ISSN 2223-4047

ВЕСТНИК

МАГИСТРАТУРЫ

11-3, 2019

научный журнал

ВЕСТНИК МАГИСТРАТУРЫ

11-3 (98) 2019

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

Учредитель:

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».
тел. 8 (8362) 65 – 44-01.
e-mail: magisterjourn@gmail.com.
http: // www.magisterjournal.ru.
Редактор: Е. А. Мурзина
Дизайн обложки: Студия PROekT
Перевод на английский язык
Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно.
Дата выхода: 30.11.2019.

ООО «Коллоквиум»
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».

Главный редактор Е. А. Мурзина

Редакционная коллегия:

Е. А. Мурзина, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).

А. В. Бурков, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
В. В. Носов, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
В. А. Карачинов, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
Н. М. Насыбуллина, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
Р. В. Бисалиев, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
В. С. Макеева, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
Н. Н. Сентябрев, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
И. В. Корнилова, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
А. А. Чубур, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
М. Г. Церцвадзе, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
Н. В. Мирошниченко, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
Н. В. Бекузарова, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
К. В. Бугаев, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
Ю. С. Гайдученко, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
А. В. Марьина, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
М. Б. Удалов, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
Л. А. Ильина, канд. экон. наук. (г. Самара)
А. Г. Пастухов, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
А. А. Рыбанов, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
В. Ю. Сапьянов, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
О. В. Раецкая, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
А. И. Мосалёв, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
С. Ю. Бузоверов, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

© ООО «Коллоквиум», 2019

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

4 ***П.А. Мищенко***
Исследование режимов работы управляемых шунтирующих реакторов при коммутациях в сети

8 ***Х.С Чербиева, Д.Н. Агаев***
Современное состояние и тенденции развития процесса пиролиза

13 ***В.В. Перминов***
Сравнительный анализ современных датчиков тока

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

16 ***Ю.И. Савченко***
Создание электронного архива

19 ***Е.Н. Семенова***
Организация работы архивного отдела Администрации г. Нижневартовска

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

21 ***О.П. Вахтина***
Возможности решения дискурсивных проблем машинной обработки естественного языка

25 ***Т.А. Лопатухина, О.П. Вахтина***
Основные подходы к использованию явления рекуррентности в научно-технических текстах

28 ***Д.В. Белогорская***
Фразеологизмы с компонентом зоонимом в испанском языке

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

31 ***В.М. Ашихмина, Л.В. Давыдкина***
Социальные нормы, регулирующие поведение горожан на дворовой территории

34 ***В.М. Ашихмина, Л.В. Давыдкина***
Удовлетворенность качеством жилой среды в окраинных районах-новостройках (на примере г. Самара)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

37 ***А.С. Полищук***
Необходимость технико-экономического обоснования инновационного продукта

39 ***А.П. Кутырева***
Роль СМИ в реализации национальной политики в Республике Марий Эл

41 ***Р.М. Ахметзянов***
Экономическое содержание и категории исследования теневизации экономической деятельности

44 ***Р.М. Ахметзянов***
Основные причины развития теневой экономики в Российской Федерации

47 ***Т.С. Пикатова***
Факторы, влияющие на вероятность возникновения банкротства предприятия

52 ***Т.С. Пикатова***
Финансовые методы выявления банкротства предприятий

59 ***Е.В. Бунина***
Инновационные методы управления персоналом

62 ***Е.В. Бунина***
Зарубежная практика управления персоналом

65 ***А.С. Погодина***
Управление промышленной корпорацией в условиях экономической нестабильности

70 ***Д.Р Алиева, М.В. Мусникова***
Перспективы развития туризма в Ивановской области

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

74 ***Ю.С. Болотина***
Надлежащее содержание общего имущества в многоквартирном доме

80 ***А.В. Ооржак***
К вопросу о совершенствовании индивидуальных трудовых спорах в судах

82 ***А.В. Ооржак***
Особенности разрешения индивидуального трудового спора в суде

84 ***О.И. Падалкина***
Особенности процедуры признания гражданина безвестно отсутствующим и объявление гражданина умершим

87 ***О.И. Падалкина***
Становление и развитие института признания гражданина безвестно отсутствующим
89 ***Н.А. Пилипенко***
Договор страхования гражданско-правовой ответственности за причинение вреда: характеристика, существенные условия
92 ***Н.А. Пилипенко***
Особенности исполнения договора страхования гражданско-правовой ответственности за причинение вреда
96 ***А.М. Артименко***
Использование судебных экспертиз для установления отцовства
99 ***М.Г. Бешляга***
Общая характеристика объективных признаков преступлений в области таможенного дела законодательств государств-членов Евразийского Экономического Союза
104 ***Е.М. Борисенко***
Налоговый контроль как вид государственного финансового контроля
107 ***Ю.А. Будкин***
Нормативно-правовое регулирование борьбы с современным морским пиратством
111 ***Д.А.Лединева***
Законодательное определение сроков проведения подготовки дела к судебному разбирательству в целях обеспечения правильного и своевременного разрешения спора

114 *Информация для авторов*

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.316.722.076.12

П.А. Мищенко

ИССЛЕДОВАНИЕ РЕЖИМОВ РАБОТЫ УПРАВЛЯЕМЫХ ШУНТИРУЮЩИХ РЕАКТОРОВ ПРИ КОММУТАЦИЯХ В СЕТИ

В данной статье рассматриваются общие сведения и алгоритмы работы управляемых шунтирующих реакторов (УШР) в коммутационных режимах при подключении их как к шинам электрической подстанции, так и в качестве линейных реакторов, без обеспечения синхронной работы двух энергосистем. Проведён краткий анализ работы УШР для компенсации зарядной мощности в режимах опробования (постановки под напряжение) воздушных линий электропередач (ВЛ), а также в циклах трёхфазного или однофазного автоматического повторного включения (ТАПВ, ОАПВ).

Ключевые слова: *энергосистема, реактор, компенсация, индуктивность, мощность, напряжение, автоматика, выключатель.*

При монтаже на энергообъекте управляемого шунтирующего реактора необходимо учитывать дополнительный системный эффект, который возникает от его установки. Прежде всего, это снижение потерь на ВЛ при передаче электроэнергии и повышение пропускной способности линий электропередачи. Также УШР, стабилизируя напряжение на шинах подстанций, обеспечивает значительное снижение числа коммутаций оборудования, предназначенного для поддержания напряжения в допустимых пределах при изменениях режима работы энергосистемы. Значительно сокращается число переключений РПН на трансформаторах и автотрансформаторах, а также отпадает необходимость применения неуправляемых реакторов, конденсаторных батарей и других средств компенсации реактивной составляющей электроэнергии. Это значительно повышает надежность работы смежного оборудования подстанций, позволяет снизить эксплуатационные затраты на ремонты.

Одновременно происходит и повышение качества напряжения в сети более низких классов напряжения, у потребителей электроэнергии, что также повышает надежность работы оборудования и снижает ущербы у потребителей от некачественного напряжения. [1]

© Мищенко П.А., 2019.

Научный руководитель: *Цецура Александр Владимирович* – кандидат технических наук, доцент кафедры «Электроэнергетика и электротехника», ФГБОУ ВО Дальневосточный ГАУ, Россия.

Рассмотрим режимы работы УШР при коммутациях в сети на примере введённого в эксплуатацию линейного управляемого шунтирующего реактора на ПС-500 кВ «Амурская» межгосударственной воздушной линии электропередачи 500 кВ Амурская – Хэйхэ. ВЛ 500 кВ Амурская – Хэйхэ оборудована вставкой постоянного тока (ВПТ) на подстанции 500 кВ Хэйхэ, что позволяет осуществлять экспорт электроэнергии из ЕЭС России в энергосистему Китая без обеспечения синхронной работы энергосистем двух государств.

В качестве линейного реактора на ПС-500 кВ «Амурская» установлен реактор типа РТУ (Реактор трёхфазный управляемый), который является управляемым шунтирующим реактором трансформаторного типа. Управляемые подмагничиванием реакторы серии РТУ предусматривают все необходимые функции работы в качестве линейных шунтирующих реакторов, однако имеют при этом свои особенности, зависящие от состава оборудования, входящего в их схему.

При использовании УШР в качестве линейных возможны следующие алгоритмы работы:

- включения реактора вместе с ВЛ, либо своим выключателем;
- отключение УШР оперативно, либо действием РЗА;
- работа на линии в циклах ОАПВ и ТАПВ.

Автоматическое повторное включение (АПВ) линий электропередачи является одним из наиболее простых и эффективных средств повышения надежности работы линий электропередач при коротких замыканиях. Различают трехфазные ТАПВ и однофазные ОАПВ. При ТАПВ поврежденная ЛЭП независимо от вида КЗ (однофазное, двухфазное или трехфазное) отключается тремя фазами с обоих концов линии и по окончании заданной бестоковой паузы повторно включается с одной стороны, а затем если повторное отключение не произошло, то и с другой стороны. В случае неуспешного первого включения иногда включается двукратное ТАПВ.

При наличии ОАПВ и однофазном КЗ отключается с обеих сторон только поврежденная фаза, а две другие остаются в работе. Через заданное время бестоковой паузы отключенная фаза включается повторно с одной стороны, а затем с другой. Если при повторном включении КЗ не устранилось, то отключают все три фазы ЛЭП. В некоторых случаях при наличии устройств симметрирования по концам ЛЭП двухфазный режим работы линии может допускаться длительное время.

Трехфазное ТАПВ создает более благоприятные условия для прерывания дуги в месте перекрытия изоляции, что дает возможность уменьшить бестоковую паузу. Однако трехфазное отключение ЛЭП ухудшает условия устойчивой работы энергосистемы. С другой стороны, однофазное отключение снижает эффективность гашения дуги из-за наличия токов подпитки от напряжений, оставшихся в работе фаз через емкостные и индуктивные связи, что требует увеличения бестоковой паузы. Вместе с тем сохранение в работе двух фаз положительно влияет на условия устойчивости, что особенно важно при одноцепных системных связях.

Существующая автоматика однофазного АПВ имеет постоянную выдержку времени бестоковой паузы, величина которой обусловлена длительностью горения вторичной дуги. Время горения вторичной дуги есть величина случайная, определяемая для одной и той же линии электропередачи значением тока однофазного короткого замыкания, погодными условиями, наличием компенсации междуфазной емкости и целым рядом менее влияющих факторов. Выбор паузы ОАПВ осуществляется практически по максимально возможной длительности горения дуги подпитки. Применяемые необоснованно большие выдержки времени паузы ОАПВ приводят к резкому снижению эффективности ОАПВ, а также к недоиспользованию пропускной способности линий электропередач. [2]

Другим недостатком существующих устройств ОАПВ является проведение повторного включения в случае устойчивых повреждений. Включение аварийной фазы на устойчивое повреждение приводит к увеличению числа динамических и термических воздействий токов КЗ на силовое оборудование, к сокращению межремонтных сроков, особенно выключателей.

Цикл успешного ОАПВ состоит из трех последовательных коммутаций:

- однофазное короткое замыкание одной из фаз, заканчивающееся двусторонним отключением аварийной фазы;
- автоматическое повторное включение аварийной фазы после бестоковой паузы одним из двух линейных выключателей;
- полное замыкание бывшей "больной" фазы вторым выключателем.

В режимах опробования (постановки под напряжение) ВЛ, а также в циклах её ТАПВ и ОАПВ возможны различные варианты работы линейного УШР в указанных коммутациях.

Один из вариантов, применяемый для сравнительно коротких линий, заключается в отключении УШР своим выключателем и дальнейшем его оперативном вводе в работу этим выключателем на линию под напряжением. При этом на время оперативного ввода УШР напряжение на ВЛ должно быть допустимым для изоляции электрооборудования.

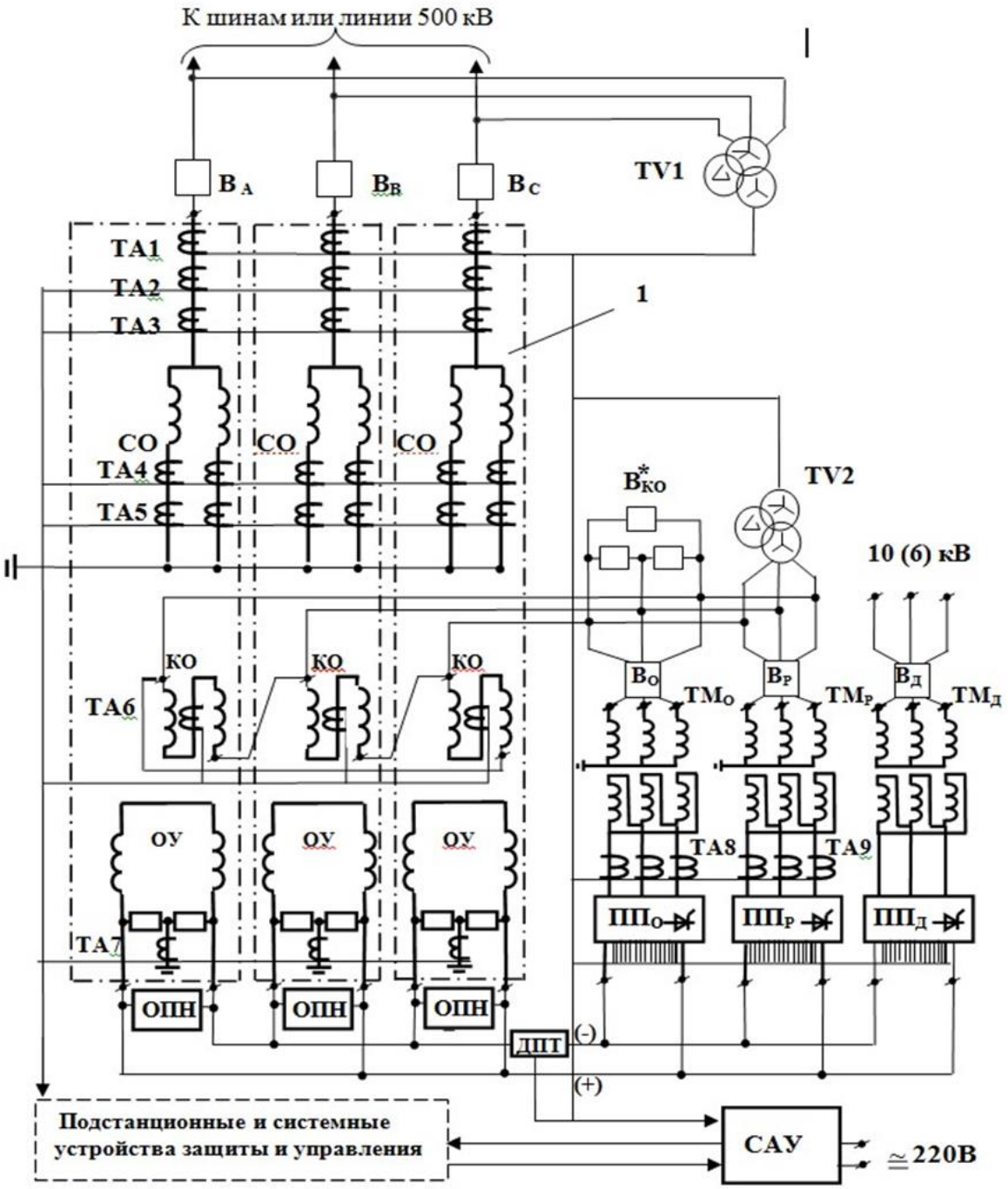

Рис. 1. Структурная схема реактора типа РТУ

Другим вариантом является наличие предусмотренного проектом нейтрального дугогасящего реактора. В цикле ОАПВ реактор шунтируется дополнительно устанавливаемыми выключателями, соответствующими поврежденной фазе вторичной компенсационной обмотки реактора (или все три фазы КО) для исключения подпитки дуги через КО УШР.

При оперативном включении (опробовании) ВЛ с предварительно подключенным УШР линейным выключателем выбор алгоритма зависит от технической возможности и целесообразности передачи команды «разрешения-блокировки» от системы автоматического управления реактором (САУ) по каналам телемеханики в автоматику линейных выключателей. При наличии каналов связи и реализации блокировки включение соответствующего линейного выключателя будет возможно только при наличии достаточного тока предварительного подмагничивания (около 200 А). При отсутствии указанной блокировки включение выключателя может производиться оперативно после сообщения о наличии предварительного подмагничивания УШР по индикации на панели САУ или на пульте диспетчера подстанции. При этом следует учитывать фактор возможной ошибки оперативного персонала и соответствующей подачи напряжения на УШР при отсутствии тока в цепи обмотки управления и преобразователей, что предопределяет повышенные коммутационные воздействия на тиристоры ТМП. [3]

Особенностью работы ВЛ со вставкой постоянного тока на противоположной стороне является то, что при её эксплуатации отпадает необходимость использования режима ОАПВ линии. При любых видах коммутаций на данной ВЛ реактор отключается или включается одновременно тремя фазами. В цикле ТАПВ часть предусмотренного проектом оборудования, в частности, дополнительно устанавливаемые выключатели не используются. Длительность ТАПВ может составлять несколько секунд, при этом САУ автоматически обеспечивает минимальный ток подмагничивания от форсировочного ТМП, поэтому последующее включение ВЛ с УШР (успешное или неуспешное) не должно сопровождаться воздействиями на вентили ТМП, защищенных к тому же в случае линейных УШР усиленными ограничителями перенапряжений. Однако возможно маловероятное совпадение отсутствия питания или неисправности форсировочного ТМП с циклом ТАПВ, поэтому при наличии каналов связи и реализации блокировки для оперативных включений ВЛ следует задействовать эту блокировку и в циклах ТАПВ. В таком случае возникает вероятность неуспешного ТАПВ по причине отсутствия разрешающего сигнала от САУ, если в предшествующем режиме реактор работал с минимальной нагрузкой и ток подмагничивания в ОУ был существенно ниже необходимого.

Библиографический список

1.Аристов К.В., Долгополов А.Г., Кондратенко Д.В., Соколов Ю.В. Опыт применения линейных управляемых шунтирующих реакторов. Возможные проблемы и пути их решения // Электро. – 2012. - №4.

2.Беляков Н.Н. Процессы при однофазном повторном включении линий высоких напряжении /Беляков Н.Н., Кадомская К.П., Левинштейн М.Л. и др. // Электротехника. – 2004. – №3.

3.Ивакин В.Н. Электропередачи и вставки постоянного тока и статические тиристорные компенсаторы /Ивакин В.Н., Сысоева Н.Г, Худяков В.В.// Москва: Энергоатомиздат, 1993. 335 с., ил.

МИЩЕНКО ПАВЕЛ АНАТОЛЬЕВИЧ – магистрант, ФГБОУ ВО Дальневосточный ГАУ, Россия.

УДК 66.02

Х.С. Чербиева, Д.Н. Агаев

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРОЦЕССА ПИРОЛИЗА

Обобщена информация о современном состоянии производств этилена в мире и России. Рассмотрены новые модификации процесса пиролиза. Проанализированы пути расширения сырьевой базы пиролиза. Выявлены пути совершенствования процесса пиролиза.

Ключевые слова: *этилен, пропилен, пиролиз, трубчатая печь, змеевик.*

Основным процессом нефтехимии является пиролиз, уровень развития которого во многом определяет возможности и перспективы всей отрасли. На основе базовых продуктов пиролиза – этилена, пропилена, изобутилена, бутадиена и бензола – производят большую часть нефтехимических продуктов, пластиков, синтетических каучуков, эластомеров, синтетических волокон и т.д.

В России одной из ключевых проблем нефтегазохимии, которую необходимо решить в ближайшее время, является дефицит мощностей пиролизов по производству базовых мономеров – этилена и пропилена. В настоящее время мощности и количества установок пиролиза недостаточно для переработки имеющегося сырья, что не позволяет полностью удовлетворять внутренний спрос не нефтегазохимическую продукцию. Российские установки пиролиза расположены на 10 предприятиях, их общая мощность составляет более 3 млн т/год. На крупнотоннажных установках, обладающих мощностью 300, 350 и 600 тыс. тонн/год, производство этилена и пропилена составляет около 78%. На предприятиях, в основном, работают пиролизные установки ЭП-300 с проектной мощностью 300 тыс. тонн в год по этилену, в то время как современные зарубежные пиролизные установки имеют мощности в 1 млн. тонн в год и более (например, в Китае, в Саудовской Аравии).

Объем производства этилена на территории РФ в 2018 году составил 3 млн.т. Ключевым округом, в котором зафиксирован наибольший объем производства, стал Приволжский ФО, его доля оценивалась в 73,6% или 2,2 млн.т. [1-3].

В настоящий момент осуществляется строительство нескольких крупных установок. ПАО «Сибурхолдинг» совместно с ПАО «Газпром» реализует один из крупнейших в мире проектов в нефтегазовой отрасли – строительство «Амурского газохимического комплекса». Ввод в эксплуатацию данного объекта обеспечит прирост производственных мощностей получения этилена до 2 млн. т/год [3]. На производстве пиролиза крупнейшего российского комплекса «ЗапСибНефтехим» компании Сибур завершены пусконаладочные работы на печах пиролиза, оборудование готово к пуску. Это производство будет вырабатывать 1,5 млн.т этилена и 0,5 млн. т пропилена и 0,1 млн.т ББФ в год. Разработчик технологии компания Linde AG (Германия) [4, 5].

Этилен на протяжении длительного времени был и продолжает оставаться наиболее важным полупродуктом мировой и отечественной нефтегазохимической промышленности. Важнейшим продуктом, получаемым из этилена, является полиэтилен. Мировой рынок полиэтилена достигает 77 млн. тонн в год, при этом спрос на него продолжает расти.

Основным источником производства низших олефинов (этилена, пропилена) в настоящее время служит процесс термического пиролиза углеводородного сырья (этана, сжиженных углеводородных газов (СУГ), бензиновых фракций, газойлей) в трубчатых печах в присутствии водяного пара.

Необходимость расширения сырьевой базы, сокращения удельного расхода сырья, а также энергетических и материальных затрат заставляет вести поиск новых модификаций процесса пиролиза, в основном, рассчитанных на пиролиз тяжелых видов углеводородного сырья (мазут, вакуумный газойль, нефть). При этом предлагаются и принципиально новые методы осуществления пиролиза:

- пиролиз в присутствии гетерогенных катализаторов (каталитический пиролиз);
- высокотемпературный пиролиз с использованием газообразных теплоносителей (водяного пара, дымового газа, водорода);

© Чербиева Х.С, Агаев Д.Н., 2019.

Научный руководитель: *Хадисова Жанати Турпалиевна* – кандидат химических наук, доцент, Грозненский государственный нефтяной технический университет им. академика М.Д. Миллионщикова, Россия.

- пиролиз в присутствии инициирующих добавок, гидропиролиз;
- пиролиз в расплаве металлов и их солей;
- термоконтактные процессы.

Известен *процесс Миллисеконд*, отличающийся тем, что температура на выходе из печи составляет 900-950 °С, а время контакта 0,03-0,1 сек. Это позволяет повысить выход этилена с 28- 29,5 % до 31,8%. В процессе используют печь специальной конструкции с трубами малого диаметра, соединенными коллекторами.

Гидропиролиз. Одним из направлений является — гидропиролиз, заключающийся в замене части водяного пара водородом. Водород препятствует образованию кокса и тяжелых остатков, приводит к повышению выхода олефинов и бутадиена (БД).

Особенности гидропиролиза:

— высокие температуры (800-900 °С);

— малая продолжительность процесса (0,1 сек.);

— повышенное давление (1-3 МПа).

Роль водорода в этих условиях:

— инициирует разложение углеводородов, благоприятствует пиролизу даже под давлением;

— препятствует образованию тяжелых продуктов;

— участвует в реакциях, что позволяет перерабатывать сырье даже с низким соотношением Н:С (олефины, тяжелые фракции, алкилароматика);

— идут реакции гидрирования, гидродеалкилирования,

гидрокрекинга, высокая экзотермичность которых в сочетании с изменением времени контакта и давления позволяет управлять температурным режимом процесса.

Достоинства гидропиролиза: возможность переработки различного сырья, в том числе тяжелых продуктов, и высокая степень превращения; меньшее коксообразование; экономия тепла (за счет исключения части водяного пара); совмещение пиролиза и деалкилирования.

Недостатки гидропиролиза связаны с дополнительным расходом водорода и увеличением объема газообразных продуктов пиролиза. Что приводит к ухудшению показателей стадии разделения пирогаза. С целью их устранения был предложен вариант проведения пиролиза в условиях повышенного давления водорода – 2,0-2,5МПа. При повышении давления водорода возрастает выход этана, а выход этилена за счет этого уменьшается. В ждестких условиях при пиролизе бензтнов выход этилена составляет 40%, метана – 34%. Анологичные результаты получены при подаче в зону пиролиза нафты и газойля [6].

Каталитический пиролиз. Весьма перспективным представляется применение гетерогенных катализаторов. Обычно это оксиды переходных металлов или их композиции с оксидами щелочных и щелочноземельных металлов, нанесенные на носители.

Попытки реализовать пиролиз с использованием катализаторов, позволяющих снизить температуру процесса, повысить выход этилена осуществлялись давно. Установлено, что оптимальными свойствами обладает катализатор на основе ванадата калия, нанесенного на пемзу или муллитокорундовую смесь, получаемую из фракций корунда и каолина.

Процесс каталитического пиролиза осуществляется в обогреваемых вертикальных трубах печей специальной конструкции. При 780 °С и времени контакта 0,1-0,2 сек. выход этилена составлял 37-40 %, сумма ненасыщенных углеводородов — 58-62 % масс. на сырье.

Проведенные исследования позволили установить, что при переработке жидкого и газообразного углеводородного сырья выход этилена может быть увеличен на 20-30 % по сравнению с термическим пиролизом при более низких (на 40-60 °С) температурах.

В процессе работы установки каталитического пиролиза в слое катализатора отлагались продукты уплотнения (кокс), которые образуются и в классическом варианте пиролиза. Отлагающийся кокс легко выжигается из катализатора путем подачи паро - воздушной смеси при 500-600 °С.

Испытания процесса каталитического пиролиза были проведены на опытной установке производительностью 40-50 кг/час по сырью. В качестве сырья использовали прямогонный бензин или бензинрафинат. Время непрерывной работы катализатора составляло 15002000 часов, выход этилена 35-36 %, БД - 4,6-7,0 %, т.е почти вдвое выше, чем при термическом пиролизе. Выход высококипящих продуктов составлял 15-18 %, при этом температуры их кипения были ниже, чем при термическом пиролизе. Экономические показатели процесса каталитического пиролиза свидетельствовали о том, что себестоимость этилена ниже на 10-12 %, а капиталовложения - на 10 %.

В последние годы предложен новый вариант каталитического пиролиза, исключающий применение гранул катализатора, создающих дополнительное гидравлическое сопротивление в реакционной зоне. Эта технология предусматривает использование в реакционной зоне радиантного змеевика обычной трубчатой

печи пиролиза плоскостных керамических вставок с нанесенным на их поверхность катализатором в виде SrSO4.

Сопоставительные эксперименты по термическому и каталитическому пиролизу прямогонной бензиновой фракции (35-160 °С) в присутствии водяного пара, выполненные на пилотном реакторе, показали, что применение указанной каталитической системы, позволило на 12-15 % увеличить суммарный выход этилена и пропилена на превращенное сырье при конверсии 90-94 %, уменьшить расходные показатели по сырью на 15-20 %, тем самым снизить себестоимость на 20 %. Однако при применении этого варианта каталитического пиролиза почти в 2 раза снижается выход БД и бензола.

Инициированный пиролиз. Наряду с термическим и каталитическим пиролизом предлагается использование инициаторов. В качестве инициаторов пиролиза российскими учеными предложены гомогенные инициаторы галогенсодержащие и пероксидные соединения, ускоряющие реакцию продолжения цепи.

в реакционной зоне радиантного змеевика обычной трубчатой печи пиролиза используются плоскостные керамические вставки с нанесенным на их поверхность катализатором в виде SrSO4.

При этом увеличивается выход этилена на 25-35 %, пропилена на - 13-30 Расход галогенводородов на порядок ниже, чем пероксидных соединений.

Пиролиз с использованием высоконагретых газообразных теплоносителей. Первоначально использовали дымовые газы или их смесь с перегретым водяным паром. Однако, невысокие технико-‘экономические показатели этого направления заставили отказаться от него, используя перегретый до 1600-2000^{0}С водяной пар.

Термоконтактный пиролиз. Применение расплавов некоторых металлов (свинец, висмут, кадмий, олово и др.), а также шлаковых (оксидных) расплавов в качестве теплоносителей имеет ряд достоинств. К ним относятся: высокоэффективная теплопередача, возможность переработки практически любых видов сырья, простота непрерывного удаления сажи и кокса из зоны реакции. Пиролиз в расплавах позволяет получать из широких нефтяных фракций этилен с высоким выходом (до 25% при пиролизе нефти). Исследованы различные способы контактирования углеводородов с теплоносителем: борбатаж через слой расплава, переработка в дисперсии или пленке расплава. Основные проблемы пиролиза в расплавах связаны с необходимостью нагрева и циркуляции теплоносителя. С целью их решения в настоящее время ведутся научные исследования. Также недостатком этого метода является нестабильность, коррозионная активность расплавов и аварийная опасность [6, 7].

В последнее время появился ряд публикаций по использованию *микроволнового излучения (МВИ) для интенсификации процессов пиролиза [8]*. Установлено, что использование воды, обработанной МВИ, в процессе пиролиза бензина или углеводородных газов приводит к увеличению объема образующегося пирогаза. Относительное увеличение выхода составило, для этилена от 6,1 до 9,7 % отн. и для пропилена от 3,0 до 4,3 % отн.

В институте катализа имени Г. К. Борескова СО РАН рассматриваются технологии переработки для невысоких производительностей путем управления химическими реакциями пиролиза через дополнительную генерацию радикалов в реагирующем газе посредством лазерного излучения, поглощаемого самой смесью реагентов. Для этого используется реактор проточного типа с использованием микроволнового излучения. Микроволновое излучение позволяет проводить равномерный нагрев во всем объеме вещества, в результате проведения эксперимента в реакторе с микроволновым излучением были получены экспериментальные данные выхода целевых продуктов при различной температуре [8-10]. Микроволновое излучение позволило повысить селективность процесса, за счет того, что процесс стал проходить при более высоких температурах.

Процесс пиролиза фирмы Tehnip Coflexip. Весьма перспективным для развития процессов пиролиза является совершенствование печей. Лидирующую позицию в этой области занимает фирма Tehnip Coflexip.

Единичная мощность установок этой фирмы достигает более 1 млн. т этилена в год. Так в 2002 году в Иране были пущены две установки мощностью 900 и 1400 тыс. т этилена в год. Для таких установок требуются более мощные печи. Единичная мощность печи составляет 40 т этилена в час и более.

Были разработаны собственные конструкции печей со змеевиками двух серий. Основой печей пиролиза этой фирмы являются радиантные змеевики типа GK. Эти высокоселективные змеевики конструируются с учетом специфических особенностей требований любой этиленовой установки.

Создано собственное газоразделение, основанное на использовании программных технологий. Программное обеспечение учитывает кинетику около 4 тыс. реакций и оно применимо к пиролизу сырья от этана до вакуумного газойля. Кроме того программное обеспечение позволяет моделировать все узлы печи в целом и ЗИА.

Печь обладает абсолютной гибкостью по сырью от пропанбутана до вакуумного газойля с концом кипения 550 °С. Стоимость печей составляет 30-35 % от стоимости установки, и они определяют экономику процесса в целом. Коэффициент полезного действия печи составляет 95-96 %. Печь производит и пар высокого давления.

Специалисты фирмы Tehnip Coflexip полагают, что российские установки могут быть модернизированы с увеличением мощности в два раза. Металлоконструкции остаются старые, устанавливаются новые змеевики. Материалы используются традиционные. При этом снижается время контакта до 200 мсек. По длине реактора создается оптимальный для выхода этилена тепловой профиль. Себестоимость снижается за счет повышения селективности. Для этановой фракции достигается 65 % конверсия, и выход этилена составляет 51 %. Чем крупнее установка, тем дешевле этилен. Однако мощность установки ограничивается мощностью компрессора. Фирмой разработан также новый ингибитор коксоотложения, при обработке им поверхности оборудования создается пассивирующая пленка, которая укрывает активные центры никеля, наиболее ответственного за коксообразование.

Для уменьшения потерь целевых продуктов время пребывания реакционной смеси в участке трубопровода от печи до входа в закалочно-испарительный аппарат (ЗИА) должно составлять не более 10-15% от времени пребывания в пирозмеевике. Этому требованию удовлетворяет высокая скорость потока в трубах ЗИА, но при таких условиях возрастает сопротивление в транспортной трубе и теплообменнике, что соответственно приводит и к росту давления в змеевиках пиролизной печи, а это, в свою очередь, снижает выход олефиновых углеводородов. Кроме потерь целевых продуктов, горячий поток пирогаза вызывает закоксовывание транспортной трубы самого ЗИА и, соответственно, остановку печи пиролиза и ЗИА для удаления кокса.

В процессе пиролиза протекают реакции полимеризации, уплотнения, конденсации, которые ведут к образованию кокса. Частицы кокса образуют прочную механо-химическую связь с поверхностью трубы, т.е. происходит коксоотложение. По мере поступления углеводородов в реакционную зону увеличивается толщина отлагаемого кокса. Со временем это отрицательно влияет на теплообмен, изменяя температурный режим работы реактора. Более того, кокс отлагается неравномерно, происходит местный перегрев в зоне наиболее активного роста коксовых отложений. Это приводит к преждевременной остановке печи с целью удаления кокса термоокислительными или термовосстановительными методами. В результате сильно сокращается межрегенерационный пробег и срок службы труб печи. Бороться с коксоотложением сложно, поскольку образование его термодинамически выгодно. Управлять этим процессом также трудно из-за большого количества маршрутов реакций приводящих к его образованию. Изменение состава сырья может привести к значительному увеличению выхода кокса, поэтому всегда необходимо проводить предварительную оценку коксообразования при изменении сырья. Положительная функция ЗИА заключается и в выработке пара высокого давления (12-13 МПа), направляемого в турбины для привода компрессоров в системе газоразделения.

С увеличением мощности пиролизных печей известные конструкции ЗИА не обеспечивают длительный их пробег в результате закоксовывания. Поэтому разработаны новые технологические схемы и конструкции ЗИА. Новая конструкция ЗИА компактна, позволяет проводить его очистку от твердых отложений одновременно с выжигом кокса из печи паровоздушной смесью при 650 °С. Выжиг кокса из ЗИА осуществляется в течение 24 ч.

Фирмой Idemitsu Petrochemica предложена двухступенчатая схема закалки, позволяющая рекуперировать тепло пирогаза, получаемого как из сжиженных газов, так и керосино-газойлевых фракций. Система включает первичный ЗИА, где температура пирогаза снижается до 600-700 °С и два параллельных вторичных теплообменника, температура на выходе которых 350-450 °С. Первичный аппарат снабжен на входе коническим распределителем, вторичные могут иметь любую конфигурацию. Вторичные аппараты работают попеременно: один в рабочем цикле, другой на очистке. Данная схема закалки позволяет увеличить длительность пробега печного блока в 1,5-2 раза.

В последние годы широко обсуждается вопрос о переходе от использования в качестве углеводородного сырья нефти к газообразному углеводородному сырью. В этой связи появляются новые технологии и процессы. Среди них наиболее перспективны технологии GTL [2].

Основной принцип GTL заключается в переводе газа в жидкое состояние (gas to liquids technologies). При этом сырьем могут быть природный газ, попутный газ нефтедобычи, биогаз, биомасса, уголь. Последнюю технологию иногда называют CTL (Coal-to-Liquid).

В GTL-процессе производится синтетическое жидкое топливо (СЖТ): синтетическая нефть и дизельное топливо, – а также нафта, смазочные масла, парафины. Синтетическая нефть транспортируется вместе с обычной нефтью либо конденсатом на дальнейшую переработку. Дизельное топливо используется непосредственно в тех регионах, где производится.

На рынке GTL значительную роль играют компании Sasol (ЮАР), Royal Dutch/Shell, E Mobil Syntroleumentech, ConocoPhilips, BP, ChevronTexaco, EuroilLtiiucL, которые имеют собственные проекты GTL на разных стадиях реализации от опытных установок до действующих предприятий. Переход многих компаний мира на GTL-технологии вызван рядом причин.

Во-первых, отдаленность месторождений газа. По оценкам специалистов до 70% разведанных запасов газа смещаются на более дальние расстояния от конечного потребителя. Прокладка газопроводов к ним зачастую экономически не обоснована. Эффективнее газ преобразовывать в жидкость на месте его добычи с более низкими затратами. Помимо этого, в ряде других случаев, это поможет решить и экологические вопросы, так как отпадет необходимость сжигать ПНГ. Это актуально для России в связи с госрегулированием величины сжигания ПНГ.

Таким образом, наиболее главными путями совершенствования пиролиза являются расширение сырьевой базы за счет использования газа и изменение конструктивного оформления процесса.

Библиографический список

1. Брагинский О.. Этилен продолжает оставаться важнейшим базовым полупродуктом мировой нефтегазохимии // Нефтегазохимия. – 2016. - №2.- С.14-32.

2. Жагфаров Ф.Г., Гуськов П.О., Лапидус А.Л. Тенденции переработки газового углеводродного сырья в процессе пиролиза. Газохимия. – С.26-31.

3. Жагфаров Ф. Г., Геяси П.А-Ф.Современное состояние производства этилена. Сборник статей «Булатовские чтения». – 2018.- С.88-90.

4. Литвинцев И. Пиролиз. Химический журнал. 2006- №5.- С.42-46.

5. https://www.sibur.ru/siburtobolsk/press-center/news/pechi-piroliza-zapsibneftekhima-gotovy-k-ekspluatatsii/

6. Хафизов И.Ф., Мусин Р.Р. Современные тенденции развития процесса пиролиза. Вестник технологическаого университета. – 2017. Т.20, №21.- С. 231-234.

7. Современное состояние и перспективы развития мирового производства и рынка этилена // Евразийский химический рынок. – 2015.-№3(126).-С.18-43.

8. Сафиуллина А., Хуснутдинов И.Ш., Лыжина Н.В. Перспективы пиролизного производства в Республике Татарстан. Вестник технологического университета. – 2017. Т.20, №21.- С. 64-67.

9. Полищук Т. С., Череватюк Г. В., Патрушева О. В. Использование микроволнового излучения в нефтехимии // Молодой ученый. 2017. №2.1. С. 23–27. 10. Рахманкулов Д. Л., Шавшукова С. Ю., Даминев Р. Р. и др. Применение микроволнового излучения в нефтехимических процессах // Российский хим. журнал об-ва им. Д. И. Менделеева. 2008. №4. С. 136–141.

10. Снытников, В. Н. Автокаталитическое газофазное дегидрирование этана в «бесстеночном» реакторе / В. Н. Снытников, Т. И. Мищенко, Вл. Н. Снытников, О. П. Стояновская, В. Н. Пармон // Кинетика и катализ. 2010. Т. 51, №1. С. 12–20.

ЧЕРБИЕВА ХАДИЖАТ СУЛТАНОВНА – магистрант, Грозненский государственный нефтяной технический университет им. академика М.Д. Миллионщикова, Россия.

АГАЕВ ДЕНИЛБЕК НАЖМУДИНОВИЧ – магистрант, Грозненский государственный нефтяной технический университет им. академика М.Д. Миллионщикова, Россия.

УДК 62

В.В. Перминов

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ДАТЧИКОВ ТОКА

В статье приведены материалы как по традиционным электромагнитным, так и по новым отечественным высоковольтным оптическим измерительным трансформаторам. Описаны достоинства и недостатки современных датчиков тока.

Ключевые слова: *трансформатор тока, погрешности, волоконно-оптический датчик тока.*

На современном этапе развития электроэнергетики при повсеместном использовании электрооборудования и электроприборов наиболее актуальным является достоверное измерение силы тока для обеспечения высокой надежности и безопасности промышленных систем и сетей. Для осуществления мониторинга и диагностики цепей, запуска схем защиты, обнаружения отказов электрооборудования и аварийных состояний различных типов нагрузки применяются различные измерительные трансформаторы.

В настоящее время в России на объектах электроэнергетики в основном применяются традиционные электромагнитные трансформаторы тока (ТТ) и напряжения (ТН).

Рассмотрим характеристики трансформатора тока типа СА-245. Для этого были сняты вольт-амперные характеристики с ТТ В-220 ВЛ Св ТЭС – Амурская № 1. Полученные по замерам данные были занесены в таблицы протоколов №1, №2. Согласно табличным данным были построены графики ВАХ см. рисунок №1, №.2.

При анализе рисунков № 1, 2 видно, что трансформатор тока работает с высокой степенью точности только на прямолинейном участке характеристики, а на участке, отклонение которого от линейного превышает 10% в момент наступления насыщения магнитопровода, работа трансформатора не рекомендуется. При работе в режиме насыщения ТТ вносит искажения в величину и фазу вторичного тока, создавая тем самым токовую и угловую погрешности (именно величина тока намагничивания снижает точность работы ТТ). Погрешности могут быть настолько велики, что могут вызвать существенную задержку срабатывания устройств РЗА, а также их ложное действие или отказ. Это особенно актуально для дифференциальных защит и максимальных токовых защит.

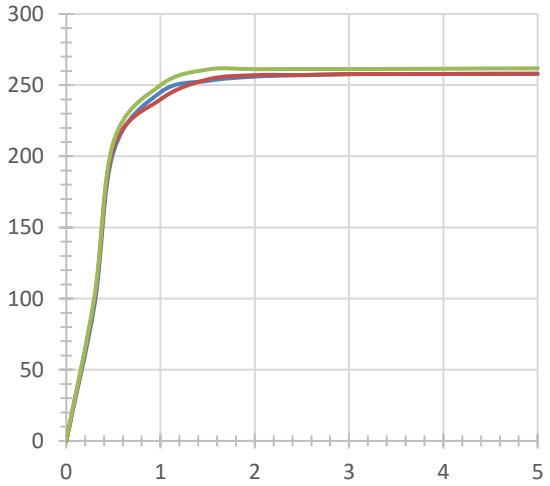

Рис. 1. Вольт-амперная характеристика ТТ ВЛ 220 кВ Св ТЭС №1, керн №1 (РЗА)

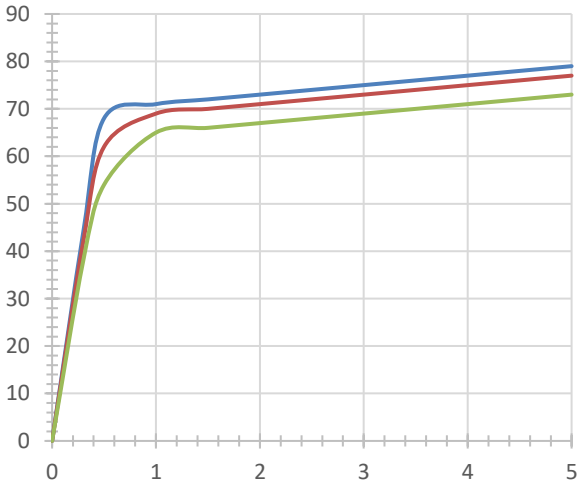

Рис. 2. Вольт-амперная характеристика ТТ ВЛ 220 кВ Св ТЭС №1, керн №2 (измерения)

© Перминов В.В., 2019.

Научный руководитель: *Горбунова Людмила Николаевна* – кандидат сельскохозяйственных наук, доцент, ФГБОУ ВО Дальневосточный ГАУ, Россия.

К остальным основным недостаткам традиционных измерительных трансформаторов помимо насыщения магнитопровода можно отнести: проблемы с высоковольтной изоляцией, на что указывает неблагоприятная статистика аварий трансформаторов тока класса 110–750 кВ на электростанциях и подстанциях ФСК ЕЭС России; взрыво- и пожароопасность, в элегазовых ТТ взрыв также неизбежен при пробое главной изоляции, только без пожара; большой вес и габариты; узкая полоса пропускания; сильное влияние вторичных цепей на точностные характеристики; большая разветвленность и протяженность медных кабелей, приводящая к необходимости применения большого числа вспомогательного оборудования (испытательных блоков, клеммников и т.д.) и, как следствие, к повышению стоимости систем и сложности монтажа и наладки; сложность или отсутствие возможности контроля исправности измерительного канала в темпе процесса, сложность поиска места повреждения; влияние сопротивления измерительных цепей на точность измерений и необходимость согласования мощности ТТ с сопротивлением цепей и нагрузкой приемника[2].

