ВЕСТНИК



научный журнал

ВЕСТНИК 12-1 (87) **МАГИСТРАТУРЫ** 2018

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

Учредитель:

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

424002, Россия, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола, ул. Первомайская, 136 «А». тел. 8 (8362) 65 – 44-01. е-mail: magisterjourn@gmail.com. http://www.magisterjournal.ru. Редактор: Е. А. Мурзина Дизайн обложки: Студия PROekT Перевод на английский язык Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно. Дата выхода: 15.12.2018.

ООО «Коллоквиум» 424002, Россия, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола, ул. Первомайская, 136 «А».

Главный редактор Е. А. Мурзина

Редакционная коллегия:

- Е. А. Мурзина, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).
- А. В. Бурков, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
- В. В. Носов, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
- В. А. Карачинов, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
- Н. М. Насыбуллина, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
- Р. В. Бисалиев, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
- В. С. Макеева, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
- Н. Н. Сентябрев, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
- И. В. Корнилова, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
- А. А. Чубур, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
- М. Г. Церцвадзе, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
- Н. В. Мирошниченко, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
- Н. В. Бекузарова, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
- К. В. Бугаев, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
- Ю. С. Гайдученко, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
- А. В. Марьина, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
- М. Б. Удалов, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
- Л. А. Ильина, канд. экон. наук. (г. Самара)
- А. Г. Пастухов, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
- А. А. Рыбанов, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
- В. Ю. Сапьянов, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
- О. В. Раецкая, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
- А. И. Мосалёв, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
- С. Ю. Бузоверов, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

4 | А.О. Дуйсембаева, Ш.К. Абикенова, Ш.У. Ажгалиев

Формулы приближенного восстановления функций из классов Коробова по значениям их преобразований радона

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

7 И.У. Делаев, Ш.Р. Ахмадов

Получение алкилсульфатов – компонентов моющих средств

ХИМИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

12 Аль-Магриби Еззаддин Мохаммед Али Мохаммед

Опыт работы ректификационных колон на установке вторичной перегонки бензина

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

16 А.С. Желнина, Е.А. Филатова

Проблема двоевластия в период временного Правительства

19 А.А. Инфантиди, С.Г. Хижняк

Государственный аппарат России в первой половине 19 века

21 А.И. Мерзлякова, А.А. Беляева

Государственное устройство постсоциалистической России: государственное устройство России в наши дни

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

25 М.С. Ягуп

Взаимосвязь качества жизни и ценностно-смысловой сферы у лиц среднего возраста

28 Н.А. Котова

Развитие общительности у дошкольников

30 И.Е. Жемайтук

Роль темперамента в работе менеджера по рекламе

32 И.Е. Жемайтук

Психология проектирования рекламных материалов:

реклама как средство психологического воздействия

34 А.С. Шелякова

Условия формирования поведенческих навыков у детей-аутистов

37 Ю.И. Блинкова

Взаимосвязь риска возникновения синдрома профессионального выгорания у менеджеров по работе с клиентами и их темперамента

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

40 | Э.Ж. Апиева

Особенности эпонимов в русском языке

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

43 | О.В. Гвоздева

Комплекс мероприятий для реализации программы в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности на примере публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» (ПАО «МОЭСК»)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

49 | А.В. Щербак

Проблемы финансовой устойчивости сельскохозяйственных предприятий

52 Т.В. Ключников

Методика оценки эффективности организации производственно-хозяйственной деятельности газодобывающих предприятий

56 Т.В. Ключников

Оценка эффективности хозяйственной деятельности компаний нефтегазодобывающей отрасли

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

61 С.С. Вакулина

Проблемы формирования страховых фондов в РФ

65 С.С. Вакулина

Страхование как способ защиты имущественных интересов физических и юридических лиц в $P\Phi$

67 Э.А. Боков

К вопросу о назначении наказания при наличии смягчающих

и отягчающих обстоятельств в уголовном праве

69 Д.М. Гасанова

Актуальные проблемы микрофинансирования

72 Э.Ж. Апиева

Наследование как основание приобретения права собственности

75 Э.Ж. Апиева

Особенности наследования жилых помещений

78 В.В. Возисов

Правовой режим субъектов предпринимательской деятельности в Российской Федерации

81 В.В. Возисов

Право собственности как основа предпринимательства

84 О.А. Дмитриенко

Основы формирования состава суда в гражданском и арбитражном процессе

87 Е.С. Ковалевская

Социально-правовые гарантии инвалидов в Российской Федерации

89 К.Ю. Кузнецов

Правовая природа решений собраний как юридических фактов в гражданском праве Российской Федерации

93 В.С. Мажуко

Определение понятий "терроризм" и "террористический акт" в межлунаролном праве и национальном законодательстве

98 К.А. Просина

Нотариальное удостоверение сделок с недвижимостью как способ обеспечения законных прав и интересов участников гражданского оборота

102 А.Д. Иваненко

Вопросы социального партнерства на предприятиях малого бизнеса

105 А.А. Протянов

Понятие «добросовестный участник» в российской контрактной системе государственных закупок

108 А.А. Протянов

«Правовая оценка коррупционной составляющей контрактной системы государственных закупок»

111 | *А.Д. Хисамова*

Предоставление гуманитарной помощи в международном гуманитарном праве

115 М.Ю. Хусенова

Наследование по завещанию

117 А.С. Саблин

Проблемы использования результатов оперативно-розыскной деятельности, полученных при помощи технических средств, в качестве доказательств

120 В.В. Разинова

Субъективные признаки производства, приобретения, хранения, перевозки или сбыта товаров и продукции без маркировки и (или) нанесения информации, предусмотренной законолательством РФ

123 А.Ю. Серебряков

Коллизии международного договора купли-продажи

125 Е.М. Новоселова

Взаимодействие федеральных органов исполнительной власти в Российской Федерации

128 А.Г. Денчик

Уведомление правообладателей изымаемой недвижимости о принятых решениях об изъятии для государственных или муниципальных нужд

131 *В.А. Овинников*

Критерии и признаки банкротства (несостоятельности) физических лиц

136 В.А. Овинников

Реструктуризация долгов физического лица - банкрота

142 В.А. Овинников

Мировое соглашение в процедуре банкротства физического лица

146 | В.С. Мажуко

Система международного права в области борьбы с терроризмом

153 Информация для авторов

Ф И З И К О

-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 519.651

А.О. Дуйсембаева, Ш.К. Абикенова, Ш.У. Ажгалиев

ФОРМУЛЫ ПРИБЛИЖЕННОГО ВОССТАНОВЛЕНИЯ ФУНКЦИЙ ИЗ КЛАССОВ КОРОБОВА ПО ЗНАЧЕНИЯМ ИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ РАДОНА

В данной статье рассматривается одна из многочисленных конкретизаций задачи Компьютерного (вычислительного) поперечника (К(В)П) – восстановление функции. В качестве функционального класса рассматривается класс Коробова, в качестве числовой информации о функции рассматриваются значения преобразований Радона. Основным результатом представленной статьи является получение оценок сверху и оценок снизу для погрешности восстановления функции. Изучаемая постановка задачи является новой и перспективной в мировом масштабе. Преобразование Радона, имеющее широкий спектр применения, особенно в томографии, рассматривается впервые в контексте задачи К(В)П.

Ключевые слова: функция, преобразование Радона, класс Коробова, восстановление функции, оценка погрешности сверху, оценка погрешности снизу.

В рамках грантового финансирования научных исследований на 2018-2020 годы (проект AP05132938 «Преобразование Радона в задачах дискретизации») в соответствии с общей постановкой задачи восстановления функций из различных функциональных классов в контексте Компьютерного (вычислительного) поперечника рассмотрена одна из ее многочисленных конкретизаций [1-2]. Ключевое отличие проекта заключается в использовании в качестве числовой информации - значения преобразований Радона искомой функции из класса Коробова.

Напомним некоторые необходимые определения и введем используемые обозначения.

Пусть $D = \{x = (x, y) \in \mathbb{R}^2 : [x] = \sqrt{x^2 + y^2} \le 1\}$ - единичный круг с центром в начале координат, через C обозначим такое множество $C = [-1,1] \times S \equiv \{(p,\theta) : -1 \le p \le 1, \ \theta = (\theta_1,\theta_2) : \theta_1^2 + \theta_2^2 = 1\}$, через Z обозначим множество $[-1,1]^3$ [3]. Заметим здесь, что множество C можно рассматривать как поверхность в \mathbb{R}^3 , которая находится внутри куба Z.

Для функции f, определенной на D, и $(t,\theta) \in \mathbb{C}$ преобразованием Радона $R(f;t,\theta)$ называется интеграл от f вдоль отрезка $I:=I(t,\theta)=\{(x,y):x\;\theta_1+y\;\theta_2=t\}\cap D$, а именно,

$$R(f;t,\theta) := \int_{I(t,\theta)} f(x,y) ds = \int_{-\sqrt{1-t^2}}^{\sqrt{1-t^2}} f(t \, \theta_1 - s \, \theta_2, t \, \theta_1 + s \, \theta_2) ds.$$

[©] Дуйсембаева А.О., Абикенова Ш.К., Ажгалиев Ш.У., 2018.

Преобразование Радона в задаче восстановления функций используется уже более 100 лет, с момента его определения в 1917 году австрийским математиком И. Радоном [4], который предложил метод восстановления (реконструкции) многомерных функций по их интегральным характеристикам, т.е. метод решения обратной задачи интегральной геометрии. В 2017 году математической научной общественностью было широко отмечено 100-летие существования преобразования Радона или 100-летие знаменитой публикации «Uber die Bestimmung von Funktionen durch ihre Integralwerte langs gewisser Mannigfaltigkeiten (Об определении функций по их интегральным значениям вдоль некоторых многообразий)», были подготовлены соответствующие научно-исследовательские мероприятия, посвященные его многочисленным применениям. Но несмотря на то, что научные направления по применению преобразования Радона многочисленны и имеют достаточно широкий географический научный охват, научные школы США, Европы (Германия, Дания, Австрия и т.д.), Азии, также России [5-6]. В Казахстане подобной темой активно не занимаются.

К понятию преобразования Радона можно придти при изучении задачи компьютерной томографии, математическая постановка которой состоит в следующем [7]. При исследовании внутренней структуры объекта его просвечивают излучением. Просвечивая тело с одного направления, получают плоское (двумерное) теневое изображение трехмерного тела. Просвечивая тело с другого направления, получают другое теневое изображение тела и дополнительную информацию о его внутренней структуре. Просвечивая тело еще с одного направления, получают новую информацию и т.д. Таким образом, имея большое количество проекционных снимков с различных направлений, можно с достаточной степенью точности восстановить внутреннюю структуру объекта, а точнее функцию плотности поглощения излучения. Задачей томографии является восстановление трехмерной функции $\mu(x,y,z)$ плотности поглощения излучения.

Основной целью научной работы является нахождение оценок сверху и оценок снизу для погреш-

ности восстановления функции в контексте K(B)П :
$$\rho_N(F)_Y = \inf_{\left(t_1,\theta^{(1)}\right),\dots,\left(t_N,\theta^{(N)}\right),\varphi_N\left(z_1,\dots,z_N;x\right)} \sup_{f \in F} \left\| f - \varphi_N\Big(R\left(f;t_1,\theta^{(1)}\right),\dots,R\left(f;t_N,\theta^{(N)}\right);x\Big) \right\|_Y.$$

В качестве функциональных классов изучены функции из классов Коробова ($F=E_s^r(0,1)^s$).

Нами доказана следующая теорема.

Теорема 1. Пусть дано число r > 1 и положительное число $\varepsilon < r - 1$. Тогда справедливо соотношение

$$\rho_N(D_2^r)_{L^{\infty}} \ll N^{-(r-\varepsilon)+1}$$
,

где константа в неравенстве зависит только от r, ε . Доказательство. Положим $\rho = 2r - 2\varepsilon - 1 > 1$. Тогда каждая функция f из класса E_2^r будет принадлежать пространству Соболева $W_2^{\rho}(0,1)^2$ периодических функций.

Для доказательства этого факта мы будем использовать эквивалентное (с точностью до умножения на постоянную) определение пространства Соболева, а именно, это множество всех 1-периодических по каждой переменной функций f таких, что ее тригонометрические коэффициенты Фурье удовлетворяют неравенству

$$\sum_{(m_1,m_2)\in Z^2} \frac{\left|\hat{f}(m_1,m_2)\right|^2}{(\overline{m_1}+\overline{m_2})^{2\rho}} \leq 1.$$

Действительно, используя неравенство о среднем арифметическом и среднем геометрическом a + $b \ge 2\sqrt{ab}$, имеем

$$(\overline{m_1} + \overline{m_2})^{2\rho} \ge 2^{2\rho} \cdot (\overline{m_1} \cdot \overline{m_2})^{\rho}$$
.

Стало быть

$$\begin{split} \sum_{(m_1, m_2) \in Z^2} & \frac{\left| \hat{f}(m_1, m_2) \right|^2}{(\overline{m_1} + \overline{m_2})^{2\rho}} \leq 2^{-2\rho} \cdot \sum_{(m_1, m_2) \in Z^2} & \frac{\left| \hat{f}(m_1, m_2) \right|^2}{(\overline{m_1} \cdot \overline{m_2})^{\rho}} \ll \sum_{(m_1, m_2) \in Z^2} \frac{1}{(\overline{m_1} \cdot \overline{m_2})^{\rho - 2r}} = \\ & = \sum_{(m_1, m_2) \in Z^2} \frac{1}{(\overline{m_1} \cdot \overline{m_2})^{1 + 2\varepsilon}} = \left(\sum_{t \in Z} \frac{1}{\overline{t}^{1 + 2\varepsilon}} \right)^2 \ll 1. \end{split}$$

Очевидно, что сужение каждой функции $W_2^{\rho}(0,1)^2$ на круг D будет принадлежать пространству $W_2^{\rho}(D)$.

Следовательно, для получения искомой оценки можно применить оценку восстановления функций из классов $W_2^{\,\rho}(D)$:

$$\rho_N(F_2^r(D))_{L^{\infty}} \le \rho_N\left(W_2^{\rho}(D)\right)_{L^{\infty}} \ll N^{-\frac{\rho}{2} + \frac{1}{2}} = N^{-(r-\varepsilon) + 1}.$$

Таким образом, теорема доказана.

Библиографический список

- 1. Темиргалиев Н., Жубанышева А.Ж. Информативная мощность тригонометрических коэффициентов Фурье и их предельная погрешность при дискретизации оператора дифференцирования на многомерных классах Соболева// Журнал вычислительной математики и математической физики -2015. -Т. 55. № 9. -С. 1474—1485.
- 2.Н. Темиргалиев. Обзор-2012: Непрерывная и дискретная математика в органическом единстве в контексте направлений исследований // Электронное издание. ИТМиНВ. Астана, 2012. С. 1-259.
- 3.Natterer F. The Mathematics of Computerized Tomography, SIAM: Society for Industrial and Applied Mathematics, 2001.
- 4.J. Radon. Über die Bestimmung von Funktionen durch ihre Integralwerte längs gewisser Mannigfaltigkeiten. Berichte Sächsische Akademie der Wissenschaften, Leipzig, Mathematisch-Physikalische Klasse, 69:262–277, 1917.
 - 5. Special issue on 100 years of the Radon transform // Inverse Problems, Volume 33-35
- 6. Казанцев И.Г. Численные и геометрические методы математического моделирования в многомерных задачах томографии и обработки изображений // диссертация на соискание ученой степени доктора ф-м.н. по специальности 05.13.18 математическое моделирование, численные методы и комплексы программ, Новосибирск, 2014 г.
 - 7. Хелгасон С. Преобразование Радона. -М.: Мир, 1990.

ДУЙСЕМБАЕВА АЯГОЗ ОРЫНБАЕВНА – магистрант, Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева, Казахстан.

Научные руководители:

АБИКЕНОВА ШОЛПАН КАКИМЖАНОВНА – кандидат физико-математических наук, старший научный сотрудник Институт теоретической математики и научных вычислений, Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева, Казахстан.

АЖГАЛИЕВ ШАПЕН УРЫНБАСАРОВИЧ – кандидат физико-математических наук, старший научный сотрудник Институт теоретической математики и научных вычислений, Евразийский Национальный университет им. Л.Н. Гумилева, Казахстан.

Т Е Х Н И Ч Е С К И Е

УДК 62

И.У. Делаев, Ш.Р. Ахмадов

ПОЛУЧЕНИЕ АЛКИЛСУЛЬФАТОВ – КОМПОНЕНТОВ МОЮЩИХ СРЕДСТВ

В статье рассматриваются основные методы производства первичных алкилсульфатов. Дан сравнительный анализ применяемых сульфатирующих агентов и реакторов-сульфураторов. Установлено, что наиболее перспективными являются как сульфатирующий агент - серный ангидрид и в качестве сульфуратора — пленочный реактор.

Ключевые вещества: синтетические моющие вещества (СМС), поверхностно-активные вещества (ПАВ), анионактивные ПАВ, алкилсульфаты, сульфирующие агенты, сульфуратор.

Российский рынок синтетических моющих средств (СМС) в последние годы демонстрирует значительный рост, причинами которого является рост уровня доходов населения и изменение в культуре потребления товаров бытовой химии. В период с 2016 по 2017 год рынок вырос на 22,6% и составило 12 450,9 тонн, по прогнозам экспертов, будет продолжать расти [1].

Лидером производства органических ПАВ (кроме мыла) в (тонн) от общего произведенного объема за 2016 год стал Приволжский федеральный округ с долей около 82,2%.

Тем не менее, уровень потребления синтетических моющих средств в России остается одним из самых низких в Европе. Так, по данным социологов и медицинских работников, уровень потребления моющих средств в различной товарной форме должен составлять не менее 7 кг в год. В России потребление на душу населения составляет около 4 кг, в то время как среднее потребление стирального порошка в Германии составляет 10-12 кг в год, в Великобритании - 14,2 кг, во Франции - 15,6 кг, в странах Северной Америки - 28 кг.

Выпуском синтетических моющих средств в Росиии занимаются около 70 предприятий. Имеющиеся на них производственные мощности составляют, по разным оценкам от 940 тыс. тонн до 1,2 млн. тонн, перспектива роста мощности составляет 10-15% в год [2].

Развитие рынка синтетических моющих средств происходит вместе с ужесточением требований к их экологическим характеристикам.

Научный руководитель: *Хадисова Жанати Турпалиевна* – кандидат химических наук, доцент, Грозненский государственный нефтяной технический университет имени акад. М.Д. Миллионщикова, Россия.

[©] Делаев И.У., Ахмадов Ш.Р., 2018.

СМС представляют собой смеси поверхностно-активных веществ с вспомогательными компонентами и наполнителями (содой, фосфатами, сульфатом натрия), усиливающими моющее действие основных компонентов. В настоящее время ПАВ применяются для интенсификации различных технологических процессов в нефтяной промышленности. Их используют при бурении скважин. для более полного извлечения нефти из пластов (увеличения нефтеотдачи), ускорения темпов разработки нефтяных месторождений, при подготовке нефти, для борьбы с коррозией нефтяного оборудования, отложениями парафинов и солей, загрязнением окружающей среды, для уменьшения гидравлических потерь при транспорте нефти и т.д.. Некоторые процессы, например деэмульгирование и обессоливание, вообще нельзя осуществлять без применения ПАВ.

ПАВ используют как для стабилизации, так и для разрушения дисперсных систем - эмульсий, суспензий, пен, для понижения прочности обрабатываемых поверхностей, для борьбы с коррозией, защиты окружающей среды и т.д. 80% производимых в мире ПАВ применяется в промышленности моющих средств.

Среди поверхностно-активных веществ, которые выпускаются в настоящее время промышленностью и применяются в качестве синтетических моющих, наибольшее распространение получили анионоактивные вещества, выработка которых достигает 68% от производства всех синтетических моющих веществ. Производство неионогенных моющих веществ заметно меньше - всего 29% общего количества, однако в настоящее время выпуск их (особенно полиоксиэтилированных спиртов) заметно возрастает.

По масштабу производства среди анионоактивных синтетических моющих веществ на первом месте находятся алкиларилсульфонаты, второе место занимают алкилсульфаты — первичные $AlkCH_2OSO_2ONa$ и вторичные $Alk(Alk')CHOSO_2ONa$, которые являются солями сульфоэфиров. СМС, полученные на основе алкиларилсульфонатов, в водоемах плохо биохимически окисляются, накапливаются и в результате нарушается кислородный обмен, появляется пена. К ПАВ III поколения (соединения полностью биохимически разлагающиеся до неорганических соединений (вода, диоксид углерода и сульфат натрия) относятся алкилсульфаты первичных и вторичных спиртов, являющиеся солями сульфоэфиров.

По моющим свойствам первичные алкилсульфаты относятся к числу лучших поверхностно-активных веществ, им уступают по качеству вторичные алкилсульфаты. Моющие средства на основе алкилсульфатов выпускают в виде жидких составов (с 20-40% активного вещества) или порошков. Их применяют для стирки одежды и тканей, мойки шерсти, различных изделий и т. д.[3].

В 2016 году в России объем производства ПАВ составил 405,052 тыс. тонн, из них было произведено 23,403 тыс. тонн алкилсульфата.

Первичные алкилсульфаты $ROSO_2ONa$ получают сульфатированием первичных высших жирных спиртов и последующей нейтрализацией образовавшегося сульфоэфира едким натром.

Спирты, необходимые для этой цели, в настоящее время получают в основном синтетическими методами — восстановлением эфиров высших жирных кислот, оксосинтезом, получением из этилена через алюминийорганические соединения (альфол-процесс).

Вторичные алкилсульфаты $RCH(CH_3)OSO_2ONa$ получают взаимодействием серной кислоты с α - олефинами или сульфатированием вторичных высших спиртов.

Среди алкилсульфатов максимальной моющей способностью обладают только те, которые получают из первичных спиртов с неразветвленной цепью углеродных атомов. Моющая способность алкилсульфатов снижается с перемещением сульфатной группы вглубь молекулы и с разветвлением углеродной цепи. Поэтому наиболее подходящим сырьем для производства алкилсульфатов являются первичные спирты и α -олефины C_{12} - C_{8} с прямой углеродной цепью.

Массовому применению алкилсульфатов в синтетических моющих средствах препятствует их несколько более высокая стоимость по сравнению алкилбензолсульфонатами. Однако, по мере усовершенствования процессов производства исходного сырья (первичных и вторичных спиртов и α - олефинов) это препятствие будет устранено.

В связи с этим исследование методов получения алкилсульфатов и влияние различных факторов на процесс является актуальным и целесообразным.

Сульфатированием называют реакции образования сложных эфиров серной кислоты — алкилсульфатов $ROSO_2OH$. Сульфатирование спиртов можно осуществлять при помощи серной, хлорсульфоновой и сульфаминовой кислот, а также серного ангидрида.

Традиционным является взаимодействие спиртов с серной кислотой, представляющее собой обратимую реакцию этерификации:

$$ROH + H_2SO_4 \leftrightarrow ROSO_2OH + H_2O$$

По термодинамическим характеристикам она подобна htfrwbb этерификации карбоновыми кислотами.

Равновесная степень превращения первичных спиртов составляет приблизительно 65%, падая до 40-45% для вторичных спиртов и становясь совсем незначительной для третичных. В этом же направлении изменяется и реакционная способность спиртов: она для первичных соединений примерно в 10 раз больше, чем для вторичных.

Для повышения равновесной степени конверсии спирта применяют концентрированную кислоту (98-100%-ную) в избытке по отношению к спирту (1,8-2,0): 1; тогда выход первичных алкилсульфатов достигает 80-90%. С этой же целью предлагалось отгонять образующуюся воду с помощью азеотропообразователей (СС1₄) или в вакууме [3].

При сульфатировании получается ряд побочных продуктов. Так, за счет дегидратирующего действия серной кислоты образуются олефины, выход которых растет для вторичных и особенно для третичных спиртов. Из-за окисляющего влияния серной кислоты образуются альдегиды и кетоны, способные к дальнейшему осмолению и конденсации (при получении ПАВ это ведет к потемнению продукта и снижению его качества). Поскольку образование олефинов и карбонильных соединений растет с повышением температуры, то ограничение ее на уровне 20-40 °C является основным путем подавления нежелательных побочных реакций.

С другими сульфирующими агентами реакция становится необратимой (сульфаминовой кислотой, хлорсульфоновой кислотой, серным ангидридом и т. д.).

Сульфатирование серной кислотой спиртов и олефинов для получения ПАВ имеет много общего. Обе реакции осуществляют при пониженной температуре (0-40°С) и интенсивном охлаждении рассолом и перемешивании, необходимом для снятия диффузионных торможений и интенсификации теплопередачи. При периодическом способе используют реактор с мешалкой, постепенно добавляя к кислоте спирт или олефин. При этом реакционная смесь, как и при синтезе любых ПАВ загустевает, что затрудняет ее перемешивание и охлаждение. При непрерывном синтезе применяют каскады реакторов с мешалками, шнековые аппараты и др. При сульфатировании спиртов полученная масса содержит в основном алкилсерную кислоту; имеются также непревращенная серная кислота и спирт. При сульфатировании олефинов в смеси, кроме того, присутствуют непревращенный олефин и небольшое количество диалкилсерной кислоты, простого эфира и полимеров (рис. 1). Массу нейтрализуют концентрированной щелочью в блоке 2, не допуская повышения температуры сверх 60 °С. При этом алкилсерная кислота переходит в соль

$$ROSO_2OH + NaOH \longrightarrow ROSO_2ONa + H_2O$$

диалкилсульфат дает ту же соль и молекулу спирта и серная кислота превращается в сульфат натрия.

$$R_2SO_4 + NaOH \longrightarrow ROSO_2ONa + ROH$$

Разделение смеси достигается в блоке 3 — экстракцией этиловым или изопропиловым спиртом, в котором растворимы органические вещества и алкилсульфат, но не сульфат натрия (его отделяют как отход производства). Затем спиртовой раствор веществ разбавляют водой и в блоке 4 экстрагируют бензином непревращенные органические реагенты и побочные продукты.

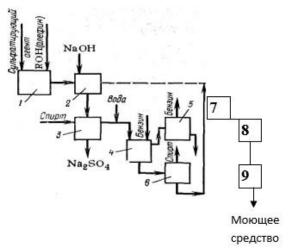


Рис. 1. Схема основных процессов при производстве ПАВ типа алкилсульфатов: 1 — сульфатирование; 2 — нейтрализация; 3 — отделение Na₂SO₄; 4 — экстракция; 5 — регенерация бензина и выделение непревращенного органического реагента; 6 — регенерация спирта-растворителя; 7 — смешение с другими компонентами моющего средства; 8 — сушка; 9 — измельчение и расфасовка

Из этого экстракта в блоке 5 затем отгоняют бензин (остаток можно вернуть на сульфатирование). Водно-спиртовой раствор алкилсульфата из блока 4 поступает на отгонку спирта в блок 6, а оставшийся концентрированный водный раствор алкилсульфата идет в блок 7, где смешивается с другими компонентами моющего средства (фосфаты, сода, карбоксиметилцеллюлоза, отбеливатели). Смесь поступает на сушку в блок 8 и затем на измельчение и расфасовку в блок 9 [4].

Недостатки рассмотренного производства, состоящие в неполном использовании реагентов, получеии отхода или балласта H_2SO_4 , а также технологические сложности полной переработки реакционной массы при получении высококачественного моющего средства привели к тому, что сульфатирование спиртов серной кислотой заменяется другими методами синтеза алкилсульфатов.

Сульфатирование спиртов хлорсульфоновой кислотой. Необратимость и высокая скорость этой реакции обеспечивают возможность использования эквимольного соотношения реагентов при практически полном превращении их в алкилсерную кислоту. Это существенно снижает расход спирта и сульфатирующего агента. Побочных реакций практически нет, а единственный сопутствующий продукт (газообразный HC1) можно утилизировать в виде 20—30%-ной соляной кислоты. Следовательно, реакционная масса состоит почти из одной алкилсерной кислоты, что существенно упрощает ее дальнейшую переработку и дает ПАВ, не содержащее неорганических солей. Эти преимущества обусловили широкое распространение хлорсульфоновой кислоты для сульфатирования спиртов.

Особенностью сульфатирования спиртов хлорсульфоновой кислотой является образование газообразного HC1, удалять который затруднительно из-за постепенного загустевания смеси. Предлагалось применять растворители, вакуум и др., но лучшим способом оказалось проведение реакций в аппарате, обеспечивающем большую удельную поверхность жидкости для удаления HC1. Для этого используются реакторы различной конструкции (рис. 2 a, δ , ϵ , ϵ).

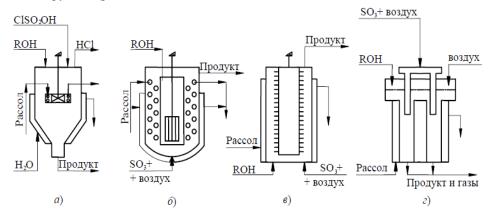


Рис. 2. Реакционные узлы для процесса сульфатирования а — аппарат с реакционной тарелкой (стакан); б — каскад реакторов с турбинными мешалками; в — аппарат с вращающимся внутренним барабаном; г — пленочный реактор

В реакторе имеется тарелка с бортиком (стакан), охлаждающими змеевиками и мешалкой. В центр тарелки подают хлорсульфоновую кислоту и спирт, которые взаимодействуют друг с другом. Частично прореагировавшая смесь стекает через бортик на стенки корпуса, охлаждаемые водой через рубашку. Здесь в тонкой пленке стекающей жидкости реакция завершается и удаляются остатки НС1. Полученная масса поступает прямо на нейтрализацию щелочью, причем схема этого производства включает только блоки 1, 2, 7, 8 и 9 из рис.1, а также дополнительный блок утилизации НС1 [4].

Сульфатирование спиртов серным ангидридом имеет те же преимущества, что и при сульфировании хлорсульфоновой кислотой. Кроме того, серный ангидрид дешевле хлорсульфоновой кислоты, не дает образования НС1 и, следовательно, не нужна стадия утилизации НС1. Поэтому сульфатирование серным ангидридом является сейчас наиболее перспективным и вытесняет другие способы.

Главные трудности в практической реализации сульфатирования спиртов серным ангидридом — очень высокая скорость и большая экзотермичность реакции, что приводило к перегревам смеси, развитию побочных реакций и потемнению продукта. Успех был достигнут благодаря применению паров SO_3 , разбавленных воздухом до концентрации 4—7% (об.). Это значительно замедлило диффузию SO_3 из газовой фазы в жидкую и позволило справиться с отводом выделяющегося тепла. Крупнотоннажное производство ПАВ этим методом можно комбинировать с установкой окисления SO_2 воздухом и базировать на содержащих SO_2 - отходящих газах с предприятий цветной металлургии.

В одном из них (рис. 2, δ) применяют каскад из двух-трех реакторов с турбинными мешалками, охлаждающими змеевиками и рубашками. Внутри реактора благодаря цилиндрическому кожуху создается высокотурбулентный вертикальный поток смеси, обеспечивающий интенсивную циркуляцию и теплоотвод. При этом жидкость движется последовательно через все реакторы каскада, а разбавленный воздухом SO_3 подают параллельно в каждый из них.

В другом типе реактора (рис.2, в) имеются кожух с охлаждающей рубашкой и внутренний вращающийся барабан; на его внешней поверхности есть штыри, способствующие лучшему перемешиванию и турбулизации потока реагентов, движущихся снизу вверх в узком кольцевом пространстве между кожухом и барабаном [4].

Эта конструкция достаточно сложная, и сейчас главное применение находят пленочные реакторы.

Они бывают одно- и многотрубные (типа кожухотрубных теплообменников с пленкой жидкости, стекающей по трубам, и с охлаждением рассолом или водой, циркулирующими в межтрубном пространстве). Иногда пленочные реакторы состоят из нескольких концентрических цилиндров: в часть образованных ими кольцевых пространств подают реагенты, а в остальных циркулирует охлаждающая вода (рис. 2, г).

Органический реагент вводят сверху через специальные дозирующие устройства, что обеспечивает на стенках образование равномерно стекающей пленки жидкости. Разбавленный воздухом SO_3 подают тоже сверху, прямотоком к жидкости, причем, чтобы SO_3 не попадал в верхнюю часть реактора, туда вводят воздух, а разбавленный SO_3 подают через специальные трубы, опущенные в реакционное пространство.

Таким образом, по мнению авторов для процесса получения алкилсульфатов наиболее перспективным является реактор пленочного типа и наилучшим сульфатирующим агентом - серный ангидрид SO_3 .

Библиографический список

- 1. Рынок ПАВ: текущая ситуация и прогноз 2018-2022гг. http://alto-group.ru/otchot/marketing/870-rynok-pav-krome-myla-tekuschaya-situaciya-i-prognoz-2017-2021-gg.html.
- 2. Рынок мыла и синтетических моющих средств.http://alto-group.ru/otchot/marketing/405-rynok-myla-isinteticheskix-moyushhix-sredstv-tekushhaya-situaciya-i-prognoz-2014-2018-gg.html.
- 3. Олонцев И.Ф. Производство и рынок СМС и товаров бытовой химии в России /И.Ф. Олонцев, Ю.С. Ветошкин //Бытовая химия. -2008.- №29.- С. 4-6.
- 4. Дьячкова Т.П. Химическая технология органических веществ. Ч.2/Учебноепособие под. ред. З.Г. Черновой. Тамбов: ТГТУ, 2008.- С.36.

ДЕЛАЕВ ИМРАН УСПАНОВИЧ – магистрант, Грозненский государственный нефтяной технический университет имени акад. М.Д. Миллионщикова, Россия.

АХМАДОВ ШАМИЛЬ РУСЛАНОВИЧ — магистрант, Грозненский государственный нефтяной технический университет имени акад. М.Д. Миллионщикова, Россия.

X И М И Ч Е С К И Е *ТЕХНОЛОГИИ*

УДК 62

Аль-Магриби Еззаддин Мохаммед Али Мохаммед

ОПЫТ РАБОТЫ РЕКТИФИКАЦИОННЫХ КОЛОН НА УСТАНОВКЕ ВТОРИЧНОЙ ПЕРЕГОНКИ БЕНЗИНА

В статье рассматривается процесс ректификации бензиновой фракции, анализ работы ректификационной колонны, и предложенные ранее технологические решение для повышения эффективности разделение бензиновой фракции.

Объектом исследования является установка вторичной перегонки бензина № 7 типа 22/5, которая используется для получения узких бензиновых фракций путем четкого разделения в ректификационных колоннах прямогонной бензиновой фракции НК-180°С установок ЭЛОУ-АВТ-3, 4, 5, 6, как прошедшей, так и не прошедшей предварительную стабилизацию на установке по переработке нестабильных бензинов, предельных и непредельных газов № 2.

Ключевые слова: ректификация, бензиновая фракция, ректификационная колонна, тарелки и насадки.

В настоящее время технология производства высококачественных автомобильных бензинов на современных НПЗ предполагает компаундирование нескольких составляющих.

Базовыми компонентами процесса получения данных бензинов служат продукты процессов каталитического крекинга, риформинга и изомеризации узких бензиновых фракций.

Качество бензинов, получаемых в результате вышеуказанных процессов, напрямую зависит от качества используемых бензиновых фракций.

В связи с этим повышение четкости разделения прямогонного бензина (нк $-180~^{\circ}$ C) на установках вторичной перегонки является актуальной задачей, требующей рационального и экономически выгодного решения.

На установке вторичной ректификации типа 22/5, производительностью 2,05 млн т в год, бензиновую фракцию nk - 180 °C разделяют на три узких фракции: nk - 75 °C, nk

Вторичная перегонка бензиновых фракций применяется для получения высококачественных бензинов, удовлетворяющих современным требованиям по содержанию ароматических углеводородов.

Научный руководитель: *Мохов Владимир Михайлович* – кандидат химических наук, доцент, Волгоградский государственный технический университет, Россия.

[©] Аль-Магриби Еззаддин Мохаммед Али Мохаммед, 2018.

В ходе процесса прямогонные бензиновые фракции (н.к. -180° C) разделяются на ароматические углеводороды и фракции изомеров, используемых в качестве высокооктановых компонентов бензинов путем четкой ректификации. [1]

Таким образом задача повышения четкости разделения получаемых при вторичной перегонке узких бензиновых фракций (н.к. -75°C, 75-100°C, 100°C – к.к.) и повышение отбора фракции 100°C – к.к. является актуальной задачей.

Реконструкция, проведенная в 2007 году по проекту ОАО «ЛУКОЙЛ-Ростовнеф-техимпроект», позволила увеличить проектную производительность до 2,1 млн тонн в год по сырью с максимальным использованием существующего оборудования и заменой внутренних устройств колонн К-1, К-3 на внутренние устройства фирмы (Зульцер Хемтек) "Тарелки с неподвижными клапанами" смотри рисунок 1.

Фиксированные или неподвижные клапаны представляют собой элементы, выштампованные в полотне тарелки и расположенные в шахматном порядке. Клапаны имеют трапециевидную форму и ориентированы параллельно потоку жидкости.

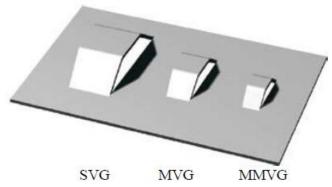
Такие клапаны обладают следующими преимуществами [4]:

- Пониженный унос жидкости благодаря горизонтальному направлению истечения пара на полотно через боковые отверстия.
- Организация направленного движения пара, поступающего через клапаны, помогает организовать поток жидкости поперек тарелки, при этом уменьшается поперечная неравномерность распределения времени пребывания жидкой фазы на тарелке.
 - Более высокая производительность, чем у тарелки с подвижными круглыми клапанами.
- Меньшее гидравлическое сопротивление в расчете на теоретическую ступень, чем у тарелки с подвижными круглыми клапанами.
- Широкий диапазон нагрузок немного меньший, чем у тарелки с подвижными клапанами, но значительно большими, чем у ситчатых тарелок.

Стабильная эффективность в рабочем диапазоне нагрузок.

- Отсутствие движущихся частей исключает механический износ и обеспечивает более долгий срок службы, чем у тарелок с подвижными клапанами.
 - Способность к переработке загрязненных сред.

Неподвижные клапаны выпускаются в трёх типоразмерах. Клапаны меньших размеров обеспечивают более высокую производительность, чем больших, вследствие меньшего гидравлического сопротивления и снижению уноса жидкости. Клапаны большего размера успешно используются в загрязнённых средах.



SVG – клапан большого размера, MVG - клапан среднего размера, MMVG - клапан малого размера Рис. 1. Размеры неподвижных клапанов

В ректификационных колоннах установлены тарелки с клапанами SVG Клапаны SVG являются самыми большими по размеру из фиксированных клапанов. Струи пара, проходящие через широкие боковые отверстия клапана, производят очистку полотна тарелки от загрязнений в зоне расположения отверстия. Это обеспечивает отличные эксплуатационные характеристики при работе в загрязнённых средах в течение долгого периода времени и позволяет обходиться без остановки на чистку тарелок.

Также реконструкция установки обеспечила получение бензиновой фракции НК- 75 °C - сырья установки изомеризации № 10, бензиновой фракции 75-100 °C - компонента товарных автомобильных и прямогонных бензинов и бензиновой фракции 100-КК - сырья установок каталитического риформинга № 12, 13.

Существует устройство, которое содержит зигзагообразные перегородки, образующие сквозные вертикальные зигзагообразные каналы для прохода жидкости и газа, и вертикальные стрежни, плотно примыкающие к кромкам гиба зигзагообразных перегородок [5]. За вертикальными стержнями в вертикальных зигзагообразных каналах для прохода жидкости и газа на противоположных зигзагообразных перегородках в шахматном порядке закреплены вертикальные секционирующие пластины.

Зигзагообразные перегородки выполнены с соотношением $H/A=1,2\div3,25$, где H - расстояние между кромками гиба зигзагообразной перегородки, A - расстояние между зигзагообразными перегородками в диапазоне 35-75 мм, а радиус кромки гиба зигзагообразных перегородок равен не более 3 мм. Использование изобретения обеспечивает увеличение эффективности массообмена при больших плотностях орошения и увеличение производительности.

Целью изобретения является увеличение интенсивности массообмена в аппарате, работающем с большой плотностью орошения (от 50 до 300 м3/м2ч), путем создания динамических свободных пленок жидкости за каждой вертикальной струной, которые в данном изобретении именуются стержнями 2 (рис. 1), так как могут иметь разное (круглое, каплевидное) сечение, с одновременным секционированием каналов, образованных зигзагообразными перегородками 1, вертикальными секционирующими пластинами для устранения волнообразования в поперечном сечении аппарата и ликвидации локальных неравномерностей.

Указанная цель достигается за счет следующих конструктивных особенностей:

- зигзагообразные перегородки 1 выполняют с соотношением H/A=1,2÷3,25, где H расстояние между кромкой гиба зигзагообразной перегородки (высота контактной камеры), A (35-75 мм) расстояние между соседними зигзагообразными перегородками (ширина контактной камеры);
- радиус кромки гиба зигзагообразных перегородок выполняют не более 3 мм, чтобы поток жидкости срывался с острой кромки;
- перпендикулярно кромкам гиба, примыкая к ним любым известным способом, крепят стержни 2 либо круглого, либо каплевидного сечения;
- в каналах, образованных смежными зигзагообразными перегородками 1, устанавливают вертикальные секционирующие пластины 3 в шахматном порядке (длина контактной камеры).

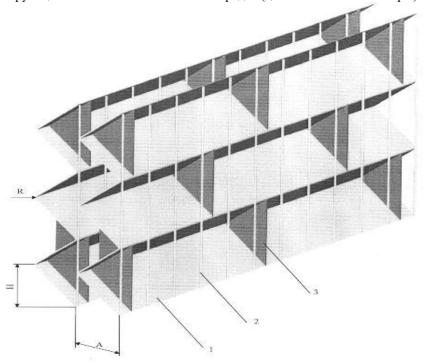


Рис. 2. Насадка с зигзагообразными перегородками

Анализ работы действующего производства вторичной перегонки бензиновых фракций на установке типа 22/5 производительностью 2,1 млн. тонн в год показал, что увеличение отбора фракции 100°С – к.к. при существующей технологии, включающей две ректификационные колонны, приведет к увеличению содержания в ней углеводородов С6 и вызовет увеличение содержания бензола на последующих стадиях переработки.

Одним из путей усовершенствования работы установки без ухудшения качества получаемых бензинов является ввод в эксплуатацию третьей ректификационной колонны. [3]

При этом улучшится четкость разделения прямогонной бензиновой фракции и ожидается увеличение выхода целевой фракции 100° C – к.к. на 5-8 % без увеличения в ней компонентов, приводящих к образованию бензола на последующих стадиях получения товарных бензинов.

Ожидается снижение затрат энергоносителей на нагревание сырья в печах и охлаждение отходящих потоков.

Данное усовершенствование потребует внести небольшие изменения в технологическую схему производства, а именно: изменится схема материальных потоков и потребуется переобвязка оборудования, потребуется перенастройка КИПи A, а также установка дополнительного насосного оборудования.

Библиографический список

- 1. Грошиков О.Г. Повышение эффективности процесса вторичной ректификации бензиновой фракции / О.Г. Грошиков, С.М. Леденев, С.В. Грачев // Успехи современного естествознания. 2012. №13. С. 91–92.
- 2. Бабенко Е.Н., Леденев С.М. Анализ процесса вторичной ректификации бензиновой фракции // Современные наукоемкие технологии. -2012. -№ 12. C. 57–57.
- 3. Олейников А.А. повышение эффективности работы установки вторичной перегонки бензиновых фракций // Международный журнал прикладных
 - и фундаментальных исследований №11, 2016.
 - 4. Sulzer Chemtech [Электронный ресурс] [2011] Режим доступа: http://www.sulzercorp.com.
- 5. Общий курс процессов и аппаратов химической технологии/ В. Г. Айнштейн [и др.], под ред. В. Г. Айнштейна. М.: Логос, Высшая лига, 2003. T2. 872 с.

AЛЬ-MАГРИБИ ЕЗЗАДДИН МОХАММЕД АЛИ МОХАММЕД — магистрант, Волгоградский государственный технический университет, Россия.

И С Т О Р И Ч Е С К И Е

УДК 94

А.С. Желнина, Е.А. Филатова

ПРОБЛЕМА ДВОЕВЛАСТИЯ В ПЕРИОД ВРЕМЕННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

В настоящее время все большее знание уделяется процессам, связанным с историческими событиями. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса проблем двоевластия в период Временного правительства. Методология исследования — анализ научной литературы по заданному направлению.

Ключевые слова: Двоевластие, конфликт, страна, управление, Временное правительство.

В результате февральской революции, которая произошла в России в 1917 году, в государстве было установлено двоевластие. Это обстоятельство предзнаменовало начала периода Временного правительства. Наличие двух органов власти значительно усложнило процесс управления государством. Одна часть населения была сторонником органа диктатуры, а другая поддерживала Советы народной власти (депутатов, защищающих права и интересы военнослужащих и рабочего класса). Параллельная система управления страной создала множество политических и социальных проблем, препятствующих нормальному функционированию государства. Каким же образом двоевластие повлияло на развитие России? [1]

Первоначально, в состав Временного правительства входило тринадцать членов. Они имели законные полномочия для управления страной. Во время двоевластия имел место конфликт интересов.

Члены Советом были избраны самоуправно и защищали права среднего класса, Временное правительство, наоборот, действовало в интересах представителей буржуазии. Стоит отметить, что фактически основная власть была в руках Советов, ведь они имели высокий уровень общественной поддержки, хотя, Временное правительство представляло собой Высший орган государственной власти законодательного и исполнительного характера. Период функционирования Временного правительства длился с 15 марта по 8 ноября 1917 года. Таким образом, можно заключить, что основной проблемой такого государственного строя было нерациональное распределение властных полномочий.

Двоевластие спровоцировало кризисную ситуацию в стране. Началась организация массовых забастовок и демонстраций протестантов. Они требовали урегулирования военного положения государства. Однако, Временное правительство не могло принять эффективные меры для разрешения проблемы. [2]

[©] Желнина А.С., Филатова Е.А., 2018.

Значительным событием в 1917 году был Первый Всероссийский съезд Советов. На этом собрании рассматривался вопрос возможности наступления государственных войск на противника, так как всё ещё длилась Первая Мировая Война. Мнение общества снова разделилось, кто-то поддерживал, а кто-то был против политической тактики Советов.

Также, имела место проблема отсутствия ответственности правительства. В период двоевластия управление государством велось с нарушением многих законодательных норм. При этом, такому политическому строю невозможно было противодействовать.

Двоевластие значительно замедлило процесс установления в России демократической системы управления государством. В частности, этому мешали различия приоритетов двух органов власти.

К примеру, Петроградский Совет огласил собственную программу политического управления, претендуя на получение власти на территории всей России. Среди требований Совета было установления добровольного характера службы в армии, назначение амнистий для политических заключённых, внедрение демократического режима, улучшения условий работы для трудящихся и т.д.

В период Временного правительства не была разработана система реализации властных полномочий. Это обстоятельство означало, что органы управления, в условиях практического применения своих возможностей, не могли достичь необходимого на тот момент уровня эффективности политических методов.

В настоящий момент, историки считают, что внутренняя политика Временного правительства носила исключительно формальный характер. Это не позволяло установить и привести в действие эффективный политический режим, что было актуальной проблемой в условиях революции. Существующая власть не могла эффективно функционировать в период Временного правительства. Данная проблема оказала негативное воздействие на правовую систему страны. К примеру, без наличия юридических оснований, были отменены и признаны недействительными многие нормативно-правовые акты, формирующие законодательную базу страны.

При этом, правительство не вносило предложений в отношении их замены более эффективными законопроектами. Таким образом, органы управления не имели чёткой юридической основы для осуществления своей деятельности. То есть, органы власти не имели возможности как определения, так и реализации своих прав и обязанностей. [3]

Система двоевластия в России в 1917 году имела множество недостатков. К примеру, её можно было усовершенствовать посредством рационального распределения власти. Возможно, эффективным было бы оглашение Советов органами исполнительной власти, а для Временного правительства следовало отвести сегмент законодательного управления. Необходимо было добиться централизованного характера для механизма осуществления управленческих функций.

Именно эти проблемы стали предпосылкой для наступления кризисной ситуации в стране, которая оказала негативный эффект на её политическое положение.

Таким образом, установление двоевластия не было эффективным в революционных условиях, которые имели место в России в 1917 году. Такая модель правительственного строя спровоцировала политическую дезориентацию обоих органов власти, которые функционировали на тот момент.

Эти недостатки в управленческом строе России стали причиной для экономического, политического, социального и правового упадка страны. Временное правительство не имело опоры среди рабочих слоёв населения, а Советы осуществляли свою внутреннюю политику в спешном порядке, без разработки предварительного алгоритма реорганизации и выявлении первостепенных правительственных задач, которые требуют незамедлительного выполнения. Эти проблемы препятствовали установлению демократии, хотя российское общество, на тот момент, уже давно стремилось к внедрению такого политического режима и считало его наиболее подходящим для государства. После завершения периода функционирования Временного правительства и Советов, двоевластие было исключено из системы управленческого аппарата в России, также, произвелись реформационные меры для избрания новой системы управления, которая способствовала бы более рациональному ведению внутренней политики страны и выведению её из кризисного положения. [4]

Однако политическая ситуация в стране не имела стабильного положения ещё достаточно длительное время, ведь основные проблемы, сопутствующие двоевластию, оказали негативное воздействия на все сферы управления, без эффективного функционирования которых невозможно политическое, экономическое и социальное благополучие любого государства.

Библиографический список

- 1. Верт Н. История советского государства (1900-1991). М., 2014.
- 2. Галили 3. Лидеры меньшевиков в русской революции. М., 2012.
- 3. Керенский А.Ф. Россия на историческом повороте // Вопросы истории. № 12.2013.

4. Набоков В.Д. Временное правительство // В кн.: Страна гибнет сегодня. Воспоминания о Февральской революции $1917 \, \text{г.}$ - M. 2011.

 Φ ИЛАТОВА ЕКАТЕРИНА АЛЕКСАНДРОВНА — бакалавр, Государственный морской университет имени адмирала $\Phi.\Phi.$ Ушакова, Россия.

УДК 94

А.А. Инфантиди, С.Г. Хижняк

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АППАРАТ РОССИИ В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ 19 ВЕКА

В настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с историческим значением государственного аппарата. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса государственного аппарата России в первой половине 19 века. Методология исследования – анализ научной литературы по заданной проблеме, а также практического отечественного опыта.

Ключевые слова: государственный аппарата, государство, реформа, строение, общество.

К началу 19-го века в состав России вошли обширные территории с мусульманскими и буддистскими народами. Для Финляндии и Польши была утверждена Конституция, которая предусматривала высшую власть русского царя, хотя на этих же территориях действовали свои органы управления. поэтому все российское общество к началу 19-го столетия делилось не только на уровне сословий и классов, но и на уровне этноса. Все институты власти подчинялись непосредственно императору. Чиновничий аппарат был разделен на несколько ветвей.

После прихода к власти Александра Первого началась реформа государственного аппарата. В результате реформ была усилена централизация государственного аппарата, некоторые органы управления и власти получили расширенные полномочия. В частности, на смену Совету при высочайшем дворе пришел Непременный совет, он существовал до 1810 года, затем был упразднен, вместо него свою работу начал Государственный совет. К его полномочиям относилась разработка и утверждение законопроектов. Главой госсовета был император, при его отсутствии полномочия переходили к выбранному им члену совета. [1]

Само же назначение членов совета проходило по инициативе императора, в составе совета было предусмотрено несколько должностей для министров. Госсовет делился на несколько департаментов, в частности, разработкой законопроектов занимался департамент законов, решение военных вопросов было возложено на департамент военных дел, вопросами гражданского характера и духовенства занимался департамент по гражданским и духовным делам, вопросами бюджетирования занимался департамент государственной экономии.

В задачи госсовета входили обязанности по подготовке законов и учреждений. Цель работы госсовета сводилась к тому, чтобы обеспечить единообразие правовой системы. Госсовет собирался в виде собраний или заседаний с присутствием представителей всех департаментов. Во главе канцелярии при госсовете находился секретарь. [2]

Начиная с 20-х годов 19-го столетия вопросами законотворчества стала заниматься канцелярия при императоре. Эта канцелярия стала главным органом в системе государственного управления. Канцелярия при императоре стала делиться на несколько отделений. В частности, в канцелярии работало отделение по контролю за деятельностью министров и министерств. Это отделение занималось помимо прочего разработкой законопроектов. В полномочия этого отделения входило назначение или лишение должности высших чиновников.

Второе отделение в канцелярии при императоре занималось обобщением юридической практики, а третье отделение занималось профилактикой и расследованием государственных преступлений. Четвертое отделение, начиная с 1828 года, начало заниматься благотворительными учреждениями и вопросами финансирования женских учебных заведений. Пятое отделение, приступив к работе с 1836 года, начало готовить проект реформы в области управления государственными крестьянами. Шестое отделение занималось вопросами управления Кавказом.