Развитие электроэнергетики идет по пути объединения электрических и информационных сетей и технологий. Современные подстанции используют все больше интеллектуальных устройств, которые обмениваются между собой данными по цифровым протоколам. Для этого необходимо заменить старые (но при этом надежные) аналоговые трансформаторы тока и трансформаторы напряжения на их цифровой аналог. Так как Аналоговые ТТ довольно проблематично интегрировать в единую сеть мониторинга и контроля да и точность измерения уже не отвечает современным стандартам и требованиям. Наиболее перспективными являются волоконно-оптические измерительные трансформаторы. Для этого необходимы новые решения и новый классы изделий – волоконно-оптические трансформаторы тока [1].

Рассмотрим вольт-амперную характеристику ТТ типа ТТЭО-220 см. рисунок №3, и сравним ее с вольт-амперной характеристикой трансформатора тока типа СА-245. Как видно из графика (см. рисунок № 3) трансформатор тока работает с высокой степенью точности на всем участке характеристики. У волоконно-оптических трансформаторов тока отсутствует явления гистерезиса, магнитного насыщения и остаточного намагничивания, что позволяет выполнять измерения с максимально возможной точностью и стабильностью.

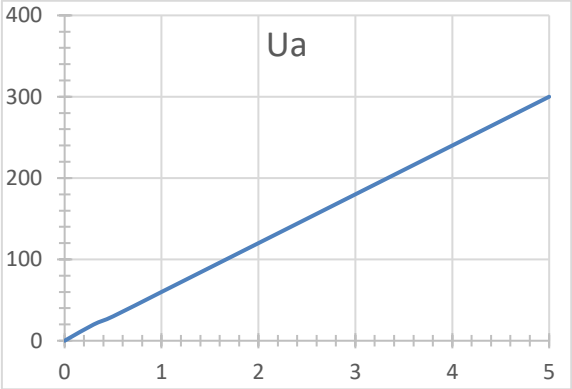

Рис. 3. Вольт-амперная характеристика ТТЭО-220

Преимущества волоконно-оптических трансформаторов тока: прежде всего это касается электро- и пожаробезопасности, экологичности, удобства монтажа и простоте обслуживания, отсутствия эффектов насыщения и гистерезиса при коротких замыканиях на линиях электропередачи и в электрооборудовании. Кроме того, ВОПТ позволяет измерять параметры электрического тока без дополнительного потребления энергии из линии, в то время как измерение тока с помощью традиционных трансформаторов приводит к потерям электрической энергии (по некоторым оценкам, суммарно до 5%). Ключевой особенностью ВОПТ является представление исходной информации об измеренном токе в цифровом виде. Этот факт позволяет без дополнительных преобразований собирать, обрабатывать, хранить и передавать информацию на любые расстояния в реальном времени. Не менее важной особенностью волоконно-оптического преобразователя электрического тока является крайне высокая степень помехозащищенности его чувствительного элемента.

Применение волоконно-оптических измерительных трансформаторов позволяет создать основу для цифровой подстанции: создания единого информационного пространства подстанции и центров управления; передачи информации в цифровом, а не в аналоговом виде; стандартизации и унификации технологических процессов на подстанции на основании комплекса международных стандартов МЭК 61850-9-2

LE; к уменьшению количества вторичных аналоговых цепей, на основе медных кабелей; повышению электробезопасности и надежности оборудования; к отказу от масляного хозяйства; к сокращению издержек (меньшая стоимость установки и ввода в эксплуатацию, компактность оптических трансформаторов); к уменьшению затрат на техническое обслуживание (исключает мониторинг утечки элегаза и контроль уровня масла, отсутствие ограничений по утилизации и т.д.) [3].

Библиографический список

1.Оптические ТТ, устройство и принцип работы [Электронный ресурс] Режим доступа: https://zen.yandex.ru/media/energofiksik/opticheskie-tt-ustroistvo-i-princip-raboty-5ca4dd9e7545af00b361984d .

2.Баглейбтер О.И. Трансформатор тока в сетях релейной защиты. Противодействие насыщению ТТ апериодической составляющей тока КЗ // Новости ЭлектроТехники. 2008. № 5(53).

3.Оптические трансформаторы [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.energovector.com/energoznanie-opticheskie-transformatory.html

ПЕРМИНОВ ВЯЧЕСЛАВ ВИКТОРОВИЧ – магистрант, ФГБОУ ВО Дальневосточный ГАУ, Россия.

ИСТОРИЧЕСКИЕ ***НАУКИ***

УДК 930.251

Ю.И. Савченко

СОЗДАНИЕ ЭЛЕКТРОННОГО АРХИВА

В статье рассматривается тема создания электронного архива в организации, дано объяснение, что такое электронный архив, в каких случаях он становится необходимым организации и для чего создаётся, какими нормативными и нормативно-правовыми актами регламентируется его создание и работа.

Ключевые слова: *электронные архивы, организация, закон, нормативные акты.*

Актуальность темы создания электронного архива в организации объясняется тем, что в условиях технического прогресса и внедрения новейших технологий, все процессы в организации ускоряются, в том числе и процессы документооборота. Возникает необходимость обработки и хранения всё большего и большего числа документов, и, в частности, документов электронных, играющих на данный момент более значительную роль, чем их традиционные аналоги.

Бумажные документы, при переводе их в вид виртуальных копий и введении в систему электронного архива, не требуют больших площадей для хранения.

Электронный архив – целостная система структурированного хранения электронных документов, обеспечивающая надёжность хранения, конфиденциальность и разграничение прав доступа, отслеживание истории использования документа, быстрый и удобный поиск [1].

В сфере нормативно-правового регулирования деятельности по созданию и использованию электронных архивов в настоящее время используются правовые нормы, регламентирующие области, наиболее близкие к рассматриваемой в данной статье, такие как делопроизводство и архивное дело и информационные технологии.

К электронным архивам применяются как общие правовые нормы, например, зафиксированные в Конституции, Гражданском Кодексе Российской Федерации, Уголовном Кодексе Российской федерации, Кодексе об административных правонарушениях, так и специальные.

© Савченко Ю.И., 2019.

Научный руководитель: *Угрюмова Мария Викторовна* – кандидат исторических наук, доцент, Нижневартовский государственный университет, Россия.

Специальные нормы, то есть нормы, относящиеся напрямую к информационным технологиям, делопроизводству и архивному делу, отражены в соответствующих федеральных законах и подзаконных нормативных актах, к примеру: в федеральном законе «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [2], которым регулируются отношения, возникающие при: осуществлении права на поиск, получение, передачу, производство и распространение информации; применении информационных технологий. Закон регламентирует информационную составляющую работы электронных архивов, так, например, статья десятая посвящена распространению и предоставлению информации.

Кроме вышеназванного закона, к информационной стороне вопроса относятся другие нормативно-правовые акты: положения, приказы, постановления органов государственной власти, министерств, ведомств, а также локальные нормативные акты организации, в которой должен быть создан электронный архив.

Одним из значимых локальных актов является перечень конфиденциальной информации, издаваемый каждой организацией самостоятельно, исходя из её собственных потребностей. Информация, зафиксированная в таком перечне, хранится в базах электронного архива под особой защитой, система запрещает доступ к документам, которые её содержат, всем, кроме определенных категорий пользователей. По подобному принципу действуют и системы электронного документооборота, которые предназначены только для текущего хранения и использования документации до её передачи в архив.

Делопроизводственные и архивоведческие аспекты работы электронных систем хранения документов регулируются следующими актами: ФЗ «Об архивном деле в Российской Федерации» [3]; законами субъектов Российской Федерации об архивах, изменёнными после вступления в силу федерального закона; ГОСТ Р 7.0.97-2016 [4]; «Основными правилами работы архивов организаций» (одобрены решением Коллегии Росархива [5]; приказом Министерства культуры РФ «Об утверждении правил организации хранения, комплектования, учёта и использования документов архивного фонда Российской Федерации и других архивных документов в органах государственной власти, органах местного самоуправления и организациях» [6]; положением «О федеральном архивном агентстве» [7]; нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации; локальными нормативными актами организации, например положением об архивном отделе, издаваемым самостоятельно, на основе типовых положений.

Важнейшим для функционирования, как архивов в целом, так и электронных архивов, считается закон «Об архивном деле в Российской Федерации», где зафиксированы основы нормативно-правового регулирования архивного дела.

В целом, законодательство об архивном деле в Российской Федерации состоит из настоящего Федерального закона, других федеральных законов, а также из принимаемых в соответствии с ними иных нормативных правовых актов Российской Федерации, законов и иных нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации. Органы местного самоуправления в пределах своих полномочий могут принимать муниципальные правовые акты, регулирующие отношения в сфере архивного дела в Российской Федерации.

Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные настоящим Федеральным законом, применяются правила международного договора.

Законодательством регламентировано ограничение доступа к определённым документам «Независимо от их форм собственности, содержащим сведения, составляющие государственную и иную охраняемую законодательством РФ тайну, а также к подлинникам особо ценных документов, в том числе уникальных документов, и документам Архивного фонда Российской Федерации, признанным в порядке, установленном уполномоченным федеральным органом исполнительной власти в сфере архивного дела и делопроизводства, находящимися в неудовлетворительном физическом состоянии. Отмена ограничения на доступ к архивным документам, содержащим сведения, составляющие государственную и иную охраняемую законодательством Российской Федерации тайну, осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации».

Необходимость создания электронных архивов возникает по уже обозначенным причинам: ускорение процессов в организации и потребность в как можно лучшей сохранности документов, особенно если они представляют высокую ценность для пользователей (речь идёт о документах, относящихся к Архивному Фонду Российской федерации.) Заметим, что и в случае документов, изначально созданных в электронном виде, сохраняются их заверенные копии, так как сами документы оставить без изменений сложно.

Существуют различные научные классификации электронных архивов, они чаще всего совпадают с классификациями традиционных. Архивы делятся по размерам, по видам хранящихся в них документов, по функциям создающих их организаций, по способу записи информации. Последнее деление имеет отношение к архивам, в которых собраны электронные копии документов определённого типа (например, аудиовизуальных).

На сегодняшний день создано большое количество программ и систем, у которых есть функция архивного хранения, вот некоторые из тех, которые рекомендуют к использованию авторы электронного ресурса doc-online.ru [8]: Этлас (сочетает функции электронного архива и корпоративной СЭД); Архивное Дело (также сочетает указанные функции, но не учитывает бухгалтерские и кадровые документы); 1С Архив (обеспечивает быстрый поиск и централизованное хранение документов организации. Позволяет их редактировать); Летограф (обладает теми же функциями. Возможно расширение системы); Docsvision (автоматизирует процессы, обеспечивает информационную безопасность. Имеет возможности для мобильной работы).

В заключение отметим, что каждая организация выбирает для себя нужные ей виды электронных архивов, способы создания и функционирования, все они, или же несколько, могут быть интегрированы в одну электронную систему, а могут существовать отдельно друг от друга. Первый вариант предпочтительнее. Для успешного создания электронного архива, необходимо понимание сотрудниками правил и законов, которым подчиняется его работа, а также возможностей и потребностей их фирмы на данный момент и в будущем.

Библиографический список

1.Полотовская К.А. Электронный архив как современная тенденция применения информационных технологий в архивном хранении документов». ФГОУ ВО «Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева» // Официальный сайт Тамбовского государственного университета им. Г. Р. Державина. Режим доступа : http://www.tsutmb.ru/nayk/nauchnyie_meropriyatiya/int_konf/vseross/5_probremi_inform_i_doc_obespechenia/sekcziya_2._aktualnyie_voprosyi_arxivovedeniya_i_arxivnogo_dela/elektronnyij_arxiv_kak_sovremennaya_tend (дата обращения - 07.11.2019 г.)

2.Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 г. №149-ФЗ.

3.Федеральный закон «Об архивном деле в Российской Федерации» от 22.09.2004 г. № 125-ФЗ.

4.ГОСТ Р 7.0.97-2016 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов».

5.Основные правила работы архивов организаций». Одобрены решением Коллегии Росархива от 06.02.2002 г.

6.Приказ Министерства культуры РФ «Об утверждении правил организации хранения, комплектования, учета и использования документов архивного фонда Российской Федерации и других архивных документов в органах государственной власти, органах местного самоуправления и организациях» от 31.03.2015 г. №526.

7.Положение «О федеральном архивном агентстве». Утверждено приказом Президента РФ от 22.06.2016 г. №293.

САВЧЕНКО ЮЛИЯ ИВАНОВНА – студентка, Нижневартовский государственный университет, Россия.

УДК 930.25

Е.Н. Семенова

ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ АРХИВНОГО ОТДЕЛА АДМИНИСТРАЦИИ Г. НИЖНЕВАРТОВСКА

В статье рассматриваются вопросы организации работы архивного отдела Администрации города Нижневартовска ХМАО-Югры. На основе анализа были выявлены главные особенности, проблемы муниципального архива города окружного значения и предложены пути оптимизации.

Ключевые слова: *муниципальный архив, архивный фонд, архивный отдел, органы местного самоуправления.*

Архивы органов местного самоуправления занимают определённое обязательное место в структуре местных администраций. Исследователей привлекает внимание история архивов органов местного самоуправления, начиная с архивных отделов земских и городских управ [1].

А.С. Демченко были раскрыты источники комплектования архива, сделаны выводы о том, что процесс комплектования архива г. Нижневартовска эволюционирует, но кардинальных, принципиально новых изменений не имеет, поэтому методика и форма работы совершенствуются [2].

Архивные документы органов местного самоуправления и муниципальных организаций и документы, хранящиеся в муниципальных архивах, музеях и библиотеках (за исключением архивных документов, переданных в эти архивы, музеи и библиотеки на основании договора хранения без передачи их в собственность) отнесены к муниципальной собственности. Муниципальный архив - это структурное подразделение органа местного самоуправления муниципального района, городского округа или муниципальное учреждение, создаваемое этим органом, которые осуществляют хранение, комплектование, учет и использование документов АФ РФ, а также других архивных документов [3].

Источниками комплектования данного архива являются учреждения нашего города (Дума города Нижневартовска, Счётная палата города Нижневартовска, Департамент финансов администрации города Нижневартовска, Муниципальное унитарное предприятие города Нижневартовска «Теплоснабжение» (МУП «Теплоснабжение»))

Работа архивного отдела организована в соответствии со следующими документами: штатное расписание, положение об отделе утверждаются распоряжениями администрации города.

Должностные инструкции специалистов отдела утверждаются главой администрации города. По вопросам комплектования, обеспечения сохранности, учета, использования архивных документов и архивных фондов, материально – технического обеспечения муниципального архива издаются муниципальные правовые акты города Нижневартовска.

Отдел возглавляет начальник, права и обязанности которого определены должностной инструкцией. Начальник отдела назначается на должность и освобождается от должности в установленном порядке главой администрации города по представлению управляющего делами администрации города. Начальник отдела осуществляет на основе единоначалия руководство деятельностью отдела; представляет на утверждение главе администрации города предложения по штатному расписанию отдела, назначению на должность и освобождению от должности специалистов отдела по согласованию с управляющими делами администрации города; определяет функции специалистов отдела и распределяет обязанности между ними, вносит на утверждение главы администрации города должностные инструкции специалистов отдела; выносит на рассмотрение управляющего делами администрации города проекты правовых актов главы администрации города по вопросам, отнесенным к компетенции отдела.

Специалисты отдела назначаются и освобождаются от должности главой администрации города по представлению начальника отдела и по согласованию с управляющими делами администрации города.

На 1 января 2019 года в архиве числится 313 фондов 97775 ед. хр., из них: управленческая документация 43185 ед. хр.; по личному составу 51217 ед. хр.; документы личного происхождения 368 ед. хр.; научно-техническая документация 1412 ед. хр.; фотодокументы 1562 ед. хр.; фонодокументы 8 ед. хр.; видеодокументы 23 ед. хр.

© Семенова Е.Н., 2019.

Научный руководитель: *Угрюмова Мария Викторовна* – кандидат исторических наук, доцент, Нижневартовский государственный университет, Россия.

Продолжается работа по заполнению ПК «Фотокаталог», всего в программу занесены 1344 фотодокумента (позитивы); пополняются разделы БД «Архивный фонд» и «Справочник местонахождения документов по личному составу». Специалисты архивного отдела принимают участие в общегородских мероприятиях, семинарах, конкурсах профессионального мастерства, проводят уроки, классные часы и экскурсии для школьников и студентов.

Не раз менявший здание для хранения документов, муниципальный архив, не обошли стороны проблемы, которые часто встречаются и в других подобных заведениях: небрежное отношение к документам в архиве (выявлены дефекты и отклейки фотографий, также дефекты обложек); возможная подделка документов в кадровой деятельности, нарушение нормативно - правовой базы; устаревшие коммуникации и температурный режим; неблагоприятная планировка читального зала и архивохранилища.

Для оптимизации работы архивного отдела г. Нижневартовска было бы неплохо увеличить территорию архивохранилища и выделить отдельную комнату для читального зала, уделить больше внимания бережному хранению документов. Последнему могли бы поспособствовать закрытые железные стеллажи, сейфы с разделителями, активное проведение реставрации документов.

Библиографический список

1.Угрюмова М.В., Якубова Л.А. Организация архивов и архивных отделов органов земского самоуправления // Труды преподавателей гуманитарного факультета Нижневартовского государственного университета: материалы всероссийской конференции «Дискуссионные проблемы гуманитарных наук» (г. Нижневартовск, 3–4 апреля 2018 года); материалы международной конференции «Гуманитарные ценности кросскультурного и межэтнического взаимодействия» (г. Нижневартовск, 5–6 апреля 2018 года) / отв. ред. Л.А. Якубова. – Нижневартовск: Нижневартовский государственный университет, 2019. – 53 с. С.13-17.

2.Демченко А.С. Особенности комплектования архивного отдела администрации г. Нижневартовска документами // Научные труды магистрантов и аспирантов Нижневартовского государственного университета. 2017. – №14. С.187-191.

3.Национальный стандарт РФ ГОСТ Р 7.0.8-2013 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Делопроизводство и архивное дело. Термины и определения» (утв. приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 17.10.2013 № 1185-ст).

СЕМЕНОВА ЕКАТЕРИНА НИКОЛАЕВНА – студентка, Нижневартовский государственный университет, Россия.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 81

О.П. Вахтина

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ ДИСКУРСИВНЫХ ПРОБЛЕМ МАШИННОЙ ОБРАБОТКИ ЕСТЕСТВЕННОГО ЯЗЫКА

В статье рассматриваются возможности решения дискурсивных проблем машинной обработки естественного языка при использовании двух взаимосвязанных надтекстовых уровней – интертекстуальности и интердискурсивности.

Ключевые слова: *интердискурсивность, интертекстуальность, машинный перевод, естественный язык, контекстуальные словари, дискурс, когнитивная деятельность, эквивалентный перевод, критерии текстуальности.*

Актуальность данной статьи обусловлена наличием находящихся в разработке проблем в области компьютерной лингвистики, связанных с использованием дискурса при машинной обработке естественного языка, а также с отсутствием освещения данной проблематики при рассмотрении уровней интердискурсивности и интертекстуальности.

Целью данной статьи является рассмотрение использования дискурса при машинной обработке естественного языка, рассмотрение возможности применения уровней интердискурсивности и интертекстуальности при решении дискурсивных проблем машинной обработки естественного языка.

Данная статья имеет следующие *задачи*: 1) изучить роль дискурса при создании систем машинного перевода и контекстуальных словарей; 2) представить анализ дискурсивных проблем машинной обработки естественного языка; 3) описать возможности использования уровней интердискурсивности и интертек-

© Вахтина О.П., 2019.

Научный руководитель: *Присс Елена Арсентьевна* – кандидат филологических наук, доцент, Донской государственный технический университет, Россия.

стуальности для решения дискурсивных проблем при создании систем машинного перевода и контекстуальных словарей; 5) указать направления исследований возможностей использования уровней интердискурсивности и интертекстуальности при машинной обработке естественного языка в рамках лингвистики текста, а также теории и практики перевода.

Прежде чем обратиться к подробному рассмотрению возможностей решения дискурсивных проблем машинной обработки естественного языка, следует выделить необходимый *понятийно-терминологический аппарат* данной статьи. *Интертекстуальность* – это текстовая категория, отражающая соотнесённость одного текста с другими, диалогическое взаимодействие текстов в процессе их функционирования. *Интердискурсивность* – это феномен взаимодействия дискурсов и рассмотрение интегрированного в целостную систему человеческого знания, распространённого во многих дискурсивных формациях. *Дискурс* – это связный текст в совокупности с различными экстралингвистическими факторами; текст в событийном аспекте; речь, погруженная в жизнь. *Перевод* – это межъязыковая трансформация, подразумевающая преобразование текста на исходном языке в текст на переводящем языке при сохранении неизменного плана содержания. *Лингвистика текста* – это наука, которая исследует связный текст как законченную последовательность высказываний, объединённых друг с другом смысловыми связями, имеет своей задачей выявление сущности подобных связей и способы их реализации, обнаружение системы грамматических категорий текста и её содержательных и формальных единиц, а также описание при помощи текста сущности и организации условий человеческой коммуникации. *Естественный язык* – это язык, используемый для общения людей (в отличие от формальных языков и других типов знаковых систем, также называемых языками в семиотике) и не созданный целенаправленно (как искусственные языки). *Машинный перевод* – это автоматический перевод текстов с одного языка на другой, выполняемый на компьютере по формальным правилам, реализованным в виде соответствующей программы. *Когнитивная деятельность* – это деятельность, в результате которой человек приходит к определенному решению и/или знанию, т.е. мыслительная деятельность, приводящая к пониманию (интерпретации) чего-либо. *Эквивалентность перевода* – это максимальная идентичность всех уровней содержания текстов оригинала и перевода. *Термин* – это слово, устойчивое словосочетание или сокращение, выражающее и в известной мере классифицирующее в той или иной системе научной терминологии определённое научное понятие, отражая в своей смысловой структуре характерные признаки объекта терминирования с достаточной точностью. *Языковые клише* – это словосочетания или краткие предложения, существующие в виде готовых стереотипов, постоянно воспроизводящиеся в определённых условиях и контекстах и образующие единое семантическое целое. *Терминологические клише* – это устойчивые стереотипные терминологические словосочетания, соотносящиеся с определёнными текстовыми моделями и типами, а также образующие единое семантическое целое. *Алгоритм* – это система последовательных операций (в соответствии с определёнными правилами) для решения какой-либо задачи. *Рекуррентная конструкция* – это регулярно повторяющаяся (воспроизводимая) в текстах языковая единица.

В настоящие дни одной из главных пограничных проблем информатики и лингвистики является осуществление машинного перевода на достаточном уровне эквивалентности. Количество потенциальных пользователей подобных переводческих систем достаточно велико, чтобы работа над ними была обоснованной; но, тем не менее, имеется существенное препятствие на пути их реализации – а именно понимание дискурса, тесно связанное с недоступной искусственным системам когнитивной деятельностью человека.

Дискурсивность при построении систем машинного перевода является одним из наиболее важных факторов по той причине, что для осуществления корректного перевода необходимы не только анализ и создание предложений на естественных языках, но также понимание мировых знаний и контекстов на человеческом уровне. Кроме того, требуется умение делать правильный выбор между несколькими вариантами перевода в тех случаях, где встречается двусмысленность. Однако даже самые развитые системы машинного перевода, существующие сейчас, не обладают необходимыми показателями понимания дискурса для того, чтобы обеспечить соответствие перевода всем важнейшим критериям текстуальности (и в первую очередь – связности и целостности).

Кроме того, важным понимание дискурса является также для построения контекстуальных словарей, которые анализируют определённые корпуса текстов на переводящем языке в соответствии с запросом на исходном языке. Несмотря на то, что результаты работы подобных словарей на данный момент отличаются достаточной точностью, они также выдают результаты, дискурсивно не совпадающие с запросом. Анализ дискурса на более высоком уровне позволит сделать работу контекстуальных словарей ещё точнее, что снизит время, затрачиваемое переводчиком на проведение собственного дискурсивного анализа полученных словарём результатов. Кроме того, чем выше дискурсивная точность результатов поиска контекстуального словаря, тем больше возможностей у переводчика для уточнения необходимого значения слова или словосочетания соответственно тому или иному специальному дискурсу. Подобное уточне-

ние имеет наибольшую востребованность при переводе многозначных терминов, терминологических словосочетаний и клише, которые имеют тесную связь с дискурсом, в котором используются. При этом стоит учитывать тот факт, что для научных текстов характерна очень чёткая демаркация дискурсов ввиду специфики технологий и узости предметных областей – таким образом, вопрос точности полученных результатов играет большую роль при подобном виде перевода с использованием контекстуальных словарей.

Для того, чтобы повысить уровень понимания дискурса систем машинного перевода и контекстуальных словарей, необходимо проведение исследований в сфере интердискурсивности и интертекстуальности, в том числе и в аспекте интеграции данных надтекстовых уровней с теорией и практикой перевода. Тем не менее, данная проблематика сегодня является недостаточно разработанной даже в рамках лингвистики текста.

Лингвисты понимают дискурс как текст, находящийся в неразрывной связи с ситуацией и контекстом, определяющими все существенные для порождения текста факторы, а также как комплексную взаимосвязь различных текстов, функционирующих в пределах одной и той же коммуникативной сферы. При этом отдельные сферы человеческого познания и коммуникации (дискурсивные формации) рассматриваются как специальные дискурсы или типы дискурса.

Для того, чтобы произвести наиболее полное исследование дискурса, нельзя оставить в стороне феномен взаимодействия дискурсов – интердискурсивность, находящуюся в тесной взаимосвязи с явлением интертекстуальности. И автор текста, и его реципиент разделяют знание об общих ментальных принципах, типологических моделях создания текстов или культурных кодах. Это их общий транссемиотический универсум, их интертекст – или, вернее, интердискурс, поскольку речь идёт об интегрированном в целостную систему человеческом знании, распространённом во многих дискурсивных формациях. Таким образом, знание о ранее встреченных текстах становится когнитивным фактором, влияющим на порождение или восприятие других текстов интерпретатором. Интердискурсивность же, в свою очередь, становится заметна именно благодаря интертекстуальным сигналам, и между двумя данными уровнями существует диалектическое единство.

Интертекстуальность выступает в виде определённых инвариантов и маркеров, позволяющих отнести текст к тому или иному типу, а также определить принадлежность текста к тому или иному дискурсу. Кроме того, один и тот же дискурс может включать в себя тексты различных моделей и типов, определяемых на уровне интертекстуальности.

Разработка данной проблемы в рамках лингвистики текста, а также теории и практики перевода может помочь найти подходящие решения для построения систем машинного перевода и контекстуальных словарей при комплексном использовании уровней интердискурсивности и интертекстуальности. К примеру, алгоритм анализа лексических компонентов на исходном языке может подсказать дискурсивную принадлежность, а алгоритм анализа рекуррентных конструкций поможет соотнести текст с тем или иным типом; а в том случае, если дискурсивный анализ не дал результатов, алгоритм может определить дискурс посредством диагностики рекуррентных средств и поиска их соответствия тому или иному дискурсу. Подобный подход, конечно, не сумеет стать заменой человека-специалиста, но позволит повысить качество и точность перевода до приемлемых, а также существенно снизить количество допускаемых машинными системами ошибок и несоответствий. К тому же, механизм работы комплексных аналитических систем, учитывающих уровни интердискурсивности и интертекстуальности, гораздо больше подходит для адаптации под машинную логику, чем сложнейшие человеческие когнитивные процессы, без которых невозможно верное понимание дискурса. Для машинных же систем на данный момент самой существенной дискурсивной проблемой является именно отсутствие способностей к осуществлению когнитивной деятельности, т.е. понимания.

Комплексный подход, позволяющий производить анализ дискурса с учётом уровней интердискурсивности и интертекстуальности, опираясь не на имитацию мыслительной деятельности человека, а на многоуровневую системную работу с компонентами при учёте их диалектического единства на уровне машинной логики, может стать успешным решением и недостающим звеном в деле машинной обработки естественного языка, разработки систем машинного перевода и построении алгоритмов работы контекстуальных словарей.

Выводы. На основании проведённого теоретического исследования мы можем заключить, что возможности решения дискурсивных проблем машинной обработки естественного языка существенно возрастают при использовании надтекстовых уровней интердискурсивности и интертекстуальности, поскольку это позволяет создавать алгоритмы, способные к анализу дискурса, не требуя имитации когнитивной деятельности человека. Таким образом, данный вопрос нуждается в разработке не только в рамках лингвистических исследований, но также в рамках информатики и программирования как перспективное направление для решения проблем, встающих перед системами машинного перевода и контекстуальными словарями.

Библиографический список

1. Чернявская В.Е. Лингвистика текста: Поликодовость, интертекстуальность, интердискурсивность. Учебное пособие. – М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2009. – 248 с.
2. Julia Hirschberg, Christopher D. Manning, Advances in natural language processing, Science 17 Jul 2015.

ВАХТИНА ОЛЬГА ПЕТРОВНА – магистрант, Донской государственный технический университет, Россия.

УДК 81

Т.А. Лопатухина, О.П. Вахтина

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ЯВЛЕНИЯ РЕКУРРЕНТНОСТИ В НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ТЕКСТАХ

В статье рассматривается явление рекуррентности в научно-технических текстах с учётом уровней интертекстуальности и интердискурсивности в аспекте применения к реализации переводческой деятельности, лингвистическим исследованиям и осуществлению машинной обработки естественного языка.

Ключевые слова: *рекуррентность, научно-технический текст, интердискурсивность, интертекстуальность, практика перевода, машинный перевод, лингвистические исследования, терминологические клише, общенаучные клише.*

Актуальность данной статьи обусловлена отсутствием подробного описания феномена рекуррентности, исследуемого наряду с уровнями интертекстуальности и интердискурсивности применительно к научно-техническим текстам.

Целью данной статьи является рассмотрение и анализ феномена рекуррентности в научно-технических текстах, рассмотрение связи явления рекуррентности с уровнями интертекстуальности и интердискурсивности, а также рассмотрение рекуррентных конструкций применительно к практике переводческой деятельности.

Данная статья имеет следующие *задачи*: 1) изучить средства организации рекуррентного текста относительно подъязыковых и функциональных особенностей; 2) представить анализ средств организации рекуррентного текста, относящегося к подъязыку технической документации; 3) описать дифференциальные признаки таких явлений, как интердискурсивность и интертекстуальность в их связи с рекуррентными конструкциями; 5) указать практическое приложение полученных теоретических данных к практике перевода научно-технических текстов; 6) обозначить области использования явления рекуррентности в научно-технических текстах.

Прежде чем обратиться к подробному рассмотрению явления рекуррентности в научно-технических текстах, следует выделить необходимый *понятийно-терминологический аппарат* данной статьи. *Рекуррентность* – это регулярное повторение (воспроизводимость) в тексте определённых языковых единиц (ключевых слов, тематически близких слов и синонимов). *Языковые клише* – это словосочетания или краткие предложения, существующие в виде готовых стереотипов, постоянно воспроизводящиеся в определённых условиях и контекстах и образующие единое семантическое целое. *Общенаучные клише* – это стереотипные словосочетания или краткие предложения, образующие единое семантическое целое и воспроизводящиеся в рамках языка науки, т.е. языка описания объектов и явлений в различных научных областях. *Терминологические клише* – это устойчивые стереотипные терминологические словосочетания, соотносящиеся с определёнными текстовыми моделями и типами, а также образующие единое семантическое целое. *Речевые стереотипы* – это речевые формулы, быстро и экономно передающие общезначимое и общепонятное содержание в типичных ситуациях общения. *Речевые штампы* – это функционирующие в речи устойчивые формулы и стабильные сочетания слов, характеризующиеся стереотипной сниженной экспрессивностью. *Фрейм-структуры* – это набор фиксированных элементов, которые определяют рамки ситуации в соответствии с принципами, влияющими на способы вхождения людей в данную ситуацию. *Функциональный стиль* – это разновидность литературного языка, выполняющая определённую функцию в коммуникации. *Подстиль* – это разновидность функционального стиля, выделяемая на основании реализации дополнительных задач коммуникации. *Жанр* – это относительно устойчивый тематический, композиционный и стилистический тип высказываний (текстов). *Интертекстуальность* – это текстовая категория, отражающая соотнесённость одного текста с другими, диалогическое взаимодействие текстов в процессе их функционирования. *Интердискурсивность* – это феномен взаимодействия дискурсов и рассмотрение интегрированного в целостную систему человеческого знания, распространённого во многих

© Лопатухина Т.А., Вахтина О.П., 2019.

Научный руководитель: *Присс Елена Арсентьевна* – кандидат филологических наук, доцент, Донской государственный технический университет, Россия.

дискурсивных формациях. *Дискурс* – это связный текст в совокупности с различными экстралингвистическими факторами; текст в событийном аспекте; речь, погруженная в жизнь. *Научно-технический текст* – это текст, используемый в сфере науки и техники для передачи научной информации, для которого характерны логичность и последовательность изложения, монологическое повествование, строгий отбор используемых языковых средств, точность и тесная связь с особенностями научного мышления.

Явление **рекуррентности** представляет собой регулярное повторение (воспроизводимость) в тексте определённых языковых единиц, которые могут быть представлены буквальным повторением ключевых слов, использованием тематически близких слов и синонимов. Рекуррентность подразумевает, что организация текста и его содержание каждый раз не создаются заново, а рекуррентно воспроизводятся. В качестве примеров явления рекуррентности можно привести языковые клише, штампы, стереотипы и фрейм-структуры.

В аспекте изучения научных текстов рекуррентность можно выделить как одну из **базовых характеристик**. Научные тексты (в зависимости от научной области, подстиля и жанра, к которым они принадлежат) характеризуются определёнными строгими правилами структурного построения, а также использованием определённых клишированных выражений (которые могут быть представлены как общеязыковыми и общенаучными клише, так и особыми терминологическими клише).

Рассматривая использование рекуррентных конструкций в научных текстах, можно отметить тесную связь рекуррентности с уровнями интертекстуальности и интердискурсивности, на каждом из которых она проявляется определённым образом (при сохранении диалектического единства уровней интертекстуальности и интердискурсивности).

Интертекстуальность, являясь частью системы критериев текстуальности, предполагает воспроизводимость инвариантных текстообразующих признаков, определяемых моделью построения текста. В научных текстах подобные маркеры, позволяющие отнести текст к тому или иному типу (например, упаковочный лист, спецификация, инструкция по монтажу, ремонтная ведомость и т.д.), чаще всего представлены именно рекуррентными конструкциями. При этом рекуррентность может проявляться как посредством использования определённых клишированных выражений и терминологических клише, так и посредством реализации определённых строго заданных моделей структурно-содержательного построения текста (к примеру, договор чартер-партии или фрахтовая анкета той или иной судоходной компании).

Интердискурсивность находится в тесной взаимосвязи с феноменом интертекстуальности, и в научных текстах также связана с явлением рекуррентности. Уровень интердискурсивности характеризуется наличием общих когнитивно-ментальных принципов, типологических моделей создания текстов и культурных кодов, которые можно назвать интердискурсом, поскольку речь идёт об интегрированном в целостную систему человеческом знании, распространённом во многих дискурсивных формациях. Таким образом, знание о ранее встреченных текстах становится когнитивным фактором, влияющим на порождение или восприятие других текстов. Интердискурсивность же, в свою очередь, становится заметна именно благодаря интертекстуальным сигналам.

Рекуррентность в научных текстах проявляется на уровне интердискурсивности посредством наличия в текстах, принадлежащих одному и тому же специальному дискурсу, особых **рекуррентных конструкций** (чаще всего представленных клишированными выражениями), используемых в различных текстах вне зависимости от их жанрово-типологической принадлежности и модели построения. К примеру, техническая спецификация для промышленных мониторов, контракт на поставку промышленных мониторов, инструкция по монтажу промышленных мониторов и рекламная брошюра промышленных мониторов принадлежат к одному и тому же дискурсу – научно-техническому дискурсу сферы компьютерных технологий в промышленности. Важно отметить, что для научных текстов характерна очень чёткая демаркация дискурсов ввиду специфики технологий и узости предметных областей; таким образом, можно выделить в рамках научно-технического дискурса дискурс сферы компьютерных технологий, и далее, в свою очередь, дискурс компьютерных технологий в промышленности. И чем более узко будут очерчены границы дискурсивной формации, тем более чётко будут выделяться рекуррентные конструкции, присущие ей и отличающие её.

Явление рекуррентности в научных текстах имеет большое **практическое значение**, т.к. маркирует жанрово-типологическую принадлежность текста (равно как и текст, принадлежащий определённому жанру и типу, подразумевает использование заданных рекуррентных конструкций) на уровне интертекстуальности; на уровне же интердискурсивности выделяются определённые рекуррентные конструкции, свойственные тому или иному специальному дискурсу вне зависимости от типа текста (и в равной степени определяющие данный специальный дискурс). При этом при проведении дискурсивного анализа демаркация различных текстовых типов и жанров внутри того или иного специального дискурса достигается посредством анализа используемых рекуррентных конструкций на уровне интертекстуальности, а при проведении анализа типа текста его принадлежность к тому или иному специальному дискурсу определяется

посредством анализа рекуррентных конструкций, маркирующих тот или иной дискурс на уровне интердискурсивности.

Таким образом, анализ использования рекуррентных конструкций в научных текстах не представляется полным без учёта уровней интертекстуальности и интердискурсивности, а анализ проявления интертекстуальности и интердискурсивности в научных текстах не представляется полным без учёта использования определённых рекуррентных конструкций.

Проиллюстрируем возможные способы **практического применения** полученных результатов теоретического исследования. Явление рекуррентности в научных текстах может использоваться в различных сферах: к примеру, его использование чрезвычайно важно при осуществлении **переводческой деятельности**. На основании анализа рекуррентных конструкций, используемых в том или ином тексте, можно сделать вывод об его жанрово-типологической принадлежности, а также о специальном дискурсе, к которому относится текст. Зная особенности того или иного типа текста, а также учитывая определённый специальный дискурс, к которому принадлежит переводимый научный текст, переводчик принимает экспертное решение о выборе тех или иных способов перевода, а также об использовании той или иной терминологической базы. Также переводчик может на основании знания жанрово-типологической принадлежности текста выбрать верные рекуррентные конструкции для перевода (к примеру, учитывая особенности перевода товаросопроводительных документов). Кроме того, возможно **соотнесение** того или иного текста с определённым специальным дискурсом на основании анализа используемых в нём рекуррентных конструкций – к которым, помимо прочего, также относятся и терминологические клише. Например, такие рекуррентные конструкции, как on-screen display (экранное меню), touch solution (техническое решение по исполнению сенсорного монитора) и pixel clock (частота следования пикселей) указывают на дискурс компьютерных технологий в промышленности. Осуществив подобное соотнесение, переводчик может использовать другие тексты, принадлежащие к дискурсу, в качестве специальных источников – и в особенности это важно, если переводчик работает с научным текстом из новой для него области знания.

В качестве примера другой сферы применения анализа рекуррентности в научных текстах можно назвать **квантитативный анализ** частотности употребления той или иной конструкции, на основании которого можно сделать вывод в отношении присущей ей степени рекуррентности и отнести её, к примеру, к числу терминологических клише или терминологических словосочетаний.

Также исследование рекуррентности в научных текстах может оказаться важным при работе с построением алгоритмов работы и баз данных **контекстуальных словарей** и при разработке **систем машинного перевода**, т.к. соотнесение текста при учёте рекуррентных конструкций с тем или иным типом текста и с тем или иным специальным дискурсом на современном уровне развития информационных технологий представляется гораздо более точным, нежели применение дискурсивного и текстуального целостного анализа в машинных системах.

Выводы. На основании проведённого теоретического исследования мы можем заключить, что основные подходы к использованию явления рекуррентности в научно-технических текстах включают в себя три базовых направления: изучение явления рекуррентности в научно-технических текстах применительно к практике перевода научных текстов всех типов и жанров, изучение явления рекуррентности в научно-технических текстах применительно к осуществлению лингвистических исследований в области выделения клише (в особенности терминологических клише, демаркация которых на настоящий момент является наиболее сложной), изучение явления рекуррентности в научно-технических текстах применительно к созданию систем машинного перевода и контекстуальных словарей. При этом важно отметить, что исследование явления рекуррентности в научных текстах не представляется возможным без учёта уровней интертекстуальности и интердискурсивности, тесным образом связанных с явлением рекуррентности.

Библиографический список

1. Лопатухина Т.А. Лингвистика текста: курс лекций. Учебно-методическое пособие. – Ростов-на-Дону: ДГТУ, 2012. – 57 с.

2. Чернявская В.Е. Лингвистика текста: Поликодовость, интертекстуальность, интердискурсивность. Учебное пособие. – М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2009. – 248 с.

ЛОПАТУХИНА ТАТЬЯНА АЛЕКСАНДРОВНА – доктор педагогических наук, профессор, Донской государственный технический университет, Россия.

ВАХТИНА ОЛЬГА ПЕТРОВНА – магистрант, Донской государственный технический университет, Россия.

УДК 811

Д.В. Белогорская

ФРАЗЕОЛОГИЗМЫ С КОМПОНЕНТОМ ЗООНИМОМ В ИСПАНСКОМ ЯЗЫКЕ

Настоящая статья посвящена исследованию фразеологизмов с компонентом зоонимом в испанском языке. В статье представлены фразеологизмы, которые характеризуют человека с позитивной или негативной стороны. В каждом фразеологизме подробно рассмотрено происхождение образа – зоонима. Проведенный анализ фразеологизмов показал, что верное использование фразеологических единиц повышает культуру речи, однако их необходимо использовать с особой осторожностью.

Ключевые слова*: фразеология, фразеологическая единица, зооним, испанский язык, человек.*

Фразеология долгое время не могла найти свое место среди существующих разделов науки о языке. Это сейчас фразеология занимает достаточно четкую и определенную позицию, являясь разделом лингвистики, который изучает «устойчивые словосочетания с осложненной семантикой, не образующиеся по порождающим структурно-семантическим моделям переменных сочетаний» [1, с. 5], другими словами, фразеологические единицы (ФЕ). В России предпосылки о выделении фразеологии в самостоятельную лингвистическую науку появились еще в 20-е годы прошлого столетия, однако процесс сильно затянулся, поэтому возникновение фразеологии как самостоятельной дисциплины в отечественном языкознании пришлось на 40-е годы XX века. Своему возникновению в качестве лингвистической дисциплины фразеология обязана академику В.В. Виноградову. Работы советского лингвиста легли в основу многих исследований ученых его времени, а также его преемников. Однако даже публикации ученого не сразу превратили фразеологию в самостоятельную дисциплину. Именно В.В. Виноградов в свое время сформулировал предмет, объект и структуру фразеологии как лингвистической дисциплины, опираясь на идеи соотечественника Л.В. Щербы, который предположил, что целесообразнее изучать фразеологию в языковом аспекте, нежели в плане речевой деятельности [2, с. 118-140].

Фразеология выражает яркость и красочность языка, отражает историю, культуру и быт народа. Каждый фразеологизм – уникален и несет на себе особую эмоциональную окраску и смысл. Фразеологизмы зачастую носят ярко выраженный национальный характер, так как образы, которые закладываются в ФЕ, являются отражением национальной самобытности народа.

В данной статье мы рассмотрим несколько примеров фразеологизмов с компонентом зоонимом, которые были отобраны методом сплошной выборки из Испанско-русского фразеологического словаря Э.И. Левинтовой, и проанализируем происхождение рассмотренных ФЕ, т.е. как закрепился тот или иной образ – зооним [3]. Кроме того, мы выясним, какую коннотацию имеет каждый из фразеологизмов в испанском и русском языках.