В 20-х годах в качестве высшего судебного органа в системе государственного аппарата стал рассматриваться сенат. На базе сената работало несколько департаментов, они фигурировали в системе судебной власти как высшие апелляционные инстанции для судов в губерниях. [3]

Научный руководитель: Симонова Ольга Васильевна - доцент кафедры теории и истории государ-

Ф.Ф. Ушакова, Россия.

[©] Инфантиди А.А., Хижняк С.Г., 2018.

Отраслевые органы управления (министерства) стали создаваться с 1802 года, ранее же полномочия министерства выполняли коллегии министерств. В министерствах работали руководители и исполнители, для каждого сотрудника государственного аппарата предусматривалась персональная ответственность за достигнутый результат работы. [4]

В системе государственного аппарата в 1802 году появляются несколько министерств – это министерство по управлению военными сухопутными силами, министерство по управлению иностранными делами и министерство по управлению морскими силами, министерства внутренних дел и юстиции, а также министерства по коммерции и финансам, министерство по вопросам народного просвещения. [5]

Работа всех министерств велась на основе подготовленных для них инструкций. Министерства готовили планы на будущее, а также обобщали результаты проделанной работы. По результатам своей работы каждое министерство предоставляло отчет для рассмотрения сенатом. С 1811 года министерства стали рассматриваться в качестве высших органов исполнительной власти в непосредственном подчинении у императора. Назначением министров на должности и их заместителей занимался император. В каждом министерстве было несколько департаментов и собственная канцелярия. В каждом министерстве был совет (совещательная коллегия), в котором работал сам министр и его заместители.

Библиографический список

- 1. Архангельский А. Н. Александр І. М.: Молодая гвардия, 2014. 444 с.
- 2. Волковский Н. Л. История информационных войн. В 2 ч. Ч. 1. СПб.: ООО «Издательство Полигон», 2013. 502 с.
- 3. Каменский А. Б. От Петра I до Павла I: реформы в России XVIII века (опыт целостного анализа). М.: РГГУ, 2015.575 с.
 - 4. Керсновский А. А. История русской армии в 4 томах. М.: Голос, 2012. Т.1. 304 с.
 - 5. Ключевский В. О. Сочинения. В 9 т. Т. 5. Курс русской истории. Ч. 5. М.: Мысль, 2013. 476 с.

ИНФАНТИДИ АНДРЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ – магистрант, Государственный морской университет имени адмирала Ф.Ф. Ушакова, Россия.

ХИЖНЯК СЕРГЕЙ ГЕННАДЬЕВИЧ – магистрант, Государственный морской университет имени адмирала Ф.Ф. Ушакова, Россия.

УДК 340:94

А.И. Мерзлякова, А.А. Беляева

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УСТРОЙСТВО ПОСТСОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ РОССИИ: ГОСУДАРСТВЕННОЕ УСТРОЙСТВО РОССИИ В НАШИ ДНИ

В данной статье рассматривается современное государственное устройство Российской Федерации. Рассматриваются основные направления постсоветского периода развития страны.

Ключевые слова: государственное устройство, многопартийность, разделение властей, парламентаризм, постсоциалистическая, постсоветская.

«Мы, многонациональный народ Российской Федерации, соединенные общей судьбой на своей земле, утверждая права и свободы человека, гражданский мир и согласие, сохраняя исторически сложившееся государственное единство, исходя из общепризнанных принципов равноправия и самоопределения народов, чтя память предков, передавших нам любовь и уважение к Отечеству, веру в добро и справедливость, возрождая суверенную государственность России и утверждая незыблемость ее демократической основы, стремясь обеспечить благополучие и процветание России, исходя из ответственности за свою Родину перед нынешним и будущими поколениями, сознавая себя частью мирового сообщества, принимаем КОНСТИТУЦИЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ¹.»

Переломным моментом выхода России из социалистического эксперимента стало принятие Конституции РФ 1993г. Это послужило началом постсоветсого периода развития страны. Главными направлениями были обозначены переход к реальной многопартийности 2 , разделению властей 3 и парламентаризму 4 .

На этапах становления правовой государственности именно многопартийность как основа партийно-политической системы является основой, которая способна помочь обществу и государству выйти из неправового состояния. При этом главным показателем такого качества партийной системы служит её способность обеспечить свободную конкуренцию как в борьбе за власть, так и в процессе осуществления власти в рамках законотворческой деятельности.

В Конституции РФ многопартийность закреплена в п. 3 Ст. 13 и детализирована в федеральных законах «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации», «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», «О политических партиях» и «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации».

Формально юридически принцип многопартийности означает, что государство признает и гарантирует право граждан объединяться в соответствии с Конституцией РФ и своими воззрениями в политические партии, равенство и свобода деятельности которых гарантированы законом. В то же время принцип многопартийности не исключает права компетентных государственных органов в установленном законом порядке запрещать и распускать политические партии, «цели и действия которых направлены на насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации, подрыв безопасности государства, создание вооруженных формирований, разжигание социальной, расовой, национальной и религиозной розни»⁵.

[©] Мерзлякова А.И., Беляева А.А., 2018.

¹ Преамбула Конституции РФ

² Многопартийность — один из конституционных принципов организации политической власти в демократических государствах. Многопартийность является реальным выражением более общего принципа политического и идеологического плюрализма (многообразия).

³ Разделение властей— общепризнанный принцип построения и функционирования аппарата управления в современных демократических гос-вах, основанный на системе сдержек и противовесов законодательной, исполнительной и судебной ветвей власти.

⁴ Парламентаризм— процесс становления и развития в государстве органов законодательной власти как самостоятельного политического института.

⁵ (Конституция РФ Ст. 13, п. 4).

В действующей Государственной думе VII созыва по итогам выборов 2016 года представлено шесть политических партий: «Единая Россия» (ЕР), «Коммунистическая партия Российской Федерации» (КПРФ), «Либерально-демократическая партия России» (ЛДПР), «Справедливая Россия» (СР), «Родина», «Гражданская платформа» (ГП).

Любое государство действует через множество органов, между которыми распределяются государственные функции и властные полномочия. Это распределение труда по управлению делами государства выражается в создании и деятельности системы государственных органов.

Принцип разделения властей является достаточно актуальной темой на современном этапе для Российского государства. Связано это в первую очередь с тем, что в советское время, на протяжении длительного исторического периода данная тема не находила отражения в отечественной правовой концепции, более того сам факт разделения властей отрицался как идеологически несоответствующий общей стратегической цели социалистического государства.

Принцип разделения властей следует считать базой построения органов демократического правового государства. Надо иметь в виду, что демократия, основанная на единых принципах, всегда многообразна и всегда эволюционирует, ведя страну вперед, лучше приспосабливаясь к политическим изменениям в обществе.

Современное Российское государство, позаимствовав из мировой конституционной практики общедемократические и общеправовые принципы, сохранило многие традиции и институты советского государства и даже возродило некоторые дореволюционные традиции. Россия закрепила в своей Конституции общепризнанный принцип разделения властей, но в его реализации предпочитает идти своим путём, строить свою «систему сдержек и противовесов», учитывая свои исторические традиции и национальные особенности.

Характерной особенностью организации государственной власти в современной России является особый статус главы государства - всенародно избираемого Президента РФ. Его компетенция, так или иначе, затрагивает различные «ветви власти», он выполняет координирующие функции, обладает широкими государственно-властными полномочиями, при этом он не возглавляет исполнительную «ветвь власти», вообще не входит ни в одну из основных «ветвей власти», имея свои «формы влияния», свои «сдержки и противовесы» на каждую из них. Законодательная и судебная «ветви власти», в свою очередь, имеют свои «формы влияния» на Президента. Однако, положение Президента, даёт ему самый большой объём власти в государстве, тем самым он может воздействовать на законодательную и исполнительную ветви власти, судебная ветвь власти юридически очень слабо зависит от президента, она подвластна Президенту только при процедуре утверждения кандидатур судей. «Президентская власть» получила конституционное оформление в главе 4 КРФ и других конституционных положениях.

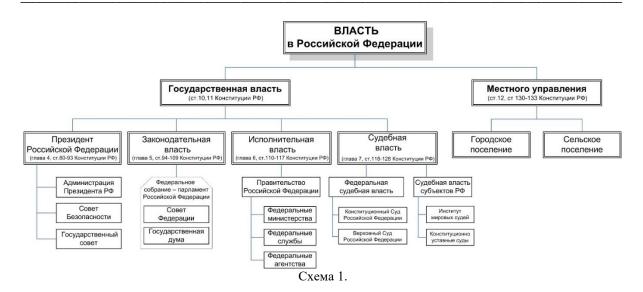
При этом ни одна из трех ветвей государственной власти не должна вмешиваться в прерогативы другой, а тем более, сливаться с другой властью. Это обеспечивается: а) различными источниками формирования ветвей власти; б) различными сроками полномочий; в) степенью защиты одной власти от другой.

Статья 10 Конституции Российской Федерации закрепляет принцип разделения государственной власти на законодательную, исполнительную и судебную, а также самостоятельность органов законодательной, исполнительной и судебной власти.

Согласно статье 11 Конституции РФ, государственную власть осуществляют президент Российской Федерации, Федеральное собрание (Совет Федерации и Государственная дума), Правительство Российской Федерации, суды Российской Федерации. (см. схема 1)

Такой сложившийся баланс властных функций и полномочий в целом отвечает условиям переходного периода, который не может быть преодолен без сильного, авторитарного элемента в управлении.

Первым подобием парламента в России были законосовещательные органы - Боярская Дума XVI-XVII вв., совет сподвижников Петра I, "круг молодых друзей императора" при Александре I. Первые, вначале умеренные, шаги к парламентаризации были связаны с принятием Николаем II документов от 6 августа 1905 года: "Высочайшего Манифеста об учреждении Государственной Думы", "Закона об учреждении Государственной Думы" и "Положения о выборах в Государственную Думу". Отправной точкой становления парламентаризма в России стал Высочайший Манифест, подписанный царем Николаем II 17 октября 1905 г. "Об усовершенствовании государственного порядка" и целый ряд актов, развивающих положения Манифеста и также утвержденных указами императора, изданных в 1905-1906 гг.: Указ от 11 декабря 1905 г. "Об изменении Положения о выборах в Государственную думу (от 6 августа 1905 г.) и изданных в дополнение к нему узаконении", Манифест от 20 февраля 1906 г. "Об изменении учреждения Государственного Совета и о пересмотре учреждения Государственной Думы", Указ от 20 февраля 1906 г. "Учреждение Государственной Думы" (новая редакция) и др.



Манифест 17 октября 1905 г. занимает особое место среди этих документов. В нем говорилось: "Установить, как незыблемое правило, чтобы никакой закон не мог воспринять силу без одобрения Государственной думы, и чтобы выборным от народа обеспечена была возможность действительного участия в надзоре за закономерностью действий поставленных от нас властей".

Парламент РФ. Федеральное Собрание - парламент Российской Федерации - является представительным и законодательным органом Российской Федерации. Федеральное Собрание состоит из двух палат - Совета Федерации и Государственной Думы². (см. схема 2)

Федеральное Собрание РФ

Совет Федерации

Сове́т Федера́ции Федерального собрания Российской Федерации— верхняя палата Федерального собрания Российской Федерации — парламента Российской Федерации.

Государственная Дума

Государственная дума Российской Федерации — нижняя палата Федерации — парламента Российской Федерации — парламента Российской Федерации. Высший законодательный орган власти в Российской Федерации наряду с Советом Федерации, правовой статус которой определён в пятой главе Конституции Российской Федерации.

Схема 2.

Библиографический список

- 1. Конституция Российской Федерации 1993.
- 2.В.В. Лапаева Статья «Политико-правовое развитие постсоветской России», Труды института государства и права РАН 1/2016
- 3.А.Н. Маркова, Ю.К. Федулов. История государственного управления в России: учебник для И90 студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, по специальности «Государственное и муниципальное управление» (080504) / Под ред. А.Н. Марковой, Ю.К. Федулова. 3-е изд., перераб. и доп. М.,2007. 319 с.. 2007

_

¹ Парламент - общенациональное представительное учреждение государства, осуществляющее законодательные функции; высший выборный законодательный орган.

² Глава 5 Конституции Российской Федерации.

4.И.Т. Беспалый. Государственное право Российской Федерации. Учебное пособие. Часть 1. Изд-во "Самарский университет". Самара, 2004. 140 С.. 2004 5.http://kraeved.lib.tomsk.ru/page/124/

MEP3ЛЯКОВА AЛЕНА ИГОРЕВНА — бакалавр, Государственный морской университет имени адмирала Ф.Ф. Ушакова, Россия.

 ${\it БЕЛЯЕВА}$ ${\it АНГЕЛИНА}$ ${\it АЛЕКСЕЕВНА}$ — бакалавр, ${\it \Gamma}$ осударственный морской университет имени адмирала ${\it \Phi}$. Ушакова, Россия.

П C И X Л \mathbf{O} И Ч \mathbf{E} И \mathbf{E} НАУКИ

УДК 159.9.07

М.С. Ягуп

ВЗАИМОСВЯЗЬ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ И ЦЕННОСТНО-СМЫСЛОВОЙ СФЕРЫ У ЛИЦ СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА

В статье рассматриваются результаты эмпирического исследования взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у лиц среднего возраста. Данное исследование позволило выявить наличие статистически достоверной корреляции между показателями качества жизни и жизненными ценностями, жизненными смыслами, жизненными сферами.

Ключевые слова: качество жизни, ценностно-смысловая сфера.

Для проведения эмпирического исследования взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у лиц среднего возраста была составлена выборка, состоящая из 40 человек в возрасте от 35 до 50 лет. Из них 23 женщины и 17 мужчин.

Диагностический инструментарий составили следующие методики:

1) Опросник «Краткая форма оценки здоровья MOS SF-36»

Автор: Дж. Вар.

2) Методика исследования системы жизненных смыслов

Автор: В. Котляков.

3) Морфологический тест жизненных ценностей (МТЖЦ)

Авторы: В.Ф. Сопов, Л.В. Карпушина

© Ягуп М.С., 2018.

Научный руководитель: Абросимова Екатерина Анатольевна - кандидат психологических наук, доцент кафедры специальной и клинической психологии, Челябинский государственный университет, Россия.

В ходе проведения эмпирического исследования было выявлено, что преобладающая часть испытуемых обладает среднестатистическими показателями по шкалам «Физическое функционирование», «Ролевое (физическое) функционирование», «Боль», «Общее здоровье», «Жизнеспособность», «Социальное функционирование», «Эмоциональное функционирование», «Психологическое здоровье», отражающим качество жизни. Альтруистические, экзистенциальные, гедонистические, статусные, коммуникативные, семейные, когнитивные жизненные смыслы и смысл самореализации представлены в системе жизненных смыслов преобладающей части испытуемых. Преобладающая часть испытуемых обладает средними показателями по жизненным ценностям «Развитие себя», «Духовное удовлетворение», «Креативность», «Активные социальные контакты», «Собственный престиж», «Высокое материальное положение», «Достижение», «Сохранение собственной индивидуальности». Преобладающая часть испытуемых обладает средними показателями по следующим жизненным сферам: «Сфера профессиональной жизни», «Сфера образования», «Сфера семейной жизни», «Сфера общественной активности», «Сфера увлечений», «Сфера физической активности».

Статистическая обработка результатов исследования с помощью коэффициента ранговой корреляции Спирмена позволила выявить следующее:

- 1) Существует статистически достоверная положительная корреляция на уровне значимости 0,01 между:
 - -физическим функционированием и сферой физической активности;
- -ролевым (физическим) функционированием и альтруистическими жизненными смыслами и смыслом самореализации;
 - -жизнеспособностью и экзистенциальными жизненными смыслами;
- -социальным функционированием и альтруистическими, коммуникативными жизненными смыслами и смыслом самореализации, жизненными ценностями развития себя, креативности, активных социальных контактов, сферой общественной активности;
- -эмоциональным функционированием и жизненным смыслом самореализации, жизненными ценностями развития себя, духовного удовлетворения;
- -психологическим здоровьем и альтруистическими, зкзистенциальными жизненными смыслами, жизненными ценностями духовного удовлетворения, креативности.
- 2) Существует статистически достоверная отрицательная корреляция на уровне значимости 0.01 между:
 - -ролевым (физическим) функционированием и гедонистическими жизненными смыслами;
 - -жизнеспособностью и гедонистическими жизненными смыслами;
 - -эмоциональным функционированием и статусными жизненными смыслами.
- 3) Существует статистически достоверная положительная корреляция на уровне значимости 0,05 между:
 - -физическим функционированием и альтруистическими жизненными смыслами;
- -ролевым (физическим) функционированием и жизненными ценностями развития себя, духовного удовлетворения, креативности;
- -общим здоровьем и альтруистическими жизненными смыслами, жизненными ценностями развития себя, духовного удовлетворения, сферой общественной активности;
- -жизнеспособностью и жизненным смыслом самореализации, когнитивными жизненными смыслами, жизненными ценностями развития себя, кративности, сферой образования;
- -социальным функционированием и экзистенциальными, семейными жизненными смыслами, жизненной ценностью духовного удовлетворения, сферой семейной жизни;
- -эмоциональным функционированием и экзистенциальными, семейными жизненными смыслами, жизненными ценностями креативности, активных социальных контактов, сохранения собственной индивидуальности, сферой увлечений;
 - -психологическим здоровьем и жизненной ценностью развития себя.
- 4) Существует статистически достоверная отрицательная корреляция на уровне значимости 0,05 между:
 - -физическим функционированием и гедонистическими жизненными смыслами;
 - -ролевым (физическим) функционированием и статусными жизненными смыслами;
 - -болью и гедонистическими жизненными смыслами;
- -социальным функционированием и гедонистическими, статусными жизненными смыслами, жизненными ценностями собственного престижа, высокого материального положения;
- -эмоциональным функционированием и гедонистическими жизненными смыслами, жизненными ценностями собственного престижа, высокого материального положения.

Выявленные взаимосвязи свидетельствуют о следующем:

- -чем выше уровень физического функционирования, тем более значимыми являются сфера физической активности, альтруистические жизненные смыслы, менее значимы гедонистические жизненные смыслы;
- -чем выше уровень ролевого (физического) функционирования, тем более значимыми являются альтруистические смыслы, смысл самореализации, ценности духовного удовлетворения, развития себя и ценность креативности, тем менее значимыми являются гедонистические и статусные смыслы;
 - -чем выше уровень боли, тем менее значимыми являются гедонистические смыслы;
- -чем выше уровень общего здоровья, тем более значимыми являются альтруистические смыслы, ценности развития себя, духовного удовлетворения, сфера общественной активности;
- -чем выше уровень жизнеспособности, тем более значимыми являются смысл самореализации, экзистенциальные и когнитивные смыслы, ценности развития себя, креативности, сфера образования, тем менее значимы гедонистические смыслы;
- -чем выше уровень социального функционирования, тем более значимыми являются альтруистические, экзистенциальные, коммуникативные и семейные смыслы, смысл самореализации, ценности развития себя, духовного удовлетворения, креативности, активных социальных контактов, сфера семейной жизни и сфера общественной активности, тем менее значимыми являются гедонистические и статусные смыслы, ценность собственного престижа и ценность высокого материального положения;
- -чем выше уровень эмоционального функционирования, тем более значимыми являются экзистенциальные и семейные смыслы, смысл самореализации, ценность развития себя, духовного удовлетворения, креативности, активных социальных контактов, сохранения собственной индивидуальности, сфера увлечений, тем менее значимыми являются гедонистические и статусные смыслы, ценность собственного престижа и высокого материального положения;
- -чем выше уровень психологического здоровья, тем более значимыми являются альтруистические и экзистенциальные смыслы, ценности развития себя, духовного удовлетворения и креативности.

Таким образом, качество жизни и ценностно-смысловая сфера у лиц среднего возраста взаимосвязаны.

ЯГУП МАРИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 159.9

Н.А. Котова

РАЗВИТИЕ ОБЩИТЕЛЬНОСТИ У ДОШКОЛЬНИКОВ

В статье рассматривается проблема развития общительности детей дошкольного возраста. Приведены данные эмпирического исследования уровня общительности дошкольников, в процессе которого выявлена связь с уровнем самооценки детей и статусным положением в группе сверстников.

Ключевые слова: дошкольник, дошкольный возраст, коммуникативная компетентность, общение, общительность.

Проблема развития общения сверстников в дошкольном возрасте относительно молодая, но интенсивно развивающаяся область возрастной психологии.

Дошкольный возраст характеризуется тем, что в сферу общения ребенка входит уже не только его ближайшее окружение (семья и родственники), но возникают и другие социальные контакты (воспитатель, сверстники) [2, с. 45]. В связи с этим важно развивать у ребенка уровень общения, позволяющий эффективно взаимодействовать с окружающими. В противном случае, неумение общаться, осуществлять коммуникативное взаимодействие может переходить в возникающее сложности коммуникативного характера (например, ссоры), и, как следствие, замкнутость ребенка, снижение его самооценки, или, наоборот, формирование агрессивных черт характера и др. [6, с. 22].

При этом нужно отметить высокую значимость взаимодействия со сверстниками для дальнейшего развития личности дошкольника.

Проблема общительности детей дошкольного возраста рассматривалась в трудах таких авторов, как Е.М. Алифанова, А.Г. Асмолов, Л.П. Буева, Б.С. Волков, Н.В. Волкова, О.П. Гаврилушкина, Н.С. Ефимова, А.И. Ковалено, А.Л. Коблева, О.И. Лавлинская, А.А. Леонтьев, М.И. Лисина, С.Е. Привалова, Е.О Смирнова и многие других.

В.А. Сухомлинский потребность в общении, потребность человека в человеке называл самой неискоренимой и самой человечной. Он считал, «что там, где нет культивирования этой потребности, никакими хитроумными организационными зависимостями, никаким подчинением и руководством невозможно возместить убогости воспитания» [3, с. 77].

Что касается категории «общительность», то нужно отметить, что существуют различные его трактовки у разных авторов. Так, А.И. Ильина под общительностью понимает потребность индивида в общении, характеризующаяся широким кругом общения, легкостью вступления в контакт, а также наличие выразительности и устойчивости при проявлении данного свойства [1, с. 87]. Общительность, по мнению О.П. Санниковой, выступает в качестве устойчивой склонности индивида к общению, личным контактам с людьми, характеризующаяся разговорчивостью и легкостью при вступлении в контакт с окружающими [4, с. 39]. По мнению Н.С. Ефимовой, общительность представляет собой качество личности, которое позволяет определять вербальную составляющую в активном взаимодействии с окружающими людьми.

Таким образом, на сегодняшний момент существует множество подходов к определению понятия общительность. Во всех вышеизложенных определениях наблюдается определенная непоследовательность при трактовке самого понятия «общительность». Скорее всего, причина данной непоследовательности в том, что содержательная сторона понятия общительности относится к чертам характера и свойствам личности, а формально-динамическая - к свойствам темперамента.

Требования к развитию общительности у детей дошкольного возраста содержатся примерных образовательных программах дошкольного образования, которые разрабатываются на основе федеральных государственных образовательных стандартов дошкольного образования. При этом данные программы ориентированы на развитие так называемой коммуникативной компетентности, которая составляет основу общительности у детей [5, c. 43].

Современная методика развития общительности дошкольника опирается на различных видах речевого развития, таких как лингвистический, коммуникативный, личностно-ориентированный подходы. При

[©] Котова Н.А., 2018.

⁻⁻

этом важно обращать внимание на такие стороны формирования коммуникативной деятельности дошкольников, как способность связного высказывания; возможности использовать широкий спектр методов и приемов связной речи. На эффективность речевого развития дошкольников сказывается работа по развитию связной речи, имеющая систематический и целенаправленный характер.

В рамках рассмотрения проблемы общительности дошкольников было проведено исследование уровня общительности дошкольников на базе ГКУ СО МО «Можайский социально-реабилитационный Центр для несовершеннолетних».

Гипотезой эмпирического исследования является исходное предположение о том, что уровень общительности оказывает влияние на уровень самооценки ребенка, а также положении среди сверстников.

В исследовании приняло участие 24 ребенка дошкольного возраста. Средний возраст детей - 5,5 лет.

В исследовании были использованы методики: методика вербального общения «День рождения» и методика «Картинки» (авторы О. Е. Смирнова и Е. А. Калягина).

По результатам методики «День рождение» было определено, что большая часть дошкольников относятся к категории предпочитаемых (12 человек), 7 человек – принятые, 3 человека – звезды, 2 человека оказались непринятыми. Наличие «предпочитаемых» детей и «звезд» свидетельствует о положительном микроклимате в детском коллективе, о хорошем уровне коммуникации.

Результаты методики «Картинки» показали следующие результаты:

- 11 детей в коммуникативной компетентности при общении со сверстниками прибегают к вербально-оценочным решениям;
 - 6 детей используют агрессивный подход;
 - 4 ребенка уход от ситуации;
 - 3 ребенка конструктивные решения.

Так, полученные результат методики «Картинки» свидетельствуют о том, что миролюбивые и конструктивные решения конфликтных ситуаций были предложены более чем в половине случаев: 11 детей ограничились вербальными призывами к справедливости («Объясню, что так не поступают», «Скажу, что так неправильно»), 3 ребенка выбрали продуктивные ответы («Поиграю в другие игры», «Подожду, пока они поиграют», «Починю поломанную игрушку», «Построю новый домик» и т.д.). Именно такого рода ответы свидетельствуют о достаточно высокой коммуникативной компетентности детей в общении со сверстниками.

Можно заключить, что гипотеза исследования нашла свое подтверждение: дошкольники с низким уровнем общительности имеют неудовлетворительное положение в детском коллективе, а также имеют низкую самооценку, что проявляется в активности коммуникативного взаимодействия со сверстниками.

Таким образом, проведенное исследование уровня общительности, свидетельствует о том, что часть дошкольников ГКУ СО МО «Можайский социально-реабилитационный Центр для несовершеннолетних» нуждаются в коррекционной работе по развитию у них общительности.

Библиографический список

- 1. Алифанова, Е.М. Формирование коммуникативной компетентности детей дошкольного и младшего школьного возраста средствами театрализованных игр / Е.М. Алифанова. — СПб.: Речь, 2013.-109 с.
- 2.Вычужина, Е.С. Формирование коммуникативной компетентности дошкольников посредством проектной деятельности / Е.С. Вычужина // Труды БрГУ. Серия: Гуманитарные науки. 2017. № 12. С. 45-48.
- 3. Ефимова, Н.С. Психология общения: практикум по психологии / Н.С. Ефимова. М.: ИД «ФОРУМ», 2015. 320 с.
- 4.Иванова, Г.В. Общение путь к всестороннему развитию дошкольника / Г.В. Иванов // Педагогическое мастерство и педагогические технологии. -2016. -№ 4. С. 38-45.
- 5. Лавлинская, О.И. Формирование коммуникативной компетентности у дошкольников с учетом ФГОС ДО / О.И. Лавлинская // Известия ВГПУ. -2016. -№ 3. C. 42-44.
- 6. Лебеденко, О.А. Особенности развития коммуникативной компетентности детей старшего дошкольного возраста / О.А. Лебеденко // Детский сад: теория и практика. -2016. -№ 3. C. 21-25.
- 7. Феоктистова, С.В. Коммуникативная компетентность как фактор, влияющий на психическое развитие дошкольника / С.В. Феоктистова, М.А. Хмелькова // Проблемы современного образования. 2015. № 9. С. 97-106.

КОТОВА НАДЕЖДА АЛЕКСАНДРОВНА – магистрант, РосНоу, Россия.

УДК 159.9

И.Е. Жемайтук

РОЛЬ ТЕМПЕРАМЕНТА В РАБОТЕ МЕНЕДЖЕРА ПО РЕКЛАМЕ

В статье рассмотрена взаимосвязь темперамента и работы в рекламе, роль темперамента в постановлении характера и поведении человека, реклама в жизни человека.

Ключевые слова: темперамент, сангвиник, холерик, меланхолик, флегматик, характер, реклама, рекламные акции, увеличение продаж, увеличение целевой аудитории, проведение мероприятий.

Я работаю менеджером по рекламе уже почти 7 лет в одном из крупнейших агентств г. Уфа – ООО Рекламная Группа «Максимум».

Моя работа замечательная, в ней масса увлекательного и интересного, я познаю много нового, развиваюсь в первую очередь как личность, мне помогает это по жизни, нахожу общий язык с разными людьми, развиваю коммуникабельность. Работая с людьми и для людей, я замечаю психологические особенности людей. Иногда достаточно обычного телефонного звонка, смайлика в конце электронного письма или даже каких-то определенных понятий или знаний и ты можешь определить кто перед тобой, хотя не видел человека.

По телефонному разговору можно определить возраст, по голосу можно узнать грустен ли собеседник или резок, весел или ворчлив, а может он просто подходит к делу основательно и все это складывается в определение темперамента человека.

Темперамент - это те врожденные особенности человека, это совокупность психофизиологических особенностей личностей, это степень эмоциональной возбудимости, скорость реагирования на те или иные ситуации, степень уравновешенности и особенность приспособления к окружающей среде.

Нет лучших или худших темпераментов - каждый из них имеет свои положительные стороны, поэтому главные усилия должны быть направлены не на переделку темперамента, а на разумное использование его достоинств и смягчение его отрицательных граней.

Всем нам известны 4 типа темперамента:

- Флегматик спокойный и
- Холерик истеричный, хамоватый
- -Сангвиник подвижный, веселый
- -Меланхолик грустный, боязливый

При рекламной деятельности эти факторы просто необходимы и обязательны для дальнейшей работы и плодотворного сотрудничества, ведь чем больше будет моих знаний применено, охвачены психологические типы личности, тем больше будет «завоевана» аудитория покупателей. Есть и обратная последовательность, при продаже того или иного рекламного продукта, необходимо качественно и детально изучить его целевую аудиторию, для того, чтобы понять кому именно он «необходим».

Но не только знание психотипов личностей помогает мне в работе, также мы часто прибегаем к сознанию, привычкам и чувствам.

Приведу в пример одно из последних проведенных мероприятий, это было грандиозное день рождение одного из крупнейших торговых центров, где даже выступала одна очень известная группа. Мы же проводили день рождение крупнейшего гипермаркета техники.

Естественно нашей целью было привлечение как можно больше целевой аудитории, а, следовательно, увеличение продаж, ведь интерактивных площадок было так много, как говорится «на любой вкус». Для этого был приглашен «модный» и очень известный ведущий, была организована развлекательная программа с конкурсами и подарками, не только для покупателей, но и для всех желающих.

Отдельно же была привлечена женская аудитория, с помощью «чудо-плойки», которая без участия рук и каких-либо дополнительных манипуляций завивает чудесные кудри, а мы то женщины знаем настоящую цену прически и хорошего образа, а значит и хорошего настроения.

Научный руководитель: *Филиппова Анна Сергеевна* — доцент технических наук, профессор, Институт профессионального образования и информационных технологий, Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы, Россия.

[©] Жемайтук И.Е., 2018.

Не остались без внимания и дети, самое главное и ценное в нашей жизни. Для них был аквагрим, клоун и живая обезьянка. А ведь дети не представляют собой целевую аудиторию, они не покупают товары, не копят бонусы и не возвращаются за покупками вновь в этот магазин, потому что им вручили купон на скидку при следующей покупке, они просто ведут за собой родителей, потому что им было интересно.

В этом небольшом примере было показано:

- привлечение внимания
- остаточное чувство эйфории
- детская радость
- лояльность к покупателю
- чувство «халявы»

И все это увеличивает целевую аудиторию.

То как наши действия зависят от нашего характера, чувств и поведения, заметно сразу.

Сангвиник – это тот человек, который легок на подъем он будет придумывать разные конкурсы, акции, бонусы, скидки, его покупки спонтанны. В шкафу можно найти куча вещей, безделушек, которые были куплены просто от хорошего настроения.

Флегматик же подойдет к покупке основательно, изучит мнения продавцов консультантов и не одного, изучит все отзывы в интернете, просмотрит ценовые предложения во всех магазинах и наконец купит, то, что так давно желал и мечтал!

Меланхолику не нужны все эти конкурсы, акции и скидки. Смотря на себя в примерочной будет думать: «Уууу...., а в соседней кабинке эта вещь смотрится лучше, чем на мне...»

Холерик будет бегать по торговому центру и злиться, опять какие-то конкурсы, опять толпа народа, что не протолкнуться, моих размеров на вешалке нет, да и вон тот дядька купил мою последнюю мультиварку.

Узнали себя в одном из человеке? Хм... А я узнаю себя в каждом из них. Ведь все мы чуточку холерики, флегматики, сангвиники, меланхолики. В каждом человеке присущ, какой-то темперамент больше, а какой-то меньше. Все зависит от настроения, от вопроса и цели, которая стоит перед нами, от того как мы подойдем к решению - спонтанно или обдуманно. С каким настроением мы идем в магазин, торговый центр и не только....

Роль рекламщика сделать, чтоб этот поход был выгоден для всех и главное с хорошим настроением.

ЖЕМАЙТУК ИРИНА ЕВГЕНЬЕВНА – магистрант, Институт профессионального образования и информационных технологий, Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы, Россия.

УДК 159.9

И.Е. Жемайтук

ПСИХОЛОГИЯ ПРОЕКТИРОВАНИЯ РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ: РЕКЛАМА КАК СРЕДСТВО ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

В статье рассмотрена взаимосвязь психологии, особенность человеческого поведения при разработке рекламы, реклама в жизни человека.

Ключевые слова: темперамент, характер, реклама, рекламные акции, увеличение продаж, увеличение целевой аудитории, проведение мероприятий, воздействие, психология, механизмы, психологическое, сознательно, бессознательно, метод убеждения, метод внушения, психоаналитический метод, манипулирование, побудить, потребности, рекламная деятельность.

Я работаю менеджером по рекламе уже почти 8 лет в одном из крупнейших агентств Уфы ООО Рекламная Группа «Максимум».

Моя работа замечательная, в ней масса увлекательного и интересного, я познаю много нового, развиваюсь в первую очередь как личность, мне помогает это по жизни, нахожу общий язык с разными людьми, развиваю коммуникабельность. Работая с людьми и для людей, я замечаю психологические особенности людей.

Работа в рекламной сфере требует знания элементарных фактов психологии, которые просто необходимы и обязательны для дальнейшей работы и плодотворного сотрудничества. Ведь чем больше моих знаний будет применено, тем больше вероятность «завоевать» аудиторию покупателей. Есть и обратная последовательность, при продаже того или иного рекламного продукта, необходимо качественно и детально изучить целевую аудиторию, чтобы понять кому именно он «необходим».

Главная цель рекламы — заинтересовать потребителя и подтолкнуть к покупке рекламируемого товара. Но зачастую потенциальный покупатель сопротивляется воздействию и не желает совершать покупку. Как повлиять на человека, чтобы побудить его к действиям и не вызвать раздражение? Здесь на помощь приходит психология рекламы.

Психология рекламы – это отдельная отрасль психологии, которая занимается обоснованием теоретических и практических способов повышения эффективности и результативности рекламных материалов методом воздействия на психические процессы и явления. Реклама стала неотъемлемой частью повседневной жизни, ее можно встретить где угодно: на телевидении, на радио, в интернете, в газетах и журналах. Современные города пресыщены наружной рекламой: билборды, баннеры, растяжки, на транспорте, реклама на уличных экранах. Существуют различные способы воздействия на аудиторию с одной целью – покупатель должен купить товар или услугу.

Реклама всё чаще вмешивается в жизнь человека, управляя им на осознанном и бессознательном уровнях. Интересно, что осознание потребности происходит далеко не всегда. Потребность может оставаться непонятной, однако человек в любом случае формирует перед собой цель, объект, к которому он стремится в надежде избавиться от эмоционального беспокойства, испытать удовольствие. Мотивации также могут быть неосознанными, например, влечение, установки, фрустрационные состояния, глубокая суггестия (гипнотические внушения). Рекламный текст в оптимуме обеспечивает переход влечения в осознанный мотив, акцентируя внимание потребителя на те свойства потребности, которые делают её опознаваемой.

Рекламный текст должен внушать реципиенту оптимистические настроения, убеждая в возможности преодоления препятствий.

Любой тип рекламы в СМИ печатной, телевизионной или радиорекламы — использует разнообразные психологические приемы, чтобы «задеть за живое» потенциального потребителя. Это воздействие осуществляется путем объединения представлений о данном товаре с нашими глубинными и основными

_

[©] Жемайтук И.Е., 2018.

Научный руководитель: *Филиппова Анна Сергеевна* — доцент технических наук, профессор, Институт профессионального образования и информационных технологий, Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы, Россия.

потребностями (ни только физическим, но эмоциональным). В рекламе скрыто послание о том, что покупка данного товара не только принесет пользу и будет приятной, но и сделает нас самих лучше и счастливее, чем мы есть на самом деле.

Основные виды психологического влияния на человека — информирование, убеждение, внушение и побуждение.

Я сталкиваюсь с рекламой каждый день. В своих рабочих моментах я вижу, как рекламу используют в своих целях. Кричащие лозунги, яркие и сочные цвета притягивают наше внимание и слух.

По механизму (органу), ответственному за восприятие люди подразделяются на три категории:

Аудиал – это восприятие через слух, визуал – восприятие через зрение, глаза (визуальное восприятие) и кинестетик - через движение и осязание. Я, например, визуал, а мой племянник Роман аудиал.

Существует категория Заказчиков, которым непременно нужно приехать увидеть воочию товар, потрогать его и есть даже специальные материалы для этого. Например бумага Soft Touch (само название говорит за себя), она представляет собой бумагу с прорезинным покрытием.

«Волей неволей» обращаешь внимание на акционные товары. Даже в магазине ценники поделены по цветам. Всё так и пестрит красными ценниками - "положи меня к себе в корзину, ведь я с привлекательной ценой" пытаются навязать нам эту мысль. Но красный цвет не только притягивает, он ещё и отталкивает, его можно трактовать как «стоп что-то тут не так». И тогда вступают ещё более воздействующий на наш мозг цвет, который говорит "внимание, внимание"... — Оранжевый или жёлтый. Замечали ли вы в крупной торговой сети, там, где вовсе нет красных ценников, обязательно будет жёлтый или оранжевый.

Если по ТВ идет реклама товаров для младенцев, то младенец обязательно спокойный, упитанный, с симметричными складочками, с чистой кожей и излучающий лучики счастья, ребенок обязательно должен спать крепким сном. А если это реклама подгузников, то кожа малыша непременно должна быть чистой, ведь статистика по атопическому дерматиту плачевна, 4/5 детей дошкольного возраста им страдает.

Причин миллион, но если подгузник был подобран неправильно вся попа младенца в сыпи, а это естественно доставит массу неудобств.

Состав каши "Засыпайка" тяжёлый для ребенка 6 месяц и ее можно было бы смело отнести в раздел 3+, но мирно засыпающий младенец в рекламе побуждает ее покупать малышам до года.

Детские игрушки — это всегда кричащая реклама, с огромным количеством родителей и детей, где у всех есть такие игрушки и ребенку такое нужно. В рекламе принимают участие почти всегда любимые мульт герои, зовут тебя с собой поиграть. Всё это мерцает, сверкает, обязательная быстрая смена кадра, так как именно она не даёт осознать информацию, но побуждает к покупке и желанию хочу.

Реклама машин – это всегда уверенный в себе мужчина, бизнесмен. Техника – это купи здесь и сейчас и не нужно ждать. Ведь именно современная техника экономит нам время, но стоит ведь так недешево.

Но никто не рекламирует действительно нужный товар, например по ТВ головоломки от «Бондибон», почему? Да потому, что ТВ не заставляет нас думать, ТВ вырабатывает самый лёгкий гормон дофомин, а после него ничего не хочется делать ни физически, ни умственно.

Рекламная деятельность — противоречивое явление, а значит, способное к изменению и развитию. В процессе развития общества она неизбежно будет принимать все более сложные и специфические формы. От позиции общества по отношению к рекламе зависит не только ее будущее, но и будущее самого общества, будущее национальной культуры. При правильном понимании психологической сущности данного феномена рекламная деятельность может принимать свою наивысшую форму — взаиморазвивающего диалога. Эти тенденции рекламы должны рассматриваться психологами в рамках обобщающего «адвертологического» подхода.

ЖЕМАЙТУК ИРИНА ЕВГЕНЬЕВНА – магистрант, Институт профессионального образования и информационных технологий, Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы, Россия.

УДК 159.9

А.С. Шелякова

УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ПОВЕДЕНЧЕСКИХ НАВЫКОВ У ДЕТЕЙ-АУТИСТОВ

В статье сравнивается эффективность обучения поведенческому навыку «речь» по средствам методики PECS и методики языка жестов, как одного из условий формирования поведенческих навыков у детей с аутизмом. Обучение данным методикам проводилось в рамках прикладного анализа поведения (ABA-терапии).

Ключевые слова: Прикладной анализ поведения, дети, аутизм, PECS, язык жестов, коммуникативные навыки.

Проблема обучения и социализации детей с нарушениями аутистического спектра в настоящее время встает все более остро. Сложность обучения таких детей состоит и в отсутствии контакта с родителями и педагогом, трудностями в сосредоточении внимания и страхами ребенка. Аутистичный ребенок спонтанно может научиться сложному действию самостоятельно, но в большинстве случаев не может обучиться даже через подражание другим. В этой связи особое значение приобретает необходимость подбора эффективного и корректного метода обучения.

В психологической и педагогической литературе существуют различные классификации детского аутизма. Проанализировав их содержание, мы пришли к выводу о недостаточной четкости понятийно-категориального аппарата. Нами бы выбраны термины и понятия, изложенные в МКБ-10 и в трудах В.М. Башиной.

Понятие «аутизм» было предложено швейцарским психиатром и психологом Э. Блейлером в 1911 году. Основываясь на психодинамическом подходе, Э. Блейлер выдвинул теорию о том, что аутизм как таковой является клиническим проявлением схизиса, как специфического расщепления психики, при шизофрении [1]. В результате дальнейших исследований Блейлер развивает свою концепцию. Она эволюционирует, согласно комментарию А. Кронфельда (1936), от утверждения, что аутизм является одним из симптомов шизофрении, как и нарушения ассоциативных связей, к тому, что Блейлер «усматривал в них само основное расстройство».

С течением времени сформировался и этологический подход к исследованию аутизма. Исследования, сделанные в этом направлении, дают характеристику поведения аутичного ребенка в социальной ситуации, в условиях его взаимодействия с другими людьми. В них выявлено, что аутичный ребенок имеет особенно низкий порог социального избегания, который закрепляется с возрастом ввиду отсутствия приемлемых для ребенка контактов со взрослыми. Так же, стала популярной теория психогенной природы аутизма. Профессор психологии О. Б. Богдашина и дефектолог Л.М. Шипицына в своих исследованиях о психогенной природе аутизма рассматривают позицию американского психолога и психиатра Беттельхейма, автора теории «холодной матери», который полагал, что развитие аутизма, как дезадаптивной реакции, есть ответ на взаимодействие со средой и холодным окружением. Однако исследователями не было получено данных, говорящих о достоверности этой гипотезы. Как российские (Кренева, 2007), так и зарубежные авторы (Clark A.M., 1976), оппоненты этой теории, ссылаются на тот факт, что «среди детей, подвергавшихся жестокому обращению и почти полностью лишенных заботы, повышения числа случаев аутизма не наблюдается» [2 с. 297 – 298]. Так же в научном сообществе рассматривается гипотеза генетической природы аутизма, но, по словам детского психиатра М. Риттера и его соавторов, конкретная роль генов далеко не ясна.

Существуют исследования, показавшие так же особенности нарушения речи при аутизме: наличие дисфазии по Д. Веберу, трудности понимания значения слов отмечены в исследованиях Б. Хермелина, М.О. Коннера и Д. Б. Черчилля. М. Раттер высказывал гипотезу о неспособности таких людей к усвоению грамматических правил языка. Некоторые исследователи считают перцептивные и речевые трудности признаками более общих интеллектуальных нарушений. Б. Хермелин и М. О. Кеннер рассматривают нарушение речи у детей-аутистов, как одно из проявлений недостаточности мышления, в частности, как невозможность использования знаков и символов.

Научный руководитель: *Юдина Елена Ивановна* – кандидат педагогических наук, доцент кафедры педагогического образования, Российский новый университет, Россия.

[©]Шелякова А.С., 2018.

Сейчас аутизм рассматривается как «крайняя форма психологического отчуждения, выражающаяся в уходе индивидом от контактов с окружающей действительностью и погружение в мир собственных переживаний» [3, стр. 32]. В настоящее время детский аутизм стал рассматриваться как неспецифический синдром разного происхождения, характеризующийся функциональными ограничениями в трех основных областях: 1) социальном взаимодействии; 2) коммуникативном поведении; 3) мотивационной сфере.

Одним из коррекционных направлений детского аутизма является Прикладной анализ поведения [4]. Это особый вид психолого-педагогической помощи развивается в рамках поведенческого или бихевиорального подхода. Отдельную линию в развитии бихевиоризма представляет система взглядов Б. Скиннера. Проанализировав поведение, Скиннер сформулировал свою теорию научения. Последнее и составляет специфику как учения Б. Скиннера, так и основу для АВА-терапии.

В рамках бихевиорального подхода и ABA-терапии «речь» определена как «вербальное поведение» [5], которое, как и другие виды поведения человека, является обученным поведением, находящимся под воздействием факторов в окружающей среде [5]. Для обеспечения коммуникации людей, которые не влалеют устной речью, были созданы альтернативные системы.

Наиболее известными системами альтернативной коммуникации, использующими дополнительные средства, являются: система обмена карточками PECS и элементы системы Макатон. PECS (Picture Exchange Communication System) — распространенный метод альтернативной коммуникации для невербальных детей и взрослых с аутизмом. Система, которая позволяет ребёнку с нарушениями речи общаться при помощи карточек [6]. Коммуникационная система обмена изображениями или PECS — это модифицированная программа прикладного поведенческого анализа (ABA) по раннему обучению невербальной символической коммуникации [6]. Некоторые российские и зарубежные авторы акцентируют внимание на том, что данная программа не учит устной речи напрямую, однако такое обучение способствует развитию речи у ребенка с аутизмом — некоторые дети после начала программы PECS начинают использовать спонтанную речь [6].

Еще одним методом альтернативной коммуникации, применяемой в Ава-терапии, является язык жестов. Жест — некоторое действие или движение человеческого тела или его части, имеющее определённое значение или смысл, то есть являющееся знаком или символом. Следует отличать язык жестов от жестовой системы. В зависимости от степени отсутствия навыка коммуникации людей с нарушениями развития обучают либо национальному жестовому языку или калькирующей жестовой речи.

В АВА-терапии особое место занимает навык просьбы, как один из видов коммуникативного поведения. Дети-аутисты нередко не могут каким-либо социально-приемлимым способом выразить свои просьбы. Наша задача состояла в том, чтобы научить детей-аутистов соцально-приемлимым навыкам просьб.

Исследование проводилось на базе Региональной общественной организации «Солнце для всех» в период с 5 февраля 2018 года по 13 апреля 2018 года. В опытно-экспериментальной работе приняло участие 20 детей дошкольного возраста с детским аутизмом. Путем наблюдения у всех детей с детским аутизмом диагностировалась потребность в коммуникации и отсутствие навыка просьбы.

На основании полученных данных тестирования, а также по опросам родителей, нами было принято решение разделить детей на две группы, в зависимости от их функциональных возможностей и приоритетного метода обучения навыку «Просьбы». Обучение первой группы детей (по методики «PECS») состояло в научении ребенка заменять социально-неприемлемые способы просьб (плач, крик, истерики, самоагрессивное и агрессивное поведение), на социально-приемлемый способ (карточка «PECS»), при этом, сам предмет просьбы оставался неизменным. Вторая группа обучалась применению определенного жеста, как социально-приемлимой просьбы вместо социально-неприемлемого способа.

Терапевтической командой был выделен список просьб общий для всей выборки испытуемых, состоящий из 3 существительных и 3 глагола. Существительные: пузыри, мяч, мультики. Глаголы: помоги, открой, прыгать.

Специально сконструированное обучение проходило в рамках реабилитационного центра (1 час в неделю) и дома (3 часа в неделю), так же родители в специальных таблицах отмечали количество спонтанных просьб каждого из выбранных предметов.

Обучение первой группы производилось посредством методики РЕСS. Обучение второй группы производилось посредством методики жестового языка. По итогам формирующего эксперимента нами было проведено контрольное тестирование с целью определения изменений (или их отсутствия) в развитии тестируемых навыков (в частности навыка «Просьбы») каждого из испытуемых. Исследование проходило по тем же методическим основаниям, что и на этапе констатирующего эксперимента.

По итогам повторного тестирования мы смогли сравнить успешность овладения детьми навыком социально-приемлимой просьбы. После анализа полученных данных стало очевидным, что дети стали чаще использовать социально-приемлимые просьбы. После обучения они различают мотивационные

предметы и связанные с ними карточки «PECS» или жесты, а также могут попросить помощи в разных случаях и обстоятельствах. Все дети обобщили навык социально-приемлимых просьб, что говорит об отсутствии «поведенческого контраста», как о явлении, когда определенный навык демонстрируется ребенком только в определенных условиях и с определенным человеком.

Нами были измерены индивидуальные показатели навыка просьб до и после формирующего эксперимента, что позволило нам установить эффективность нашего психолого-педагогического вмешательства. Для этого нами был использован Т-критерий Вилкоксона.

В нашем случае Тэм < Ткр, следовательно, можно с уверенностью сделать вывод о том, что в результате психолого-педагогического вмешательства мы добились увеличения социально-приемлимых видов просьб. Полученные данные по обеим методикам попадают в достаточный уровень статистической значимости (р≤0,01), что подтверждает нашу гипотезу.

Так же следует подчеркнуть, что, принимая во внимание тот факт, что после статистической обработки данный не удается сделать вывод о наиболее эффективном методе обучения, можно говорить лишь о методе языка жестов как наиболее предпочтительном, в связи с последующим упрощением обучения навыку «Наименование».

Библиографический список

- 1. Аутизм: история вопроса и современный взгляд / Б. Е. Микиртумов, П. Ю. Завитаев, Н-Л; Санкт-Петербург; 2012
- 2.Кренева Е. С. Современный подход к проблеме изучения аутистических расстройств // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2007. №39. С. 297 299.
- 3.Психологический словарь /Под общ. ред. А. В. Петровского, М. Г. Ярошевского. 2-е изд., испр. и доп. М.. 494 с.
- 4.Детский аутизм и вербально-поведенческий подход. Обучение детей с аутизмом и связанными расстройствами = The verbal behavior approach: How to Teach Children with Autism and Related Disorders / Пер. с англ. Д.Г. Сергеева; предисл. к рус. изд. В.Г. Ромека; предисл. М. Сандберга 2-е изд. Екатеринбург: Рама Паблишинг, 2017.
- 5.Эрц-Нафтульева Ю.М. Поведенческий подход к развитию речи у детей с аутизмом: концепция анализа вербального поведения Скиннера/ Электрон. научн. журн. НейроNEWS: психоневрология и нейропсихиатрия. №1 (65). [Электронный ресурс] Режим доступа: https://neuronews.com.ua/ru/issue-article-1466/Povedencheskiy-podhod-k-razvitiyu-rechi-u-detey-s-autizmom-koncepciya-analiza-verbalnogo-povedeniya-Skinnera, свободный Загл. с экрана. (дата обращения:22.04.2018).
- б. Черепанова В. С., Назаревич О. С. Методы альтернативной коммуникации в работе с детьми с расстройством аутического спектра // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2017. Т. 39. С. 3336 3340.

ШЕЛЯКОВА АННА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Российский новый университет, Россия.

УДК 159.9

Ю.И. Блинкова

ВЗАИМОСВЯЗЬ РИСКА ВОЗНИКНОВЕНИЯ СИНДРОМА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У МЕНЕДЖЕРОВ ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ И ИХ ТЕМПЕРАМЕНТА

В статье рассматривается вопрос взаимосвязи между риском наступления профессионального выгорания у менеджеров по работе с клиентами и их темпераментом.

Ключевые слова: профессиональное выгорание, темперамент.

XXI Век — это время стремительного прогресса и внедрения различных инноваций во все сферы деятельности человека, в связи с чем значительно ускорился и темп его жизни, что не может не отразиться на физическом и эмоциональном состоянии.

В современных условиях человек все чаще испытывает нервно-психическое напряжение. Этому способствуют сразу несколько факторов: увеличение нагрузки на работе, возникающие межличностные и внутри-личностные конфликты, а также нестабильность в социально-экономической сфере.

Проблема профессионального выгорания работников становится, несомненно, все более актуальной. Человек, испытывающий профессиональный стресс, постепенно теряет эмоциональную, когнитивную и физическую энергию. У него снижается удовлетворенность в своей работе, пропадает мотивация, а в следствии снижается и производительность труда.

Профессиональное выгорание представляет собой особое состояние, которое наблюдается среди широкого круга профессионалов, работающих в сфере «человек-человек». Это специалисты, работа которых характеризуется постоянным общением, которое, несомненно, порой способствует возникновению атмосферы эмоционального напряжения.

Менеджеры по работе с клиентами, как представители профессионалов из сферы «человек-человек», в процессе своей деятельности часто сталкиваются с эмоциональными «переживаниями» своих клиентов, в силу чего сами постоянно испытывают стресс.