Люди и животные неразрывно связаны друг с другом, так как являются представителями земной фауны. Можно предположить, что пристальное наблюдение за поведением животных люди начали вести с момента одомашнивания первых животных. Ещё наши далекие предки заметили сходства людей и животных и начали проводить аналогию. Сравнение человека с животными помогало и помогает до сих пор дать точную и наглядную характеристику характера, поведения или внешнего вида человека.

Для определения происхождения той или иной фразеологической единицы ученые-лингвисты привлекают различные исторические и этнографические данные, которые отражают жизнь и быт народа.

Анализ ряда фразеологизмов показывает, как в языке закрепился тот или иной образ – зооним, и какую коннотацию он на себе несет. В рамках статьи нами будут рассмотрены наиболее яркие примеры:

(1) Ser la oveja negra – выродок, урод, паршивая овца [3, с. 465].

Образ *черной овцы (oveja negra)* ассоциируется с проблемными членами семьи или группы, которые отличаются от общей массы. *Черная овца (oveja negra)* несет на себе негативную оценку человека, который нарушает семейные обычаи и ценности. Таким образом, ФЕ имеет негативную коннотацию и обычно относится к таким негативным аспектам, как мятеж, непокорность и строптивость. Данный фразеологизм зародился среди пастухов, которые нелестно отзывались о черных овцах в стаде; их презирали из-за черной шерсти, которая была непригодна для покраски.

© Белогорская Д.В., 2019.

В наши дни данный фразеологизм активно применяется к членам общества (часто внутри конкретной группы индивидов), которые не соответствуют ожиданиям группы, вследствие чего не ценятся и презираются, как черные овцы в стаде презирались и не ценились пастухами.

В русском языке данный фразеологизм имеет свой аналог – *паршивая овца*. Компонент зооним *овца* в испанском и русском языках совпадает, однако вторая часть ФЕ отличается. В русском языке образ *овцы* характеризуется прилагательным *паршивая*, если углубляться в этимологию слова, то данное прилагательное образовалось от слова парш или парша (кожная болезнь) [5, с. 210]. Исходя из этого можно сделать вывод, что образ – зооним в анализируемых языках закрепился разными способами. В случае с испанским языком овцу презирали за цвет ее шерсти, а в русском языке овца презиралась из-за наличия болезни. В русском языке ФЕ имеет также негативную коннотацию, как и в испанском.

(2) Más loco que una cabra – ненормальный, полоумный; псих, чокнутый [3, с. 108].

Образ *козы* (*cabra*) ассоциируется с неадекватным, экстравагантным поведением людей. Данный фразеологизм характеризует человека с отрицательной стороны, приписывая ему поведение козы.

Странное поведение коз было впервые замечено крестьянами, которые ежедневно наблюдали за своими животными. Сравнивая поведение ягнят и козлят, крестьяне обнаружили, что первые после кормления сохраняют спокойствие и остаются рядом с матерью, а козлята вприпрыжку разбегаются в разные стороны, поэтому мамы-козы, словно полоумные догоняют своих детенышей, чтобы те не смогли себе навредить. Данный фразеологизм имеет, таким образом, отрицательную коннотацию и связан со следующими негативными аспектами: странность, ненормальность, сумасшествие и др.

Аналог данного фразеологизма с компонентом зоонимом в русском языке не был обнаружен. Наиболее подходящим аналогом без компонента зоонима является фразеологизм – *белены объесться*. Несмотря на то, что в русском языке данный фразеологизм основан не на образе животного, он также несет на себе негативную коннотацию, как и его аналог в испанском языке.

(3) Ser un mirlo blanco – белая ворона [3, с. 412].

В данном случае образ – зооним, который был взят для испанского фразеологизма, не совпадает с образом – зоонимом русского фразеологизма с таким же значением. В ФЕ, вместо привычной русскому человеку вороны, используется образ дрозда. Раньше считалось, что белых дроздов не существует, так как эти птицы имеют природный черный окрас, однако со временем были обнаружены дрозды с белым оперением, которые встречаются крайне редко. В России была аналогичная история только с вороной.

Белый дрозд – редкое явление природы, поэтому данный фразеологизм используется для описания человека с редкими и необычными свойствами. Но если в русском языке *белая ворона* обычно несет на себе негативную окраску, то в испанском языке *белый дрозд (mirlo blanco)*, может быть, как негативной, так и позитивной характеристикой человека. Белый дрозд считается чудом природы, поэтому увидеть дрозда с белым оперением означает увидеть нечто красивое. Однако у этого фразеологизма есть и отрицательная окраска. Например, если человеку указывают на то, что он возомнил из себя *белого дрозда (mirlo blanco)*, то это говорит о его высокомерии. С одной стороны ФЕ можно расценить, как комплимент в сторону особенности и необыкновенности человека, а с другой стороны замечание о высокомерном поведении.

Таким образом, данный фразеологизм в испанском языке имеет две коннотации: отрицательную и положительную. Отрицательная коннотация относится к таким негативным аспектам, как высокомерие, самолюбие и эгоистичность, а положительная связана с такими аспектам, как редкость, красота, необычность. Несмотря на то, что в обоих языках данный фразеологизм несет на себе отрицательную окраску, сама негативность заключается в разных аспектах. В русском языке презирается отличие человека от общей массы, а в испанском презирается человеческое высокомерие.

Проведенный анализ выборки примеров показал, что в испанском языке фразеологизмы с компонентом зоонимом преимущественно имеют негативную коннотацию, что, возможно, связано с тем, что сравнение человека с животным априори должно принижать человека, так как человек еще со времен Древней Греции и Рима представлялся уникальным существом, не имеющим ничего общего с животным [6, с. 9-14]. Хотя встречаются отдельные случаи, когда фразеологизм несет на себе как положительную коннотацию, так и отрицательную. В русском языке в соответствующих фразеологизмах, как правило коннотация совпадает с коннотацией ФЕ в испанском языке, однако в случае с двойной коннотацией в испанском, в русском представлена лишь одна коннотация.

Сопоставление фразеологизмов-зоонимов показало, что происхождение и закрепление в русском и испанском языках того или иного образа – зоонима берет свое начало в далеком прошлом, когда только зарождалась связь человека и животного. Однако в ходе анализа было обнаружено, что фразеологизмы не всегда полностью совпадают по компонентному составу. Часть ФЕ может отличаться из-за особенностей культуры, быта народов или прочих факторов. Более того, некоторые испанские фразеологизмы-зоонимы не нашли своих аналогов с компонентом зоонимом в русском языке. Данный факт свидетельствует о том,

что в силу культурных особенностей русский народ мог не зафиксировать поведение того или иного животного и не провести с ним аналогию, или фразеологизм с данным значением уже существовал в языке и не было необходимости создавать новый с компонентом зоонимом.

Таким образом, анализ фразеологизмов с компонентом зоонимом показал трудность понимания и использования такого рода фразеологизмов, так как аналогия человека с тем или иным животным не всегда может быть прозрачна. Поэтому при изучении иностранного языка важно уделить особое внимание изучению фразеологии языка, так как использование фразеологизмов повышает культуру речи, придает ей экспрессивность. ФЕ напрямую связаны с культурой языка, поэтому правильное и уместное их употребление в речи показывает уровень осведомленности говорящего.

Библиографический список

1.Кунин А.В. Курс фразеологии современного английского языка. / А. В. Кунин. – М.: Высшая школа, 1996. – 384.

2.Виноградов В.В. Избранные труды. Лексикология и лексикография. – М.. 1977. – С. 118-140.

3.Авербух К.Я. Лексические и фразеологические аспекты перевода: учебное пособие. – М.: Издательский центр «Академия», 2009. – 176.

4.Испанско-русский фразеологический словарь: 30 000 фразеологических единиц / Э. И. Левинтова, Е. М. Вольф, Н. А. Мовшович, И. А. Будницкая/ Под ред. Э. И. Левинтовой. – М.: Рус. яз., 1985. – С. 1080.

5.Фасмер М. Этимологический словарь русского языка. В 4 т. Т. 3 (Муза – Сят) / Пер. с нем. и доп. О.Н. Трубачева. – 2-е изд., стер. – М.: Прогресс, 1987. – 832.

6.Ильин Е.П. Мотивация и мотивы. – Спб.: Питер, 2002. – С. 9-14.

БЕЛОГОРСКАЯ ДАРЬЯ ВИКТОРОВНА – магистрант, Национальный Исследовательский Томский государственный университет, Россия.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 15.41.31

В.М. Ашихмина, Л.В. Давыдкина

СОЦИАЛЬНЫЕ НОРМЫ, РЕГУЛИРУЮЩИЕ ПОВЕДЕНИЕ ГОРОЖАН НА ДВОРОВОЙ ТЕРРИТОРИИ

В статье описывается специфика следования двум типам социальных норм, регулирующих поведение жителей города Санкт-Петербурга на дворовой территории. В результате опроса обнаружено расхождение между «декларируемыми» нормами, содержащими представление о том, как следует себя вести, и «реальными» нормами, регулирующими действительные способы поведения в типичных ситуациях. Отсутствие согласованности в двух типах норм обнаруживается по всем изученным поведенческим параметрам, связанным с поддержанием чистоты, употреблением спиртных напитков, вандализмом, парковкой, нарушающей правила.

Ключевые слова*: социальные нормы, «реальные» и «декларируемые» социальные нормы, правовое сознание.*

Социальные нормы определяются как правила, которые регулируют поведение без применения силы закона и являются элементами воспринимаемого социального давления, обеспечивающего реализацию ожидаемых действий [1]. Социальные нормы являются элементом сознания социальной группы и рассматриваются как своего рода грамматика общественных взаимодействий, определяющая, что является приемлемым, а что нет в конкретной группе [2]. Важной проблемой, традиционно привлекающей внимание психологов, является разрыв между разными типами норм, между нормами и реальным поведением [3, 4]. Если игнорировать противоречия в системе регуляторов поведения, то неизбежно обнаруживаемые различия между декларируемыми правилами и тем, как люди действительно поступают, не позволят объяснить сложное и разнородное социальное поведение.

© Ашихмина В.М., Давыдкина Л.В., 2019.

Интерес к социальным нормам определяется их эффективностью по сравнению с юридическими правилами, обеспечение следования которым требует серьезных финансовых затрат. При многих обстоятельствах, прежде всего там, где невозможен или затруднен постоянный юридический контроль, именно неформальные социальные нормы регулируют поведение и распределение ресурсов. Сила и влиятельность социальных норм обнаруживается, прежде всего, в контексте решения людьми обыденных задач, в том числе и при определении поведения в месте проживания. Известно, что нормы лучше всего работают в качестве регулирующих правил в сплоченных, однородных сообществах. Если сообщество, сформированное по принципу проживания «рядом», не является сплоченным, возможности внешнего неформального контроля за поведением его членов резко сокращаются. И тогда основным регулятором выступают усвоенные внутренние представления о том, как следует себя вести, которые могут не совпадать с представлением о «должном».

Под «реальными» понимаются нормы, которые поддерживают действительное поведение, реализуемое во дворах проживания. «Декларируемые» нормы определяются осознаваемыми представлениями о том, как следует поступать в текущей ситуации. Содержательно такие нормы включают в себя важные действия, связанные с сохранением чистоты и следования культурным стандартам поведения, в частности, уборка за собой мусора, отказ от распития спиртных напитков в общественных местах, корректная парковка автомобилей.

В текущем исследовании изучается предположение о существовании различий между «реальными» и «декларируемыми» нормами в правовом сознании жителей дворовых территорий.

В исследовании приняли участие 141 человек. Были опрошены жители Петроградского и Невского районов города Санкт-Петербурга от 17 до 73 лет (средний возраст – 32, 51).

В процессе исследования испытуемым задавался ряд вопросов: «Как вы считаете, допустимо ли бросать окурки и бумажки на асфальт, оставлять бутылки на лавочках?» «Как вы считаете, допустимо ли курить во дворе и на детской площадке?» «Как вы считаете, допустимо ли наносить рисунки на стены гаражей, домов и т.д. (граффити)?» «Как вы считаете, допустимо ли во дворе пить пиво?» «Как Вы считаете, действительно ли необходимо убирать фекалии за домашними животными?» «Как вы считаете допустимо ли парковаться на газоне и тротуарах?». Затем участники опроса отвечали на те же самые вопросы применительно к собственному поведению. Например: «Как поступаете вы? Курили ли вы во дворе когда-нибудь? Если да, то почему так произошло?» «Бросали ли вы окурки на землю? Если да, то почему так произошло?» и т.д.

В результате были получены данные, характеризующие следование «реальным» и «декларируемым» нормам поведения на дворовых территориях в двух районах г. Санкт-Петербурга (таблица 1).

Таблица 1

«Декларируемые» и «реальные» нормы поведения на дворовой территории (частота (процент)

Содержание норм	Типы норм	Отрицание	Согласие
Оставлять мусор	«Декларируемые» нормы	138 (97,9)	3 (2,1)
	«Реальные» нормы	47 (33,3)	94 (66,7)
Вандализм	«Декларируемые» нормы	136 (96,5)	5 (3,5)
	«Реальные» нормы	93 (66)	48 (34)
Курение во дворе	«Декларируемые» нормы	106 (75,2)	35 (24,8)
	«Реальные» нормы	59 (41,8)	82 (58,2)
Парковка на газонах	«Декларируемые» нормы	134 (95,7)	6 (4,3)
	«Реальные» нормы	63 (45)	77 (55)
Употребление алкоголя во дворе	«Декларируемые» нормы	126 (90)	14 (10)
	«Реальные» нормы	63 (45)	77 (55)
Оставлять фекалии за домашними животными	«Декларируемые» нормы	2 (1,4)	136 (98,6)
	«Реальные» нормы	53 (38,4)	85 (61,6)

Разрыв между нормами, которые рассматриваются как «должное» и тем, как в действительности поступают респонденты, составляет от 64% до 30%, то есть является достаточно значительным, но он изменяется в зависимости от варианта поведения.

Для проверки гипотезы о существовании различий в «реальных» и «декларируемых» нормах в правовом сознании жителей дворовых территорий использовались критерии Q-критерий Кохрана и критерий знаков.

Значение критерий Кохрана свидетельствует о достоверности различий между «декларируемыми» и «реальными» нормами в более чем двух сравниваемых частотах (Q=621,081, df=11, p≤0,001).

Критерий знаков позволил сопоставить расхождение между «декларируемыми» и «реальными» нормами по каждому отдельному виду поведения: оставление мусора (G=9,333, p≤0,001), вандализм (G=6,405, p≤0,001), курение во дворе (G=6,203, p≤0,001), парковка на газонах и тротуаре (G=8,193, p≤0,001), употребление алкоголя во дворе (G=7,575, p≤0,001), оставление фекалий домашних животных (G=7,001, p≤0,001).

По всем нормам сдвиг оказывается статистически значимым, что указывает на подтверждение гипотезы. Действительно, существуют различия в «реальных» и «декларируемых» нормах в правовом сознании жителей дворовых территорий.

Следование нормам – результат их интериоризации в течении жизни, начиная с раннего возраста, когда правила поведения усваивались в условиях контакта со значимыми взрослыми [5]. В результате личностного овладения нормами формируется готовность реализовывать усвоенные правила вне зависимости от внешнего контроля. Их нарушение наказывается не только и не столько внешними санкциям, а скорее чувствами стыда и вины, являющимися тягостными переживаниями, от которых человек стремится избавиться. Облегчение состояния достигается путем признания ошибки и поиска способов исправить ситуацию.

Наличие разрыва между «реальными» и «декларируемыми» нормами свидетельствует о том, что исследуемые правила не были успешно интериоризированы, то есть строго не регулируются совестью индивида. В этих условиях возрастает роль внешних неформальных санкций, к которым относятся замечания, прекращение контактов с нарушителями, ирония и т.д. Вероятно, такие внешние регуляторы поведения не являются широко распространенными в изучаемых районах, а поэтому и действенными. Несистематические, разрозненные социальные санкции не способны в существенной степени определять поведение людей в зонах их проживания. Горожане осведомлены о том, что действительно нельзя делать в их дворах, за что последует социальное наказание, а что допустимо, главное, чтобы эти действия не совершались демонстративно и вызывающе.

Таким образом, в исследовании установлено, что существует расхождение между формами поведения, реализуемыми сообществом в собственных дворах и представлением о том, как действительно следует вести себя рядом со своим домом, что указывает на слабость социально-нормативной регуляции поведения, допускающей девиации.

Библиографический список

1.Чалдини Р., Кенрик Д., Нейберг С. *Социальная психология. Пойми других, чтобы понять себя*! – СПб.: прайм-ЕВРОЗНАК, 2002. – 256 с.

2.Акопов, Г.В. Психология сознания: Вопросы методологии, теории и прикладных исследований. - М.: Изд-во «Институт психологии РАН», 2010. – 272с.

3.Семенова, Т.В. Городская ментальность: социально-психологическое исследование. Монография. – Самара: СГПУ, 2008. – 354 с.

4.Иванова, Т.В., Ряднова,Ю.А., Перфильева, Л.В. Исследование социальных норм жителей г. Самары// О вы, которых ожидает Отечество. Выпуск 3:Сборник научных работ молодых ученых, аспирантов, соискателей и студентов. –Самара: Изд-во СГПУ, 2002. – С. 49-51.

5.Сенющенков, С. П. Проблема интериоризации в истории отечественной психологии: Автореф. дисс… канд. психол. наук.– М.: изд-во МГУ, 2009. – 34 с.

АШИХМИНА ВЕРА МИХАЙЛОВНА – магистрант, Самарский государственный социально-педагогический университет, Россия.

ДАВЫДКИНА ЛЮБОВЬ ВЛАДИМИРОВНА – кандидат психологических наук, доцент, Самарский государственный социально-педагогический университет, Россия.

УДК159.922.2

В.М. Ашихмина, Л.В. Давыдкина

УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ КАЧЕСТВОМ ЖИЛОЙ СРЕДЫ В ОКРАИННЫХ РАЙОНАХ-НОВОСТРОЙКАХ (НА ПРИМЕРЕ Г. САМАРА)

В исследовании выявлены условия городской среды в районах новостройках, способствующие созданию психологического комфорта: эстетичность оформления двора, благоустройство придомовой территории, безопасность, организованный досуг. Неудовлетворенность жителей связана с отсутствием уникальности района, отсутствием исторической застройки, эмоциональной привязанности к месту проживания, недостаточностью рекреационных зон. Особые проблемы пригородов-новостроек связаны с функционированием социальной инфраструктуры (больницы) и транспортной недоступностью, усиливающей изолированность районов от культурных ресурсов города. Архитектурная монотонность и территориальная удаленность может компенсироваться созданием рекреационных зон, вписанных в естественный ландшафт, выполняющих функции социального центра территории.

***Ключевые слова**: социальная психология города, удовлетворенность городской средой, качество жилой среды, комфортность среды.*

Жилая (бытовая) среда – это совокупность условий и факторов, позволяющих человеку на территории населенных мест осуществлять свою непроизводственную деятельность. Она содержит в себе два неразрывных аспекта – физический и социальный. Физическое пространство представляет возможности для удовлетворения различных потребностей жителей, в том числе базовых потребностей в безопасности, общении, самоактуализации [1]. Неблагоприятные условия жизнедеятельности способны оказать депривирующее влияние на личность, усиливая противоречия между одиночеством и дефицитом приватности, между профессиональной самореализацией и обязательствами городской жизни [2].

Считается, что среда может изменять поведение человека, провоцируя его на девиантные поступки. Социологи Дж. Уилсон и Дж. Келлинг сформулировали теорию разбитых стекол, которая частично была подтверждена серией экспериментальных работ [5].

Таким образом, современный город – это среда, системно воздействующая на психику, которая является важным фактором уровня психологического комфорта его жителей [1] и фактором их социально адаптивного поведения. Город состоит из районов, обладающих уникальными характеристиками, формирующими соответствующий стиль и образ жизни человека, целых социальных групп. Неблагоприятный имидж некоторых городских образований связан с приписыванием им статуса криминогенных, «депрессивных», районов «гетто». Преимущественно такие территории размещаются на некотором отдалении от культурных центров, обладающих развитой инфраструктурой и архитектурной примечательностью. Тем не менее, потенциально отдаленные районы обладают собственными преимуществами (благоприятная экологическая обстановка, отсутствие дефицита пространства, экономичность жилья), способными повысить их привлекательность и создать благоприятные социально-психологические условия для проживания и развития. На этапе проектирования таких районов необходимо учитывать психологически факторы создания комфортной среды с целью формирования условий для развития престижных окраин, а не городских гетто, неизбежно становящихся проблемой для муниципальных властей. Исследование посвящено оценке комфортности новых микрорайонов, располагающихся на окраинах города Самары.

В исследовании использовалась анкета, которая включала три блока: общую социально-демографическая информацию о респонденте; оценку удовлетворенности качеством жилой среды (модифицированная анкета Л.В. Смоловой) [3]; оценку удовлетворенности качеством инфраструктуры микрорайона (учреждений и общественного транспорта) [4]. В анкете использованы закрытые вопросы, предназначенные для оценки факторов комфортности среды проживания по 5-тибальной шкале, в том числе: удовлетворенность жилой средой (микрорайоном, двором, домом, квартирой), удовлетворённость социальной инфраструктурой (поликлиникой, школой, детским садом, почтой, аптеками, зелеными зонами), удовлетворенность транспортной инфраструктурой (общественным транспортом и качеством магистралей). Респондентам предлагались открытые вопросы для уточнения причин выставляемых оценок, которые обрабатывались при помощи контент-анализа.

© Ашихмина В.М., Давыдкина Л.В., 2019.

В исследовании приняли участие 50 респондентов, из них 25 – жители микрорайона «Южный город», и 25 – жители микрорайона «Крутые ключи» в городе Самара. Все респонденты– женщины репродуктивного возраста от 20 до 43 лет, 49 из которых имеют одного или двух детей.

Микрорайон комплексной малоэтажной застройки «Крутые Ключи», строительство которого началось в 2010 году, состоит преимущественно из типовых трехэтажных зданий, в районе имеется детский сад, школа. Население района составляет около 40000 человек, большая часть из которых – молодые семьи. Микрорайон «Южный город, строительство которого началось в 2013 году, состоит из зданий переменной этажности (3-16 этажей), в районе имеются 2 детских сада, спортивный комплекс с бассейном, зоны отдыха. В микрорайоне проживает около 30000человек, преимущественно молодые семьи.

Опрос позволил определить средний уровень удовлетворенности жилой средой – 3,51, в том числе: удовлетворенность микрорайоном – 3,52, удовлетворенность двором – 3,39, удовлетворённость домом – 3,4, удовлетворённость квартирой – 3,73. Обнаружена относительная близость всех показателей с некоторым преимуществом удовлетворенности квартирой. Действительно, зачастую застройщик уделяет преимущественное внимание именно квартирам как объектам продажи, а не району, который рассматривается как фон и зона ответственности муниципальной власти.

Результаты обработки открытых вопросов позволили выделить ограничения и преимущества двора и микрорайона (таблица 1).

Таблица 1

Проблемы и ресурсы дворовых территорий в микрорайонах

Район	Проблемы (ниже 2,5 баллов)	Ресурсы (выше 4,5 баллов)
Крутые ключи Удовлетворённость двором	Размер двора; затененность двора; отсутствие уникальности; низкое личное участие вблагоустройстведвора; отсутствие приватного пространства (возможности уединения); отсутствие эмоциональной привязанности к физическому пространству; низкие эстетические качества среды; организация парковки.	Чистота и обслуживание территории; Безопасность (отсутствие травмоопасных факторов).
Южный город. Удовлетворённость двором	Низкое личное участие в благоустройстве дома.	Размер двора.
Крутые ключи. Удовлетворенность микрорайоном	Удовлетворение потребности в признании; физический краудинг (нехватка пространства, большое количество автомобилей); отсутствие эмоциональной привязанности к сообществу; недостаток зеленых зон; отсутствие исторической застройки; отсутствие неисследованных территорий, вызывающих познавательную активность.	Чистота; регулярная культурно-массовая активность(праздники и народные гуляния).
Южный город. Удовлетворенность микрорайоном	Плохое качество работы транспорта; недостаток зеленых зон; отсутствие исторической застройки.	Эстетические качества среды; наличие скамеек.

Типовой характер застройки, отсутствие малых архитектурных форм, оригинальных дизайнерских решений усиливают неудовлетворённость местом проживания. Компенсировать архитектурную монотонность можно за счет использования ресурсов природной среды, создания рекреационных зон, вписанных в естественный ландшафт, которые становятся центрами общения, создавая условия для формирования эмоциональных связей с территорией проживания.

Удовлетворённость социальной инфраструктурой районов и поясняющие объяснения респондентов представлены в таблице 2.

Средняя удовлетворенность инфраструктурой выше в микрорайоне Крутые ключи, достигая 4,16. Очевидно, что этому способствует наличие современной школы и детского сада, а препятствует недостаточность зеленых зон отдыха. В обоих районах относительно низкие показатели удовлетворенности работой поликлиник.

Таблица 2

Оценка социальной инфраструктуры

Объекты	Крутые ключи		Южный город	
	Оценка	Проблемы	Оценка	Проблемы
Поликлиника	3,90	«много народу»	3,14	«не хватает врачей»
Школа	4,29		0	«строится»
Детский сад	4,63	«не хватает мест»	3,67	«нет мест»
Парк	3,90	«мало скверов, нет парка»	3,82	
Аптека	4,35	«многого нет»	4,26	«очень дорого»
Почта	3,92	«много народу»	4,23	
Средняя	4,16		3,77	

Удалённость районов от центра города и других обжитых территорий определяет значимость условий, обеспечивающих качество транспортной системы, оценка которой в Крутых ключах составляет 2,13, а в Южном городе – 3,47. Жители указывают на переполненность автобусов, наличие пробок и недостаточность парковочных мест. Данные показывают наличие серьезных проблем транспортной доступности, прежде всего, в районе Крутые ключи. Это ограничивает возможности культурного отдыха в центральных районах города.

Исследование показало, как выраженность проблем, так и наличие ресурсов для развития удаленных от центров районов новостроек, трансформация которых в центры комфортной благополучной жизни или в дисфункциональные территории зависит от комплексного внимания к развитию городской среды как физического и символического пространства.

Библиографический список

1.Давыдкина Л.В. Комфортная городская среда. От ценностного подхода к научному //Управление развитием территории. –2016.–№3. – С.37-39.

2.Смолова Л. В. Введение в психологию взаимодействия с окружающей средой. – СПб.: Речь, 2008. – 384 с.

3.Смолова Л.В. Исследование удовлетворенности жилой средой (уровень сообщества) // 7-я Российская конференция по экологической психологии.Тезисы. – М.: ФГБНУ «Психологический институт РАО»; СПб.: Нестор-История, 2015. – С.408-411.

4.Штейнбах, Х.Э. Психология жизненного пространства. – СПб.: Речь, 2004. – 239 с.

5.James Q. Wilson, George L. Kelling Broken Windows // The Atlantic Monthly. March. 1982

АШИХМИНА ВЕРА МИХАЙЛОВНА – магистрант, Самарский государственный социально-педагогический университет, Россия.

ДАВЫДКИНА ЛЮБОВЬ ВЛАДИМИРОВНА – кандидат психологических наук, доцент, Самарский государственный социально-педагогический университет, Россия.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330

А.С. Полищук

НЕОБХОДИМОСТЬ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБОСНОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРОДУКТА

В данной статье рассматривается эффективность проведения технико-экономического обоснования. В статье приводятся доказательства, того что технико-экономическое обоснование необходимо. Рассматриваются основные термины.

***Ключевые слова**: технико-экономическое обоснование, инноватика, инновационный продукт, рентабельность, реализация.*

Разрабатывая инновационный продукт очень многие задают себе вопрос, а нужно ли технико-экономическое обоснование (ТЭО) инновационного продукта. Правильный ответ на этот вопрос только один: «Конечно, ТЭО инновационного продукта необходимо».

Рассмотрим определения: технико-экономическое обоснование, инноватика, инновационный продукт.

Технико-экономическое обоснование (ТЭО) – печатное подтверждение технической состоятельности проекта и целесообразности его реализации с экономической точки зрения [3]. Другими словами, технико-экономическое обоснование – это реализованная на бумажном носителе идея, целью которой выступает.

Инноватика – это область знаний о сущности инновационной деятельности, её организации и управлении инновационными процессами, обеспечивающими трансформацию новых знаний в востребованные обществом новшества как на коммерческой основе, так и некоммерческой базе [1].

© Полищук А.С., 2019.

Научный руководитель: *Петрулевич Елена Александровна* – кандидат экономических наук, доцент, Казанский национальный исследовательский технический университет имени А.Н. Туполева – КАИ (филиал в г. Чистополь), Россия.

Инновационный продукт – это результат выполнения инновационного проекта, научно-исследовательской и (или) опытно-конструкторской разработки, при этом обладает следующими свойствами: является реализацией объекта интеллектуальной собственности, имеет государственные охранные документы, разработка продукта повышает отечественный научно-технический и технологический уровень [2]. Решение о квалификации продукта как инновационного принимается по результатам экспертизы.

Итак, исходя выше сказанного можно с уверенностью сказать, что технико-экономическое обоснование инновационного продукта необходимо.

В мировой практике было очень много случаев, когда, действительно, очень хорошие разработки не были воплощены в жизнь, не были реализованы. И это очень печально, а причина заключается том, что вовремя не был проведен анализ современного рынка, а именно не были рассмотрены такие аспекты, как возможность сбыта, конкурентная среда, перспективная программа продаж; не были рассчитаны материальные ресурсы, накладные расходы, трудовые ресурсы, график осуществления проекта. Ну и, конечно же, экономическую и финансовую оценку проекта, включающую источники финансирования, показатели экономической эффективности, полные инвестиционные издержки, показатели финансовой устойчивости проекта.

При выполнении технико-экономического обоснования инновационного продукта, желательно, рассмотреть все параметры ТЭО. Так как чем больше параметров будет рассмотрено, тем более отчетливо будет видно, будет инновационный продукт рентабелен в будущем или нет. Чтобы сделать все грамотно, нужно разработать технико-экономическое обоснование.

Библиографический список

1. Вольский А. Инновационный фактор обеспечения устойчивого экономического развития. - М.: Прогресс, 2017. – 210 с.
2. Мухамедьяров А. М. Инновационный менеджмент. — М.: ИНФРА М, 2016. – 167 с.
3. Твисс Б. Управление научно-техническими нововведениями. - М.: Экономика, 2018. – 99 с.

ПОЛИЩУК АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Казанский национальный исследовательский технический университет имени А.Н. Туполева – КАИ (филиал в г. Чистополь), Россия.

УДК 330

А.П. Кутырева

РОЛЬ СМИ В РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ МАРИЙ ЭЛ

В статье рассматриваются вопросы о реализации Государственной национальной политики в Республике Марий Эл посредством СМИ. Изучена правовая база России и республики, проведено исследование различных средств массовой информации Марий Эл.

Ключевые слова: *средства массовой информации, СМИ, Государственная национальная политика, национальная самобытность*

Средства массовой информации играют исключительную роль в формировании общественного мнения по актуальным проблемам развития общества. Они являются важным фактором поддержания стабильности в межнациональных отношениях.

СМИ серьезно влияют на распространение знаний об истории и культуре народов, населяющих Российскую Федерацию; на сохранение исторического наследия, развитие национальной самобытности и традиций взаимодействия народов России, на создание в обществе атмосферы уважения, доверия, взаимовыручки. Освещение национальных проблем в средствах массовой информации является важнейшей задачей национальной политики.

Одним из важных документов для формирования средств массовой информации и интернет-ресурсов является "Доктрина информационной безопасности Российской Федерации". Под информационной безопасностью понимается состояние защищенности ее национальных интересов в информационной сфере, определяющихся совокупностью сбалансированных интересов личности, общества и государства». [3]

Важный документ для реализации национальной политики - это “Стратегия государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года", которая разработана в целях обеспечения интересов государства, общества, человека и гражданина, укрепления государственного единства и целостности Российской Федерации, сохранения этнокультурной самобытности ее народов, обеспечения конституционных прав и свобод граждан, гармонизации общественных и государственных интересов. [4] В контексте реализации положений Стратегии государственной национальной политики РФ особенная роль принадлежит этническим СМИ, т.е. СМИ, выпускаемым на языках этнических групп или на нескольких языках, и нацеленным в первую очередь на вполне конкретную аудиторию, а именно представителей данных этнических общностей, владеющих соответствующими языками. Как отмечает И.Н. Блохин, «этническая журналистика – это журналистика, выполняющая функции самопознания народом своего этнического бытия, консолидации и интеграции этноса, сохранения и развития его культурной самобытности». [1]

В Республике Марий Эл на данный момент проживает более 90 национальностей. Из них - 41,76 % -марийцы, 45,08% - русские (согласно переписи населения 2010 года).

Государственная поддержка печатных и электронных СМИ в Марий Эл осуществляется в рамках реализации государственной программы “Государственная национальная политика РМЭ на 2013 - 2025 гг. (подпрограмма “Поддержка и развитие средств массовой информации и книгоиздания”). [5]

В Марий Эл свою деятельность ведут 8 республиканских газет, 6 журналов, 20 муниципальных газет. Они проводят постоянную информационно - просветительскую работу, направленную на укрепление единства многонационального народа России, гармонизацию межнациональных отношений и формирование межкультурного диалога. [2]

Рост национального самосознания различных этносов, стремление к сохранению и развитию родного языка и культуры, создание национально-культурных объединений в Марий Эл способствовали развитию газет на национальных языках. Как пример, можно рассмотреть периодические издания “Марий Эл”, “Кугарня”, рубрики в газете “Марийская правда”.

Кроме печатных СМИ в Марий Эл активно развиваются электронные. Глобализация и интернет способствуют ускоренному распространению информации, что привлекает как журналистов, так и широкую аудиторию читателей. Возросла ценность информации и значимость средств массовой коммуникации. Поскольку Интернет позволяет получать доступ не только ко всемирной информации, но и способствовать формированию единого информационного пространства, то ресурсы Интернета можно использовать и как

© Кутырева А.П., 2019.

Научный руководитель: *Рокина Галина Викторовна* – кандидат исторических наук, профессор, Поволжский государственный технологический университет, Россия.

один из механизмов реализации государственной национальной политики России.

Многие газеты и журналы республики имеют сайты, на которых выкладывают новости, а также ведут интересные рубрики. Например, этнокультурный журнал “Арслан” создает не только новостную колонку, но и тематические: общество, культура, финно-угорский мир и т.д. В них освещается информация о съездах и конгрессах финно-угорских народов, описаны традиции и обычаи народа мари, а также рассказывается о национальных праздниках в Марий Эл. Ведется речь о школе этнонационального блогера, республиканских и всероссийских конкурсах и грантах на национальную тематику.

Интернет - журнал “Кидшер” создан в более молодежном формате. Он знакомит читателей с основными событиями жизни республики, кроме того большой упор сделан на национальную составляющую. Журнал ведут на марийском и русском языках. Кроме новостей, аналитики и интервью довольно много информации представлено о народе мари, культуре, религии, праздниках и мероприятиях, проходящих в Марий Эл.

Телевидение и радио также проводят большую работу по информационному обеспечению реализации государственной национальной политики Российской Федерации.

На телеканале МЭТР межнациональным и межконфессиональным отношениям посвящены новостные рубрики. Ежедневно, в рамках программного блока “Новости Марий Эл Телерадио” выходят сюжеты, очерки и материалы, посвященные событиям культурной жизни, традициям и истории народов Марий Эл. В этом же блоке зрителям предоставляют возможность увидеть интервью с представителями министерств, ведомств, марийской интеллигенции. В интервью освещаются темы политики, экономики республики, обсуждаются важнейшие национальные вопросы.

На национальном языке телеканал МЭТР вещает в новостной рубрике “Марий Эл ТВ”. В эфире “Марий Эл Радио” радиопередачи на национальном языке ведутся во всех программах.

ГТРК “Марий Эл” - одно из самых влиятельных средств массовой информации в республике. Зрителям доступны местные передачи на каналах “Россия 1” и “Россия 24”. В радиоэфире вещание идет на частотах “Радио России”. ГТРК “Марий Эл” производит программы на четырех языках: русском, марийском луговом, горномарийском и татарском. Часть эфирного времени посвящена тематическому вещанию - о культуре, традициях, обычаях, обрядах народа мари, деятелях. Хочется отметить, что в новостных эфирах и тематических передачах создается и поддерживается положительный образ марийского народа, происходит освещение множества мероприятий, проводимых в рамках Концепции Государственной национальной политики. Созданы и выпускаются передачи для разных целевых аудиторий: как для взрослого населения, так и для детей. Благодаря телеканалу поддерживается патриотическое воспитание молодежи, создается позитивный образ Республики Марий Эл.

В рамках реализации национальной политики в Республике Марий Эл необходимо подумать над циклом передач, программ, которые можно было бы предложить компа-ниям и редакциям для серьезной и глубокой популяризации и практиче-ских рекомендаций в области современных проблем жизни этносов, гар-монизации жизни между ними. Особое значение здесь могли бы иметь материалы специалистов в области этнографии, фольклористики, истории этносов и их взаимоотношений, которые давали бы объективную их оценку.

Из всего вышесказанного следует, что роль СМИ в реализации национальной политики в Республике Марий Эл огромна. Поэтому здесь особенно важно корректное освещение межнациональных отношений. Ведь именно средства массовой информации обладают способностью преобразовывать, обогащать культуру общества, улучшать взаимодействие народов страны и способствовать их взаимопониманию.

Библиографический список

1.Блохин И. Н. Журналистика в мире национальных отношений: политическое функционирование и профессиональное участие. СПб., 2008.

2.Муравьёв А.В. Этнокультурная мозаика республики Марий Эл Й-Ола., 2016.

3.Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации [Электронный ресурс]: Указ Президента Российской Федерации от 5.12.2016 г. № 646 – Доступ из справочно-правовой системы «Гарант»

4.О Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс]: Указ Президента Российской Федерации от 19.12.2012 г. № 1666 – Доступ из справочно-правовой системы «Гарант»

5.О государственной программе Республики Марий Эл "Государственная национальная политика Республики Марий Эл на 2013 - 2025 годы" [Электронный ресурс]: Постановление от 8 октября 2012 года N 387 – Доступ из справочно-правовой системы «Техэксперт»

КУТЫРЕВА АЛИНА ПАВЛОВНА – магистрант, Поволжский государственный технологический университет, Россия.

УДК 330

Р.М. Ахметзянов

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И КАТЕГОРИИ ИССЛЕДОВАНИЯ ТЕНЕВИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В данной статье рассматривается такое явление, как теневая экономика. Рассмотрен путь становления данного термина. Приведены различные точки зрения зарубежных и отечественных исследователей на изучаемый аспект.

Ключевые слова: *теневая экономика.*

Любые экономические системы в большей или меньшей степени содержат в себе некоторую часть, функционирующую вне рамок законодательства. Как назвать данную часть экономики было вопросом для огромного количества исследователей, для которых впоследствии стало очевидным, что прийти к конкретному определению такого явления, как «теневая экономика», – это не простая задача.

Рассмотрим, как изменялось понятие «теневая экономика» и что было ключевым смыслом данного термина с течением времени.

С дореформенного периода и по настоящее время понятие термина «теневая экономика» приобретало различные и порой существенно отличающиеся друг от друга толкования, с помощью которых на разных этапах развития экономической и политической системы страны и пытались дать соответствующее определение данному явлению. С одной стороны, этому способствовало естественное изменение экономической жизни, с другой стороны, это явление быстро трансформировалось и видоизменялось в зависимости от изменения экономики, эффективности способов противодействия правоохранительной системы и пр.

Понятие «теневая экономика» на разных этапах его изучения трактовалось с использованием широкого и постоянно расширяющегося перечня таких характеристик: «подпольная», «вторая», «неучтенная», «деструктивная», «черная», «неформальная», «нелегальная», «внезаконная».

Категории «теневая экономика» уделяется пристальное внимание с конца 60-х - начала 70-х гг. прошлого века. Своеобразное «открытие» теневой экономики было сделано, прежде всего, западными исследователями. Американские ученые в своих работах высказали мысль о рациональности не только поведения преступника, но и всей системы организации теневого и криминального бизнеса (Г. Беккер, Томаса Шеллинг, П.М. Гутман).

Американский экономист В. Танзи придерживался другого подхода и определял теневую экономику как «часть валового национального продукта, которая из-за отсутствия в отчетности и/или занижения ее величины не отражена в официальной статистике».

3. К. Маккафи предложил следующее определение: «Неофициальная экономика – это экономическая деятельность, создающая доходы, которые не могут быть оценены из официальных статистических источников, но формируются за счет производства и реализации неучтенной готовой продукции, услуг и работ» [1].Однако зарубежным исследователям не удалось однозначно определить, каково политэкономическое толкование понятия «теневая экономика», но ими накоплен значительный опыт в его изучении. Если попытаться обобщить значительную часть определений зарубежных исследователей, то можно сказать, что «теневая экономика» ими понимается как совокупность законных сделок, не имевших государственной регистрации и налогообложения, криминальных сделок, запрещенных законом, а также перераспределительных операций, ведущих к уменьшению национального богатства [2].

Впервые в нашей стране проблемы скрытой экономики начали публично обсуждаться в начале 80-х годов XX в. (Т.И. Заславская, Т.И. Корягина, С.С. Глинкина, С.Д. Головин, В.А. Дадалко, Е.Е. Румянцева, О.В. Крыштановская, И.А. Гельфанд, П.Б. Бакунов, А.П. Бунич). Исследователи при изучении и выработке политэкономической трактовки сущности теневой экономики руководствовались в основном следующими целями: теоретический анализ, статистическая оценка, оптимизация социально-экономической политики, совершенствование правоохранительной деятельности. Статистическая

© Ахметзянов Р.М., 2019.

Научный руководитель: *Бахтимов Александр Анатольевич* – кандидат экономических наук, доцент, Вятский государственный университет, Россия.

методология оценки масштабов теневой экономики либо не рассматривалась вообще, либо рассматривалась недостаточно [2].

Одним из первых отечественных ученых определение «теневой экономики» в условиях ее планового регулирования дала Т.И. Корягина в конце 80-х годов прошлого века. Под «теневой экономикой» она понимала производство товаров и оказание услуг населению за плату, не фиксируемые в официальной статистике. То есть в данном определении акцент делается только на населении как потребителе производимых теневых товаров и оказываемых услуг [3]. Позже С.Д. Головин и А.Н. Шохин определяют теневую экономику как представляющую собой совокупность неучтенных, нерегламентированных и противоправных видов экономической деятельности. Однако в данных определениях само понятие «экономики» ограничивалось лишь совокупностью видов экономической деятельности и не затрагивались такие базовые элементы, как производство, распределение, обмен и потребление товарно-материальных ценностей и услуг, а также система экономических отношений.

Позже С.Д. Головин определяет «теневую экономику» как фактически не контролируемое обществом производство, распределение, обмен или потребление товарно-материальных ценностей и услуг. Но в этом определении автор не учитывает особенности системы экономических отношений [3].

Противоположное этому мнение высказывает О.В. Осипенко, определяя «теневую экономику» с позиции политико-экономического подхода как сложную совокупность разнородных производственных отношений, и как сектор производства, но исключает секторы распределения, обмена и потребления [4].

Используя законодательно – правовой аспект, В. О. Исправников определяет, что «теневая экономика» – это экономика, функционирующая вне правового поля. Ее ключевым признаком можно считать уклонение от официальной регистрации коммерческих договоров или умышленное искажение их содержания при регистрации. Основную функцию средств платежа выполняют наличные деньги, в том числе иностранная валюта, а распространенным методом реализации подобных отношений выступает насилие над «субъектами сделок или угроза его применения» [5].

Таким образом, указанные определения и методологические подходы больше относятся к форме административно – командной системы управления и функционирования плановой экономики. В условиях перехода к рынку понятие «теневой экономики» трансформируется. Исчезает понятие «фиктивной» и «второй» экономики. Но точного определения понятия «теневая экономика» к концу 90-х годов прошлого века по-прежнему не было. К этому времени «теневая экономика» начинает пониматься как совокупность действий, противоречащих настоящему законодательству или причиняющих вред экономической безопасности государства и имущественным интересам его граждан.

В дальнейшем понятие «теневая экономика» рассматривалось уже с позиций рыночных отношений. Так, В.М. Есипов дает наиболее полное определение понятия «теневая экономика»: неконтролируемый обществом сектор общественного воспроизводства в ходе производства, распределения, обмена и потребления экономических благ и предпринимательских способностей, скрываемых от органов государственного управления и контроля экономических отношений между хозяйствующими субъектами по использованию государственной, негосударственной и криминально нажитой собственности в целях извлечения сверхдоходов (сверхприбыли) для удовлетворения личных и групповых потребностей небольшой части населения страны [6].

Подводя итоги описанию трансформации определения термина «теневая экономика», мы предлагаем следующее определение: Теневая экономика – это совокупность экономических отношений между субъектами хозяйственной деятельности, возникающих в ходе производства, распределения, обмена и потребления материальных и нематериальных благ, находящихся вне сферы официального учета, не наблюдаемых, не учитываемых и не контролируемых государством и общественными институтами.

Таким образом, в ходе работы над определением понятия «теневая экономика» и обозначением главных ее составляющих, начинает выстраиваться понимание того, что контроль и противодействие теневой экономике, криминальным капиталам со стороны государства является одним из основных факторов его экономической безопасности.

Библиографический список

1.Тимофеев Л.М. Теневые экономические системы современной России: теория – анализ – модели: Учебник для вузов. / Л.М. Тимофеев. М.: Издат. Центр РГГУ, 2008. - с. 18.

2.Сотская Т.В. Методологичекие аспекты формирования институциональной политики государства в постиндустриальном обществе. / Т.В. Сотская. - Краснодар: Кубанский гос. Ун–т, 2005. – с 56.

3.Головин С. Теневая экономика: за реализм оценок прогнозы / С.Головин, А. Шохин // – Коммунист, 1990, № 1. С. 52.

4.Осипенко О.В. «Теневая экономика»: попытка политико-экономического анализа / О.В. Осипенко // – Экономические науки, 1989, № 8. - С.45.

5.Исправников В.О. Теневая экономика – это экономика, функционирующая вне правового поля / В.О. Исправников // Российский экономический журнал, 1996, № 8.С. 14.

6.Есипов В.М. Теневая экономика и коррупция. Коррупция в России: состояние и проблемы (Материалы научно-практической конференции). / М.В. Есипов. – М.: МИ МВД России, 1996. С.64

АХМЕТЗЯНОВ РУСТАМ МУЛЫЯНОВИЧ – магистрант, Вятский государственный университет, Россия.

УДК 330

Р.М. Ахметзянов

ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ РАЗВИТИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Российская Федерация - страна с высоким уровнем теневой экономики. В свою очередь рост теневизации экономической деятельности негативно влияет на развитие экономики страны в целом. В статье рассмотрены основные причины возникновения теневой экономики, а также предложены пути выхода из данной проблемы.

Ключевые слова: *теневая экономика.*

Каждое государство встречается с такой проблемой, как теневая экономика. Следует признать, что задача преодоления данной проблемы является одной из востребованных задач государственного регулирования и управления в современном мире.

В практике научных изысканий и государственного управления применяются разные подходы к пониманию понятия теневой экономики [1].

Теневая экономика является экономической деятельностью, которую умышленно скрывают от государства и социума физически и юридические лица. Данные действия ведутся вне государственного контроля и учета. Данный подход определяет ее основный признак с юридической точки зрения. А именно - теневой экономики не существует, потому что действие ведется без применения государственных и правовых форм контроля и, следственно, провоцирует приобретение неконтролируемого обществом дохода [2].

В текущее время теневая экономика определяется в качестве экономических отношений, в которых применяются разные способы обхода социальных правил и права государства. Любая предпринимательская деятельность, в которой происходит уклонение от налоговых и общественных обязательств, является нарушением права, она может и должна считаться теневой деятельностью в экономике. По этой причине теневую экономику определяют, как нелегальное предпринимательство.

Анализируя поводы происхождения теневой экономики, ученые подмечают, что страны, которые используют низкие ставки налогообложения, имеют минимальное число законодательных актов, располагают высоким ярусом административного могущества государства на бизнес, как водится, имеют меньшие масштабы теневой экономики. Основными причинами происхождения и роста теневого сектора являются кризисное состояние национальной экономики и нестабильная политическая обстановка [3]. Бюрократический механизм регистрации организаций провоцирует предпринимателя на «уход в тень». Немаловажной поводом становления теневого сектора является нежелание предпринимателей уплачивать непомерно высокие, по их суждению, налоги и сборы.

По словам Э. де Сото теневая экономика представлена как нестандартный вид хозяйственной деятельности, которая уклоняется от официального учета и контроля и зачастую (но не неизменно) носит противоправный нрав.

Г.А. Агарков говорит о трудности феномена теневой экономики, которая выражается в разных формах проявления, привлеченных субъектов, этапов хозяйственной деятельности на федеральном и территориальном ярусах, которые требуют методологических подходов на основе методологических подходов экономической теории, которые рассматривают разные аспекты данного явления [4].

Невзирая на определение явления теневой экономики, у многих авторов можно встретить такие наименования, как «спрятанная», «неформальная» и «незаконная» экономическая деятельность. Под спрятанной экономической деятельностью воспринимается сфера деятельности, которая скрывается либо уменьшается для уклонения, либо уменьшения размера налогов и сборов, а также от выполнения административных обязанностей субъектами предпринимательства.

К неформальной экономической деятельности относится действие, которое заключается в сокрытии части произведенной продукции либо оказанных служб [5].

© Ахметзянов Р.М., 2019.

Научный руководитель: *Бахтимов Александр Анатольевич* – кандидат экономических наук, доцент, Вятский государственный университет, Россия.

В январе 2018 года Интернациональный валютный фонд опубликовал отчет Леонардо Медины и Фредерика Шнейдера под наименованием «Мировая теневая экономика: что мы изучили за последнее двадцатилетие?». По их оценкам теневой сектор экономики в экономически развитых странах составляет 7-15% ВВП страны, в государствах с переходной экономикой - до 40%. Так, скажем, в США теневой сектор экономики составляет 7% от ВВП страны, в Италии - 22,97%, а в Германии - 7,75%. По их расчетам, страны с самой высокой долей теневой экономики относятся к СНГ, скажем, на Украине - 44,8%, в Белоруссии - 44,5%, а в Грузии - 53,07% ВВП [5]. В России, по расчетам МВФ, доля теневой экономики составляет 33,7% ВВП, но по расчетам Росстата он занимает приблизительно 15-16% ВВП. В периоды коллапса данный показатель возрастал, в связи с тем, что бизнес уходил в «тень» от «белых» методов ведения бизнеса в стране.

Какие поводы становления теневого сектора скрываются в России, если в текущее время он играет крупную роль в экономике страны? Чтобы ответить на данный вопрос, нужно определить факторы, которые содействуют становлению теневого сектора экономики.

Первая группа факторов имеет финансово-экономическое оглавление.

1. Во-первых, это несовершенство налоговой системы. В России 40% выручки бизнеса изымается в виде налоговых платежей и общественных отчислений в государственные фонды. Это говорит о том, что если бизнес откажется от «серых» схем, то такие платежи могут составить примерно 55% каждой выручки.

2. Подавляющей частью русского социума сознается несправедливость разделения капитала в России. Таким образом, участие теневой экономики в перераспределении ВВП нередко рассматривается в обществе как определенный метод поправления честности.

3. Высокий ярус коррупции при разделении национального богатства. Крупномасштабные хищения бюджетных средств в последние годы снижаются. Совместно с тем, по оценкам Счетной палаты, хищения за 2017 год составляют около 5,8% от всех финансовых средств, выделяемых на реализацию государственных планов и программ, а также при разделении выручки государственных предприятий.

4. Неимение надлежащей системной работы органов государственной власти по обеспечению выхода бизнеса из теневого сектора экономики. В текущее время предприниматели не видят явственных выгод работы без применения теневых схем. Наоборот, слежения свидетельствуют, что метаморфозы политики стимулирования предпринимателей к выходу из теневой экономики, нередко сопровождалось увеличением яруса коррупции в стране.

К правовым факторам дозволено отнести следующие:

1. Имеющиеся задачи и возражения в праве содействуют росту безнаказанности в незаконной деятельности, избыточному регулированию деловой активности.

2. Коррумпированная и слабая система судебных и правоохранительных органов порождает коррупцию, а коррупция в свою очередь содействует становлению теневого сектора экономики.

3. Слабая защищенность легального бизнеса от произвола чиновников правоохранительных органов содействует посягательству на собственность и принуждает предпринимателей оставаться в «тени» по соображениям безопасности.

4. Налоговые органы не вправе получать информацию о наличии и поступлении денежных средств физическим лицам. Неимение надлежащего контроля в отношении прибылей физических лиц, содействует росту участников теневого сектора экономики - незарегистрированных мелких предпринимателей, самозанятых граждан и пр.

Административные факторы.

1. Производительность механизмов вертикального государственного управления находится на низком ярусе. Охватывая все сферы экономической деятельности в России вертикально ориентированная модель направлена в большей степени на освоение бюджета и ввязывание в экономику страны, не на результативное становление предпринимательства [6].

2. Непомерные бюрократические процедуры и формальные административные барьеры препятствуют становлению бизнеса и возникновению новых предприятий.

3. Укоренившаяся в русской практике система местничества и мздоимства.

4. Некомпетентность работников государственного управленческого агрегата, безответственность работы органов власти. С сожалением доводится констатировать, что заработная плата работников органов власти, по сути, не зависит от итогов и результативности их работы.

Социально-политические факторы.

1. Предприниматели не располагают нужной для работы уверенностью в устойчивости государственной экономической политики.

2. Общественная незащищенность населения в условиях коллапса экономики.

3. Неудовлетворительное внимание профилактике противодействия коррупции в системе воспитания населения.

4. Низкий ярус финансовой грамотности населения.

Загвоздки, вызываемые теневым сектором экономики, носят системный нрав, приобретают масштаб задачи национальной безопасности. Их решение требует реализации целого комплекса мер, которые затрагивают все сферы жизнедеятельности, требуют совместной работы социума и государства.

Таким образом, поводы теневой экономики зависят от четырех групп факторов: социально-политических, правовых, административных и финансово-экономических. Для удачной борьбы с теневым сектором экономики нужна огромная работа не только со стороны государства, но и со стороны социума, с увеличением яруса доверия населения к государственной власти и проведением популяризации открытого «чистого бизнеса».

Библиографический список

1.Тимофеев Л.М. Теневые экономические системы современной России: теория – анализ – модели: Учебник для вузов. / Л.М. Тимофеев. М.: Издат. Центр РГГУ, 2008. - с. 18.

2.Сотская Т.В. Методологичекие аспекты формирования институциональной политики государства в постиндустриальном обществе. / Т.В. Сотская. - Краснодар: Кубанский гос. Ун–т, 2005. – с 56.

3.Головин С. Теневая экономика: за реализм оценок прогнозы / С.Головин, А. Шохин // – Коммунист, 1990, № 1. С. 52.

4.Осипенко О.В. «Теневая экономика»: попытка политико-экономического анализа / О.В. Осипенко // – Экономические науки, 1989, № 8. - С.45.

5.Исправников В.О. Теневая экономика – это экономика, функционирующая вне правового поля / В.О. Исправников // Российский экономический журнал, 1996, № 8.С. 14.

6.Есипов В.М. Теневая экономика и коррупция. Коррупция в России: состояние и проблемы (Материалы научно-практической конференции). / М.В. Есипов. – М.: МИ МВД России, 1996. С.64

АХМЕТЗЯНОВ РУСТАМ МУЛЫЯНОВИЧ – магистрант, Вятский государственный университет, Россия.

УДК 330

Т.С. Пикатова

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЕРОЯТНОСТЬ ВОЗНИКНОВЕНИЯ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

В условиях современных рыночных отношений, а также часто возникающего финансового и экономического кризиса многие предприятия подвергаются банкротству, в связи с чем становится актуальным вопрос изучения факторов, влияющих на вероятность возникновения банкротства предприятий. Одной из постоянных проблем любой экономической системы является наличие предприятий, функционирование которых сопровождается чрезмерными долгами, в результате чего возникает неспособность должника удовлетворить требования кредиторов относительно оплаты товаров, работ, услуг, а также обеспечить поступление обязательных платежей в бюджет и внебюджетные фонды.

Ключевые слова: *неплатежеспособность, несостоятельность, факторы, банкротство, платежеспособность.*

На современном этапе развития экономики особенно остро встает проблема банкротства в РФ в связи с обострением финансовой волатильности, которая наблюдается в мире в течение последних лет, и осложняется негативными международными факторами.

Анализ последних исследований и публикаций. Теоретические и практические аспекты банкротства субъектов хозяйствования исследованы в научных трудах: Р.С. Сайфулина и А.Д. Шеремета, Белолипецкого Н.П.: Э. Альтмана, П. Друкера, Дж. М. Кейнса, П. Самуэльсона, А. Таффлера и других отечественных и зарубежных ученых-экономистов.

Однако среди большого числа научных трудов в данной области не существует единого подхода к трактовке понятия «банкротство предприятия». Неопределенность понятийного аппарата затрудняет процесс оценки вероятности банкротства предприятия и предопределяет необходимость уточнения данной категории в функционировании субъектов хозяйствования.

Целью статьи является уточнение определения «банкротство предприятия» на основе систематизации существующих подходов к его сущности.

В рамках исследования теоретических аспектов оценки вероятности банкротства предприятия выделяют такую родственную категорию, как «неплатежеспособность», которая в большинстве научных трудов отождествляется с понятием «банкротство предприятия».

Как юридические термины, возникшие под влиянием законодательства и судебной практики англоязычных стран, понятие «неплатежеспособность предприятия» и «банкротство предприятия» используются для объяснения одного явления, однако банкротство как элемент неплатежеспособности имеет более узкий смысл и может считаться уголовным деянием, регулируется соответствующим законодательством. Кроме этого, банкротство является крайней формой неплатежеспособности предприятия, при которой невозможно исполнение обязательств перед кредиторами, стабилизация его финансового состояния и восстановления финансового равновесия.

Анализ статистических материалов. Современные условия социально-экономического развития, продолжения и углубления кризисных явлений, несовершенство налогового законодательства, нерациональная финансово - кредитная политика государства обусловливают изменения в структуре экономики и влияют на финансовые результаты деятельности субъектов хозяйствования.

По статистике "Федресурса", суды в январе-июне 2019 года признали банкротами 6083 компаний. Это на 8,2% меньше, чем за тот же период 2018 года, хотя в целом число банкротств компаний сохраняется на стабильно высоком уровне.

Условия осуществления экономической деятельности и факторы, которые на нее влияют, показывают, что в обществе не всегда с достаточным уровнем вероятности прогнозируются последствия экономических явлений, характерных для современности, тем более не исследуется достаточно глубоко их природа.

© Пикатова Т.С., 2019.

Научный руководитель: *Маханова Татьяна Алексеевна* – кандидат экономических наук, доцент, ФГБОУ ВО МГУТУ им К.Г. Разумовского (ПКУ) в г. Москва, Россия.

Анализ статистических материалов подтверждает наличие предпосылок убыточной деятельности бизнеса и показывает тенденцию потенциального роста числа убыточных предприятий, что обусловливает возможности вероятного банкротства части убыточных предприятий.

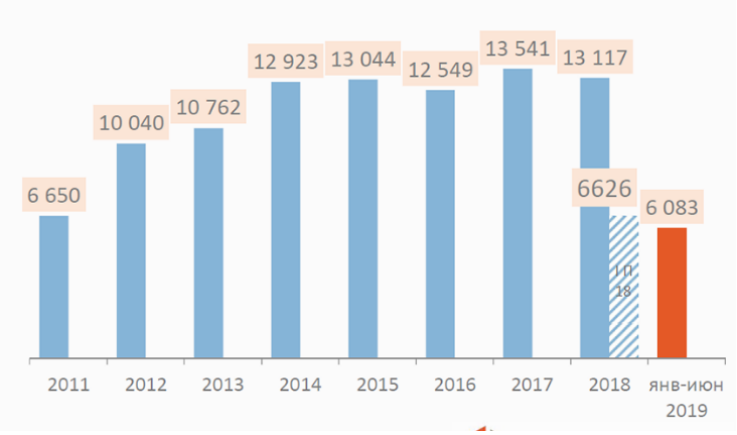

Рис. 1. Динамика банкротсв предприятий

Наибольшее внимание в современных исследованиях банкротства уделялось причинам возникновения, вероятности возникновения банкротства, методам и подходам к оценке вероятности банкротства, вопросам регулирования банкротства хозяйствующих субъектов, антикризисному управлению субъектами хозяйствования.

Вместе с тем, в опубликованных результатах проведенных исследований, отсутствует единый подход к регулированию банкротства предприятий и восстановлению их платежеспособности. Эти проблемы еще недостаточно исследованы, а применение зарубежного опыта в условиях российской экономики не дает объективных результатов [2].

Большинство исследователей проблем банкротства предприятий рассматривают финансовые и правовые аспекты этой проблемы и не касаются вопросов его взаимосвязи с социально-экономическими последствиями, которые возникают непосредственно и носят отдаленный во времени характер. По нашему мнению, в научных работах недостаточно уделено внимания вопросам, которые связаны с социально-экономическими последствиями банкротства и социально-психологическим климатом, что возникает на предприятиях, где вводится процедура банкротства.

Учитывая изучение накопленного опыта по исследованию банкротства хозяйствующих субъектов и возможного возобновления процедуры их платежеспособности считаем целесообразным провести исследования, связанные с изучением причин и социально-экономических последствий банкротства, социально-психологического климата, возникает на предприятиях, где вводится процедура банкротства.

Основные причины банкротства предприятий и их последствия. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» определяет понятие "банкротство" следующим образом: Это неспособность должника в полном объеме исполнить свои денежные обязательства по гражданско-правовым договорам, удовлетворить требования о выплате выходных пособий и оплате труда, а также уплатить обязательные платежи – налоги, сборы, взносы (ст. 2 Закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ – далее Закона № 127-ФЗ). [1].

Этим Законом, который является прогрессивным законодательным актом в области хозяйственного права, должны регулироваться трудовые отношения между работниками и неплатежеспособным предприятием, а также устанавливается правовой статус руководства неплатежеспособным предприятием.

До момента наступления неплатежеспособности или убыточной деятельности проходит определенный этап в деятельности предприятия и на всех этапах деятельности предприятия им управляют.

Прежде чем говорить о социально-трудовых отношениях, возникающих на предприятии при любой экономической ситуации, проведем анализ факторов, обусловливающих возникновение кризисной ситуации на предприятии.

Многие исследователи изучали причины возникновения неплатежеспособности предприятий и их банкротства [3-6]. Авторы не всегда сходятся относительно перечня причин возникновения неплатежеспособности и возможного банкротства. Как утверждает автор [4], факторы неплатежеспособности российских предприятий необходимо разделить на внешние и внутренние и группировать их таким образом:

среди внешних автор предлагает выделить такие группы факторов, как экономические, политические, демографические и природные; к внутренним он относит производственные, факторы управления, планирования, контроля.

Таблица 1

Внутренние факторы возникновения неплатежеспособности предприятий и последствия их воздействия

Факторы, обусловливающие неплатежеспособность предприятия	**Влияние факторов на результаты деятельности предприятия**
производственные факторы	
1. Высокий удельный вес устаревшего оборудования и низкие темпы обновления технологического парка	Низкая производительность оборудования, снижение качества недостаточные возможности расширения ассортимента продукции и повышение его конкурентоспособности
2. Низкий уровень использования имеющегося оборудования	Нерациональное использование фонда рабочего времени, искусственное увеличение нормативного срока эксплуатации оборудования
3.Применение устаревших технологий производства	Снижение качества и конкурентоспособности продукции, увеличение затрат на производство
4.Низкий уровень компьютеризации производства	Отсутствие возможностей оперативно вносить изменения в технологические процессы и процессы принятия управленческих решений
5.Недостаточный уровень применения современных конкурентоспособных и натуральных материалов для изготовления продукции предприятия	Сужение ассортимента продукции и круг ее покупателей, обусловливает снижение объемов реализации и, как следствие, финансовых результатов деятельности и
Финансово-инвестиционные факторы	
1.Неефективная финансовая стратегия или ее отсутствие	Непрогнозируемые финансовые результаты и невозможность рационально направлять и использовать финансовые ресурсы
2. Нерациональная структура капитала	Снижает платежеспособность предприятия
3.Низкая ликвидность активов предприятия	Невозможность вовремя погасить задолженность предприятия перед поставщиками и кредиторами
4. Рост дебиторской задолженности	Негативно влияет на финансовое состояние предприятия.
5. Высокая доля привлечения кредитов краткосрочного назначения	Нерациональная структура капитала и угроза вовремя покрыть свои обязательства
6. Недостаточное привлечение инвестиций	Спад инвестиционной деятельности, проявляется из-за невозможности обновлять технику и технологии, которые приводят к снижению производительности труда и общих результатов деятельности предприятия
7. Нерациональное использование и распределение инвестиционных ресурсов	Распыление инвестиционных ресурсов во времени и пространстве обусловливает невозможность достижения желаемого результата во всех сферах деятельности предприятия
8. Использование займов на финансово невыгодных условиях	Обусловливает дополнительные необоснованные расходы, что делает продукцию неконкурентоспособной по ценам
9. Увеличение финансовых расходов	Снижает спрос на продукцию из-за роста цен и уменьшает конечный результат деятельности предприятия
10. Снижение показателей рентабельности	Обусловливает недостаточную эффективность деятельности предприятия
11. Недостаточная капитализация доходов	Пр изводить к нерациональному перераспределения полученных доходов, большая часть которых не инвестируется в развитие и расширение производства, а оседает в карманах владельцев
Организационно-экономические факторы	
1. Нерациональная ассортиментная политика	Сужает ассортимент продукции, выделяет наибольший удельный вес продукции с высокими ценами, снижает спрос на нее
2. Низкий уровень менеджмента и маркетинга	Делает нерациональной организационную структуру предприятия, приводит к потере рынков сбыта и поставщиков

Окончание таблицы 1

Факторы, обусловливающие неплатежеспособность предприятия	**Влияние факторов на результаты деятельности предприятия**
3. Отсутствие или нерациональная кадровая политика	Не предусматривает обучение и развитие персонала, проявляется в недостаточном уровне квалификации и компетентности работающих
4. Низкий уровень квалификации всех категорий персонала	Снижается производительность и качество труда и продукции обусловливает низкую заработную плату и отток кадров
5. Отсутствие института повышения квалификации всех категорий персонала	Снижает качество работы и продукции, принятых решений, за недостаточной компетентности персонала наносят потери предприятию
6. Низкий уровень организации труда и его нормирование, мотивирования и стимулирования персонала	Нерациональное использование рабочего времени, необоснованные затраты рабочего времени, снижение производительности труда и увеличение расходов на все виды ресурсов
7. Недостаточное состояние развития контроллинга на предприятии	Приводит к ненадлежащему планирования и контроля за деятельностью предприятия и к снижению эффективности его функционирования
8. Отсутствие или ненадлежащий контроль за затратами	Влияет на конкурентоспособность продукции и финансовые результаты работы предприятия
9. Сопротивление или нежелание персонала к внедрению инноваций во всех сферах деятельности предприятия	Обусловливает застойные и кризисные явления внутри предприятия
Правовые факторы	
1. Нерациональная структура юридической службы	Отсутствие возможности оперативно влиять на процессы в деятельности предприятия
2.Недостатний уровень квалификации и опыта работы работников юридической службы	Снижение уровня качества юридического сопровождения деятельности
3. Отстранённость юридических служб от процессов управления	Упущенные возможности по оперативному реагированию на ситуацию

По нашему мнению, такая группировка факторов является рациональным, но не достаточным: планирование и контроль являются функциями управления, поэтому выделять их в отдельную группу считаем неуместным. Среди внутренних факторов было бы уместным условно выделить группы факторов в таких сферах деятельности предприятия, где они проявляются: производственная; финансово-инвестиционная; организационно-экономическая, правовая.

Есть смысл согласиться с мнением о том, что причины возникновения банкротства предприятия лежат в основе вида банкротства, что является важным моментом в процессе деятельности предприятия и должно учитываться при разработке программы антикризисного управления в случае банкротства. Стоит согласиться, что внешними факторами необходимо управлять, но не все из них могут быть управляемыми со стороны предприятия. Поэтому сосредоточим свое внимание на более детальном исследовании внутренних факторов (табл.1), которыми может управлять предприятие, и их влияния на результаты его деятельности.

Перечисленные факторы не являются исчерпанными, поскольку изменения в социально-экономической среде обусловливают возможности появления новых, что их дополнять. Однако, обратим внимание на ситуацию внутри предприятия относительно регулирования трудовых отношений при банкротстве предприятия.

Известно, что государство гарантирует сохранение и защиту трудовых прав работников неплатежеспособного предприятия. Как правило, неплатежеспособность предприятия формируется в течение определенного периода его функционирования, хотя могут возникать форс-мажорные обстоятельства, которые одновременно делают предприятие банкротом. На начальном этапе формирования неплатежеспособности предприятие начинает менять условия труда трудового коллектива, не всегда придерживаясь действующего законодательства: работа с неполным рабочим днем или неделей, что обусловливает более низкий уровень заработной платы; вынужденные отпуска без сохранения заработной платы; принуждение к подаче заявлений об увольнении по собственному желанию; рост задолженности по заработной плате и тому подобное. Еще до возбуждения судом дела о банкротстве на предприятии возникают особые трудовые отношения, которые должны регулироваться согласно действующего трудового законодательства.

Предприятие, против которого возбуждается производство по делу о банкротстве и назначена процедура рознаряда имуществом, еще не признано банкротом и неизвестно, какой будет следующая процедура-санация или ликвидация предприятия должника. Но социально-психологический климат в коллективе, законные претензии членов трудового коллектива обостряют социально-трудовые отношения и часто приводят к возникновению конфликтов, локаутів, забастовок и тому подобное.

Автор [7] считает, что для предупреждения возникновения таких ситуаций при разработке коллективного договора в разделе "Изменения в организации производства и труда" целесообразно предусматривать подразделение о порядке занятости работников предприятия в случае простоя, в случае возбуждения производства по делу о банкротстве и назначении процедуры распоряжения имуществом и определить порядок предоставления таких отпусков, сроки и порядок компенсации.

С правовой точки зрения это хорошо, но для работника, по сути, это меняет очень мало. Снижение заработной платы, отпуска без сохранения заработной платы, принудительные увольнения обостряют социально-экономические проблемы как в обществе, так и влияют на отношения в каждой семье, которая оказалась в такой ситуации. Рост числа безработных, которые формально являются занятыми гражданами, приводит к социальной напряженности и поиска неформальной занятости, что обусловливает возникновение целого ряда проблем иного характера.

Заключение. Таким образом, банкротство предприятия, независимо от причин, которые его обусловили и какой вид банкротства сформировали, имеет большие социально-экономические последствия и, чаще всего, негативные, поскольку это касается не только капитала, но и работников и их занятости. Поэтому исследования этих процессов и усовершенствования действующего законодательства требуют дальнейшего развития.

Первый вид банкротства - это банкротство бизнеса, или банкротство, связанное с неэффективным управлением предприятием, маркетинговой стратегией или использованием имеющихся ресурсов. Второй вид банкротства - это банкротство собственника или банкротство, вызванное в первую очередь недостатком у собственника инвестиционных ресурсов, необходимых для осуществления расширенного, а иногда и простого воспроизводства при наличии нормальных основных фондов и трудовых ресурсов, разумной маркетинговой политики и востребованности выпускаемой продукции.

Третий вид банкротства - это банкротство производства, когда в силу устаревшего оборудования, или из-за жесткой конкуренции со стороны отечественных и зарубежных производителей предприятие производит неконкурентоспособную продукцию. Четвертый вид банкротства, характерный для современных предприятий, - "недобросовестный менеджмент". К этому разряду принадлежат действия руководства предприятия, связанные со злостным уклонением от исполнения обязательств. Все факторы, как внешние так и внутренние, и все виды банкротства вызывают реальное банкротство предприятия, которое приводит к применение арбитражным судом ликвидационной процедуры. Итак, следует отметить, что существует тесная взаимосвязь между существующими факторами и видами банкротства. Каждый из видов может повлечь другие, которые в совокупности приведут к банкротству предприятия

Библиографический список

1.Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ

2.Белолипецкий Н. П. Финансы фирмы: Курс лекций / Н. П. Белолипецкий – М. : ИН-ФРА-М, 2001. – 312 с.

3.Вдовченко, Н.А., Скачкова, О.С. Банкротство как форма реструктуризации: актуальные проблемы банкротства / Н.А. Вдовенко, О.С. Скачкова // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2016. № 1-1. С. 72-74.

4.Дюсенов, Д.С. Банкротство и несостоятельность в РФ / Д.С. Дюсенов // Отечественная юриспруденция. 2016. № 8 (10). С. 19-22.

5.Ефремова, А.А., Юсковец, Т.В. Методология анализа вероятности банкротства предприятия / А.А. Ефремова, Т.В. Юсковец // Современные научные исследования и разработки. 2017. Т. 2. № 1 (9). С. 72-75.

6.Жукова, Т.М. Современные особенности применения экономических моделей диагностики вероятности наступления банкротства юридических лиц / Т.М. Жукова, К.С. Кондратьева // Вестник Пермского университета: Юридические науки. – 2015. – №1. – С. 197–205.

7.Зинченко, Я.В., Орехова, Л.Л. Причины банкротства предприятий в РФ / Я.В. Зинченко, Л.Л. Орехова / Молодой исследователь Дон. 2017. № 1 (4). С. 110-114.

8.Кобозева, Н. В. Банкротство: учет, анализ, аудит: Практическое пособие / Н.В. Кобозева. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 208 с.

9.Кован, С. Е. Предупреждение банкротства организаций: монография / С.Е. Кован. — М. : ИНФРА-М, 2017. – 219 с.

10.Кривошапкина, А.Э. Банкротство в условиях кризиса / А.Э. Кривошапкина // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2016. № 5-1. С. 111-113.

11.Куликова, И.А. Соотношение понятий «несостоятельность» и «банкротство» в Российском законодательстве / И.А. Куликова // Научный поиск. 2016. № 2.1. С. 58-59.

12.Курносова, М.В. Банкротство и его признаки / М.В. Курсносова // Наука, технологии и инновации в современном мире. 2016. № 1 (3). С. 60-62.

13.Львова, О.А. Факторы и причины банкротства компаний в условиях современной экономики / О.А. Львова, О.М. Пеганова // Государственное управление: Электронный вестник. – 2014. – №44. – С.64–82.

ПИКАТОВА ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, ФГБОУ ВО МГУТУ им К.Г. Разумовского (ПКУ) в г. Москва, Россия.

УДК 330

Т.С. Пикатова

ФИНАНСОВЫЕ МЕТОДЫ ВЫЯВЛЕНИЯ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ

В условиях финансового кризиса многие предприятия подвергаются банкротству, в связи с чем становится актуальным вопрос определения критериев состояния банкротства предприятий. При анализе вероятности банкротства дается обобщающая оценка финансовой устойчивости предприятия и его платёжеспособности, делается прогноз на будущее и оценивается сама вероятность банкротства. В данной статье рассматриваются различные подходы к выявлению банкротства компании, существующие в настоящее время.

Ключевые слова: *неплатежеспособность, несостоятельность банкротство, финансовый анализ, ликвидность, рентабельность.*

Вопросы применения разнообразных методик и методов анализа развития и финансового состояния предприятия, и их адаптация к текущим условиям рынка, рассматривается многими отечественными и зарубежными исследователями, а также сформулированы отдельными учеными и авторами публикаций на тему анализа финансового состояния. В результате многочисленных исследований отсутствует единый концептуальный подход в методике наиболее эффективного анализа и оценки финансового состояния субъекта современного предприятия в экономике.

Разные авторы дают разные обоснования и аргументацию своим разработкам.

Учитывая трудно предполагаемые изменения рыночной экономики, флуктуаций на рынках капиталов и инвестиций, очевидно, наиболее объективной позиция, которая отмечает, что «для диагностики недостаточно только рассчитать значения показателей финансового состояния, следует уметь интерпретировать ситуацию и оценивать параметры существующего финансового состояния».

Критериальные подходы к методическому инструментарию финансового анализа и выявлению выявлению банкротства компании, формируют комплексную финансовую оценку компании. Можно отметить использование несистематизированных (дублирующих) финансовых коэффициентов и показателей, в целом недостаточно адаптированных к реальной экономике. Несмотря на использование различных адаптивных методик финансовой оценки предприятия, зависимых от ряда факторов (типа экономической системы, степени развитости рыночных отношений, при которых осуществляет деятельность предприятие, его отраслевых особенностей, стандартизации показателей баланса и финансовой отчетности в целом и т.п.), модели описательного характера (дескриптивные модели) валяются самыми главными в оценке вероятности банкротства.

Процедуры финансового анализа и оценки вероятности банкротства, объединенные в определенную методику, связанные с совокупностью показателей, характеризующих результаты большинства экономических процессов, содержат обобщенные данные об имущественно-ресурсном потенциале.

Основные составляющие оценки вероятности банкротства: анализ структуры и динамики показателей актива и пассива баланса, определение ликвидности и платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой активности, а также аспекты исследования движения денежных средств. При этом разные авторы (отечественные и зарубежные) обосновывают целесообразность привлечения минимальной или чрезмерного количества показателей и коэффициентов. Современные теоретические и практические работы утверждают, что наиболее объективная оценка финансового состояния предприятия позволяет руководящему органу составить наиболее оптимальную структуру капитала, соотношение производственных активов, рационально использовать направления ресурсов, что увеличивает инвестиционную привлекательность предприятия и снижает вероятность банкротства.

Именно поэтому многие авторы обосновывают целесообразность взаимосвязанной оценки финансового состояния с оценкой вероятности банкротства предприятия, соблюдая позицию о том, что «... в современных условиях вероятность банкротства следует рассматривать как комплексную категорию, отражающую низкий уровень финансовой устойчивости предприятия».

Финансовое состояние современного предприятия необходимо оценивать и анализировать в контексте динамики развития его потенциала. Такой подход предполагает рассмотрение предприятия как сложной, многоуровневой и взаимосвязанной системы, которая функционирует в динамично меняющейся

© Пикатова Т.С., 2019.

Научный руководитель: *Маханова Татьяна Алексеевна* – кандидат экономических наук, доцент, ФГБОУ ВО МГУТУ им К.Г. Разумовского (ПКУ) в г. Москва, Россия.

экономической среде. В существующих методиках анализа вероятности банкротства предприятия объективно присутствуют базовые предпосылки для предоставления оценочном критерия системности. Для формирования концептуальных основ системности анализа вероятности банкротства отдельные показатели необходимо отразить в синтетическом показателе, который воплощает множественные взаимосвязи финансовых показателей предприятия с учетом отраслевых индикаторов.

Придерживаясь принципов системности, в отдельных исследованиях обосновывается целесообразность объединения блочных оценок в целостную систему комплексной оценки. Значимость объективной оценки отдельного предприятия для управления и регулирования экономики в целом подтверждается рядом государственных нормативных документов, сформированных как методические рекомендации.

При этом в отдельных методических рекомендациях коэффициент покрытия рассматривают как коэффициент ликвидности, текущей ликвидности. В зарубежных и отечественных литературных источниках большинство авторов выделяют коэффициенты абсолютной, быстрой и текущей ликвидности, которые иногда имеют несколько отличную интерпретацию. Так, например, коэффициент быстрой ликвидности иногда называют «кислотный тест», или коэффициент критического мгновенного оценивания. Несмотря на эти различия, важнейшей проблемой является предмет сравнения фактического коэффициента с нормативными (отраслевыми, государственными, рыночно-оптимальными и т.д.).

Финансовое состояние предприятия оценивается на основе финансовой отчетности путем проведения горизонтального, вертикального, коэффициентный и факторного методов анализа. В процессе горизонтального анализа определяют абсолютные и относительные изменения величин различных статей баланса; методом вертикального анализа рассчитывают удельный вес структуры активов и пассивов (ресурсов капитала) предприятия.

Нормативные значения показателей и коэффициентов не учитывают отраслевых особенностей, выраженные прежде всего структурой ресурсного потенциала и возможностей доступности привлеченных (заемных) источников и формирования собственных (эмиссия акций), а потому "классическая" методика анализа в большей степени сформулирована для "усредненного" предприятия и недостаточно объективно отражает оценку конкретного.

Предметом анализа вероятности банкротства предприятия является определение финансовых коэффициентов, которые раскрывают уровень и динамику относительных показателей. Анализ выполняется для выявления причин изменения абсолютных и относительных финансовых показателей, и расчета влияния причин (факторов) на изменение того или иного финансового показателя. Такая оценка учитывает преимущественно только внутренние факторы предприятия, а потому для объективизации оценки вероятности банкротства привлекают ряд неформализованных индикаторов, которыми пытаются учесть влияние внешних факторов на финансовое состояние предприятия. Оптимальное сочетание формализованных (аналитических) расчетов и неформализованных процедур, и оперирования этими результатами в управлении позволяет улучшать эффективность оценки оценке выявления вероятности банкротства.

Наиболее популярными методиками анализа финансовой и хозяйственной деятельности предприятий являются те, которые предложены следующими авторами А.Д. Шереметом и Р.С. Сайфулиновым, В. В. Ковалевой, В.И. Вихоревым, С.М. Пястоловой и др. Рассмотрим методики данных авторов со стороны использования на практике.

Основные этапы методики А.Д. Шеремета и Р.С. Сайфулина (рис. 1):

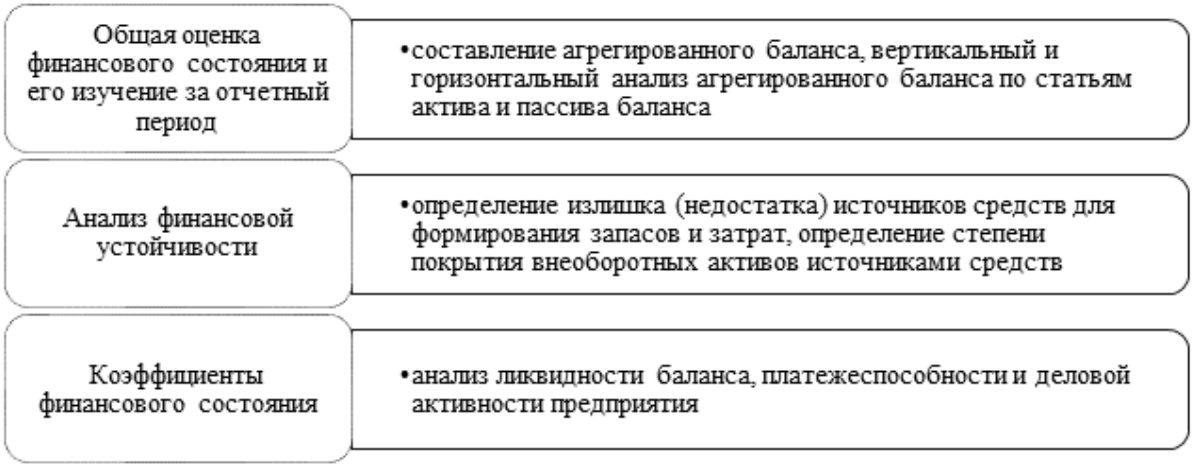

Рис. 1. Этапы анализа А.Д. Шеремета и Р.С. Сайфулина [1]

Достоинства и недостатки методики, предложенной А.Д. Шереметом и Р.С. Сайфулиным, представлены в таблице 1.

Таблица 1

Достоинства и недостатки методики А.Д. Шеремета и Р.С. Сайфулинова [1]

Достоинства методики	Недостатки методики
• Предложенные этапы проведения анализа позволяют дать многостороннюю информацию о финансовом состоянии предприятия, основанную на изучении бухгалтерского баланса. • Третий этап данной методики предполагает получение информации для потенциальных инвесторов о целесообразности вложения средств в данное предприятие, что является элементом стратегического планирования.	• Использование в качестве информационной основы для анализа лишь бухгалтерского баланса предприятия и приложений к нему, что существенно сужает круг ответов на важные, с точки зрения экономической эффективности, вопросы. • Данная методика позволяет дать лишь поверхностную оценку деятельности предприятия, не затрагивая «глубинных» причин возникновения тех или иных результатов деятельности предприятия.

Второй методикой анализа финансового состояния является методика В. В. Ковалевым. Этапы проведения данного анализа представлены на рис. 2.

экспресс-анализ	• ознакомление с аудиторским заключением
подготовительный этап	• принятие решения о целесообразности дальнейшего проведения анализа, техническая проверка готовности (счетные процедуры, проверка наличия подписей, форм отчетности)
предварительный обзор бухгалтерской отчетности	• ознакомление с пояснительной запиской к бухгалтерской отчетности
экономическое чтение и анализ отчетности обобщающая оценка результатов хозяйственной деятельности:	• оценка имущественного, финансового положения; • оценка прибыльности, динамичности с помощью финансовых коэффициентов; • предварительный обзор экономического и финансового положения предприятия; • характеристика общей направленности финансово-хозяйственной деятельности, выявление «больных статей»;
оценка и анализ экономического потенциала предприятия	• оценка имущественного состояния (вертикальный, горизонтальный анализ, анализ качественных сдвигов в имуществе), оценка финансового положения (ликвидность, финансовая устойчивость)
оценка и анализ результативности финансово-хозяйственной деятельности	• оценка производственной деятельности, анализ рентабельности, оценка положения на рынке ценных бумаг

Рис. 2. Этапы анализа финансового состояния В. В. Ковалевым [2]

Положительные и отрицательные методы В. В. Ковалева представлены в таблице 2.

Таблица 2

Достоинства и недостатки методики В. В. Ковалева [2]

Достоинства методики	Недостатки методики
• Наличие предварительного и более детального этапов анализа, что позволяет на предварительном этапе дать оперативную оценку деятельности предприятия, а также определить готовность к дальнейшему проведению анализа с точки зрения наличия необходимых документов. • Другим существенным отличием методики является использование в качестве информационной базы для анализа не только данных бухгалтерского баланса, но и аудиторского заключения, пояснительной записки.	• Использование в качестве информационной базы не полного перечня документов, по данным которых можно получить более реальную оценку деятельности предприятия. • При выявлении общей направленности деятельности предприятия возникает вопрос, может ли данная методика раскрыть полностью причины роста или спада экономической деятельности в той или иной области, в которой представлено пред- приятие с учетом всех особенностей данной отрасли.

Третья методика, которая заслуживает внимания – это метод предложенный В.И. Подольским, этапы которой представлены на рисунке 3.

Этап 1	• общая оценка финансового состояния предприятия и изменений его финансовых показателей за отчетный период;
Этап 2	• анализ платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия;
Этап 3	• анализ кредитоспособности и ликвидности баланса предприятия;
Этап 4	• анализ оборачиваемости оборотных активов;
Этап 5	• анализ финансовых результатов предприятия и оценка потенциального банкротства.

Рис. 3. Этапы анализа финансового состояния В.И. Подольским [3]

Достоинства и недостатки данной методики представим в таблице 3.

Таблица 3

Достоинства и недостатки методики В.И. Подольского [3]

Достоинства методики	Недостатки методик
• Как и в предложенной В.В. Ковалевым в данной методике также есть предварительный этап, включающий проверку наличия необходимых документов для анализа, что позволяет сэкономить время и средства, которые могли быть затрачены на проведение анализа, не подкрепленного информационно. • Другим отличительным признаком данной методики является расчет количественной оценки влияния на изменение прибыли от реализации продукции ряда факторов. Предлагается рассчитать влияние каждого возможного фактора на прибыль.	• Предложена методика, основанная только на бухгалтерской отчетности, однако, существует большое количество другой важной, с точки зрения влияния на результат анализа, информации, содержащейся в других источниках. • Использование при оценке потенциального банкротства формулы «Z – счета» Е. Альтмана. Данный расчет основывается на субъективных данных ввиду того, что анализируемое предприятие может не входить в группу тех предприятий, по результатам деятельности которых был рассчитан данный коэффициент.