Кстати, исследования, проведенные в США, показали, что профессионалы, работающие с людьми и имеющие выраженные признаки выгорания, теряют приблизительно 50% своего дохода из-за снижения продуктивности своей профессиональной деятельности.

Первое упоминание о синдроме профессионального выгорания появилось в 1974 г. в работах американского психиатра Г. Фрейденбергера. Тогда мир впервые узнал о данном явлении, которое характеризуется нарастающим эмоциональным истощением и может влечь за собой личностные изменения в сфере общения с людьми (вплоть до развития глубоких когнитивных искажений).

В настоящее время вопросу изучения профессионального выгорания посвящены работы М.В. Барабановой, В.В. Бойко, Н.Е. Водопьяновой, С.Б. Величковской, Е.В. Гуниной, Е. П. Ермолаевой, К.А. Кореловой, А.Б. Леоновой, В.Е. Орел, Е.С. Старченковой и других авторов.

Проявление синдрома профессионального выгорания может возникнуть в любом возрасте, однако, согласно наблюдениям, в группу риска входят люди в возрасте от 27 до 40 лет. Именно в этот жизненный период у людей наблюдается переоценка ценностей, изменение жизненных ориентиров, целей и приоритетов. В этот момент профессиональные интересы постепенно отходят на задний план, возникает желание посвятить себя чему-то, что будет полезно для себя, а не только для карьерного роста.

Как было указано выше, синдром профессионального выгорания возникает вследствие нескольких провоцирующих факторов, и кроме основного -эмоционального напряжения на работе - существуют и другие, второстепенные аспекты, которые значительно влияют на общую картину негативного состояния человека в целом.

Уже неоднократно замечено, что подвержены синдрому профессионального выгорания намного чаще те люди, у которых не только возникли проблемы на работе, но и наблюдаются проблемы в личной жизни, в сфере общения с окружающими людьми, которые имеют мало социальных контактов. Именно эти люди не могут найти поддержку после тяжелого трудового дня, им не на что «переключиться», некому поделиться своими проблемами, не с кем снять накопившиеся напряжение. Эти люди погружены в себя, и

Научный руководитель: *Феоктистова Светлана Васильевна* – доктор психологических наук, профессор, АНО ВО «Российский новый университет» (г. Москва), Россия.

[©] Блинкова Ю.И., 2018.

* **

даже владея несколькими социальными контактами, они явно не готовы поделиться своими переживаниями, им проще держать все в себе.

Понятие «темперамент» появилось как термин еще в античности, благодаря мыслителям Гиппократу и Галену. Они предположили, что существуют устойчивые индивидуальные различия в соотношениях между химическими системами, регулирующими поведение человека. В XX веке Карл Юнг и Ганс Айзенк начнут активно использовать критерий категоризации и показатель изменений черт личности – интроверсию и экстраверсию. Экстраверсия проявляется в дружелюбном, разговорчивом, энергичном поведении, в то время как интроверсия проявляется в более замкнутом и уединённом поведении. Экстраверсия и интроверсия обычно рассматриваются как единое пространство измерений, поэтому высокие показатели одной характеристики подразумевают низкие показатели другой. Проще говоря, именно интроверты имеют мало социальных контактов, поэтому общение с незнакомыми людьми дается им сложнее, а следовательно, работая в профессиональной сфере «человек-человек», они тратят больше энергии на такие контакты, и в итоге быстрее чувствуют эмоциональную и физическую усталость. А теперь добавьте сюда пару конфликтных ситуаций на рабочем месте, как с коллегами, так и с недовольными клиентами, и, как говорится -«пациент готов».

Если у менеджеров по работе с клиентами начинает наблюдаться полное исключение эмоций из сферы деятельности, работа не вызывает эмоционального отклика, нужно понимать, что это - не признак ригидности, а приобретённая психологическая защита. Реагирование без чувств - наиболее яркий симптом выгорания, он является свидетельством профессиональной деформация личности. Ущерб в данном случае наносится субъектам общения. Самым выраженным компонентом синдрома эмоционального выгорания у менеджеров является эмоциональное истощение. Это выражается в факторе так называемой «экономии эмоций» при общении с другими людьми, как в профессиональной, так и в личностной сфере. Характерной чертой также можно назвать эмоциональную отстраненность, когда уже само присутствие рядом другого человека является поводом для раздражения.

Кроме эмоциональных и психических симптомов существенный процент от всех показателей эмоционального истощения составили психосоматические и психовегетативные нарушения, например, наличие хронических заболеваний желудочно-кишечного тракта, сердечно-сосудистой системы, приступы учащенного сердцебиения и т.п. Следующим по степени выраженности компонентом синдрома эмоционального выгорания у менеджеров по работе с клиентами является редукция личных достижений. Это проявляется в сниженной самооценке и уровне притязаний, выраженном в недовольстве собой.

На что же стоит обратить внимание, чтобы первоначально предотвратить возможность возникновения профессионального выгорания у менеджеров по работе с клиентами?

Понятие "профориентация" сегодня знакомо каждому еще со школы.

Впервые бюро для оказания помощи в выборе своего жизненного трудового пути появилось в январе 1908 года в американском городе Бостоне. Позже аналогичное бюро появится в Нью-Йорке, после чего постепенно идея распространится уже и за пределы данной страны. Основной задачей, стоящей перед сотрудниками данного учреждения, будет изучение психологических особенностей и профессиональных способностей молодежи, с целью выявления соответствий требованиям конкретной профессии, учитывая жизненные ориентиры и идеалы подрастающего поколения.

Несомненно, появление данного института также связано с экономическим прогрессом: сферы деятельности расширились, профессий стало больше, и люди появилась возможность не только выбирать, но и риск ошибиться в своем выборе будущей профессии.

Работа этих учреждений держало за основу «трехфакторную модель» Ф. Парсонса. У молодых людей диагностировали определенные способности и психологические качества, далее соотносили с требованиями, соответствующими конкретной профессии, на основании чего и формировали рекомендацию. Такая работа впервые строилась на научной основе, она просто не могла обойтись без применения практической психологии, используя различные методики и тесты.

В наше время актуальность работы данных учреждений только повысилась, кроме того, тесты для определения своего темперамента и тесты на профориентацию доступны каждому, даже не выходя из дома, достаточно иметь лишь доступ в интернет. Очень известны тесты на профориентацию американского профессора психологии Дж. Холланда, знаменитого литовского психолога Л.А. Йовайши, заслуженного кандидата наук О. Потемкиной, кандидата психологических наук Е.А. Климова.

Менеджеры по работе с клиентами – профессия из сферы «человек-человек», она подразумевает регулярный контакт с людьми, нередко настроенными негативно и пытающимися решить свою проблему (обычно в той области, на которой специализируется деятельность предприятия, где работает данный менеджер). Таким образом, выяснив, что менеджеры по работе с клиентами, имеющими признаки преобладающей «экстраверсии», меньше подвержены возникновению синдрома профессионального выгорания,

мы можем сделать вывод, что снизить возможность угрозы возникновения данного явления можно именно на этапе подбора кандидата на данную должность.

Несомненно, правильный выбор кандидата на должность менеджера по работе с клиентами с учетом его личностных характеристик, в том числе и темперамента, является залогом его профессионального процветания и творческих успехов, а это не может не сказаться на увеличении прибыли предприятия.

Библиографический список

- 1. Анцыферова Л.И. Личность в трудных жизненных условиях: переосмысливание, преобразование ситуаций и психологическая защита // Психологический журнал. 1994. -Т. 15. -№ 1. -С. 3—19.
- 2. Бойко В. В. Синдром эмоционального «выгорания» в профессиональном общении. – СПб.: Питер, 2003. - 474 с.
 - 3. Бойко В.В. Энергия эмоций. Спб.: Питер, 2004. -474с.-С.69-70.
 - 4. Бойко В.В. Психоэнергетика. СПб., 2008. 416 с.
- 5.Бочкарева Е.Н. Взаимосвязь профессионального выгорания и эмоционального интеллекта сотрудников контактного центра // Психология. Журнал Высшей школы экономики. -2016. -Т. 13. -№ 3.- С. 576–587.
- 6.Блинков А.Н., Лебединцева О.И. Профессиональное выгорание как следствие дефицита профессиональной готовности (на основе анализа научной литературы) // Акмеология. -2018. № 1 (65). С. 27-32.

БЛИНКОВА ЮЛИЯ ИГОРЕВНА – магистрант, АНО ВО «Российский новый университет» (г. Москва), Россия.

Ф И Л О Л О Г И Ч Е С К И Е НАУКИ

УДК 82

Э.Ж. Апиева

ОСОБЕННОСТИ ЭПОНИМОВ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ

B статье рассматриваются многообразие терминов-эпонимов в современном русском языке.

Ключевые слова: эпонимы, термины, язык.

Данная статья имеет значительную актуальность исследования, связанную с динамичностью процессов в современном русском языке, определяется необходимостью изучения малоизученных языковых явлений, а именно: функционированием эпонимов в русском языке, расширением знаний об их происхождении, так как с эпонимами мы часто сталкиваемся как в повседневной жизни, так и в художественной литературе.

У каждого живого существа свой жизненный путь, своя судьба. Но, оказывается, «жить и развиваться» могут предметы и вещи. Латинская пословица гласит: «Книги имеют свою судьбу». А это значит, что живут слова, из которых состоит эта книга. «А как это?» - спросите вы. Но ведь слова откуда-то появились, значит, у них есть история. Значит, они живые. Как рождаются и живут слова? Изучением этого занимаются лингвисты и самым интересным, на наш взгляд, разделом лингвистики, связанным с тайной, загадкой является этимология, изучающая происхождение слов. Мы произносим и слышим десятки, сотни названий, не задумываясь о том, откуда они взялись. А если остановиться и поискать ответ? Тогда можно получить любопытную информацию. Вот, например, слово джакузи образовано от собственного имени Джаку́зи — американского производителя гидромассажных ванн; название месяца «август» образовано от имени императора Октавиана Августа; город Ярославль от Великого князя Ярослава Мудрого. Мы видим,

[©] Апиева Э.Ж., 2018.

Научный руководитель: *Луннова Марина Геннадьевна* – кандидат филологических наук, доцент кафедры «Русский язык и методика преподавания русского языка», Пензенский государственный университет, Россия.

что собственные имена превращаются в нарицательные. Такая метаморфоза происходит не только с географическими названиями, но и именами собственными, относящимися к людям, — личные имена, фамилии, отчества, прозвища. Теряется индивидуализация, имена приобретают функцию обобщения (1).

В сфере науки и техники – огромное количество подобных названий. Большая часть единиц измерения физических величин и приборы, механизмы, различные устройства названы в память о знаменитых ученых или изобретателях (ампер, ватт, вольт, герц, дрезина, карданный вал, рентген, мартен, ватман, паскаль, резерфорд, рентген)

Первое значение слова «эпоним» восходит к ранней истории. Уже в древнем Египте по имени бога, царя, героя называли города, племена, территории.

В древней Греции и Риме эпонимом называли лицо, от имени которого произведено название народа, местности и т. п.

Эпоним — любое имя собственное, ставшее нарицательным.

Рассматривая в целом систему эпонимных терминов, функционирующих в терминологии, лингвисты по-разному решают вопрос об определении мотивированности - немотивированности данной группы терминов. Под мотивированностью термина мы вслед за С. Г. Казариной будем понимать его семантическую прозрачность, т.е. свойство его формы давать представление о называемом термином понятии (3) По мнению В. П. Даниленко эпонимные термины следует относить к разряду немотивированных (2).

География пестрит яркими названиями, основанными на собственных именах, типа архипелаг Бисмарка, Соломоновы острова, Новый Ганновер; термин дизель был запатентован немецким изобретателем Рудольфом Кристианом Карлом Дизелем в 1893 г.; бертоллетова соль была получена французским химиком Клодом Луи Бертолле в 1785 г.; рисование силуэтов по одной из версий было придумано французским министром финансов Этьеном де Силуэтом, жившим в XVIII веке. Ртутный термометр Фаренгейт происходит от фамилии немецкого физика Габриеля Даниэля Фаренгейта (1714 г.), шкала Цельсия по имени шведского астронома Андерса Цельсия (1742 г.), Термины-эпонимы в большинстве случаев появляются в результате присвоения этих названий благодарными пользователями как «языковые памятники» выдающимся ученым, изобретателям, врачам.

В научно-технической среде наиболее часто встречаются эпонимы, которые соотносятся с именами ученых, сделавших открытие:

- число Авогадро / Avogadro's number (Amedeo Avogadro)
- дизельный двигатель / the diesel engine (Rudolf Diesel)
- Мейтнерий / meitnerium (Lise Meitner)
- болезнь Альцгеймера / Alzheimer's disease (Alois Alzheimer).

Еще больше в области эпонимии в русском языке насчитывается сочетаний существительного с существительным. Их можно разделить на сочетания, разные по семантике и форме. Например, чаще всего встречается форма существительное+существительное в родительном падеже: телескоп Галилея, реакция Криги, уравнение Гаусса, формула Лапласа, закон Бругмана. Вариантом этой структуры является двойное имя: закон Ломоносова-Лавуазье, химическая реакция Каро-Канн.

Также термин-эпоним может быть образован безаффиксным способом от имени собственного (антропонима или топонима) путем метонимического переноса:

ампер – единица измерения силы электрического тока, названа по имена французского физика Андре Ампера;

кюри – единица радиоактивности, названа в честь Марии и Пьера Кюри.

Следующую группу терминов-эпонимов составляют аффиксальные производные от имени собственного (антропонима или топонима), такие как:

- суффикс -ан: якобиан определитель матрицы Якоби;
- суффикс -иан: гамильтониан оператор энергии, назван по фамилии ирландского математика У.Р. Гамильтона;
- •суффикс -ирован: бринеллирование измерение твердости материалов методом, предложенным французским инженером Ю.А. Бриннелем;
- суффикс -ит: доломит минерал из класса карбонатов, назван в честь французского инженера и геолога Д. Доломьё

Достаточно малое количество эпонимических терминов образуется сложением корневых основ:

- ампер-витки произведение числа витков обмотки, по которой протекает электрический ток, на значение силы тока в амперах; названы в честь французского ученого Андре-Мари Ампера;
- вольтметр прибор для измерения напряжения электрического тока, назван по фамилии итальянского физика Алессандро Вольта, одного из основоположников учения об электричестве.

Изучение терминов и терминологий как общественного явления - центральная проблема современной науки о языке.

Среди наиболее часто встречающихся эпонимов:

- cardigan - длинный жакет без воротника? названный в честь Джеймса Томаса Брюденелла, седьмого графа Кардигана, который прославился в Крымской войне;

- whatman белый плотный лист по имени фабриканта, владельца бумажной фабрики Джеймса Ватмана,
- sandwich в честь Джона Монтегю, четвертого графа Сэндвича, который, как говорят, был настолько одержим азартными играми, что питался только сэндвичами, которые ему приносили прямо за игровой стол;
- macintosh, названный в честь Чарльза Макинтоша, который запатентовал водонепроницаемый материал, из которого стали делать плащи,
- hooligan в честь ирландца Патрика Хулигэна, жившего в 18 веке и отличавшегося буйным нравом и поведением

Термины-эпонимы как часть языка науки способствуют более глубокому пониманию человека и его культуры. Изучение культуры путем анализа языковых фактов, несомненно, представляет собой ценный практический и теоретический материал в плане расширения наших знаний об окружающей нас действительности.

Эпоним – имя человека, которое наследует явление, понятие и т.д., к открытию или созданию которого он имеет непосредственное отношение (Закон Бойля-Мариотта). Более распространенным типом являются эпонимы, носящие имя человека, которое уже используется, как имя нарицательное (пишутся с маленькой буквы). Эпонимы данного типа можно легко обнаружить в любой научной сфере, например, в физике (ньютон, кюри и т. п.). Многие устройства, приспособления носят имена своих создателей, но мы часто об этом забываем или попросту не знаем (кольт, дрезина, ватман, макинтош).

С точки зрения лингвистики особенно интересны те эпонимы, которые стали таковыми случайно. Причем большинство из них пришли в язык не из науки, а, например, всемирной истории и литературы: Иуда (история) – подлый предатель, Ловелас, Дон Жуан (литература) – коварный обольститель женских сердец. Эти эпонимы унаследовали сущность своих «родителей». Но есть и совсем необычные случаи, когда эпоним неожиданно возникает, перенимая совершенно не основные черты своего «родителя»: Наполеон – торт в виде треуголки французского императора. Британские острова также обогатили мировую культуру несколькими интереснейшими «случайными» эпонимами, которые мы сейчас и рассмотрим. Сэндвич. Кто не слышал или не вкушал данное блюдо, которое сейчас мы относим к так называемому Фаст Фуду? Сколько лет, вы думаете, это блюдо питает нас? Невероятно, но это средство быстрого и удобного перекуса появилось в середине... 18 века. И появилось оно не в США, а в старой доброй Англии при непосредственном участии самого настоящего графа! Джон Монтегю, 4-й граф Сэндвичский, 1й лорд Адмиралтейства обожал играть в карты до такой степени, что с трудом отрывался от игры, чтобы перекусить. По одной версии, во время одной из таких игр граф попросил слугу положить еду между двумя ломтиками хлеба и подать. По другой версии, слуга сам придумал класть еду между хлебами, дабы хозяин не отнимал свое время от любимых занятий. Как бы то ни было, друзьям и гостям графа очень скоро полюбилось так перекусывать и они вынесли данный рецепт за пределы графской усадьбы.

Эпонимы решают образовательную задачу: делают речь пользователя ярче, живее. Эпонимы – это ресурс образной речи современного образованного человека. Владение образными средствами обогащает приемы ораторского искусства, что так важно для представителей таких специальностей, как юристы, преподаватели, социологи, менеджеры и др. Эпонимы формируют восприятие и оценку культурно-национального кругозор, создают представление о культурно-национальной картине мира, запечатленной в современной русскоязычной языковой модели мира.

Интерес к эпонимам постоянно растет. Появляются новые работы как лингвистов, так и представителей самых разных областей. В основном эти работы посвящены эпонимам-терминам, которые понятны и необходимы только людям определенной специальности. Словарей, содержащих только этот пласт лексики, мало и распространение их ограничено.

Изучая эпонимы, мы знакомимся с биографией известных людей, историей городов, государств, географическими характеристиками объектов, тем самым расширяя наши знания не только по русскому языку и литературе, но и по истории, географии, медицинской подготовке, музыке.

Пополнение словарного запаса русского языка с помощью эпонимических названий является одним из интересных исследований. Новая словарная единица – эпоним – наполняется новым смыслом.

Библиографический список

- 1. Блау, М.Г. Судьба эпонимов: 300 историй происхождения названий / М. Блау // Словарь-справочник. 2010. с.5
 - 2. Даниленко В.П. Русская терминология.-М.: Наука, 1977
 - 3. Казарина С. Г. Типологические характеристики отраслевых терминологий. Краснодар, 1998. 276 с.

 $A\Pi UEBA$ ЭЛЬЗА ЖУМАБЕКОВНА — магистрант, Пензенский государственный университет, Россия.

П О Л И Т И Ч Е С К И Е *НАУКИ*

УДК 330:340

О.В. Гвоздева

КОМПЛЕКС МЕРОПРИЯТИЙ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ В ОБЛАСТИ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «МОСКОВСКАЯ ОБЪЕДИНЕННАЯ ЭЛЕКТРОСЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ» (ПАО «МОЭСК»)

Изменения в экономической ситуации диктуют российским предприятиям необходимость повышать свою эффективность. Государственные компании и естественные монополии еще больше ужесточают сокращение издержек, переписывают свои инвестиционные программы для адаптации к современным рыночным условиям. Изменения в экономической ситуации диктуют российским предприятиям необходимость повышать свою эффективность.

Статья посвящена вопросам повышения энергетической эффективности и энергосбережения Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» (ПАО «МОЭСК»).

Ключевые слова: энергосбережение, энергоэффективность, мероприятия, система управления, энергетические ресурсы

Выявление и оценка энергетической составляющей ВВП – основного макроэкономического показателя экономики страны – позволяет обеспечить корректировку в сторону выполнения государственных программ по энергосбережению, получить значительный экономический эффект, способствуют социально-экономическому развитию Российской Федерации.

С этой целью в России принято ряд программ, направленных на повышение энергетической эффективности и энергосбережения [1, с. 179].

[©] Гвоздева О.В., 2018.

Научный руководитель: *Живодрова Светлана Анатольевна*— кандидат исторических наук, доцент, Пензенский государственный университет, Россия.

В 2010 году была скорректирована и принята государственная программа «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года» [2].

В данной программе также поставлена цель – обеспечение снижения энергоёмкости валового внутреннего продукта на 13,5 % за весь срок реализации (2011–2020 гг.).

Одним из стратегических документов является программа Минэнерго «Энергоэффективность и развитие энергетики», срок реализации которой 2013—2020 годы. Программа нацелена на фундаментальное обеспечение страны энергоресурсами, увеличение эффективности их применения, а также уменьшение антропогенного влияния топливно-энергетического комплекса на окружающую среду. Ожидаемым результатом программы в том числе является снижение энергоемкости ВВП в 2020 году на 13,5 % по отношению к 2007 году. Общий потенциал энергосбережения России составляет порядка 400 млн т у.т. в год. Примерно 20 % потенциала можно реализовать, стимулируя экономию затрат энергии, используя в качестве рычага действующие цены на топливо. Реализация порядка 65 % потенциала энергоэффективности в реальном секторе экономики России возможна за счет внедрения новейших технологий и оборудования [3].

По итогам 2017 года достигнуты следующие значения основных целевых показателей (индикаторов) государственной программы: добыча нефти, включая газовый конденсат - 546,8 млн тонн; глубина переработки нефтяного сырья - 81,3%; добыча газа природного и попутного - 691,1 млрд куб. метров; добыча угля - 408,9 млн тонн, что является наивысшим показателем за всю историю России; вводы генерации тепловых электростанций (объекты по договорам предоставления мощности) - 1 785 МВт; обеспечено снижение энергоемкости валового внутреннего продукта за счет реализации мероприятий государственной программы на 8,3% (к 2007 году) [4].

Рассмотрим реализацию «Программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности на 2015-2022 годы» Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» (далее - ПАО «МОЭСК»).

Программа энергосбережения ПАО «МОЭСК» на 2015-2022 годы сформирована в соответствии с параметрами Бизнес-плана ПАО «МОЭСК» на 2017 год, утвержденного Советом директоров Общества 27.12.2016 (выписка из протокола заседания Совета директоров от 29.12.2016 № 304), с учетом проекта Бизнес-плана на 2018-2022 гг., а также параметрами Инвестиционной программы ПАО «МОЭСК» на 2015-2022 гг., утвержденной Минэнерго России (приказ от 16.11.20117 № 20).

Основные виды деятельности ПАО «МОЭСК» – оказание услуг по передаче электрической энергии и технологическое присоединение потребителей к электрическим сетям на территории г. Москвы и Московской области.

Как производственная программа, так и программа энергосбережения (как следствие) Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» направлены на бесперебойное и безаварийное снабжение энергетическими ресурсами потребителей города Москвы.

Целью программы энергосбережения Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» (ПАО «МОЭСК») является повышение уровня энергосбережения и энергетической эффективности предприятия

Для достижения поставленных целей в Программе предусматривается решение следующих задач:

- проведение энергоаудита и обследование сетей;
- создание автоматизированной базы данных по потребителям на основе информационного комплекса «Сети»;
 - ежемесячное снятие показаний приборов учета электрической энергии;
 - формирование и анализ небалансов электроэнергии по подстанциям, участкам сети;
 - выявление безучетного и бездоговорного потребления электрической энергии;
 - проведение инструментальных проверок измерительных комплексов;
 - мотивация персонала, направленная на сокращение потерь электроэнергии;
- установка приборов учета с более высоким классом точности на границе балансовой принадлежности;
 - равномерное распределение нагрузок по фазам;
 - -установка автоматизированных систем учета электроэнергии.

Программа предусматривает: систему отслеживания потребления энергоресурсов и совершенствования энергетического баланса; организацию учета и контроля по рациональному использованию, нормированию и лимитированию энергоресурсов; организацию энергетических обследований для выявления нерационального использования энергоресурсов; разработку и реализацию энергосберегающих мероприятий.

Важнейшими целевыми показателями реализации «Программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности на 2018-2022 годы» являются:

- снижение потерь электроэнергии при ее передаче по распределительным сетям;

- снижение потребления электроэнергии на собственные нужды подстанций;
- снижение потребления топливно-энергетических ресурсов и воды на хозяйственные нужды [5].

Таблица 1 Итоги реализации Программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности ПАО «МОЭСК» за 2017 год [6]

Наименование мероприятий Эффект от реализации Про-Эффект от реализации Программы в натуральном выражеграммы в денежном выражении нии за 2017 г. за 2017 г. Млн.руб. Млн.кВтч % выпол План % выпол План Факт Факт нения нения 414,2 Целевые мероприятия, направлен-354,1 117% 1380,6 1706,3 124% ные на снижение потерь электроэнергии 1.1. Выявление безучетного электропо-302,36 363,3 120,2% 1264,26 1584,26 125,35 требления 1.2 Оптимизация мест размыкания кон-46,73 44,86 96,0% 105,02 108,31 103,15 туров электрических сетей; отключение в режимах малых нагрузок трансформаторов на подстанциях с двумя и более трансформаторами; отключение трансформаторов на подстанциях с сезонной нагрузкой; выравнивание нагрузок фаз в электросетях: оптимизация рабочих напряжений в центрах питания радиальных электрических сетей; оптимизация распределения нагрузки между подстанциями основной электрической сети за счет переключений в ее схеме; оптимизация установившихся режимов по активной и реактивной мощности Мероприятия, направленные на сни-5.04 5,94 117,8% 11.28 13.73 121.7% 1.3. жение расхода электроэнергии на собственные нужды подстанций, сокращение продолжительности ремонта трансформаторов 120,87 59.21 49% 270,70 162,51 60% 2. Мероприятия других целевых программ 2.1. 32,30 83.0% 72,78 62.89 Техническое перевооружение и ре-26,80 86,4% конструкция и новое строительство (замена проводов на перегруженных линиях, замена перегруженных, установка и ввод в работу новых трансформаторов, оптимизация сетей за счет строительства линий и подстанций) 2.2 88.57 32,40 197,91 99,62 50.3% Программа развития средств учета и 36.6% контроля электроэнергии (система мониторинга потерь) Всего по мероприятиям, направленным на 475,0 473,4 100% 1651.3 1868,8 113% снижение потерь Целевые мероприятия, направлен-3,01 2,88 179% ные на снижение потребления энергетических ресурсов на хозяйственные нужды Всего по программе 1654,3 1871,7 113%

1 21

Перечень целевых показателей, достижение которых планируется в результате реализации Программы энергосбережения приведен в Таблице 2.

Планируемое достижение показателей к 2022 году [5]

Таблица 2

№	Наименование целевого показателя	Ед. изм.	2017 год (факт)	Планируемое значение показателя в 2018 году	Планируемое значение показателя в 2022 году	
1	Потери электроэнергии	% от отпуска в сеть	8,55	7,70	7,54	
2	Расход электроэнергии на собственные нужды ПС	млн. кВт.ч	224,19	145,90	136,42	
3	Расход энергетических ресурсов на хозяйственные нужды зданий административно-производственного назначения:					
3.1.	Электрическая энергия	тыс. кВт·ч/м ²	0,111	0,100	0,086	
3.2.	Тепловая энергия	Гкал/м ³	0,04	0,04	0,03	
3.3.	Газ природный	тыс. м ³	163,74	161,29	158,39	
4.	Расход природных ресурсов на хозяйственные нужды зданий административно-производственного чения:					
4.1.	Водоснабжение горячее	тыс. м ³	12,96	12,03	10,03	
4.2.	Водоснабжение холодное	тыс. м ³	268,98	266,20	227,96	
5.	Расход моторного топлива автотранспортом и спецтехникой	тыс. л	10 417,17	10 245,36	10 245,36	

Охарактеризуем мероприятия в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности в рамках программы энергосбережения Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» (ПАО «МОЭСК»). Они подразделяются на два вида с «прямыми» и «сопутствующим» эффектами.

В качестве критериев отнесения мероприятий к мероприятиям с «прямыми» эффектами использованы следующие критерии:

- экономический эффект (более чем на 80%), полученный в результате внедрения мероприятия достигается за счет сокращения энергетических ресурсов (в т.ч. потерь электроэнергии);
 - простой срок окупаемости не превышает 10 лет [5].

К мероприятиям в рамках энергосбережения и увеличения энергетической эффективности прямыми «эффектами» можно отнести:

- мероприятия, имеющие конечной целью уменьшение электроэнергетических потерь;
- мероприятия, суть которых сводится к уменьшению траты энергетических ресурсов (электро- и тепловой энергии), а также воды, используемой для обеспечения нужд помещений административно-про- изводственного назначения.

Мероприятия с «прямыми» эффектами включают как организационные (беззатратные), так и технические мероприятия.

Мероприятия с «сопутствующим» эффектом энергосбережения реализуются в рамках иных целевых программ ПАО «МОЭСК» и направлены, в первую очередь, на развитие электрической сети ПАО «МОЭСК», повышение надежности электроснабжении потребителей, повышение доступности сетевой инфраструктуры в целях технологического присоединения, а также создание информационно-измерительных комплексов по учету электроэнергии.

К данной группе относятся следующие мероприятия:

- мероприятия, реализуемые в рамках программы развития средств учета и контроля электроэнергии (комплексное оснащение ТП/РТП интеллектуальными приборами учета на вводах 0,4 кВ от силового трансформатора и отходящих линиях 0,4 кВ, с установкой устройств сбора и передачи данных по Москве; создание уровней ИИК и ИВКЭ системы учета электроэнергии с удаленным сбором данных на основе интеллектуальных приборов учета у потребителей в населенных пунктах и на ТП по Московской области)
 - техническое перевооружение и реконструкция, новое строительство;
 - установка энергосберегающих ламп в целях снижения энергопотребления на собственные нужды;
- установка и ввод в работу батарей статических конденсаторов (БСК) установка и ввод в работу APHT;
 - внедрение средств компенсации реактивной мощности (СКРМ);

- оснащение автоматикой систем отопления и освещения помещений ПС, в т.ч. систем обогрева маслонаполненного оборудования и др.

Общий плановый эффект от реализации мероприятий Программы, направленных на снижение потерь электроэнергии, составит за 2018-2022гг. 1 828,34 млн. кВтч или 7 382,11 млн. руб. (Таблица 3.) [5].

Плановый эффект от реализации мероприятий Программы

Таблица 3

Показатель	Ед. изм.	Bcero 2018- 2022	В том числе по годам				
			2018	2019	2020	2021	2022
Эффект от реализации	млн. кВт.ч	1 828,34	129,99	184,68	125,56	463,14	449,97
мероприятий, направленных на снижение потерь электро-энергии	млн. руб.	7 382,11	328,02	646,70	429,00	2 182,12	2 145,01

Далее, это мероприятия, направленные на снижение расхода энергетических ресурсов и воды на хозяйственные нужды зданий административно-производственного назначения.

К организационным мероприятиям (группа мероприятий с «прямыми» эффектами) можно отнести:

- введение системы материального поощрения за экономию энергоресурсов;
- обеспечение контроля за нецелевым использованием энергоносителей;
- организация системы закупки для хозяйственных и производственных нужд;
- энергопотребляющего оборудования высоких классов энергоэффективности;
- анализ договоров русурсоснабжения на предмет выявления положений договоров, препятствующих реализации мер по повышению энергетической эффективности.

К техническим мероприятиям (группа мероприятий с «сопутствующими» эффектами) можно отнести:

- замена устаревших конвекторов на новые конвекторы с климат контролем;
- установка отражающих экранов за отопительными приборами;
- установка бачков с двухтактным смывом.

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 27.09.2016г. № 971 «О внесении изменений в правила установки требований к программам в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности организаций, осуществляющих регулируемые виды деятельности» (далее – Постановление 971) требуется обеспечить доведение количества используемых осветительных устройств на основе светодиодов до уровня:

- в 2018 году не менее 30 % общего объема используемых осветительных устройств;
- в 2019 году не менее 50 % общего объема используемых осветительных устройств;
- в 2020 году не менее 75 % общего объема используемых осветительных устройств.

Результаты анализа применения осветительных устройств с использованием светодиодов в общем объеме используемых осветительных устройств с учетом требований Постановления Правительства от 27.09.2016 № 971, а также целевые значения по данному направлению до 2020 г. отражены в Таблице 3.

Таблица 4 Показатели по установке светодиодных устройств в ПАО «МОЭСК» на хозяйственные нужды [5]

Целевые показатели		2016	2017	Плановые значения целевых показателей		
·	изм.	факт	факт	2018	2019	2020
Общий объем используемых осветительных устройств (светильники)	шт.	49239	49239	49239	49239	49 239
Количество осветительных устройств с использованием светодиодов	шт.	4 778	5 677	14 812	24 622	36 931
Затраты на установку осветительных устройств с использованием светодиодов в текущем году	млн. руб.	5,31	2,49	18,02	22,22	27,91
Доля осветительных устройств с использованием светодиодов в общем объеме используемых осветительных устройств	%	9,7%	11,5%	30,1%	50,0%	75,0%
Требования Постановления Правительства от 27.09.2016 № 971	%	-	10%	30%	50%	75%

В результате реализации Программы энергосбережения в период 2018-2022 гг. планируется получить следующие эффекты:

- снижение потерь электроэнергии 1 828,34 млн. кВт.ч. (219,41 тыс. т.у.т.) или 7 382,11 млн. руб., в т.ч. снижение потребления электроэнергии на собственные нужды Π C 17,33 млн. кВт.ч. (2,08 тыс. т.у.т.) или 33,73 млн. руб.
- экономия электроэнергии, используемой на хозяйственные нужды зданий административно-производственного назначения 15,49 млн. кВт.ч. (1,86 тыс. т.у.т.) или 69,50 млн. руб.
- экономия тепловой энергии, используемой на хозяйственные нужды зданий административнопроизводственного назначения 0,58 тыс. Гкал (0,08 тыс. т.у.т.) или 0,93 млн. руб.
 - экономия воды, используемой на хозяйственные нужды -60,44 тыс. м³ или 3,57 млн. руб.
- экономия природного газа, используемого на хозяйственные нужды зданий административно-производственного назначения 2,90 тыс. м³ (3,35 т.у.т.) или 0,02 млн. руб.

Эффект от реализации Программы в стоимостном выражении оценивается в 4 388,53 млн. руб. в период 2018-2022 гг. Показатели экономической эффективности Программы на 2018-2022 гг. представлены в таблице 4.

Показатели экономической эффективности ПАО «МОЭСК»

Таблица 3

№	Наименование показателя	Единица измерения	Значение
1	Чистый дисконтированный доход (ЧДД)*	млн. рублей	4 388,53
3	Дисконтированный срок окупаемости	лет	менее года

^{*} в течение периода реализации Программы 2018-2022 от мероприятий с «прямыми» эффектами.

Итак, реализуемая «Программа энергосбережения и повышения энергетической эффективности на 2018-2022 годы» Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания» (ПАО «МОЭСК») позволит к 2022 году получить существенные снижения потерь электроэнергии при ее передаче по распределительным сетям, а также на собственные нужды подстанций. Кроме того, прогнозируется существенное снижение потребления топливно-энергетических ресурсов и воды на хозяйственные нужды.

Библиографический список

- 1. Уфимцев В.В., Уфимцева Г.А. Целевые государственные и муниципальные программы в области энергосбережения в сере ЖКХ// В сборнике: Современный город: социальность, культуры, жизнь людей. 2014. С. 179-185
- 2. Государственная программа Российской Федерации "Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года"// Распоряжение Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2010 г. N 2446-р г. Москва// гg.ru
- 3. Постановление Правительства Российской Федерации от 15.04.2014 № 321 (ред. от 30.03.2018) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Энергоэффективность и развитие энергетики//http: base.garant.ru
- 4. Отчет о ходе реализации государственной программы «Энергоэффективность и развитие энергетики»// https://programs.gov.ru
- 5. Программа энергосбережения и повышения энергетической эффективности на 2015-2022 годы» Публичного акционерного общества «Московская объединенная электросетевая компания»// www/ moesk.ru
- 6. О рассмотрении Отчета о реализации Программы энергосбережения и повышения энергетической эффективности ПАО «Московская объединенная электросетевая компания» за 2017 год// www/ moesk.ru

 $\Gamma BO3$ ДЕВА ОЛЬГА ВАСИЛЬЕВНА — магистрант, Пензенский государственный университет, Россия.

Э К О Н О М И Ч Е С К И Е

УДК 338

А.В. Щербак

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье рассмотрены основные тенденции развития отечественной отрасли сельского хозяйства в России. Проанализированы проблемы финансовой устойчивости сельскохозяйственных предприятий. Даны рекомендации, направленные на решение проблем финансовой устойчивости агропромышленного комплекса России.

Ключевые слова: сельскохозяйственные предприятия; агропромышленный комплекс; АПК; сельское хозяйство; сельскохозяйственная отрасль; финансовая устойчивость.

Современный агропромышленный комплекс (АПК) Российской Федерации находится в сложном финансово-экономическом состоянии: в отрасли еще не преодолена полностью убыточность, себестоимость продукции по-прежнему остается высокой, велика доля просроченной кредиторской задолженности.

Агропромышленный комплекс России большей частью применяет устаревшие технологии, сорта растений и пород скота, несовершенные методы и формы организации производства и управления качеством готовой продукции [1]. Он имеет недостатки в виду изношенности основных фондов, отсутствия капитальных инвестиций, оборотных средств и инновационных технологий аграрного производства. Исходя из этого, сельскохозяйственные предприятия имеют низкий уровень эффективности своего производства, слабый уровень конкурентоспособности продукции и неустойчивое финансовое положение.

Также, сельскохозяйственные предприятия формируют стратегически важную отрасль для обеспечения продовольственной и экономической безопасности Российской Федерации, в частности, в условиях «войны экономических и политических санкций» со странами ЕС и США [2].

[©] Щербак А.В., 2018.

Научный руководитель: *Манина Марина Владимировна* – кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, Россия.

Таблица 1

В 2014 году Россия впервые в своей современной истории оказалась под давлением целой серии достаточно масштабных и жестких по характеру экономических ограничений со стороны США и ряда других стран, включая Евросоюз [3].

В связи с этим, отечественные производители продовольствия и сельскохозяйственной продукции столкнулись с влиянием многих проблем, основной вектор которых заключался в усложнении введения внешнеэкономической торговли с зарубежными партнерами стран Евросоюза. С иной стороны, по сравнению с другими отраслями экономики России, местные аграрии не столкнулись с такими последствиями, как дефицит сырья, но девальвация российского рубля и рост инфляции привели к убыточности многих предприятий, включая и транснациональные корпорации. Тем самым, ухудшилось финансовое положение агропромышленного комплекса, уровень финансовой устойчивости отечественных предприятий снизился.

Текущее состояние и развитие агропромышленного комплекса России можно проанализировать по данным в таблице 1, где представлена динамика общего производства сельскохозяйственной продукции, включая растениеводство и животноводство.

Продукция сельского хозяйства Российской Федерации. млрл. руб [4]

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Вся продукция	3261	3339	3687	4319	5164	5505	5654
Растениеводство	1703	1636	1918	2222	2791	3035	3033
Животноводство	1558	1702	1768	2096	2373	2469	2620

Из таблицы 1 видно, что объем производства агропромышленного комплекса России демонстрирует ежегодное увеличение, что связано не только с развитием самой национальной экономики страны и объема потребления населением, но и с политикой импортозамещения иностранной продовольственной продуктии

По этой причине, объем доли импорта продовольствия с 2015 до 2016 года упал с 13,9% до 13,1%. При этом, наблюдается положительная динамика роста объема доли продовольственных товаров при экспорте с 3,8% до 5,9% (с 2013 по 2016 гг.).

Таким образом, российские агропромышленные производители продолжают наращивать объем реализации своей продукции, как на внутреннем рынке, так и за рубежом. При этом основным условием стабильного функционирования и развития агропромышленного комплекса России является динамичное и эффективное развитие инновационной деятельности отечественных предприятий, задачей которой импортозамещение сельскохозяйственной продукции на внутреннем потребительском рынке.

Высокую роль при формировании финансовой устойчивости предприятий АПК играет государственное стимулирование. Так, с 2013 года в России действует Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 гг.» [5]. На данную программу до 2020 года запланировано выделить 88,7 млрд рублей.

Согласно данной госпрограмме, правительство России за 2016 год утвердило в сумме 5800 проектов на 277,1 млрд. рублей. Из них, лидером выступает растениеводство, которое привлекло 91,1 млрд рублей кредитных средств для реализации 4604 проектов. При этом, из этих 91,1 млрд рублей государство покрыло 15,3 млрд рублей. Таким образом, доля покрытия составила 16,79%, что облегчает финансовое положение производителей сельскохозяйственных товаров [6].

Несмотря на это, во время формирования стратегии развития, отечественные предприятия агропромышленного комплекса сталкиваются с рядом следующих проблем, влияющих на их финансовую устойчивость:

- нехватка собственных средств и отсутствие стабильного источника их притока в связи с высокой долей кредиторской задолженности;
 - отсутствие эффективной системы регулирования цен на полуфабрикаты и готовую продукцию;
- высокий уровень кредитной задолженности сельхозпредприятий и просроченных оплат перед кредиторами;
- отсутствие денежных поступлений в виду субсидий по государственным программам Правительства России:
 - дефицит финансовых ресурсов, необходимых для страхования сельскохозяйственных процессов;
 - высокий уровень процентных ставок на кредитование в коммерческих банках страны;
 - рост цен на ресурсную базу из-за инфляции и девальвации курса российского рубля

Для ликвидации обозначенных проблем, необходима разработка комплексной программы стимулирования инвестиционной деятельности агропромышленных предприятий $P\Phi$, которая состоит из следующих инструментов:

- необходимо обеспечить прямую ценовую поддержку доходов аграриев с целью достижения рентабельности их бизнеса за счет контроля цен на продукты, реализуемые ними на отечественном рынке;
- требуется реализовать механизм залогово-закупочных операций, гарантированных цен и прямых платежей производителям;
 - необходимо продолжать смягчение денежно-кредитной политики ЦБ РФ;
- необходимо выделить денежные средства на гарантирование кредитных операций банковских организаций, стимулирующих развитие предприятий агропромышленного комплекса.

Таким образом, проблемы финансовой устойчивости сельскохозяйственных предприятий в России не исчезают и продолжают негативно влиять на уровень конкурентоспособности АПК-отрасли. Несмотря на это, существует механизм действий, при помощи применения которого возможно улучшение финансового положения сельскохозяйственного бизнеса. Более того, данный механизм поддерживается потребительской стороной, необходимость которой производство высококачественной готовой продукции.

Библиографический список

- 1.Баранова О.А., Тусков А.А. Система государственного стимулирования инновационной деятельности в АПК // Современные проблемы науки и образования. -2012. -№ 6.
- 2. Фрумкин Б.Е. Агропромышленный комплекс России в условиях «войны санкций». URL: http://institutiones.com/agroindustrial/2694-agropromyshlennyi-kompleks-rossii-v-usloviyax-voiny-sankcii.html (дата обращения: 01.11.2018).
- 3.Жировов В.И. Влияние экономических санкций на современную ситуацию в банковской системе России // Вестник ВГИ. Серия: экономика и управление. -2016. № 1. С. 121-127.
- 4.Продукция сельского хозяйства // Poccтат. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/sx/tab-sel1.htm (дата обращения: 01.11.2018).
- 5.Национальный доклад «О ходе и результатах реализации государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы». URL: http://www.mcx.ru (дата обращения: 01.11.2018).
- 6. Финансовые продукты для аграриев. URL: http://newkenigsberg.com/news/181-finansovye-produkty-dlya-agrariev (дата обращения: 01.11.2018).

ЩЕРБАК АНАСТАСИЯ ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, Россия.

УДК 330

Т.В. Ключников

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГАЗОДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

В статье рассматриваются проблемы методики оценки эффективности организации производственно-хозяйственной деятельности газодобывающих предприятий, методика оценки показателей эффективности, разработанная в компании «Газпром», основные направления повышения эффективности организации производственно-хозяйственной деятельности предприятий нефтегазового комплекса в 2017 году.

Ключевые слова: эффективность, организация производственно-хозяйственной деятельности, система целевых показателей, ключевые показатели эффективности.

Газодобывающая отрасль в составе нефтегазового комплекса страны имеет важное значение для экономики России. Следовательно, оценка эффективности организации производственно-хозяйственной деятельности газодобывающих предприятий важна не только для отдельного предприятия, но и для все газодобывающего комплекса. В настоящее время в непростых условиях российской экономики, реализации международных проектов, особенно важно объективно оценивать эффективность организации производственно-хозяйственной деятельности предприятий газодобывающей отрасли.

В публикациях специалисты рассматривают вопросы анализа эффективности использования ресурсов (основных фондов, оборотных средств, материальных затрат, трудовых ресурсов), эффективности производственной деятельности предприятия, эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия; в рамках анализа организационно-технического уровня предприятия затрагиваются вопросы оценки уровня управления хозяйственной деятельностью. Среди перечисленных и рассмотренных в научной литературе методик анализа оценке эффективности управленческой деятельности обособленного внимания не уделяется.

Методики оценки экономической эффективности можно разделить на группы, представители которых определяют методы оценки экономической эффективности с помощью:

- показателей;
- комплексной оценки эффективности (с расчетом и без расчета единого интегрального показателя);
- только оценки экономической эффективности производства.

Показатели первой группы: показатели эффективности использования производственных ресурсов: основных средств, материальных оборотных средств, средств в расчетах, трудовых ресурсов; показатели эффективности использования ресурсов, отражаемых в балансе; показатели эффективности финансовых вложений; показатели рентабельности - всего свыше 20 показателей расчета экономической эффективности

Комплексная оценка эффективности предполагает использование групп методов: 1) без расчета интегрального показателя (эвристические методы), используется динамическое сравнение (горизонтальный анализ) показателей; пространственное сравнение; группировки показателей по разным признакам и др.; 2) комплексный показатель рентабельности активов.

Производственная эффективность основана на обобщающих показателях эффективности производства — индекса затратоотдачи, фондоотдачи, трудоотдачи (производительности труда).

Если рассматривать организацию производственно-хозяйственной деятельности как функцию управления, то на практике анализ эффективности организации обычно сводится к субъективной оценке результативности и эффективности отдельного объекта управления. И анализ эффективности производится по интересуемым параметрам (характеристикам) объекта.

Существующие в настоящее время методики анализа эффективности организации производственно-хозяйственной деятельности можно разделить на группы:

- -методики оценки эффективности, разработанные специалистами в области менеджмента;
- -методики анализа уровня и эффективности управления, разработанные экспертами в области экономического анализа.
 - © Ключников Т.В., 2018.

Научный руководитель: *Лебедев Алексей Сергеевич* – кандидат экономических наук, Тюменский индустриальный университет, Россия.

По типу критериев и показателей методики оценки эффективности можно классифицировать следующим способом:

- методики на основе анализа стоимости капитала компании (её рыночной капитализации);
- методики на основе анализа финансово-экономических показателей деятельности предприятия. Данную группу методик можно разделить следующим образом:
 - а) методики, оценивающие объект управления и субъект управления;
 - б) методики, оценивающие основные аспекты управления;
- в) методики, использующие наиболее значимые группы показателей (обобщающие и частные показатели эффективности экономической эффективности, социальной эффективности, показатели управленческой деятельности и т. д.);
- -методики на основе вычисления единого обобщающего (интегрального) показателя эффективности управления.

В.А. Абчук предлагает различать внутреннюю и внешнюю эффективность. Внутренняя эффективность - это экономичность управления, т. е. способность наилучшим (оптимальным) образом распределять и использовать имеющиеся ресурсы. Внешняя эффективность - результативность менеджмента, характеризующаяся степенью достижения организацией ее цели. Таким образом, критериями эффективности менеджмента будут выступать количественные показатели (числа), характеризующие его результативность и экономичность [1].

Для оценки эффективности менеджмента В.А. Абчук предлагает использовать показатели дохода, прибыли, рентабельности, а также коэффициенты эффективности деятельности компании.

Г.Б. Казначевская и И.Н. Чуев понятие эффективности раскрывают следующим образом:

- -способность достигать намеченных целей в запланированные сроки;
- -цена ресурсов, затраченных на достижение цели;
- -степень удовлетворения интересов различных групп и организаций.

Сложность данной оценки вызвана тем, что в настоящее время не существует единой методики оценки эффективности производственно-хозяйственной деятельности, адаптированной для газодобывающих предприятий. Каждая компания на свое усмотрение формирует ряд показателей, по которым оценивает эффективность деятельности в каждом периоде.

Так, в компании «Газпром» определяются операционные и финансовые показатели (таблица 1).

Таблица 1

Операционные и финансовые показатели [5]

Операционные показатели	Финансовые показатели
Добыча природного и попутного газа в России, млрд. м ³	Чистая выручка от продаж, млрд. руб.
Добыча нефти в России, млн. т	Капитальные вложения, млрд руб.
Добыча газового конденсата в России, млн. т	Свободный денежный поток, млрд. руб.
Всего добыча углеводородов в России, млн. барр.	Приведенный показатель EBITDA, млрд. руб.
Переработка жидкого углеводородного сырья, млн. т	Чистый долг / приведенный показатель EBITDA
Производство электрической энергии, млрд. кВт∙ч	

EBITDA (Earnings before Interest, Taxes, Depreciationand Amortization) - прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации.

Используемая система целевых показателей имеет два уровня. Сравнение достигнутых и целевых показателей характеризует эффективность выполнения стратегических задачи в области производства, маркетинга, экономики, внутрикорпоративных процессов, инноваций и работы с кадрами.

Целевые показатели первого уровня (СЦП1) устанавливаются Советом директоров СЦП охватывают деятельность Компании и ее основных дочерних обществ в рамках газового бизнеса. В 2017 году были сформированы перечни СЦП нефтяного и электроэнергетического видов бизнеса Группы Газпром (таблица 2).

Таблица 2

Стратегические целевые показатели [5]

espates is teckne desienble nordaties in [3]					
СЦП	Целевое значение	2017 год			
Рост экономической прибыли	Положительный	Положительный			
Рентабельность капитала	Не менее 6%				
Отношение заемного капитала к собственному	Не более 40%				
Объемы добычи и продаж газа:					
Объем валовой добычи природного газа	Не менее 550 млрд. м3.	472,1 млрд. м3.			
Объем продаж природного газа	Не менее 490 млрд. м3.				
Величина общих запасов газа	Не менее 29 трлн. м3	35,4 трлн. м3			
Коэффициент восполнения запасов	Не менее 100%				

Целевые значения ключевых показателей эффективности (КПЭ) общекорпоративного уровня отражают наиболее важные параметры эффективности и результативности работы Компании в краткосрочном периоде и также подлежат утверждению Советом директоров.

Значения КПЭ на 2017 г. были установлены и уточнены решениями Совета директоров на основе финансового плана, и Инвестиционной программы на 2017 г. Утвержденные КПЭ на 2017 годы были скорректированы в сторону увеличению объемов добычи и продаж газа по причине повышения спроса на газ и рост поставок газа российским и зарубежным потребителям (таблица 3).

Увеличение объемов добычи газа и товаротранспортной работы на 4% по сравнению со значениями, принятыми при расчете целевых показателей, в связи с ростом поставок газа в страны дальнего зарубежья и российским потребителям.

Снижение операционных расходов больше запланированного (на 2,14%) в сопоставимых условиях (корректировка на факторы инфляции и изменения среднегодового обменного курса рубля, находящихся вне влияния руководства Компании).

Ключевые показатели эффективности [5]

Таблица 3

КПЭ	Первоначальное	Уточненное	Фактическое значение	Степень до- стижения, %	На 2018 год			
	Финансово-экономические КПЭ							
Удельные затраты по бизнес-сегменту «Добыча-, руб. за т у. т.	1 001.69	993.19	955.06	104	933,3			
Удельные затраты по бизнес-сегменту «Транспортировка-, руб. на единицу товаротранспортной работы в тыс. м3 на 100 км	74.22	71.86	68.83	104	69,9			
Снижение операционных расходов (затрат). %	2	Без изменений	2.14	107	2			
Рентабельность инвестиций акционеров	0.10	Без изменений	-0.102	-	0,10			
Рентабельность акционерного капитала. %	6	Без изменений	6.29	105	6			
Производительность труда, тыс. руб./ человеко-час	62.92	66.39	70.56	106	68,89			
	Отраслев	ые КПЭ						
Объем продаж газа в натуральном выражении, млрд. м3	402.39	427.25	443.88	104	439,90			
Ввод приоритетных производственных объектов	10	9	8	89	10			
Интегральный ключевой показатель эффективности инновационной деятельности. %	95	Без изменений	105,7	111	95			

Достигнутый показатель рентабельности инвестиций акционеров в 2017 году -0,102 в условиях снижения рыночной стоимости акций ПАО «Газпром» на ПАО Московская Биржа

Рентабельность акционерного капитала увеличилась до 6,29%. Рост прибыли от продаж в связи с увеличением объемов продаж и цен на основные товары, реализуемые Группой Газпром, частично компенсированный негативным влиянием обменных курсов рубля к доллару и евро.

Производительность труда увеличилась с 66,39 до 70,56 тыс. руб./ человеко-час. – на 6%. Более высокий показатель выручки ПАО «Газпром» при меньшей величине расходов на приобретение товаров для перепродажи и количестве отработанных человеко-часов относительно значений, принятых при расчете целевого показателя.

Объем продаж газа в натуральном выражении увеличился с 427,25 до 443,88 млрд. м3 или на 4%. Увеличение за счет роста спроса на газ со стороны потребителей из стран дальнего зарубежья и Российской Федерации по сравнению со значениями, принятыми при расчете целевого показателя.

Ввод приоритетных производственных объектов сократился по причине сложных погодных условий при строительстве объекта в Калининградской области.

Интегральный ключевой показатель эффективности инновационной деятельности увеличился на 11% за счет реализации мероприятий Программы инновационного развития ПАО «Газпром» и эффективной организации инновационной деятельности.

Предприятия нефтегазового комплекса в 2017 году использовали следующие направления повышения эффективности организации производственно-хозяйственной деятельности:

- совершенствование подходов к проектированию и планированию цикла строительства скважин. Например, в рамках проекта Технический предел специалисты служб бурения и геологии Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаза совместно с подрядными организациями провели сессию Бурение на бумаге. В ее ходе был рассмотрен и поэтапно проработан весь цикл планируемых работ, оценены риски возникновения нештатных ситуаций и осложнений, проработаны мероприятия, направленные на их исключение и минимизацию;
- использование отечественных разработок систем автоматизации. Так, НК «Роснефть» снизит затраты на создание систем автоматизации на 35% за счет использования отечественных разработок. ПАО «НК «Роснефть» ведет работу по созданию и модернизации автоматизированных систем управления технологическими процессами (АСУТП) в бизнес-блоках «Разведка и добыча», «Нефтепереработка и нефтехимия» и «Газ» с применением программно-технических комплексов производства ГК «Росатом». Переход НК «Роснефть» на российские АСУТП позволит сократить на 30-35% затраты на операционное управление. Работы по внедрению отечественных АСУТП ведутся в рамках соглашения о долгосрочном сотрудничестве между ПАО «НК «Роснефть» и ГК «Росатом», которое предусматривает автоматизацию производственных процессов. Использование систем автоматизации российского производства позволит НК «Роснефть» сократить зависимость от зарубежного рынка, в 2-3 раза повысить надежность производственного процесса, снизить стоимость технического обслуживания;
- оптимизация работы в области правовой охраны создаваемых технических и технологических решений, повышение активности сотрудничества с научными учреждениями. В ПАО «Газпром» ведет последовательную целенаправленную работу по повышению эффективности инновационной деятельности. Большое внимание уделяется выполнению научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) и предынвестиционных исследований. На эти цели компания ежегодно направляет значительный объем средств. Только в 2017 году он составил 8,2 млрд руб. В прошлом году на объектах Группы «Газпром» внедрено более 325 результатов НИОКР, ожидаемый экономический эффект свыше 310 млрд руб.

«Газпром» совершенствует корпоративную систему управления интеллектуальной собственностью. В частности, разрабатывается Патентная стратегия ПАО «Газпром» до 2025 года. Она позволит оптимизировать работу компании в области правовой охраны создаваемых технических и технологических решений. «Газпром» ведет активную патентную работу. Например, в 2017 году компания получила более 200 патентов и подала свыше 250 новых заявок.

Сформирована и с 2017 года реализуется Программа научных исследований и разработок, выполняемых институтами Российской академии наук в интересах ПАО «Газпром».

Еще одно важное направление реализации Программы инновационного развития — сотрудничество с российскими институтами и университетами. В 2017 году утверждены четыре новых программы научных исследований и разработок, которые вузы делают для компании. «Газпром» активно участвует в разработке новых и улучшении существующих образовательных программ, которые отвечают стратегическим долгосрочным интересам компании. В 2017 году такая работа проведена по 72 программам.

Кроме того, «Газпром» тесно сотрудничает в научно-технической сфере с компаниями смежных отраслей промышленности и зарубежными партнерами.

Библиографический список

- 1 Абчук В. А. Менеджмент: Учебник. СПб.: Издательство «Союз», 2002. 463 с.
- 2 Афанасьева А. А. Оценка эффективности деятельности нефтегазодобывающего предприятия по системе ключевых показателей эффективности (КРІ) // Молодой ученый. 2017. №31. С. 27-30.
- 3 Илюшина О. С., Стуколова Ю. К. Анализ методических подходов к оценке экономической эффективности деятельности предприятия // Молодой ученый. 2017. №19. С. 127-131.
 - 4 Казначевская Γ . Б., Чуев И. Н., Матросова О. В. Менеджмент. Ростов н/Д: Феникс, 2013. 368 с.
- 5 Отчет руководства ПАО «ГАЗПРОМ» за 2017 г. http://www.gazprom.ru/f/posts/57/287721/2017-mgt-report-ru.pdf
- 6 Щербакова Н. С. Оценка эффективности деятельности предприятий ТЭК в современных экономических условиях // Вопросы экономики и управления. 2016. №5. С. 119-128.

 $\it KЛЮЧНИКОВ\ TAPAC\ BИКТОРОВИЧ-$ магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

УДК 330

Т.В. Ключников

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

В статье рассматриваются проблемы определения эффективности организации хозяйственной деятельности компаний нефтегазодобывающей отрасли, изменение показателей эффективности предприятий в отрасли «Добыча сырой нефти и природного газа», динамика показателей эффективности деятельности ПАО «Газпром» в сравнении со среднеотраслевыми значениями.

Ключевые слова: эффективность хозяйственной деятельности, рентабельность, прибыль, чистая прибыль.

Повышение эффективности хозяйственной деятельности предприятий нефтегазодобывающей отрасли является актуальной задачей на уровне государства. Около 40% доходов федерального бюджета обеспечиваются за счет нефтегазового комплекса, за счет экспорта углеводородов. Но необходимо признать тот факт, что в большой степени эффективность таких компаний зависит от уровня мировых цен. Так, снижение мировых цен на нефть вызывает сокращение доходов, снижение эффективности деятельности компаний. Для большой части предприятий нефтегазодобывающей отрасли актуальными проблемами являются зависимость от конъюнктуры мирового рынка углеводородов, внешней и глобальной политики, преобладание экстенсивного пути развития компаний, проблемы организационно-управленческого характера, отсталое технологическое развитие отраслей переработки нефти, слабое развитие информационных технологий. Вместе с тем, компании нефтегазового комплекса России являются крупнейшими налогоплательщиками в стране, крупными работодателями, крупнейшим источником дохода федерального бюджета, играют системообразующую роль в экономике России. Следовательно, оценка эффективности хозяйственной деятельности необходима для управления и повышения эффективности компаний нефтегазодобывающей отрасли.

Под финансово-хозяйственной деятельностью организаций понимают любые операции, приводящие к изменению ее капитала, активов. Ее можно представить как непрерывный процесс привлечения различных материальных, трудовых и финансовых ресурсов, объединение их в производственном процессе для получения положительного финансового результата. Исходя из этого можно выделить четыре важных объекта анализа: ресурсы, производственный процесс, денежные потоки, финансовый результат.

Цель анализа деятельности конкретных хозяйствующих субъектов — подготовка информации для принятия управленческих решений, которая осуществляется по трем направлениям: 1) экономический (финансовый) анализ явлений, процесса; 2) диагностика, т.е. установление причинно-следственных связей между факторами и финансовыми результатами деятельности организации; 3) прогнозирование последствий принимаемых управленческих решений.

Предметом анализа финансово-хозяйственной деятельности являются хозяйственные процессы и финансовые результаты деятельности организации, формирующиеся под влиянием различных внешних и внутренних факторов и образующие систему аналитической, финансово-экономической и иной информации. Основной целью анализа финансово-хозяйственной деятельности в целом является повышение эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия и построение на основе результатов проведенного анализа наиболее эффективной системы управления его ресурсами [1].

К определению эффективности хозяйственной деятельности компаний существует множество подходов.

Авторы – исследователи большей частью под эффективностью понимают экономичность деятельности, степень отдачи используемых ресурсов. Другие авторы рассматривают эффективность как степень достижения поставленных целей и решение задач, отождествляя понятия «результативность» н «эффективность».

В широком смысле под эффективностью понимается мера качества выполнения системой своих функций, степень достижения целей управления и удовлетворения требований заинтересованных сторон

Научный руководитель: *Лебедев Алексей Сергеевич* – кандидат экономических наук, Тюменский индустриальный университет, Россия.

[©] Ключников Т.В., 2018.

с учетом рациональности организации бизнес-процессов и экономичности использования ресурсов. В узком смысле эффективность - обобщающая характеристика результатов деятельности предприятия с позиции конкретного заинтересованной стороны по формируемым субъективным критериям. Так, для государства важное значение имеет бюджетная эффективность, для руководства компании — эффективность использования ресурсов, рентабельность; с точки зрения собственников это рентабельность собственного капитала.

Для измерения уровня эффективности используются различные индикаторы. Все показатели эффективности по своему экономическому содержанию представляют собой отношение результата (эффекта) к затратам или ресурсам.

В качестве эффекта функционирования предприятия может быть принят объем производства (реализации) продукции или финансовый результат, в связи с этим рассчитывают показатели производственной и финансовой эффективности.

К показателям производственной эффективности относят производительность труда, фондоотдачу, материалоотдачу и др. Они характеризуют интенсивность использования ресурсов. Если производится неконкурентоспособная, убыточная продукция, то повышение интенсивности использования основных средств, трудовых, материальных и финансовых ресурсов способствует разорению предприятия.

Основная цель финансово-хозяйственной деятельности - получение прибыли. Критерием экономической эффективности выступает максимизация показателей прибыли на единицу затрат капитала либо ресурсов при приемлемых показателях качества труда и конкурентоспособности продукции.

Общая оценка эффективности использования активов предприятия с позиции всех заинтересованных лиц выполняется путем деления общей суммы брутто-прибыли до выплаты процентов и налогов (ЕВІТ) к средней сумме активов предприятия за отчетный период. С помощью данного показателя можно сделать оценку общеэкономической эффективности использования активов предприятия. Экономический смысл данного показателя состоит в том, что он характеризует величину прибыли, которую получает предприятие на рубль совокупного капитала, вложенного в активы.

Рассмотрим динамику отдельных показателей эффективности на примере отрасли «Добыча сырой нефти и природного газа» (рисунок 1- 3).

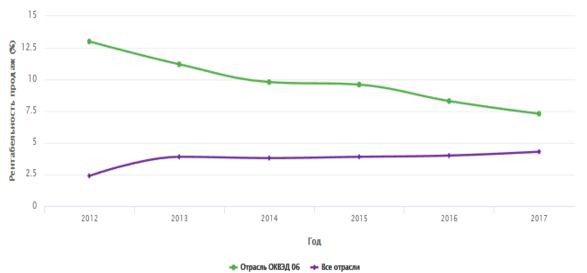


Рис. 1. Рентабельность продаж [2]

В 2017 году рентабельность продаж отрасли "Добыча сырой нефти и природного газа" составила +7,3%; в целом по стране рентабельность продаж предприятий всех отраслей равнялась +4,3%.

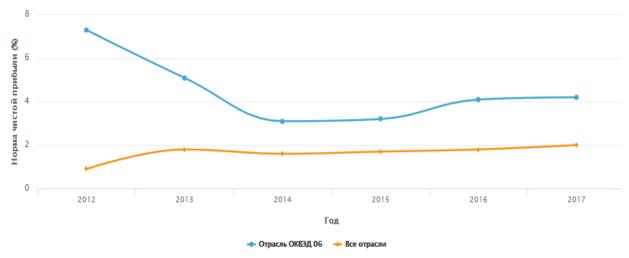


Рис. 2. Норма чистой прибыли [2]

В 2017 году норма чистой прибыли для отрасли составила +4,2%. норма чистой прибыли в отрасли по итогам 2017 существенно выше чем в общем по $P\Phi$.

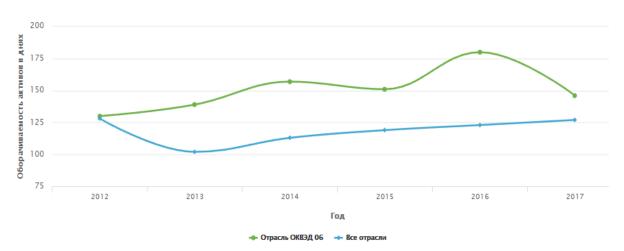


Рис. 3. Оборачиваемость активов [2]

Существенной характеристикой вида деятельности является показатель того, как быстро объем вложенных в бизнес средств возвращается в виде полученной выручки. Отношение годовой выручки к стоимости всех активов — это показатель оборачиваемости активов. Он не свидетельствует о скорости или размере получения прибыли, но отражение отраслевую специфику, показывает насколько много нужно вложить в предприятие средств относительно ежегодно получаемой выручки. Период оборота активов по виду деятельности «Добыча сырой нефти и природного газа» составляет 146 дней в 2017 году. В целом по отраслям этот показатель равен 127 дней.

Рассмотрим отдельные показатели эффективности предприятий нефтегазового комплекса и показателей ПАО «Газпром» (рисунок 4-7).

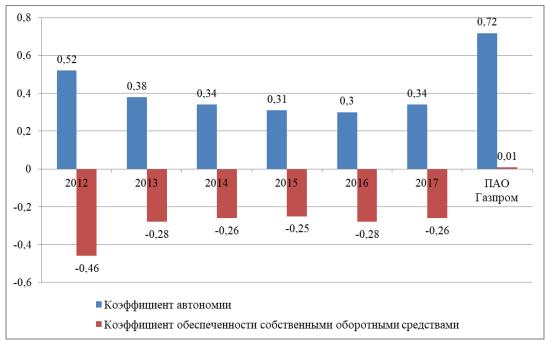


Рис. 4. Финансовые коэффициенты, средние по виду деятельности: Добыча сырой нефти и природного газа [2, 3]

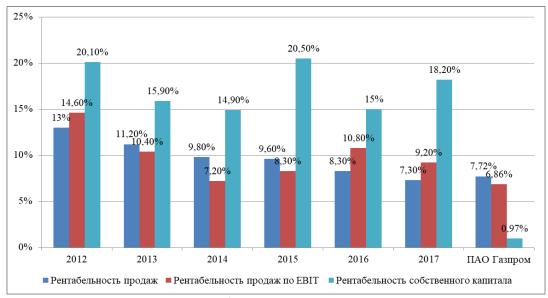


Рис. 5. Показатели рентабельности - средние по виду деятельности: Добыча сырой нефти и природного газа [2, 3]

Коэффициент автономии ПАО «Газпром» значительно выше среднеотраслевого уровня. У среднеотраслевой компании отсутствует собственный оборотный капитал в принципе. ПАО «Газпром» располагает минимальной величиной собственного оборотного капитала. Таким образом, финансовые по-казатели ПАО «Газпром» значительно лучше средних по отрасли.

Если рассматривать показатели рентабельности, то в 2017 году показатель рентабельности продаж ПАО «Газпром» выше среднеотраслевого уровня.

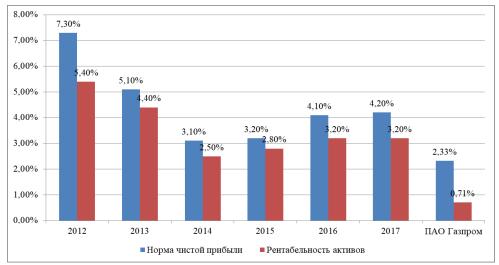


Рис. 6. Норма чистой прибыли и рентабельность активов - средние по виду деятельности: Добыча сырой нефти и природного газа

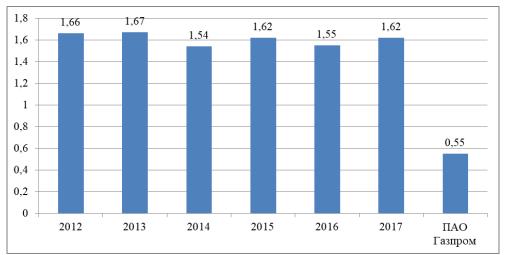


Рис. 7. Фондоотдача средняя по виду деятельности: Добыча сырой нефти и природного газа [2, 3]

В больше степени заметно отставание от среднеотраслевого уровня по показателю фондоотдачи, показатель не самый информативный ввиду наличия на балансе ПАО «Газпром» значительных незавершенных капитальных вложений.

Библиографический список

1. Анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие/ В.И. Бариленко [и др.]. Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2012.

2.Ключевые финансовые показатели предприятий РФ по видам деятельности // https://www.testfirm.ru/keyrates/ 3.Отчетность за 2017 год — http://www.gazprom.ru/investors/disclosure /reports/2017/ (дата обращения: 20.11.2018).

4.Щербакова Н. С. Оценка эффективности деятельности предприятий ТЭК в современных экономических условиях // Вопросы экономики и управления. — 2016. — №5. — С. 119-128. — URL https://moluch.ru/th/5/archive/44/1417/ (дата обращения: 21.11.2018).

 $\it КЛЮЧНИКОВ\ TAPAC\ BИКТОРОВИЧ$ — магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

Ю Р И Д И Ч Е С К И Е *НАУКИ*

УДК 340

С.С. Вакулина

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАХОВЫХ ФОНДОВ В РФ

Создание и деятельность страховых фондов, является одним из способов защиты человека от неприятных последствий и рисков. Страховой фонд представляет собой совокупность определенного объема денежных запасов в обществе, а предназначением этих денег является предупреждение и возмещение того или иного ущерба застрахованному лицу.

Ключевые слова: страхование, страховой фонд, защита имущества, страховщик, риск, доход.

Основополагающим мотивом для страхования является рисковый характер собственного производства, жизни человека, защиты своего имущества от неблагоприятных последствий.

Первый вид страхования, который появился в России, стало страхование граждан, который регулировался законами «О страховании рабочих» 1912 года, «Об обязательном страховании рабочих, служащих» 1914 года, «О надзоре за деятельностью страховых учреждений и обществ» 1894 года. [7]

Всю экономическую основу страхования определяет процесс формирования, а также расходования денежных средств страхового фонда.

Создание, формирование и правовое регулирование страхового фонда и страховых отношений регламентируется Законом от 27 ноября 1992 года «Об организации страхового дела в РФ» в котором содержится цель и задача организации страхового дела, объекты страхования, его участники, раскрываются понятия страхового риска и страховых сумм. [2]

По статье 2 данного закона можно определить, что представляют из себя отношения в страховой деятельности, а именно защиту имущественных интересов как физических, так и юридических лиц, при наступлении страхового случая, исключительно за счет денежного фонда, которые формируются страховщиками лично из уплаченных ими страховых премий.

Согласно статье 7 Федеральный закона "О некоммерческих организациях" фондом признается не имеющая членства некоммерческая организация, учреждённая гражданами и (или) юридическими лицами на основе добровольных имущественных взносов и преследующая социальные, благотворительные, культурные, образовательные или иные общественно полезные цели. [5]

Если с экономической точки зрения страховой фонд можно определить, как совокупность денежных запасов в общественной жизни, которые предназначены для возмещения ущерба, нанесенным стихийным

[©] Вакулина С.С., 2018.

бедствием, человеческим фактором, что включает в себя необходимость устранение последствий, то с правовой точки данный институт имеет четкую правовую регламентацию.

По организации страховых фондов можно выделить три формы: государственные страховой фонд (примеры национальных страховых фондов в России: Пенсионный Фонд, Фонд обязательного медицинского страхования); фонд самострахования (общества самострахования) и страховой фонд, который формируется страховой организацией. По государственному страховому фонду можно сказать, что он создается за счет общегосударственных ресурсов и в централизованном порядке. Целью же его создания является возмещение ущерба, которые вызваны крупномасштабными авариями или же стихийными бедствиями. [4]

В рамках системы образования страховых фондов сложились два основных направления страховой деятельности:

- государственное страхование, проводимое на обязательной основе и обеспечивающее непрерывность общественного воспроизводства и устранение социальных диспропорций, а также компенсацию потерь в результате чрезвычайных ситуаций;
- негосударственное страхование, имеющее, как правило, добровольный характер и ставящее своей целью получение прибыли в результате проведения страхования (для страховых компаний) (сравнительная характеристика страховых фондов представлена в табл. 1).

Таблица 1 Сравнительная характеристика государственных и негосударственных страховых фондов

Признаки сравнения	Государственные страховые фонды	Негосударственные страховые фонды (страховых компаний)
Основные цели	Обеспечение непрерывности общественного воспроизводства и устранение социальных диспропорций, а также компенсация последствий чрезвычайных ситуаций	Получение прибыли в ходе осуществления страховых операций
Задачи страхования	Государственные, экономические, социальные	Коммерческие, социальные
Характер охвата	Всеобщее или массовое	Индивидуальное или групповое
Учредители страховщика и управление	Государство	Государство и/или юридические лица
Принципы организации	Солидарности, субсидирования	Эквивалентности
Правила и условия страхования определяются	Государством	Государством и/или страховыми организациями, договором между страхователем и страховщиком
Юрисдикция	Обязательное страхование (установ- лено законом)	Обязательное страхование (установленное законом) и/или добровольное
Плательщики страховых взносов	Страхователи – работодатели (юридические лица), работники, государство (органы местной исполнительной власти)	Страхователи – юридические и физические лица
Система контроля за страхованием	Определяется государственными органами	Устанавливается договором между субъектами страхования
Размер выплат	- в установленных по социальному страхованию; в размере компенсации последствий чрезвычайных ситуаций	В пределах страховой суммы
Использование доходов	Для инвестирования в основную (страховую) деятельность	Для любой коммерческой и некоммерческой деятельности
Внешний контроль	Государство, органы государственной власти, орган страхового надзора	Орган страхового надзора

Проблемы формирования страховых фондов в России тесно связаны с функционированием российского страхового рынка, так как основа проблем заключена не в методологии страхового фонда, а в его практическом применении. Страховой фонд представляет собой сущность страхования, процесс его осуществления, соответственно в анализе проблем необходимо иметь в виду взаимосвязь между этими понятиями.

Отсутствие средств. В современной ситуации, характеризующейся высоким неравенством доходов, многие граждане не в состоянии обеспечивать свои риски страховыми гарантиями, как и осуществлять любые другие инвестиции или фонды самострахования.

Отсутствие доверия. Доверие к страховым компаниям крайне важно в данной деятельности, так как фактически компания, лишаясь лицензии, ничем кроме имени и возможных прибылей не рискует.

С другой стороны, страхователь платит деньги изначально и рискует лишиться своих средств. [9]

Кроме глобальных макроэкономических проблем и рисков, которые так или иначе оказывают влияние на рынок страхования, выделяют и другие проблемы, непосредственно с формированием страховых фондов. Д.Ю. Алпатова выделила несколько проблем обязательного страхования. Опираясь на зарубежный опыт, автор пришла к выводу, что эффективная система формирования фонда должна включать 40-60% денежного участия работодателя, 10-30% — страхователя и 20-40% на государство или внебюджетные фонды — для особенно уязвимых слоев населения. Современная же система, по ее мнению, приводит к тому, что граждане не могут "потянуть" столь высокие взносы, в результате чего страхового фонда достаточно лишь для небольших выплат. Пенсии или пособия по безработице составляют лишь 30-35% от заработной платы. [8]

Фонд самострахования (далее по тексту – Фонд) создается за счет денежных запасов определенных хозяйствующих субъектов. Назначение данного фонда, обеспечение безостановочной деятельности субъекта, а так же что касается его финансовой устойчивости в какие либо неблагоприятные экономические условия.

Что касается страхового фонда, то он формируется исключительно в денежной форме, а его создание определяется достаточным количеством участников, которые вносят страховые взносы. Все средства, которые накоплены страховым фондом имеют целевое назначение и строго контролируются — все выплаты возмещений или страховых сумм всем участникам данного фонда в соответствии с рядом правил и строго определенных условий.

Каждый гражданин который является участником фонда, желающий передать на страхование свою собственность и риск, приносит тем самым ее в различной степени опасности: к примеру можно привести деревянный дом, который представляет собой большую опасность, нежели кирпичный; водитель возраст которого 18 лет, представляет собой большую опасность и риск, нежели водитель имеющий большой стаж вождения и возраст которого 35 лет; что касается автомобилей: гражданин имеющий в своей собственности спортивный автомобиль будет отнесен к иному риску, нежели гражданин имеющий семейный автомобиль. [6]

В 2017 году количество судебных споров с участием регионального отделения Фонда составило 388 дел, в том числе:

- в арбитражных судах 256 дел (66 %),
- в судах общей юрисдикции 80 дел (20.6 %).
- у мировых судей 52 дела (13,4 %).

По сравнению с 2016 годом количество судебных споров уменьшилось на 123 (в 2015 году — 511 дел).

В арбитражном суде в течение 2017 года рассмотрены 256 дел (66 %) от общего количества дел с участием отделения Фонда.

Основными категориями дел, рассмотренными арбитражными судами, являются:

- О взыскании недоимки по страховым взносам на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний и на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, пени с плательщика страховых взносов организации, которой открыт лицевой счет.
- О признании задолженности по страховым взносам безнадежной ко взысканию, об установлении факта утраты возможности взыскания задолженности в связи с истечением установленного срока взыскания
 - О восстановлении срока и взыскании задолженности по страховым взносам, пени и штрафам.
- Об оплате услуг учреждений здравоохранения на основании талонов родовых сертификатов, оплате услуг медицинских организаций по дополнительной диспансеризации работающих граждан и оказанной первичной медико-санитарной помощи.

Судами общей юрисдикции в течение 2017 года рассмотрено 80 гражданских дел (20,6 %) с участием отлеления Фонда.

Мировыми судьями в 2017 году рассмотрено 52 дела (13,4 % от общего количестве дел), в том числе:

- 3 иска регионального отделения Фонда о взыскании расходов на выплату обеспечения по страхованию с виновных лиц на сумму 56,12 тыс. руб. Судом все указанные иски удовлетворены.

- по привлечению к административной ответственности за совершение административных правонарушений. [10]

Отделение Фонда в каждой конфликтной ситуации использует все предусмотренные действующим законодательством способы для урегулирования спора в досудебном порядке.

Между тем, при таком уровне злоупотребления доверием страхователей со стороны обозначенных фондов должен совершенствоваться механизм защиты страхователей.

Подводя итоги можно сделать вывод, что страхование в целом, выступает определенным способом и средством защиты своего бизнеса и интересов граждан. Так же страхование – это коммерческая деятельность, которая приносит доход. Эти доходы поступают от страховщика в процессе его страховой деятельности, а так же от инвестиций. Для того чтобы страховой фонд успешно существовал, доходы страховщика должны быть равны с его расходами, которые можно определить как выплаты по страховым договорам. Фондовая форма страхования как особая форма страхования с развитием общественной жизни претерпевает изменения. Так, в страховых компаниях появились резервные фонды, фонды перестрахования, фонды страховых брокеров.

Библиографический список

- 1."Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996~N~14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)// "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N~5, ст. 410
- 2.3акон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 26.07.2017) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" // "Российская газета", N 6, 12.01.1993
- 3. Федеральный закон от 25.04.2002 N 40-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" // "Собрание законодательства РФ", 06.05.2002, N 18, ст. 1720
- $4.\Phi$ едеральный закон от $15.12.2001\ N\ 167-\Phi 3$ (ред. от 23.04.2018) "Об обязательном пенсионном страховании в Российской Φ едерации" // "Российская газета", $N\ 247,\ 20.12.2001$
- $5.\Phi$ едеральный закон от 12.01.1996 N $7-\Phi3$ (ред. от 05.02.2018) "О некоммерческих организациях" // "Российская газета", N 14, 24.01.1996.
- 6. Архипов, Страхование и управление рисками: проблемы и перспективы // А.П. Архипов, А.Н. Базанов., под. ред. С.А. Белозарова 2016 г. 300 с.
- 7. Архипов, Страхование. Современный курс. Учебник / Архипов А.П., Гомелля В.Б., Туленты Д.С. // 2016 г.- с. 6-7
- 8. Алпатова Д. Ю. Фонд социального страхования РФ: особенности и перспективы / Д. Ю. Алпатова // Молодой ученый. 2017. №8.2. С.
 - 9.Юлдашев Р.Т. Турбина К.Е. Теория и практика страхования. // Учебное пособие М: Анкил, 2015- с. 704
- 10. Фогельсон Ю.Б. Страховое право: теоретические основы и практика применения: монография / Ю.Б. Фогельсон. М. : Норма : ИНФРА-М, 2017.-576 с.

ВАКУЛИНА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Филиал МГИМО МИД РФ, Россия.

УДК 340

С.С. Вакулина

СТРАХОВАНИЕ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ИНТЕРЕСОВ ФИЗИЧЕСКИХ И ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ

Страхование стало специальной отраслью, которая обслуживает интересы общества, определив людей и организации, в отдельную категорию лиц — то есть страховщиков. В данной статье, будут рассмотрены как проблемы, так и перспективы развития страхования. Рассмотрим нормативно правовую базу регулирующую работу страховой деятельности, возникновение страхование, основные проблемы развития страхового рынка и способы их решения.

Ключевые слова: страхование, имущество, интерес страхования, категория риска, ущерб, страховой фонд, страховой рынок.

Страхование является средствами, изначально предназначенные для предотвращения последствий несчастных случаев, следовательно страхование есть самостоятельная и хозяйственная деятельность, которая может выражаться в сбережении, специально предназначенном для отклонения возникшего или возможно предстоящего разрушения или порчи ценностей, личного имущества от несчастных случаев.

Само по себе возникновению страхования предшествовали предпосылки защиты своего имущества, они же и побудили людей вступить в социально-экономические отношения, которые через время и были названы страхованием.

Страхование в Российской Федерации регламентируется рядом нормативно-правовых актов, как Гражданским Кодексом РФ (часть вторая) в которой сформированы общие положения о формах страхования, раскрывается сущность договора страхования, права и обязанности субъектов всех страховых отношений. Иные законы, которые раскрывают сущность страхования, это Закон РФ от 27.11.1992 №4015-1 «Об организации страхового дела в РФ», ФЗ от 25 апреля 2002 года N 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», так же ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в РФ» и рядом других законов.

Имеются факторы, которые являются причинами возникновения страхования: наличие определенных обстоятельств, по другому говоря опасностей, которые способны причинить вред имуществу и их наступление невозможно каким либо образом предотвратить. К данным обстоятельствам можно отнести природные явления; обстоятельства, которые вызваны поведением самого субъекта (авария); обстоятельства, которые связаны с общественной жизнью (война, забастовки) [4].

Самым существенным, если не самым главным элементом, является «интерес страхования». Интерес представляет собой направленность лица на наиболее значимые для него объекты, которые связаны с удовлетворенным чувством его потребностей. Другими словами, интерес можно определить, как деятельность самого субъекта, направленную на удовлетворение социальных потребностей, которые лежат в основе, мотивов, идей, побуждений, или же заинтересованность лица. Данная формулировка раскрывается в Законе «Об организации страхового дела в РФ».

Вторым элементом, не менее значимым, является категория риска. С уверенностью можно сказать, что только при наличии риска у субъекта можно выстроить ту или иную конструкцию либо модель страхования, если давать определение, то риск можно определить, как опасность, угрожающая застрахованному объекту, за которую само страховое учреждение обязано передать страхователю денежные средства. [7]

Само страхование, предусматривает распределение полученного ущерба в ограниченном порядке, благодаря страховому фонду, существование которого происходит за счет страховых взносов. Архипов А.П. в свою очередь рассматривает страхование, как кредит он объясняет - это возвратом денежных средств страхового фонда. Данная характерная черта относится к страхованию жизни. Большая часть страховых взносов возвращается застрахованному лицу обратно при наступлении определенного страхового случая.

Страхове организации, страхователи, непосредственно страховой продукт — это структура страхового рынка. Страховой рынок имеет в себе факторы, которые оказывают определенные влияние на его развитие. К данным факторам можно отнести: развитие экономики, законодательная база страхования, политическая стабильность и многие другие факторы.

[©] Вакулина С.С., 2018.

Российский страховой рынок имеет в себе ряд проблем, при решении, которых появиться определенная стабильность в его регулировании, а также его успешное существование в дальнейшем. Перечислим несколько проблем страхового рынка: отрицание того, что стратегическим звеном является страхование в целом, вследствие чего страхование теряет заинтересованность в своих услугах; региональная неразвитость инфраструктуры страхового рынка; все страховые ресурсы регулируются государством и если страховая компания отклоняется от установленных правил, то она может потерять свою лицензию [6].

К одной из отраслей страхования можно отнести, имущественное страхование. Данная отрасль включает имущество, как объект страховых правоотношений в различных видах; данное имущество подлежит страхованию как собственность страхователя, так и в качестве пользования, какого-либо распоряжения. В роли страхователя может выступать собственник своего имущества, а также юридические лица, они же и ответственны за полную сохранность своего имущества. Имущественное страхование можно различить по форме собственности и по определенным социальным группам. Что касается формы собственности, различается частное, арендуемое и государственное имущество, которое нуждается в страховании.

Любая проблема имеет свое решение, если провести определенную аналогию между страховщиком и страхователем, то между ними имеется определенная связь. Та самая связь, которая и будет основополагающей для решения проблем. Например, между страхователем и страховщиком имеются доверительные отношения, отсюда следует, что сам страховщик обязан предоставить достоверную информацию страхователю об определенном виде страхования. Так же для полноценного достижения поставленной цели необходима поддержка государства: продвижение знаний и рекламы в страховой деятельности, повышение квалификации специалистов, улучшенная и современная система обучения в вузах страны, увеличение уставного капитала страховых организаций, совершенствование положений действующего законодательства, которые регулируют страхование.

Если рассматривать правовое регулирование страхования в РФ то можно сделать вывод о том, что само по себе страхование всегда будет являться деятельностью общественно полезной и необходимой для общества. Организации и граждане всегда могут заранее застраховать себя и свое имущество от неблагоприятных последствий, которые могут с ними случиться. Так же следует отметить, что с каждым годом роль страховых организаций возрастает и развитие страховых услуг в целом зависит от состояния нормативно-правовой базы, которая зависит от деятельности страховой деятельности в целом. [8]

Библиографический список

- 1."Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-Ф3 (ред. от 28.03.2017) // "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N 5, ст. 410
- 2.3акон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 26.07.2017) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2017) // "Российская газета", N 6, 12.01.1993
- $3.\Phi$ едеральный закон от $25.04.2002~N~40-\Phi 3$ (ред. от 26.07.2017) "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" // "Собрание законодательства $P\Phi$ ", 06.05.2002, N~18, ст. 1720
- $4.\Phi$ едеральный закон от 29.11.2010 N $326-\Phi3$ (ред. от 28.12.2016) "Об обязательном медицинском страховании в Российской Φ едерации" // "Собрание законодательства $P\Phi$ ", 06.12.2010, N 49, ст. 6422
- 5. Федеральный закон от 19.12.2016 N 417-ФЗ "О бюджете Фонда социального страхования Российской Федерации на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов" // "Российская газета", N 292, 23.12.2016
 - 6. Ермасов С. В. Страхование: учеб. для бакалавров / Ермасов С.В. // Юрайт, 2012. Москва, 2012. 700-748 с.
 - 7. Архипов А. П. Страхование : учебник / Архипов А.П. // КНОРУС, 2012. Москва, 2012. 240-288 с.
- 8.Быканова Н.И., Черкашина А.С. Страховой рынок России: проблемы и направления развития / Быканова Н.И. // Молодой ученый, 2017. Москва, 2017 180 207 с.

ВАКУЛИНА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Филиал МГИМО МИД РФ, Россия.

УДК 340

Э.А. Боков

К ВОПРОСУ О НАЗНАЧЕНИИ НАКАЗАНИЯ ПРИ НАЛИЧИИ СМЯГЧАЮЩИХ И ОТЯГЧАЮЩИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

В статье рассматриваются положения общей части Уголовного закона, посвященные квалифицирующим обстоятельствам составов преступлений. Приводится точка зрения о невозможности тотальной регламентации в законе всех жизненных реалий. Предлагаются пути реформирования законодательства общей части Уголовного кодекса РФ.

Ключевые слова: закон, квалифицированный состав, состав преступления, признаки составов преступления, обстоятельства преступления.

В настоящее время количество отдельных видов преступлений неуклонно возрастает. С тенденциями развития общества изменяются и способы совершения преступлений. Но актуальным и сложным остается всегда вопрос о назначения уголовных наказаний за преступные деяния (действия, бездействия) совершенные при наличии смягчающих или отягчающих обстоятельств, т.к. с одной стороны, все преступления влекут уголовные наказания, а с другой, каждое преступление индивидуально, чем обусловлено, закрепление смягчающих и отягчающих обстоятельств в Уголовном кодексе Российской Федерации (далее, УК РФ).

Одним из наиболее распространенных и эффективных средств дифференциации наказуемости являются квалифицированные составы, т.е. наличие квалифицирующих признаков.

Для дифференциации уголовной ответственности законодателем задействовано множество квалифицирующих признаков, их количество в действующем УК превышает более 130 видов. Наиболее часто встречающимся среди них являются совершение преступлений группой лиц, причем необходимо отметить, что данное обстоятельство используется в самых различных вариациях: «группа лиц», «группа лиц по предварительному сговору», «совершение преступление в составе организованной группы» и т.д. Такой признак как, «организованная группа», к примеру, законодателем для конструкции квалифицированных составов использован более 100 раз. Также среди таких обстоятельств необходимо отметить и сопряженные: «с причинением тяжких последствий», (использовано в УК более 70 раз), «с применением насилия или угрозы применения такого насилия» (более 55 раз), «с причинением существенного имущественного ушерба» (более 40 раз) и т.д.

Квалифицирующие обстоятельства — это обстоятельства, относящиеся к совершенному общественно опасному деянию (действию, бездействию) и к личности виновного, иные данные не могут признаваться таковыми в уголовном праве Российской Федерации. Однако, в науке активно обсуждается вопрос, связанный с тем, что обстоятельства, относящиеся к содеянному и к личности виновного (как квалифицирующие), всегда являются частью преступления [4, С. 189], а соответственно и частью (элементом) состава преступления [3, С. 25]. Принято считать, что такие обстоятельства оказывают значительное влияние для правильной квалификации данных преступлений, и поэтому являются принципиально важными как для теории уголовно-правовой науки, так и правоприменительной практики.

В науке уголовного права высказывались разного рода суждения по поводу квалифицированных составов преступлений, в том числе и такого порядка, как то, что квалифицирующие обстоятельства следует включать не в конкретный состав преступления, а как специальная норма в Общей части УК, с возможностью применения ее для всех составов преступлений предусмотренных Особенной частью УК, при наличии к тому достаточных оснований и обстоятельств [2, С. 162 - 181].

Данное предложение и для нас является привлекательным в том плане, что при таком подходе к решению данного вопроса, это обстоятельство позволит создать дополнительные условия и широкие возможности для свободы действий правоприменителю, в особенности при назначении судами уголовных наказаний, наряду с другими условиями и обстоятельствами по делу, и личности виновного.

Полагаем, что в настоящее время с учетом складывающихся современных социально-экономических реалий, созданы все предпосылки для того, чтобы по отдельным категориям преступлений, и в нашей

Научный руководитель: *Рабаданов Абдулла Салихбекович* — кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

[©] Боков Э.А., 2018.

судебной системе перейти к прецедентному праву, хотя бы частично. То есть, предоставить более широкие полномочия судам, с учетом возможности создания прецедентного права, особенно при рассмотрении дел связанных с применением отягчающих или смягчающих обстоятельств, для назначения максимально справедливого наказания.

Множество исследований российских ученых-правоведов посвящены актуальным вопросам теории и практики применения уголовно-правовых норм связанных с совершением тех или иных преступлений, в которых усматривается проблема неоднозначности поведения человека, например, в экстремальных ситуациях. Так, А. С. Рабаданов, в своей монографии указывает, что в обществе существует определенная моральная шкала (иерархия ценностей), приоритетов, к примеру, жизнь ребенка признается ценнее чем жизнь взрослого, однако законодательной регламентации такие установки не находят [1, С. 212].

Такого рода исследования указывают на невозможность регламентации в составах преступления всех отягчающих и смягчающих обстоятельств фактического совершения преступления, впрочем, это и не является целесообразным. Важным на наш взгляд, является вопрос о представлении дополнительных полномочий судам при рассмотрении дел, связанных с применением тех или иных смягчающих или отягчающих обстоятельств, т.к. вопрос о правильной квалификации преступлений и назначение справедливого наказания является важным фактором достижения целей наказания.

Библиографический список

- 1. Рабаданов А.С. Крайняя необходимость как обстоятельство, исключающее преступность деяния // Вестник Московского университета МВД России. 2012. № 1.
- 2. Русакова Т.П. Пути дальнейшего совершенствования советского уголовного права // Актуальные вопросы правоведения в период совершенствования социалистического общества. Томск. 1989.
- 3.Кругликов Л.Л. Смягчающие и отягчающие ответственность обстоятельства в уголовном праве. Воронеж. 1985.
- 4.Нокербеков М.А. Соотношение норм уголовного уголовно-процессуального права, касающихся предмета доказывания // Алма-аты, 1963. Т. 7

 $EOKOB\ 9CKEPXAH\ ACЛАМБЕКОВИЧ$ — студент, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 340

Д.М. Гасанова

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ

В статье представлены результаты исследования актуальных проблем функционирования микрофинансовых организаций в РФ.

Ключевые слова: микрофинансирование, микрозайм, фондирование, банкротство.

Микрофинансовые организации (МФО) представляют собой учреждения, которые предоставляют займы населению обычно на короткий срок и под относительно высокие проценты по ним.

В данном контексте применяется термин «займ», потому что термин «кредит» применять к М Φ О нецелесообразно по ряду причин:

- 1) Сроки предоставления микрозайма не превышают 2-3 месяцев.
- 2) Процентные ставки составляют 1,5-2% в день. В годовом эквиваленте это 800-900%.
- 3) Кредитоспособность большинства заемщиков сомнительна. Вследствие чего около 60% займов не возвращаются, переходя в разряд «безнадежных».
 - 4) Минимальные документальные требования.
 - 5) Не имеют статуса кредитной организации.

Объектами МФО становятся юридически и финансово неграмотные люди. Субъекты МФО – юридические лица, зарегистрированные в форме фонда, автономной некоммерческой организации, а также иные юридические лица.

Микрофинансовые организации появились в 2010 году в связи с принятием Федерального Закона №151 от 02.07.2010 «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях». [4] С тех пор, микрофинансовый рынок развивается бурными темпами. По оценкам экспертов, объем кредитования через МФО составил в 2014 году более 100 миллиардов рублей. В 2015 году ключевая ставка ЦБ была повышена до 17% годовых, что повлекло за собой недоступность банковских кредитов отдельным группам населения и превращение таких заемщиков в потенциальных клиентов МФО. Возможна ситуация, когда человек берет займ, чтобы расплатиться по банковскому кредиту, тем самым еще более усугубляя свое финансовое состояние. Такое положение недопустимо, так как влечет за собой массу негативных социально-экономических последствий.

В 2013 году был принят закон №251-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в связи с передачей ЦБ РФ полномочий по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков», а также закон №353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)». [5]

В соответствии с данными документами МФО обязаны формировать резервы под возможные потери и иметь статус МФО, если было выдано более, чем 4 займа за год; обязательно предоставлять кредитные дела в бюро 89 кредитных историй; соблюдать норматив, указывающий на ограничение процентов по кредитам: они не должны быть отличны более, чем на треть от средних ставок, сложившихся в данной отрасли. Данные меры действенны, но недостаточны.

Регулирование, контроль и надзор МФО - это сфера деятельности исключительно ЦБ РФ, поэтому целесообразно создать нормативную базу по еще большему ограничению процентной составляющей займов, установив максимальный порог- 1% в день; также необходимо провести следующие мероприятия: ужесточить оценку кредитоспособности заемщика; создать саморегулируемые организации на финансовом рынке и специальную службу, занимающуюся консультированием граждан, попавших в сложное финансовое положение.

Чтобы исключить возможность пользоваться тяжелым финансовым положением граждан, Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» [5] ввел ограничение процентных ставок, и тем самым ликвидировал произвольное установление процентных ставок микрофинансовыми организациями. Банк России считает ставки по рынку по разным видам займов и выводит среднерыночное значение полной стоимости кредита. Теперь на сайте Центрального банка в разделе потребительское кредитование можно найти о ней информацию. Так как микрофинансовые организации больше, чем банки и иные кредитные организации, рискуют собственными средствами, выдавая займы ненадежным заемщикам, им

Научный руководитель: *Яковлев Александр Александрович* – кандидат наук, доцент, Тюменский государственный университет, Россия.

[©] Гасанова Д.М., 2018.

официально разрешено отклониться в сторону превышения, но только на одну треть. Кроме того, как банки и иные кредитные организации, микрофинансовые организации обязаны раскрывать в договоре реальное значение полной стоимости кредита, куда входят и комиссии. Раскрытие кредиторами своих ставок привело к росту ценовой конкуренции. Теперь, сравнивая условия предоставления займа, клиенты могут выбрать наиболее благоприятный для них вариант. Так, например, если заемщику нужна сумма в размере пяти тысяч рублей на десять дней и компании могут выдать такую сумму под 5%, 7% и 2%, то его выбор будет очевиден. Усовершенствование законодательства, а также повышение освещенности данной темы в средствах массовой информации помогли стать гражданам более грамотными. А это значит, что при выборе партнера клиенты будут руководствоваться списком легальных компаний, сведения о которых можно проверить на сайте Центрального банка.

Согласно статистическим данным на 2015 год по линии потребительского кредитования было проведено семь тысяч надзорных мероприятий. Данное событие положительно сказалось на процессе оздоровления рынка микрофинансирования. Однако такой зоркий контроль со стороны Банка России распространяется только на легальные микрофинансовые организации, при этом нелегальные организации остаются вне поля зрения. А ведь именно так называемые «черные кредиторы» продолжают произвольно назначать процентные ставки, исходя из собственных потребностей, не оглядываясь на публикуемую регулятором информацию о ставках. К тому же чаще всего именно на такие нелегальные микрофинансовые организации клиенты жалуются в Центральный банк и омбудсмену, ведь они не только создаются за рамками закона, но и применяют незаконные методы возврата выданных денежных средств. Они, применяя устные угрозы и физическое насилие к клиентам, возвращают сумму долга. Гражданам следует помнить о том, что нужно обращаться только в легальные микрофинансовые организации, ведь в случае нарушений на нее можно подать в суд.

Так как согласно статье 119 УК РФ никто не вправе угрожать убийством или причинением тяжкого вреда здоровью. А вот если компания работает в теневой экономике, не платит налогов, не сдает отчетностей, не соблюдает законов, то, связываясь с такой организацией, вы заблаговременно обрекаете себя на неприятности. Мало того, что выданный заем обойдется вам намного дороже из-за огромных процентов по нему, так еще и здоровье может пострадать.

С заявлением в суд или в правоохранительные органы вы можете обратиться, однако такие компании чаще всего однодневные, и сотрудники, выехав по указанному адресу, обнаружат пустое помещение без признаков деятельности.

Стремясь еще больше облегчить положение заемщиков в конце 2015 года в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» были внесены новеллы, которые, так или иначе, способствуют снижению стоимости займов. Снижена планка закредитованности. Это означает, что если долг по процентам достиг четырехкратного значения суммы тела кредита, то включается команда «стоп». Ранее долги росли нарастающим итогом, все больше вгоняя заемщика в долговую яму. Из всего вышесказанного следует сделать вывод о том, что рынок микрофинансов обрел более четкий и проработанный механизм функционирования, однако пробелы в законодательстве еще остались. Ужесточение борьбы с нелегальными микрофинансовыми организациями хотелось бы сделать одним из приоритетных направлений.

Одной из существенных проблем в области микрофинансирования является финансово-правовая неграмотность населения, когда люди не понимают объём взятого на себя обязательства и последствий его неисполнения. Непосредственное отношение к данной проблеме имеет агрессивная маркетинговая политика, проводимая микрофинансовыми организациями. Необходимо запретить на законодательном уровне некоторые формы и способы рекламирования микрофинансовых услуг, с целью предотвращения введения в заблуждение потенциальных заемщиков относительно стоимости микрозайма и других услуг. Также необходимо принять на федеральном и региональном уровнях программы по повышению финансовой грамотности населения и создать специальные центры для осуществления данной цели.

Микрофинансирование, безусловно, занимает определенную нишу на финансовом рынке, спрос на микрозаймы растет с каждым годом. Однако чтобы микрофинансовые организации выполняли социально-полезную функцию, а не ставили своей целью получение прибыли в ущерб интересам заемщиков, необходимо продолжать политику ужесточения требований к их деятельности, усилить контроль со стороны Банка России за соблюдением данных требований, а также своевременно реагировать на выявленные нарушения.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая статьи 1-453 от 30.11.1994 г. N51-ФЗ (с изменениями на 07.05.2013 N100-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации.1994. N32. Ст. 3301.

- 2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. N63- $\Phi3$ (с изменениями) // СПС Консультант плюс
- 3. Федеральный закон Российской Федерации от 02.12.1990 г. N395-1 «О банках и банковской деятельности» // СПС Консультант плюс
- 4. Федеральный закон Российской Федерации от $02.07.2010 \text{ N}151-\Phi3$ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» // СПС Консультант плюс
- 5. Федеральный закон Российской Федерации от 21.12.2013 N353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» // СПС Консультант плюс
- 6. Канкулова, Н.А. Проблемы и перспективы развития деятельности микрофинансовых организаций [Текст] / Л. А. Канкулова // Экономика, управление, финансы: материалы IV междунар. науч. конф. (г. Пермь, апрель 2015 г.). Пермь: Зебра, 2015. С. 79-82.
- 7. Захкин А.А. Микрофинансирование на рынке финансовых услуг: история вопроса и мировой опыт // Банковские услуги. -2013. № 2. C. 78

 $\Gamma A C A H O B A \ {\it Д} {\it U} A H A \ M {\it V} P A T O B H A -$ магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

Э.Ж. Апиева

НАСЛЕДОВАНИЕ КАК ОСНОВАНИЕ ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

B статье рассматриваются роль и значимость наследования в приобретении права собственности.

Ключевые слова: наследование, право, собственность, Конституция, Гражданский кодекс

Актуальность данной обусловлена тем, что право наследования является неотъемлемым правом личности в жизни современного общества и представляет интерес не только для юристов, но и затрагивает интересы каждого, кто вовлекается в орбиту действия наследственного права, поэтому вопросы наследственного права, как общие, так и частные, в настоящее время занимают значительное место в юридической практике.

Новые правовые, экономические, социальные, морально-нравственные реалии, вызванные существенным развитием новых экономических отношений, не могли не оказать влияния на основания возникновения права собственности в связи с наследованием имущества.

Приобретение права собственности по основанию наследования занимает особое место. Это определяется тем исключительным правообразующим фактом, каковым является факт смерти гражданина (наследодателя) как главный элемент возникновения наследственных правоотношений.

Институт наследования был предметом, как диссертационных исследований, так и отдельных работ, связанных с институтом наследования. Однако не все проблемы удалось разрешить как в теоретическом, так и законодательном аспектах.

Право частной собственности граждан, возведенное в ранг конституционного и производное от него - право собственности по основанию наследования гарантируется Конституцией РФ (п. 4 ст. 35), а их защита обеспечивается правосудием (ст. 18 Конституции РФ). Эти конституционные положения нашли закрепление и конкретизацию в части третьей Гражданского кодекса РФ, введенной в действие 1 марта 2002 года.

С принятием третьей части Гражданского кодекса РФ появилась новая система норм и институтов наследственного права. Значительно усовершенствовался институт наследования, как в частности субъектов, так и объектов наследственных правоотношений.

Следует отметить весьма существенные новеллы части третьей ГК РФ, касающиеся расширения круга наследников по закону: их восемь вместо четырех, имевших место в ГК РСФСР 1964 г.

Несмотря на указанные положительные новеллы, некоторые весьма важные проблемы остались за пределами правового регулирования. Это касается как субъектов наследственных прав, так и объектов наследования. Так, установив, что к наследованию могут быть призваны пасынки, падчерицы, отчимы, мачехи, законодатель не урегулировал порядок призвания их к наследованию. Это создает сложности в реальной защите наследственных прав указанных субъектов.

Законодатель оказался не до конца последовательным и в отношении объектов наследственных прав. Речь в данном случае идет о том, что допущены пробелы в регулировании порядка наследования таких важных объектов гражданского оборота как: земельные участки, предприятия, акции, вещи ограниченно оборотоспособные и некоторые другие. Это также затрудняет полную реализацию наследственных прав и не способствует законному приобретению права собственности на основании наследования.

Неполно урегулированы также законодателем вопросы приобретения в порядке наследования выморочного имущества Субъектом наследования выморочного имущества в соответствии со ст. 1151 ГК РФ является Российская Федерация. Пробелы законодательства в этом вопросе нарушают наследственные права Российской Федерации.