В результате данного теоретического анализа видно, что наиболее содержательной и полной является разработанная В.И. Подольским методика анализа финансового состояния. Она дает полное описание всех этапов анализа и является достаточно простой и доступной для пользователей. Результатом расчетов финансовых коэффициентов по данной методике дают ответ, на какой фазе жизненного цикла находится предприятие и спрогнозировать дальнейшее его развитие [3]. Процесс оценки текущего, прошлого и перспективного финансового состояния, и результатов деятельности организации дает процесс анализа финансового состояния.

С учетом довольно большого разнообразия финансовых показателей и коэффициентов, различных нормативов и возникающих в данном случае сложностей оценки состоянии, многие отечественные и зарубежные аналитики предлагают использовать комплексную интегральную оценку финансового состояния путем определения критериев вероятности наступления банкротства. Модели определения уровень банкротства дает возможность определения степени возможного наступления кризиса путем сопоставления полученных значений с интегральными предельными значениями. Наиболее известными являются модели, представленные такими учеными Лисом, Альтманом, Сайфулиным, Фулмером и другими. Рассмотрим данные модели более детально. В 1972 г. была разработана модель Лиса, на основании исследования деятельности большого количества предприятий Великобритании. Данная модель представлена в виде формулы (1).

$$Z = 0{,}063 \times К1 + 0{,}092 \times К2 + 0{,}057 \times К3 + 0{,}001 \times К4 \quad (1)$$

где $К1 = \frac{оборотныйкапитал}{суммаактивов}$;

$К2 = \frac{прибыльотреализации}{суммаактивов}$;

$К3 = \frac{нераспределеннаяприбыль}{суммаактивов}$;

$К4 = \frac{собственныйкапитал}{заемныйкапитал}$.

Наибольшее распространение среди многих пользователей и экономистов имеет оценка вероятности банкротства Альтмана на основании Z-счета. Им была разработана пятифакторная модель. Формула Z-счета (2) имеет выражение:

$$Z = 1{,}2 \times X1 + 1{,}4 \times X2 + 3{,}3 \times X3 + 0{,}6 \times X4 + X5 \ (2)$$

где $X1 = \frac{\text{Оборотныйкапитал}}{\text{Активы}}$;
$X2 = \frac{\text{Нераспределеннаяприбыль}}{\text{Активы}}$;
$X3 = \frac{\text{Прибыльдоналогообложения}}{\text{Активы}}$;
$X4 = \frac{\text{Рыночнаястоимостьакций}}{\text{Стоимостьвсехобязательств}}$;
$X5 = \frac{\text{Выручка}}{\text{Активы}}$.

Соотношения значения данного показателя со степенью вероятности банкротства представлены в таблице 4.

Таблица 4

Соотношение показателя Альтмана и вероятности банкротства

Значение Z – показателя	Вероятность банкротства компании
$Z < 1{,}81$	80 – 100%
$1{,}81 \leq Z < 2{,}77$	35 – 50%
$2{,}77 < Z < 2{,}99$	15 – 20 %
$2{,}99 \leq Z$	Близка к 0

Положительным моментом данной методики является высокая точность полученного прогноза. Для прогноза на год – 95%, для двух лет – 85%. Отрицательной стороной является ограниченность ее применения. А именно она предназначена для больших компаний, которые размещают акции на фондовом рынке. Также в отечественной практике широко известна рейтинговая модель на основании пяти факторов, разработанная Р.С. Сайфуллиным и Г.Г. Кадыковым. Данная методика является адаптированной моделью Альтмана условиям рынка России и дает прогноз на среднесрочную перспективу (3):

$$Z = 2 * X_1 + 0{,}1 * X_2 + 0{,}08 * X_3 + 0{,}45 * X_4 + X_5 \ (3)$$

где$X_1 = \frac{\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}}{\text{Оборотные активы}}$ ($X_1 > 0{,}1$);
$X_2 = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$($X_2 > 2$);
$X_3 = \frac{\text{Выручка от продаж}}{\text{Среднегодовая стоимость активов}}$($X_3 > 2{,}5$);
$X_4 = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка}}$;
$X_5 = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Собственный капитал}}$ ($X_5 > 0{,}2$).

Если рейтинговое число R = 1 – удовлетворительное финансовое состояние, R<1 - неудовлетворительное финансовое состояние [3].

Таким образом, выявление банкротства осуществляется на основе данных мониторинга с использованием различных методов и моделей. Полученные результаты анализа позволяют определить степень вероятности банкротства для данного хозяйствующего субъекта и разработать систему мер профилактики кризиса.

Библиографический список

1.Сайфулина Р.С. Общая экономика: бакалавриат, магистратура, аспирантура. Учебник - М.-Берлин Директ-Медиа, 2016. — 640 с.

2.Ковалев В. В. Теория антикризисного управления предприятием: учебное пособие / В. В. Ковалев, Л. П. Мокрова, А. Н. Ряховская– М.: КОНКУРС, 2015. – 157 с.

3.Подольский В. И. Финансы предприятий. – М.: Юнити, 2013. – 280 с.

4.Блажевич О. Г., Сафонова Н. С., Дзядук В. С. Теоретические аспекты оценки финансового положения предприятия // Sciencetime. 2016. №4 (28). С.99–105.

5.Павлова Л. Н. Финансы предприятий / Л. Н. Павлова. - М.: Финансы и статистика, 2016. - 457 с.

6.Савицкая Г. В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: краткий курс: учебное пособие - 2-е изд., испр. / Савицкая Г. В. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 303 с.

7.Селезнева Н. Н. Анализ финансовой отчетности организации / Н. Н. Селезнева, А.Ф. Ионова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 489 с.

8.Черненко В. А. Финансовый менеджмент: учебник и практикум для академического бакалавриата. Серия: Бакалавр. Академический курс/ под ред. В. А. Черненко, К. И. Федорова. – СПб.: Нестор- История, 2016. – 544 с.

9.Сафонова Н. С., Блажевич О. Г., Бондарь А. П. Методические особенности оценки ликвидности и платежеспособности предприятия // Бюллетень науки и практики. Электрон. журн. 2016. №5 (6). С. 434–440. Режим доступа: http://www.bulletennauki.com/safonova (дата обращения 03.11.2019).

ПИКАТОВА ТАТЬЯНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, ФГБОУ ВО МГУТУ им К.Г. Разумовского (ПКУ) в г. Москва, Россия.

УДК 330

Е.В. Бунина

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

В статье рассматриваются инновационные методы управления персоналом. Приводятся современные методы отбора и подбора персонала. Описываются инновационные подходы для обучения персонала. Подчеркивается важность бально-факторного метода оценки.

Ключевые слова: *инновационные методы, отбор и подбор персонала, обучение, оценка, управление персоналом, персонал, предприятие, развитие.*

Внедрение инновационных технологий в систему управления персоналом становится одним из важных условий повышения эффективности деятельности предприятия в условиях развития научно-технического прогресса, конкуренции на рынке.

Предпосылкой для эффективного внедрения и использования инновационных методик в управлении является наличие на предприятии высококвалифицированных специалистов, имеющих гибкость мышления, внутреннюю потребность в творчестве, эффективную систему восприятия, своеобразную форму самореализации и взаимодействия с социальной системой.

Следовательно, большое значение при определении схемы инновационного развития в системе управления персоналом имеет инновационный потенциал коллектива организации.

Инновации не приводят к изменениям деятельности предприятия и к структурным изменениям в кадровом составе. В улучшении системы управления персоналом важным является улучшение методов управления персоналом [3, с. 180].

Современные методы отбора персонала, которые в настоящее время внедряются на базе отечественных предприятий, приведены в таблице 1.

Таблица 1

Современные методы отбора персонала

Метод отбора персонала	Характеристика
Метод геймификации	Позволяет идентифицировать ключевые навыки кандидата в процессе игры, которая позволяет повысить осведомленность специалиста о бренде работодателя. Кандидат получает информацию о рабочем месте
Метод физиогномики и графологии	Позволяет выделить качества кандидата и включить его в определенную группу. В этом случае формируются выводы о соискателе на основании анализа черт лица, мимики, на базе анализа почерка кандидата
Конкурсы и соревнования	Проведение открытого конкурса на вакансию, в этом случае кандидаты проявляют свои творческие подходы к работе, трудоустройство получает победитель конкурса
Стресс-интервью	Проверка на стрессоустойчивость и возможность выходить из трудной ситуации, оценка логического мышления и сообразительности
Соционика	Выявление качеств личности и определение его к определенному типу, заключение о социотипе кандидата через тесты, интервью, наблюдение за поведением, способствует трудоустройству работников, готовых выполнять различную работу

В настоящее время свою популярность для набора персонала получил метод участия в ярмарках вакансий и выбор молодых специалистов, которые только закончили высшее учебное заведение.

Набор молодых специалистов создает преимущества для компании в области выплат заработной платы, формирования системы мотивации к работе. Однако молодые специалисты не имеют достаточного опыта, их привлечение в организацию предусматривает создание системы наставничества для обучения специфике работы.

В практике России в процессах набора ведется постоянная профориентация по привлечению на вакантные должности студентов старших курсов, которые после окончания учебы выбирают организацию с целью трудоустройства. В процессах отбора отечественные компании применяют методы собеседования, предложение кандидату на должность прохождение испытательного срока, по результатам которого принимается решение о принятии работника в коллектив.

© Бунина Е.В., 2019.

Инновационный путь обучения предусматривает внесение инновационных изменений в существующие социальную среду и культуру предприятия [1, с. 93].

Инновации являются результатом творческой деятельности работника и представлены в виде нового и модернизированного продукта, позволяющего обеспечить качественный рост эффективности процессов.

Система организации обучения на предприятии направлена на рост профессионализма специалистов, закрепления в компании высококвалифицированных специалистов, выступающих центром кадрового потенциала.

Инновационное обучение в системе управления персоналом позволяет развивать личность и повышать профессионализм. Обучение персонала выступает важным звеном в системе управления и позволяет развивать организационные процессы в достижении поставленных целей и задач. Высокий уровень трудового потенциала повышает интерес работника к выполняемым должностным обязанностям и формирует перспективные планы кадрового передвижения.

В таблице 2 представлены методы обучения, которые наиболее часто применяются в российской практике, а также выделены их достоинства и недостатки.

Таблица 2

Сравнительная характеристика современных методов обучения

Метод	Характеристика метода	Достоинства	Недостатки
Рабочие группы	Предусматривает эффективные решения поставленных задач	Развитие самостоятельности повышения мотивации и возможность влияние на ситуацию внутри организации	Разочарование в случае безосновательного неприятия руководством предложенной группы, возможны деловые конфликты
Обучение методом Shadowing	Сотрудник получает возможность выполнять роль дублера руководителя. Он может фиксировать моменты и наблюдать за руководителем в течение всего времени работы	Экономичность, быстрое обучение сотрудника управленческим методом, совершенствования имиджа за счет демонстрации лидерских качеств персоналу	Метод не эффективен для руководителя, приводит к дополнительным затратам времени
Обучение методом Secondment	Получение опыта в другой организации	Развитие коммуникативных навыков работы	Сложность адаптации в новом коллективе
Обучение методом Budding	Партнерские отношения в коллективе, коллега выполняет функции помощника в освоении новой профессии	Усиление межличностного взаимодействия	Возможно развитие межличностных конфликтов

Методы оценки удовлетворенности персонала трудом, предусматривают учет индивидуальных и личностных характеристик работников, их достигнутый профессиональный уровень, занимаемую должность, а также оценку вклада в повышение эффективности предприятия в целом [2, с. 18].

Для оценки удовлетворенности персонала трудом свое распространение получил балльно-факторный метод. Этот метод предусматривает учет факторов, которые выражаются в баллах, с учетом уровней и весов. Для того чтобы определить ценность каждого работника необходимо определить количество баллов.

Основные этапы оценки удовлетворенности персонала трудом согласно балльно-факторному методу приведены на рисунке 1.

На первоначальном этапе необходимо выполнить описание должности работника, определить требования, которые необходимы для качественного выполнения этой работы. Далее необходимо выбрать факторы для проведения оценки. Для выбора факторов необходимо руководствоваться принятой стратегии развития персонала [4, с. 102].

Как правило, в качестве факторов выбираются: степень полномочий, масштаб действий, уровень влияния на результат, профессионализм, управленческие навыки, коммуникабельность и сложность принятия решений. Для каждого из факторов необходимо назначить вес, учитывая специфику деятельности предприятия.

На следующем этапе необходимо выполнить разработку балльно-факторной шкалы. При этом необходимо учитывать выбранные веса и интервалы между уровнями выбранных факторов.

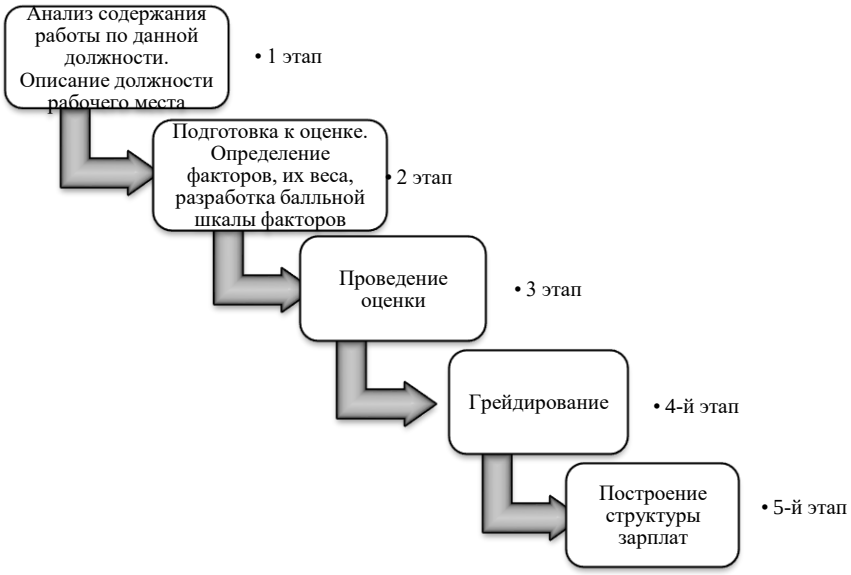

Рис. 1. Основные этапы оценки удовлетворенности персонала трудом согласно балльно-факторному методу

При разработке шкалы баллов необходимо учитывать, что минимальное количество баллов должно быть равно 100 баллов. Для того чтобы определить минимальное количество баллов для каждого выбранного фактора необходим вес этого фактора и получить минимальное количество баллов по этому фактору.

Далее устанавливается интервал с использованием шкалы уровней, и все полученные значения заносятся в балльно-факторную матрицу.

На следующем этапе проводится оценка рабочих мест и должностей. Для этого рекомендуем использовать организационную структуру предприятия, описание должностей, факторов по уровням и факторную таблицу баллов. При выполнении оценки экспертная группа использует выделенные факторы [5, с.121].

После получения суммарного значения баллов получается система грейдов. При этом к одному и тому же грейду необходимо отнести близкие и равнозначные должности в соответствии с составленной матрицей балльно-факторной оценки. При выборе грейдов необходимо учитывать, что чем выше грейд, тем больше уровень заработной платы и должностные полномочия работников.

Таким образом, инновации в системе управления персоналом направлены на изменение существующих методов и принципов, отказ от традиционных вариантов управления персоналом, а также поддержку беспрерывного процесса генерации новых идей.

Библиографический список

1.Биктяков, К.С. Управление персоналом // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, 2017. - №4. – С.93-97.

2.Залогина, В.В. Инновационные методы и подходы в системе управления персоналом // Политика, экономика и инновации, 2016. - №8. – С.18.

3.Земцов, А.В. Инновационные методы в сфере управления персоналом // Статья в сборнике Инновационная экономика и менеджмент, 2018. – С.180-186.

4.Коргова, М.А. Актуальные проблемы управления персоналом в современных организациях: монография / М.А. Коргова. – М.: Русайнс, 2018. – 225 с.

5.Конорева, К.В. Инновационные процессы в системе HR-управления современных компаний // Экономика и менеджмент инновационных технологий, 2016. - №10. – С.121-123.

БУНИНА ЕЛЕНА ВИТАЛЬЕВНА – студентка, Национальный исследовательский университет "МЭИ", Россия.

УДК 330

Е.В. Бунина

ЗАРУБЕЖНАЯ ПРАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

В статье рассматриваются методы управления персоналом, получившие популярность за рубежом. Приводятся характеристика современных HR-технологий для развития и обучения персонала, выделяются HR-Digital технологии, позволяющих трансформировать модели управления персоналом. Выделяются основные составляющие KPI.

Ключевые слова: *HR-технологии, зарубежная практика, модели управления персоналом, теория управления персоналом, HR-Digital, KPI, развитие.*

Инновационные технологии направлены на усиление отношения между работодателем и сотрудником на основе адаптивности и гибкости, способности быстро определять внешние и внутренние изменения, своевременно реагировать на них и тем самым расширять возможности в области экономического роста.

В зарубежной практике в настоящее время внедряются тренды в HR-философии агинальности, концепция баланса между личной жизнью и профессиональной.

На современном этапе развития в системе управления персоналом в зарубежной практике наблюдаются следующие изменения. Специалистами прогнозируется внедрение в практику модели управления персоналом, основанной на анализе данных. Эта модель представлена целостным подходом и основана на точном прогнозировании проблем в кадровой системе. Рассмотрим действия этой модели по удержанию кадров. Как правило, в отчетах упоминается только общий процент текучести кадров за год, однако в соответствии с новым подходом руководство будет получать более детальную информацию. В состав этой информации будет входить информация о причинах, по которым персонал остаётся на своём месте, факторам, которые могут привести к уходу, мероприятиям, позволяющим предотвратить увольнения.

Интерес вызывает теория Z, предложенная специалистом из Калифорнии Уильямом Оучи. Эта концепция управления персоналом основана на японском опыте, в ее основе находится система пожизненного найма. Работник, поступивший на предприятие после окончания высшего учебного заведения, по мере работы в организации получает необходимые профессиональные знания, позволяющие ему увеличивать заработную плату. Особенностью концепции управления персоналом по теории Z является создание вокруг работника социального окружения, которое позволяет стимулировать работника к новым знаниям и обеспечивать взамен заработной платой.

Усиление глобализации, изменения потребительского поведения, переход на цифровую экономику приводит к развитию в системе управления персоналом HR-Digital технологий, позволяющих формировать новые конкурентные модели управления персоналом. Развитие и формирование Digital-стратегий становится необходимым условием, позволяющим обеспечить конкурентоспособность компании и увеличить узнаваемость HR-бренда, как работодателя.

Технология HR-Digital реализуется в различных сферах деятельности, демонстрирует возможности цифровых технологий в системе управления человеческими ресурсами и позволяет представить компанию не просто как HR-работодателя, но и мобильного работодателя. Она позволяет развивать мобильные приложения, как основные площадки для реализации HR-инструментов, создавать корпоративные социальные сети, проводить обучение сотрудников в любом месте и в любое время. В основе этих технологий находится персональный подход и когнитивные технологии, роботизация, интеллектуализация.

Digital-технологии в системе управления человеческими ресурсами позволяют проводить анализ в режиме реального времени с акцентом на бизнес, выстроить и измерить процессы. Это обуславливается увеличением количества мобильных приложений на основе платформы для HR-инструментов [3, с.181].

Технологии Digital позволяют снизить трудоемкость HR-функций, ускорить принятие кадровых и управленческих решений, улучшить систему аналитики в области прогнозирования и тем самым улучшить планирование личного развития.

Для оценки результативности работы персонала свое распространение получил метод KPI. Метод KPI позволяет оценить способность персонала с учетом поставленных целей организации. С помощью этого метода можно выполнять контроль деловой активности персонала, оценивать работу структурных подразделений, и в целом определить эффективность системы управления персоналом всего предприятия.

© Бунина Е.В., 2019.

Достоинства и недостатки метода KPI приведены в таблице 1.

В современных условиях свое распространение получила модель управления человеческими ресурсами «Академия». Основой этой модели является развитие человеческих ресурсов внутри организации и внешний отбор по критерию «талантливость». Потенциальным преимуществом этой модели является то, что развитие кадров происходит не по карьерной лестнице, а в зависимости от полученной квалификации.

Таблица 1

Достоинства и недостатки метода KPI

Достоинства	Недостатки
Возможность определения размеров бонуса сотрудника в зависимости от выполненной персональной работы	Слишком большое количество KPI в общем бонусе для каждого работника мала
Каждый сотрудник отвечает за выделенный участок работы	Достаточно большой вес этого показателя ведет к ухудшению качества работы
Сотрудник видит свой вклад в достижение общей цели предприятия	Реально не достижимое значение KPI приводит к демотивации работников

Следует также отметить модель управления человеческими ресурсами получившую название «Крепость», которая применяется, когда организация имеет неустойчивую позицию на рынке и реализует стратегию выживания и реагирования на внешние изменения.

Особенностью модели карьерного продвижения работников является то, что набор и прием молодых специалистов осуществляется на нижнем уровне управления с постепенным их продвижением на более высокий уровень [2, с.18].

В современных условиях маркетинговая ориентация в зарубежной практике все больше применяется в отношении системы управления персоналом.

Технология управления персонал маркетингом основана на управлении трудовым потенциалом с его дальнейшим использованием, формированием и развитием с получением маркетингового организационного поведения, HR-бренда для обеспечения удовлетворения требований и потребностей работников предприятия.

Концепция персонал маркетинга выступает системой взаимосвязанных и взаимообусловленных взглядов, положений маркетинговой деятельности, которые позволяют достичь целей организации и включают работы по исследованию рынка труда, установлению тенденций изменения парадигмы развития организации, определению потребностей рабочей силы и проведению экспертизы кадров.

В основе технологии управления персонал маркетингом находятся технологии по формированию оптимального HR-потенциала, его использованию, развитию, активизации, а также управлению маркетинговым организационным поведением и HR-брендом предприятия [1, с.94].

Решение в сфере управления HR-потенциалом предусматривает объединение управленческих усилий. В этом случае проводятся маркетинговые исследования рынка труда, планируется, прогнозируется потребность в персонале, формируется система требований к персоналу, организуется реклама вакансий.

Управление маркетинговым организационным поведением персонала предусматривает проведение маркетинговых исследований и внутрифирменного маркетинга, а также управленческих мероприятий по развитию корпоративной культуры, управлению сплочённости коллектива, HR-взаимодействием.

Целью маркетинговых исследований является определение степени развития отношений между руководством предприятия и персоналом, их направленность на удовлетворение потребностей персонала для достижения целей работников. При этом технология управления маркетинговым организационным поведением включает в свой состав методы и способы формирования необходимого для предприятия организационного поведения, создания между работниками и руководством долгосрочных партнерских отношений.

Основной целью управления HR-брендом в системе управления персонал маркетингом является наращивание долгосрочных конкурентных преимуществ на рынке труда. В состав этого управления входит управление брендом предприятия-работодателя, управление HR-брендовыми коммуникациями и развитие HR- бренда.

На основании этого технология управления HR-брендом включает в свой состав способы создания положительного имиджа предприятия на рынке труда, положительную репутацию для персонала HR-бренд предприятия и средства, позволяющие сформировать определенный образ в глазах работников.

Следовательно, оптимальное комплексное использование современных технологий управления персонал маркетингом позволит повысить лояльность персонала, улучшить экономическую и социальную HR-эффективность, а также уровень конкурентоспособности предприятия на рынке труда.

Библиографический список

1.Биктяков, К. С. Управление персоналом // Вестник Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова, 2017. - №4. – С.93-97.

2.Залогина, В. В. Инновационные методы и подходы в системе управления персоналом // Политика, экономика и инновации, 2016. - №8. – С.18.

3.Земцов, А. В. Инновационные методы в сфере управления персоналом // Статья в сборнике Инновационная экономика и менеджмент, 2018. – С.180-186.

БУНИНА ЕЛЕНА ВИТАЛЬЕВНА – студентка, Национальный исследовательский университет "МЭИ", Россия.

УДК 330

А.С. Погодина

УПРАВЛЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ КОРПОРАЦИЕЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

В статье рассмотрены главные аспекты организационной деятельности крупнейших корпораций в России и управления ими в период глобализации экономики. Выявлена специфика, основные проблемы и перспективы формирования национального корпоративного сектора.

Ключевые слова: *корпорация, факторы экономической нестабильности, управление предприятием, газовая промышленность, Нефтяная компания Лукойл.*

Третье тысячелетие характеризуется тем, что финансово-экономическая нестабильность оказывает значительное влияние на управление экономикой. В таких условиях управленческие решения руководителей ведут к последствиям, которые сказываются не только на собственниках, наемных сотрудниках данных организаций, но и на перспективе существования самого предприятия, а возможно, и целой отраслевой группы, следовательно, на социально-политической и хозяйственно-экономической ситуации в стране.

В экономической науке преобладают разнообразные методы к вопросам формирования корпорации как института. Как правило, понятие корпорации применяется в качестве синонима организации, то есть некоторой реально существующей структуры.

Обычно в российской экономической науке понятие корпорации было связано с таким понятием, как акционерное общество. Но первостепенные акционерные общества в большинстве случаев походили на корпорации только по признаку объединения акционеров. Данный пункт являлся обязательный, но, как правило, являлось всегда единственным. На этапе формирования АО не соответствовали общепринятому понятию корпорации и не соответствовали стандартам [1].

В нынешнее время в России корпорациями неофициально называются открытые акционерные общества, акции которых могут действовать на неограниченный круг лиц, закрытые акционерные общества, акции которых сообщаются только внутри ЗАО и ранее установленного круга лиц.

Корпорация является основной организационно-правовой формой крупного бизнеса. Число корпораций, среди числа зарегистрированных фирм, составляет всего 10%, однако благодаря им было произведено более половины мирового ВВП из-за того, что малый бизнес в нашей стране развит недостаточно хорошо. В мировой экономике лидирует всего несколько российских корпораций, которые в большей степени оказывают наибольшее влияние на развитие определенной секции рынка. Согласно международному рейтингу Forbs, в нашей стране сейчас лидируют такие транснациональные корпорации как Газпром, Роснефть, Лукойл и Сбербанк.

В России получили развитие различные управленческие системы. Одни – являются классикой западного менеджмента, а другие (рудиментарные) – сохранили методы и приемы административно-командной системы.

Классические подходы организации управления производством:

- Системный;
- Процессный;
- Ситуационный.

Они получили свое воплощение в различных школах менеджмента:

- Классической;
- Поведенческой;
- Научного управления;
- Человеческих отношений и мн. др.

В настоящее время российские корпоративные структуры по территориальному признаку можно разделить на три основные группы:

© Погодина А.С., 2019.

Научный руководитель: Аношина Юлия Федоровна – доктор экономических наук, профессор, ФГБОУ ВО МГУТУ им К.Г. Разумовского (ПКУ) в г. Москва, Россия.

-региональные корпоративные структуры;
-межрегиональные корпоративные структуры;
-транснациональные, или международные корпоративные структуры.

ДЕСЯТКА КРУПНЕЙШИХ

Компания	Место	Руководитель	Стоимость активов
1. «Газпром»	27	Алексей Миллер, председатель правления	$356 млрд
2. «Роснефть»	59	Игорь Сечин, президент	150 млрд
3. «Лукойл»	109	Вагит Алекперов совладелец, президент	$111,8 млрд
4. Сбербанк	124	Герман Греф, президент	$420 млрд
5. «Сургутнефтегаз»	209	Владимир Богданов, совладелец, генеральный директор	$74,6 млрд
6. «Транснефть»	555	Николай Токарев, президент	$56,8 млрд
7. ГМК «Норильский никель»	576	Владимир Потанин, совладелец, генеральный директор	$13,1 млрд
8. ВТБ	615	Андрей Костин, председатель правления	$203,2 млрд
9. «Магнит»	701	Сергей Галицкий, совладелец, генеральный директор	$6,1 млрд
10. «Татнефть»	710	Рустам Минниханов, председатель совета директоров	$12,2 млрд

Данные журнала Forbes

Рис. 1. Десятка крупнейших корпораций согласно рейтингу Forbes

Касаемо характера специализации корпоративных образований в России, можно сказать, что особые геополитические, географические и ментальные условия развития российского предпринимательства не исключали использование приемов устаревшей административно-командной системы. Этот подход позволял руководителям получать результат старыми способами управления, основанными на строгой командной вертикали, неукоснительном исполнении предписаний и инструкций. Однако в странах с развитым контрактным законодательством, независимой судебной системой и деловой этикой, слияния и поглощения идут в основном по горизонтали.

Несмотря на определенную положительную динамику развития крупнейших компаний в России остается ряд нерешенных проблем, которые усугубляются в период экономической нестабильности, которая преобладает сейчас в России.

Международная практика управления свидетельствует, что предприятия в нестабильных условиях могут быть эффективными только при условии постоянной модернизации системы управления, производственной базы, внедрения инновационных и высокотехнологичных идей, повышения квалификации сотрудников. Владельцы компаний понимают, что в нестабильной экономической ситуации погоня за прибылью должна уступить стратегическим приоритетам. Новые условия вынуждают повышать эффективность управления основными факторами производства на основе обновления технологической, экономической и информационно-управленческой составляющей.

Уже два десятилетия на просторах России поднимается, крепнет, развивается индивидуальная предпринимательская инициатива, частный бизнес. Малые, средние и крупные компании строят свои системы управления, исходя из общепризнанных мировых стандартов. Огромные холдинги, среди которых также ПАО НК «Лукойл», внедрили в системы управления самые продуктивные, признанные на мировом уровне, классические рекомендации западного менеджмента. Как и многие другие, организационно - управленческая структура данной компании, состоит из трех основных моделей управления: высший, средний и оперативный. На высшем уровне, как правило, принимаются наиболее обобщенные решения по управлению предприятием и применяются функции стратегического планирования, всеобщего контроля и связи с внешними структурами. На среднем уровне решения высшего уровня детализируются, изменяются в конкретные планы, происходит выполнение функций текущего планирования, связи между высшим и низшим уровнями управления производством и потоками ресурсов. Итогом деятельности работников оперативного уровня является деятельность производственной программы, формируется реализация

функций управления основным и вспомогательным производством, оперативного управления и местного контроля.

Первая половина 21 века – это эпоха постоянной турбулентности для большого бизнеса не только в России, но и во всем мире. Экономическая нестабильность является основным источником рисков и проблем, с которыми приходится сталкиваться современным предприятиям. За последние три года ПАО «Нефтяная компания «ЛУКОЙЛ» пережила удары международного финансового кризиса, санкционный прессинг и обвал мировых цен на углеводороды, сохраняя устойчивую тенденцию стабильного развития, основанную на реализации стратегической цели компании – соответствии «лучшим показателям мировых нефтяных компаний по эффективности и конкурентоспособности»

Вышеуказанные причины – объективная угроза не только эффективности, но и самому существованию предприятия. Поэтому Советом директоров была принята долговременная стратегия, которая не только способствовала выживанию предприятия в сложных условиях, но и (по результатам 9 месяцев 2017 года) показала положительную динамику.

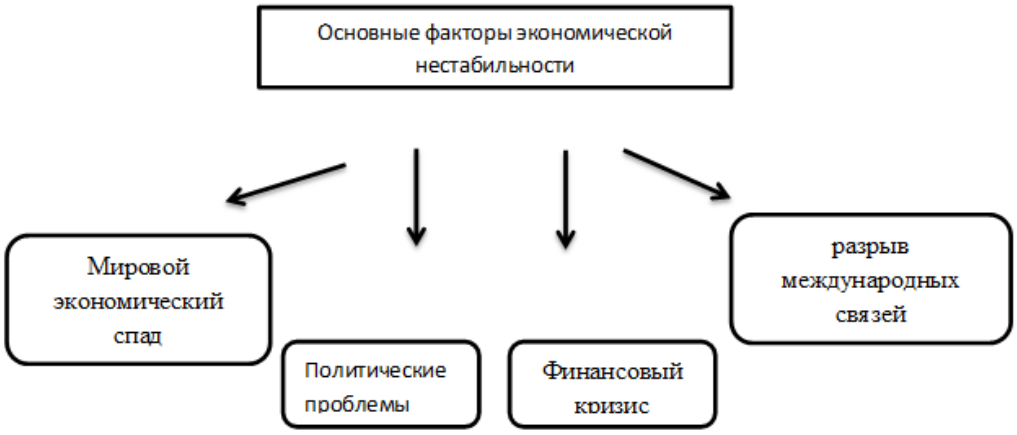

Схема 1. Основные факторы экономической нестабильности

Управление предприятием начинается с постановки конкретных задач, обеспечивающих продвижение к намеченной цели. Поэтому руководством компании «Лукойл» были определены следующие основные направления модернизации:

- Рациональное использование попутного нефтяного газа и принцип «Нулевого сброса»;
- Освоение инновационных технологий по выпуску эко топлива и оптимальное использование имеющихся невосполнимых материальных ресурсов;
- Применение альтернативных генераторов энергоресурсов;
- Постоянное снижение уровня загрязнения окружающей среды;
- Совершенствование системы управления: автоматизация всех информационных процессов [3].

Более чем двадцатипятилетняя история развития компании, созданной в 1991, указывает на успешную реализацию стратегических задач, поставленных руководством корпорации, эффективность созданной системы управления компанией.

Система корпоративного управления все эти годы была гарантией и решающим фактором высокой конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности компании. Существующая структура взаимодействия Совета директоров, исполнительного органа в лице Правления и акционеров обеспечивает рост капитализации предприятия, способствует оптимальному расходованию инвестиционных ресурсов.

Ежегодный Отчет о корпоративном управлении, который с 2016 года включен в Годовой аналитический отчет дает полное представление о результатах работы менеджмента за указанный временной период. Это помогает налаживанию доверительных отношений с акционерами, росту инвестиционной привлекательности предприятия [4].

Рис. 2. Система корпоративного управления «Лукойл»

Сейчас ПАО «Лукойл» является наиболее развитой российской вертикально интегрированной компанией в системе современного корпоративного управления. Деятельность Совета директоров за последние годы была направлена на усиление вертикальной интеграции. Это привело к расширению масштабов геологоразведывательных мероприятий. Совершенствование и инновационное развитие основного производства (добычи и переработки углеводородов) приобрело глобальный характер. «Лукойл» заняла ведущие позиции в России по глубине переработки нефти и нефтепродуктов, а также значительно расширила рынки сбыта, как в РФ, странах СНГ, так и за рубежом.

Эти высокие результаты были достигнуты благодаря повышению эффективности бизнес - процессов, результативности финансовых операций, совершенствованию структуры и содержания управления компанией.

Нужно отметить, что данная корпорация отражает механизмы и инструменты корпоративного управления, применяемые в большинстве российских компаний. Поэтому оценка проблемных ситуаций и определение путей выхода из кризиса является тем вариантом, который можно распространить и на другие организации топливно-энергетического сегмента экономики.

Одно из наиболее важных направлений деятельности компании – это сотрудничество с государством. Для обеспечения достаточного темпа развития необходимо получение разрешения на разработку шельфа. Таким образом, получит поддержку портфель активов корпорации, будет разворачиваться геологоразведка не только на территории РФ, но и в других странах.

Следующий важный и перспективный шаг, который требует определенных организационных и финансовых усилий – это пуск объектов глубокой переработки нефтепродуктов с увеличением выхода светлых нефтепродуктов, что будет способствовать оптимизации налогового давления (за счет высокой добавленной стоимости продукции).

Нельзя отойти и от общей для российского бизнеса тенденции реорганизации бизнеса с целью минимизации расходов и оптимизации управления, внедрения самых современных информационно-коммуникационных систем, автоматизации процессов. И самым перспективным и результативным видится дальнейшее развитие технологий и выдвижение собственных уникальных технологических разработок. Все вышеуказанные моменты предопределяют успехи, поддерживают стратегию и создают основу для дальнейшего успешного развития компании.

Библиографический список

1. Благих И.А. Механизм кризиса в российской экономике и антикризисные действия правительства // Проблемы современной экономики. – 2015. – №3 (55). – С. 31-35.

2. Антикризисное управление: Учебник (Коротков Э.М.) Глава 2. Тенденции возникновения и разрешения экономических кризисов

3. Словарь бизнес-терминов Академик.ру. Электронный ресурс. – Режим доступа: http://dic.academic.ru/dic.nsf/business/11939

4. Галеев М.М., Радостева Э.М., Бартова Е.В. Возможности импортозамещения в системе продовольственной безопасности России

5. Электронный ресурс: Сайт компании ОАО «Лукойл» http://www.lukoil.ru/Responsibility/SocialPartnership/HumanResources

ПОГОДИНА АННА СЕРГЕЕВНА – магистрант, ФГБОУ ВО МГУТУ им К.Г. Разумовского (ПКУ) в г. Москва, Россия.

УДК 379.85

Д.Р. Алиева, М.В. Мусникова

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

В статье рассматривается вопрос потенциала развития туристического кластера в Ивановской области исторической направленности. Предлагаются объекты, которые необходимо включить в кластер, а также выработана стратегия развития туризма в регионе.

Ключевые слова: *кластер, Иваново, показатели, туризм, инфраструктура, перспектива развития.*

Город Иваново – областной центр Ивановской области – уже много лет входит в состав туристского кластера «Золотое кольцо», которое затрагивает не только Ивановский край, но и Костромскую, Ярославскую, Владимирскую области. Тем не менее, стоит отметить, что зачастую туры, которые предполагают посещения городов Золотого Кольца фактически не проводят никаких экскурсий в Иваново. Чаще всего ознакомление с историей города проходит из туристического автобуса по пути в Кострому или Ярославль, что никаким образом не способствует ни росту конкурентоспособности города в туристской сфере, ни привлечению туристов в регион. Туристский поток в регион отличается нестабильностью и медленным ростом, что показывает Рисунок 1:

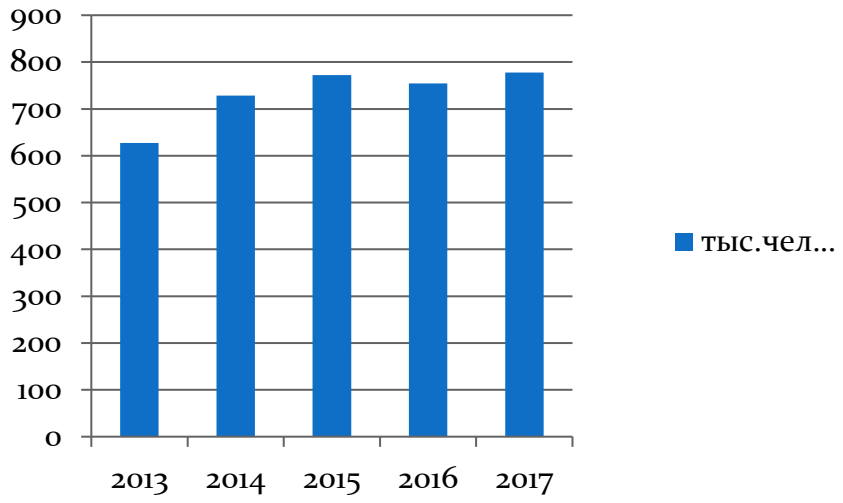

Рис. 1. Внутренний туристский поток Ивановской области в период с 2013 по 2017 годы [4]

На наш взгляд данная проблема имеет более глубокие корни. Но прежде, чем перейти к их выяснению, стоит разобраться, какие вилы туризма развиваются в Ивановской области. Так, к основным видам относят:

- Круизный туризм (в составе Волжского туристического кластера);
- Сельский туризм (развит в Гавриловом Посаде, в составе кластера «Охотничье тропы»);
- Шоппинг-туры.

Последний вид туризма неразрывно связан с брендом региона как «текстильного края», куда приезжают гости из соседних (и все чаще – и более дальних) областей, в основном, за оптовыми покупками для последующей продажи. И в Санкт-Петербурге часто можно увидеть небольшие магазины с надписью: «Ивановский текстиль». Кроме того, в области существует туристский кластер «Плес», который включен в программу развития туризма Российской Федерации. Наконец, существуют предпосылки к развитию исторического и оздоровительного туризма.

На наш взгляд, областной центр и весь регион, отличие от соседних областей, включенных в состав «Золотого Кольца России», не обладает достаточным количеством памятников той эпохи, которую подразумевает данный маршрут. Именно поэтому региону необходимо создать свой уникальный туристский

© Алиева Д.Р., Мусникова М.В., 2019.

продукт, основанный на его ресурсах, особенностях и историческом прошлом, благодаря которому он сможет повысить свою конкурентоспособность и привлечь большое количество туристов.

Для того чтобы определить, каким туристскими аттракторами обладает Ивановская область, необходимо обратиться к истории. Иваново – город Первого Совета, текстильный край, родина известных большевиков и революционеров. Революционная эпоха оставила свой отпечаток не только на жизни людей, но и на зданиях.

Так, областной центр является обладателем огромного количества памятников конструктивизма. В городе существовал принцип создания «полезных вещей», который благоустроил бы город. В 20-е годы XX века Иваново считали «третьей пролетарской столицей», что объясняет тот факт, что здания в городе проектировали выдающиеся архитекторы, такие, как Разов Д.В., Каверин О.В., братья Веснины и другие [1, с.101].

К основным памятникам конструктивизма, на наш взгляд, можно отнести:

- Железнодорожный вокзал Иваново;
- Дом-птица;
- Дом-корабль;
- Дом-баржа;
- Дом-подкова;
- Дом специалистов и другие.

На базе архитектурного наследия в настоящее время при содействии комитета Ивановской области по государственной охране объектов культурного наследия в Иванове начинает реализацию туристический маршрут «Красная нить. Иваново-Вознесенск». [5] Это пешеходный маршрут, объединяющий наиболее знаковые сооружения 20-30-х годов XX века. Однако пока проект не получил достаточной известности, пользуется ограниченной популярностью у местных жителей.

Кроме того, благодаря своей текстильной и, опять же, революционной истории, которая оставила отпечаток не только в регионе, но и на стране в целом, в городе находятся, уникальные музеи, например, музей Первого Совета, музей им. Д. Бурылина (объект культурного наследия федерального значения), музей Ивановского ситца (объект культурного наследия федерального значения). Ряд музейных экспонатов носит уникальный характер. Это подлинники русских живописцев, таких как А. Бенуа, Б. Кустодиев, М. Врубель, и мумия в музее им. Д. Бурылина.

Если говорить не только об областном центре, то в других городах региона также можно найти интересные туристам объекты. Так, город-музей Плес известен многим, в особенности его связь с художником Исааком Левитаном, музей чьего имени расположен в городе. Кроме того, в Плесе расположены музей пейзажа, музейно-выставочный комплекс «Присутственный места», Левитановский культурный центр с выставочными площадями. В летний период город развивает пляжный отдых на берегу Волги.

В Ново-Талицах расположен Дом-музей Цветаевых, который с 1995 года работает в обычном режиме для посетителей [2]. Здесь собраны фотографии, книги, личные вещи семейные реликвии рода, давшего русской культуре ряд известных деятелей.

Палех развивает Старинный российский центр русского народного промысла, а именно, палехской лаковой миниатюры и иконописи. Данный музей является объектом культурного наследия народов Российской Федерации федерального значения.

Тем не менее, стоит отметить, что нельзя прогнозировать развитие туристского кластера без анализа туристской инфраструктуры региона. Для этого нами были проанализированы транспортная доступность и средства размещения региона.

Железнодорожными развитыми путями и относительно развитой автобусной сетью обладает только областной центр. С марта 2018 года до Москвы курсирует скоростной поезд повышенной комфортности «Ласточка», что открыло для Иваново еще большие возможности развития [3]. Это и привлечение инвесторов, и открытие крупных филиалов различных компаний, появление новых рабочих мест и так далее. Если говорить о влиянии на туризм, то те посетители, которые прибывают из Москвы, сокращают свое путешествие до Иваново в два раза по сравнению с передвижением на автомобиле.

Если говорить о второй столице Российской Федерации, то до Петербурга курсирует фирменный состав «Текстильный край», который ходит ежедневно. Кроме того, есть проходящий поезд «Уфа – Санкт-Петербург».

Сеть автомобильных дорог отличается достаточной развитостью, поскольку через областной центр проходят основные автомобильные магистрали, которые соединяют южные и северо-западные направления страны.

В 7 км от города расположен гражданский аэропорт «Иваново-Южный». Оператор аэропорта «Иваново» — ООО «Центр Авиа». Осуществляются регулярные рейсы в Москву и Санкт-Петербург, в летний период — в Симферополь и Сочи.