Отмеченные проблемы, их неразработанность на теоретическом уровне затрудняет процесс совершенствования гражданского законодательства, регулирующего наследственные правоотношения. Такое положение отрицательно сказывается на обеспечении конституционных гарантий наследственных прав и приобретении права собственности.

_

[©] Апиева Э.Ж., 2018.

Научный руководитель: *Демина Ирина Александровна* – кандидат юридических наук, доцент, Пензенский государственный университет, Россия.

Материальные условия жизни общества обуславливают и содержание наследственного права. Иными словами, право наследования тесно связано с развитием и укреплением частной собственности граждан. Основу же частной собственности составляют трудовые и некоторые другие отношения, о которых, в конечном счете, идет речь и при наследовании.

Право собственности является основополагающей основой наследственного права. Согласно ст. 8 Конституции РФ в Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. Право частной собственности охраняется законом. В соответствии со ст. 35 Конституции РФ право наследования гарантируется государством, при этом все граждане Российской Федерации имеют равные права в области наследственного права независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств.

Проблемы наследственного права с древнейших времен и до настоящего времени остаются в центре внимания общества и государства, законодателя и исследователей, каждого человека, поскольку в той или иной мере касаются и его интересов.

При первобытнообщинном строе, т. е. до разделения общества на классы и возникновения государства и права, существовали родовые обычаи, по которым вещи умершего члена рода поступали к другим членам того же рода, но не было наследственного права.

Наследственное право исследовали советские юристы, в основном начиная с работы Ф. Энгельса «Происхождение семьи, частной собственности и государства», чрезвычайно ярко показавшей неразрывную связь развития наследования с развитием собственности, и заканчивая развенчиванием эксплуататорского характера наследственного права. Признавалось, что, в отличие от буржуазного, социалистическое наследственное право, связанное с «новым экономическим явлением, возникшим лишь в социалистическом обществе, — правом личной собственности», имело иные цели и задачи: содействие укреплению личной собственности граждан и способствование тем самым укреплению общественной собственности (3). Например, С.Н. Братусь рассматривал право наследования как зависимое и производное от права собственности, разделяющее историческую судьбу собственности: «...возможность передачи собственности по наследству создает материальные стимулы труда и выполняет обеспечительную роль в интересах родных и близких наследодателя» (1).

В.Ф. Яковлев иначе подошел к вопросу о сущности института наследования, его позицию отличает понимание наследования в единстве экономических и юридических свойств: «Отношения наследования определяются как отношения собственности на определенной стадии их динамического развития (или состояния), вызванной особым обстоятельством — смертью собственника, при этом не отрицаются функции материального стимулирования труда и обеспечительная функция наследования» (5).

Наследственное право, как и право в целом, имеет специфические закономерности, характеризующие его возникновение, развитие и функционирование. Развитие правовой системы, ее институтов и норм находится в зависимости от развития экономических отношений. Ю.К. Толстой, основываясь на сущности и истории развития частной собственности, рассматривает наследование как сохранение правопорядка. Он полагает, что наследование обеспечивает устойчивость и преемственность сложившихся в обществе отношений собственности, но и не отрицает значения наследования как фактора стимулирования трудовой и деловой активности и материального обеспечения наследников (4).

Многие ученые отметили тесную связь института наследования с правом собственности, а также связь и зависимость правового регулирования наследования от допускаемых видов собственности граждан. По мнению А.Ю. Кабалкина, любое имущество, составляющее личную собственность, может быть объектом права наследования; к такому имуществу граждан на праве личной собственности могут относиться трудовые сбережения, жилой дом, легковые автомобили, предельное количество скота и т. д.(2)

Институт наследования в отечественном законодательстве проходит путь, аналогичный тому, какой прошел институт частной собственности: от полной отмены права наследования в одном из первых декретов Советской власти до установления гарантий права наследования законом высшей юридической силы — Конституцией РФ 1993 г. (ст. 35) и установлением механизма их реализации в Гражданском кодексе.

Приобретение права собственности по основанию наследования занимает в российском законодательстве особое место. Это определяется тем исключительным правообразующим фактом, каковым является факт смерти гражданина (наследодателя) как главный элемент возникновения наследственных правоотношений.

Библиографический список

- 1. Братусь С.И. Предмет и система советского и гражданского права. М., 1963.
- 2. Кабалкин А.Ю. Право личной собственности граждан. М.: Знание, 1967.

АПИЕВА ЭЛЬЗА ЖУМАБЕКОВНА - магистрант, Пензенский государственный университет, Россия.

^{3.} Маркс К., Энгельс Ф. Манифест Коммунистической партии // К. Маркс, Ф. Энгельс. Собр. соч. — Т. 4. — М.: Гос. изд-во полит. литературы, 1955.
4.Толстой Ю.К. Гражданское право / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. Т. 1. - М.: Проспект, 2002.

^{5.} Яковлев В.Ф. Гражданско-правовой метод регулирования общественных отношений. — Свердловск, 1972.

Э.Ж. Апиева

ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

B статье рассматриваются актуальные вопросы при обследовании жилых помещений.

Ключевые слова: наследование, жилые помещения, Конституция, Гражданский кодекс

Вопрос о наследовании жилого помещения, принадлежавшего нескольким лицам на праве общей собственности, решается особо. Заметим, что применительно к жилым помещениям отношения общей собственности возникают чаще всего. Так, подавляющее число объектов государственного и муниципального жилого фонда приватизируется в общую собственность проживающих в них граждан. Кроме того, квартиры очень часто передаются по наследству не одному, а нескольким лицам. Нередко жилье приобретается совместно, в общую собственность. Наконец, право общей совместной собственности на приобретенное жилище обычно возникает у супругов при отсутствии брачного контракта.

Жилое помещение, как и иные объекты гражданских правоотношений, может находиться в общей собственности с определением доли каждого из собственников в праве собственности (долевая собственность) или без определения долей (совместная собственность).

В случае приватизации жилья в общую совместную собственность каждый из собственников имеет право на недвижимое имущество в целом. И пока существует право общей совместной собственности на квартиру (дом), ни у одного из собственников нет определенной доли в этом праве. Доля появляется лишь в случае раздела или выдела, прекращающего отношения общей собственности для всех или для одного собственника.

Прекращение общей собственности происходит следующим образом: участник долевой собственности может выделить долю в натуре, а участник совместной собственности - определить долю и только после этого выделить ее. В случае смерти одного из участников долевой собственности наследование доли осуществляется на общих основаниях. Причем Постановление Пленума Верховного суда РСФСР от 23 апреля 1991 года уточняет, что при рассмотрении дел о наследовании «суд не вправе выделить наследнику его долю в имуществе в денежном выражении, если возможен раздел в натуре и другие наследники возражают против выплаты компенсации» (1).

Имущество, приобретенное в браке, является общей совместной собственностью супругов (п. 1 ст. 33, ст. 34 СК РФ, п. 1 ст. 256 ГК РФ). Дело в том, что в соответствии с законным режимом имущества супругов имущество, нажитое в период брака, независимо от того, на имя кого из супругов оно оформлено, является совместной собственностью.

Наследование жилого помещения, находящегося в совместной собственности супругов является сложным правоотношением, носящим характер гражданско-правовых правоотношений с элементами семейно-правовых и жилищных правоотношений.

Тот факт, что наследодатель состоял в браке, учитывается при определении объема наследственной массы. Доля умершего супруга в нажитом во время брака имуществе входит в состав наследства и переходит к его наследникам, а доля пережившего супруга в наследство не включается (ст. 1150 ГК РФ) (2).

В случае приватизации жилья в общую совместную собственность каждый из собственников имеет право на недвижимое имущество в целом. И пока существует право общей совместной собственности на квартиру (дом), ни у одного из собственников нет определенной доли в этом праве. Доля появляется лишь в случае раздела или выдела, прекращающего отношения общей собственности для всех или для одного собственника.

В отличие от законодательства, действовавшего до 1 января 1995 года, ГК РФ рассматривает общую собственность как долевую. Совместная собственность допускается только в установленных законом случаях: если речь идет о собственности супругов, о собственности членов крестьянских (фермерских) хозяйств или об имуществе общего пользования, приобретенном или созданном в садоводческом, огородническом или дачном некоммерческом товариществе.

Научный руководитель: *Демина Ирина Александровна* – кандидат юридических наук, доцент, Пензенский государственный университет, Россия.

[©] Апиева Э.Ж., 2018.

* **

Уместно отметить, что до недавнего времени положения закона «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» трактовались неоднозначно: в результате приватизации жилого помещения право совместной собственности на него могло возникать у всех проживающих в нем граждан, а не только у супругов. Федеральный закон «О внесении изменений и дополнений в Гражданский кодекс Российской Федерации...», вступивший в силу 31 мая 2001 года, устранил двойственность толкования (3).

В случае смерти одного из супругов - участника совместной собственности наследство открывается в общем порядке. А значит, если есть завещание, то к наследованию призываются указанные в нем лица. Если умерший супруг не оставил завещания, наследование осуществляется по закону, т. е. право на долю в общей собственности переходит к наследникам первой очереди, к числу которых принадлежит и вдова (вдовец). Рассмотрим простой пример. Предположим, у состоящих в браке родителей есть двое детей. Супруги на момент смерти одного из них владели квартирой, приватизированной в совместную собственность. Наследство открывается на одну вторую долю в праве собственности на квартиру. Эта доля распределяется поровну на троих наследников - на пережившего супруга и на двоих детей, так что в результате каждый из детей приобретает право на одну шестую долю в праве собственности на квартиру, а вдова (вдовец) - на две третьих. (4).

При разделе имущества наследники могут прийти к соглашению, по которому определенные таким соглашением доли не совпадут с указанными в свидетельстве о праве на наследство. В силу п. 3 ст. 1165 ГК такое несоответствие не может служить основанием для отказа в государственной регистрации прав наследников на недвижимое имущество, полученное в результате раздела наследства. (5)

Вообще совладельцам общей собственности на жилище следует заблаговременно позаботиться о завещаниях. В противном случае после смерти одного из них пережившие совладельцы и пользователи жилого помещения могут столкнуться при наследовании квартиры с серьезной проблемой: исками неожиданно объявившихся наследников.

Другая типичная ситуация: один из потенциальных собственников при приватизации отказывается от своей доли в собственности на жилое помещение. Зачастую он не способен оценить последствия этого решения. В результате же такой «несостоявшийся собственник» приобретает лишь право пользования жилым помещением, и это право не переходит к его наследникам. На наш взгляд, органам, правомочным оформлять документы по передаче жилых помещений в собственность, следует уделять особое внимание информированию граждан о последствиях решений, принятых в ходе приватизационной сделки.

Особенности наследования жилых помещений, находящихся в процессе приватизации, были рассмотрены Пленумом Верховного суда РФ 24 августа 1993 года. Пленум разъяснил, что если гражданин, подавший заявление о приватизации и представивший все необходимые для этого документы, умер до оформления договора на передачу жилого помещения в собственность или до регистрации такого договора, то, в случае возникновения спора по поводу включения этого помещения или его части в наследственную массу, смерть наследодателя не может служить основанием для отказа в удовлетворении претензий наследника.

Жилое помещение- это помещение которое отвечает установленным санитарным, противопожарным, градостроительным и техническим требованиям и предназначенное для проживания граждан.

Принадлежащие на праве собственности жилые помещения входят в состав наследства и наследуются на общих основаниях. Как и иные объекты гражданских правоотношений жилые помещения могут находиться в общей собственности. Общая собственность всегда предполагается долевой. После прекращения общей собственности участник долевой собственности может выделить долю в натуре, а участник совместной долевой собственности вначале определить долю и только после этого выделить ее.

Совместная собственность возможна только в случаях установленных законом:

- если это собственность супругов;
- членов крестьянских и фермерских хозяйств;
- имущества общего пользования, приобретенное или созданное в садоводческом, огородническом или дачном некоммерческом товариществе.

Наследование приватизированных жилых помещений осуществляется также в общем порядке. Если приватизация жилых помещений осуществлена в долевую собственность нескольких лиц, это означает, что все ее участники имеют определенные доли.

Заканчивая обзор, хотелось бы подчеркнуть, что во всех спорных случаях, возникающих при наследовании собственности, суд должен исходить из того, что право собственности не исчерпывается триадой правомочий владения, пользования и распоряжения объектом. От него может быть отделено и владение, и пользование, и распоряжение, но право собственности останется.

Библиографический список

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая и третья. М.: ТК Велби, Изд- во Проспект, 2006. -448c.
- 2.О внесении изменений и дополнений в Гражданский кодекс Российской Федерации и в Закон Российской Федерации «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» (в ред. Федерального закона РФ от 01.05.99 г. № 88-ФЗ) // Жилье, нормативные акты и их применение. М.: Право и закон,2001г.
- 3.Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 24 августа 1993 года № 8 «О некоторых вопросах применения судами Закона РФ «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации».
 - **4.**Крашенинников П. В. Жилищное право. М.: Статут, 2001. С. 167–169.
- 5. Общая собственность на жилые помещения: особенности наследования. «Отечественные записки» 2005г., №1

 $A\Pi MEBA$ ЭЛЬЗА ЖУМАБЕКОВНА — магистрант, Пензенский государственный университет, Россия.

В.В. Возисов

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье рассматривается особенности правового режима субъектов предпринимательской деятельности в Российской Федерации. Так же рассмотрены понятия предпринимательской деятельности, виды субъектов и правовое регулирование согласно действующему законодательству.

Ключевые слова: предпринимательство, субъект, законодательство, коммерческая деятельность.

Предпринимательская деятельность в России достаточно развита. На сегодняшний день принято достаточное количество законодательных актов, которые регламентируют деятельность субъектов предпринимательства. С каждым годом число субъектов предпринимательской деятельности увеличивается.

Субъектом нормативно – правовой деятельности по законодательству $P\Phi$ может выступать как физическое, так и юридическое лицо.

Субъекты предпринимательской деятельности — это круг лиц, которые осуществляют предпринимательскую деятельность на профессиональной основе. Они в обязательно исполняют все предусмотренные законодательством права и обязанности. А также имеют определенную хозяйственную компетенцию, имущество, которым могут свободно распоряжаться в своей деятельности.

На сегодняшний день выделяются следующие типы субъектов предпринимательской деятельности. Прежде всего это индивидуальное предпринимательство. К которому можно отнести всех физических лиц, которые зарегистрированы в установленном порядке и занимаются предпринимательством без образования юридического лица.

Так же к субъектам предпринимательства относятся и хозяйственные общества. Это коммерческие организации, которые имеют свои доли в установочном капитале.

Акционерные общества – это общества, где у каждого члена этого общества имеется определенный процент акций. Акционеры несут ответственность и получают прибыль согласно имеющимся у них акциям.

И конечно же унитарные предприятия. Это такие коммерческие организации, которые не имеют права собственности на закрепленное за ними право на имущество.

Основные виды субъектов предпринимательской деятельности согласно Гражданскому кодексу РФ изображены на схеме 1.

Тем не менее все субъекты предпринимательской деятельности должны отвечать ряду требований: Государственная регистрация

Правоспособность, которая реализует способность заниматься предпринимательской деятельность в полном объеме.

Обособленное имущество

Индивидуальная имущественная ответственность

Права и обязанности каждого субъекта предпринимательской деятельности устанавливается только государством и регламентируется нормативно — правовой базой конкретного государства.

Индивидуальное предпринимательство же как субъект предпринимательской деятельности имеет достаточно широкое распространение как за рубежом так и в Российской Федерации.

Правовой режим предпринимательской деятельности— это единство прав, которые предусматриваются законами и регламентируют права и обязанности предпринимателя, применение каких может способствовать достижению целей правового регулирования.

Если рассматривать реализацию права по этапам на ведение предпринимательской деятельности следует выделить:

- а) правовой режим легитимации предпринимательства
- б) правовой режим ведения предпринимательской деятельности.

По содержанию регулируемых отношений можно подразделить на налоговый, таможенный, а также режим внешнеэкономической и иной деятельности предпринимателя.

Не будет лишним подчеркнуть и специальный налоговый режим, которым выступает упрощенная система налогообложения субъектов предпринимательства.

[©] Возисов В.В., 2018.

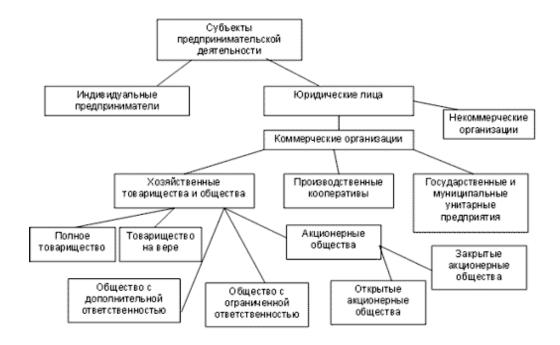


Рис. 1. Субъекты предпринимательской деятельности

По мере вмешательства государства в экономику подразделяется на

- а) Регистрационный режим: является общим, введен в целях контроля за созданием и деятельностью предпринимателей.
- б) Лицензионный: специальный (особый), связан с приобретением организацией статуса юридического лица, а физическим лицом статуса индивидуального предпринимателя;

Зависимо от политики государства в зависимости от отношения к субъектам рынка:

- а) Режим поддержки субъектов малого предпринимательства;
- б) Режим особого контроля за субъектами, которые действуют в условиях естественной монополии Наиболее эффективно нормативно правовой режим предпринимательской деятельности проявляется в коммерческом законодательстве, где можно пронаблюдать как необходимое количество нормативно правовых актов может обеспечить весь режим регулирования.

Обеспечение же нормативно – правового режима предпринимательской деятельности предусматривает активное употребление законов для ведения коммерческой деятельности.

Среди федеральных законов высшую силу имеет Конституция, где в статье 8, в которая регулирует предпринимательскую деятельность. А статья 34 гарантирует свободное использование своего имущества для предпринимательской деятельности.

В Гражданском кодексе так же прописаны нормы, регламентирующие предпринимательскую деятельность.

Первая часть ГК регламентирует основные теоретические положения предпринимательской деятельности, в этой части выведены основные понятия.

Во второй части регламентированы обязательства предпринимательской деятельности.

 ${
m Hop}$ мативно – правовые акты, указы, распоряжения так же регламентируют предпринимательскую деятельность субъектов.

Индивидуальный предприниматель является наиболее распространенным субъектом предпринимательской деятельности.

Индивидуальный предприниматель — это субъект предпринимательской деятельности в роли которого выступает физическое лицо. Согласно действующему законодательству любой гражданин может заниматься предпринимательской деятельностью, которая не запрещена законом.

Индивидуальный предприниматель является полноценным субъектом предпринимательской деятельности.

На сегодняшний день в Российском законодательстве нет четкого определения индивидуального предпринимателя, но зато в Гражданском Кодексе РФ в ст. 2 достаточно подробно раскрыта суть понятия предпринимательской деятельности.

Предпринимательская деятельность- это самостоятельная, осуществляемая на свой страх и риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке"

Под Федеральными законами понимаются законодательные акты, которые содержат нормы и права, регулирующие отношения, возникающие между предпринимателями или непосредственно с их участием в предпринимательской деятельности.

Список Федеральных законов, регулирующих предпринимательскую деятельность:

- ФЗ «О рынке ценных бумаг» описывает состояние рынка на территории Российской Федедерации;
- ФЗ «Об акционерных обществах» описывает правовое положение предпринимательской деятельности:
- ФЗ «О рекламе» описывает законодательные положения, которые регулируют отдельные виды предпринимательской деятельности;
- ФЗ «О лицензировании отдельных видов предпринимательской деятельности» содержит правильный порядок ведения предпринимательской деятельности.

Несмотря на немалое количество Федеральных законов, ни одно законодательное положение не содержит принципы взаимодействия между государством и бизнесом. В статьях Гражданского кодекса РФ в качестве правил по торговому обороту присутствует указание о том, что государство не может вмешиваться в частные дела предпринимательской деятельности без каких-либо оснований.

Но если бы закон содержал принципы взаимодействия между государством и предпринимательством, каких-либо противоречий между несколькими ФЗ не было.

Таким образом, в заключение хотелось бы отметить, что предпринимательство — это значительный и серьезный шаг в развитии современной предпринимательской деятельности. А правовой режим является важной частью в реализации деятельности субъектов предпринимательства.

Библиографический список

- 1.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2018. N 31. Ст. 4398.
- 2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51- $\Phi3$ (ред. от 29.10.2018) // C3 PФ. 1994. N 32. Cт. 3301; 2018. N 1 (ч. I). Cт. 43.
- 3.Гузенко Л. В. Проблемы защиты прав субъектов предпринимательской деятельности // Молодой ученый. 2018. №16. С. 197-200.

ВОЗИСОВ ВЛАДИСЛАВ ВАСИЛЬЕВИЧ – магистрант, Филиал МГИМО МИД РФ, Россия.

В.В. Возисов

ПРАВО СОБСТВЕННОСТИ КАК ОСНОВА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Имущественную основу хозяйствования составляет право собственности. Собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом. Формирование и развитие рыночных отношений предусматривают свободное, равноправное сосуществование и развитие различных форм собственности, создание различных видов деятельности предпринимательства. В статье раскрывается роль частной собственности как обязательной предпосылки развития предпринимательства; анализируются различные модели взаимоотношений и социальное назначение права собственности и предпринимательства.

Ключевые слова: право собственности, приватизация, разгосударствление, предпринимательство, образование, рынок, профессия, бизнес, экономика, маркетинг, менеджмент.

Казалось бы, какое из юридических понятий может быть более очевидным даже на бытовом уровне, нежели «право собственности»? Трактовка иных правовых категорий (например, «обязательство», «юридическое лицо», «деликт» и даже «наследование») обычно отдается широкой публикой на откуп профессиональным юристам. Но «право собственности» всем представляется старым добрым знакомым — понятием, интуитивно ясным и универсальным, основанным на «естественном праве» [8, с.89].

Внимательное знакомство с предметом показывает, что понятие права собственности, традиционно относимого к «статике гражданского оборота», оказалось, как ни странно, более изменчивым, нежели понятие обязательства, «опосредующего динамику гражданско-правовых отношений». В частности, сегодня мы можем наблюдать, как под влиянием различных причин в правопорядках, которые мы привыкли считать модельными для нашей цивилистики, понятие права собственности меняется буквально на наших глазах. Например, современное континентальное право успешно осваивает институт траста, доселе упорно им отрицаемый, возрождает уже отмершую, казалось бы, фидуциарную собственность.

Право собственности юридически закрепляет принадлежность имущества определенному лицу; именно эту мысль и выражает п. 1 ст. 209 ГК РФ, указывая, что права владения, пользования и распоряжения имуществом принадлежат его собственнику. Это так называемая позитивная сторона собственности — возможность собственника удовлетворять свои потребности при помощи принадлежащего ему имущества.

Сочетание положительной и отрицательной сторон права собственности дает возможность «комплексно» определить его как установленную правом возможность лица владеть, пользоваться и распоряжаться принадлежащей ему вещью, защищенную против всякого вмешательства со стороны других лиц.

Подобное традиционное определение права собственности позволяет говорить о нем как о разновидности абсолютного правоотношения, в рамках которого праву управомоченного субъекта корреспондирует пассивная обязанность всех без исключения других лиц, заключающаяся в том, чтобы просто не препятствовать правообладателю.

Абсолютные правоотношения складываются в тех случаях, когда субъективный интерес лица, признаваемый правом, может быть реализован им самостоятельно — требуется лишь обеспечить, чтобы его обладателю не препятствовали [4, с.7]. Таково и право собственности: собственник самостоятельно реализует свои правомочия (например, владеет и пользуется вещью), нуждаясь не в чьей-либо активной помощи, а в том, чтобы ему никто в этом не препятствовал. Если же собственнику понадобится чье-то содействие в реализации какого-либо интереса, связанного с принадлежащей ему вещью (например, необходимо будет произвести ее ремонт и т.п.), он может обратиться за помощью к другому лицу, действия которого смогут этот интерес удовлетворить.

Именно потому, что владелец имеет право на свое усмотрение совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону, он имеет право использовать свое имущество для осуществления предпринимательской деятельности. Ограничения этого права, как и условия использования владельцем своего имущества для осуществления предпринимательской деятельности могут быть предусмотрены только в случаях, указанных законом.

[©] Возисов В.В., 2018.

Предпринимательство является логическим продуктом реализации права частной собственности с целью получения прибыли. Однако эта собственность может использоваться не только для цели предпринимательства, но и для благотворительности, личного потребления услуг и товаров физическими лицами и тому подобное [8, с.56].

Очевидно, что частная собственность играет исключительно важную роль в развитии предпринимательства. В их взаимоотношениях существует определенная взаимосвязь, своеобразный закон объединенных сосудов: чем более развитой и защищенной является частная собственность, тем более развитым и защищенным является предпринимательство. И наоборот, чем менее выразительная роль частной собственности в экономическом развитии жизни общества, тем менее развитым является предпринимательство.

Конечно, становление, и особенно, развитие предпринимательства зависит не только от состояния частной собственности в государстве. Хотя вместе с тем в науке существовали и существуют концепции и теории, которые обосновывают развитие рыночной экономики и предпринимательства, прежде всего, благодаря решающему влиянию частной собственности и основанного на ней частного интереса.

Сегодня предпринимательство, благодаря нетрадиционным или инновационным формам и методам его осуществления, а также новым функциям частной собственности как бы отрывается от своей материальной основы - частной собственности. Но не на столько, чтобы вообще потерять с ней причинно-следственные связи.

Высокий уровень развития частной собственности порождает новые формы предпринимательской деятельности.

Так, в России наряду с реальными формами этой деятельности формируются виртуальные ее формы, которые получают все большее распространение в практике предпринимательства. Это является свидетельством того, что российское предпринимательство пытается приспособиться к новым формам деятельности.

На практике постоянное развитие предпринимательства требует соответствующего изменения правового регулирования отношений частной собственности. Более сложные формы предпринимательства предопределяют потребность в детализации и конкретизации отношений частной собственности в гражданском законодательстве.

В России частная собственность определенное время развивалась фактически неконтролируемо, о чем свидетельствуют результаты приватизации государственной собственности и появление в стране в течение одного-полутора десятилетия большой группы олигархов-миллиардеров [5, с.70].

На развитие частной собственности как материальной основы предпринимательства много россиян смотрит довольно скептически, считая, что честно заниматься предпринимательством в стране невозможно. Поэтому российская модель взаимодействия частной собственности и предпринимательства является противоречивой и незаконченной, что указывает на ее переходной характер.

На данный момент в политико-экономическом и правовом отношении происходит процесс разграничения моделей развития экономик двух стран, а также всех составляющих этих моделей, в т. ч. и взаимоотношений между предпринимательством и частной собственностью.

В последние годы в России наметились определенные положительные сдвиги в практике взаимодействия институтов частной собственности и предпринимательства.

В свою очередь это значит, что и предпринимательство должно выполнять наряду с экономической и социальную функцию: заботиться об увеличении рабочих мест, росте уровня доходов и повышении уровня квалификации работающих и тому подобное.

Одним словом, наращивать социальный капитал, который в условиях индустриального и постиндустриального развития имеет большее значение, чем экономический капитал.

Хотя в условиях безработицы, низкого уровня социальной защиты это сделать, понятно, непросто.

Но уже появилось явление, которое активно поддерживается общественным мнением и имеет название «социальное предпринимательство» [3, с.116]. Оно касается участия капитала в решении социальных проблем.

Надо отдать должное российским предпринимателям в том, что они понимают значение социальной функции частной собственности, отношений между собственниками и рабочими.

В России есть большое количество бизнесменов, которые понимают важность баланса между моралью и прибылью, частным и общественным интересом. На практике даже идеально созданы гражданскоправовые предпосылки для развития предпринимательства не могут сработать, если не будет соответствующего духовного и субъективного фактора, то есть определенной предпринимательской этики и лиц, которые этой этики придерживаются.

Как известно, согласно учению М. Вебера, экономический прогресс капитализма — это проблема не столько хозяйственно-финансовая, сколько этическая. Это и другие вопросы веберовской теории являются чрезвычайно актуальными для российского общества и оно их активно обсуждает.

Социально-психологические и этические проблемы перехода к рыночной экономике для большинства россиян, которые придерживаются традиционной правовой культуры, являются едва ли не самыми тяжелыми. Когда-то известный поэт и диссидент В. Стус сказал, что россияне в советское время были нацией сержантов. Сержанты, которые не знали ни права частной собственности, ни свободного предпринимательства, рыночной экономики построить не могли.

Поэтому сегодня, по нашему мнению, перед россиянами стоит историческая задача стать нацией частных владельцев и менеджеров, которые смогут ускорить экономический и социальный прогресс, повысить качество товаров и услуг для населения, завоевать мировые рынки.

Это тем более важно, что российское общество стоит перед вызовами индустриального и постиндустриального развития, которое требует перехода к высокоэффективному управлению сферой экономической жизни.

Библиографический список

- 1.Беляева О.А. Предпринимательское право: Учебное пособие / Под ред. члена Научно-консультативного совета при Высшем Арбитражном Суде РФ, профессора Ляндреса В.Б. М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»: «ИНФРА-М», 2006. 271 с.
- 2.Крутиков В.К. Предпринимательское право / В.К.Крутиков, Т.В.Дорожкина, Т.В.Крутикова, А.Г.Федоров. Калуга: Издательство «Эйдос», 2016.-168 с.
- 3.Предпринимательское (хозяйственное) право: учебник / [Вознесенская Н.Н. и др.]; под ред. В.В. Лаптева, С.С. Занковского; Рос. акад. наук, Ин-т государства и права, Академ, правовой ун-т. М.: Волтерс Клувер, 2006. 560 с.
- 4.Рыбалов А.О. Право собственности (комментарий к ст. 209 ГК РФ) [Электронное издание]. М.: М-Логос, 2017. 96 с.
 - 5.Рубцов Б.Б. Тропинка к процветанию // Эксперт. 2005. № 44. С. 70–76
- 6.Сажнева Л.П. Структура и основы деятельности предприятий различных форм собственности: Учебное пособие / Л.П.Сажнева. СПб.: НИУ ИТМО. 2014-176 с.
- 7.Семенов А.К. Предпринимательское (хозяйственное) право: учебное пособие для студентов всех факультетов и форм обучения / А.К.Семенов. Омск: СибАДИ, 2009.-138 с.
- 8. Харова С.М. Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие / С.М.Харова, И.С.Метелев, Б.Г.Хаиров. Омск: ООО «Омскбланкиздат», 2012 г. 254 с.
- 9. Черкасов Г.И. Общая теория собственности: Учебное пособие для вузов / Г.И. Черкасов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — 263 с.

ВОЗИСОВ ВЛАДИСЛАВ ВАСИЛЬЕВИЧ – магистрант, Филиал МГИМО МИД РФ, Россия.

О.А. Дмитриенко

ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ СОСТАВА СУДА В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

В статье рассматриваются вопросы формирования состава суда в гражданском и арбитражном процессе. На отдельных стадиях современного гражданского и арбитражного процесса, способы коллегиального и единоличного рассмотрения дел могут сочетаться по-разному. Эффективная реализация их потенциалов в условиях проводимого в стране реформирования судебной системы при формировании состава суда для рассмотрения гражданского дела представляется особенно актуальной. В первую очередь это может способствовать достижению главной цели преобразований - повышению уровня правовой защищенности граждан и доступности правосудия.

Ключевые слова: арбитражный процесс, гражданский процесс, единоначалие, коллегиальность, самоотвод, состав суда.

Данная тема мало исследована в доктрине, вместе с тем в рамках отраслей гражданского и арбитражного процесса (в отличие, например, от уголовного) проблемам единоличного и коллегиального рассмотрения судами гражданских дел уделялось особое внимание.

Е.В. Васьковский, оценивая преимущества рассмотрения гражданских дел в коллегиальном составе, утверждал, что коллегиальное рассмотрение дел обеспечивает более тщательное и многостороннее обсуждение их [5, с. 32-33]. Полагаем, что с данным мнением можно согласиться. Коллегиальность обеспечивает беспристрастность судей, способствует увеличению авторитета судебного решения. Однако следует отметить и положительные черты единоначалия: быстрота рассмотрения дела в суде, а также большая доступность единоличного суда для граждан.

Рассуждая о достоинствах и недостатках коллегиального и единоличного способов отправления правосудия на современном этапе развития процессуального права, Г.Л. Осокина пишет, что существование как одних, так и других свидетельствует о необходимости «разумного сочетания указанных начал с тем, чтобы максимально были задействованы положительные моменты коллегиальности и единоначалия и минимизированы их отрицательные черты» [9, с. 128].

Основными достоинствами коллегиального рассмотрения гражданского спора, безусловно, являются всесторонность, объективность, кооперация интеллектуальных затрат, выработка оптимального, правильного и справедливого решения. «В основе коллегиальности лежит принцип коллективного обсуждения вопросов, возникающих в ходе судопроизводства. Этим достигается всестороннее, полное и объективное исследование обстоятельств, изложенных в соответствующей жалобе или представлении прокурора» [7, с. 15].

Так, например, считаем возможным предусмотреть в законе возможность реализации коллегиального начала при осуществлении такого процессуального действия, как разрешение судьей, единолично рассматривающим гражданское дело, вопроса о самоотводе. На текущий момент данный вопрос разрешается судьей единолично. Такое законодательное решение представляется весьма спорным: возникает вопрос о возможности реализации на практике принципов объективности и беспристрастности суда, в результате чего снижается уровень доверия граждан к суду и, как следствие, падает эффективность данного института гражданского процесса в целом.

При этом неисполнение судьей обязанности по заявлению самоотвода при наличии на то оснований может повлечь отмену решения (определения, постановления), приостановление и даже прекращение полномочий судьи. Так, например, мировой судья В.В. Холкин, который рассмотрел два гражданских дела по заявлению его двоюродной сестры, И.А. Мосуновой (Ханьжиной), мировой судьи этого же района, а также уголовное дело, по которому его двоюродная сестра была признана потерпевшей. ККС области расценила указанные нарушения как проступок, позорящий честь и достоинство судьи, умаляющий авторитет судебной власти, несовместимый с высоким званием судьи, и пришла к выводу о наложении на него дисциплинарного взыскания в виде досрочного прекращения полномочий судьи. ВС РФ оставил данное решение в силе[4].

[©] Дмитриенко О.А., 2018.

При этом практика квалификационной коллегии судей показывает, что судья может быть досрочно лишен полномочий и в случае не заявления им самоотвода при наличии у него личной, прямой или косвенной заинтересованности в исходе дела либо иных обстоятельств, вызывающих сомнение в его объективности и беспристрастности (п. 3 ч. 1 ст. 16 ГПК РФ[2]). В частности, судья Рубцовского городского суда была привлечена к такому виду дисциплинарной ответственности, поскольку имела внеслужебные отношения с истцом и при этом не заявила самоотвод [3].

Указанный вопрос в арбитражном процессуальном законодательстве урегулирован иначе, в частности, согласно положениям ст. 25 Арбитражного процессуального кодекса РФ [1] вопрос об отводе судьи арбитражного суда рассматривается председателем судебного состава или суда. Подобное правило следует закрепить и в гражданском процессуальном законодательстве [8]. Безусловно, такое процессуальное решение существенно изменит положение дел. Однако максимально объективным и непредвзятым процесс разрешения вопроса об отводе судьи, единолично рассматривающего гражданское дело, можно сделать посредством реализации начала коллегиальности, а именно рассмотрения заявления об отводе судебной коллегией в составе трех судей того же суда.

На наш взгляд, в данном случае также можно констатировать конфликт двух принципов: независимости судей и процессуальной экономии. Причем с точки зрения независимости судей процедура отвода судьи, закрепленная в АПК РФ, однозначно более адекватна, нежели существующая в нормах ГПК РФ: как неоднократно отмечалось в литературе, любой человек (и судья здесь не исключение) не может быть беспристрастным в оценке собственных действий [11, с. 505; 10, с. 132-135].

Если же подходить к процедуре самоотвода судьи с позиций процессуальной экономии, то рассмотрение вопроса об отводе теми же судьей или судьями, которыми рассматривается дело, очевидно более предпочтительно. Однако приоритет, как представляется, в данном случае должен оставаться за принципом независимости судей, как минимум, по двум причинам. Во-первых, принцип процессуальной экономии не имеет прямого закрепления в законодательстве и может расцениваться лишь как доктринальное начало процессуального права, в то время как принцип независимости относится к числу конституционных принципов процессуальных отраслей российского права, которые закрепляются и в нормах Конституции, и в нормах процессуальных кодексов. Во-вторых, принципу независимости отводится важная роль в обеспечении реализации международно признанного права на справедливое судебное разбирательство.

Противоположной позиции относительно коллегиальности в гражданском и арбитражном процессе придерживается И.А. Приходько, который руководствуется целями оптимизации нагрузки судей и повышения уровня доступности правосудия. Он отмечает, что апелляционное производство напоминает конвейер, судьи не успевают вникнуть в существо жалобы, часто полагаясь на мнение судьи-докладчика, таким образом, коллегиальность становится своего рода фикцией. Ввиду особой категоричности данной позиции мы не можем полностью согласиться с ней, вместе с тем в некоторых случаях рассмотрение гражданского дела во второй инстанции судом в единоличном составе видится допустимым, обоснованным и даже необходимым с учетом принципов процессуальной экономии и эффективности судопроизводства в пелом.

В соответствии с действующим законодательством в апелляционном порядке гражданские дела могут рассматриваться либо только единолично судьей, либо только коллегиально (ч. 3, 4 ст. 7 ГПК РФ), т.е. сочетание единоначалия и коллегиальности при апелляционном пересмотре гражданских дел невозможно. Представляется, что указанное законоположение нуждается в изменении, цель которого состоит в обеспечении эффективного сочетания единоличного и коллегиального способов рассмотрения гражданских дел судом апелляционной инстанции. Полагаем, что такая цель может быть достигнута, в частности, посредством закрепления в соответствующих нормах ГПК РФ правила, согласно которому отдельные определения районных судов могут быть пересмотрены в единоличном составе судьями областных и приравненных к нему судов.

Вместе с тем рассмотрение частных жалоб (представлений) на постановления районного суда в единоличном составе судьей областного и приравненного к нему суда допустимо не во всех случаях[6]. Например, поскольку определениями, указанными в ч. 3 ст. 333 ГПК РФ, разрешаются существенные для участников судебного разбирательства вопросы, в том числе касающиеся возможности дальнейшего продолжения судебного разбирательства, в целях обеспечения доступа граждан к судебной защите и создания равных условий для лиц, обжалующих судебные акты, имеющие ключевое значение для дальнейшего движения гражданского дела, представляется целесообразным рассмотрение частных жалоб на указанные определения в коллегиальном составе суда.

Что касается реализации принципа единоначалия и коллегиальности при пересмотре судебных актов в кассационной и надзорной инстанциях, в российском законодательстве установлено правило, согласно которому производство на данных стадиях гражданского и арбитражного процесса осуществляется

исключительно на основе принципа коллегиальности (ч. 4 ст. 7 ГПК РФ, ч. 4 ст. 17 АПК РФ). Для арбитражного процесса данное правило действует и в суде апелляционной инстанции.

Несмотря на то что судопроизводство в кассационной и надзорной инстанциях осуществляется на основании принципа коллегиальности, говорить о полном исключении единоначалия на данных стадиях гражданского процесса не приходится.

Речь идет об установленной законодателем процедуре, в соответствии с которой кассационная (надзорная) жалоба рассматривается судьями, указанными в законе, единолично, и по результатам такого рассмотрения судья может принять решение о передаче кассационной жалобы (представления) для рассмотрения в судебном заседании суда кассационной (надзорной) инстанции, а может отказать в передаче, если отсутствуют основания для пересмотра судебных постановлений в кассационном (надзорном) порядке (ст. 380.1, 381, 391.5 ГПК РФ, ст. 278 АПК РФ). Таким образом, по сути, доступ граждан к правосудию зависит от усмотрения одного судьи.

Уровень значимости действий судьи повышается (а уровень доступности правосудия для граждан, наоборот, понижается), если дальнейшее обжалование судебного акта законом не предусмотрено.

Примером является процедура обжалования решения мирового судьи: последней стадией обжалования в случае отказа в передаче жалобы на рассмотрение президиума областного и приравненного к нему суда, по сути, является рассмотрение данной жалобы председателем, заместителем председателя либо судьей указанного суда (ст. 377, 391.1 ГПК РФ).

Подводя итог исследования, можем сделать вывод о том, что при формировании состава суда первой, апелляционной, кассационной и надзорной инстанций в гражданском и арбитражном процессе используется сочетании принципов единоначалия и коллегиальности. Однако, действующее законодательство, на наш взгляд, нуждается в совершенствовании, для чего предлагается:

- закрепить в ГПК РФ и АПК РФ принцип коллегиального рассмотрения отвода судье,
- закрепить в ГПК РФ правило о том, что отдельные определения районных судов могут быть пересмотрены в единоличном составе судьями областных и приравненных к нему судов.

Библиографический список

- 1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. N 95-ФЗ Собрании законодательства Российской Федерации от 29 июля 2002 г. N 30 ст. 3012
- 2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. N 138-Ф3 Собрании законодательства Российской Федерации от 18 ноября 2002 г. N 46 ст. 4532
- 3.Определение ВС РФ от 22 марта 2006 г. N 51-Г06-7 // Вестник Высшей квалификационной коллегии судей РФ. 2010. N 3(25).
- 4. Определение ВС РФ от 23 июня 2009 г. N KAC09-270 // Вестник Высшей квалификационной коллегии судей РФ. 2010. N 3(25).
 - 5.Васьковский Е.В. Учебник гражданского процесса / Под ред. В.А. Томсинова. М., 2003. С. 32-33.
 - 6.Воронцова И.В. Справедливость в российском гражданском процессе // Соврем. право. 2011. N 4.
 - 7. Женетль С.З., Никифоров А.В. Гражданский процесс: Учебник. М., 2012. С. 15.
- 8. Колпаков Р.В. Институт отвода в гражданском процессе Российской Федерации: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2013.
 - 9.Осокина Г.Л. Гражданский процесс. Общая часть: Учебник. М., 2013. С. 128.
- 10.Тай Ю.В., Арабова Т.Ф., Ле Бурдон В. Отвод судей как гарантия независимости суда // Вестн. эконом. правосудия РФ. 2014. N 8. C. 132-135.
- 11.Юсева Е.Ю. Отвод судьи в гражданском процессе. Реальность или фикция? // Право и политика. 2013. N 4. C. 505

 $\begin{subarray}{ll} $\mathcal{A}MMTPEHKO\,O\begin{subarray}{ll} $\mathcal{A}\Pi EKCAH\begin{subarray}{ll} $\mathcal{A}DBHA-$ магистрант, Тюменский государственный университет, Россия. \end{subarray}$

Е.С. Ковалевская

СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВЫЕ ГАРАНТИИ ИНВАЛИДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В данной статье рассматриваются вопросы совершенствования законодательной базы в отношении категории граждан, как «Люди-инвалиды». Предложены изменения в Федеральный закона от 24.11.1995 $N=181-\Phi$ 3 (ред. от 29.12.2017) «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации».

Ключевые слова: инвалид, инвалидность, права и обязанности людей с ограниченными возможностями, общество.

В современном мире мы сталкиваемся с огромным количеством людей. И все эти люди отличаются от нас по тем или иным критериям: по половому признаку, телосложению, темпераменту, культуре и многим другим признакам. Но есть еще один, немаловажный признак, который позволяет людям отличаться друг от друга – физический, а именно состояние или «особенность» здоровья.

Наиболее распространенной категорией людей, которые имеют «особенности» здоровья, являются «люди инвалиды».

В ст. 1 Федерального закона от 24.11.1995 № 181-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» дается определение данному понятию [1].

Инвалид - лицо, которое имеет нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, обусловленное заболеваниями, последствиями травм или дефектами, приводящее к ограничению жизнедеятельности и вызывающее необходимость его социальной защиты.

Инвалидность означает наблюдающиеся у человека функциональные расстройства физического, психического или умственного характера, в связи с которыми человек нуждается в специальных компенсационных мерах для того, чтобы иметь возможность жить полноценной жизнью наравне с другими гражданами.

При этом под ограничением жизнедеятельности в этом же законе понимается полная или частичная утрата лицом способности или возможности осуществлять самообслуживание, самостоятельно передвигаться, ориентироваться, общаться, контролировать свое поведение, обучаться и заниматься трудовой деятельностью.

В зависимости от степени расстройства функций организма лицам, признанным инвалидами, устанавливается группа инвалидности, а лицам в возрасте до 18 лет устанавливается категория «ребенок-инвалид».

С каждым годом растет количество граждан, которые относятся к категории инвалидов и детей-инвалидов.

Данная проблема является на сегодняшний день актуальной, поскольку «инвалидность» является одним из наиболее первостепенных направлений развития социальной политики государства. Это связано с тем, что количество инвалидов с каждым годом увеличивается, а у государства появляются новые задачи по адаптации данной категории людей в различные сферы современного общества.

Социальная защита, социальная работа с инвалидами основывается на конституционно-правовых установках и гарантиях, провозглашенных в Конституции РФ. Особую значимость для осуществления социальной защиты и социальной работы с инвалидами имеет ст. 7 Конституции Российской Федерации (далее по тексту — Конституция РФ), в соответствии с которой Российская Федерация провозглашена социальным государством.[2]

В ст. 39 основного закона РФ говорится о том, что каждому гражданину «гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае его болезни, инвалидности...». Для осуществления своих функций в этой области государство создало систему социальной защиты населения, которая включает в себя выплату пенсий, компенсаций, оказание медицинских и других услуг и т.д.

Отношение к инвалидам всегда являлось показателем экономической и нравственной зрелости любого общества. Понятие «инвалид» в буквальном переводе означает «непригодный», «неполноценный». [3]

Научный руководитель: *Бендюрина Светлана Владимировна* – кандидат юридических наук, доцент, Уральский государственный юридический университет, Россия.

[©] Ковалевская Е.С., 2018.

В период петровских реформ инвалидами называли военнослужащих, которые по причине заболевания, ранения или увечья не могли нести воинскую службу. Лишь после Второй мировой войны происходит формирование понятия «инвалид», относящегося ко всем лицам, имеющим физические, психические или интеллектуальные ограничения жизнедеятельности.

Уже в древнейших славянских общинах постепенно складывались простейшие формы помощи, защиты и поддержки. Среди них особое место занимала круговая порука — «вервь». Она являлась системой взаимоподдержки общинников, предусматривающей заботу о слабых, менее защищенных, включая немощных стариков, увечных и т.д. К наиболее распространенным проявлением общинно-родовой помощи можно отнести кроме всего и кормление за счет общины убогих и больных сородичей.

Инвалиды справедливо считаются одной и наиболее уязвимых групп граждан и нуждаются в особой правовой защите. В любом из правовых государств они получают целый ряд привилегий, консультаций и льгот самого различного характера. Россия тоже не исключение из данного правила. Людям с ограниченными возможностями в нашей стране предоставляется целый ряд особых условий. Какие преимущества дает оформление инвалидности?

С каждым годом человеку с инвалидностью все проще устраиваться на работу. Во многих предприятиях и коммерческих фирмах есть особые квотируемые рабочие места, которые создаются специально для таких сотрудников. Но, к сожалению, на практике не всегда работает данная система. Как правило, работодатель не готов принять на работу человека с «особенностями» здоровья, поскольку это может испортить имидж предприятия. Что является для общества большим отрицательным показателем в работе с «особенными людьми».

В русском языке есть пословица: «Встречают по одежке, а провожают по уму». Данную пословицу можно интерпретировать и к нашей проблеме: правовую норму (ее составляющую) воспринимают так, как она называется. На сегодняшний день правовая норма имеет название: Федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации». Мы предлагаем внести изменения в название данной правовой нормы. По нашему мнению, новое название должно звучать так: Федеральный закон «О социальной защите людей с ограниченными возможностями в Российской Федерации». Данную потребность можно аргументировать тем, что современное общество неоднозначно воспринимает сегодня «людей с ограниченными возможностями». Изменив название правовой нормы, мы сможем начать изменять взгляды общества на социальные проблемы населения. Также мы предлагаем активизировать работу органов государственной власти в направлении отстаивания и защиты прав людей «Инвалидов». Это позволит обществу научиться полноправно и равноправно относится к «особенным людям». Отношения общества не должно зависеть от материального блага, от финансового достатка, от социальных условий жизни особенных людей.

В статье 17 Федерального закона от 24.11.1995 № 181-ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации», сказано, что жилые помещения могут предоставляться инвалидам лишь по договору социального найма, либо в собственность. Мы предлагаем изменить данную норму в пользу инвалидов, а именно предоставлять жилье исключительно на праве собственности, т.к. это будет являться гарантией социальной защиты гражданина, имеющего статус «Инвалид».

Библиографический список

- 1.Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-Ф3 (ред. от 29.12.2017) «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» // Российская газета. 1995.2 декабря. № 234
- 2.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 04 августа 2014, № 31, ст. 4398.
 - 3. Методологические и организационные вопросы реабилитации инвалидов. М., 1973;

КОВАЛЕВСКАЯ ЕВГЕНИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Уральский государственный юридический университет, Россия.

К.Ю. Кузнецов

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА РЕШЕНИЙ СОБРАНИЙ КАК ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье анализируется правовая природа решений собраний как юридических фактов с точки зрения сопоставления их с институтом сделок. Анализ производится с учетом имеющегося доктринального толкования в рассматриваемой области, судебной практики. Определяются недостатки существующего законодательного регулирования главы 9.1 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Ключевые слова: решения собраний, юридический факт, сделка, юридическое действие, правовая природа, гражданско-правовые последствия

До 2013 года в Гражданском кодексе Российской Федерации (далее – ГК РФ) не существовало специального раздела, включавшего в себя правовые нормы о решениях собраний. Правовое регулирование осуществлялось посредством применения Федеральных законов «Об обществах с ограниченной ответственностью» [4], «Об акционерных обществах» [2], «О некоммерческом организациях» [3], «О саморегулируемых организациях» [6], а также соответствующие нормы содержались в различных статьях общих положений ГК РФ и Жилищного кодекса РФ [5]. Только с 1 сентября 2013 года, Федеральным законом от 07.05.2013 г. № 100-ФЗ в первую часть ГК РФ была добавлена специальная глава 9.1 «Решения собраний» [2]. В настоящее время согласно п. 2 ст. 181.1 ГК РФ «решение собрания, с которым закон связывает гражданско-правовые последствия, порождает правовые последствия, на которые решение собрания направлено, для всех лиц, имевших право участвовать в данном собрании (участников юридического лица, сособственников, кредиторов при банкротстве и других - участников гражданско-правового сообщества), а также для иных лиц, если это установлено законом или вытекает из существа отношений» [1].

Следует заметить, что до настоящего времени законодатель, делая акцент на правовых последствиях, не дает решениям собраний легального определения и не раскрывает их правовую природу, что является недостатком регулирования.

Не вносит ясности и пункт 103 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 г. № 25, который под решениями собраний определяет собственно решения гражданско-правового сообщества, т.е. определенной группы лиц, наделенной полномочиями принимать на собраниях решения, с которыми закон связывает гражданско-правовые последствия, обязательные для всех лиц, имевших право участвовать в таком собрании, а также для иных лиц, если это установлено законом или вытекает из существа отношений [8].

Еще до принятия соответствующих поправок, авторы Концепции совершенствования общих положений ГК РФ отмечали, что «такой юридический акт как решение собрания характеризуется в первую очередь тем, что он образуется даже в том случае, если против принятия решения голосовали некоторые лица, участвовавшие в его принятии. Таким образом, в отличие от односторонних сделок или договоров для того, чтобы решение получило силу, не требуется, чтобы воля была изъявлена всеми субъектами, которым предоставлено право принятия решения» [10, с. 51].

В этой связи сегодня можно выделить две точки зрения на правовую природу решений собраний. Первая точка зрения заключается в том, что решение собрания является сделкой (односторонней либо многосторонней). Вторая точка зрения основана на отрицании «сделочной природы» решения собрания и выделения данной категории в самостоятельную разновидность юридического факта-действия.

Сторонники теории о том, что решения собраний являются по своей сути сделкой, опираются по аналогии на статью 153 ГК РФ, и полагают, что точно также как и в случае со сделками, в результате волеизъявления участников собраний, выраженных в виде решений, возникают, изменяются или прекращаются гражданские права и обязанности.

[©] Кузнецов К.Ю., 2018.

Научный руководитель: *Ветров Денис Михайлович* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

При этом, как замечает Д.В. Новак, тот факт, что воля отдельных участников собрания может противоречить принятому в результате решению, не ставит под безусловное сомнение их «сделочную природу». Закон устанавливает случаи, когда для совершения сделки не требуется согласия всех лиц, затронутых ее правовым эффектом [13, с. 875]. Действительно, согласно п. 1 ст. 450 ГК РФ расторжение или изменение договора, заключенного между предпринимателями, может на основании соответствующих положений такого договора осуществляться по соглашению большинства его сторон [1]. При этом данный факт сам по себе не ставит под сомнение то, что такое соглашение будет, тем не менее, сделкой.

Таким образом, сегодня среди сторонников теории о том, что решение собрания имеет в своем существе правовую природу сделки, можно выделить два основных подхода.

Во-первых, это позиция о том, что решения собраний выступают многосторонней сделкой, однако не являющейся договором. Так, К.И. Труханов в этой связи отмечает, что все решения собраний являются юридическими сделками, поскольку являют собой частное волеизъявление, направленное на достижение некоего правового результата: если же результат голосования по какому-либо вопросу безразличен для права, то решение не может обладать признаком юридической обязательности. Таким образом, решение собрания всегда будет являться многосторонней юридической сделкой [15, с. 127]. При этом К.И. Труханов в своих рассуждениях в основном опирается на австрийскую и немецкую цивилистическую литературу.

Между тем, вышеназванный подход не лишен недостатков. Так, многосторонние сделки имеют своей сутью корреспондирующую направленность, т.е. каждая сторона сделки имеет в своем интересе встречные по отношению друг к другу права и обязанности. При принятии же собранием решения воля всех участников будет направлена на достижение единого и неделимого результата, что явно не может быть характерным для института сделок.

Второй подход опирается на утверждение, что правовая природа решения собрания раскрывается в категории «односторонняя сделка». Так, М.В. Мельникова полагает, что акты органов юридического лица выступают по своей сути односторонними сделками, направленными на возникновение, изменение или прекращение прав и обязанностей его участников [12, с. 46]. В этой связи автор предлагает рассматривать единую волю всех участников собрания как одномоментно направленную на возникновение юридического результата.

Однако если следовать п. 2 ст. 154 ГК РФ, в соответствии с которым под односторонней сделкой понимается сделка, для совершения которой необходимо и достаточно выражения воли одной стороны, то требуется вначале определить, что же понимать под «стороной» в решении собрания. Если предположить, что в качестве стороны выступает в целом высший орган юридического лица (общее собрание), а, следовательно, и само юридическое лицо, которое действует в силу п. 1 ст. 53 ГК РФ через свои органы, то тогда из регулирования «выпадают» решения собраний, принятых не в связи с деятельностью юридических лиц. К примеру, решения, принятые на общем собрании собственников многоквартирного дома, решения собрания кредиторов в ходе осуществления процедуры банкротства и др.

В связи с этим, в настоящее время возобладал академический подход, согласно которому решения собраний представляют собой особую разновидность юридических фактов. К примеру, П.З. Иванишин считает, что решение собрания представляет собой разновидность юридического факта выраженного в протоколе волеизъявления участников юридического сообщества, направленного на создание гражданскоправовых последствий [11, с. 11].

В поддержку данной точки зрения следует отметить следующее. Во-первых, нормы о решениях собраний структурно выделены законодателем в отдельную главу, а соответствующий подраздел 4 раздела 1 именуется: «Сделки. Решения собраний. Представительство».

Во-вторых, правила о сделках согласно п. 107 и п. 110 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 г. № 25 могут применяться к решениям собраний по аналогии закона (к примеру, в случае признания недействительным решения собрания в части применяется по аналогии ст. 180 ГК РФ), но только в случае отсутствия соответствующей нормы в главе 9.1 ГК РФ.

В-третьих, нормы главы 9.1 ГК РФ применимы не только к решениям собраний, принятых коллегиальным органом юридического лица, но и к решениям собраний кредиторов в процедуре банкротства, собственников помещений в многоквартирном доме или нежилом здании, участников общей долевой собственности на земельный участок.

Такие решения, в отличие от многосторонних сделок, несут гражданско-правовые последствия, не только для самих участников такого сообщества, но и для любых иных лиц. К примеру, принятое на собрании кредиторов в рамках процедуры банкротства решение обязательно и для должника, который хоть и может принимать участие в собрании, но не имеет права голоса.

Однако следует также отметить и иную крайность, складывающуюся с 2013 года в подходе к определению границ возможностей принятия решений участниками отдельных сообществ. Так, А.А. Сироткина замечает, что в последнее время правила главы 9.1 ГК РФ стали применять даже к решениям родительских собраний, собраний наследников и членов общественных организаций. Между тем, собрания общественных организаций и родительские собрания по существу создаются для решения внутренних вопросов самой общественной организации, группы родителей, чьи дети учатся в определенном классе. Даже принятие решения о заключении в последующем, например, договора на организацию экскурсии для класса не относится к случаям, с которыми закон связывает наступление гражданско-правовых последствий. Странным, по мнению А.А. Сироткиной, видится и оспаривание таких решений по правилам главы 9.1 ГК РФ [14, с. 28].

Складывающая судебная практика последовательно не признает подпадающими под действие гл. 9.1 ГК РФ решения, с которыми закон прямо не связывает наступление гражданско-правовых последствий. Так, Определением Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 17.01.2017 г. № 5-КГ15-230, было установлено, что решение общего собрания автовладельцев не может быть квалифицировано в качестве влекущего гражданско-правовые последствия, поскольку оно прямо не предусмотрено законом в качестве основания возникновения, изменения или прекращения гражданских прав и обязанностей и не может повлечь гражданско-правовые последствия в виде ограничения прав граждан на использование придомовой территории многоквартирного дома [9].

Следует отметить также изменения, происходящие в практике арбитражных судов. Так, до 2014 года, арбитражные суды прямо указывали, что решения собраний сделками не являются и соответствующие правила гражданско-правового регулирования к ним не применяются. К примеру, в Постановлении ФАС Уральского округа от 10.07.2013 г. отмечалось, что «поскольку указанное решение общего собрания участников общества не является сделкой, оснований для применения положений о ничтожности сделок, в том числе в силу их мнимости, у судов не имелось» [13].

С 2014 года арбитражные суды признают отдельные решения общих собраний сделками. Так, сделками признаются решения общих собраний об увеличении размера уставного капитала [14], решения общих собраний о внесении вклада в уставной капитал общества [10], решения общих собраний о передаче имущества — акций [11]. К примеру, в Определении Верховного Суда РФ от 18.12.2015 г. № 305-ЭС15-16068 устанавливается, что «суды пришли к выводу о недействительности последовательных сделок по внесению компанией Klodwell Servises Ltd вклада в уставный капитал общества и по выходу истца из состава участников общества, как совершенных с нарушением закона» [10]. Верховный Суд РФ в данном судебном акте подтверждает обоснованность применения ст.ст. 160, 168, 170 к разрешению спора о признании решений общих собраний недействительными, а в тексте судебного акта прямо называет данные решения сделками.

Такой подход, при котором суды решения собрания прямо отождествляют со сделками, представляется спорным, поскольку сам по себе ни ГК РФ, ни Пленум Верховного Суда РФ решения собраний к сделкам не приравнивает, а складывающаяся судебная практика применяет соответствующие положения о недействительности сделок по аналогии закона, поскольку соответствующее исчерпывающее правовое регулирование в главе 9.1 ГК РФ отсутствует.

Таким образом, проведенное исследование показывает, что в настоящее время все также сохраняется дискуссионность в определении истинной правовой природы решений собраний, наличия в решениях «сделочной природы», а также в аспектах обоснования природы решений собраний как специальной разновидности юридических актов.

В качестве вывода следует отметить, что имеющееся правовое регулирование сегодня не позволяет сделать вывод о том, что решения собраний относятся к односторонним либо многосторонним сделкам, и тем более к договорам.

Наиболее обоснованным представляется подход, при котором правовая природа решений собраний раскрывается в выделении данной категории в самостоятельный подвид юридических фактов sui generis.

Таким образом, поскольку по своей правовой природе решения собраний являются особой самостоятельной разновидностью юридических фактов-действий, считаем возможным дать авторское определение данной правовой категории. Решение собрания это самостоятельный вид юридического факта-действия sui generis, представляющий собой волеизъявление участников юридического сообщества по заранее обусловленным вопросам повестки дня, оформленный в виде протокола и направленный на создание гражданско-правовых последствий для всех лиц, имевших право участвовать в данном собрании, а также для иных лиц, если это установлено законом или вытекает из существа отношений.

Библиографический список

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 г. № 50-Ф3 (ред. от 03.08.2018 г.) // Собр. законодательства РФ. -1994. -№ 32. Ст. 3301.
- 2.Федеральный закон от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ (ред. от 19.07.2018 г.) «Об акционерных обществах» // Собр. законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 1.
- 3. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 7-Ф3 (ред. от 29.07.2018 г.) «О некоммерческих организациях» // Собр. законодательства РФ. -1996. -№ 3. Ст. 145.
- 4.Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-Ф3 (ред. от 23.04.2018 г.) «Об обществах с ограниченной ответственностью» // Собр. законодательства РФ. -1998. № 7. -Ст. 785.
- 5.Жилищный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2004 г. № 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018 г.) // Собр. законодательства РФ. -2005.- № 1. Ст. 14.
- 6. Федеральный закон от 01.12.2007 г. № 315-Ф3 (ред. от 03.08.2018 г.) «О саморегулируемых организациях» // Собр. законодательства РФ. -2007. —№ 49. Ст. 6076.
- 7. Федеральный закон от 07.05.2013 г. № 100-ФЗ (ред. от 28.12.2016 г.) «О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» // Собр. законодательства РФ. -2013.-№ 19.- Ст. 2327.
- 8.Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 г. № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Официальный сайт Верховного Суда РФ: http://www.vsrf.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 9.Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 17.01.2017 г. № 5-КГ15-230 // Официальный сайт Верховного Суда РФ: http://www.vsrf.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 10. Определение Верховного Суда РФ от 18.12.2015 г. № 305-9С15-16068 // Официальный сайт системы Электронный страж: https://kad.arbitr.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 11. Определение Верховного Суда РФ от 12.05.2017 г. № 305-ЭС17-4320// Официальный сайт системы Электронный страж: https://kad.arbitr.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 12. Определение Верховного Суда РФ от 18.12.2015 г. № 305-ЭС17-4320// Официальный сайт системы Электронный страж: https://kad.arbitr.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 13. Постановление Федерального арбитражного суда Уральского округа от 10.07.2013 г. № Ф09-6286/13// Официальный сайт системы Электронный страж: https://kad.arbitr.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 14. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 22.07.2015 г. № Ф05-8498/2015 // Официальный сайт системы Электронный страж: https://kad.arbitr.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 15. Концепция совершенствования общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации // Официальный сайт Исследовательского центра частного права при Президенте РФ: http://www.privlaw.ru (дата обращения: 12.09.2018 г.).
- 16. Иванишин П.3. Решение собрания как основание возникновения гражданских прав и обязанностей // Гражданское право. -2011. № 2. C. 8-13.
- 17. Мельникова Т.В. К вопросу о правовой природе актов органов юридического лица // Арбитражный и гражданский процесс. -2008. -№ 6. C. 46-48.
- 18. Новак Д.В. Сделки, представительство, исковая давность: постатейный комментарий к статьям 153–208 Гражданского кодекса Российской Федерации / Отв. ред. А.Г. Карапетов. М.: М-Логос, 2018. 1264 с.
- 19. Сироткина А.А. Решения собраний в разъяснениях Верховного Суда Российской Федерации // Судья. 2015. № 10. С. 26-31.
- 20. Труханов К.И. Решения собраний новая категория в Гражданском кодексе РФ // Закон. 2013. № 10. С. 126-129.

КУЗНЕЦОВ КИРИЛЛ ЮРЬЕВИЧ – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

В.С. Мажуко

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЙ "ТЕРРОРИЗМ" И "ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЙ АКТ" В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ И НАЦИОНАЛЬНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

В настоящей статье рассматриваются различные подходы к определению таких понятий как "терроризм" и "террористический акт" как в международном праве, так и в законодательстве Российской Федерации. Необходимость исследования этих понятий с позиций международного права необходима вследствие того, что Российской Федерацией заключено и ратифицировано: на уровне Организации Объединенных Наций 11 (одиннадцать) международных договоров, связанных с преступлениями террористической направленности, Поправка к Конвенции о физической защите ядерного материала и два дополнительных протокола; на европейском уровне — два международных договора; два международных договора на уровне Шанхайской организации сотрудничества и один договор на уровне Таможенного союза (приложение).

Ключевые слова: терроризм, международное право, закон.

Террор, терроризм, террористический акт — понятия, которые часто находятся на слуху у многих граждан не только нашей страны, но и всего мира, и которые с завидной регулярностью повторяются в различных средствах массовой информации.

XXI век с его передовыми достижениями в области науки, техники, широким внедрением практически во все сферы жизни государства и общества глобальной сети "Интернет" и передовых информационных технологий принес обществу не мир и спокойствие, а новые вызовы и угрозы, среди которых особое место занимает терроризм и его более страшная разновидность — международный терроризм. Процессы глобализации сделали терроризм и террористические организации влиятельными игроками в мировой политике. По мнению В.С. Овчинского, доктора юридических наук, «международный терроризм стал самостоятельным наднациональным явлением, способным фактически вести войну с самыми могущественными и развитыми государствами, а с другой, весьма удобным инструментом для решения внешнеполитических и внутриполитических задач самими государствами, их блоками и коалициями» Выход терроризма за пределы национальных границ является продуктом развития международно-правовых отношений. Жестокие по своей природе террористические акты получают широкий резонанс во всем мире, вызывая не только справедливое возмущение общественности, но и серьезные опасения за весь мир и безопасность на планете. Терроризм нарушает всю систему управления государствами, систему правовой защиты граждан, создает хаос и панику.

Исследование темы терроризма показало, что в международном праве до сих пор нет единого и четкого понимания определения "терроризм" и "террористический акт". Слово терроризм имеет свое происхождение от латинского "terror", что в свою очередь означает "страх", "ужас". Синонимами слова "террор" являются слова "насилие", "запугивание", "устрашение" Исходя из определения слова "террор" под
терроризмом следует понимать любые незаконные действия (запугивание, устрашение, угрозы убийства
и расправы, убийства и иные способы уничтожения, взрывы и другие насильственные действия на земле,
в воздухе и на воде), способные вызвать страх и ужас среди населения, определенных социальных групп,
коммерческих и некоммерческих организаций и их руководителей, органов государственной власти, политических и государственных деятелей, а также отдельных должностных и физических лиц с целью совершения или не совершения ими определенных действий, принятия или не принятия определенных государственных, политических, экономических и иных решений в интересах лиц (государств, политических
и государственных деятелей, организаций, определенных групп населения, должностных и физических

Научный руководитель: *Гончаров Максим Владимирович* – кандидат юридических наук, доцент, начальник учебно-методического управления, Уральский государственный юридический университет, Россия.

[©] Мажуко В.С., 2018.

 $^{^{1}}$ В.С. Овчинский, Международно-правовые основы борьбы с терроризмом: Сборник документов. М.: ИН-ФРА-М, 2003. 480 с.

²Словарь русских синонимов.

лиц), совершающих подобные действия. Это определение сформулировано мною, его в таком виде нет в литературе и научных изданиях. Оно носит предварительно обобщенный характер, потому что определение терроризма — это очень сложный и противоречивый процесс, который порой бывает очень сложно отделить от борьбы с насилием за независимость, свободу и другие общечеловеческие ценности, права и свободы, признанные международным правом. Для одной стороны - это борцы за независимость и свободу, а для другой — это террористы. Данное положение дел мы можем сейчас наблюдать в Украине.

Сам по себе террор представляет физическое насилие, вплоть до уничтожения по отношению к политическим противникам, отмечает С.И. Ожегов — издатель толкового словаря. Однако данное понятие значительно сужает само значение этого слова, т.к. террор — это насилие, применяемое не только по отношению к политически противникам.

Рассмотрим трактовку понятия "терроризм" в двух аспектах – с позиции международного права и с позиции законодательства Российской федерации.

Конституция Российской Федерации гласит: "Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные национальным законодательством, то применяются правила международного договора", поэтому с международного права и начнем. Понятное дело, что при изучении данного вопроса будут рассматриваться только те международные договора и обязательства, которые Российская Федерация подписала и ратифицировала в установленном законом порядке.

Первые попытки подвести определение терроризма под международное право были предприняты в Европейской конвенции о пресечении терроризма² в 1977 году. В настоящей конвенции был установлен ряд преступлений, которые не квалифицировались в качестве политического преступления или преступления, связанного с политическим преступлением, или преступления, совершаемого по политическим мотивам, а квалифицировались как террористические. Протоколом от 15.03.2003 в настоящую конвенцию внесен очень значительный перечень преступлений, которые рассматривались странами, заключившими настоящую конвенцию, как террористические. На настоящее время в данной конвенции содержится наиболее полный перечень преступлений, которые рассматриваются в международном праве как террористические.

На более высоком и глобальном уровне – уровне ООН, в 1999 году была принята Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма³. В данной конвенции уже на уровне ООН был установлен перечень преступлений, которые относятся к преступлениям террористической направленности. В соответствии с данной конвенцией преступлениями террористической направленности являются:

- а) какого-либо вида деяния, представляющие собой преступление согласно сфере применения одного из договоров, перечисленных в приложении к Конвенции, и содержащихся в них определениях;
- б) любого другого вида деяния, направленные на то, чтобы вызвать смерть какого-либо гражданского лица или любого другого лица, не принимающего активного участия в военных действиях в ситуации вооруженного конфликта, или причинить ему тяжкое телесное повреждение, когда цель такого деяния в силу его характера или контекста заключается в том, чтобы запугать население или заставить правительство или международную организацию совершить какое-либо действие или воздержаться от его совершения⁴. В приложении к настоящей конвенции содержится перечень договоров (международных конвенций и дополнительных протоколов), в каждом из которых определен перечень деяний, признаваемых террористическими преступлениями (см. приложение). При детальном рассмотрении настоящей конвенции мы изучим полный перечень международных договоров, содержащихся в Конвенции. На уровне ООН это единственный международный документ, содержащий полный перечень преступлений, характеризующихся как террористические.

Если в вышеуказанных конвенциях не было никакой ссылки на определение "терроризм" и в целях каждой конвенции преступные деяния лишь подводились под преступления террористической направленности, то в Шанхайской конвенции о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом⁵ уже дано некое определение с указанием на термин "терроризм". В ней указано, что для целей настоящей Конвенции используемый в ней термин "терроризм" означает:

а) какое-либо деяние, признаваемое как преступление в одном из договоров, перечисленных в Приложении к настоящей Конвенции и, как оно определено в этом договоре;

_

¹п. 4 ст. 15 Конституции РФ.

²Страсбург, 27 января 1977 г.

³Нью-Йорк, 9 декабря 1999 г.

⁴ст. 2 Международной конвенции о борьбе с финансированием терроризма.

⁵Шанхай, 15 июня 2001 г.

б) любое другое деяние, направленное на то, чтобы вызвать смерть какого-либо гражданского лица или любого другого лица, не принимающего активного участия в военных действиях в ситуации вооруженного конфликта, или причинить ему тяжкое телесное повреждение, а также нанести значительный ущерб какому-либо материальному объекту, равно как организация, планирование такого деяния, пособничество его совершению, подстрекательство к нему, когда цель такого деяния в силу его характера или контекста заключается в том, чтобы запугать население, нарушить общественную безопасность или заставить органы власти либо международную организацию совершить какое-либо действие или воздержаться от его совершения, и преследуемые в уголовном порядке в соответствии с национальным законодательством Сторон¹.

Другой Конвенцией Шанхайской организации сотрудничества против терроризма уже более четко определено понятие термина "терроризм". Терроризм – идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами власти или международными организациями путем совершения либо угрозы совершения насильственных и (или) иных преступных действий, связанных с устрашением населения и направленных на причинение ущерба личности, обществу и государству². В этой же Конвенции впервые в международном праве дано определение термину "террористический акт" — деяние, связанное с устрашением населения и создающее опасность жизни и здоровью человека, направленное на причинение значительного имущественного ущерба, либо наступление экологической катастрофы или иных тяжких последствий, для достижения политических, религиозных, идеологических и иных целей путем воздействия на принятие решения органами власти или международными организациями, а также угроза совершения указанных действий.

Законодательство Российской Федерации, в отличие от международных договоров, четко дает определение не только понятию терроризм, но и террористическая деятельность и террористический акт.

Терроризм – идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий³.

Террористическая деятельность – деятельность, включающая в себя:

- а) организацию, планирование, подготовку, финансирование и реализацию террористического акта;
- б) подстрекательство к террористическому акту;
- в) организацию незаконного вооруженного формирования, преступного сообщества (преступной организации), организованной группы для реализации террористического акта, а равно участие в такой структуре;
 - г) вербовку, вооружение, обучение и использование террористов;
- д) информационное или иное пособничество в планировании, подготовке или реализации террористического акта:
- е) пропаганду идей терроризма, распространение материалов или информации, призывающих к осуществлению террористической деятельности либо обосновывающих или оправдывающих необходимость осуществления такой деятельности⁴.

Террористический акт — совершение взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях. Абсолютно такое определение террористического акта дано и в ст. 205 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Под иными действиями, устрашающими население и создающими опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий следует понимать действия, сопоставимые по последствиям с взрывом или поджогом. Например, устройство аварий на объектах жизнеобеспечения; разрушение транспортных коммуникаций; заражение источников питьевого водоснабжения и продуктов питания; распространение болезнетворных микробов, способных вызвать эпидемию или эпизоотию; радиоактивное, химическое, биологическое (бактериологическое) и иное заражение местности; вооруженное нападение на населенные пункты, обстрелы жилых домов, школ, боль-

¹п. 1 ст. 1 Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом.

²пп. 2 п. 1 ст. 2 Конвенции Шанхайской организации сотрудничества против терроризма.

³ст. 3 Федерального закона от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму».

⁴ст. 3 Федерального закона от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму».

* **

ниц, административных зданий, мест дислокации (расположения) военнослужащих или сотрудников правоохранительных органов; захват и (или) разрушение зданий, вокзалов, портов, культурных или религиозных сооружений¹.

Таким образом, терроризм – это публично совершаемые опасные действия или угрозы таковыми, направленные на устрашение населения или социальных групп, в целях прямого или косвенного воздействия на принятие какого – либо решения или отказ от него в интересах террористов.

Приложение:

- 1. Конвенция о преступлениях и некоторых других актах, совершаемых на борту воздушных судов (ИКАО, Токио, 14.09.1963), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 04.12.1987 г. № 8109-XI;
- 2. Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов (ИКАО, Гага, 16.12.1970), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 04.08.1971 № 2000-VIII.
- 3. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (ИКАО, Монреаль, 23.09.1971), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 27.12.1972 № 3719-VIII.
- 4. Протокол о борьбе с незаконными актами насилия в аэропортах, обслуживающих международную гражданскую авиацию, дополняющий Конвенцию о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (ИКАО, Монреаль, 1988), ратифицирован Указом Президиума Верховного Совета СССР от 20.02.1989 г. № 10153-XI;
- 5. Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов (ООН, Нью-Йорк, 14.12.1973), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 26.12.1975 № 2727-IX.
- 6. Международная Конвенция о борьбе с захватом заложников (ООН, Нью-Йорк, 17.12.1979), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 07.05.1987 № 6941-XI.
- 7. Конвенция о физической защите ядерного материала (ООН, Вена, 3.03.1980), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 04.05.1983 № 9236-X.
- 8. Поправка к Конвенции о физической защите ядерного материала (ООН, Вена, 08.07.2005), принята Федеральным законом от 22.07.2008 № 130-ФЗ.
- 9. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства (ООН, Рим, 10.03.1988), ратифицирована Федеральным законом от 6.03.2001 № 22-ФЗ.
- 10. Протокол о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности стационарных платформ, расположенных на континентальном шельфе (ООН, Рим, 1988), ратифицирован Федеральным законом от 06.03.2001 г. № 22-ФЗ;
- 11. Конвенция о маркировке пластических взрывчатых веществ в целях их обнаружения (ИКАО, Монреаль, 01.03.1991), ратифицирована Федеральным законом от 24.07.2007 г. № 201-ФЗ;
- 12. Международная Конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом (ООН, Нью-Йорк, 15.12.1997), ратифицирована Федеральным законом от $13.02.2001 \, \text{№} \, 19$ -Ф3.
- 13. Международная Конвенция о борьбе с финансированием терроризма (ООН, Нью-Йорк, 9.12.1999), ратифицирована Федеральным законом от 10.07.2002 № 88-ФЗ.
- 14. Международная конвенция о борьбе с актами ядерного терроризма (Нью-Йорк, 14.09.2005), ратифицирована Федеральным законом от 02.10.2006 г. № 158-Ф3.
- 15. Европейская Конвенция о пресечении терроризма (Страсбург, 27.01.1977), ратифицирована Федеральным законом от 07.08.2000 № 121-Ф3.
- 16. Конвенция Совета Европы о предупреждении терроризма (Варшава, 16.05.2005), ратифицирована Федеральным законом от 20.04.2006 № 56-Ф3.
- 17. Шанхайская Конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом (Шанхай, 15.06.2001), ратифицирована Федеральным законом от 10.01.2003 № 3-Ф3.
- 18. Конвенция Шанхайской организации сотрудничества против терроризма (Екатеринбург, 16.06.2009), ратифицирована Федеральным законом от 02.10.2010 № 253-Ф3.
- 19. Договор о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма при перемещении наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу Таможенного союза (Москва, 19.12.2011), ратифицирован Федеральным законом от 25.12.2012 № 249-Ф3.

¹п. 3 Постановления Пленума Верховного Суда от 9.02.2012 № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности.

Библиографический список

- 1. Конституция Российской Федерации.
- 2. Федеральный закон от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму».
- 3. Уголовный Кодекс Российской Федерации.
- 4. Постановление Пленума Верховного Суда от 9.02.2012 № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности».
- 5. В.С. Овчинский. Международно-правовые основы борьбы с терроризмом: Сборник документов / М.: ИН-ФРА-М, 2003. 480 с.

МАЖУКО ВЛАДИМИР СТЕПАНОВИЧ – магистрант института государственного и международного права, Уральский государственный юридический университет, Россия.

К.А. Просина

НОТАРИАЛЬНОЕ УДОСТОВЕРЕНИЕ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЗАКОННЫХ ПРАВ И ИНТЕРЕСОВ УЧАСТНИКОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБОРОТА

Статья посвящена изучению правового регулирования нотариального удостоверения сделок с недвижимостью. В свете последних изменений законодательства, изучен порядок совершения нотариальных действий при удостоверении сделок с недвижимым имуществом.

Ключевые слова: нотариус, недвижимость, нотариальное удостоверение сделок, сделки с недвижимостью.

В последние годы порядок заключения ряда гражданских договоров в Российской Федерации претерпел значительные изменения. Наиболее важным изменением является введение обязательного нотариального удостоверения сделок с недвижимостью, при которых высок риск нарушения прав и законных интересов граждан: сделок, связанных с распоряжением недвижимым имуществом на условиях доверительного управления или опеки; сделок по продаже недвижимого имущества, принадлежащего несовершеннолетнему гражданину или гражданину, признанному ограниченно дееспособным; соглашений о разделе общего имущества, нажитого супругами в период брака на основании Федерального закона от 29 декабря 2015 г. № 391-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [3]. Целью данного нововведения является защита законных прав и интересов участников гражданского оборота, поскольку участие нотариуса в совершении сделок гарантирует их юридическую чистоту и соответствие содержания документов воле участников сделки.

Тем не менее, порядок совершения нотариальных действий при удостоверении сделок с недвижимостью, который определяет роль и значение нотариуса для совершения сделок такого рода, до сих пор не описан в научной литературе, а законодательные нормы содержатся в разных нормативно-правовых актах, что требует их детального рассмотрения.

Прежде всего, необходимо отметить, что понятие сделки содержится в ст. 153 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ), – «действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей». Нотариальное удостоверение сделки означает проверку законности сделки, в том числе наличия у каждой из сторон права на ее совершение, и осуществляется нотариусом или должностным лицом, имеющим право совершать такое нотариальное действие [4]. Представляется, что указанное определение не отражает суть нотариального удостоверения сделок. Ведь отличие нотариальной формы сделки от простой письменной заключается, по сути, в нанесении удостоверительной надписи нотариусом на документе. В предыдущей редакции ГК РФ главным признаком нотариального удостоверение сделки было именно нанесение удостоверительной надписи, являющейся результатом проверки нотариусом законности сделки.

Отметим, что нотариальное удостоверение требуется не для любых сделок с недвижимым имуществом, подлежащих государственной регистрации, а лишь для тех сделок, которые должны быть нотариально удостоверены по закону или же соглашению сторон, даже если по закону нотариальное удостоверение данной сделки не является обязательным (ч. 2 ст. 163 ГК РФ).

Можно выделить три стадии в нотариальном удостоверении сделок с недвижимостью. Первая стадия включает в себя возбуждение нотариального производства. На данном этапе, прежде всего, происходит обращение граждан к нотариусу с просьбой об удостоверении сделки. Возбуждение нотариального производства начинается с установления фактических обстоятельств, которые определяют компетенцию нотариуса и возможность совершения им требуемого нотариального действия. В частности, к таким обстоятельствам относятся: предметная компетенция нотариуса, место совершения нотариальных действий, установление личности обратившегося за совершением нотариального действия гражданина, проверка дееспособности граждан и правоспособности юридических лиц, которые обратились за совершением нотариального действия, а также полномочий представителей, язык нотариального производства [9].

[©] Просина К.А., 2018.

Научный руководитель: *Куленко Наталья Ивановна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

Территориально нотариус совершает нотариальные действия в пределах нотариального округа, который установлен в соответствии с административно-территориальным делением РФ. Однако он может совершать нотариальные действия и за его пределами в случаях, указанных в ст. 13 Основ законодательства РФ о нотариате (далее – Основ) [1]. Кроме того, на основании ст. 56 Основ, удостоверение договоров об отчуждении объектов недвижимости осуществляется нотариусом, который работает в любом из нотариальных округов, расположенных в пределах субъекта РФ, на территории которого находится указанное имущество. Когда объекты недвижимости расположены в разных субъектах РФ, удостоверение договора об их отчуждении осуществляется нотариусом любого из нотариальных округов, располагающихся в пределах одного из субъектов РФ, на территориях которых находится указанное имущество.

Прежде всего, нотариус должен установить личность обратившегося за совершением нотариального удостоверения (ст. 42 Основ). Для этого обратившийся гражданин предоставляет паспорт или другие документы, исключающие сомнения относительно его личности. К нотариусу может обратиться и представитель гражданина, желающего нотариально удостоверить сделку. В этом случае нотариус также устанавливает личность представителя. В случае если у нотариуса возникают сомнения в подлинности представленных документов, то он вправе использовать специальные технические и программно-технические средства для установления их подлинности, а также использовать соответствующие государственные информационные ресурсы.

Затем нотариус должен проверить дееспособность гражданина или правоспособность юридического лица, а в случае обращения представителя – его полномочия (ст. 43 Основ). Проверка дееспособности гражданина, прежде всего, совершается на основании предъявленного документа – по возрасту обратившегося (ст. 175 ГК РФ). Если гражданин является дееспособным, но на момент обращения к нотариусу не способен понимать значение своих действий или руководить ими (ст. 177 ГК РФ), нотариус не может совершать каких-либо нотариальных действий, поскольку не представляется возможным установить действительную волю обратившегося, а также его интересы.

Гражданин может быть признан недееспособным в судебном порядке по причине психического расстройства (п. 1 ст. 29 ГК РФ), а также ограниченно дееспособным, если он ставит свою семью в тяжелое материальное положение из-за своего пристрастия к алкоголю, наркотикам или азартным играм (п. 1 ст. 30 ГК РФ). На сегодняшний день нотариус не имеет возможности ознакомиться с соответствующими решениями судов. В связи с чем нотариус лишь приблизительно может оценивать способность гражданина понимать значение своих действий, а также руководить ими. Если у нотариуса возникло подозрение относительно дееспособности клиента, он откладывает удостоверение сделки. Нотариус выясняет, не было ли вынесено судом такое решение в отношении его клиента. Если такое решение не было вынесено, то нотариус ставит в известность о своем предположении кого-либо из лиц или одну из организаций, указанных в статье 281 ГПК РФ [5]. Совершение сделок с недвижимостью затрагивает имущественные права гражданина, поэтому представляется необходимым обеспечить право и нотариуса на возбуждение дела о признании гражданина, обратившегося к нотариусу для удостоверения сделок с недвижимостью, недееспособным.

Вторая стадия нотариального удостоверения сделки — установление юридического состава, необходимого для совершения нотариального действия. На данном этапе нотариус устанавливает условия действительности сделки с помощью изучения документов и сведений, которые были представлены и сообщены гражданами, обратившимися за совершением нотариальных действий. Таким образом, нотариус устанавливает необходимый для совершения нотариального удостоверения фактический состав [7].

Важно отметить, что процесс доказывания в нотариальном производстве существенно отличается от судебного, что вызвано большей активностью нотариуса в сборе требуемых доказательств, и более строгими правилами допустимости доказательств, чем в суде. Нотариус в пределах полномочий, установленных законом, должен самостоятельно производить сбор доказательств. Так, нотариус имеет право получать в виде электронного документа сведения от компетентных органов (ст. 15 Основ).

С целью получения требуемых документов вправе истребовать от граждан сведения и документы (в том числе содержащие персональные данные), необходимые для совершения нотариальных действий (ст. 15 Основ). В обязанности других органов и их должностных лиц также входит предоставление нотариусу сведений и документов, которые нужны для совершения нотариальных действий.

При удостоверении сделок с недвижимым имуществом нотариус должен проверить наличие и законность следующих документов:

- документы на недвижимость, на основании которых приобретено право собственности, свидетельство, выписку из ЕГРН;
 - согласие супруга (и) на покупку/продажу недвижимости;
 - разрешение от органов опеки, если владельцем недвижимости является несовершеннолетний;
 - документы, подтверждающие получение сособственниками предложений о продаже доли, если

речь идет о долевой собственности;

- справка о зарегистрированных в квартире лицах и поквартирная карточка;
- документ, подтверждающий отсутствие долга за коммунальные услуги;
- материнский сертификат и выписки с лицевого счета ее обладателя для случаев, когда используются средства семейного капитала;
 - кредитный и ипотечный договоры в случае использования заемных средств;
 - сертификаты и договоры при использовании бюджетных средств [8].

При удостоверении сделок, направленных на отчуждение или залог имущества, права на которое подлежат государственной регистрации, нотариус проверяет принадлежность данного имущества лицу, его отчуждающему или же закладывающему (ст. 55 Основ).

Следующим шагом является проверка недвижимого имущества на наличие обременений, в том числе арестов, которые могут быть наложены следственными органами или же в судебном порядке. Если недвижимое имущество состоит под арестом, объектом отчуждения оно быть не может. Получить информацию об отсутствии арестов на недвижимое имущество нотариус может, запросив выписку из Единого государственного реестра прав на недвижимое имущество и сделок с ним. Согласно ст. 47.1 Основ, при совершении нотариальных сделок с недвижимостью нотариус должен обладать сведениями, которые содержатся в Едином государственном реестре недвижимости. Однако требовать предоставления таких сведений от клиентов он не имеет права. Нотариусу необходимо самому обратиться в орган регистрации прав для получения сведений в течение трех рабочих дней со дня обращения граждан. Срок получения таких сведений установлен Федеральным законом «О государственной регистрации недвижимости» и составляет три дня (п. 9 ст. 62).

Нотариус при удостоверении сделок с недвижимостью также руководствуется информацией, содержащейся в единой информационной системе нотариата, которая включает в себя ведущиеся в электронной форме реестры: нотариальных действий, наследственных дел, уведомлений о залоге имущества, не относящегося к недвижимым вещам, а также списки участников обществ с ограниченной ответственностью. Следовательно, у нотариуса есть возможность оперативно проверить нотариально удостоверенные доверенности и прочие документы, которые были оформлены нотариально [6].

Кроме того, нотариальное удостоверение сделок с недвижимостью требует использования информации из единых баз данных, например, из единой базы данных о смерти из органов ЗАГС. Целесообразно было бы создание единой базы данных о признании лица недееспособным или ограниченно дееспособным с обязанием судебных органов вносить в нее сведения.

Если проверка необходимых сведений подтверждает наличие условий действительности сделки, то нотариус переходит к совершению удостоверительных действий, что является третьей стадией нотариального оформления сделок с недвижимым имуществом. На этом этапе нотариусом составляются проекты сделок, заявлений, а также прочих документов. Нотариусом изготавливаются копии документов, а также выписки из них. Обратившиеся граждане могут предоставить нотариусу проект нотариального акта. В этом случае нотариус проверяет его содержание и соответствие требованиям законодательства.

Кроме того, исходя из положения ст. 16 Основ, на данном этапе нотариус должен давать гражданам разъяснения — оказывать лицам содействие в осуществлении их прав и защите законных интересов, разъяснять им права и обязанности, предупреждать о последствиях совершаемых нотариальных действий. Это делается для того, чтобы юридическая неосведомленность граждан не могла быть использована им во вред.

Порядок подписи нотариально удостоверяемой сделки регулируется ст. 44 Основ, в которой указано, что содержание нотариального удостоверения сделки должно быть зачитано вслух участникам, а документы, оформляемые в нотариальном порядке, подписываются в присутствии нотариуса.

Помимо фиксации в тексте самой сделки, сведения о нотариальном удостоверении сделки с недвижимостью должны быть зафиксированы в реестре нотариальных действий, а также в иных документах, которые остаются в делах нотариуса (заявления участников нотариального производства) [8].

Если же в результате проверки документальных доказательств нотариус приходит к выводу об отсутствии условий действительности сделки, то, по причинам, изложенным в ст. 48 Основ, он отказывает обратившемуся гражданину в совершении нотариального действия.

Таким образом, при удостоверении сделок с недвижимым имуществом нотариус в пределах предоставленных ему полномочий выясняет точный смысл волеизъявления сторон, т.е. изучает проект сделки, разъясняет участникам правовые последствия данной сделки, оценивает наличие и законность предоставляемых документов. Нотариус, действуя не в интересах какой-либо из сторон сделки, а независимо и объективно, гарантирует юридическую чистоту сделки. Следовательно, нотариальная форма сделок с недвижимостью является гарантом законности имущественных прав граждан и позволяет предотвратить их нарушение.

Библиографический список

- 1.Основы законодательства Российской Федерации о нотариате: Постановление Верховного Суда РФ от 11 февраля 1993 года № 4462-1 [Текст]// Ведомости СНД и ВС РФ. 1993. № 10. Ст. 357.
- 2.О государственной регистрации недвижимости: Федеральный закон от 13 июля 2015 года № 218-ФЗ [Текст] // Российская газета. 2015. № 156. 17 июля.
- 3.О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 29 декабря 2015 года № 391-Ф3 [Текст] // Российская газета. -2017. № 280. 11 декабря.
- 4. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-Ф3. Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
- 5.Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14 ноября 2002 года № 138-Ф3 [Текст]// Собрание законодательства РФ. -2002. -№ 46. Ст. 4532.
- 6. Алланина, Л. М. Нотариальное удостоверение сделок: новеллы текущего года [Текст]/ Л. М. Алланина// Нотариус. -2016. -№ 5. C. 38-43.
- 7. Березин, Д. А. Сила нотариально удостоверенного документа [Текст] / Д. А. Березин // Нотариус. -2017. -№ 6. -C. 12-15.
- 8.Иншакова, А.О. Обязательное нотариальное удостоверение сделок с недвижимостью как гарант стабильности ее гражданского оборота [Текст]/ А.О. Иншакова, Ю.А. Тымчук// Вестник Волгоградского гос. ун-та. -2016. -№ 2. C. 125-129.
 - 9. Нотариальное право: Учебник для вузов / под ред. В. В. Яркова. –М.: Статут, 2017. – 250 с.

ПРОСИНА КСЕНИЯ АЛЕКСАНДРОВНА – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

А.Д. Иваненко

ВОПРОСЫ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

В статье рассматриваются вопросы совершенствования регулирования социального партнерства на микропредприятиях. Автор предлагает внести некоторые изменения в Трудовой кодекс Российской Федерации, которые позволят работодателям осуществлять социальное партнерство на предприятиях малого бизнеса через упрощенные механизмы. Предложены конкретные способы минимизации негативных последствий существующих проблемных вопросов социального партнерства в небольших организациях.

Ключевые слова: социальное партнерство, коллективный договор, соглашения, локальные нормативные акты, микропредприятия, экономический рост.

В настоящее время малый бизнес играет серьезную роль в развитии российской социально-экономической системы, посредством влияния на важнейшие экономические и социальные показатели, такие как ВВП, уровень занятости населения, уровень жизни населения и т.д. Развитие малого предпринимательства является одной из основных задач, поставленных перед государством. В условиях развития малого бизнеса рождается конкурентная среда, рынок насыщается товарами и услугами, увеличивается поступление налогов в бюджеты всех уровней и т.п., что влияет на экономический рост, научно-технический прогресс, создание дополнительных рабочих мест. Помимо этого большое количество микропредприятий оказывают серьезную поддержку средним и крупным единицам экономики, что так же положительно влияет на социально-экономическую ситуацию в стране. Под понятием «малый бизнес» стоит подразумевать микропредприятия и малые предприятия, штатная численность работников которых не превышает 100 человек. Но, к сожалению, именно в рамках российского общества, представители малого бизнеса не являются привлекательным работодателем для нашего населения, в таких организациях, как правило, социально-трудовые показатели оставляют желать лучшего.

Одним из способов регулирования социально-трудовых отношений между работниками и работодателями является социальное партнерство. Согласно ст. 23 ТК РФ, «социальное партнерство в сфере труда (далее - социальное партнерство) - система взаимоотношений между работниками (представителями работников), работодателями (представителями работодателей), органами государственной власти, органами местного самоуправления, направленная на обеспечение согласования интересов работников и работодателей по вопросам регулирования трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений. Следовательно, основными целями социального партнерства на всех уровнях являются:

- Обеспечение стабильности и социального мира;
- Выработка и принятие решений по социально-трудовым и экономическим вопросам, обеспечивающих баланс интересов всех сторон социального партнерства;
 - Повышение качества жизни трудящихся;
 - Повышение эффективности деятельности предприятия [5, с. 2].

Исходя из перечисленных целей, можно выделить следующие основные задачи социального партнерства:

- Повышение уровня защищенности наемных работников в сфере трудовых отношений;
- Снижение уровня социальной напряженности;
- Совершенствование системы разрешения трудовых конфликтов и споров (коллективных и индивидуальных);
 - Развитие эффективного социального диалога на всех уровнях;
 - Совершенствование процедур переговорных процессов [5, с. 3].

К сожалению, социальное партнерство тяжело внедряется в реалии современного малого предприятия, не прорабатываются принципы его реализации. Можно выделить следующие факторы, влияющие на это:

1. Низкий уровень грамотности руководителей организации и наемных работников в вопросах социального взаимодействия субъектов трудовых отношений;

[©] Иваненко А.Д., 2018.

- 2. Отсутствие социального доверия к институту малого бизнеса, частности, на рынке труда;
- 3. Отсутствие должной поддержки социального партнерства на предприятиях малого бизнеса со стороны федерального и регионального законодательства;
- 4. Отсутствие локальных органов в организации, способствующих созданию равенства при взаимодействии работников и работодателей и пр.

Более подбробно стоит остановиться на вопросе именно правового регулирования социального партнерства в малом бизнесе. Если обратить внимание на историческую сторону данного вопроса можно установить тот факт, что социальное партнерство является очень молодым институтом социально-трудовых отношений, чем и объясняется его недостаточная проработка. Описав механизмы реализации социального партнерства на малых предприятиях на законодательном уровне, у субъектов данных правоотношений появится юридическая база, систематизируется видение возможностей для создания благоприятных условий труда на таких предприятиях.

На сегодняшний момент законодатель определил основные общие формы социального партнерства в Трудовом кодексе. Они представляют собой отдельные виды отношений представителей работников и работодателей. В соответствии со ст. 27 ТК социальное партнерство осуществляется в следующих формах:

- 1. Коллективные переговоры по подготовке проектов коллективных договоров, соглашений и заключению коллективных договоров, соглашений;
- 2.Взаимные консультации (переговоры) по вопросам регулирования трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений, обеспечения гарантий трудовых прав работников и совершенствования трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права;
 - 3. Участие работников, их представителей в управлении организацией;
 - 4. Участие представителей работников и работодателей в разрешении трудовых споров.

Однако в соответствии со сложившейся практикой можно так же выделить такие дополнительные формы как:

- Институционализированное участие работников в управлении через непрофсоюзные органы рабочего представительства и соучастия трудящихся в советах директоров компаний;
 - Непосредственное участие работников в делах предприятия на уровне рабочего места;
- Участие работников в прибылях, доходах и в акционерной собственности предприятий и компаний [5, с. 51-53].

Исходя их вышеперечисленного, можно сделать вывод о том, что в трудовом законодательстве стоит описать механизм и инструменты такого взаимодействия работника и работодателя. Необходимо закрепить на федеральном уровне возможные формы участия наемных работников в управлении через непрофсоюзные органы рабочего представительства, посклольку это серьезно повлияет на демократизацию трудовых отношений. К сожалению, на данный момент, инструмент заключения коллективных договоров и соглашений слишком бюрократизированный и многоэтапный для уровня малого бизнеса.

Глава 48.1. ТК РФ закрепляет на федеральном уровне особенности регулирования труда лиц, работающих у работодателей - субъектов малого предпринимательства, которые отнесены к микропредприятиям. В частности, ст. 309.2. ТК РФ определяет, что работодатель - субъект малого предпринимательства, который отнесен к микропредприятиям, вправе отказаться полностью или частично от принятия локальных нормативных актов, содержащих нормы трудового права (правила внутреннего трудового распорядка, положение об оплате труда, положение о премировании, график сменности, в том числе коллективные договоры и соглашения). При этом, для регулирования трудовых отношений и иных непосредственно связанных с ними отношений работодатель - субъект малого предпринимательства, который отнесен к микропредприятиям, должен включить в трудовые договоры с работниками условия, регулирующие вопросы, которые в соответствии с трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, должны регулироваться локальными нормативными актами. Соответственно с одной стороны законодатель хоть и обязывает работодателя включать данные положения в трудовой договор, но всё же снимает с него обязанность принимать локально-нормативные акты, регулирующие трудовые отношения.

По мнению автора данной статьи, это не совсем верно, так как полное отсутствие социального партнерства на микропредприятиях влечет за собой ухудшение условий труда.

Обобщая и дополняя вышесказанное, для минимизации негативных последствий существующих проблемных вопросов социального партнерства в небольших организациях и создания позитивных тенденций развития на данном уровне социального партнерства можно дать следующие практические рекоменлации:

1.Закрепить в главе 48.1. Трудового кодекса РФ требования к работодателям осуществлять социальное партнерство на локальном уровне.

T. 21

- 2.Обеспечить повышение роли правозащитных органов социального партнерства в организации на местном уровне;
- 3. Создать механизмы и условия развития партнерских взаимоотношений между отделами организации, например, локальные форумы, для обсуждения с работниками и принятия управленческих решений в компании, что будет обеспечивать разнообразие взглядов на рассматриваемую руководством проблему и дает ощущение значимости, и уверенности в актуальных партнерских отношениях на основе консенсуса;
- 4.Обеспечить развитие взаимодействия работников, работодателей и их представителей, даже в условиях территориальной разрозненности подразделений малого предприятия, так как офисное обеспечение работы организации может находиться в одном месте, а производственно-складская организация деятельности в другом;
 - 5. Создать прозрачное восприятие и конкретизацию договорных обязательств на местном уровне.

Для дальнейшего развития социального партнерства в России и непосредственно в рамках малой организации, необходима разработка новых подходов, технологий реализации социального партнерства в непростых условиях российского рынка труда и непримиримого противоречия экономического и социального элемента внутреннего развития малого предпринимательства.

Библиографический список

- 1. Трудовой кодекс РФ от 30.12.2001 № 197-ФЗ (принят ГД ФС РФ 21.12.2001) (ред. от 11.10.2018).
- 2. Байденко В. И., Зантворт Д. ван, Енеке Б. Формирование социального диалога и партнерских связей образования, органов управления и саморазвития, профессиональных объединений и предприятий: доклад 4: [проект ДЕЛФИ]. URL: http://do.gendocs.ru/docs/index-137673.html (дата обращения: 10.10.2018).
- 3.Барсукова Татьяна Ивановна, Христофоров Алексей Викторович Проблемы институционализации социального партнерства между государством и малым бизнесом // ИСОМ. 2015. №6-2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-institutsionalizatsii-sotsialnogo-partnerstva-mezhdu-gosudarstvom-i-malym-biznesom (дата обращения: 30.10.2018).
- 4. Беспалова О.В. Значение социального партнерства в современных условиях // Современные технологии обеспечения гражданской обороны и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций. 2016. №1 (7). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/znachenie-sotsialnogo-partnerstva-v-sovremennyh-usloviyah.
- 5. Беспалова О.В., Рощупкина И.В. Особенности управления производством в условиях динамично развивающейся сетевой экономики // Кластерные инициативы в формировании прогрессивной структуры национальной экономики. Сб. науч. тр. Междунар. науч.-практ. конф. в 2-х т. Издво: ЗАО «Университетская книга» (Курск), 2015. С. 51-53
- 6. Гриднева Мария Алексеевна Организация социального партнерства работодателей и наемных работников на предприятиях малого бизнеса // Известия СПбГЭУ. 2011. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiyasotsialnogo-partnerstva-rabotodateley-i-naemnyh-rabotnikov-na-predpriyatiyah-malogo-biznesa-1 (дата обращения: 30 10 2018)
- 7. Кравец Н.Д. Философские проблемы социального партнерства //Труд и социальные отношения.-М.,2002. №4.-С.57-59.
- 8. Нетеребский О.В. Роль социального партнерства в становлении общества с рыночной экономикой. Профсоюзное образование // Приложение к газете «Солидарность» -М:,2002.-№36. -С.3.

ИВАНЕНКО АНАСТАСИЯ ДМИТРИЕВНА – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

А.А. Протянов

ПОНЯТИЕ «ДОБРОСОВЕСТНЫЙ УЧАСТНИК» В РОССИЙСКОЙ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Тема актуальная, направлена на достижение эффективности государственных закупок путем снижения недобросовестной конкуренции участников без злоупотребления правом в ходе проведения торгов.

Ключевые слова: контрактная система, злоупотребление правом, определение поставщика, добросовестный участник, механизм проведения торгов.

Регулирование государственных закупок осуществляется федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ (далее № 44-ФЗ).

Участниками контрактной системы являются государственные и муниципальные заказчики, уполномоченный орган по размещению заказа, специализированная организация, эксперт или экспертная организация, комиссии по размещению заказа и участники закупок.

Одним из важнейших нововведений Федерального закона № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» являются антидемпинговые меры [1].

Демпинг в экономической науке - это реализация товаров, работ и услуг по искусственно заниженным ценам [6].

Антидемпинговые меры - это защита «справедливой цены» [1].

Демпинговые цены существенно меньше рыночных, они не имеют никакого экономического обоснования. Зачастую цены даже ниже, чем себестоимость реализуемых товаров, работ и услуг.

В системе государственных закупок демпинг преследует цель введения поставщика на рынок, для полного или частичного избавления от конкурентов. Эта схема проявляется в заключении поставщиком контракта с заказчиком посредством существенного занижения цены при участии в торгах.

Проблема демпинга распространилась в ходе проведения открытых аукционов в электронной форме в рамках существовавшего ранее Федерального закон № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» [2]. Участие в торгах могли принимать совершенно все поставщики, из любого региона, области России, и поэтому был велик разброс цен, но зачастую предложенные цены были ниже рыночных. Так же были случаи, когда участники торгов снижали начальную цену контракта до нуля, а затем проводили торги на повышение цены.

Антидемпинговые меры были призваны снизить риски заключения контракта с поставщиком, одержавшим победу за счет искусственного снижения цен и не имеющим возможности по предлагаемой цене поставить продукцию в полном соответствии с условиями контракта [3].

При осуществлении госзакупок с помощью проведения конкурса и аукциона, существующий закон предусматривает определенные варианты (условия) применения антидемпинговых мер. Закон № 44-ФЗ говорит о том, что цену, какой бы низкой она не была («демпинговой»), никто не оспорит, в том случае, если поставщик докажет свою добросовестность. Сделать это можно несколькими способами.

Первый способ - это предоставление обеспечения исполнения контракта в повышенном размере. Например, при условии, если начальная цена контракта составляет более 15 млн. руб. и участником закупки, с которым заключается контракт, предложена цена контракта, которая на 25% и более ниже начальной максимальной цены, то такой участник должен предоставить обеспечение исполнения контракта в 1,5 раза, превышающий размер, указанный в документации. Если же начальная максимальная цена контракта составляет 15 млн. руб. и менее и участником закупки, с которым заключается контракт, предложена цена контракта, которая на 25% и более ниже начальной максимальной цены, то такой участник сам избирает удобный вариант обеспечения: предоставление обеспечения исполнения контракта в указанном выше размере или предоставление информации, подтверждающей добросовестность участника закупки [4].

Так как определенных требований к форме обеспечения исполнения контракта закон о контрактной системе не описывает, обеспечение следует представлять в форме банковской гарантии или внесения денежных средств на счет заказчика в зависимости от желания участника закупки.

[©] Протянов А.А., 2018.

Второй способ - это подтверждение добросовестности поставщика документально во время подачи заявки.