Относительно туристкой инфраструктуры в Ивановской области можно привести следующие цифры:

•4060 койко-мест, в том числе, в Иваново - 2216 койко-мест. За последние пять лет номерной фонд вырос на 18%. Всего – 205 средств размещения, из которых 45 отелей, 111 апартаментов, 19 гостевых домов, 14 домов для отпуска.

•В городе Иваново – 112 средств размещения, в Плесе – 33.

•Отели категории 4 звезды – 3 в городе Иваново; 1 в Плесе.

•Отели категории 3 звезды - 3 в городе Плес, 48 – в Иваново. [5]

На наш взгляд, к основным проблемам формирования туристского кластера в Ивановской области относятся:

- Недостаточное внимание к историческому наследию Ивановской области со стороны властей и, как следствие, туристов;
- Отсутствие инвестиций по причине плохого инвестиционного климата;
- Относительно низкое качество туристских услуг;
- Ухудшающееся состояние памятников местного и регионального значения;
- Наличие конкурентов с более развитыми брендами в непосредственной близости от региона.

К задачам, которые способствуют достижению главной цели – формированию комплексного туристского кластера на базе Ивановской области можно отнести:

- Создание продукта, включающего города Ивановской области;
- Продвижение туристского продукта на внутреннем рынке РФ;
- Повышение конкурентоспособности туристского продукта Ивановской области.

В план мероприятий по решению данных задач будут входить следующие пункты:

1. Выделение и формирование маршрута в рамках нового исторического кластера на базе Ивановской области;
2. Выделение ресурсов на восстановление памятников;
3. Продвижение туристского потенциала Ивановской области и участие в туристских выставках;
4. Продвижение бренда в социальных сетях;
5. Поиск бюджетных и внебюджетных источников финансирования, привлечение инвесторов;
6. Внесение соответствующих изменений в государственную программу «Развитие культуры и туризма в Ивановской области».

Если говорить об основных показателях, которые планируется улучшить, то к ним относятся объем туристского потока и количество туристов, размещенных в коллективных средствах размещения. Прогнозы данных показателей можно увидеть на рисунках 2 и 3.

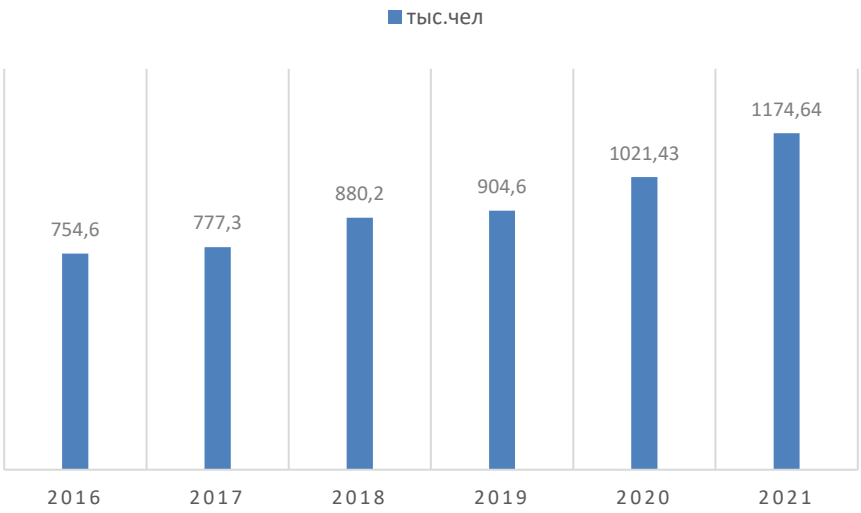

Рис. 2. Увеличение туристского потока в Ивановской области

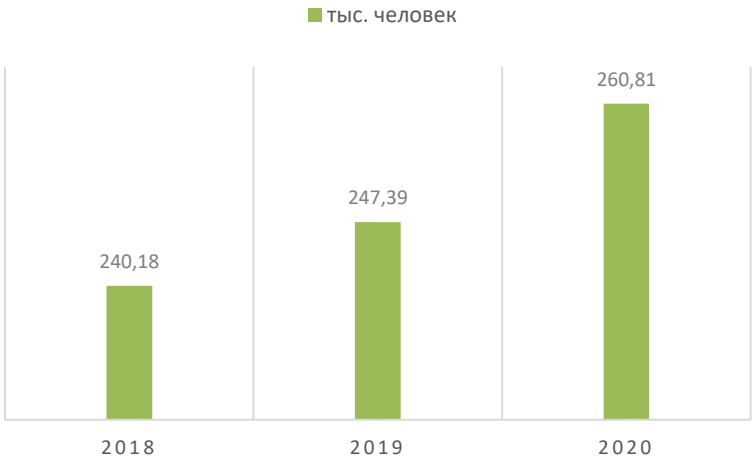

Рис. 3. Количество туристов, размещенных в коллективных средствах размещения

Таким образом, Ивановская область обладает несколькими преимуществами, позволяющими развивать туризм. Во-первых, это географическое положение. Иваново расположено в непосредственной близости от Москвы, в Центральном Федеральном округе. Во-вторых, в избежание «переутомления» туристов, новый маршрут по туристскому кластеру должен быть недолгим – буквально 3-4 дня. Благодаря компактности, Ивановская область может обеспечить такой маршрут. Наконец, туристская инфраструктура в Ивановской области находится, на наш взгляд, на приемлемом уровне, что позволяет принимать поток туристов.

Библиографический список

1.Каган Ф.И. «Третья пролетарская столица» на виртуальном туристском маршруте «Красное кольцо» // Лабиринт. Журнал социально-гуманитарных исследований. 2012. №5. – с. 100-104 (дата обращения: 05.06.2019).

2.Официальный сайт Дома-музея Цветаевых [Электронный ресурс]. – URL: http://www.muzey-cvetaevyh.ru/

3.РИА новости [Электронный ресурс]. – URL: https://ria.ru/20180313/1516220121.html

4.Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ивановской области [Электронный ресурс]. – URL: http://ivanovo.gks.ru/

5.Официальный сайт проекта «Красная нить» [Электронный ресурс]. – URL: http://ivanovoredthread.ru/

АЛИЕВА ДИАНА РАУФОВНА – магистрант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия.

МУСНИКОВА МАРИНА ВАДИМОВНА – магистрант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 365.46

Ю.С. Болотина

НАДЛЕЖАЩЕЕ СОДЕРЖАНИЕ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА В МНОГОКВАРТИРНОМ ДОМЕ

Сфера жилищно-коммунального хозяйства затрагивает основные потребности человека, такие как потребность в жилье и безопасности, поэтому она притягивает к себе пристальное внимание со стороны научного сообщества, средств массовой информации и простых граждан. К сожалению в настоящее время в законодательстве России имеются пробелы, в следствии чего возникают вопросы, на которые нет единого ответа. Такая ситуация вызывает множество конфликтов и спорных ситуаций. Особенно часты такие случаи в вопросе содержания многоквартирных домов, поскольку основополагающие понятия в этой области законодатель не еще прописал. В статье автор раскрывает понятия многоквартирного дома, общей долевой собственности и общего имущества с точки зрения законодателя и научного сообщества. На основе анализа законодательства, приводит перечень работ и услуг, направленных на содержание дома, порядок их регулирования, а также приводит основные нормативы содержания многоквартирного дома. В ходе исследования выявлено, что понятие содержания дома включает в себя несколько составляющих: техническое содержание и санитарное содержание, содержание придомовой территории и также предоставление коммунальных услуг. Поскольку понятие надлежащего содержания общего имущества многоквартирного дома законодатель не раскрывает, автор раскрывает понятия составляющих содержания дома. На основании анализа исследованного законодательства, мнения ученых и раскрытых понятий, автор предлагает определение надлежащего содержание многоквартирного дома.

Ключевые слова: *многоквартирный дом, надлежащее содержание, нормативы содержания, общая долевая собственность, общее имущество многоквартирного дома.*

© Болотина Ю.С., 2019.

Научный руководитель: *Сливкин Игорь Викторович* – кандидат юридических наук, доцент, Тюменский государственный университет, Россия.

Жилищно-коммунальное хозяйство – одна из древнейших отраслей экономики. И это вполне закономерно. Эта отрасль, как никакая другая, связана с жизнеобеспечением человека, его комфортом, благополучием и безопасностью.

Еще в далеком 1649 году Князь всея Руси Алексей Михайлович издал указ о «Градском благочинии». В нем Великий Князь наказывает: «Чтобы грязи не было – иметь на каждом дворе дворника», «ведать всякое дворовое дело, починки и прочие дела». Эта дата и считается днем основания, становления жилищно-коммунального хозяйства. В те времена функции «общественного благочиния» были отданы полиции.

Жилищно-коммунальное хозяйство включает в себя целый комплекс подотраслей, которые обеспечивают исправное состояние многоквартирных домов, зданий в населенных пунктах, инженерной инфраструктуры, создают комфорт и удобство для проживания и нахождения в помещениях граждан, предоставляя им широкий перечень жилищно-коммунальных услуг.

После жилищной реформы 2006 года весь жилищный фонд сосредоточился в управляющих компаниях частной формы собственности и товариществах собственников жилья.

Одной из важнейших составляющих деятельности организаций по управлению многоквартирным домом является деятельность, направленная на надлежащее содержание общего имущества многоквартирного дома.

Что представляет из себя многоквартирный дом?

С точки зрения архитектуры, многоквартирный дом является строением различной формы, этажности и планировки. С юридической точки зрения многоквартирным домом признается совокупность двух и более квартир, имеющих самостоятельные выходы либо на земельный участок, прилегающий к жилому дому, либо в помещения общего пользования в таком доме. Многоквартирный дом содержит в себе элементы общего имущества собственников помещений в таком доме в соответствии с жилищным законодательством. Исходя из методического пособия по содержанию и ремонту жилищного фонда (МДК 2-04.2004), утвержденного Госстроем России, жилой многоквартирный дом - жилой дом, в котором квартиры имеют общие внеквартирные помещения и инженерные системы.[3]

Кандидат юридических наук Т.А. Береговая под многоквартирным домом понимает здание жилого назначения, которое включает в себя индивидуальные помещения и общее имущество собственников помещений. Также она считает многоквартирный дом объектом управления и технического учета, элементом градостроительной инфраструктуры.[7] В Жилищном кодексе Российской Федерации, а именно в п.1, ст.36, многоквартирный дом рассматривается как недвижимость, находящаяся в общей долевой собственности.[2]

Что такое общедолевая собственность?

Долевая собственность – это собственность двух и более лиц, чьи доли в праве собственности определены законом или договором. Право общей долевой собственности предоставляет сособственникам возможность владеть, пользоваться и распоряжаться принадлежащим им имуществом, которое является единым целым. [1]

Общая собственность возникает при поступлении в собственность двух или нескольких лиц имущества, которое не может быть разделено без изменения его назначения (неделимые вещи) либо не подлежит разделу в силу закона. [1]

Собственникам помещений в многоквартирном доме принадлежит на праве общей долевой собственности общее имущество в многоквартирном доме, помещения в данном доме, не являющиеся частями квартир и предназначенные для обслуживания более одного помещения в данном доме. [2]

Определение состава и размера общего имущества собственников носит смешанный характер. Законодатель приводит открытый перечень, оставляя за собственниками право окончательного определения.

Состав общего имущества многоквартирного дома регламентирован Постановлением Правительства РФ от 13.08.2006 № 491 и ЖК РФ. Однако, собственники помещений в многоквартирном доме вправе определять (в том числе изменять) состав общего имущества МКД на своем общем собрании.

Основной критерий для включения помещения либо оборудования в состав общего имущества МКД – обслуживание более одного жилого или нежилого помещения.

Верховный Суд РФ следующим образом охарактеризовал общее имущество: "По смыслу действующего гражданского и жилищного законодательства Российской Федерации жилые помещения (квартиры), находящиеся в многоквартирных домах, относятся к сложным вещам, т.е. составлены из главной вещи (самой квартиры), непосредственно удовлетворяющей жилищные потребности граждан, а также других общих помещений дома, находящихся в общем пользовании (лестницы, лифты, подвалы, коридоры, чердаки, крыши и т.п.) и предназначенных для обслуживания и обеспечения главной вещи (квартиры) и связанных с ней общим назначением". [6]

Исходя из норм действующего законодательства, а именно ст. 39 ЖК РФ собственники помещений в многоквартирном доме несут бремя расходов на надлежащее содержание общего имущества дома.

Как гласит ч.10 раздела 2 Постановления Правительства РФ от 13.08.2006 № 491, общее имущество должно содержаться в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации (в том числе о санитарно-эпидемиологическом благополучии населения, техническом регулировании, защите прав потребителей) в состоянии, обеспечивающем:

а) соблюдение характеристик надежности и безопасности многоквартирного дома;

б) безопасность для жизни и здоровья граждан, сохранность имущества физических или юридических лиц, государственного, муниципального и иного имущества;

в) доступность пользования жилыми и (или) нежилыми помещениями, помещениями общего пользования, а также земельным участком, на котором расположен многоквартирный дом, в том числе для инвалидов и иных маломобильных групп населения;

г) соблюдение прав и законных интересов собственников помещений, а также иных лиц;

д) постоянную готовность инженерных коммуникаций, приборов учета и другого оборудования, входящих в состав общего имущества, для предоставления коммунальных услуг (подачи коммунальных ресурсов) гражданам, проживающим в многоквартирном доме, в соответствии с Правилами предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов (далее - Правила предоставления коммунальных услуг);

е) поддержание архитектурного облика многоквартирного дома в соответствии с проектной документацией для строительства или реконструкции многоквартирного дома;

ж) соблюдение требований законодательства Российской Федерации об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности.

Итак, рассмотрим перечень работ и услуг, входящих в понятие «содержание дома» и требования к их выполнению, чтобы это самое содержание было надлежащим.

Содержание многоквартирного дома – это, во-первых, техническое обслуживание общих коммуникаций, технических устройств и помещений. При этом техническое обслуживание охватывает конструктивные элементы здания, систему электроснабжения, систему водоснабжения и водоотведения, систему горячего водоснабжения и отопления. Под техническим обслуживанием понимается следующее: плановые и внеочередные осмотры общего имущества дома, устранение мелких дефектов, поддержание готовности инженерных коммуникаций.

Во-вторых, это санитарное содержание (уборка) мест общего пользования. Это ежедневное подметание, влажная уборка всех лестничных площадок и маршей, генеральная уборка. К содержанию мест общего пользования относятся также дезинсекция и дератизация подвального помещения, мест общего пользования и земельного участка.

Следующим элементом содержания МКД является содержание придомовой территории, которое включает в себя уборку земельного участка, содержание и текущий ремонт зеленых насаждений, скос травы и вывоз снега.

К содержанию общего имущества многоквартирного дома относится также приобретение коммунальных ресурсов холодного водоснабжения и электроснабжения в целях содержания.

Содержание лифтового оборудования – важная и неотъемлемая часть содержания МКД, которая включает в себя содержание лифтеров, текущий ремонт лифтового оборудования и ежегодное техническое освидетельствование лифта.

К содержанию многоквартирного дома относится также бесперебойная работа аварийно-диспетчерской службы. Задачей аварийно-диспетчерской службы является прием и обработка заявок от населения, организация устранения аварийных ситуаций, контроль над постоянной подачей коммунальных ресурсов.

Одной из самых важных составляющих содержания многоквартирного дома является текущий ремонт жилья. Как и техническое обслуживание, текущий ремонт направлен на все системы многоквартирного дома: систему электроснабжения, систему водоснабжения и водоотведения, систему горячего водоснабжения и отопления, систему конструктивных элементов здания. Однако, если техническое обслуживание – это осмотры и устранение мелких дефектов, то текущий ремонт – это восстановление работоспособности отдельных элементов МКД, косметический ремонт лестничных площадок.

Порядок содержания многоквартирного дома, то есть объем необходимых для выполнения работ и их периодичность, определены законодательством Российской Федерации, а именно Постановлением Госстроя РФ от 27.09.2003 № 170.

Ниже в таблице приведены перечень и периодичность выполнения работ по содержанию многоквартирного дома. [4]

Таблица 1

Перечень и периодичность работ по содержанию многоквартирного дома

Содержание МКД		Перечень работ	Периодичность выполнения
Техническое обслуживание общих коммуникаций, технических устройств и помещений	Техническое обслуживание конструктивных элементов	Плановые осмотры: **общие** (осмотр здания в целом, включая инженерное оборудование), **частичные** (осмотр отдельных элементов).	2 раза в год (весной и осенью) специализированными организациями по мере необходимости
	Техническое обслуживание системы электроснабжения		
	Техническое обслуживание системы водоснабжения и водоотведения	**Внеочередные** (внеплановые) осмотры	после явлений стихийного характера (обильных дождей, снегопадов, ураганных ветров и т.д)
	Техническое обслуживание системы горячего водоснабжения и отопления		
	Техническое обслуживание системы газоснабжения	Устранение мелких дефектов, неисправностей	по мере необходимости
Содержание мест общего пользования	Уборка мест общего пользования	Обметание окон, подоконников, отопительных приборов, Обметание стен Мытье	Не реже 1 раза в 5 дней Не менее 2 раз в месяц Не реже 1 раза в месяц
	Уборка мусоропровода	Уборка, мойка, дезинфекция загрузочных клапанов, осмотр, устранение засоров; Планово-предупредительный ремонт	Постоянно 1 раз в 5 лет
Содержание придомовой территории	Уборка земельного участка	**Летняя уборка** (подметание, мойка или поливка) **Зимняя уборка** (сдвигание снега, обработка ПГМ) **Очистка урн от отходов**	В зависимости от класса территории: 1 кл. – 1 раз в 2 суток 2 кл. – 1 раз в сутки 3 кл. – 2 раза в сутки В зависимости от класса территории: 1 кл. – 1 раз в 3 суток 2 кл. – 1 раз в 2суток 3 кл. – 1 раза в сутки 1 раз в сутки
	Озеленение	Удаление сухих, ава-рийных ветвей и деревьев. Обрезка формовочная, омолаживающая.	По мере необходимости, при наличии разрешения.

Окончание таблицы 1

Содержание МКД		Перечень работ	Периодичность выполнения
Содержание лифтового оборудования	Содержание лифтеров	Специализированная организация обеспечивает соблюдение ФЗ и нормативных актов, уком-плектованность штата работников, производ-ственный контроль за соблюдением требований пром. безопасности, меро-приятия по локализации аварий, техническое освидетельствование	Непрерывно
	Текущий ремонт лифтового оборудования		
	Техническое освидетельствование лифтов		
Аварийно-диспетчерское обслуживание		Круглосуточный, бесперебойный прием и обработка обращений граждан; локализация и устранение аварий	Постоянно
Текущий ремонт	Текущий ремонт конструктивных элементов	Восстановление работоспособности отдельных элементов; Косметический ремонт мест общего пользования	По мере необходимости 1 раз в 3-5 лет
	Текущий ремонт системы электроснабжения	Восстановление работоспособности отдельных элементов	По мере необходимости для восстановления работоспособности отдельных элементов
	Текущий ремонт системы водоснабжения и водоотведения	Восстановление работоспособности отдельных элементов	По мере необходимости для восстановления работоспособности отдельных элементов
	Текущий ремонт системы горячего водоснабжения и отопления	Восстановление работоспособности отдельных элементов	По мере необходимости для восстановления работоспособности отдельных элементов
	Текущий ремонт системы газоснабжения	Восстановление работоспособности отдельных элементов	По мере необходимости для восстановления работоспособности отдельных элементов
	Внешнее благоустройство	Установка/замена адресного хозяйства, табличек с нумерацией подъездов, квартир, установка флагодержателей	По мере необходимости

Это лишь обобщенный перечень видов работ по содержанию жилья. В том же документе отражены требования к содержанию отдельных элементов конструкций и инженерного оборудования: температура и влажностный режим лестничных клеток, чердачного и подвального помещений, подготовка к сезонной эксплуатации, содержание крыш, фасадов, перегородок, инженерного оборудования.

Как показывает практика, не все виды работ выполняются управляющими организациями. Часто, для целей содержания МКД привлекаются подрядные организации. Кроме того, такие работы, как техническое обслуживание, ремонт и техническое диагностирование лифтового оборудования, техническое обслуживание и ремонт газового оборудования и системы дымоудаления и пожаротушения выполняются специализированными организациями, имеющими специальные разрешения на выполнение данных работ.

Подводя итог, можно предположить, что под надлежащим содержанием общего имущества законодатель понимает выполнение работ и услуг согласно законодательно установленным нормативам по обеспечению требований надежности и безопасности дома, а также жизни и здоровья граждан и имущества физических и юридических лиц, государства и муниципалитета.

В свою очередь, региональный центр общественного контроля в сфере ЖКХ Волгоградской области на своем сайте дает следующее определение надлежащего содержания многоквартирного дома: это поддержание состояния, соответствующего требованиям различных нормативно-правовых актов: в частности, технических регламентов, государственных санитарно-эпидемиологических правил и норм, гигиенических нормативов, стандартов и иных документов.

Только слаженная работа управляющей организации, специализированных и подрядных организаций в состоянии обеспечить надлежащее содержание многоквартирного дома.

Однако, немаловажную роль играют и собственники многоквартирного дома. Ведь именно они несут бремя ответственности за содержание общего имущества дома. Кроме того, от хозяйственного, ответственного подхода к содержанию общего имущества каждого собственника жилья во многом зависит то, в каких условиях мы живем. Как гласит народная мудрость: «Чисто не там, где убирают, а там, где не мусорят». Поэтому так важно формирование у собственников бережного отношения к общему имуществу дома, осознания и принятия понятия общедолевой собственности.

Таким образом, согласованные действия организаций по управлению жилищным фондом, подрядных и специализированных организаций и самих собственников многоквартирного дома способны обеспечить надлежащее содержание многоквартирного дома и сделать проживание в нем комфортным и безопасным.

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации: Фед. Закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ/ [электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/;

2.Жилищный кодекс Российской Федерации: Фед. Закон от 29.12.2004 № 188-ФЗ/ [электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51057/;

3.Методическое пособие по содержанию и ремонту жилищного фонда (МДК 2-04.2004): Госстрой России от 01.01.1970 [электронный ресурс]. – Режим доступа:;

4.Постановление госстроя от 27.09.2003 № 170 «Об утверждении Правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда» / [электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://base.garant.ru/12132859/;

5.Постановление Правительства РФ от 13.08.2006 № 491 «Об утверждении Правил содержания общего имущества в многоквартирном доме и правил изменения размера платы за содержание жилого помещения в случае оказания услуг и выполнения работ по управлению, содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме ненадлежащего качества и (или) с перерывами, превышающими установленную продолжительность»/ [электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_62293/;

6.Балтуите И.В., Витвицкая В.Р., Гончаров А.И. Жилищное право. Учебник/ [электронный ресурс] / И.В. Балтуите. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»;

7.Береговая Т.А. Актуальные вопросы частно-правового и публично-правового регулирования деятельности по управлению многоквартирными домами/[электронный ресурс] / Т.А. Береговая. - Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

БОЛОТИНА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

А.В. Ооржак

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ТРУДОВЫХ СПОРАХ В СУДАХ

В статье рассматривается понятие разрешения индивидуального трудового спора в судах, а также особенности его совершенствования. Отмечается, что рассмотрение дел данной категории вызывает многочисленные сложности у судей судов общей юрисдикции.

Ключевые слова*: спор, индивидуальный трудовой спор, трудовая деятельность.*

Потребность совершенствования системы разрешения индивидуальных трудовых споров в российском законодательстве обусловлена, в первую очередь, закреплением в Конституции РФ прав и свобод человека в качестве высшей ценности. Право на индивидуальные трудовые споры, в том числе, на забастовку, установлено ст. 37 Конституции РФ [1] и занимает центральное место в системе гарантий трудовых прав работников. С практической точки зрения детальное закрепление способов защиты трудовых прав крайне важно, поскольку, таким образом, устанавливается система органов, правомочных рассматривать трудовые споры и процедуры их рассмотрения. На сегодняшний день данный вопрос связан с большим количеством теоретических и практических проблем, от разрешения которых зависит реализация работниками своих прав.

Под разрешением трудовых споров принято понимать урегулированную нормами гражданского процессуального и трудового права процессуальную деятельность, направленную на разрешение трудовых споров и осуществляемую специализированными органами, а также возникающую при этом систему процессуальных трудовых правоотношений между субъектами спора, государственными органами и другими лицами, принимающими участие в разбирательстве. Главным при разрешении индивидуального спора может выступать комиссия по трудовым спорам (далее – комиссия, КТС), мировой судья или иной суд общей юрисдикции, в то время как разбирательство коллективного спора возлагается на специализированные органы: трудовой арбитраж, посредника или примирительную комиссию [3].

Согласно ст. 381 ТК РФ понятие индивидуального трудового спора, согласно которому - это спор, возникающий между лицом, ранее состоявшим в трудовых отношениях с работодателем, а также работодателем и лицом, которое изъявило желание заключить с работодателем трудовой договор, в случае получения отказа работодателя от заключения такого договора [2]. Можно выделить две разновидности юрисдикционных форм разбирательства индивидуальных трудовых споров: досудебная и судебная.

Досудебное разбирательство осуществляют КТС, порядок работы которых определен ст.ст. 384 – 389 ТК РФ [2], в то время как задачи по судебному разбирательству возлагаются на суды общей юрисдикции, руководствующиеся в своей деятельности нормами ГПК РФ с учетом особенностей, установленных в гл. 60 ТК РФ.

В соответствии со ст. 385 ТК РФ КТС является органом по рассмотрению индивидуальных трудовых споров, возникающих ворганизациях, за исключением споров, по которым ТК РФ и иными федеральными законами установлен другой порядок их рассмотрения [2].

На сегодняшний день, при наличии у работника возможности обратиться в суд напрямую, минуя КТС, существование данного органа лишается всякого смысла. В законе предусмотрено, что индивидуальный трудовой спор может рассматриваться комиссией в том случае, если работник не урегулировал разногласия лично или с участием своего представителя путем непосредственных переговоров с работодателем.

Что касается разрешения индивидуальных трудовых споров в судебном порядке, отметим, что рассмотрение дел данной категории вызывает многочисленные сложности у судей судов общей юрисдикции. Перенесение рассмотрения всех трудовых споров, за исключением споров о восстановлении на работе также существенно снижает уровень правовой защищенности работников. Однако ситуация может быть изменена в случае создания специализированных трудовых судов, состав которых будет образовываться на основании принципов социального партнерства.

© Ооржак А.В., 2019.

Научный руководитель: *Монгуш Азияна Сарыг-ооловна* – кандидат юридических наук, старший преподаватель гражданского права и процесса, Тувинский государственный университет, Россия.

Боренштейн А.Л., Снегирева Д.Е. рекомендуют заимствовать зарубежный опыт, например, Германии, где система трудовых судов успешно функционирует долгое время [3]. В этом случае в состав российского трудового суда должны входить профессиональный судья и два заседателя - по одному от объединений работодателей и работников. Кроме того, может быть заимствован и опыт других государств, где существует трудовая юстиция (например, суды по трудовым спорам, действующие во Франции, где судей избирают стороны социального партнерства [3]), однако, на наш взгляд, заимствование немецкой системы трудовой юстиции будет наиболее эффективным и соответствующим российской правовой традиции.

Таким образом, мы полагаем, что совершенствование разрешения индивидуальных трудовых споров должно развиваться по следующему направлению: создание специализированных трудовых судов, состав которых будет основан на принципах социального партнерства.

Библиографический список

1.Конституция Российской Федерации. Принята 12 декабря 1993 г. (изм. от 21.07.2014) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

2.Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Собрание законодательства РФ. - 07.01.2002. - № 1 (ч. 1). - ст. 3.

3.Боренштейн А.Л., Снегирева Д.Е. К вопросу о совершенствовании механизма разрешения индивидуальных трудовых споров // Дискурс. – 2016. - № 1 (1). – С. 335-340.

4.Петров А.Я. Индивидуальные трудовые споры: фундаментальные аспекты трудового права / А.Я. Петров // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2014. – С.36-58.

ООРЖАК АЛДЫН-ЧЕЧЕК ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Тувинский государственный университет, Россия.

УДК 340

А.В. Ооржак

ОСОБЕННОСТИ РАЗРЕШЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ТРУДОВОГО СПОРА В СУДЕ

В статье анализируются порядок разрешения индивидуальных трудовых споров в суде. Отмечается, что подавляющее большинство исковых заявлений по спорам, возникающим их трудовых правоотношений, сопровождается требованиями о возмещении морального вреда.

***Ключевые слова**: трудовой спор, суд, работник, работодатель.*

Трудовой кодекс РФ предусматривает возникновение трудовых споров и регламентирует порядок их рассмотрения и разрешения. Существуют два вида трудовых споров – индивидуальные (им посвящена гл. 59 ТК РФ) и коллективные (гл. 60 ТК РФ). В данной статье мы рассмотрим индивидуальный трудовой спор. Обращение работника (работников) с индивидуальным (или коллективным) разногласием для его оспаривания в соответствующий юрисдикционный орган является важнейшей формой самозащиты своих трудовых прав. Это обращение показывает проявление инициативы работника (работников) на самозащиту (оспаривание) трудовых прав или законных своих трудовых интересов.

Статьей 154 Гражданского процессуального кодекса РФ определено, что гражданские дела по категории трудовых споров разрешаются судом до истечения двух месяцев со дня поступления заявления в суд [2]. Дела о восстановлении на работе рассматриваются и разрешаются до истечения месяца.

Как показало изучение судебной практики, сложившаяся экономическая ситуация в стране служит одним из поводов обращения граждан в суд с требованиями об устранении нарушений их трудовых прав. Случаи невыплат заработной платы, в том числе не в должном размере, незаконного увольнения и сокращения остаются и продолжают расти, что, безусловно, отражается на количестве гражданских споров, поступающих на рассмотрение в суды республики. При этом подавляющее большинство исковых заявлений по спорам, возникающим их трудовых правоотношений, сопровождается требованиями о возмещении морального вреда.

Согласно статистическим данным, в 2018 году в Кызылский городской и районные суды Республики Тыва поступило 2 752 гражданских дела по трудовым спорам (в 2017 году – 1775), рассмотрено с вынесением решения 1367 дел (в 2017 – 932). Из числа указанных дел удовлетворены требования по 1194 искам, отказано в удовлетворении требований по 173 делам. Прекращено производство по 1129 делам, оставлено без рассмотрения 14 исковых заявлений. Передано в другие суды 6 дел. Всего окончено за указанный период 2516 дел [4].

С нарушением установленных законом сроков из числа оконченных дел по трудовым спорам в 2018 году вышеуказанными судами рассмотрено 79 дел, что составило 3,1%. В структуре трудовых споров значительное место занимают споры об оплате труда и восстановлении на работе.

Так, в 2018 году из 1367 дел, рассмотренных с вынесением решения – 890 дел или 65,1 % рассмотрено по искам об оплате труда (в 2017 году – 777 дел или 83,4 %), 337 дел или 24,7 % рассмотрено по другим спорам, возникающим из трудовых споров (в 2017 году – 15 дел или 1,6 %), 115 дел или 8,4 % рассмотрено по искам о восстановлении на работе (в 2017 году – 119 дел или 12,8 %), а 25 дел или 1,8 % рассмотрено по искам о возмещении ущерба, причиненного при исполнении трудовых обязанностей (в 2017 году – 21 дело или 2,3 %) [4].

Анализ статистических данных показывает, что в сравнении с 2017 годом количество гражданских дел по трудовым спорам, рассматриваемых в судах Республики Тыва, увеличилось на 31,8 %. При этом количество исков об оплате труда увеличилось на 12,7 %, количество исков о восстановлении на работе сократилось на 3,4 %, количество исков по другим спорам, возникающим из трудовых споров, увеличилось на 95,5 %, количество исков о возмещении ущерба, причиненного при исполнении трудовых обязанностей, сократилось на 16 % [4].

Важной особенностью порядка рассмотрения индивидуальных трудовых споров в суде является отсутствие для работника, обращающегося в суд, пошлин и судебных расходов (согласно ст. 393 ТК РФ, ст. 333.36 Налогового кодекса РФ). При этом работодатель от расходов и пошлин не освобождается.

© Ооржак А.В., 2019.

Научный руководитель: *Монгуш Азияна Сарыг-ооловна* – кандидат юридических наук, старший преподаватель гражданского права и процесса, Тувинский государственный университет, Россия.

Данная асимметрия наводит на мысль о возможном нарушении принципа равенства, однако правовая позиция Конституционного Суда, выраженная в Определении от 13 октября 2009 года № 1320-О-О1, гласит, что подобное преимущество связано с необходимостью обеспечить работнику право на судебную защиту, а также позволяет предоставить ему равное с работодателем право доступа к правосудию и не противоречит принципуравенства, закрепленному в ч. 1 ст. 19 Конституции РФ [1].

Следует отметить, что работник будет освобожден от судебных расходов даже в случае, если суд ему полностью или частично откажет в его требованиях. Так, в судебной практике существуют примеры, когда работодателю было отказано в требовании взыскать с проигравшего дело работника судебные расходы (например, Постановление президиума Самарского областного суда от 28 января 2016 г. № 44Г-14/2016г (44Г-91/2015)). Такое решение противоречит порядку, установленному ст. 98 Гражданского процессуального кодекса (ГПК) РФ, согласно которому суд присуждает проигравшей стороне возместить стороне, в пользу которой было принято решение, судебные расходы.

Таким образом, особенности правил рассмотрения трудового спора создают неоднозначную ситуацию в плане соблюдения норм ГПК РФ. Однако Верховный Суд РФ признает трудовые споры исключением из общего правила, установленного ч. 1 ст. 98 и ч. 1 ст. 100 ГПК РФ (согласно Определению от 12 июля 2013 г. № 83-КГ13-4). Из позиции Верховного Суда ясно, что работодатель в случае решения в его пользу не может претендовать на компенсацию проигравшей стороной судебных расходов. Неясно, может ли работник претендовать на компенсацию ему расходов на услуги представителя в случае проигрыша.

В судебной практике есть пример, когда суд признал требование работницы взыскать с работодателя компенсацию на услуги представителя безосновательными, поскольку в ее исковых требованиях по трудовому спору было отказано (Определение Московского городского суда от 14 января 2015 г. № 33-137/15). Очевидно, что вопрос соотношения и согласования ГПК и ТК РФ по этому поводу требует прояснения. Освобождение работника от судебных расходов может не только повлечь необоснованные расходы со стороны работодателя, но и в целом усложнить ситуацию правового регулирования, поскольку способствует серьезной перегрузке судов. Работник, по сути, может не вникать в ситуацию, не стремиться повысить свою юридическую грамотность и, минуя комиссию по трудовым спорам, непосредственно обратиться в суд.

Таким образом, это влечет появление значительного количества судебных дел, основаниями которых становится добросовестное заблуждение работников о наличии правонарушения работодателем в их отношении, хотя эти дела могут быть легко решены в досудебном порядке.

Библиографический список

1.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г., с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 дек. 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 дек. 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февр. 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.

2.Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 17.10.2019) // Собрание законодательства РФ. - 18.11.2002. - № 46. - ст. 4532.

3.Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 дек. 2001 г. № 197-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 3.

4.Официальный сайт Кызылского городского суда Республики Тыва. Режим доступа: http://kizilskiy-g.tva.sudrf.ru/

5.Судебная практика разрешения социально-трудовых споров в современной России / науч. ред. А. С. Запесоцкий. –СПб.:СПбГУП, 2018. – 152 с. – (Социально-трудовые конфликты; Вып. 6).

ООРЖАК АЛДЫН-ЧЕЧЕК ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Тувинский государственный университет, Россия.

УДК 340

О.И. Падалкина

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕДУРЫ ПРИЗНАНИЯ ГРАЖДАНИНА БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ И ОБЪЯВЛЕНИЕ ГРАЖДАНИНА УМЕРШИМ

В статье рассматриваются вопросы признания гражданина безвестно отсутствующим с последующим признанием его умершим. Рассмотрены сроки и условия признания гражданина безвестно отсутствующим и объявление его умершим.

***Ключевые слова**: гражданин, безвестно отсутствующий, субъект, гражданский кодекс.*

Безвестное отсутствие – факт длительного отсутствия гражданина в месте его постоянного жительства, установленный в судебном порядке [1].

Признание гражданина безвестно отсутствующим не ликвидирует возникшую юридическую неопределенность, ибо он остается участником ряда правоотношений. Между тем при длительном отсутствии гражданина, если невозможно установить место его пребывания, есть основания предполагать, что он умер. Однако с таким предположением нельзя связывать юридические последствия, пока факты, его порождающие, не будут установлены в официальном порядке, ибо ошибка в решении этого вопроса может повлечь серьезные нарушения прав и интересов личности.

Согласно п. 1 ст. 45 ГК «Гражданин может быть объявлен судом умершим. При этом не требуется, чтобы предварительно он был признан безвестно отсутствующим. Условиями объявления умершим являются отсутствие гражданина в месте постоянного жительства в течение пяти лет, считая со дня получения последних сведений о нем, а в определенных случаях, указанных в законе, - шести месяцев; неполучение в течение указанных сроков сведений о месте пребывания гражданина и невозможность, несмотря на принятые меры, установить, жив ли он».

Сокращенный шестимесячный срок для объявления гражданина умершим применяется, как сказано в законе, если гражданин пропал без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью или дающих основание предполагать его гибель от определенного несчастного случая. Например, если известно, что гражданин был пассажиром или членом экипажа затонувшего морского судна либо потерпевшего катастрофу самолета, то для объявления его умершим требуется шесть месяцев, поскольку предположение о его гибели при таких условиях весьма основательно. Однако суд признает в данном случае не факт смерти гражданина, а объявляет его умерим на основании презумпции смерти во время несчастного случая [2].

На основании решения суда об объявлении гражданина умерим органы ЗАГСа выдают заинтересованным лицам свидетельство о его смерти. Днем смерти гражданина, объявленного решением суда умершим, считается день вступления в законную силу этого решения. В случае объявления умершим гражданина, пропавшего без вести при обстоятельствах, угрожающих смертью или дающих основание предполагать его гибель от определенного несчастного случая, суд может признать днем смерти гражданина день его предполагаемой гибели (например, день гибели пассажирского самолета, день землетрясения или иного стихийного бедствия и т.п.) [3]

Юридическим последствием объявления гражданина умершим является прекращение или переход к наследникам всех прав и обязанностей, которые принадлежали ему как субъекту права, т. е. фактически это такие же последствия, которые влечет смерть человека.

В случае явки гражданина, объявленного умершим, не требуется восстанавливать его правоспособность. Будучи живым, он остается полностью правоспособным, несмотря на решение суда об объявлении его умершим. Все юридические действия, совершенные им в то время, когда он, не зная об этом, где-то ошибочно объявлен умершим (заключенные договоры, выданные доверенности и т.д.), считаются вполне действительными и имеют полную силу. Объявление умершим не влияет и на его субъективные права, приобретенные в том месте, где было неизвестно об объявлении его умершим.

Следовательно, независимо от решения суда, объявившего гражданина умершим, он способен быть носителем прав и обязанностей. Объявление гражданина умершим создает презумпцию его смерти. Но всякая презумпция, даже очень достоверная, может быть опровергнута. Закон допускает такую возможность и устанавливает, что в случае явки или обнаружения места пребывания гражданина, объявленного умершим, соответствующее решение отменяется судом (п. 1 ст. 46 ГК) [4]

© Падалкина О.И., 2019.

Безвестное отсутствие в связи с военными действиями позволяет объявить гражданина умершим только по истечении двух лет со дня окончания войны (п. 2 ст. 45 ГК). Предварительного признания безвестно отсутствующим не требуется. Возможность объявления гражданина умершим не препятствует признанию его безвестно отсутствующим, право выбора между тем и другим в силу принципа диспозитивности принадлежит заявителю.

Объявление гражданина умершим влечет те же правовые последствия, что и физическая смерть, т.е. прекращение брака, открытие наследства, право иждивенцев на пенсию и др.

Процессуальный порядок производства об объявлении умершим схож с признанием лица безвестно отсутствующим. В течение трех суток по вступлении решения об объявлении умершим в иконную силу копия его направляется судом в органы загса по месту рассмотрения дела для регистрации смерти. Датой смерти считается день вступления решения в законную силу. В случае пропажи без вести при обстоятельствах, угрожающих смертью, суд может признать днем смерти день предполагаемой гибели (п. 3 т.45ГК).

Решение суда является основанием для аннулирования записи о смерти в книге записи актов гражданского состояния (ст. 257 ГПК). Восстанавливать правоспособность явившегося гражданина, как было отмечено, нет надобности, поскольку он ее не утрачивал. Однако возникает необходимость в восстановлении его субъективных прав, в первую очередь его права собственности. В данном случае большое значение имеет основание приобретения его имущества другими лицами - безвозмездно или на возмездных началах. Согласно п. 2 ст. 46 ГК независимо от времени своей явки гражданин может потребовать от любого лица возврата сохранившегося имущества, которое безвозмездно перешло к этому лицу после объявления гражданина умершим (например, к наследнику, к лицу, которому имущество было подарено, и т. п.). Это правило вполне соответствует принципу справедливости, поскольку граждане, к которым имущество перешло безвозмездно, в случае возвращения этого имущества собственнику материального ущерба, как правило не несут [5].

Правило о возврате лицу, ошибочно объявленному умершим, принадлежащего ему имущества тесно связано с нормами ст. 301- 3 ГК, регулирующих отношения по истребованию имущества из чужого незаконного владения (виндикации). Применительно к данному требованию своего имущества гражданином после отмены судебным решения об объявлении его умершим, если это имущество было приобретено вполне законно его наследниками и другими лицами, следует признать, что после отмены указанного решения отпадает основание (титул) их владения, т. е. владение становится незаконным. Если они откажутся вернуть гражданину, ошибочно объявленному умершим, принадлежащее ему имущество, у него возникнет основание для предъявления иска об истребовании этого имущества из их незаконного владения, т. е. виндикационного иска (ст. 301 ГК). Если незаконные владельцы были добросовестными, поскольку не знали, что объявленный умершим гражданин находится в живых, то у них имущество может быть истребовано только в случаях, указанных в п. 1 ст. 302 ГК (в частности, в случае, когда имущество выбыло из владения собственника или лица, которому оно было передано собственником во владение, помимо их воли). В случае объявления гражданина умершим его имущество отзывается во владении других лиц не по его воле, и поэтому оно может быть истребовано и у добросовестных приобретателей. Удовлетворяя требование об изъятии имущества у незаконного (хотя и добросовестного) приобретателя, суд решает и связанные с ним требования. В частности, добросовестный приобретатель в случае изъятия у него имущества вправе требовать возмещения произведенных на него необходимых затрат (при наличии условий, предусмотренных абз. 2 ст. 303 ГК). Кроме того, добросовестный владелец вправе оставить за собой произведение им улучшения, если они могут быть отделены без повреждения имущества. Вместе с тем он обязан возвратить или возместить собственнику все доходы, которые он извлек или должен был извлечь со времени, когда он узнал или должен был узнать о неправомерности владения или получил повестку по иску собственника о возврате имущества

Гражданин, ошибочно объявленный умершим, вправе требовать возврата сохранившегося имущества от лиц, получивших его безвозмездно, при условии, что это имущество принадлежало гражданину. Если он состоял в браке и имелось совместное нажитое супругами имущество, возможно требовать возврата только полагающейся ему части общего имущества. Некоторые виды имущества возврату не подлежат. Это деньги и ценные бумаги на предъявителя (п. 3 ст. 302 ГК).

Предусматривая возврат сохранившегося имущества, закон имеет в виду имущество, сохранившееся в натуре. Истребование стоимости вещей, которые после их безвозмездного приобретения были отчуждены их обладателями за деньги или были утрачены, закон не предусматривает. Например, если наследники гражданина, объявленного умершим, продали приобретенный по наследству дом, то от приобретателя, не знавшего, что объявленный умершим жив, нельзя истребовать этот дом, но нельзя взыскать и его стоимость с наследников. Однако следует согласиться с высказанным в литературе мнением, что если лицо, к которому безвозмездно перешло имущество гражданина, ошибочно объявленного умершим, было недобросовестным приобретателем, т. е. знало, что гражданин находится в живых, то гражданину

должны быть возмещены убытки, причиненные утратой имущества. Основную часть этих убытков будет составлять стоимость утраченного (не сохранившегося) имущества.