Подтверждением этого критерия выступают данные, содержащиеся в реестре контрактов, заключенных заказчиками, именно эта информация доказывает исполнение участником своих обязательств. В течение не менее чем одного года до даты подачи заявки на участие в конкурсе или аукционе должно быть завершено выполнение трех контрактов, при этом все контракты должны быть исполнены без применения к такому участнику штрафов. Либо четырех и более контрактов, при этом не менее чем 75% контрактов должно быть исполнено без применения к участнику штрафных санкций [1].

Рассматривая статью 37 закона № 44-ФЗ возникает вопрос, разрешено ли при присвоении статуса добросовестного участника закупки учитывать не только государственные контракты, но и сделки, обязательства по которым выполнялись в условиях частного рынка, то есть без участия государства. Ответ на этот вопрос мы находим в части 3 статьи 37, ссылка на реестр контрактов говорит о том, что при определении добросовестности участника закупки учитываются исключительно государственные контракты [3].

Кроме того, предприятия, впервые принимающие участие в государственных закупках, в принципе не могут выполнить требования части 3 статьи 37 закона, и это вовсе не говорит о том, что участник является недобросовестным. Между тем, закрепленное за участником закупки право выбора, которое заключается в том, предоставить доказательства добросовестности либо внести повышенный размер обеспечения исполнения контракта, все же формирует одинаковые условия для участников закупок [1].

Сведения, подтверждающие добросовестность участника закупки, который уменьшил сумму контракта по итогам конкурса на 25% и более, предоставляются заранее. Если в составе заявки на участие в конкурсе нет сведений, подтверждающих добросовестность, то контракт с таким участником заключается только после того, как он предоставит обеспечение исполнения контракта, как это описано выше. При проведении закупки по средствам электронного аукциона, информацию о добросовестности поставщик передает при направлении заказчику подписанного проекта контракта. Если поставщик не выполняет это требование или предоставляет ложные сведения, контракт с ним не заключается, а участник признается уклонившимся от контракта.

На сегодняшний день единственной действительно антидемпинговой мерой в статье 37 закона № 44-ФЗ является право заказчика установить разные величины значимости критериев оценки заявок, которые предлагают цену менее чем на 25 % ниже максимальной и на 25 % и более ниже максимальной.

Ни для кого не секрет, что цена контракта является существенным критерием оценки заявок на открытом конкурсе и зачастую решающим. Сейчас у заказчика есть право значительно уменьшить значение этого показателя. В случае демпинга значение цены контракта устанавливается равной 10% от суммы величин значимости всех критериев оценки заявок. Однако это правило подходит только для участников конкурсов на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских или технологических работ, а также оказание консультационных услуг.

Третий способ - обоснование предлагаемой цены.

Особый антидемпинговый механизм предусмотрен также, если конкурс или аукцион проводится на поставку товаров, необходимых для нормального жизнеобеспечения, то есть на продовольствие, средства для оказания скорой медицинской помощи, лекарственные средства, топливо и прочее.

Если участник предложил цену контракта на 25% ниже максимальной, он должен дать заказчику обоснование предлагаемой цены. В части 9 статьи 37 говорится, что это может быть гарантийное письмо от производителя, счет на оплату или иные документы и расчеты [1].

Таким образом, предусмотренные законодательством антидемпинговые механизмы весьма тесно связаны с институтом начальной максимальной цены контракта, поэтому их эффективность возможна лишь при условии, что данная цена установлена по всем правилам, прописанным в Законе о контрактной системе и подзаконных актах, и отражает истинную стоимость закупаемых товаров, работ и услуг.

В заключении, стоит отметить, что необходимость в защите интересов участников конкурсов и аукционов от искусственно заниженных цен и минимизация связанных с этих рисков неудовлетворения государственных и муниципальных нужд назрела уже давно. В вязи с этим внедрение антидемпинговых мер является определенным шагом в развитии системы государственных закупок.

Между тем закрепленный в законе механизм имеет определенные недостатки. Существующие способы решения проблемы демпинга нельзя назвать оптимальными.

Учитывая тот факт, что антидемпинговые меры являются новым инструментом в системе госзакупок, можно сделать вывод, что предложенные в законе методы на практике не всегда себя оправдывают и нуждаются в дальнейшем изучении и доработке.

Библиографический список

- $1.\Phi$ едеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44- Φ 3.
- 2. Федеральный закон "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" от 21.07.2005 N 94-Ф3
- 3.Курц Н.А. Антидемпинговые меры как способ повышения конкуренции и правовой защиты контрактной системы // Вестник арбитражной практики. 2015. №1 (56). С. 5-12.
- 4.Маслова Н.С. Действие антидемпинговых механизмов // Госзаказ: управление, размещение, обеспечение. 2015. № 41. С. 56-58.
 - 5.Демпинг [Электронный ресурс]. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Демпинг

ПРОТЯНОВ АЛЕКСАНДР АНДРЕЕВИЧ – магистрант, Ростовский государственный экономический институт РГЭУ («РИНХ»), Россия.

А.А. Протянов

«ПРАВОВАЯ ОЦЕНКА КОРРУПЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК»

Среди факторов, привлекающих чиновников к противоправным деяниям в контрактной системе госзакупок, доминирующими являются огромные суммы - десятки триллионов рублей, выделяемых государством на реализацию проектов, а также несовершенство действующего законодательства, позволяющее недобросовестным лицам использовать это в своих корыстных интересах.

Ключевые слова: контрактная система, аукцион, коррупционная составляющая, законодательные, организационные меры.

Масштабы государственных закупок характеризуются впечатляющими цифрами. Только за 2017 год размер государственных закупок и закупок госкомпаний в совокупности составил 36,5 трлн. рублей или 40 % ВВП страны [3]. Благодаря государственным и муниципальным закупкам строятся дороги, больницы, школы, передовые технологии для армии, закупается общественный транспорт (автобусы, трамваи). Общее число сделок в 2017 году составило более 4 миллионов, данные об этом представила электронная торговая площадка «РТС — тендер» [2]. По оценкам специалистов, 60% госзакупок осуществляется на аукционах, где главным критерием является цена, в то время как в развитых странах доля аукционов в госзакупках близка к нулю, а директива ЕС рекомендует своим членам запрещать такие способы госзакупок [3].

Действительно, эта форма закупок препятствует развитию конкуренции и ведет к монополизации, исходя из принципа «победитель получает все». Те компании, которые не выиграли в аукционе, вынуждены зачастую уходить с рынка и даже из бизнеса. Неэффективность аукционов в отдельных отраслях доказана положительной практикой, например, московской онкологической больницы № 62, которая, имея статус автономной некоммерческой организации, была освобождена от обязанности закупать лекарства на аукционах. Руководство больницы проводило конкурентные переговоры с поставщиками, в результате чего цены на лекарства оказывались ниже аукционных, в диапазоне от 13% до пяти раз. [3]

Мы разделяем позицию специалистов и считаем, что для развития конкуренции и преодоления аукционного крена в сознании закупщиков можно передать крупные тендеры нескольким победителям. В практике развитых стран зачастую заключение контрактов происходят согласно принципу 60:40. Занявшему 1-е место достается 60% тендера, 2-е место — 40%.

Это не только поддержит конкуренцию, но и сделает бессмысленными большую часть сговоров и мошеннических схем, характерных для процветания коррупции.

Действующим законом № 273 - ФЗ «О противодействии коррупции» коррупция определена как злоупотребление должностным лицом служебным положением, получение или дача взятки, коммерческий подкуп или иное неправомерное использование гражданином своего статуса, противоречащее интересам страны и общества. [4] Все коррупционные правонарушения характеризуются подкупом (продажностью) субъектов, вступающих в данные отношения.

Действующий закон №44-ФЗ не исключает, а подчас мотивирует коррупционные деяния многочисленной армии государственных закупщиков. [1]

По данным Минэкономразвития, в госзакупках занято 900 тыс. человек, что сопоставимо с численностью Вооруженных сил РФ или МВД. А. С. Ульянов отмечает, что в целом издержки аукционного крена РФ можно оценить в 1,5-2 трлн рублей ежегодно [3].

По данным исследования ученых, наиболее характерными способами коррупционных деяний в контракной сфере госзакупок являются не только уклонение от проведения конкурсных процедур по выбору поставщика товаров, исполнителя работ, но и получение части денежных средств (отката), в том числе за работы по государственному контракту, фактически выполненные не подрядчиком, а сотрудниками заказчика в порядке служебного задания, а также вознаграждения за содействие коммерческим организациям в признании их победителями конкурсов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг [5].

[©] Протянов А.А., 2018.

Среди факторов, привлекающих чиновников к противоправным деяниям в контрактной системе госзакупок, доминирующими являются огромные суммы - десятки триллионов рублей, выделяемые государством на реализацию проектов, а также несовершенство действующего законодательства и постоянные его изменения, позволяющие недобросовестным лицам использовать это в своих корыстных интересах. Например, выборочное изменение объема прав — возможность необоснованного установления исключений из общего порядка для граждан и организаций по усмотрению органов государственной власти (их должностных лиц).

Так, на этапе формирования конкурсной (аукционной) документации заказчик принимает противоправные действия, чтобы победителем конкурса (аукциона) стала конкретная организация. Так называемая «заточенность» документации под конкретного участника закупки обеспечивается необоснованными исключениями из общих правил для определенной категории юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

На этапе проведения процедур по определению поставщика преобладает «забота» закупщика по информированию лоббируемого участника о других участниках конкурса, о содержании представленных ими заявок на участие в торгах; «обработке» членов конкурсной комиссии с целью склонения их к определению победителем именно этой организации. Не редки случаи распространения порочащих сведений об организациях-конкурентах.

В процессе проведения конкурсных процедур результативными для возникновения коррупции показали себя картельные схемы, в частности «таран», достаточно подробно описанный специалистами [5].

И наконец, коррупциогенным фактором является участие в госзакупках фирм-однодневок, у которых, как правило, отсутствуют производственные и торговые площади, при этом имеется непогашенная задолженность по налогам и обязательным платежам.

Существования коррупционных схем могут иметь как прямые, так и отдаленные последствия. К первым относится возможное причинение вреда жизни и здоровью людей, окружающей среде из-за использования некачественных товаров/работ/услуг). Не менее опасные последствия в виде систематического недофинансирования тех или иных жизненно важных программ, монополизация рынка, существенное замедление роста экономики в масштабе всей страны, подрыв доверия к институтам власти, правовой нигилизм [6].

В целях устранения коррупционной составляющей контрактной системы государственных закупок необходимы конкретные меры организационного и законодательного порядка.

Во-первых, отказ от аукционов как обязательной формы для мелких и средних закупок, а они составляют десятки миллионов сделок, снимет значительную часть проблем с демпингом в госзакупках и соответственно устранит большую часть коррупционных схем.

Однако возможность демпинговать теоретически остается при других способах закупки. Поэтому необходимо установить дополнительные требования к обоснованию цены участником, предложившим заниженную цену. Конкретные предложения о проведении предконтрактного аудита заявочной документации «победившего» участника с демпинговой ценой были опубликованы профессором Т.И.Корсун еще в 2014 году [7]. Считаем, что такой независимый контроль до заключения госконтракта не оставит шансов для коррупции на завершающем этапе подписания контракта.

Во-вторых, противодействию коррупции законодательными мерами будут способствовать максимальная четкость и прозрачность законодательных норм, их однозначное толкование; ужесточение и осознание неотвратимости наступления ответственности.

Изложенная позиция относительно мер устранения коррупционной составляющей контрактной системы могут быть эффективными при условии комплексного их применения.

Библиографический список

- 1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ
- 2. Рынок госзакупок за 2017г URL: http://goszakaz.tv/news/details/408-rinok-goszakupok-v-2017-godu-sostavil-365.
- 3.Ульянов А.С. Как поставить с головы на ноги систему госзакупок в РФ «План Перемен». URL: https://pasmi.ru/archive/ 211727/.
- 4. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273 ФЗ (в ред. от 28 декабря 2017 г) «О противодействии коррупции» // СЗ РФ. 2008. № 52. Ст. 6228; 2015. № 58. Ст. 5698.
- $5.\,3$ емлин А.И., Коррупционные риски в системе государственных закупок URL: http://www.myshared.ru/slide/941183/
- 6. Кузовлева Е. К., КОРРУПЦИЯ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК// Ростов –на Дону, ЮФУ, 2017г.

- 7. Корсун Т.И. Аудит как норма закона о контрактной системе государственных закупок // Юридический вестник, №4,2014 Γ
- 8. Риски связанные с коррупцией в сфере госзакупок URL: https://studbooks.net/1134735/pravo/riski_svyazannye_korruptsiey_sfere_goszakupok.
- 9. Интернет pecypc URL: http://www.adminkgo.ru/kyshtym/Polnomo4ya/ Prokuratura/index.php?print=Y&ELE-MENT_ID=18532.

 $\Pi POTЯНОВ$ АЛЕКСАНДР АНДРЕЕВИЧ — магистрант, Ростовский государственный экономический институт РГЭУ («РИНХ»), Россия.

А.Д. Хисамова

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГУМАНИТАРНОЙ ПОМОЩИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГУМАНИТАРНОМ ПРАВЕ

В статье рассмотрена существовавшая политическая ситуация в Сирийской Арабской Республике, и ее влияние на защиту личности в ситуации вооруженного конфликта, допущенные нарушения норм международного гуманитарного права, а также причин их возникновения.

Ключевые слова: международное гуманитарное право, принципы гуманности, гражданское население.

Современная теория международного права все более ориентируется на человека. И в этом нет противоречия, скорее можно говорить о закономерности связи. Уважение прав человек, демократия – важная гарантия мира. В международных актах подчеркивается, что уважение этих прав является основой всеобщего мира. Международное право призвано стать гомоцентричным, т.е. ориентированным на человека. В развитии идей Всеобщей декларации прав человека принято значительное число конвенций и пактов, посвященных правам человека. В этой связи следует отметить, что права, свободы каждого человека, честь и достоинства личности — величайшие общечеловеческие ценности, повсюду подлежащие защите и обогащению.

Среди всех ценностей нематериального характера, осознанных человечеством как действительно универсальные (всеобщие) ценности – права и свободы человека стоят на одном их первых мест. Выстраданные, осознанные и сформулированные цивилизацией за две с половиной тысячи лет, права человека обрели современную форму, современное понимание. Права человека и основные свободы как фундаментальные ценности современной цивилизации будут иметь существенно важное значение для международных отношений и в XXI веке — уверенность в этом выразили главы всех государств и правительств на Саммите тысячелетия в сентябре 2000 года.

Необходимо, однако, признать существование такого явления как вооруженный конфликт. Вооруженный конфликт или война, несет за собой самое страшное — смерть. Во время войны на фоне гибели большого количества человеческих жизней, мало кто задумывается о правах человека. Несмотря на то, что при соблюдении существующих прав человека, жертв могло бы быть намного меньше. Нарушение прав человека, где бы не происходили и какие бы масштабы не имели, влияют на затрагиваемых ими людей разрушительным образом. Одним из положительных сдвигов в области соблюдения прав человека, произошло после окончания «холодной войны», этим сдвигом является признание того, что нарушение прав человека стало едва не важнейшим препятствием на пути общественного прогресса. Признание обществом существование основных прав человека, а также наличие правового статус человека и гражданина призывает людей уважать личность, не смотря на наличие вооруженного конфликта. Более того, подобное положение вещей ведет к созданию правовой системы, защищающей права человека от произвольного нарушения.

Вопросы международно-правовой защиты личности в ситуации вооруженного конфликта вызывают повышенный интерес ученых достаточно длительный период времени. Необходимость регламентации принципов и правил, регулирующих средства и методы ведения войны, гуманитарную защиту гражданского населения, больных и раненых военнослужащих, а также военнопленных было вызвано объективной реальностью. Таким правом, находящим свое применение во время ведения войны и регулирующим состояние войны, является международное гуманитарное право. Данное право, Ж. Пикте, автор знаменитых комментариев к Женевским конвенциям, определял как важную часть международного публичного права, которая черпает вдохновение в идеях человечности и сосредоточивается на защите индивидов во время войны [1].

Нормы международного гуманитарного права нашли отражение в четырех Женевских конвенциях от 12 августа 1949 года и в Дополнительных протоколах к ним от 8 июня 1977 года, которые являются

Научный руководитель: *Муратшин Фларит Рашитович* – доктор юридических наук, профессор, Башкирский государственный университет, Россия.

[©] Хисамова А.Д., 2018.

основным сводом правил, которыми должны руководствоваться государства при возникновении международных конфликтов [2]. Таким образом, международное гуманитарное право представляет собой свод основополагающих принципов гуманности в период трудных ситуаций.

По справедливому замечанию Э. Давида, международное гуманитарное право в основном содержит нормы, отклонения от которых недопустимы. Данные нормы являются творением самих государств, которые, заключая международные соглашения, придают им императивный характер, признавая тем самым обязательность их соблюдения всеми государствами и то, что на них не распространяется принцип взаимности [3]. Данное право применимо в полном объеме и в любом государстве, таким образом, оно не может зависеть от ратификации его тем или иным государством или от квалификации той или иной ситуации [4]. Так, в статье 1 п. 2 Дополнительного протокола I со всей определенностью говорится: «В случаях, не предусмотренных настоящим Протоколом или другими международными соглашениями, гражданские лица и комбатанты остаются под защитой и действием принципов международного права, проистекающих из установившихся обычаев, из принципов гуманности и из требований общественного сознания» [5].

Однако, в период вооруженных конфликтов чаще всего нарушаются основные права человека, многим не оказывается элементарная медицинская помощь. Несмотря на то, что пункт 2, статьи 3, общей для Женевских конвенций 1949 года, гласит: «Раненых и больных будут подбирать, и им будет оказана помощь». Кроме того, сторона, находящаяся в конфликте, во власти которой эти лица окажутся, обеспечить им гуманное обращение и уход без какой-либо дискриминации по таким причинам, как пол, раса, национальность, религия, политические убеждения или другие аналогичные критерии. Строго запрещается любое посягательство на их жизнь и личность и, в частности, запрещается добивать или истреблять их, подвергать их пыткам, проводить над ними биологические опыты, преднамеренно оставлять их без медицинской помощи или ухода или предумышленно создавать условия для их заражения (ст. 12 ЖК II). Касательно самих военных действий, то во всякое время, и в особенности после боя, стороны должны принять все возможные меры к тому, чтобы разыскать и подобрать раненных и больных и оградить их от ограбления и дурного обращения. Не допускается ограбление мертвых (мародерство). Когда позволяют обстоятельства, должны заключаться соглашения о перемирии или прекращении огня, чтобы подобрать раненных на поле боя, и произвести обмен ими.

Особый раздел международного гуманитарного права связан с защитой одного из фундаментальных прав — с защитой права людей на гуманитарную помощь, а в связи с этим и с защитой права на питание. Так, согласно 23 статье Женевской конвенции о защите гражданского населения, во время войны (четвертая Женевская конвенция) каждая Договаривающаяся Сторона будет предоставлять свободный пропуск всех посылок с медицинскими и санитарными материалами, а также предметами, необходимыми для религиозных культов, предназначаемых только для гражданского населения другой договаривающейся стороны, даже если последняя является неприятелем. Она также обязана разрешить свободный пропуск всех посылок с необходимыми продуктами питания, носильными вещами и укрепляющими средствами, предназначенными для детей до 15 лет, беременных женщин и рожениц [6].

О необходимости устойчивого соблюдения норм международного гуманитарного права и оказания гуманитарной помощи Сирии также не раз высказывалось министром иностранных дел Российской Федерации С. В. Лавровым: «Гуманитарную помощь и необходимость ее оказания нужно демонстрировать не словом, а делом» [7]. Так, 21 октября 2016 года самолет военно-транспортной авиации ВКС России доставил из Сербии в Сирию первую партию гуманитарного груза для оказания помощи нуждающимся жителям. Речь идет о более чем 40 тоннах консервированных продуктов питания, муки, растительного масла, одежды, медикаментов [8].

С момента принятия в 1948 году Всеобщей декларации прав человека, ООН и ее специализированные учреждения создали ряд механизмов защиты прав человека. Оформление и практическое применение этих механизмов сыграло определенную положительную роль, несмотря на сильное воздействие геополитических факторов. Более того, история человечества показала, что права человека не могут быть ограничены национальными или еще какими-либо рамками, т.к. все крупные мировые события накладывают свой отпечаток, независимо от территориальных, идеологических или иных барьеров. Поэтому закономерно, что мировое сообщество пришло к пониманию и осознанию правового статуса человека и гражданина как важнейшей фундаментальной проблемы. Анализ содержания конкретных норм современного международного права свидетельствует о том, что статус человека в период вооруженных конфликтов определяется двумя основополагающими положениями, которые обязывают воюющие стороны, с одной стороны, обеспечить гражданскому населению и отдельным гражданским лицам физическую защиту в ходе военных действий, а с другой — обеспечить уважение основных прав и свобод человека в условиях вооруженного конфликта.

Однако, на пути реализации права на гуманитарную помощь возникают определенные трудности. Подобные ситуации, как та, что происходила в Сирии, все чаще именуются «гуманитарной катастрофой», поскольку оказываемая гуманитарная помощь, например, распределяется между боевиками, при этом лишь небольшая ее часть походит мирным жителям. Наряду с этим происходили систематические нападения на гуманитарные автоколонны. Например, в ночь на 20 сентября 2016 года автоколонна ООН и Сирийского общества Красного Полумесяца, состоявшая из 31 грузовой машины, подверглась обстрелу. По заявлению официального представителя Генерального секретаря всемирной Организации Объединённых Наций Стефана Дюжаррика, были атакованы 18 грузовиков, доставлявших помощь ООН и Сирийского общества Красного Полумесяца для 78 тыс. жителей города Уремэль-Кубра, который расположен к западу от Алеппо. Данное нападение на гуманитарный конвой ООН / Сирийского Арабского Красного Полумесяца, всемирная организация Amnesty International определила как вопиющее нарушение основополагающих принципов международного гуманитарного права.

Несмотря на то, что Россия практически отказалась от бомбардировок и ввела гуманитарную паузу, которая должна была помочь вывести из городов раненых и гражданских жителей, боевики в Сирии ее не соблюдали и постоянно обстреливали гуманитарные коридоры и конвои. В итоге, Министерство обороны Российской Федерации заявило о том, что такие паузы не будут объявляться до того времени, пока ООН не добъется того же от боевиков [9]. К сожалению, гуманитарные паузы не дали практически никакого результата: в Алеппо и других крупных городах Сирии ощущалась острая нехватка питьевой воды, еды и медикаментов. Таким образом, в Сирийской Арабской Республике сложилась кризисная ситуация, подоплёкой которой стали политические игры государств, каждая из которых преследовала собственные цели.

В современном мире практически невозможно решить проблему обеспечения безопасности в границах лишь одной отдельно взятой страны. Глобальные и региональные интеграционные процессы, логичным следствием которых является всё более возрастающая взаимозависимость государств, с необходимостью требуют большего углубления сотрудничества стран по широкому спектру вопросов. Особое внимание в этом контексте следует уделить гуманитарному сотрудничеству, которое создает благоприятную почву для укрепления взаимного доверия между странами, а значит — эффективного международного взаимодействия.

Сложившаяся политическая нестабильность в зоне Сирийского конфликта, а также гуманитарный кризис демонстрируют грубое игнорирование и нарушение международного гуманитарного права, что может повлечь затягивание принятия решительных действий по деэскалации конфликта. Однако все же остается надеяться, что гуманитарные вопросы перестанут становиться инструментом политического давления или, тем более, элементом прикрытия террористов [10].

В заключении следует сказать, что оказание международной помощи жертвам вооруженных конфликтов полностью соответствует требованиям Женевских конвенций 1949 года, Всеобщей декларации прав человека и других не маловажных международных документов по правам человека. Но никакие законы не будут действовать пока все участники вооруженных конфликтов, как военные, так и гражданские лица, не поймут, что главным вопросом в период вооруженных конфликтов, является вопрос соблюдение прав человека в условиях вооруженных конфликтов.

Библиографический список

- 1. Пикте Ж. Развитие и принципы международного гуманитарного права. М., 2001. С. 11.
- 2. Женевские конвенции и протоколы к ним // Официальный сайт Организаций Объединенных Наций [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/humanitarian/law/geneva.shtml (дата обращения: 18.10.2018).
- 3. Давид Э. Принципы права вооруженных конфликтов: Курс лекций, прочитанных на юридическом факультета Открытого Брюссельского университета. М.: Международный комитет Красного Креста. 2011. 1114 с.
- 4. Малахов И. С. Международного гуманитарное право: дефиниция и содержание (политологический аспект) // Вестник КемГУ. 2012. № 3 (51). С.163.
- 5. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных конфликтов от 8 июня 1977 г. (Протокол I) [Электронный ресурс]. URL: http:// constitution.garant.ru/act/right/megdunar/2540377/chapter/1/#block 100 (дата обращения: 18.10.2018).
- 6. Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны (четвертая Женевская конвенция) (Женева, 12 августа 1949 года) // Права человека: Сборник международных договоров, том I (часть вторая): Универсальные договоры. Женева. 1994.
- 7. Из ответов на вопросы средств массовой информации Министра иностранных дел России С. В. Лаврова в ходе совместной пресс-конференции по итогам переговоров с Генеральным секретарем Совета Европы Т. Ягландом. Москва // Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: http://www.mid.ru/web/guest/obstanovka-v-sirii-i-perspektivy-vnutrisirijskogo-dialoga (дата обращения: 19.10.2018).
- 8. Брифинг официального представителя МИД России М. В. Захаровой. Москва // Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL:

http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2507489 (дата обращения: 10.10.2018).

- 9. Министр обороны России генерал армии Сергей Шойгу заявил о прекращении воздушных ударов в районе Алеппо // Официальный сайт Министерства обороны Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: http://function.mil.ru/news_page/country/more.htm?id=12100053@egNews (дата обращения: 16.10.2018).
- 10. Брифинг официального представителя МИД России М. В. Захаровой. Москва // Официальный сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: http://www.mid.ru/web/guest/foreign_policy/news//asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2540954 (дата обращения: 16.10.2018).

 $XUCAMOBA\ AHACTACUЯ\ ДАНИЛОВНА$ — магистрант, Башкирский государственный университет, Россия.

М.Ю. Хусенова

НАСЛЕДОВАНИЕ ПО ЗАВЕЩАНИЮ

В статье рассматриваются вопросы наследственных отношений, а также особенностей наследования по завещания. Наследование как институт, непосредственно тесно связанный с правом собственности, является законной потребностью в развитии общества.

Завещание — это определенный акт распоряжения имуществом либо иными принадлежащими гражданину материальными или нематериальными благами на случай своей собственной смерти.

Ключевые слова: наследственное право, завещание, акт, наследник, Гражданский кодекс, нотариус.

С помощью института наследования достигается сила и прочность существования гражданских прав и обязанностей, несмотря на кратковременность существования их носителя - человека. Каждый человек во время жизни становится членом различных отношений. Некоторые из них, такие как, например, выход на пенсию, имеют такую тесную связь с личностью своего носителя, что невозможно отделить их, не меняя саму суть этих отношений и, следовательно, права и обязанности, вытекающие из них.

Таким образом, вопросы права наследования непосредственно касаются почти каждого гражданина.

Следует отметить, что во все времена закон преемственности, несмотря на его консерватизм, был, остается и всегда будет самым важным юридическим институтом в области защиты прав и свобод человека и гражданина. Каждый из нас рано или поздно сталкивается с неизбежностью - становится наследником, а также получает собственность своего родственника, завещает или передает кому-то имущество в соответствии с законом.

За последние десятилетия жизнь в Российской Федерации значительным образом изменилась. Политическая ситуация также изменилась, непосредственно возникли новые экономические отношения, которые иногда спонтанным путем и непредсказуемо развиваются, а также формируется новая социальная структура общества. [2]

Изменены многие законы и мышление многих граждан.

Исходя из этого, необходимо признать, что для десятков миллионов россиян серьёзный и важный вопрос о судьбе их имущества после смерти или наследования имущества перестает быть безразличным.

[1]

Маловероятно, что определение места наследственного права в системе гражданского права может быть непосредственно закреплено ст. 35 Конституции Российской Федерации, которая ограничивается указанием на то, что право наследования гарантировано.

По словам Ю.К. Толстого оптимально установлено, что раздел «Закон о наследовании» в системе гражданского права является окончательным. После этого может быть размещен только раздел, касающийся частного международного права. [3]

Стоит отметить, что закон о наследовании имеет свой особый предмет и метод правового регулирования.

Наследование как институт, непосредственно тесно связанный с правом собственности, является законной потребностью в развитии общества.

Завещание — это определенный акт распоряжения имуществом либо иными принадлежащими гражданину материальными или нематериальными благами на случай своей собственной смерти. Также необходимо обозначить, что важная особенность завещаний как документа в том, что оно непосредственно вступает в силу только тогда, когда завещатель уже не может каким-либо образом подтвердить или опровергнуть, то или иное его толкование и, соответственно, исполнение. Поэтому, стоит отметить, что закон требует, чтобы в завещании с предельной ясностью была непосредственно выражена последняя воля завещателя, чтобы не было абсолютно никаких сомнений в том, что выраженное в завещании волеизъявление напрямую отражает истинную волю завещателя.

Научный руководитель: *Зимнева Светлана Викторовна* – кандидат юридических наук, доцент, Тюменский государственный университет, Россия.

[©] Хусенова М.Ю., 2018.

Необходимо указать, что завещание непосредственно совершается действием одного лица, специально направленным на достижение нормативно-правовых последствий. Именно поэтому завещание непосредственно относится к односторонним сделкам. [3]

Наследниками по завещанию могут быть любые лица (это дети, внуки, братья, сестры и пр.), непосредственно зачатые при жизни наследодателя и родившиеся после его смерти. При этом, стоит отметить, что не имеет значения время, которое прожил ребенок, достаточно лишь того факта, что он, в свою очередь, родился жизнеспособным. Однако, нельзя не обозначить, что круг граждан, непосредственно имеющих право быть наследниками, законодательно ограничен.

Таким образом, не наследуют по завещанию граждане, которые своими умышленными противоправными действиями, непосредственно направленными против наследодателя, кого-либо из его наследников или против осуществления последней воли наследодателя, выраженной в завещании, способствовали либо каким-либо образом пытались способствовать призванию их самих или других лиц к наследованию, либо же способствовали или пытались способствовать значительному увеличению причитающейся им или другим лицам доли наследства, в том случае, когда данные обстоятельства непосредственно подтверждены в судебном порядке. Их называют недостойными наследниками (п. 1 ст. 1117 ГК РФ).

Статья 1126 ГК РФ, в свою очередь, предусмотрела исключительную возможность совершения завещания, не предоставляя при этом абсолютно никому, включая и нотариуса возможности ознакомиться с его содержанием (называется закрытое завещание).

Следует обозначить, что ГК РФ непосредственно предусмотрено завещание при чрезвычайных обстоятельствах. Этому, в свою очередь, посвящена статья 1129 ГК РФ, в соответствии с которой граждане, которые находятся в положении явно угрожающим их собственной жизни, и в силу определённых сложившихся чрезвычайных обстоятельств лишены какой-либо возможности совершить завещание в полном соответствии с правилами статей 1124-1128 ГК РФ, может изложить последнюю волю в отношении своего имущества в обыкновенной простой письменной форме.

Отдельно стоит отметить, что в соответствии с частью III ГК РФ, а именно со ст.1125 любое завещание обязательно должно быть непосредственно удостоверено у нотариуса. Неотъемным и обязательным правилом действительности завещания является собственноручная подпись завещателя. Но закон предусматривает и случаи, в силу которых завещатель не может поставить в завещании личную подпись в силу физических недостатков, тяжелой болезни или же случае неграмотности, то по его просьбе завещание может быть непосредственно подписано другим гражданином в присутствии нотариуса. При этом в завещании указываются причины, по которым завещатель не мог подписать завещание собственноручно.

Таким образом, стоит сделать вывод, что наследственные отношения - это общественные отношения, непосредственно возникающие в результате передачи материальных и нематериальных выгод умершего лицу другим лицам в порядке наследования независимо от основы наследования. Состав отношений наследования формирует, как правило, элементы: предметы, содержание и предмет отношений наследования. [4]

Наследственное право традиционно занимает особенное место в системе гражданского права из-за следующих обстоятельств. По наследству передаются абсолютно все права и обязанности наследодателя, за исключением тех, непосредственная передача которых по наследству либо не допускается действующим законодательством, либо просто-напросто невозможна из-за самой сути указанных прав и обязанностей.

Состав наследства, в свою очередь, не ограничивается реальными правами, непосредственно принадлежащими завещателю, он включает права наследодателя, а также его долги, в том числе некоторые личные неимущественные права. [5]

Отношения по наследству охватывают самые разнообразные по своей природе отношения, которые не ограничиваются только имуществом и тем более отношениями собственности.

Библиографический список

- 1.Герасимов А., Степенин М. Наследство яблоко раздора.// Политика и право. 2016. № 4. С. 18
- 2. Комментарий к гражданскому кодексу Российской Федерации, части третьей, Р.И. Виноградова, Г.К. Дмитриева, В.С.Репин. Под ред. д.ю.н., профессора В.П. Мозолина, М.: «Проспект», 2012. С. 69
 - 3. Толстой Ю.К. Наследственное право. М., Проспект, 2015. с.66
 - 4. Храмцов, К.В. Правовое регулирование наследования в РФ / К.В. Храмцов. Омск, 2014. –с. 165
- 5.Ярков В.В. Нотариат в правовой системе России // Концептуальные материалы по нотариальной реформе в Российской Федерации. СПб., 2017- № 5- с.14

 $\it XYCEHOBA \, MAДИНA \, ЮНУСОВНА$ — магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

А.С. Саблин

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРИ ПОМОЩИ ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ, В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

В статье рассматриваются вопросы о видах технических средств, которые используются в оперативно-розыскной деятельности. Также рассматриваются вопросы о правовой регламентации предоставления результатов оперативно-розыскной деятельности в качестве доказательств по уголовному делу.

Ключевые слова: оперативно-розыскная деятельность, технические средства, оперативная техника, доказательства, факты.

Благодаря научно-техническому прогрессу в 21 веке уже не осталось области жизнедеятельности, где бы человек мог обойтись без использования тех или иных технических средств. Они помогают сделать то, что неподвластно человеческим возможностям и чувствам. Конечно, только человеческий разум способен сделать умозаключение по тому или иному вопросу, но сделать это становится возможным только при наличии фактических данных, на основании которых и делаются соответствующие выводы.

В нашей работе нас интересуют технические средства, которые используются в оперативно-розыскной деятельности, а также проблемы, которые возникают при использовании данных, полученных с их помощью в качестве доказательств.

Оперативно-розыскные мероприятия обладают отличительной особенностью. Она заключается в том, что результаты, которые мы получаем при помощи специальных технических средств, могут быть использованы в основном только в негласной форме, чтобы сохранялась сама тайна использования данных средств. Также это связано с тем, что все результаты, которые получены в ходе ОРД, чтобы стать доказательствами должны быть получены и оформлены в строгом соответствии с уголовно-процессуальным законом.

Скрытное использование специальных технических средств при осуществлении оперативно-розыскных мероприятий позволяет:

- 1. Максимально подробно и надежно фиксировать информацию на различных носителях;
- 2.По информации с технических средств проводить эффективные оперативно-розыскные мероприятия;
- 3.Обнаруживать предметы и орудия преступления для их дальнейшего использования в качестве доказательств по уголовному делу;
- 4. Совершать успешную координацию деятельности подразделений при проведении оперативно-розыскных мероприятий.

По назначению специальные технические средства подразделяются на:

- технику общего назначения;
- оперативную технику.

Техника общего назначения применяется органами внутренних дел в уголовно-процессуальной и административной деятельности. К таким средствам относятся: транспортные средства, палки специальные, газовые средства, наручники, электрические устройства (электрошокеры), водные устройства (водометы), бронемашины, средства принудительной остановки транспортных средств и многое другое. Возможность их применения прописана в ст. 21 Закона о полиции и иных ведомственных нормативных актах (приказах, инструкциях).

Оперативная техника преимущественно используется в процессе проведения оперативно-розыскных мероприятий для предотвращения, пресечения и раскрытия преступлений, а также розыска лиц, скрывшихся от органов дознания, следствия, суда, пропавших без вести и уклоняющихся от уголовного наказания.

В зависимости от сферы получения информации, технические средства, используемые при проведении оперативно-розыскных мероприятий, делятся на следующие виды:

Научный руководитель: Дядченко Александр Александрович – кандидат юридических наук, доцент, Российский государственный университет правосудия (Центральный филиал), Россия.

[©] Саблин.А.С., 2018.

- 1. Технические средства поиска;
- 2. Технические средства связи;
- 3. Технические средства слежки и визуального контроля;
- 4. Технические средства фиксации;
- 5. Технические средства аудиального контроля;
- 6. Специальные химические вещества (они используются для создания условий получения информации);
 - 7. Технические средства контроля психофизиологического состояния (полиграфные устройства).

Использование результатов ОРД определяется Инструкцией о порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности органу дознания, следователю или в суд, утвержденной Приказом Министерства внутренних дел Российской Федерации, Министерства обороны Российской Федерации, Федеральной службы безопасности Российской Федерации, Федеральной службы охраны Российской Федерации, Федеральной таможенной службы, Службы внешней разведки Российской Федерации, Федеральной службы исполнения наказаний, Федеральной службы Российской Федерации по контролю за оборотом наркотиков, Следственного комитета Российской Федерации от 27 сентября 2013 г. № 776/703/509/507/1820/42/535/398/68. Согласно указанному документу результаты ОРД могут:

- служить поводом и основанием для возбуждения уголовного дела;
- использоваться для подготовки и осуществления следственных и судебных действий, предусмотренных УПК Р Φ ;
- использоваться в доказывании по уголовным делам в соответствии с требованиями уголовно-процессуального законодательства, регламентирующими сбор, проверку и оценку доказательств.

Определение Конституционного Суда РФ №18-О устанавливает, что результаты оперативно-розыскной деятельности – это лишь сведения о наличии фактов, которые, если будут соблюдены все требования по закреплению их надлежащим процессуальным путем, могут стать доказательствами. В противном случае, говорить о результатах оперативно-розыскной деятельности как о фактических данных преждевременно, так как речь может идти только лишь о сведениях, благодаря которым предстоит установить факты.[1]

Важным является тот факт, что при использовании специальных технических средств при проведении оперативно-розыскных мероприятий, все полученные результаты четко фиксируются на материальном носителе (диск, фотоснимок, фотопленка, и т.п.), которые уже могут рассматриваться и как фактические данные, и как сведения о фактах. Таким образом, под результатами оперативно-розыскной деятельности следует понимать материально-закрепленные сведения, полученные:

- 1) субъектами оперативно-розыскной деятельности;
- 2) в результате оперативно-розыскной деятельности, и они могут быть использованы только в целях, предусмотренных Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации и $\Phi 3$ «Об оперативно-розыскной деятельности».

Все оперативные материалы, которые могут быть представлены в целях использования в уголовно-процессуальном доказывании, должны формировать доказательства, которые бы соответствовали требованиям УПК РФ, и содержать сведения, имеющие значение для установления обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу, также указания на источник получения предполагаемого доказательства или предмета, который может стать доказательством а также данные, позволяющие проверить в рамках судопроизводства доказательства, сформированные на их основе.

При проведении оперативно-розыскных мероприятий отсутствуют процессуальные гарантии точности и достоверности сведений, использующихся для установления обстоятельств, предусмотренных в ст. 73 УПК РФ. Исходя из этого, сведения, полученные в ходе проведения оперативно-розыскных мероприятий, сами по себе не являются доказательствами. Именно поэтому закон «Об Оперативно-розыскной деятельности» говорит нам о том, что существует возможность использования результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовно-процессуальном доказывании в соответствии с нормами и положениями УПК РФ, которые регламентируют сбор, проверку и оценку доказательств,[2] а ст. 89 УПК РФ закрепляет, строгий запрет на использование результатов ОРД в доказывании по уголовным делам, если они не отвечают требованиям, которые предъявляет к доказательствам нормы УПК РФ.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод: закон «Об Оперативно-розыскной деятельности», «УПК РФ», а также решения КС РФ допускают возможность использовании результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании, однако значительно ограничивают их использование в качестве доказательств.

Для того чтобы результаты оперативно-розыскной деятельности стали доказательствами, они обязаны отвечать ряду условий:

- 1. Получены исключительно в ходе проведения оперативно-розыскных мероприятий, которые указаны в ст.6 закона «об Оперативно-розыскной деятельности»;
- 2. Оперативно-розыскные мероприятия проведены уполномоченным на то органом, указанным в федеральном законе, а также при наличии законных оснований и в строгом соответствии порядку, предусмотренном в законе «Об Оперативно-розыскной деятельности»;
 - 3. Результаты оперативно-розыскных мероприятий отражены в оперативно-служебных документах.
- В свою очередь документы, которые отражают результаты оперативно-розыскных будут являться доказательствами в уголовном судопроизводстве только после производства следственных и иных процессуальных действий, предусмотренных УПК РФ. [3]

В тоже время, результаты ОРД могут быть получены как лицами, проводившими оперативно-розыскную деятельность, так и их вспомогательным аппаратом, из источников, которые могут быть не известны или не рассекречены в целях оперативно-розыскной деятельности.

Если говорить о процессуальной форме, необходимо иметь ввиду, что ее соблюдение практически невозможно в рамках оперативно-розыскной деятельности до возбуждения уголовного дела.

Указанные позиции также находят свое отражение в определениях Конституционного Суда РФ, подчеркивающего, что и уголовно-процессуальные действия, и оперативно-розыскные мероприятия могут осуществляться только определенными субъектами при наличии специальных установленных законом оснований и условий, при этом проведение в связи с производством предварительного расследования по уголовным делам оперативно-розыскных мероприятий не может подменять процессуальные действия, для осуществления специальных процедур, установленных уголовным законом.

Библиографический список

- 1.Определение Конституционного Суда РФ от 4 февраля 1999 г. №18-О «По жалобе граждан М.Б. Никольской и М.И. Сапронова на нарушение их конституционных прав отдельными положениями Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» //Вестник Конституционного Суда РФ. 1999 №3.
- 2.Федеральный закон от 12.08.1995 №144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» //СПС Консультант-Плюс
- 3.Исаенко В. Допустимость доказательств, полученных при исследовании результатов оперативно-розыскной деятельности // Законность. 2011. № 1. С. 32.

САБЛИН АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Российский государственный университет правосудия (Центральный филиал), Россия.

В.В. Разинова

СУБЪЕКТИВНЫЕ ПРИЗНАКИ ПРОИЗВОДСТВА, ПРИОБРЕТЕНИЯ, ХРАНЕНИЯ, ПЕРЕВОЗКИ ИЛИ СБЫТА ТОВАРОВ И ПРОДУКЦИИ БЕЗ МАРКИРОВКИ И (ИЛИ) НАНЕСЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ, ПРЕДУСМОТРЕННОЙ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВОМ РФ

В статье рассматриваются субъективные признаки состава преступления предусмотренного ст. 171.1 УК РФ. Автором делается вывод, что указанное преступное деяние может совершаться лишь с прямым умыслом. Субъектом преступления чаще всего выступают представители администрации организации, осуществляющей производство товаров и продукции без маркировки и (или) нанесения информации, предусмотренной законодательством РФ.

Ключевые слова: субъективная сторона, продукция без маркировки, сбыт немаркированной продукции.

Под субъективной стороной преступления в науке уголовного права понимают психическую деятельность лица, непосредственно связанную с совершением преступления [1, с. 6]. Она образует психологическое содержание преступления, поэтому является его внутренней (по отношению к объективной) стороной. Содержание субъективной стороны преступления раскрывается с помощью таких юридических признаков, как вина, мотив и цель.

Исследование состава преступления, предусмотренного ст. 171.1 УК, позволяет утверждать, что оно может быть совершено только умышленно. Рассматривая содержание умысла при совершении настоящего преступления, следует отметить, что в науке уголовного права и на практике издавна установилось правило, что незнание закона не является основанием освобождения от ответственности за его нарушение. К обязательному же условию ответственности за умышленное преступление относится сознание общественной опасности своего деяния. Применительно к экономическим преступлениям, ряд специалистов признают необходимость осознания противоправности совершаемого деяния, однако о необходимости ее осознания пишут в основном применительно к отдельным преступлениям. Суть анализируемого преступления заключается в том, что оно нарушает установленный порядок занятия предпринимательской деятельностью с товарами и продукцией, подлежащими обязательной маркировке акцизными и специальными марками, знаками соответствия, защищенными от подделок, закрепленный в регулятивных законах. Поэтому сознание общественной опасности производства, приобретения, хранения, перевозки или сбыта товаров и продукции без маркировки и (или) нанесения информации, предусмотренной законодательством РФ невозможно «без осознания факта нарушения соответствующего закона, правила, обязанности, а отсюда следует, что сознание противоправности является существенным признаком умышленной вины» [2, с. 27-28] данного преступного деяния. При этом, состав преступления по конструкции является формальным, так как законодатель криминализировал уже само общественно опасное деяние в виде производства, приобретения, хранения, перевозки в целях сбыта или сбыт немаркированных товаров и продукции и наступления общественно-опасных последствий не требуется. Преступление с таким составом считается оконченным «в момент совершения описанного в законе деяния, а общественно опасные последствия лежат за пределами объективной стороны и на квалификацию преступления не влияют (хотя и учитываются при назначении наказания)» [3, с. 48].

На наш взгляд, необходимо согласиться с А.И. Рарогом, который считает, что умысел в преступлениях с формальным составом может быть только прямым, поскольку «при совершении преступления с формальным составом предметом желания выступают сами действия (бездействие), которые по своим объективным свойствам обладают признаком общественной опасности независимо от факта наступления социально-вредных последствий. И поскольку лицо, никем не принуждаемое, сознательно совершает общественно опасные действия (бездействие), они всегда для него желаемы» [4, с. 106]. В анализируемом преступлении «предметом желания» выступают действия, описанные в диспозиции статьи, совершенные

[©] Разинова В.В., 2018.

Научный руководитель: *Галактионов Станислав Александрович* – кандидат юридических наук, доцент, Государственное автономное образовательное учреждение высшего образования города Москвы «Московский городской педагогический университет» Самарский филиал, Россия.

в крупном (особо крупном) размере, а не вредные последствия, которые могут выступать, как уже указывалось ранее, в виде причинения вреда жизни и здоровью или непоступления налоговых сборов в казну.

По смыслу ст. 171.1 УК следует, что совершение любой из предусмотренных законом форм производства, приобретения, хранения, перевозки или сбыта немаркированных товаров и продукции возможно лишь с прямым умыслом, и, вследствие того, что преступные последствия выведены за пределы состава преступления, совершение этого преступления с косвенным умыслом невозможно. На это же указывает и специальная цель, с которой совершается действия, предусмотренные диспозицией статьи — сбыт товаров и продукции. Сознанием лица, совершающего преступление, должна охватываться общественная опасность, т.е. «хотя бы общей характеристики объекта посягательства, а также фактического содержания и социальных свойств всех составных элементов действия» [5, с. 660], и противоправность своих действий - факта нарушения соответствующего закона, правила, обязанности. Волевой момент умысла производства, приобретения, хранения, перевозки или сбыта немаркированных товаров и продукции выражается только в желании совершить действия, указанные в диспозиции.

Остановимся на таком признаке субъективной стороны преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 171.1 УК, как цель. Исследования в области психологии показывают, что любое действие человека вытекает из потребностей и направляется на осознанную цель [6, с. 513]. Цель как философская и психологическая категория является необходимым элементом психологического содержания волевого действия. В юридической литературе превалирующей является точка зрения, что цель преступления — это мысленная (идеальная) модель результата общественно опасного деяния. Поэтому сознание индивидуума реально включает в себя целеполагание. Именно цель очерчивает границы действия и в то же время устанавливает пределы предвидения [7, с. 45].

Целью производства, приобретения, хранения или перевозки, согласно диспозиции статьи, является «сбыт», отсутствие цели сбыта исключает состав преступления. Лицо не будет подлежать уголовной ответственности при производстве, приобретении, хранении и перевозке немаркированных товаров и продукции, подлежащих обязательной маркировке марками акцизного сбора, специальными марками или знаками соответствия, защищенными от подделок, даже при осознании незаконности его производства, приобретения, хранения и перевозки, если эти действия произведены для личных нужд, собственного потребления.

Установление цели сбыта указанных товаров и продукции представляет определенную сложность на практике. Нередко она основывается на показаниях подозреваемого (обвиняемого), но часто подсудимый в суде отказывается от данных на предварительном следствии показаний. В этом случае, необходимо обратиться к п. 15 постановления от 1 ноября 1985 г. № 15 Пленума Верховного Суда СССР «О практике применения судами законодательства, направленного на усиление борьбы с пьянством и алкоголизмом», который рекомендует при решении вопроса о том, изготавливались или хранились спиртные напитки с целью сбыта или без таковой, учитываться количество обнаруженных спиртных напитков и другие обстоятельства дела [8, с. 318].

Что касается субъекта рассматриваемого преступления, заметим, что в науке уголовного права под субъектом преступления понимается лицо, совершившее общественно опасное деяние, запрещенное уголовным законом, и способное понести за него уголовную ответственность [9, с. 267]. В анализируемой норме УК РФ отсутствуют признаки, указывающие на наличие так называемого «специального субъекта» преступления. Из этого, согласно ст. 19 и ч. 1 ст. 20 УК, следует, что субъектом преступления, предусмотренного ч. ч. 1 и 2 ст. 171 УК, является физическое вменяемое лицо, достигшее шестнадцатилетнего возраста.

Полагаем, что субъектом анализируемого преступления могут быть представители администрации организации, осуществляющей производство товаров и продукции без маркировки и (или) нанесения информации, предусмотренной законодательством РФ, наделенные определенными правомочиями в области производства, выпуска, маркирования товаров и продукции, а также непосредственно работники, занятые в сфере производства, приобретения, хранения, перевозки либо сбыта подобного рода товаров и продукции, то есть лица, которые в соответствии с Трудовым кодексом РФ имеют право заключать трудовой договор. Это право предоставляется гражданам России с 16 лет [10]. Значит, в настоящем случае субъектом анализируемого нами преступления может быть физическое лицо, достигшее шестнадцатилетнего возраста.

К другой группе признаков, характеризующих субъект преступления, предусмотренного ст. 171.1 УК, следует отнести, в соответствии с требованиями Федерального закона «О защите прав потребителей» [11], индивидуальных предпринимателей, то есть физических лиц. Таким образом, субъектом преступления, предусмотренного ст. 171.1 УК, выступает физическое лицо, как обладающее специальной лицензией на правомерные производство, приобретение, хранение, перевозку в целях сбыта либо сбыт товаров и продукции, так и осуществляющее свою деятельность без лицензии, при наличии в его действиях состава

настоящего преступления. Получить лицензию на индивидуальную предпринимательскую деятельность гражданин России имеет право с 18 лет (согласно ст. 21 ГК РФ), либо, как исключение, по достижении 16-летнего возраста (согласно ч. 2 ст. 21 и ст. 27 ГК РФ).

Библиографический список

- 1. Рарог А.И. Субъективная сторона и квалификация преступлений. М. 2001. 133 с.
- 2. Лопашенко Н.А. Предпринимательство: границы преступного и непреступного // Предпринимательство. Пределы государственного вмешательства. Материалы конференции. М. 2001. С. 27-28.
- 3.Мельниченко А.Б., Радачинский С.Н. Уголовное право. Общая и Особенная часть. Учебное пособие. М. ИМЦ ГУК МВД России. 2002.-616 с.
 - 4. Уголовное право России. Общая часть / Под ред. А.И. Рарога. М.: Юрист. 2001. 496 с.
- 5. Энциклопедия уголовного права: Состав преступления. Т. 4 / Коржанский Н.И., Кудрявцев В.Н., Малинин В.Б., Павлов В.Г., и др. С.-Пб.: Изд. профессора Малинина, 2005. 796 с.
 - 6. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии. 2-е изд. (1946г.) СПб.: 2002 720 с.
 - 7. Назаренко Г.В. Вина в уголовном праве. Орел. 1996. 96 с.
- 8.Сборник постановлений Пленумов Верховных Судов СССР и РСФСР (Российской Федерации). М.: Спарк. 2005.-400~c.
- 9. Уголовное право. Общая часть / Под ред. Н.И. Ветрова, Ю.И. Ляпунова. — М.: Новый Юрист, Кно Рус. 1997. — 704 с.
 - 10. Трудового кодекса Российской Федерации // СЗ РФ. –2002. № 1. –Ст. 3.
- 11. О защите прав потребителей: Закон $P\Phi$ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 03.07.2016) / Собрание законодательства $P\Phi$. 1996. № 3. Ст. 140.

РАЗИНОВА ВИКТОРИЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА — магистрант, Государственное автономное образовательное учреждение высшего образования города Москвы «Московский городской педагогический университет» Самарский филиал, Россия.

А.Ю. Серебряков

КОЛЛИЗИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ

В статье рассматриваются проблемы двойственного регулирования правоотношений, связанных с заключением договора купли-продажи международными субъектами.

Ключевые слова: международный договор купли-продажи, коллизии, ИНКОТЕРМС, УНИДРУА.