От рассмотренного существенно отличается по правовым последствиям случай, когда имущество лица, объявленного умершим, кто-то приобрел на возмездных началах. Лица, к которым имущество такого гражданина перешло по возмездным сделкам, не обязаны возвращать ему это имущество. Имеются в виду такие сделки, как купля-продажа и мена.

Однако закон предусматривает исключения из этого правила: возмездный приобретатель имущества, которое принадлежало лицу, объявленному умершим, обязан возвратить ему это имущество, если будет доказано, что, приобретая его, он знал, что гражданин, объявленный умершим, находится в живых. При невозможности возврата такого имущества в натуре возмещается его стоимость (абз. 2 п. 2 ст. 46 ГК). Следовательно, обязанность возвратить имущество или возместить его стоимость возникает в данном случае только в отношении лиц, действовавших в момент приобретения имущества недобросовестно, виновно. Требование о возврате имущества, предъявленное к такому недобросовестному владельцу, представляет по своему содержанию иск об истребовании имущества из чужого незаконного владения - в индикационный иск (ст. 301 ГК). На него должны распространяться правила ст. 303 УК, в соответствии с которыми возврату подлежит не только имущество в натуре, но и доходы, которые недобросовестный владелец извлек или должен был извлечь за все время владения. Соответственно недобросовестный владелец вправе требовать возмещения произведенных им необходимых затрат на имущество [6].

В случае явки гражданина, объявленного умершим, восстановлению (при наличии рассмотренных выше условий) подлежат лишь его права, которые перешли к наследникам и другим лицам. Права, которые прекратились, т.е. были аннулированы в связи с объявлением гражданина умершим, не могут быть восстановлены, так как не восстанавливается действие обязательств личного характера (обязанности по выполнению какой-либо работы, совершению юридических действий, созданию произведения и т. п.). Вопрос о сохранении или прекращении брака с гражданином, который л объявлен умершим, решается в соответствии с нормами семейного законодательства (ст. 26 Семейного кодекса РФ) [7].

Таким образом, признание гражданина безвестно отсутствующим не ликвидирует возникшую юридическую неопределенность, поскольку он остается участником ряда правоотношений. Между тем при длительном отсутствии гражданина, если невозможно установить месте его пребывания, есть основания предполагать, что он умер. Однако с таким предположением нельзя связывать юридические последствия, пока факты, его порождающие, не будут установлены в официальном порядке, ибо ошибка в решении этого вопроса может повлечь серьезные нарушения прав и интересов личности.

Библиографический список

1.Википедия

2.Гражданский процесс / учебник под ред. В. Яркова, М.: Волтерс Клувер, 2004,

3.Филиппова П. М., Мохова А.А. Особое производство по гражданским делам: теория и практика, Самара, АСВТ 2005., с. 38-39.

4.Решетникова И.В. «Курс доказательственного права в российском гражданском судопроизводстве» М.: Юристъ, 2000, с. 84-85.

5.Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса. Т. 1, М.: Норма, 2004, с. 685-686.

6.Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса. Т. 1, М.: Норма, 2004, с. 688-689.

7.Гражданский процесс / учебник под ред. В. Яркова, М.: Волтерс Клувер, 2004, с. 361-362

ПАДАЛКИНА ОЛЬГА ИВАНОВНА – магистрант, Вятский государственный университет, Россия.

УДК 340

О.И. Падалкина

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА ПРИЗНАНИЯ ГРАЖДАНИНА БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ

В статье рассматривается история возникновения и развития института признания гражданина безвестно отсутствующим как в странах Западной Европы, так и в России.

***Ключевые слова**: институт безвестного отсутствия, безвестно отсутствующий, последствия безвестного отсутствия, Свод законов Российской империи, Устав гражданского Судопроизводства.*

Реалии жизни говорят нам о повышенной криминогенной обстановке, которая впоследствии приводит к росту преступлений против личности, а также стихийные бедствия, локальные военные действия, террористические акты и иные чрезвычайные ситуации порождающие исчезновение огромного количества граждан. Поэтому с целью устранения неопределенности возникли институты признания гражданина безвестно отсутствующим по решению суда.

В научной юридической литературе широко распространено мнение о том, что, возникновение института безвестного отсутствия находится в средневековом праве Западной Европы.

В Вавилонском государстве, являющимся военной рабовладельческой деспотией, где собственность на землю и рабов предоставлялась в пользование на условии несения государственной военной службы, воин, пропавший без вести, терял право на свое имущество, так как с его безвестным отсутствием это главное условие нарушалось. Но закон по-разному регулировал последствия безвестного отсутствия в зависимости от его причины. Так, безвестное отсутствие вследствие захвата воина в плен влекло потерю для него права на пользование имуществом, однако это право предоставлялось его сыну в случае, если он заменял отца на военной службе. Если же сын по малолетству еще не был в состоянии нести службы своего отца, то матери малолетнего выделялась 1/3 имущества на воспитание сына. Если безвестно отсутствующий возвращался из плена, то его права на имущество восстанавливались. Иначе обстояло дело, если безвестное отсутствие было связано с государственной службой, но происходило не по причине пленения. В этом случае безвестно отсутствующий терял право на пользование имуществом, и оно передавалось другому в условное владение. Если безвестное отсутствие длилось три года, то прежний владелец терял право на возврат имущества. Если такое отсутствие длилось лишь один год, то условный владелец должен был возвратить имущество вернувшемуся.

Из последствий безвестного отсутствия в брачных отношениях следует в первую очередь отметить неупоминание какого-либо срока, после которого наступали эти последствия. Наступление последствий, то есть разрешение жене отсутствующего вступить в другой брак, зависело не от продолжительности отсутствия, а от наличия средств существования. Если в доме были средства существования, а жена безвестно отсутствующего, тем не менее, вступала в другой брак, то она признавалась преступницей и предавалась смерти. Если же средств существования не было, она имела право вступить в другой брак. В случае возвращения из плена прежнего мужа она должка вернуться к нему, а дети второго мужа оставались у него.

В случае безвестного отсутствия не по причине пленения, а по своей воле жена имела право уйти к другому и не обязана была возвращаться к первому мужу даже при его возвращении, так как он «пренебрег своей местностью, и убежал».

Институт безвестного отсутствия в гражданском праве Российской империи регулировали нормы как материального, так и процессуального права, содержащиеся в таких источниках, как Свод законов Российской империи, где безвестное отсутствие устанавливалось в семейных правоотношениях для супругов.

По своду законов Российской империи безвестное отсутствие одного из супругов свыше 5 лет являлось основанием к разводу. Об этом говорит 54 статья 10 тома: «Когда один из супругов, отлучившись по какому-либо случаю из места своего жительства, будет в продолжение пяти лет или более находиться в совершенно безвестном отсутствии, то оставшемуся супругу дозволяется о расторжении брака и о дозволении вступить в новое супружество просить свое епархиальное начальство».

Существовавшие в тот период патриархальные ценности отразились и на законодательстве и, прежде всего, защищали интересы семьи безвестно отсутствующего, так как безвестное отсутствие одного

© Падалкина О.И., 2019.

из супругов могло поставить семью в тяжелое материальное положение и законодательное закрепление безвестного отсутствия позволяло устранить неопределенности.

В Уставе Гражданского Судопроизводства 1864 года, подробно регламентировался институт безвестного отсутствия и был выделен в отдельную 5 главу. Согласно ст. 1451: «Каждый, у кого есть основание считать лицо, к имуществу коего, в целом или в частях, он имеет законное притязание, находящемся в безвестном отсутствии, а также и чины прокурорского надзора, могут просить окружной суд в ведении коего то имущество находится, об учинении публикации о безвестно отсутствующем и о принятии мер к охранению его имущества.» А это говорит об имущественном характере взаимоотношений по поводу безвестного отсутствия лица.

При этом в данных правоотношениях учитывались интересы не только заинтересованных лиц, но и самого безвестно отсутствующего, так как принимались меры по охранению его имущества.

В дореволюционном российском законодательстве процедура признания гражданина безвестно отсутствующим осуществлялась в два этапа: первоначально гражданина признавали безвестно отсутствующим, а следующим этапом было объявление гражданина умершим по решению суда.

После принятия нового законодательства судебная практика отказалась от двухстадийности и теперь дела об объявлении гражданина умершим решаются в одном процессе.

Гражданский Кодекс РСФСР 1922 года предусматривал, что для признания гражданина безвестно отсутствующим или умершим заинтересованным лицам и учреждениям необходимо получить свидетельство от нотариальных контор. В случае предполагаемой гибели безвестно отсутствующего, свидетельство выдавалось нотариальными конторами только при наличии документов, подтверждающих факт гибели: протоколов, актов и т.д.

При отсутствии указанных документных данных признание такого лица умершим производилось только судом.

Основы гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик, Основы гражданского судопроизводства Союза ССР и союзных республик, принятые 8 декабря 1961г установили единые основания признания гражданина безвестно отсутствующим и объявления умершим, а ГПК союзных республик - процессуальный порядок рассмотрения этих дел судами.

С 01 января 1995 года вступила в силу первая часть нового Гражданского кодекса РФ. В отличие от прежнего ГК 1964 года новое законодательство более детально сформулировало юридические последствия и основания признания гражданина безвестно отсутствующим.

ПАДАЛКИНА ОЛЬГА ИВАНОВНА – магистрант, Вятский государственный университет, Россия.

УДК 340

Н.А. Пилипенко

ДОГОВОР СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРИЧИНЕНИЕ ВРЕДА: ХАРАКТЕРИСТИКА, СУЩЕСТВЕННЫЕ УСЛОВИЯ

В статье рассматривается и анализируется договор страхования гражданско-правовой ответственности за причинение вреда, а также его характеристика и существенные условия.

Ключевые слова: *возмездный договор страхования, гражданско-правовая ответственность за причинение вреда, характеристика гражданско-правового договора, условия заключения гражданско-правового договора, двусторонний договор страхования, письменный договор страхования, консенсуальный договор страхования.*

При осуществлении исследования к детальному анализу существенных условий договора страхования гражданско-правовой ответственности, наступающей вследствие причинения вреда, необходимо начать с его общей характеристики, свойственной ему как одному из видов имущественных договоров, в целом.

Ниже нами рассмотрены основные виды договоров гражданско-правовой ответственности:

1. Возмездный

Приведенный нами признак означает, что страхователь (то есть, лицо, которое потенциально может причинить кому-то вред) при заключении настоящего договора имеет обязанность по уплате в адрес страховщик (например, какой-либо страховой компании) вознаграждения (так называемую, страховую премию). Этот признак означает также и то, что при наступлении страхового случая (то есть, причинения вреда) страховщик имеет обязанность выплатить в адрес страхователя или же выгодоприобретателя (то есть, лица, которому был причинен вред) страховое возмещение, иными словами, денежную сумму, размер которой заранее предопределен условиями заключенного договора страхования.

Здесь нужно отметить, что в рамках отечественной правовой теории некоторые аспекты возмездности данного договора представляются весьма спорным: так, например, условие об уплате страховой премии страховщику по общему правилу не является существенным, при этом имеет фактически крайне важное значение, поскольку в соответствии с ч. 1 ст. 957 ГК РФ, именно с ее выплатой (уплатой) связывается вступление договора страхования в юридическую (законную) силу.

Это, собственно, порождает за собой определенные трудности в правоприменительной практике: так, согласно ч. 1 ст. 954 ГК РФ, страхователь обязан уплатить страховщику страховую премию в размере и сроки, определенные условиями договора страхования, и, логично предположить, что за просрочку выплаты страховой премии страхователь будет вынужден уплачивать проценты, в соответствии с положениями ст. 395 ГК РФ.

Однако, Высший Арбитражный Суд РФ (ныне упраздненный судебный орган) в одном из своих решений дал достаточно четкое разъяснение по данному спорному вопросу: страховщик не вправе требовать со страхователя уплаты процентов за просрочку внесения страховой премии, поскольку договор страхования на данный момент еще не вступил в законную (юридическую) силу.

Достаточно большой круг представителей отечественной правовой доктрины критикует позицию Высшего Арбитражного Суда РФ: к их числу, например, относятся Е.Н. Абрамова, Н.Н. Аверченко, К.М. Арсланов (авторы-разработчики комментария к действующему российскому гражданскому закону), которые утверждают, что высший судебный орган допускает смешение момента начала страховой защиты и момента заключения договора страхования гражданско-правовой защиты.

Не соглашается с позицией Высшего Арбитражного Суда РФ и некоторые опрошенные нами частнопрактикующие юристы, адвокаты (50 респондентов из 100), которые пояснили, что такой подход фактически лишает страховщика какой-либо защиты со стороны действующего российского гражданского закона. Однако, мы не можем согласиться с таким подходом ученых и практикующих юристов, поскольку страховщик в случае неуплаты страховой премии просто имеет право не выплачивать при наступлении

© Пилипенко Н.А., 2019.

Научный руководитель: *Дерюга Николай Николаевич* – доктор юридических наук, профессор, Хабаровский государственный университет экономики и права, России.

страхового случая страхового возмещения, ведь договор страхования гражданско-правовой ответственности фактически не вступил в законную (юридическую) силу, что, в свою очередь, можно рассматривать в качестве некоей меры защиты страховщика, с чем соглашается и половина из ста опрошенных нами респондентов.

2. Двухсторонний

Обозначенный нами признак означает, что договор страхования гражданско-правовой ответственности базируется на исполнении встречных обязательств сторон: страхователя и страховщика. Так, как уже отмечалось ранее, страхователь имеет обязанность уплатить страховую премию в адрес страховщика, а последний выплатить страховое возмещение в адрес страхователя при наступлении страхового случая.

3. Консенсуальный

Этот признак договора страхования гражданско-правовой ответственности вследствие причинения вреда является весьма спорным в отечественной правовой теории. Известные российские цивилисты (в частности, Брагинский М.И., Витрянский В.В., Дедиков С.В. считают этот договор реальным, поскольку момент вступления его в юридическую силу связывается с уплатой страховой премии (либо ее первого взноса), однако, при этом сами авторы подчеркивают, что сторонам не запрещается в условиях самого договора страхования предусмотреть условие, согласно которому он может вступать в законную силу с момента подписания, заключения, то есть, вне зависимости от уплаты страховой премии (фактически это сделает договор страхования гражданско-правовой ответственности вследствие причинения вреда консенсуальным, а не реальным).

Другой российский ученый в области гражданского права П. В. Сокол в своих работах, напротив, утверждает, что рассматриваемый вид договора следует относить к консенсуальным, и называет для этого целый ряд существенных причин. Во-первых, модель договора страхования деликтной ответственности строится по схеме «одна сторона (страховщик) обязуется…», что является моделью консенсуальных договоров, а не реальных. Во-вторых, страховая премия и страховой взнос (то есть, часть страховой премии) не является предметом договора страхования деликтной ответственности, как в реальных договорах. В-третьих, момент заключение договора страхования деликтной ответственности и вступление его в законную силу не тождественные моменты, и, последний по согласованию сторон, может быть не связан с уплатой страховой премии, что также является признаком консенсуальных договоров, а не реальных.

Не наблюдается единства мнений по данному вопросу и среди опрошенных нами частнопрактикующих юристов и адвокатов: 50 респондентов считают договор страхования деликтной ответственности реальным, и 50 респондентов считают указанный договор консенсуальным, что также усложняет понимание правовой природы рассматриваемого нами вида договора страхования. На наш же субъективный взгляд, договор страхования деликтной ответственности относится к консенсуальным договорам, поскольку момент заключения данного договора связывается с моментом подписания его сторонами, а вступление в юридическую силу совершенно другой момент, который также по согласованию сторон может совпадать с моментом его заключения.

4. Письменный

Говоря о форме договора страхования деликтной ответственности, то можно совершенно безапелляционно заявить о том, что данный договор должен быть заключен исключительно в письменной форме, иначе в противном случае он будет признан недействительным. При этом, обратим внимание на тот факт, что это может быть как письменный договор, то есть отдельный документ, так и полис страхования, что, в целом, является достаточно устоявшейся практикой, например, в сфере страхования ответственности автовладельцев. На это указали практически абсолютное большинство опрошенных нами частнопрактикующих юристов и адвокатов (99 респондентов из 100). Подпись страхователя на указанном полисе не является обязательной, о чем, собственно, указал Высший Арбитражный суд РФ в одном из своих решений: факт заключения договора страхования деликтной ответственности в такой ситуации подтверждается принятием этого полиса страхователем от страховщика.

Здесь важно также подчеркнуть, что на сегодняшний день активно обсуждается вопрос выдачи полисов страхования не в печатной форме, а в электронной (то есть, предоставление страхователю идентификационного номера застрахованного лица, назвав который, его можно найти в единой электронной базе страховщиков), что обусловлено цифровизацией всех сфере жизнедеятельности российского государства и общества. В целом, это не будет являться качественно новым для Российской Федерации, поскольку на территории ряда зарубежных государств такая практика внедрена повсеместно. На наш взгляд, указанное нововведение позволит в значительной степени сократить бюрократическую волокиту и выведет российское государство на один уровень с развитыми странами, с чем, собственно, также соглашается и подавляющее большинство опрошенных частно практикующих юристов и адвокатов: они говорят, что такая практика должна быть введена не только для владельцев транспортных средств, но и для всех иных страхователей гражданско-правовой ответственности (60 респондентов из 100).

5. Срочный

По общему законодательному правилу, договор страхования деликтной ответственности является договором срочным, то есть, он заключается сторонами (страхователем и страховщиком) на конкретный, заранее определенный срок (например, договор страхования гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств заключается сроком на один год) . Это законодательное положение, в целом-то, подтверждает позицию российского цивилиста А. Е. Козинова, который в одном из своих научных трудов отмечает, что «условие о сроке действия договора страхования деликтной ответственности позволяет в полной мере как упорядочить финансовую деятельность страховой компании (страховщика), так и гарантировать страхователю исполнение страховщиком своих обязательств перед ним в течении всего срока»

\6. Публичный

Обозначенный нами признак означает, что договор страхования деликтной ответственности фактически обладает статусом публичных договоров: иными словами, страховая компания, выступающая в роли страховщика обязана заключать рассматриваемый договор со всеми лицами (потенциальными страхователями), которые к ней с этой целью обращаются.

Таким образом, договор страхования гражданско-правовой ответственности, наступающей вследствие причинения вреда по своей правовой природе, является: возмездным; двухсторонним; консенсуальным; письменным; срочным; публичным. К существенным условиям рассматриваемого вида договора страхования допустимо относить следующие: имущественный интерес, страховой случай, размер страхового возмещения, срок действия договора.

Основными проблемами при заключении данных договоров страхования, а также путями их решения являются:

А) Остается спорным вопрос о том, имеет ли право страховщик взыскивать проценты за просрочку уплаты страховой премии страхователем. На наш взгляд, договор страхования деликтной ответственности вступает в юридическую силу только с момента уплаты страховой премии страхователем в адрес страховщика или ее первого взноса, что означает, что данный договор не начал действовать, соответственно, между страховщиком и страхователем не возникло никаких правоотношений в сфере страхования. Именно эта норма должна быть внесена в действующий российский гражданский закон, дабы исключить все возможные споры по данному вопросу в рамках сформированной правоприменительной практике.

Б) До сих пор не сформировано единой электронной базы страхователей. На наш взгляд, в эпоху цифровизации всех сфер жизнедеятельности государства и общества, необходимо легализовать возможность выдачи электронных полисов страхования деликтной ответственности, что, в свою очередь, позволит, в значительной степени сократить бюрократическую волокиту и выведет российское государство на один уровень с развитыми странами.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019) [Электронный ресурс] СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/

2. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте: федеральный закон от 27.07.2010 № 225-ФЗ (ред. от 18.12.2018) [Электронный ресурс] СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103102/

3. Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном: федеральный закон от 14.06.2012 № 67-ФЗ (ред. от 18.12.2018) [Электронный ресурс] СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131156/

ПИЛИПЕНКО НИКИТА АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, Хабаровский государственный университет экономики и права, Россия.

УДК 340

Н.А. Пилипенко

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРА СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРИЧИНЕНИЕ ВРЕДА

В статье рассматривается и анализируется особенности исполнения договора страховая гражданско-правовой ответственности.

Ключевые слова: *особенности исполнения договора, договор страхования гражданско-правовой ответственности за причинение вреда, добровольное страхование, проблемы правоприменительной практики, деликтная ответственность.*

Проанализированы и рассмотрены некоторые особенности исполнения договора страхования деликтной ответственности, в частности, возникающие проблемы в рамках правоприменительной практике.

Так, во-первых, своеобразные сложности вызывает законодательно установленное ограничение на действия выгодоприобретателя: согласно ч. 4 ст. 931 ГК РФ, потерпевшее лицо, выступающее в качестве выгодоприобретателя, лишено возможности обратиться лично к страховщику с целью получения страхового возмещения в случае, если ему действиями страхователя был причинен вред (исключение составляют случаи, когда страхование ответственности является обязательным, в силу прямого указания в законе на это). Однако, при этом остается совершенно непонятным, кто должен обращаться за страховым возмещением к страховщику, в том случае, когда страхование ответственности является не обязательным, а добровольным (то есть, по инициативе самого страхователя), на что, собственно, и обратили свое внимание опрошенные нами частнопрактикующие юристы и адвокаты при проведении социологического опроса.

На это также указывали неоднократно в своих научных трудах и российские цивилисты, в частности, О. Н. Садиков, который писал, что «остается совершенно непонятным и алогичным, вследствие чего отечественный законодатель установил подобное ограничение, ведь единственным лицом, которое должно получить страховое возмещение по совести и закону является именно выгодоприобретатель, то есть, потерпевший».

Другой не менее известный отечественный ученый в области гражданского права В. А. Рахмилович указывал в своих работах о том, что «в случае добровольного страхования деликтной ответственности, единственным лицом, имеющим право обратиться к страховщику за выплатой страхового возмещения при наступлении страхового случая является только сам страхователь, который, однако, является обязанным передать данное возмещения лицу, потерпевшему от его противоправных действий и получивший вред».

В виду этого, собственно, мы полагаем, что вполне обоснованно и закономерно изменить редакцию ч. 4 ст. 931 ГК РФ, изложив его в сущностно новой формулировке: «Лицо, в пользу которого считается заключенным договор страхования, вправе предъявить непосредственно страховщику требование о возмещении вреда в пределах заранее определенной страховой суммы». Собственно, сформулированная нами новая редакция статьи была предложена к оценке частнопрактикующим юристам, адвокатам в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования, которые признали ее подавляющим большинством (95 респондентов из 100) весьма удачной.

Обратим свое пристальное внимание также и на другую норму действующего российского гражданского закона, которая также вызывает определенные трудности в ее применении: так, согласно ч. 1 ст. 931 ГК РФ, по договору страхования деликтной ответственности, может быть застрахован риск наступления ответственности самого страхователи или иного лица. Однако, отечественный законодатель, на наш взгляд, крайне опрометчиво сформулировал данную гражданско-правовую норму в силу ряда причин: во-первых, он употребил при ее формулировке предлог «или», а не «и/или», фактически исключив возможность солидарной (долевой) ответственности обоих этих лиц, и, во-вторых, не дал легального разъяснения на вопрос о том, кого же следует рассматривать на практике в качестве иного лица.

С обращенными нами недостатками действующей редакции ч. 1 ст. 931 ГК РФ, согласилось и подавляющее большинство опрошенных нами частнопрактикующих юристов, адвокатов в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования (78 респондентов из 100).

© Пилипенко Н.А., 2019.

Научный руководитель: *Дерюга Николай Николаевич* – доктор юридических наук, профессор, Хабаровский государственный университет экономики и права, России.

В виду этого, нами предлагается собственная авторская формулировка данной нормы действующего российского гражданского законодательства, которая бы в полной мере позволила устранить существующие трудности ее применения в правоприменительной (судебной) практике: «По договору страхования деликтной ответственности может быть застрахована ответственность самого страхователя и/или иного лица либо лиц, на которых такая ответственность может быть возложена». Кроме того, следует также раскрыть и смысловое значение категории «иное лицо», исходя из сформированной правоприменительной практики.

Собственно, сформулированная нами новая редакция статьи была предложена к оценке частнопрактикующим юристам, адвокатам в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования, которые признали ее подавляющим большинством (96 респондентов из 100) весьма удачной.

Еще одна трудность в правоприменительной практике на сегодняшний день связывается также и с применением ч. 2 ст. 15 Федерального закона от 25 апреля 2002 года «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», согласно которой: «договор обязательного страхования заключается в отношении владельца транспортного средства, лиц, указанных им в договоре обязательного страхования, или в отношении неограниченного числа лиц, допущенных владельцем к управлению транспортным средством в соответствии с условиями договора обязательного страхования, а также иных лиц, использующих транспортное средство на законном основании».

Буквальное толкование данной нормы дает возможность ошибочно предположить, что когда страхуется ответственность самого владельца транспортного средства (непосредственно, страхователя), то его включение в полис обязательного автострахования в качестве лица, допущенного к управлению необязательно, в виду чего, при допущении подобного рода ошибки, страховщик лишается возможности предъявить ему регрессное требование. На это, собственно, указывает и сформированная правоприменительная практика, в частности, например, в решении Ленинского районного суда г. Владивостока от 13.10.2018 по делу № 1-117/2018.

При этом, также важным представляется обратить свое внимание и на то, что отечественный законодатель не дал в положениях указанного нормативно-правового акта легального разъяснения о том, по каким же критериям следует разграничиваться такие термины как «лица, указанные в договоре обязательного страхования» и «лица, допущенные к управлению транспортным средством», что, соответственно, влечет трудности в правоприменительной практике. На две вышеуказанные проблемы указали и подавляющее большинство опрошенных нами частнопрактикующих юристов, адвокатов в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования (77 респондентов и 69 респондентов из 100).

На наш взгляд, первая из определенных нами проблем может быть разрешена путем внесения соответствующих изменений в положения ч. 2 ст. 15 15 Федерального закона от 25 апреля 2002 года «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», согласно которым императивно будет установлена обязанность страховщика включать страхователя в перечень лиц, имеющих право управления транспортным средством, в содержание полиса обязательного автострахования. Собственно, сформулированная нами новая редакция статьи была предложена к оценке частнопрактикующим юристам, адвокатам в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования, которые признали ее подавляющим большинством (77 респондентов из 100) весьма удачной.

В свою очередь, вторая из выявленных нами проблем может быть также разрешена путем внесения в ч. 2 ст. 15 указанного нормативно-правового акта примечания, в содержании которого законодателем было бы четко разъяснено, пол каким критериям следует разграничивать такие термины как ««лица, указанные в договоре обязательного страхования» и «лица, допущенные к управлению транспортным средством». Собственно, сформулированная нами новая редакция статьи была предложена к оценке частнопрактикующим юристам, адвокатам в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования, которые признали ее подавляющим большинством (69 респондентов из 100) весьма удачной.

На сегодняшний день законом допускается также и прямое возмещение убытков выгодоприобретателю, что, собственно, породило вслед за собой немалое количество проблем в рамках сформированной правоприменительной практике, некоторые из которых будут детальным образом проанализированы нами ниже. Так, расчеты между страховыми компаниями производятся до сих пор исключительно фиксированными суммами: иными словами, складывается ситуация, при которой страховщик лица, причинившего вред возмещает не ту сумму, которую выплатил ранее страховщик потерпевшего лица, а строго установленную фиксированную денежную сумму. При этом, практика складывается таким образом, что такая фиксированная денежная сумма может быть и значительно меньше по своему размеру, чем та, которая

была реально произведена в адрес потерпевшего лица (лица, которому был причинен какой-либо вред). Кроме того, размеры установленных фиксированных денежных средств существенным образом различаются между собой в зависимости от территории федерального округа, на которой произошло фактически причинение вреда. На существование данной проблемы также обратили свое внимание и опрошенные нами частнопрактикующие юристы, адвокаты в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования: так, это подчеркнули 68 респондентов из 100 опрошенных всего.

Нам видится решение этой проблемы в отказе от установленных фиксированных денежных платежей, выплачиваемых страховщиком причинителя вреда, и установлении его обязанности выплатить равноценную денежную сумму, которая ранее была возмещена страховщиком потерпевшего лица. Собственно, сформулированная нами новая редакция статьи была предложена к оценке частнопрактикующим юристам, адвокатам в ходе проведенного социологического опроса в рамках настоящего диссертационного исследования, которые признали ее подавляющим большинством (68 респондентов из 100) весьма удачной.

Основными проблемами правоприменительной практики определено седеющие:

А) Своеобразные сложности вызывает законодательно установленное ограничение на действия выгодоприобретателя, который лишен права личного обращения к страховщику причинителя вреда, за исключением случаев обязательного страхования деликтной ответственности.

В виду этого, собственно, мы полагаем, что вполне обоснованно и закономерно изменить редакцию ч. 4 ст. 931 ГК РФ, изложив его в сущностно новой формулировке: «Лицо, в пользу которого считается заключенным договор страхования, вправе предъявить непосредственно страховщику требование о возмещении вреда в пределах заранее определенной страховой суммы».

Б) Отечественный законодатель крайне опрометчиво сформулировал ч. 1 ст. 931 ГК РФ, в силу ряда причин: во-первых, он употребил при ее формулировке предлог «или», а не «и/или», фактически исключив возможность солидарной (долевой) ответственности обоих этих лиц, и, во-вторых, не дал легального разъяснения на вопрос о том, кого же следует рассматривать на практике в качестве иного лица.

Необходимо изменить данную норму следующим образом: «По договору страхования деликтной ответственности может быть застрахована ответственность самого страхователя и/или иного лица либо лиц, на которых такая ответственность может быть возложена». Кроме того, следует также раскрыть и смысловое значение категории «иное лицо», исходя из сформированной правоприменительной практики.

В) Отсутствие законодательной обязанности страховщика включать страхователя в перечень лиц, имеющих право на управление транспортным средством, в содержание полиса обязательного автострахования, а также отсутствие законодательно установленных критериев разграничения таких терминов как «лица, указанные в договоре обязательного страхования» и «лица, допущенные к управлению транспортным средством».

По нашему мнению, необходимо внести изменения в положения ч. 2 ст. 15 15 Федерального закона от 25 апреля 2002 года «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», согласно которым императивно будет установлена обязанность страховщика включать страхователя в перечень лиц, имеющих право управления транспортным средством, в содержание полиса обязательного автострахования. Кроме того, также необходимо внести в ч. 2 ст. 15 указанного нормативно-правового акта примечания, в содержании которого законодателем было бы четко разъяснено, пол каким критериям следует разграничивать такие термины как ««лица, указанные в договоре обязательного страхования» и «лица, допущенные к управлению транспортным средством».

Г) Размер фиксированных сумм, выплачиваемых страховщиком причинителя вреда, может оказаться существенно меньше, чем размер реального страхового возмещения, выплаченного страховщиком потерпевшего.

На наш взгляд, необходимым является законодательный отказ от установленных фиксированных денежных платежей, выплачиваемых страховщиком причинителя вреда, и установление его обязанности выплатить равноценную денежную сумму, которая ранее была возмещена страховщиком потерпевшего лица.

Библиографический список

1. Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном: федеральный закон от 14.06.2012 № 67-ФЗ (ред. от 18.12.2018) [Электронный ресурс] СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131156/

2. Об организации страхового дела в Российской Федерации: закон РФ от 27.11.1992 № 4015-1 (ред. от 01.05.2019) [Электронный ресурс] СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1307/

3. О взаимном страховании: федеральный закон от 29.11.2007 № 286-ФЗ (ред. от 29.07.2017) [Электронный ресурс] СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140694/

ПИЛИПЕНКО НИКИТА АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, Хабаровский государственный университет экономики и права, Россия.

УДК 340

А.М. Артименко

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТИЗ ДЛЯ УСТАНОВЛЕНИЯ ОТЦОВСТВА

Каждый человек выходит из семьи, при этом семья закладывает основы для последующего поколения, образ и модель поведения при создании новой семьи. Если основы изначально построены на обмане и отсутствии нравственного начала, то следствием будет расторжение брака и самое главное это неполноценное воспитание детей, которые фактически становятся заложниками безнравственного поведения родителей. Ребенок, родившийся при таких условиях, на протяжении всей жизни несет бремя ошибки родителей, при этом он лишается возможности полноценного развития в получении образования, участия в спортивных секциях.

Ключевые слова*: отцовство, установление отцовства, экспертиза, семейные споры.*

Важную роль в предупреждении рождения внебрачных детей играют родители, роль которых состоит в формировании понимания последствий от «легкомысленных поступков», а также объяснить последствия указанных действий.

Отсутствие фундаментально сформированных ценностей к созданию семьи, нравственного и ответственного отношения молодого поколения к институту брака ведет в конечном итоге к двум последствиям:

1.Рождение детей вне брака;

2.Увеличение количества абортов, по причине отсутствия условия для нормально воспитания рожденных детей.

В результате общество получает неполноценную семью, в которой не может сформироваться полноценный человек, а также аборт для женского организма негативно сказывается на последующих родах.

Указанные изменения привели к возникновению кризиса традиционной семьи и распространению форм фактических браков. Современное общество отодвигает процесс создания семьи на второй план и ставят карьеру и личные интересы на первое место, что является причиной резкого увеличения количества внебрачных детей.

К примеру, на 2012 год в России доля детей, рожденных вне брака составила – 24 %. Каждый год около 400 000 детей остаются без отца. Согласно статистике Пермского края, в 2012 году родилось 13 482 ребенка вне брака, что составляет 34,6 % от общего числа родившихся. В 2010 году показатель составил 38,1 % (14 347 детей). Наиболее проблемными регионами являются: Магаданская область, Еврейский автономный округ, Республика Бурятия, Иркутская область, Чукотский автономный округ и Ямало-Ненецкий автономный округ [1].

Согласно сведениям Областного суда Свердловской области [2] за 2013 год заместителя председателя Областного суда Свердловской области по гражданским делам Владимира Андреевича Выдря приведена следующая статистика:

- 65-70 % детей рождаются в законном браке;
- 15-16 % детей рождаются с установлением отцовства в добровольном порядке путем подачи заявления в органы ЗАГС;
- 15-18 % детей воспитывают одинокие матери, при этом свидетельство о рождении ребенка не содержит записи о биологическом отце.

В Свердловской области в судах ежегодно рассматривается 600 дел об оспаривании факта отцовства.

Согласно сведениям Генетической лаборатории ООО «Тест ДНК» [3].

- 70 % отцов воспитывают не своих детей;
- 40 % из них не знают, что не являются биологическим отцом ребенка;
- 50 % супружеских пар совершают измены по отношению друг к другу;
- 70 % супружеских пар предрасположены к измене.

© Артименко А.М., 2019.

Научный руководитель: *Сухова Надежда Вадимовна* – кандидат юридических наук, доцент, Тюменский государственный университет, Россия.

С развитием генетики и изучением молекулы ДНК, тест на отцовство и анализ другого родства стал доступен каждому. Экспертиза на отцовство в целях его признания или оспаривания является безопасной для ребенка и для предполагаемого отца.

Документ об отцовстве требуется в следующих случаях [4]:

- оформления детских пособий;
- законных оснований на взыскание ежемесячного содержания с отца ребенка;
- получения права наследования имущества отца ребенком;
- оформления пенсии, связанной с потерей кормильца.

В соответствии с действующим законодательством РФ правовым последствием установления отцовства является возникновение следующих обязанностей отца перед ребенком:

- по воспитанию – уделять должное внимание, оказанию содействия в развитии, образовании, лечении;
- по содержанию – материальному участию, в том числе принудительным образом через назначение алиментов;
- по сохранению законных интересов и прав ребенка, таких как право на получение пенсионных выплат по потере кормильца, наследственное право и прочие.

В настоящее время существуют такие виды экспертизы, которые позволяют установить отцовство с высокой степенью точности. К ним относятся, например, генетическая дактилоскопия (по ДНК, где содержится генетический код, индивидуальный для каждого человека: ДНК ребенка всегда сочетает признаки ДНК отца и матери).

Целью генетической экспертизы по установлению отцовства или материнства является определение вероятных биологических родителей определенного ребенка с помощью исследования ДНК предполагаемых родителей и данного ребенка.

Генетическая экспертиза, направленная на разрешения случаев оспариваемого отцовства, включает сравнительный анализ специальных участков (локусов) [5, с. 41] ДНК ребенка, матери и спорного отца.

Различными цветами и буквами показаны различные аллели одного и того же локуса.

Заключение экспертизы по вопросу происхождения ребенка является одним из доказательств, которое должно быть оценено судом в совокупности с другими представленными в деле доказательствами (переписка, совместное проживание и т.д.)

Общие выводы и проблемы:

1.Решение проблемы рождения внебрачных детей, возможно предупредить путем обращения внимания на институт брака в первую очередь со стороны родителей, второстепенным влиянием является образовательная среда – это школа, колледж, институт.

2.Для уменьшения числа разводов и внебрачных детей является проведение разъяснительной работы с молодым поколением о правовых, социальных, экономических, медицинских последствиях для них в первую очередь от «легкомысленных поступков».

3.Повышение культурного и нравственного начала молодежи путем обозначения существующей проблемы, с которой потенциально каждый может столкнуться.

4.Отсутствие желания молодого поколения повышать культурный и нравственный уровень ведет к деградации, как следствие невозможности реализации своего потенциала.

5.Для создания крепкой и дружной семьи необходимо формировать у молодого поколения такие ценности как – честность, гибкость, сплоченность, прощение, уважение, традиции, общение, ответственность.

6.Установление отцовства путем проведения генетической экспертизы является гарантией для отца в том, что он будет воспитывать своего ребенка, а для ребенка является гарантией полноценного воспитания, содержания и защиты прав ребенка, что будет причиной для формирования полноценной семьи.

7.Опровержения генетической экспертизой отцовства для женщины влечет следующие правовые последствия:

- лишение возможности на алименты со стороны отца, а также его отстранения от участия в воспитании ребенка;
- увеличение количества одиноких матерей (о чем свидетельствует судебная практика);
- в свидетельстве о рождении в графе отец будет отсутствовать;
- ребенок лишается наследственных прав в отношении отца.

Библиографический список

1.Иванова Анна Россия — страна внебрачных детей — [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://newsland.com/news/detail/id/392908/.

2. Видео выступление заместителя председателя Областного суда Свердловской области по гражданским делам Владимира Андреевича Выдря за 2013 год — [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://posobiya.info/semejnoe-pravo/prezumpciya-otcovstva.html

3. Статистика с сайта организации TestDNKLab— [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://testdnk.pro/ustanovlenie-ottsovstva?yclid=5449978769658875089

4. Семейный кодекс Российской Федерации (СК РФ) — [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/popular/family/.

5. Кондрашов С.А. Возможности генетической экспертизы при идентификации личности и установлении отцовства (материнства) по уголовным и гражданским делам // Гражданин и право, 2001. № 10. С. 41.

АРТИМЕНКО АННА МИХАЙЛОВНА – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

М.Г. Бешляга

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

В статье проведен сравнительно-правовой анализ объективных признаков преступлений в области таможенного дела законодательств государств-членов Евразийского экономического союза. Рассмотрены основные направления унификации законодательств в сфере уголовной ответственности.

Ключевые слова: *объект преступления, объективная сторона преступления, уголовное законодательство, Евразийский экономический союз.*

В ситуации интенсивного перестроения сферы внешнеэкономических связей наблюдается динамика увеличения числа правовых нарушений уголовного и административного характера. Одной из основных деятельностей, с позиции опасности для общества преступных посягательств, является государственный контроль, осуществляемый таможенными органами РФ.

Уровень преступности в области таможенного регулирования имеет очень большое негативное влияние, превышая процедуру трансграничного перемещения различных типов ценностей, а также уплату таможенных пошлин, но также непосредственно влияет на рост товарооборота и рынка, и экономических отношений в целом [1]. Полный спектр факторов и проблем, упомянутых выше, обосновывает необходимость и важность контроля и регулирования со стороны государства в таможенной сфере.

В контексте российского законодательства преступные деяния в сфере таможенного регулирования регламентированы главой 22 УК РФ. Они относятся к преступлениям в сфере экономической деятельности. Анализ законодательства позволяет сделать вывод о наделении таможенных органов статусом органа дознания. Это не закреплено Уголовно-процессуальным кодексом России, но находит отражение в специализированном законе «Об оперативно – розыскной деятельности», а также другими актами внутреннего законодательства.

Единая терминология терминов отсутствует. На практике применяется перечисление преступлений. Законодательное определение таможенных преступлений отсутствует. Мнения в научной среде расходятся. Подавляющая группа ученых рассматривает таможенное преступление, производство неотложных действий, дознание в рамках компетенции таможенного органа как отдельную группу преступлений в таможенной сфере.

Другая группа ученых связывает выявленные преступления в форме незаконного перемещения товаров, предметов, ценностей к категории внешнеэкономической деятельности. Такого рода правонарушения могут быть связаны с импортом, экспортом, возвратом ценностей и товаров через таможню на территорию РФ.

Одна из специфических особенностей этой категории преступлений, отмеченная некоторыми учеными, - ненадлежащее исполнение или неисполнение таможенного законодательства и правил в рамках правовых норм. Учитывая объект посягательства, характер действий, общественную опасность и актуальность проблемы можно сделать вывод, что преступления в таможенной сфере не просто нарушают таможенные правила, причиняют ущерб экономике государства, макро и микроэкономическим процессам. Политической стабильности, социальному развитию, безопасности. То есть такие преступления включают в себя множество аспектов [2].

Характеризуя таможенные преступления как самостоятельную группу, целесообразно выделить ряд признаков. Первое – направленность на деструктивность таможенного регулирования как результата внешнеэкономической деятельности. Второе – бланкетность норм. Это означает необходимость обращения к ряду других нормативных документов для получения исчерпывающей информации, в том числе содержащейся в Таможенном кодексе ЕАЭС и специализированном федеральном законе «О таможенном регулировании в Российской Федерации» № 311 от 27.10.2010 года. Только обращение к другим правовым актам позволит уяснить содержание норм.

© Бешляга М.Г., 2019.

Научный руководитель: *Жданов Сергей Павлович* – кандидат юридических наук доцент, Российская таможенная академия, Россия.

Одна из ключевых характеристик таможенных преступлений – приверженность к соучастию и субъективная сторона в форме намерения. В 2013 году были внесены изменения в части уголовного и процессуального законодательства, позволившие расширить полномочия таможенных органов в части дознания. В Уголовный кодекс введена статья 200.1 о контрабанде денежных средств и\или инструментов. Эффективность такого шага уже находит отражение на практике и служит действенным инструментом в рамках политики противодействия незаконным операциям финансового характера. Изменения внесены ФЗ 134/28.06.13 года «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям». Они обусловлены острой необходимостью преобразования законодательства и внедрения рекомендаций в части выравнивания критериев пропорциональности и отвратимости и эффективности наказаний в отношении лиц, которые объявляют о надежности носителей денег и денежных инструментов [3].

Согласно изменениям и на основании ст. 151 УПК РФ таможенные органы наделены полномочиями расследовать преступления в соответствии со ст. 194, ч. 1,2 об уклонении физическими лицами или организациями от уплаты пошлины; в соответствии со ст. 200.1 о контрабанде денежных средств и инструментов. Расширение функций способствует более качественному и оперативному раскрытию преступлений и служит эффективным профилактическим методом. Таможенные органы, выполняя функцию дознавателя, увеличивают шансы на оперативное, объективное, всестороннее и качественное расследование, а также минимизируют негативные последствия и материальные убытки.

Таможенные преступления обладают мультифункциональной спецификой. Этот вид преступных деяний фактически во всех сочетаниях и выражениях одновременно посягает на несколько объектов. В их числе жизнь и здоровье, общественная и экономическая безопасность, здравоохранение, монопольные функции государства в части экспорта и импорта, внешнеэкономическая деятельность.

Вопрос ответственности за контрабандные действия в Республике Беларусь регламентирован законодательной базой, основанной на Модельном Уголовном кодексе стран СНГ. Одноименная статья 228 УК РБ имеет четырехсоставную структуру с практически аналогичными диспозиционными частями и схожими пределами санкций. Часть первая указанной статьи посвящена вопросу экономической безопасности. Под такими противоправными действиями подразумевается незаконное перемещение через таможенные границы Республики товаров, относящихся к запрещенной или ограниченной для перемещения категории, а также обманное использование идентифицирующих средств и документов, сокрытие объектов от контроля таможенного органа, недостоверное декларирование или полный отказ от заполнения декларации [4].

В Республике Армения вопрос контрабанды регламентирован ст. 215 УК РА и ограничивается регулированием несанкционированного перемещения культурных ценностей. Термин подразумевает нелегальное перемещение через таможенную границу ценностей культурного значения в крупных размерах путем обмана, сокрытия информации или противоправного обхода таможенного контроля. Квалифицирующие признаки включают аналогичные действия, совершенные субъектом в статусе должностного лица с использованием своего положения; лицом, на законных основаниях освобожденным от прохождения такого контроля; субъектом, полномочия которого предусматривают перемещение через таможенный пост транспортных средств, отдельных товаров. Квалификационный состав статьи включает насильственные действия в отношении лица, выполняющего функции в рамках таможенного контроля. Часть 4 ст. 215 УК посвящена особо квалифицирующему составу – совершению преступного правонарушения группой лиц.

В Кыргызской Республике ответственность за деяния, связанные нарушением перемещения товарных позиций через таможенную границу закреплены ст. 204 УК. Статья дает определение преступлению в виде контрабанды как нелегальное перемещение культурных ценностей, на которые распространены специальные правила, через границу Республики одним из противоправных способов. К таким способам относится: обход или сокрытие таможенной границы; недекларирование или занесение в документ недостоверных данных; применение обманных средств и документов идентификации. К обязательным квалифицирующим признакам объективной стороны крупный размер не относится [5].

Контрабанда в соответствии с действующим республиканским законодательством имеет следующий квалификационный состав: использование положения по службе; насильственные действия в отношении лица, выполняющего таможенный контроль; предварительный сговор группы лиц; особо крупный размер. Ч. 4 ст. 204 УК закрепила совершение деяния организованной группой как особо квалифицированный состав. Положение статьи позволяет определить особо крупный размер как стоимость культурных ценностей в десять тысяч раз и более превышающую расчетный внутригосударственный показатель на момент совершения преступного проступка.

Законодательство Кыргызской Республики предусматривает уголовную ответственность, если предметы исторического, художественного или археологического достояния не возвращены на территорию республики и иностранных государств. Соответствующая норма регламентирована ст. 206 УК. Статья направлена на борьбу с объективно недостаточной грамотностью преступника в части необходимости по восстановлению и сохранению временных археологических артефактов родного народа и зарубежных

стран. Состав предусматривает умысел как субъективную сторону и общий субъект противоправного деяния.

Законодательная база Республики Казахстан отождествляет понятие контрабанды культурных ценностей и экономической контрабанды. Ст. 209 УК определяет понятие как процесс перемещения через таможенные пункты ценностей и предметов в крупных размерах, которые являются запрещенными или ограниченными к ввозу/вывозу, а также, в отношении которых приняты специальные нормативы по перемещению через границу. К этой категории, в том числе, относятся ценности культурного значения [6].

Объективная сторона выражается в одной из следующих форм: сокрытие объектов таможенного контроля; мошеннические действия с использованием идентифицирующих документов и методов таможенных органов; движение, контроль, заявление ценностей. В контексте статьи крупный размер квалифицируется при перемещении товаров на сумму свыше тысячи, а особо крупный размер – свыше пяти тысяч расчетных месячных показателей.

Квалифицирующими признаками выступает неоднократное совершение противоправного деяния; применение насильственных действий в отношении лица, выполняющего функцию таможенного контролера; групповое участие при предварительном сговоре, то есть согласовании порядка и характера совместных действий накануне совершения преступления; особо крупный размер; использование служебного статуса. Состав считается особо квалифицированным, если имело место совершение аналогичного деяния лицом, выполняющим государственные или приравненные к таковой функции с использованием служебного положения или аналогичным по статусу субъектом, а также при участии организованной группы. Это положение закреплено частью третьей рассматриваемой статьи.

Анализ вышеизложенного позволяет сделать вывод о некотором отличии в юридическом толковании понятия контрабанды от трактовки в Уголовном кодексе, относящемся правовой базе в пределах границ ЕАЭС. Законодателем представлена вторая трактовка контрабанды, закреплено перемещение товара через границы Российской Федерации как признак Уголовного кодекса [7].

Моментом завершения преступления признается получение полного или частичного освобождения субъекта от обязательства уплачивать таможенную пошлину; при мошенничестве – с момента возврата этого вида пошлины. Если имеет место неуплата – с момента не совершения своевременного платежа.

Простая структура уклонения регламентирована первой частью ст. 194 УК РФ. Крупным размером считается сумма в два миллиона рублей и более. Санкция статьи предусматривает штрафы за проступок в размере от ста тысяч до полумиллиона рублей или эквивалентно заработной плате сроком от одного года до трех лет. Могут применяться обязательные работы – до 480 часов. Предусматривается лишение свободы на период до двух лет.

Вторая часть указанной статьи закрепляет квалифицирующие признаки. В их числе: уклонение от обозначенных обязательств группой лиц при наличии предварительного сговора (достижение соглашения о совместных действиях заранее); особо крупный размер деяния (шесть миллионов рублей и более). Учитывая повышенную социальную опасность и характер деяния, эти пункты влекут ужесточенные санкции в виде штрафа в сумме от трехсот тысяч до полумиллиона рублей, альтернативу в размере заработной платы сроком от двух до трех лет, лишение свободы на пятилетний срок с запретом занимать определенные должностные посты сроком до трех лет. Субъектами преступления могут выступать физические или организации [8].

По данным Федеральной таможенной службы России (далее - ФТС) наличие пробелов в действующем законодательстве подтверждается усилением тенденции роста преступлений в сфере таможенных пошлин и внешней торговли. Самый распространенный вид правонарушений во внешнеэкономической деятельности – уклонение от выполнения обязательств по уплате таможенных пошлин со стороны физических лиц и субъектов хозяйствования. Это прямое нарушение конституционных обязанностей в соответствии со статьей 57 Основного закона государства. Ущерб от таких деяний на федеральном уровне заключается в недофинансировании доходной части бюджета, развитии теневой экономики. Несмотря на высокую значимость и остроту проблемы, законодатель на сегодняшний день позиционирует такие преступления с простой структурой, что выводит за рамки уголовной ответственности подготовку к подобным деяниям, следовательно, упрощает реализацию противоправного умысла.

Объективная сторона преступления заключается в противоправном перемещении денежных инструментов или средств через таможенные границы. ТК ЕАЭС закреплено понятие «перемещение товаров через таможенную границу Союза» - ввоз товаров на таможенную территорию Союза или вывоз товаров с таможенной территории Союза. Деяние может совершаться любым способом. Существенный аспект может выражаться методом сокрытия, предоставления недостоверной информации, мошеннических действий. Применительно этой статьи используется понятие крупномасштабного перемещения контрабандных товаров.

В примечании к статье 200.1 УК РФ крупный объем обозначен как более чем двукратное превышение стоимости денег и инструментов разрешенного таможенными правилами размера наличных средств или товаров, допустимых к провозу без предварительного декларирования. Граничный размер определяется законодательством ЕАЭС. В расчет общей суммы превышения не включается задекларированная

часть товара в рамках позволенного лимита. То есть часть предметов, общая стоимость которых не превышает установленные ограничения, вычитается при дальнейших расчетах [9].

Преступление относится к формальной категории, то есть моментом его окончания является фактическое перемещение контрабандных позиций.

Проступок в форме простой конфигурации контрабанды денег или денежных инструментов предусматривает наказание в виде штрафа эквивалентного 3-10 суммам контрабандной стоимости или доходов в виде заработной платы или других источников за период до двух лет. Санкция может выражаться в общественных работах или ограничении свободы на двухгодичный срок.

Уголовным кодексом предусмотрено условие освобождения от уголовной ответственности при передаче незаконного оборота на добровольных началах, если имеет место совершение иного преступления. Состав контрабанды исключает такую возможность. Отзыв и добросовестное признание не являются условием прекращения расследования и неприменения ответственности.

Формы таможенного контроля регламентированы Таможенным кодексом ЕАЭС. В статье 322 представлен исчерпывающий перечень, включающий получение объяснений, проверка таможенных, иных документов и (или) сведений, таможенный осмотр, таможенный досмотр, личный таможенный досмотр, таможенный осмотр помещений и территорий, таможенная проверка. Это комплексные меры, направленные на предотвращение ущерба и минимизирующие рост преступности в части контрабанды.

Статья 200.1 имеет дополнительную смысловую нагрузку с учетом отражения эффективности получения незаконных средств. Такие источники финансирования в дальнейшем могут служить для нужд терроризма, становятся финансовыми инструментами для дестабилизации политической, социальной, экономической основы общества. Незаконное получение и отмывание денег с помощью контрабанды превращается в глобальную проблему и служит деструктивным фактором развития конкретного государства и союза в целом [10].

В соответствии с результатами анализа ФТС очевидно проявляется тенденция к снижению такого направления преступлений, как незаконная передача денежных средств и инструментом. Это свидетельство эффективности и целесообразности кратного правила ответственности за подобные правонарушения. Ущерб от таможенных масштабных преступлений оценивается для экономики страны как очень существенный. Проблема действующего законодательства заключается в отсутствии концепции таможенных преступлений с точки зрения последовательности и это значительно усложняет квалификацию. Важно отметить положительные тенденции в преобразовании нормативной базы Российской Федерации, в том числе в части регламентации юрисдикции следственных и таможенных органов. Комплекс таких мероприятий приносит результат, но в законодательстве и на практике пока еще остаются существенные недочеты и удобные «лазейки» для противоправной деятельности. Но по-прежнему остаются острые вопросы в теоретическом и практическом аспекте таможенного регулирования.

Анализ вышеизложенного и детальная аналитика статьи 194 позволяет сделать вывод о предмете преступления при уклонении от уплаты пошлины. К таковому относится вывозная и ввозная таможенная пошлина, НДС, акцизы и таможенные пошлины. Правительство РФ применяет в качестве компенсационных мер антидемпинговые пошлины. Они не могут признаваться тарифами в отношении уголовных проступков. То есть в соответствии со статьей 194 не могут относиться к общей сумме, и от них юридически невозможно уклоняться. То есть, очевидно значительное законодательное несовершенство [11]. Это удобная правовая коллизия для правонарушителей, за счет которой недобросовестные субъекты правоотношений с легкостью избегают судебного разбирательства. На практике они не привлекаются за уклонение от уплаты таможенных, антидемпинговых, компенсационных выплат и других взимаемых таможенными органами сумм. Даже если речь идет о существенных выплатах, значительно превышающих стоимость крупного объема, регламентированного статьей. Без нормотворческой деятельности и внесения соответствующих изменений решение проблемы не представляется возможным.

По-нашему убеждению, этот пробел законодательства должен быть ликвидирован путем включения в перечень таможенных пошлин интеграционных, компенсационных, антидемпинговых пошлин и других видов, применяемых таможенными органами.

Такие преобразования послужат значительным расширением статьи 194 УК и позволят упразднить обходные пути уклонения от уплаты пошлины, повысив тем самым уровень поступления в бюджет и минимизировав преступную составляющую. Отдельного внимания заслуживают квалификационные признаки ст. 200.1 УК, которые служат основанием привлечения к ответственности в более строгой форме, если имело место незаконное деяние группы лиц или масштабы определены как особо крупный размет. Такая дифференциация способствует воплощению принципа справедливого и соразмерного наказания [12].

Проблема уголовного права, предусматривающая ответственность за незаконное перемещение через таможенную границу таможенного союза в рамках Евразийского экономического союза и (или) денежные инструменты, связанные с определением большого количества денежных инструментов. Согласно плану законодателя, эта функция предназначена для обеспечения выявления преступлений по ст. 200.1 УК

РФ, от аналогичного административного правонарушения, разработанного ст. 16.4. Закон об административных правонарушениях. В силу статей (3-4) Договора на основании порядка перемещения физических лиц наличными и (или) денежными инструментами через таможенную границу союза с необъявленной или необъявленной декларацией, когда денежные средства перемещаются и (или) туристические чеки, оцененные в более 10 тысяч долларов Индивидуальная ответственность за управление объектами. Если эта сумма превышает 30 000 долларов США, лицо несет ответственность за уголовную ответственность. Для всех других финансовых инструментов, подпадающих под другие права: их перемещение, подлежит письменному заявлению в письменной форме независимо от номинальной стоимости этих финансовых инструментов или количества и права на свидетельство.

Отсутствие в действующем законодательстве Базы возможности передачи соответствующих финансовых инструментов через таможенные границы без разрешения, т.е. правила, сходные с тем, что происходит при движении наличных и туристических чеков и практическое определение Большой объем денежных средств, незаконно переведенных (нетуристические проверки), и, таким образом, не позволяет установить пределы уголовного права для реагирования на преступления. Этот пробел также может быть разрешен путем внесения соответствующих изменений в международное таможенное законодательство, в частности Соглашение о движении физических лиц на наличных и (или) денежных средствах через таможенную границу Таможенного союза [13].

Библиографический список

1.Кузнецова Н.В. Преступления в сфере внешнеэкономической деятельности: вопросы уголовно-правового реагирования // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2014. №. 3 (27).

2.Амбарцумов А.Л. Таможенные преступления. Меры их выявления, определения и борьбы с ними // Студенческая наука XXI века. 2016. №. 4. С. 173-175.

3.Левин Г. И. Методы борьбы с коррупцией в таможенных органах // Национальные приоритеты России. 2017. №. 2. С. 66-69.

4.Подопригора А.А. Понятие и специфика расследования таможенных преступлений // Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. 2015. №. 2. С. 35-39.

5.Талан М. В. Виды контрабанды // Ученые записки Казанского университета. Серия гуманитарные науки. 2015. Т. 157. №. 6

6.Бесчастный И.В. Таможенные преступления в сфере таможенного дела // Наука в современном обществе: Закономерности и тенденции развития. 2017. С. 33-35.

7.Кудрявцева Е. О. Проблемы толкования объективных признаков состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 299.1 УК РФ. 2018.

8.Жбанков В.А., Авдонин В.А. О криминалистических критериях выделения таможенных преступлений в специфическую группу // Вестник Костромского государственного технологического университета. Государство и право: вопросы теории и практики (Серия «Юридические науки»). 2015. №. 1. С. 119-124.

9.Кныш С. В., Федорова М. А., Куркина А. И. Правоохранительная деятельность таможенных органов // Научный альманах. 2015. №. 12-1. С. 205-208.

10. Клепиков С.Н. Особенности производства по делам о нарушениях таможенных правил // Теория и практика инновационных технологий в АПК. 2015. С. 186-189.

11. Клепиков С.Н. Особенности производства по делам о нарушениях таможенных правил // Теория и практика инновационных технологий в АПК. 2015. С. 191.

12. Приходько Н.Ю. Предупреждение органами внутренних дел контрабанды на железнодорожном транспорте: Дис. … канд. юрид. наук: 12.00.08. М., 2015. С. 23.

13. Кузнецова Н.В., Шагиева Р.В. Уголовная ответственность за таможенные преступления в советском уголовном праве (на примере контрабанды) // Ученые труды Российской академии адвокатуры и нотариата. 2017. №. 3. С. 39-43.

БЕШЛЯГА МИХАИЛ ГЕНАДЬЕВИЧ – магистрант, Российская таможенная академия, Россия.

УДК 34

Е.М. Борисенко

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ВИД ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

В статье рассмотрены принципы и сущность налогового контроля как одного из субъектов финансового контроля, который необходим для выявления и устранения различных нарушений и недостатков законодательства о налогах и сборах. Статья представляет собой актуальность, так как стабильная налоговая система является одним из важнейших условий эффективного функционирования финансовой системы практически любого государства.

Ключевые слова: *государство, власть, бюджет, финансовый контроль, налоговые органы, налоговая проверка.*

В любом обществе, где существуют товарно – денежные отношения, финансовый контроль выступает объективно необходимым. Обязательным условием того что система рыночной экономики будет эффективно функционировать, является соблюдение прав и обязательств всех участников хозяйственной деятельности. Достичь это возможно только на принципах верховенства закона. Поэтому в рыночных условиях финансовая система государства приводится в действие и управляется преимущественно по средствам норм финансового права. Стабильность и законность играют очень большую в таких областях, как установление налогов и иных платежей в бюджет, регулирование другой бюджетной деятельности государства. Основным содержанием финансового контроля в условиях рынка является обеспечение качества и эффективности финансово – хозяйственного управления, защита финансовых интересов государства и его граждан, всех субъектов хозяйствования и управления. [8, с.20].

С другой стороны, очень важным условием стабилизации финансовой системы государства является обеспечение устойчивого сбора налога и других обязательных платежей.

Налоговый контроль, это один из видов государственного финансового контроля, он затрагивает все сферы общественной жизни, в которой функционируют хозяйствующие субъекты, имеющие доходы от своей деятельности.

Налоговый контроль это - перечень мер по проверке исполнения налогового права. Задачей налогового контроля является обнаружение нарушений в законодательстве. [4, с. 36].

Формы и методы налогового контроля: основными и наиболее эффективными метода ми налогового контроля являются налоговые проверки. Они делятся, на выездные и камеральные. Выездные проверки проходят на территории налогоплательщика, а камеральные в налоговой инспекции. При выездной проверке налоговым контролем могут быть охвачены все налоги за проверяемый период, что касается камеральной проверки, в рамках налогового контроля проверяется только тот налог, по которому была подана декларация [2, с.160].

Вторая форма контроля – это получение объяснений, налоговые органы имеют права вызвать налогоплательщика для дачи пояснений по любому в рамках исполнения законодательства. Пояснения могут быть предоставлены как в письменной, так и в устной форме и протоколируются в ходе проведения налогового контроля.

Третьей формой налогового контроля является проверка данных учета и отчетности. Налоговый орган, вправе сделать запрос на истребование у налогоплательщика документов необходимых для проведения налогового контроля, документы должны быть предоставлены в течении 10 дней. Так же в ходе выездной проверки может быть назначена инвентаризация.

Еще одна форма налогового контроля это – осмотр и территорий и помещений, согласно ст. 92 НК РФ в рамках налоговой проверки, инспектор имеет право проводить осмотр в присутствии понятых и при необходимости осуществлять фото – и видеосъемку.

И наконец, наиболее новая форма налогового контроля, введенная с 01.01.2015 г. – налоговый мониторинг, она представляет собой замену традиционной проверки на онлайн – взаимодействие на основе удаленного доступа к информационным системам налогоплательщика и его налоговой и бухгалтерской отчетности [6, с. 220].

В налоговом контроле используются следующие методы:

Документальный налоговый контроль – включает в себя

•Формальную и арифметическую проверку

© Борисенко Е.М., 2019.

•Юридическую оценку
•Экономический анализ
Фактический налоговый контроль – включает в себя
•Учет налогоплательщиков
•Показание свидетелей
•Проведение инвентаризации
•Привлечение экспертов

Налоговый Кодекс Российской Федерации не дает точного толкования видов налогового контроля, поэтому их классификация достаточно разнообразна, например она может быть такой:

Налоговый контроль по времени проведения
•Текущий
•Предварительный
•Последующий
Налоговый контроль по способу проведения
•Сплошной
•Выборочный
Налоговый контроль по месту проведения
•Выездной
•Камеральный
Налоговый контроль по периодичности
•Первичный
•Повторный

Налоговый контроль необходим для решения основной задачи государства, таковой задачей является своевременное пополнение государственного бюджета. Налоговые проверки считаются, наиболее эффективной формой налогового контроля, формой, которая оказывает дисциплинарное воздействие на налогоплательщиков[1,с.15].

В данный момент наличие большого спектра прав органов налогового контроля в части применения финансовых, административных и уголовно – процессуальных мер воздействия, информирование общественности и властных структур о нарушениях налогового законодательства повлияли на повышение правовой культуры налогоплательщиков, увеличение их ответственности за исполнением налогового законодательства.

Структура налоговых органов Российской Федерации

Организационная структура органов налогового контроля Российской Федерации базируется на комплексном сочетании существующих методов, и постоянно совершенствуется и видоизменяется, исходя из целей и задач налогового контроля. Кроме того появилась тенденция формирования структурных подразделений органов налогового контроля по территориальному признаку, это способствует проведению более тщательного учета налогоплательщиков, своевременному выявлению фактов уклонения от постановки на учет в налоговом органе и уплаты налогов. Так же нужно отметить и то что структура органов налогового контроля во многом зависит от перераспределения полномочий. Например, на практике широко применяется метод принятия решений о налогоплательщиках на более низком уровне. Это позволяет высшим органам налогового контроля, сосредоточится на «более важных» проблемах. [9, с. 24].

Помимо перечисленных выше функций Федеральная налоговая служба:

•Организует, координирует и контролирует работу своих подразделений
•Выполняет статистическую и аналитическую деятельность
•Создает методические указания и иные документы о порядке применения налоговыми органами законодательства о налогах и сборах
•Принимает участие в разработке налоговой политики, подготовке проектов законодательных актов, связанных с исчислением и уплатой налогов
•Составляет проекты прогнозов налогов на предстоящий период и представляет Министерству финансов Российской Федерации доклады о ходе налоговых поступлений

Исходя из всего выше изложенного можно сформулировать вывод, что государственный налоговый контроль выполняет функцию по защите финансовых интересов государства, в формировании доходной части государственного бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов, а также финансовые интересы субъектов хозяйствования по средствам налогового регулирования через систему законодательных, административных и правоохранительных мер.

Библиографический список

1.Лапина М.А. Административная юрисдикция налоговых органов. 2012. - С. 15.
2.Ильин А.Ю. Теоретико – правовой аспект налогового контроля // -2016. - 160 с.
3.Кучеренко И.И. Налоговый контроль // М: Центр ЮрИноР. – 2014. – 256 с.
4. Курбатов Т.Ю. Налоговый контроль как вид внутреннего государственного финансового контроля // Налоги – 2016. №6. –С. 36 - 41
5.Михеев Н.И. Новые направления налогового контроля // Финансы. – 2014. - № 10. – С. 45 – 50.
6.Ногина О. А. Налоговый контроль: вопросы теории. Питер. – 2015. -159 с.
7.Садовская Т.Д. Правовые и организационные аспекты совершенствования налогового контроля в Российской Федерации // Тюмень -2017. – 115 с.
8.Титов А.А. Налоговый контроль в финансовой системе // Финансовая экономика. – 2015. - № 5 -6. – С. 20-23.
9.Филиппова Н.А. Налоговый контроль: специфика роль место и значение в системе государственного контроля // Экономика и предпринимательство. – 2016. № 2 – С. 24 – 30.

БОРИСЕНКО ЕКАТЕРИНА МИХАЙЛОВНА – магистрант, РГЭУ (РИНХ), Россия.

УДК 340

Ю.А. Будкин

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БОРЬБЫ С СОВРЕМЕННЫМ МОРСКИМ ПИРАТСТВОМ

В статье рассмотрены угрозы современного морского пиратства и степень влияния этих угроз на экономику государств. Произведена оценка нормативно-правового регулирования борьбы с морским пиратством, даны основные определения и понятия, позволяющие рассматривать морское пиратство с позиции международного права. В статье рассмотрены методы борьбы с морским пиратством и предложены пути их усовершенствования.

Ключевые слова: *морское пиратство, международный терроризм, международное публичное право, уголовное право, стабильность, безопасность.*

Морская перевозка грузов является самым эффективным с экономической точки зрения способом транспортировки во всем мире. По данным ООН доля морских грузоперевозок составляет около 80% от всего грузооборота.

Экономика морских государств во многом зависит от данного способа грузоперевозок. Вследствие этого, безопасность морских грузоперевозок является одним из ключевых факторов стабильности.

Проблема морского пиратства существовала с давних времен и в настоящее время представляет серьёзную угрозу морской безопасности.

Международная морская организация (International Maritime Organization) и Международное морское бюро (International Maritime Bureau) ведут статистику пиратских нападений в море.

В ежегодном отчете о пиратстве IMB приводятся следующие цифры: "Во всем мире Центр сообщений о пиратстве IMB зарегистрировал 201 случай морского пиратства и вооруженного ограбления в 2018 г. по сравнению со 180 в 2017 г. За первый квартал 2019 г. уже было зарегистрировано 38 случаев вооруженного нападения на морские суда" [1]

В течение прошлого десятилетия основным районом пиратской активности считались воды Индийского океана, в особенности побережье Сомали. Однако в настоящее время пик пиратской активности приходится на район Гвинейского залива, побережье Нигерии, Камеруна, Бенина, Южно-Китайское море и др.

По подсчетам экспертов в настоящее время ущерб от морского пиратства оценивается в сумму около 15 млрд. долл. в год. Эти расходы включают в себя меры по усилению защиты и обеспечению безопасности морских судов, такие как вооруженная охрана, конвой военными кораблями, страхование судна и перевозимого груза.

Современная тенденция захвата танкеров, перевозящих опасные грузы, с использованием огнестрельного оружия несет в себе огромную угрозу для жизни всего экипажа в случае взрыва или пожара, полную конструктивную потерю судна и колоссальный вред окружающей среде вследствие розлива нефтепродуктов.

С юридической точки зрения проблемой морского пиратства в большей степени занимаются такие отрасли, как международное публичное право и уголовное право.

Современное законодательство в области морского пиратства берет свои истоки в древнеримском праве, когда официально было дано понятие "pirata hostis generis humani" - враг рода человеческого.

Однако в международном правовом сообществе возникла потребность дефиниции морского пиратства с целью выработать конкретные направления в борьбе с данным явлением.

Конвенция об открытом море 1958 г., созданная ООН, в статье 15 определяет следующее:

"Любое из перечисленных ниже действий является пиратством:

© Будкин Ю.А., 2019.

Научный руководитель: *Мишальченко Юрий Владимирович* – доктор юридических наук, профессор, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России) (филиал в г. Санкт-Петербург, Россия.

1) Любой неправомерный акт насилия, задержания или грабежа, совершаемый с личными целями экипажем или пассажирами какого-либо частновладельческого судна или частновладельческого летательного аппарата и направленный:

а) в открытом море против какого-либо другого судна или летательного аппарата или против лиц или имущества, находящихся на их борту;

б) против какого-либо судна или летательного аппарата, лиц или имущества в месте, находящемся за пределами юрисдикции какого бы то ни было государства.

2) Любой акт добровольного участия в использовании какого-либо судна или летательного аппарата, если тот, кто этот акт совершает, знает обстоятельства, в силу которых это судно или этот летательный аппарат являются пиратским судном или пиратским летательным аппаратом.

3) Любое действие, являющееся подстрекательством или сознательным содействием совершению действия, предусматриваемого в пунктах 1 или 2 настоящей статьи". [2]

Соответствующие формулировки, которые на первый взгляд являются достаточно полными, однако, вызвали бурное обсуждение в нормативно-правовом русле проблемы пиратства. Прежде всего это связано с тем, что любой акт агрессии или нападение в территориальных водах того или иного государства уже не является пиратством с точки зрения статьи 15 Конвенции ООН.

Разногласия также вызвал мотив преступных действий на борту судна, а именно сугубо корыстная или политическая составляющая преступления.

Комиссия ООН по международному праву в ходе продолжительных дискуссий характеризует пиратство именно с точки зрения корыстной составляющей, нежели политической.

Понятие морского пиратства не может рассматриваться отдельно от статуса судна или летательного аппарата, другими словами, эти объекты также нуждаются в определении.

Статья 17 Конвенции ООН об открытом море 1958 года гласит, что "судно или летательный аппарат считаются пиратским судном или пиратским летательным аппаратом, если они предназначаются лицами, имеющими над ними власть, для совершения действий, предусматриваемых в статье 15. Это относится также к судну или летательному аппарату, которым пользовались для совершения таких действий, до тех пор, пока они остаются под властью лиц, виновных в этих действиях". [2]

Комиссия по международному праву ООН изначально наделяла правом захватить пиратское судно только военные корабли и летательные аппараты, однако, в ходе дискуссий правом захвата пиратского судна могли пользоваться также полицейские суда.

Тем самым торговые суда не имеют права на подобные действия по отношению к пиратским судам без особого разрешения государства флага судна. Более того статья 20 Конвенции ООН возлагает материальную ответственность на государство, под чьим флагом зарегистрировано судно, которое остановило другое судно, подозреваемое в морском разбое.

Статья 19 Конвенции ООН 1958 г. определяет следующее, а именно, "в открытом море или в любом другом месте, находящемся за пределами юрисдикции какого бы то ни было государства, любое государство может захватить пиратское судно, или пиратский летательный аппарат, или судно, захваченное посредством пиратских действий и находящееся во власти пиратов, арестовать находящихся на этом судне или летательном аппарате лиц и захватить находящееся на нем имущество. Судебные учреждения того государства, которое совершило этот захват, могут выносить постановления о наложении наказаний и определять, какие меры должны быть приняты в отношении таких судов, летательных аппаратов или имущества, не нарушая прав добросовестных третьих лиц". [2]

Современное пиратство зачастую тесно связано с терроризмом. Доказательством этого, к примеру, служит финансирование пиратами террористических организаций Сомали и Индонезии. Поэтому обеспечение безопасности мореплавания и охрана морских торговых маршрутов являются приоритетными задачами государств.

Как известно морскими судами перевозятся такие опасные грузы, как взрывчатые вещества, химикаты, элементы ядерной промышленности и другие грузы, способные вызвать экологическую катастрофу, нанести серьезный вред безопасности и стабильности в том или ином регионе в случае попадания груза в руки террористических организаций.

Положения Конвенции об открытом море 1958 г. непосредственно нашли свое отражение в Конвенции ООН по морскому праву 1982 г. Законодательно любой военный корабль в открытом море имеет право пресечь акт пиратства, однако, в территориальных водах другого государства он не имеет на это право, а лишь обязан информировать это государство. Этой особенностью норм права часто пользуются пираты, уходя от преследования, например, в архипелажных водах и тем самым избегают наказания. [3]

В 1988 г. была принята Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства. Эта Конвенция имеет значительные отличия от Конвенции по открытому морю 1958 г. и Конвенции по морскому праву 1982 г., в частности борьба с незаконными актами в международном морском судоходстве выступает в роли предмета регулирования. Область правового регулирования данной Конвенции распространяется не только на открытое море, но и на внутренние воды, а также территориальные воды. Конвенция 1988 г. характерна универсальной юрисдикцией государств по отношению к пиратству.

Не менее важным шагом на пути к обеспечению безопасности мореплавания явилось принятие Международного Кодекса по охране судов и портовых сооружений (ISPS Code) в 2004 г. Кодекс определяет стандарты в области безопасности, обязательные к исполнению всеми участниками международных морских перевозок грузов и пассажиров.

В июне 2018 г. под эгидой международных морских сообществ было издано последнее на сегодняшний день издание Руководства по наиболее эффективному сдерживанию пиратства и усиления морской безопасности в Красном море, Аденском заливе, Индийском океане и Аравийском море (Best Management Practices to Deter Piracy and Enchance Maritime Security in the Red Sea, Gulf of Aden, Indian Ocean and Arabian Sea 5 Edition). Данное Руководство широко используется всей судоходной индустрией, поскольку содержит в себе конкретные меры и практические действия для предотвращения пиратского нападения, процедуры докладов, поведение членов экипажа в случае нападения и др.

Наиболее эффективной мерой последнего момента, когда не удается избежать захвата судна пиратами, является укрытие членов экипажа в специально подготовленном судовом помещении, как правило, в машинном отделении, в котором имеется достаточный запас воды и продовольствия, а также средства связи. Однако в случае вооруженного захвата судна пиратами, экипаж не имеет возможности укрываться в данном помещении бесконечно и само укрытие не является спасением. Очевидно, что только вооруженные морские силы береговой охраны или иные правительственные формирования способны обезвредить преступников на борту судна и освободить экипаж.

В секции 5 «Меры по защите судна» данного Руководства указано следующее: “важно отметить, что вооруженные силы, вероятно, применят следующие критерии перед тем, как высадиться на судно:

•Все члены экипажа должны быть посчитаны и подтверждено их нахождение в укрытии.

•Двусторонняя связь с укрытием”. [4, с. 17]

Однако реальная картина захвата судна пиратами бывает такова, что не все члены экипажа успевают эвакуироваться в укрытие, находясь под обстрелом со стороны нападающих пиратов, кто-то может быть ранен. Более того, антенна спутникого телефона может быть повреждена пиратами, которые, исходя из последних сводок пиратских нападений, имеют профессиональную подготовку. В данном случае вышеуказанные критерии не могут быть соблюдены, тем самым срабатывает временной фактор, который направлен против жизни и здоровья экипажа.

Автором статьи предлагается модифицировать, а именно дополнить данные критерии таким образом, чтобы максимально быстро и эффективно обезвредить преступников на борту судна и тем самым спасти жизни членов экипажа. Для этого, в случае отсутствия двусторонней связи с захваченным судном, координатор спасательной операции должен связаться непосредственно с судоходной компанией (Офицер Компании по Охране (Company Security Officer) и получить тем самым последнюю оперативную информацию, поскольку морские суда оборудованы скрытой системой охранного оповещения, при активации которой судоходная компания наряду с другими структурами получает сигнал.

Дополнительно предлагается утвердить в судовом плане по охране судна (Ship’s Security Plan) звуковые сигналы, подаваемые военным кораблем, которые означали бы начало штурмовой операции. Оповещение голосом посредством громкой связи не всегда может быть воспринято в силу удаленности укрытия внутри судна, постороннего шума, а также языковой интерпретации.

В случае, когда не все члены экипажа находятся в укрытии или данная информация отсутствует, вышеуказанные сигналы позволят экипажу знать о начале штурма и предпринять соответствующие действия с целью избежать ранений в результате освободительной операции. Решающим фактором в любой операции подобного типа является время, которое определяет шансы экипажа на спасение.

Библиографический список

1.Прайм. Агентство экономической информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://1prime.ru/News/20190116/829618538.html (дата обращения: 05.11.19)

2.Конвенция об открытом море от 29 апреля 1958. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/1901493 (дата обращения: 05.11.19)

3.Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву от 10 декабря 1982 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/1900747 (дата обращения: 05.11.19)

4.Best Management Practices to Deter Piracy and Enhance Maritime Security in the Red Sea, Gulf of Aden, Indian Ocean and Arabian Sea (BMP 5). Edinburgh: Witherby Publishing Group Ltd, 2018. – С. 11-17.

5.Мишальченко Ю. В. Унификация и гармонизация норм международного морского права в Евразийском экономическом сообществе и СНГ // Транспортное право. – 2004. – № 2. – С. 24–28.

6.Орлова Е.С. Право международной ответственности в сфере морского права // Юридическое образование и наука. – 2018. - № 8. – С. 31–37.

7.Скляров М.М. Международный трибунал по морскому праву: вопросы компетенции и применимого права // Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 116-119.

БУДКИН ЮРИЙ АЛЕКСЕЕВИЧ – магистрант, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России) (филиал в г. Санкт-Петербург, Россия.

УДК 347.9

Д.А. Лединева

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ СРОКОВ ПРОВЕДЕНИЯ ПОДГОТОВКИ ДЕЛА К СУДЕБНОМУ РАЗБИРАТЕЛЬСТВУ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВИЛЬНОГО И СВОЕВРЕМЕННОГО РАЗРЕШЕНИЯ СПОРА

В статье рассматриваются вопросы проведения подготовки дела к судебному разбирательству. Предложено законодательно определить сроки проведения подготовки дела к судебному разбирательству.

Ключевые слова: *гражданский процесс, судебное разбирательство, подготовка дела к судебному разбирательству, сроки, установленные законом*

Подготовка дела к судебному разбирательству определена законодателем как обязательная (часть 2 статьи 147 ГПК РФ) [1] стадия гражданского судопроизводства, которая включает в себя совокупность процессуальных действий для достижения основной задачи гражданского судопроизводства – правильного и своевременного рассмотрения и разрешения гражданского дела.

Принцип своевременности рассмотрения и разрешения гражданских дел получил нормативное закрепление в 2000 году с внесением изменений в статью 2 Гражданского Процессуального кодекса РСФСР [2] Федеральным законом от 7 августа 2000 года № 120-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Гражданский процессуальный кодекс РСФСР» [3].

До этого введения основная задача гражданского судопроизводства определялась как правильное и быстрое рассмотрение и разрешение гражданских дел.

Заменив понятие «быстрое» на понятие «своевременное», законодатель определил, что гражданское судопроизводство не должно быть «как можно менее продолжительным по времени», а должно проводиться, если дословно, «в своё время», то есть во временные сроки, установленные законом.

В Постановлении Пленума Верховного суда Российской Федерации от 18 ноября 1999 года № 79 «О ходе выполнения Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 24 августа 1999 года № 7 «О сроках рассмотрения уголовных и гражданских дел судами Российской Федерации» определено, что гражданское судопроизводство должно осуществляться без неоправданной задержки в сроки, позволяющие оптимально обеспечить право граждан на судебную защиту [4].

Одной из причин несоблюдения принципа своевременного рассмотрения и разрешения гражданских дел Верховный суд Российской Федерации обозначает «непроведение либо формальное проведение подготовки дел к судебному разбирательству», что приводит к «отложению судебного разбирательства, волоките, а в ряде случаев и к принятию необоснованных решений» [5].

В статье 148 ГПК РФ определены задачи подготовки дела к судебному разбирательству, которые являются обязательными составляющими данной стадии гражданского процесса.

Верховный суд Российской Федерации обращает внимание судей на то, что невыполнение любой из задач подготовки дела к судебному разбирательству может привести к необоснованному затягиванию судебного разбирательства или к судебной ошибке.

Срок на подготовку дела к судебному разбирательству в ГПК РФ не определен.

Статья 154 ГПК РФ определяет общие сроки рассмотрения и разрешения гражданских дел, не уточняя срок подготовки дела к судебному разбирательству.

Таким образом, подготовка дела к судебному разбирательству должна быть проведена в период с момента вынесения определения о принятии искового заявления к производству до даты проведения судебного заседания.

В соответствии с открытыми данными районных судов длительность сроков проведения подготовки дел к судебному разбирательству варьируется от нескольких минут до двух месяцев.

Например, по гражданскому делу № 2-4247/2017~М-3479/2017 (Заводской районный суд города Саратова) с 11 участниками (стороны, третьи лица, представители) подготовка дела к судебному разбирательству длилась 5 минут. Дело было рассмотрено и разрешено за два судебных заседания. [6]

© Лединева Д.А., 2019.

Научный руководитель: *Чекмарева Анастасия Валериевна* – доктор юридических наук, профессор кафедры гражданского процесса, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

Данный пример демонстрирует формальное проведение подготовки дела к судебному разбирательству, что, возможно, способствовало необоснованному отложению судебного разбирательства, проведению двух судебных заседаний и, как следствие, неэкономии временных и финансовых ресурсов сторон.

По делу № 2-1122/2016~М-1052/2016 (Кореновский районный суд Краснодарского края) [7] движение дела представлено ниже:

Таблица 1

Дата	Наименование события	Результат события
26 мая	Решение вопроса о принятии иска (заявления, жалобы) к рассмотрению	Иск (заявление, жалоба) принят к производству
26 мая	Вынесено определение о подготовке дела к судебному разбирательству	
20 июня	Подготовка дела (собеседование)	
20 июня	Вынесено определение в порядке ст. 152 ч.3 ГПК РФ (о назначении срока проведения предварительного судебного заседания, выходящего за пределы установленных ГПК)	
6 июля	Предварительное судебное заседание	Заседание отложено (иные причины)
12 июля	Предварительное судебное заседание	Назначено судебное заседание
25 июля	Судебное заседание	Рассмотрение дела начато с начала (привлечение соответчика)
23 августа	Подготовка дела (собеседование)	
23 августа	Вынесено определение в порядке ст. 152 ч.3 ГПК РФ (о назначении срока проведения предварительного судебного заседания, выходящего за пределы установленных ГПК)	
19 октября	Предварительное судебное заседание	Назначено судебное заседание
31 октября	Судебное заседание	Заседание отложено
18 ноября	Судебное заседание	Объявлен перерыв
21 ноября	Судебное заседание	Вынесено решение по делу

Данный пример демонстрирует затягивание разумных сроков судопроизводства при проведении подготовки дела к судебному разбирательству.

Приведенный пример иллюстрирует необоснованное использование права, регламентированного в части 3 статьи 152 ГПК РФ, назначить срок проведения предварительного заседания, выходящий за пределы установленных ГПК РФ сроков рассмотрения и разрешения дел – между проведением второго собеседования (23 августа) и проведением предварительного судебного заседания (19 октября) прошло почти 2 месяца.

Существует необходимость в законодательном определении сроков (временных пределов) проведения стадии подготовки дела к судебному разбирательству.

Например, в Гражданском процессуальном кодексе Республики Казахстан [8] имеется норма о том, что подготовка гражданских дел к судебному разбирательству должна быть проведена не позднее двадцати рабочих дней со дня принятия искового заявления в производство суда, если иное не установлено Гражданским процессуальным кодексом и другими законами.

Мы считаем, что законодательное определение сроков (временных пределов) проведения стадии подготовки дела к судебному разбирательству позволит судам надлежащим образом, без волокиты, с рациональным распределением временных ресурсов проводить подготовительные процедуры.

Мы предлагаем установить временной предел для проведения стадии подготовки дела к судебному разбирательству по гражданским делам от пятнадцати до двадцати пяти рабочих дней со дня принятия искового заявления в производство суда, в зависимости от сложности и обстоятельств дела.

Своевременная и полная подготовка дела к судебному разбирательству имеет определяющее значение для качественного рассмотрения дела в установленные законом сроки.

Библиографический список

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 года № 138-ФЗ (ред. от 26.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.10.2019) // Российская газета. 2002. 20 ноябр.

2. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 04.01.1999, с изм. от 23.06.2000) // Ведомости ВС РСФСР. 1964.

3. Федеральный закон от 07.08.2000 № 120-ФЗ (ред. от 14.11.2002) «О внесении изменений и дополнений в Гражданский процессуальный кодекс РСФСР» // Российская газета. 2000. 15 авг.

4. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 18 ноября 1999 года № 79 (ред. от 06.02.2007) «О ходе выполнения Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 24 августа 1999 года № 7 «О сроках рассмотрения уголовных и гражданских дел судами Российской Федерации // Российская газета. 1999. 30 ноябр.

5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 июня 2008 года № 11 «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» (ред. от 09.02.2012) // Российская газета. 2008. 2 июл.

6. Практика Заводского районного суда города Саратова за 2017 г. Дело № 2-4247/2017~М-3479/2017. URL:https://zavodskoi--sar.sudrf.ru/modules.php?name= sud_delo&srv_num=1&name_op=case&case_id=23136840&case_uid=4fa9d588-1e12-418d-b48c-d10da67d2084&delo_id=1540005 (дата обращения: 20.09.2019).

7. Практика Кореновского районного суда Краснодарского края за 2016 г. Дело № 2-1122/2016~М-1052/2016. URL: http://korenovsk.krd.sudrf.ru/ (дата обращения: 20.09.2019).

8. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 13.07.1999 года № 412. URL: https://adilet.gov.kz/ru/node/916/ (дата обращения: 20.09.2019).

ЛЕДИНЕВА ДАРЬЯ АНДРЕЕВНА – магистрант, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются **в отдельных файлах** по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца – 0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху – 2, справа и снизу – 1, 5.

Структура текста:

- **Сведения об авторе/авторах:** имя, отчество, фамилия.
- **Название статьи.**
- **Аннотация** статьи (3-5 строчек).
- **Ключевые слова** по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- **Основной текст статьи**.

Страницы **не нумеруются**!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками **черного и серого цветов**.

Формулы выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле)**:

- имя, отчество, фамилия (полностью),
- место работы (учебы), занимаемая должность,
- сфера научных интересов,
- адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
- адрес электронной почты,
- контактный телефон,
- название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
- необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com

Мы ждем Ваших статей! Удачи!