В современном обществе, договорные отношения играют очень важную роль не только на национальном уровне, но также и на международной арене. И если национальное правовое регулирование, практически исключает возникновение спорных (коллизионных) вопросов, то в международных отношениях, существует множество коллизий. Договор является одним из видов сделок, при наличии в сделках международного элемента в виде субъекта (физического лица, либо юридического лица), такую сделку принято именовать внешнеэкономической. Одно из значимых мест в институте международных сделок, занимает договор международной купли-продажи.

Согласно национальной норме РФ, а именно ст. 454 ГК РФ: «По договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену)». Что касается дефиниции международной купли-продажи, то в данном случае, единого толкования термина на международной арене не существует. Вследствие этого, можно говорить о наличии коллизии.

Коллизии, присуще всем институтам международного частного права, в том числе и договору купли-продажи осложненному международным элементом. Одним из способов их унификации является международное сотрудничество, итогом которого обычно выступает заключенное странами соглашение регулирующее отдельные вопросы. Так одно из главных мест занимает «Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 года)». Данный документ был ратифицирована Российской Федерацией 1-го сентября 1991 года. В Венской конвенции, так же нет регулирования данного понятия, однако на основании ее норм, можно выделить существенный признак такого договора: Обязательным условием для признания договора купли-продажи международным, является принадлежность сторон контракта к разным государствам.

Данная конвенция призвана унифицировать все возможные коллизии, однако, стоит отметить, что в некоторых нормах данной статьи, присутствует отсылочный характер. Венская конвенция в статье 7, пункте 2 гласит, что: «Вопросы, относящиеся к предмету регулирования настоящей Конвенции, которые прямо в ней не разрешены, подлежат разрешению в соответствии с общими принципами, на которых она основана, а при отсутствии таких принципов – в соответствии с правом, применимым в силу норм международного частного права.» Данный факт, позволяет сказать, что несмотря на общирное регулирование общественных отношений, порождаемых договором купли-продажи, имеют место вопросы, регулятором которых, является общие принципы, либо непосредственно коллизионные привязки международного частного права.

При рассмотрении института международного договора купли-продажи, так же считаем целесообразным уделить внимание следующим дефинициям: ИНКОТЕРМС и принципам УНИДРУА.

УНИДРУА – это международная межправительственная организация, которая осуществляет подготовку документов в области частно-правовых отношений. Одним из таких документов является «Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА». Данные принципы, являются сводом правил, они используются сторонами международного контракта, только если их применение обусловлено текстом контракта.

В свою очередь ИНКОТЕРМС – это международный документ в формате словаря, в нем находят отражение широко используемые торговые термины в области международной торговли. Стоит отметить, что упоминание использования данных терминов в договоре, так же необходимо.

© Серсоряков А.10., 2010

[©] Серебряков А.Ю., 2018.

В наше время, данные документы, находят призвание правительственных органов большинства государств, а также юридических компаний и коммерсантов по всему миру. Применение данных норм в международных контрактах, встречается часто.

В заключении, хочется отметить, что институту международного договора купли-продажи, однозначно присущи коллизии. Однако это обусловлено самой природой международного частного права. Что же касается способов решения данных вопросов, то на наш взгляд, необходима унификация данных коллизий в материально-правовых нормах. Как выделяет Богуславский М.М.: «Такая унификация может осуществляться путем введения в национальное законодательство нормативных положений, разработанных в рамках международных договоров; формирования модельных и единообразных законов; выработки различных типовых договоров; формулирования международными организациями сложившихся торговых обычаев в виде так называемых торговых терминов.»

Считаем, что данные способы унификации, содействую развитию международных отношений в области купли-продажи, устраняют правовые барьеры, которые возникают между субъектами отношений.

Библиографический список

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 2; ст. 454 // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027.
- 2. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Заключена в г. Вене 11.04.1980) // http://docs.cntd.ru/document/9010417.

СЕРЕБРЯКОВ АРТЕМ ЮРЬЕВИЧ – магистрант, Владимирский юридический институт Федеральной службы исполнения наказаний, Россия.

Е.М. Новоселова

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Рассмотрены формы взаимодействия федеральных органов исполнительной власти в Российской Федерации. Уделено внимание процедуре организации взаимодействия и его оформлению.

Ключевые слова: взаимодействие, исполнительная власть, система федеральных органов исполнительной власти.

В современных условиях актуальным остается вопрос о взаимодействии и скоординированной работе в системе государственных органов исполнительной власти. В системе исполнительной власти Российской Федерации взаимодействие осуществляется на постоянной основе. В соответствии со статьей 80 Конституции Российской Федерации Президент Российской Федерации обеспечивает согласованное функционирование и взаимодействие органов государственной власти. Система исполнительной власти едина, но в тоже время состоит из многих обособленных элементов, наделенных собственным функционалом. Множественность элементов без должной организации их взаимодействия приводит к рассогласованию, что недопустимо для системы исполнительной власти. [1]

В соответствии с Федеральным конституционным законом «О Правительстве Российской Федерации» от 17.12.1997 № 2-ФКЗ федеральными законами, указами Президента Российской Федерации и постановлениями Правительства Российской Федерации устанавливаются правила организации совместной деятельности, сотрудничества, взаимодействия федеральных органов исполнительной власти по реализации и осуществлению полномочий. [2]

В юридической науке принято выделять различные подходы к исследованию взаимодействия между федеральными органами исполнительной власти, органами власти субъектов Российской Федерации, как на межведомственном, так и внутриведомственном уровне. Межведомственное взаимодействие происходит во внешней среде организации, в которой осуществляется ее деятельность, а также определяются условия её функционирования. Внутриведомственное взаимодействие — это организация согласованной работы между отдельными структурами одного органа исполнительной власти. Внутриведомственное взаимодействие осуществляется в целях своевременного исполнения задач.

Н.В. Симонова рассматривает взаимодействие, как связь и как процесс. В частности, взаимодействие, как связь между различными органами публичной власти характеризуется одновременным и взаимообусловленным изменением состояния двух или большего числа органов в процессе обмена информацией. В то же время взаимодействие органов публичной власти на территории субъекта Федерации анализируется как процесс, направленный на установление закономерных связей между органами публичной власти на данной территории с целью выработки эффективного механизма совместных действий, необходимого для слаженного функционирования государства и населения. [3]

По мнению Т. Н. Пряхиной, между различными ветвями власти не может быть и не должно быть непроходимой преграды. Они должны иметь возможность взаимодействовать и контролировать друг друга в целях эффективного управления, а также с тем, чтобы не допустить опасной концентрации полномочий в руках одной из ветвей власти. [4]

В.В. Кудинов представляет взаимодействие как деятельное проявление участников взаимодействия в соответствии с нормами действующего законодательства, согласованное по цели, основанное на кооперации, деловом сотрудничестве и взаимопомощи в интересах решения их общих задач. [5]

Взаимодействие, по мнению А.В. Безрукова, принято обуславливать, как законодательное определение федеративных отношений, паритетное сотрудничество, взаимодействие с активной ролью субъектов, то есть участников настоящего взаимодействия. Взаимодействие также может быть общим, межотраслевым и отраслевым, прямым, косвенным и промежуточным в зависимости от различных факторов и обстоятельств. [6]

Разница в подходах показывает, что в данной сфере исследований, нет полной определенности, и есть проблемные участки, требующие дальнейшего исследования.

Научный руководитель: *Колобаева Наталия Евгеньевна* – кандидат юридических наук, доцент, Уральский государственный юридический университет, Россия.

[©] Новоселова Е.М., 2018.

Актуальность исследования процессов взаимодействия в рамках системы исполнительной власти не вызывает сомнений. Посредством межведомственного взаимодействия происходит своевременное исполнение задач, решение стоящих взаимосвязанных вопросов, взаимное представление необходимой информации, подготовка проектов законодательных, межведомственных правовых актов, контроль, координация деятельности по различным направлениям. Для эффективного и качественного взаимодействия между собой органы власти используют различные формы, методы и средства. Взаимодействие может осуществляться, как посредством бумажных носителей, так и посредством информационных каналов связи, а также в форме электронного взаимодействия.

Взаимодействие оформляется в зависимости от органа исполнительной власти с помощью определенных форм документов, для официального закрепления процедур взаимодействия.

Помимо межведомственного и внутриведомственно взаимодействия, также существует связь с иными сторонними организациями, физическими и юридическими лицами. В зависимости от зоны деятельности федерального органа исполнительной власти взаимодействие может осуществляться на международном уровне, например с представительствами в иностранных государствах.

Существуют следующие виды документов, используемых для оформления сотрудничества между федеральными органами исполнительной власти: соглашение; договор; меморандум; протокол.

Каждый вид документа о сотрудничестве закрепляет особые условия, в зависимости от компетенции органа власти и взаимодействующей стороны. Исходя из того, с каким органом власти осуществляется взаимодействие, происходит выбор соответствующего документа.

Взаимодействие также может фиксироваться посредством специальных технологических карт. Технологические карты подразделяются в зависимости от органа власти, с которым осуществляется взаимодействие, а в частности - по государственным функциям и полномочиям, которые могут быть однородными в рамках некоторых направлений деятельности. Так же взаимодействие возможно также посредством технологических карт, но по направлению государственных услуг, оказываемых федеральным органом исполнительной власти, в зависимости от наименования, содержания и цели государственной услуг. Технологической картой может быть вариант обобщения нескольких форм взаимодействия.

В целях разработки наиболее системного и эффективного подхода к организации взаимодействия конкретных органов исполнительной власти требуется осуществление следующих мероприятий:

- 1. Анализ направлений, по линии которых происходит частое взаимодействие.
- 2. Формулирование единого направления деятельности в рамках взаимодействия.
- 3. Обозначение исполнителей по линии компетенции взаимодействующих подразделений.
- 4. Формирование перечня наиболее актуальных направлений по линии взаимодействия и совместной деятельности.
- 5.Составление протоколов по обмену информацией и оказание помощи по информационному направлению.
- 6.Проведение с официальными представителями федеральных органов исполнительной власти обсуждений в рамках улучшения процессов взаимодействия на различных уровнях государственной власти.
- 7. Разработка предложений, либо дополнений, изменений в документы по улучшению взаимодействия, о формах, методах, определении уровня и этапов взаимодействия.

Взаимодействие федерального органа власти с другими органами власти имеет немаловажное значение в работе и функционировании организации, в общем. Это помогает наилучшим образом бороться с проблемами, стоящими перед конкретной организацией. При этом происходит обмен информацией, который может быть эффективен и полезен при использовании в работе.

В целях надлежащей реализации, возложенных на федеральные органы исполнительной власти полномочий необходимо также организовывать сотрудничество с территориальными подразделениями и другими органами власти, осуществляющими исполнительную власть.

Сегодня разработаны и применяются на практике разнообразные формы взаимодействия, но, в тоже время, подходы различающиеся в зависимости от сферы деятельности органа, от конкретного органа власти, не ведут к эффективности. Требуется выработка единых правил организации взаимодействия, при наличии которых не потребуется кардинальных изменений при изменении структуры органов исполнительной власти, изменении их функционала или правил исполнения обязанностей в конкретной сфере деятельности.

Библиографический список

- 1.Конституция Российской Федерации: принята всенародн. голосованием 12 дек. 1993 г. [с учётом поправок внесённых в 2014 г.]. Москва: «АЙРИС-пресс», 2017.-64 с.
- 2.«О Правительстве Российской Федерации» от 17.12.1997 № 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) //Официальный сайт компании «Консультант Плюс».
- 3. Лобанов И.В. Конституционно-правовая категория «Взаимодействие между органами власти»: применение в Российском федеративном государстве // Вестник ПАГС. 2011.
- 4. Пряхина Т.М. Реализация принципа разделения властей в субъектах Российской Федерации // Становление государственности и местного самоуправления в регионах России. Саратов, 1997.
- 5. Кудинов В.В. К вопросу о формах взаимодействия органов государственной власти и органов местного самоуправления по защите Государственной границы Российской Федерации / В.В. Кудинов // Государственная власть и местное самоуправление. − 2009, № 8.
- 6. Безруков А.В. Конституционно правовые аспекты взаимодействия Российской Федерации и субъектов Российской Федерации: автореф. дис. . . . канд. юрид. Наук / Безруков А.В. Екатеринбург, 2001.

 $HOBOCEЛOBA\ EKATEPИНA\ MUXAЙЛОВНА$ — магистрант, Уральский государственный юридический университет, Россия.

А.Г. Денчик

УВЕДОМЛЕНИЕ ПРАВООБЛАДАТЕЛЕЙ ИЗЫМАЕМОЙ НЕДВИЖИМОСТИ О ПРИНЯТЫХ РЕШЕНИЯХ ОБ ИЗЪЯТИИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИЛИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

Статья посвящена рассмотрению актуальных вопросов изъятия земельных участков для государственных или муниципальных нужд. В частности, затрагиваются проблемы защиты прав и интересов правообладателей, таких как уведомление правообладателей изымаемой недвижимости по актуальным адресам их местонахождения или адресам электронной почты.

Ключевые слова: недвижимость, изъятие для государственных или муниципальных нужд, защита прав и интересов, уведомление правообладателей изымаемой недвижимости, адрес для связи с правообладателем.

В современных условиях активной урбанизации, строительства новых автомобильных дорог, взлетно-посадочных полос и иных объектов федерального, регионального или местного значения все чаще встает вопрос о необходимости изъятия земельных участков и объектов капитального строительства, расположенных на них, принадлежащих на одном из возможных вещных прав физическим или частным юрилическим лицам.

В обобщенном виде случаи и основания изъятия земельных участков описаны в ст.279 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), ст.49 Земельного кодекса Российской Федерации (далее – ЗК РФ). Однако, в соответствии с п.3 ст.49 ЗК РФ федеральными законами могут быть предусмотрены и иные основания для осуществления изъятия земельных участков, что дает определенную свободу законодателю для принятия специальных федеральных законов, направленных на более узкое регулирование земельно-имущественных отношений в каждом конкретном случае. Примерами таких специальных федеральных законов могу являться:

- Федеральный закон от 07.06.2013 N 108-ФЗ «О подготовке и проведении в Российской Федерации чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года, Кубка конфедераций FIFA 2017 года и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»;
- Федеральный закон от 01.12.2007 N 310-ФЗ «Об организации и о проведении XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи, развитии города Сочи как горноклиматического курорта и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерапии».

Обсуждая вопрос изъятия земельных участков стоит отметить, что в соответствии со ст.8 Конституции Российской Федерации в Российской Федерации частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности признаются и защищаются равным образом.

Однако, ст.49 ЗК РФ содержит открытый перечень случаев, когда вышеуказанным равенством частной собственности перед государственной (или муниципальной) можно пренебречь для достижения общественно-полезных целей, реализация которых невозможна без вмешательства органов государственной власти или местного самоуправления в частные интересы («Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 (2016)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 13.04.2016)).

В соответствии с изложенным, представляется особенно важным понимать, что в определенных законом случаях, любой земельный участок, находящийся в частной собственности или принадлежащий на ином имущественном праве физическим или частным юридическим лицам, может быть изъят у правообладателя в целях удовлетворения потребностей публично-правового образования и достижения общественно полезных целей («Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 (2016)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 13.04.2016)).

Возможно ли исключить возможность изъятия земельного участка? В соответствии с действующим законодательством у правообладателя земельного участка отсутствует возможность отказаться от изъятия, в связи с чем абсолютно исключить возможность изъятия земельного участка в настоящее время не представляется возможным.

В сложившейся ситуации особенно актуально акцентировать внимание на защите прав и интересов правообладателей изымаемых земельных участков в ходе осуществления такого изъятия.

[©] Денчик А.Г., 2018.

В соответствии со п.10 ст.56 ЗК РФ уполномоченный орган исполнительной власти или орган местного самоуправления, принявшие решения об изъятии в течение десяти дней со дня принятия такого решения обязан осуществить достаточно стандартные для земельного законодательства процедуры обнародования указанного решения, в том числе разместить такое решение на официальном сайте в сети «Интернет» и обеспечить опубликование в определенном средстве массовой информации (далее – СМИ). Однако для правообладателя изымаемой недвижимости наиболее информативным представляется пп.3 п.10 ст.56 ЗК РФ указывающий на необходимость направления копии решения об изъятии письмом в адрес правообладателей изымаемой недвижимости.

Указанный пункт ст.56 ЗК РФ указывает следующие адреса для направления копии решения об изъятии:

- почтовый адрес, указанный в заявлении правообладателя об учете прав на недвижимость;
- почтовый адрес, указанный в Едином государственном реестре недвижимости (далее ЕГРН);
- адрес места нахождения зданий, сооружений или помещений в случае, если в связи с изъятием земельных участков изъятию подлежат расположенные на них здания, сооружения или помещения;
- адрес электронной почты, если правообладатель изымаемой недвижимости сообщил данный адрес.

В случае, если правообладатель изымаемой недвижимости не подписан на местные СМИ (газету) определенные уставом поселения, городского округа или муниципального района для официального опубликования (обнародования) муниципальных правовых актов вышеуказанный перечень адресов является единственной возможностью узнать о принятом решении об изъятии земельного участка.

Детально рассматривая вышеуказанный перечень адресов легко заметить, что почтовый адрес и адрес электронной почты предполагаются к указанию самим правообладателем изымаемой недвижимости в обращениях к уполномоченному органу исполнительной власти или органу местного самоуправления, принимающим такое решение, что автоматически снимает вопрос об отсутствии у такого правообладателя информации о возможном принятии решения об изъятии принадлежащей ему недвижимости.

В случае отсутствия вышеуказанных обращений копия решения об изъятии будет направлена по адресу объектов капитального строительства или по почтовому адресу, указанному в ЕГРН.

Стоит отметить, что законодатель не конкретизировал, какой именно адрес, указанный в ЕГРН, используется для отправки: «адрес объекта недвижимости» (земельного участка), сведения о котором могут содержаться в сведениях ЕГРН в соответствии с пп.21 п.5 ст.8 Федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» или «адрес электронной почты и (или) почтовый адрес, по которым осуществляется связь с лицом, чье право на объект недвижимости зарегистрировано, а также лицом, в пользу которого зарегистрировано ограничение права или обременение объекта недвижимости» (далее — адреса для связи), сведения о которых могут содержаться в сведениях ЕГРН в соответствии с пп.21 п.5 ст.8 Федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ.

Указание о возможности содержания вышеуказанных сведений в сведениях ЕГРН указывается не случайно. В соответствии с п.1 ст.8 Федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ в кадастр недвижимости вносятся основные и дополнительные сведения об объекте недвижимости. Вышеуказанные сведения об адресах относятся к категории дополнительных сведений, что относит их к разряду второстепенных.

Необходимо отметить, что на практике единицы правообладателей объектов недвижимого имущества используют свое право на представление заявления в орган регистрации прав о внесении в сведения ЕГРН информации об адресах для связи с ними, предоставленное им п.1 ст.38 Федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ. Срок внесения записи о таком адресе составляет не более трех рабочих дней со дня приема соответствующего заявления.

Указание актуальных адресов для связи с правообладателями представляется самым простым и надежным способом узнать о принятом решении об изъятии в отношении принадлежащих им объектов недвижимости в течение десяти дней со дня принятия такого решения.

Данное утверждение подкрепляется сложившейся практикой, когда адрес объекта недвижимости не позволяет его идентифицировать в целях направления почтового отправления с уведомлением о вручении, к примеру земельный участок с кадастровым номером 50:09:0060812:276 согласно сведениям ЕГРН расположен по адресу: «Московская область, Солнечногорский район, Искровский сельский Совет д.Паршино». В соответствии со сведениями публичной кадастровой карты, доступной по адресу в сети «Интернет» https://pkk5.rosreestr.ru (далее − ПКК) на указанному земельном участке отсутствуют объекты капитального строительства. Соответственно, в случае направления копии решения об изъятии почтовым отправлением с уведомлением о вручении по вышеуказанном адресу, данное отправление после истечения срока хранения будет возвращено отправителю в связи с невозможностью вручения в соответствии с Федеральным законом от 17.06.1999 № 176-ФЗ «О почтовой связи», а в соответствии с п.11 ст.56.6. ЗК РФ

правообладатель изымаемой недвижимости считается уведомленным о принятом решении об изъятии со дня возврата отправителю заказного письма.

Также, в соответствии с п.11 ст.56.6. ЗК РФ в случае отсутствия сведений о почтовом адресе и об адресе электронной почты правообладателя изымаемой недвижимости данный правообладатель считается уведомленным со дня опубликования решения об изъятии в установленном порядке.

Таким образом, можно однозначно сказать, что в Российской Федерации частная собственность не является абсолютной, в связи с чем правообладателям недвижимости очень важно понимать, что в любой момент указанная недвижимость может быть изъята для государственных или муниципальных нужд. Однако, возможность быть своевременно проинформированным о принятом решении об изъятии также является важным аспектом бремя собственности. Проанализировав правовое регулирование порядка уведомления правообладателей изымаемой недвижимости, можно с уверенностью говорить о недостаточно четком регулировании данного вопроса и о необходимости осуществления контроля со стороны собственников недвижимости в части поддержания сведений ЕГРН об адресе недвижимости и адресе для связи с правообладателем в актуальном состоянии, в связи с чем предполагается возможным дополнить указанные положения возможностью получения уполномоченными органами исполнительной власти или органами местного самоуправления, принявшими решения об изъятии, информации об адресе регистрация правообладателей изымаемой недвижимости по месту жительства или по месту пребывания.

Библиографический список

- 1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФК3, от 30.12.2008 N 7-ФК3, от 05.02.2014 N 2-ФК3, от 21.07.2014 N 11-ФК3) // СПС «Консультант плюс».
- 2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) // СПС «Консультант плюс».
- 3. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994~N~51-Ф3 (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС «Консультант плюс».
- 4. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 (2016) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 13.04.2016)). // СПС «Консультант плюс».
- 5. Федеральный закон от $13.07.2015 \text{ N } 218-\Phi3$ (ред. от 03.08.2018) «О государственной регистрации недвижимости» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) // СПС «Консультант плюс».
- 6. Федеральный закон от 17.07.1999~N~176-ФЗ (ред. от 29.06.2018) «О почтовой связи» // СПС «Консультант плисс»
- 7. Федеральный закон от 07.06.2013 N 108-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О подготовке и проведении в Российской Федерации чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года, Кубка конфедераций FIFA 2017 года и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.08.2018) // СПС «Консультант плюс».
- 8. Федеральный закон от 01.12.2007 N 310-Ф3 (ред. от 28.06.2014) «Об организации и о проведении XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в городе Сочи, развитии города Сочи как горноклиматического курорта и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // СПС «Консультант плюс».

ДЕНЧИК АРТЕМ ГРИГОРЬЕВИЧ – магистрант, Одинцовский филиал МГИМО МИД России, практикующий кадастровый инженер, действующий член Ассоциации саморегулируемой организации «Объединение профессионалов кадастровой деятельности», Россия.

В.А. Овинников

КРИТЕРИИ И ПРИЗНАКИ БАНКРОТСТВА (НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ) ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

В статье рассматриваются критерии и признаки банкротства (несостоятельности) физических лиц. Автором подробно представлен анализ действующего законодательства о банкротстве (несостоятельности) физических лиц. Определены конкретные критерии банкротства (несостоятельности) должника — физического лица: неоплатность и неплатежеспособность физических лиц в системном толковании норм права о банкротстве физических лиц. Автор предлагает внести поправки в действующее законодательство о банкротстве физических лиц, регулирующих процедуру инициирования признания физического лица — несостоятельным (банкротом).

Ключевые слова: банкротство (несостоятельность) физических лиц, неоплатность должника, неплатежеспособность должника, имущество должника, критерии банкротства должника, признаки банкротства (несостоятельности) физических лиц.

Банкротство (несостоятельность) физического лица — новая процедура законодателя об инициировании признания физического лица — несостоятельным (банкротом), появившаяся после введения главы о банкротстве граждан в основной закон о банкротстве в Российской Федерации: Федеральный Закон «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ от 26 октября 2002 года. Данная процедура создана для ликвидации долговых обязательств (кредиторской задолженности) заемщика, если заемщик не в состоянии отвечать по этим обязательствам, в связи, с чем законодатель предусмотрел право гражданина (физического лица) заявить о свой несостоятельности (банкротстве) по разным основаниям (финансовые обязательства, кредиторская задолженность, задолженность по алиментам и т.д.).

В юридической науке выявлено и описано множество оснований для классификаций кредиторов, которые ставятся в зависимость: от характера и суммы требований; от наступления срока исполнения требования кредитора; от субъекта, инициирующего процедуру банкротства; от статуса в процедуре банкротства; от порядка удовлетворения требований кредитора и очередности.

К указанной классификации в полной мере можно отнести в качестве кредитора – банкрота (физического лица).

Российское законодательство традиционно рассматривая понятие банкротства (несостоятельности) стало разграничивать данное понятие, как банкротство (несостоятельность) юридических лиц, банкротство (несостоятельность) индивидуальных предпринимателей, банкротство (несостоятельность) физических лиц.

Но, однако, следует признать, что подход к разрешению вопросов о банкротстве (несостоятельности) юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и физических лиц — законодатель поставил сложную юридическую задачу - определить специфику банкротства (несостоятельности) юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и физических лиц, т.к. разрешение различных вопросов на стадиях банкротства (несостоятельности) и анализ правового регулирования несостоятельности является одной из наиболее дискуссионных областей права.

Категория данных дел в системе арбитражного судопроизводства, вызывает массу нареканий к законодателю в части того, какие в частности критерии и признаки банкротства могут в частности в полной мере регулировать банкротство (несостоятельность) физических лиц.

Согласно статье 25 Гражданского Кодекса РФ гражданин, неспособный удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, может быть признан несостоятельным (банкротом) по решению арбитражного суда [1, с. 11].

При этом законодатель в Федеральном законе 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» дает легальное определение банкротству (несостоятельности) в котором содержится два основных критерия определения неспособности должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов:

Научный руководитель: *Власов Валерий Александрович* – кандидат юридических наук, доцент, Красноярский государственный аграрный университет, Россия.

[©] Овинников В.А., 2018.

The state of the s

неоплатность и неплатежеспособность. [2].

Однако, законодатель не дает конкретных определений понятиям: неоплатность и неплатежеспособность, что в полной мере правоприменителю затрудняет определять критерии и признаки банкротства физического лица.

При этом под неоплатностью следует понимать, как превышение размера кредиторской задолженности и обязательных платежей над стоимостью имущества должника, указанный критерий до вступления 29 июня 2015 года изменений в Федеральный закон 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [3] устанавливался только для физических лиц.

Первый критерий неоплатность физического лица, как критерий был сохранен для случая подачи заявления самим должником (физическим лицом) о признании себя банкротом. В полной мере это применимо и к должникам – юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям.

Законодатель установил данный критерий неспроста, т.к. чтобы установить несостоятельность по данному критерию требуется документальное подтверждение кредиторской задолженности физического лица: многочисленные документы бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности. При этом указанный критерий не отражал реального имущественного положения должника — физического лица, и позволял физическому лицу длительное время не исполнять обязательства и не инициировать процедуру банкротства, т.е. злоупотреблять своим субъективным правом.

Второй важный критерий неплатежеспособность определяет неспособность должника - физического лица удовлетворить требования кредитора о погашении кредиторской задолженности в установленные сроки. Указанные сроки могли возникать из договорных (обязательственных) отношений, деликтных обязательств, а также из решений судов, если разрешение возникшего спора о кредиторской задолженности было инициировано кредитором в судебном порядке. Этот критерий, в отличие от критерия неоплатность с достоверностью позволяет установить действительную неспособность должника - физического лица удовлетворить требования, избавляет должника от ведения сложных подсчетов кредиторской задолженности и превышение требований кредиторов по отношению к реальной стоимости имущества должника (физического лица). И самое главное, применение указанного критерия практически исключает возможность недобросовестного поведения должника и злоупотребление субъективным правом на стадиях банкротства должника - физического лица.

Согласно пункту 2 статьи 33 и пункту 2 статьи 213.3 Закона о банкротстве, признание физического лица банкротом возможно только при удовлетворении определенных условий, указанных в федеральном законе, среди которых можно перечислить:

- сумма долговых обязательств не менее 500 тысяч рублей;
- наличие просрочки платежей не менее трех месяцев;
- невозможность исполнения финансовых обязательств;
- гражданин отвечает признаком неплатежеспособности.

Указанные перечисленные условия о банкротстве физического лица свидетельствуют о неплатежеспособности физического лица.

Кредиторская задолженность с которой не может справится банкрот- физическое лицо по каким то причинам, можно отнести: долги по расписке, долг в банке, по коммунальным услугам, задолженность по ипотеке и так далее.

Банкрот (физическое лицо) должен соответствовать перечисленным признакам неплатежеспособности для принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом.

Неплатежеспособность устанавливается судом по правилам статьи 213.6 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», согласно которым: гражданин-должник прекратил исполнять какие - либо обязательства по уплате обязательных платежей, то есть прекратил выплаты кредиторам в сроки, которые уже наступили; более десяти процентов совокупного размера денежных обязательств, которые гражданин - должник не исполнил в течение более одного месяца с момента наступления этих обязательств; размер задолженности превышает стоимость имущества должника (физического лица), в том числе и его права требования; наличие постановления судебного пристава- исполнителя об окончании исполнительного производства по причине отсутствия имущества, на которое может обращаться взыскание.

Только при установлении судом всех этих условий неплатежеспособности (банкротстве) физического лица гражданин признается добросовестным должником - банкротом.

При обращении в суд и проведении процедуры банкротства физического лица проходит проверка добросовестности гражданина.

Для процедуры исполнительного производства или самостоятельного доказывания неплатежеспособности необходимо собрать документы, доказывающие следующее: подтверждение дохода должника; подтверждение состава семьи, совокупного дохода семьи должника; выписки по всем счетам должника; состав имущества должника.

При этом на стадии признания гражданина – банкротом судом проверяются все сделки за последние три года, которые мог совершить будущий банкрот – физическое лицо.

При этом, по мнению цивилиста Жуковой Т. дела о банкротстве граждан необходимо разграничить между судом общей юрисдикции и арбитражным судом, которые должны рассматриваться судом по месту жительства гражданина - банкрота, в зависимости о того на основании чего возникла кредиторская задолженность — в результате осуществления предпринимательской деятельности (арбитражный суд), или нет (суд общей юрисдикции) [4, с. 11].

Таким образом, у гражданина- должника имеется прямая обязанность обратиться в суд с заявлением о признании его банкротом в двух случаях:

- если удовлетворение требований одного кредитора или нескольких кредиторов приводит к невозможности исполнения гражданином денежных обязательств и (или) обязанности по уплате обязательных платежей в полном объеме перед другими кредиторами;
 - размер таких обязательств и обязанности в совокупности составляет не менее 500 тыс. руб.

Право же гражданина - должника обратиться в суд с заявлением о признание его банкротом возникает в том случае, если:

- гражданин (физическое лицо) предвидит банкротство при наличии обстоятельств, подтвержденных документально, что гражданин (физическое лицо) не в состоянии исполнить денежные обязательства и (или) обязанность по уплате обязательных платежей в установленный срок;
- гражданин (физическое лицо) отвечает признакам неплатежеспособности и (или) признакам недостаточности имущества.

Указанные действия гражданина — должника соответствуют признакам добросовестности, осмотрительности и должного поведения его в результате его несостоятельности в период его неплатежеспособности.

Перечень документов, прилагаемых к заявлению гражданина, содержится в ст. 213.4 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», который не ограничен для заявителя, который может по своему усмотрению дополнительно предоставлять в суд документы, подтверждающие его доводы о его несостоятельности (банкротстве).

Заявление о признании гражданина банкротом может быть подано конкурсным кредитором или уполномоченным органом при наличии судебного акта по денежным обязательствам, вступившего в законную силу, за исключением следующих требований:

- требования об уплате обязательных платежей;
- требования, основанные на совершенном нотариусом протесте векселя в неплатеже, неакцепте или недатировании акцепта;
 - требования, подтвержденные исполнительной надписью нотариуса;
- требования, основанные на документах, представленных кредитором и устанавливающих денежные обязательства, которые гражданином признаются, но не исполняются;
 - требования, основанные на нотариально удостоверенных сделках;
 - требования, основанные на кредитных договорах с кредитными организациями;
- требования о взыскании алиментов на несовершеннолетних детей, не связанные с установлением отцовства, оспариванием отцовства (материнства) или необходимостью привлечения других заинтересованных лиц.

При этом законодатель предусмотрел особый порядок реструктуризации долгов гражданина, реализация имущества гражданина и мировое соглашение.

В случае если реструктуризация долга невозможна, задолженность банкрота может быть погашена за счет его имущества, при этом драгоценности и другие предметы роскоши, стоимость которых превышает 100 тыс. руб., а также недвижимое имущество подлежат реализации на открытых торгах.

Законодателем установлен перечень имущества, которое не может быть изъято в счет погашения кредиторской задолженности:

- единственное жилье должника и земельные участки, на которых оно расположено;
- предметы обычной домашней обстановки и обихода;
- вещи индивидуального пользования (одежда, обувь и др.);
- имущество, необходимое для профессиональных занятий гражданина-должника, за исключением предметов, стоимость которых превышает 100 установленных федеральным законом минимальных размеров оплаты труда;
- племенной, молочный и рабочий скот, олени, кролики, птица, пчелы, корма, а также хозяйственные строения и сооружения, необходимые для их содержания (используемые для целей, не связанных с

осуществлением предпринимательской деятельности);

- продукты питания и деньги на общую сумму не менее установленной величины прожиточного минимума самого гражданина-должника и лиц, находящихся на его иждивении;
- топливо, необходимое семье гражданина-должника для приготовления своей ежедневной пищи и отопления в течение отопительного сезона своего жилого помещения;
- средства транспорта и другое необходимое гражданину-должнику в связи с его инвалидностью имущество;
 - призы, государственные награды, почетные и памятные знаки должника.

Таким образом, возникают определенные трудности при определении оснований для возбуждения дела о банкротстве в отношении должника -физического лица, т.к. дело о банкротстве должника- физического лица может быть возбуждено арбитражным судом при условии, что требования к должнику составляют не менее 500 тысяч рублей и не исполнены в течение трех месяцев, по инициативе должника- физического лица, либо конкурсного кредитора или уполномоченного лица, с учетом того, что согласно системному толкованию пункта 2 статьи 213.4 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» исчерпывающими обстоятельствами являются наличие признаков неплатежеспособности и недостаточности имущества [5, с. 47].

Указанные актуальные проблемы оснований для возбуждения дела о банкротстве в отношении должника - физического лица можно разрешить за счет того, что пункт 1 статьи 213.4 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» будет обязывать должника- физического лица обратиться в суд с заявлением о признании себя банкротом при одновременном наличии условия о размере неисполненных должником денежных обязательств, в совокупности составляющих не менее чем пятьсот тысяч рублей.

Таким образом, вопрос о праве и обязанности подачи заявления должника на самого себя при наличии одних и тех же условий наступления последствий остается открытым и нуждается в официальном толковании со стороны законодателя.

При этом у заявителя должника - физического лица отсутствует необходимость опубликования уведомления о намерении подать такое заявление, а конкурсный кредитор, уполномоченный орган, должник при подаче заявления о признании гражданина банкротом не наделены правом выбора конкретной кандидатуры финансового управляющего.

По результатам рассмотрения обоснованности заявления о признании гражданина банкротом арбитражный суд выносит одно из следующих определений:

- о признании обоснованным указанного заявления и введении реструктуризации долгов гражданина;
 - о признании необоснованным указанного заявления и об оставлении его без рассмотрения;
- о признании необоснованным указанного заявления и прекращении производства по делу о банкротстве гражданина [6, с. 123].

Необходимо отметить, что законодатель предусмотрел момент времени, когда вводится мораторий на удовлетворение требований кредиторов по денежным обязательствам, об уплате обязательных платежей, за исключением случаев, предусмотренных Законом о банкротстве, а именно с даты вынесения арбитражным судом определения о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом и введения реструктуризации его долгов [7, с. 33].

При разумном подходе к процедуре ликвидации гражданина — должника законодатель предусмотрел реестр требований кредиторов, в который могут быть внесены конкурсные кредиторы при предъявлении требований к гражданину в течение двух месяцев с даты опубликования сообщения о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом.

При этом законодатель предусмотрел необходимость проведения первого собрания кредиторов, на котором может быть утвержден план реструктуризации задолженности должника — физического лица, срок реализации которого не может превышать три года. В случае если гражданин будет уклоняться от исполнения плана реструктуризации задолженности должника — физического лица, или невозможности исполнить указанный план реструктуризации в установленные сроки, гражданин может быть объявлен банкротом и в отношении его будет открыта процедура реализации имущества.

План реструктуризации задолженности должника – физического лица может быть утвержден судом, если должник с указанным планом реструктуризации согласился, и он подписан самим должником.

Для реализации имущества должника — физического лица назначается финансовый управляющий, который обязан осуществить реализацию имущества должника — физического лица до 6 месяцев. Финансовым управляющим из конкурсной массы исключается имущество, на которое не может быть обращено взыскание в соответствии с гражданским процессуальным законодательством. Опись и оценка имущества

проводятся самостоятельно финансовым управляющим. После завершения расчетов с кредиторами гражданин, признанный банкротом, освобождается от дальнейшего исполнения требований кредиторов, в том числе требований кредиторов, не заявленных при введении реструктуризации долгов гражданина или реализации имущества гражданина.

Практика обращений в арбитражные суды с заявлениями о признании гражданина банкротом показала, что в основном в суд стали обращаться и инициировать по своей инициативе процедуру банкротства состоятельные граждане, желающие избавится от кредиторской задолженности путем выхода на процедуру банкротства.

При этом по данным вопросам сложилась неоднозначная судебная практика, с учетом того, что в суды стали обращаться в основной массе недобросовестные должники, инициируя преднамеренное или фиктивное банкротство физических лиц.

Соответственно в настоящее время имеются решения судов, которые в недостаточной мере соответствуют требованиям Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», которые автор данной статьи из-за этических соображений не приводит в качестве примера в данной публикации.

Настоящие же должники из - за отсутствия правовой культуры и правового сознания пока не обращаются в суд, т.к. становление института банкротства (несостоятельности) физических лиц находится на стадии становлении, и это становление пройдет длительный и долгий процесс, пока не сформируется достаточная законодательная база и не вырастет правовая культура и правовое сознание граждан Российской Федерации.

Таким образом, подведя итого правового анализа, необходимо отметить, что несостоятельность это неспособность должника удовлетворить требования кредиторов, критериями которой являются неоплатность и неплатежеспособность (по общему правилу), с учетом того, что каждый из критериев обладает рядом признаков, благодаря которым определяется несостоятельность (банкротство).

Библиографический список

- 1.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 № 51 $-\Phi$ 3 (ред. от 18 апреля 2018) // Собрание законодательства РФ. 05 декабря 1994. С. 11.
- 2.О несостоятельности (банкротстве): федеральный закон от 26.10.2002 N 127-Ф3 (ред. от 07 марта 2018) // Собрание законодательства РФ. -28 октября 2002 г. -№ 43. С. 4190.
- 3. Федеральный закон от 29.06.2015 (ред. от 29.07.2017) № 154-ФЗ «Об урегулировании особенностей несостоятельности (банкротства) на территориях республики Крым и города федерального значения Севастополя и о внесении изменений в отдельное законодательные акты Российской Федерации». «Собрание законодательства РФ», 06.07.2015, N 27, ст. 3945.
 - 4. Жукова Т. Финансовые санкции при банкротстве гражданина // ЭЖ-Юрист. 2015. № 10. С. 11.
 - 5. Сорокин А. Банкротство физических лиц// Жилищное право. 2016. № 1. С. 47.
 - 6. Кораев К.Б. Новеллы законодательства о банкротстве гражданина-потребителя//Закон. 2015. №3. С.123..
- 7. Кирилловых А. А. Банкротство физических лиц: новации законодательства о несостоятельности // Законодательство и экономика. 2015. № 6. С. 33.

ОВИННИКОВ ВАДИМ АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, Красноярский государственный аграрный университет, Россия.

В.А. Овинников

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ДОЛГОВ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА - БАНКРОТА

В статье рассматривается вопросы реструктуризации долгов физического лица - банкрота. Автором подробно раскрывается понятие и содержание реструктуризации долга гражданина (физического лица) и восстановление платежеспособности гражданина. Реструктуризация долга гражданина (физического лица) представлена, как одна из ключевых стадий банкротства гражданина (физического лица) и возможность восстановления платежеспособности гражданина. Автором представлены положительные и отрицательные моменты применения должником (физическим лицом) процедуры реструктуризации долгов физического лица – банкрота.

Ключевые слова: реструктуризация долга гражданина (физического лица), восстановление платежеспособности гражданина, проект плана реструктуризации долга гражданина, реестр кредиторов, собрание кредиторов, финансовый управляющий.

В российской юридической науке в настоящее время актуальным стало введение с 29.06.2015 года поправок в главу о банкротстве граждан в основной закон о банкротстве в Российской Федерации: Федеральный Закон «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ от 26 октября 2002 года [1], где законодателем установлен не только порядок подачи заявления о признании должника банкротом, но и стал регулироваться вопрос реструктуризации кредиторской задолженности должника.

Законодатель под реструктуризацией долгов гражданина стал признавать реабилитационную процедуру, целью которой являются восстановление платежеспособности гражданина и погашение его задолженности перед кредиторами в соответствии с планом реструктуризации долгов, и регулируется ст.ст. 213.11-213.26 Федерального закона 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

В данных статьях законодатель раскрыл смысл понятия, процедура проведения самой реструктуризации, последствия, план реструктуризации и т.д., и тем самым в законодательно поле появились новые стадии банкротства физических лиц, одной из стадий которой является реструктуризация долгов гражданина Российской Федерации, т.е. восстановление платежеспособности гражданина и погашение его задолженности перед кредиторами в соответствии с планом реструктуризации долгов.

При этом процедура реструктуризации долга физического лица является необходимой процедурой, при условии, что арбитражным судом признано обоснованным заявление о признании должника банкротом и после этого судом вводится процедура реструктуризации его долга [2, с. 33].

Заявление о признании гражданина банкротом может быть подано, как самим должником - физическим лицом, так и конкурсным кредитором или уполномоченным на то органом, и суд в установленном законом порядке проверяет обоснованность заявления о признании гражданина банкротом.

Законодатель, для признания судом обоснованным заявления конкурсного кредитора или уполномоченного органа о признании гражданина банкротом и введении реструктуризации его долгов установил следующие жесткие критерии, в которых отражено, что:

- требования к гражданину составляют не менее чем пятьсот тысяч рублей и указанные требования не исполнены в течение трех месяцев с даты, когда они должны быть исполнены, если иное не предусмотрено Законом о несостоятельности (п. 2 ст. 213.3);
- заявления конкурсного кредитора или уполномоченного органа соответствуют по содержанию требованиям ст. 213.5 Закона о несостоятельности;
- требования конкурсного кредитора или уполномоченного органа признаны обоснованными и не удовлетворены гражданином на дату заседания суда;
 - доказана неплатежеспособность гражданина.

Законодатель, для признания судом заявления гражданина о признании его банкротом и введении реструктуризации долгов гражданина установил следующие жесткие критерии, в которых отражено, что:

[©] Овинников В.А., 2018.

Научный руководитель: Власов Валерий Александрович - кандидат юридических наук, доцент, Красноярский государственный аграрный университет, Россия.

- заявление гражданина о признании гражданина банкротом соответствует по содержанию требованиям, предусмотренным ст. 213.4 Закона о несостоятельности;

- доказана неплатежеспособность гражданина.

Под неплатежеспособностью гражданина понимается его неспособность удовлетворить в полном объеме требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [3].

Под банкротством физического лица — будем понимать судебный акт (юридический факт, юридический акт), порождающий юридические последствия признания государством и кредиторами в судебном порядке гражданина неплатежеспособным, влекущий прекращение выполнения долговых обязательств перед кредиторами после осуществления судом всех необходимых мер, удовлетворяющих требования кредиторов на всех стадиях банкротства гражданина — должника.

Статья 213.6 Закона о несостоятельности перечисляет обстоятельства, при наличии хотя бы одного из которых гражданин предполагается неплатежеспособным, если не доказано иное.

Во - первых, гражданин прекратил расчеты с кредиторами, т.е. перестал исполнять денежные обязательства и (или) обязанность по уплате обязательных платежей, срок исполнения которых наступил.

Во- вторых, более чем 10% совокупного размера денежных обязательств и (или) обязанности по уплате обязательных платежей, которые имеются у гражданина и срок исполнения которых наступил, не исполнены им в течение более чем одного месяца со дня, когда такие обязательства и (или) обязанность должны быть исполнены.

В - третьих, размер задолженности гражданина превышает стоимость его имущества, в том числе права требования; иными словами, имеет место недостаточность имущества гражданина.

В - четвертых, наличие постановления об окончании исполнительного производства в связи с тем, что у гражданина отсутствует имущество, на которое может быть обращено взыскание в силу положений ст. 46, 47 ФЗ от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве».

Однако, если гражданин при признании судом обоснованным заявления конкурсного кредитора или уполномоченного органа о признании гражданина банкротом и введении реструктуризации его долгов сможет предоставить документы, подтверждающие источник его дохода, поступление денежных средств гражданину (договоры с платежными документами, решения судов о взыскании задолженности в пользу гражданина и т. п.) и сможет доказать, что полученные (или предполагаемые к получению) денежные средства будут достаточными для исполнения в полном объеме денежных обязательств и (или) обязанности по уплате обязательных платежей, то он не может быть признан неплатежеспособным.

При этом арбитражный суд в обязательном порядке привлекает к участию в деле о банкротстве гражданина финансового управляющего (ст. 213.9 Закона о несостоятельности), о чем в определении суда о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом и введении реструктуризации его долгов в обязательном порядке содержаться указание на решение об утверждении финансового управляющего (фамилия, имя, отчество арбитражного управляющего, наименование и адрес саморегулируемой организации, из числа членов которой утвержден финансовый управляющий).

С момента вынесения определения суда о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом и введении реструктуризации его долгов финансовый управляющий уполномочен осуществлять свои функции.

При этом законодатель установил порядок опубликования сведений в ходе процедур, применяемых в деле о банкротстве гражданина, из которых следует, что сведения о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом и введении реструктуризации его долгов подлежат опубликованию путем их включения в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве и опубликованию в официальном издании (ст. 213.7 Закона о несостоятельности).

Последствия введения реструктуризации долгов гражданина, наступающие с даты введения реструктуризации, т.е. с даты вынесения судом определения о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом и введения реструктуризации его долгов, предусмотрены ст. 213.11 Закона о несостоятельности.

Одним из основных последствий введения реструктуризации является введение моратория на удовлетворение требований кредиторов по денежным обязательствам, об уплате обязательных платежей, за исключением случаев, предусмотренных ст. 213.11 Закона о несостоятельности.

С даты вынесения арбитражным судом определения о признании обоснованным заявления о признании гражданина банкротом и введении реструктуризации его долгов гражданин обязан подготовить и представить план реструктуризации его долгов. Какие-либо соглашения об отказе гражданина от подготовки и представления плана реструктуризации его долгов являются ничтожными.

При этом с даты введения реструктуризации долгов кредитор вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора, предусматривающего исполнение гражданином требования указанного

кредитора в неденежной форме, т.к. закон о несостоятельности предоставляет кредитору право отказаться от исполнения договора, при этом речь идет только о тех случаях, когда требования кредитора должны быть исполнены в неденежной форме (например, передача имущества) [4, с. 66].

Осуществление гражданином сделок в ходе реструктуризации его долгов могут совершаться им только с предварительного согласия финансового управляющего, выраженного в письменной форме, к которым в силу п.5 ст. 213.11 Закона о несостоятельности законодатель относит:

- сделки, связанные с приобретением, отчуждением или в связи с возможностью отчуждения прямо либо косвенно имущества, стоимость которого составляет более чем пятьдесят тысяч рублей, недвижимого имущества, ценных бумаг, долей в уставном капитале и транспортных средств;
- сделки по получению и выдаче займов (кредитов), выдаче поручительств и гарантий, уступке прав требования, переводу долга, а также учреждению доверительного управления имуществом гражданина;
 - по передаче имущества гражданина в залог.

Указанный перечень таких сделок является закрытым, и расширительному толкованию не подлежит.

В силу положений п. 5 ст. 213.11 Закона о несостоятельности, с даты введения реструктуризации долгов гражданин не вправе:

- вносить свое имущество в качестве вклада или паевого взноса в уставный капитал или паевой фонд юридического лица (производственного и потребительского кооператива);
- приобретать доли (акции, паи) в уставных (складочных) капиталах или паевых фондах юридических лиц (производственных и потребительских кооперативах).

Таким образом, гражданин, признанный арбитражным судом ограничен в осуществлении сделок по приобретению, отчуждению или в связи с возможностью отчуждения прямо либо косвенно ценных бумаг, долей в уставном капитале, т.к. для этого требуется предварительное согласие финансового управляющего, выраженного в письменной форме.

Иное бы противоречило процессуальному статусу гражданина- банкроту, и нарушало бы стабильный гражданский оборот.

С даты введения реструктуризации долгов гражданин не вправе совершать безвозмездные для гражданина сделки, т.к. установление такого запрета обусловлено тем, что в результате совершения таких сделок может произойти изменение имущественного положения гражданина и нарушение прав его кредиторов [5, с. 11].

Законодатель установил срок с даты истечения двухмесячного срока, предусмотренного п. 2 ст. 213.8 Закона о несостоятельности, с которого не позднее 10 дней с которого гражданин, кредитор или уполномоченный орган вправе направить финансовому управляющему, конкурсным кредиторам, в уполномоченный орган проект плана реструктуризации (ст. 213.12).

Проекты плана реструктуризации могут поступить одновременно как от должника, так и от конкурсного кредитора, так и от уполномоченного, которые в установленном порядке могут быть рассмотрены и утверждены общим собранием кредиторов.

Если проект плана реструктуризации в установленный срок не был получен финансовым управляющим от гражданина, кредитора или уполномоченного, то финансовый управляющий представляет на рассмотрение собрания кредиторов предложение о признании гражданина банкротом и введении реализации имущества гражданина (ст. 213.24).

Если в установленный срок, финансовому управляющему поступил проект плана реструктуризации, то финансовый управляющий не ранее чем через 20 дней с даты направления конкурсным кредиторам и в уполномоченный орган проекта плана реструктуризации долгов гражданина, но не позднее чем в течение 60 дней со дня истечения срока, указанного в п. 2 ст. 213.8 Закона о несостоятельности представляет проекты плана реструктуризации на рассмотрение собрания кредиторов, к исключительной компетенции которого относятся принятие решения об утверждении или об отказе в утверждении плана реструктуризации долгов гражданина.

Но, однако, арбитражный суд вправе отложить проведение общего собрания кредиторов до завершения рассмотрения требований других кредиторов, чтобы защитить права других кредиторов, которые подали в установленном законом порядке заявления о включении их в реестр кредиторов.

Законодатель, в совокупности установил четыре требования к гражданину, в отношении задолженности которого может быть представлен план реструктуризации его долгов, перечисленные в ст. 213.13 Закона о несостоятельности:

- во- первых, гражданин должен иметь источник дохода на дату представления плана реструктуризации его долгов, а также представить сведения об источниках дохода гражданина за шесть месяцев, предшествующих представлению в арбитражный суд плана реструктуризации его долгов (ст. 213.15).
 - во-вторых, гражданин не должен иметь неснятой или непогашенной судимости за совершение

умышленного преступления в сфере экономики (имеются в виду преступления в сфере экономической деятельности, предусмотренные гл. 22 УК РФ) и до даты принятия заявления о признании гражданина банкротом истек срок, в течение которого гражданин считается подвергнутым административному наказанию по ст.ст. 7.17, 7.27, 14.12, 14.13 КоАП РФ.

- в-третьих, гражданин не признавался банкротом в течение пяти лет, предшествующих представлению плана реструктуризации его долгов.
- в-четвертых, план реструктуризации долгов гражданина в отношении его задолженности не утверждался в течение восьми лет, предшествующих представлению этого плана.

В плане реструктуризации долгов гражданин обязан указать следующие сведения:

- о фактах привлечения гражданина к административной ответственности за мелкое хищение (ст. 7.27 КоАП РФ), умышленное уничтожение или повреждение имущества (ст. 7.17 КоАП РФ), за фиктивное или преднамеренное банкротство (ст. 14.12 КоАП РФ), за неправомерные действия при банкротстве (ст. 14.13 КоАП РФ);
- об известных гражданину уголовных и административных делах в отношении его, а также о наличии неснятой или непогашенной судимости;
- о принятых решениях о признании гражданина банкротом или об исполненных планах реструктуризации его долгов в течение восьми лет, предшествующих представлению плана реструктуризации долгов гражданина.

При этом закон устанавливает прямую обязанность гражданина уведомить об этих сведениях кредиторов, т.к. неисполнение гражданином данной обязанности арбитражный суд выносит определение об отказе в утверждении плана реструктуризации долгов гражданина (ст. 213.18 Закона о несостоятельности).

К плану реструктуризации долгов гражданина прилагается закрытый перечень документов, предусмотренных ст. 213.15 Закона о несостоятельности, в который входят:

- сведения об источниках дохода гражданина за шесть месяцев, предшествующих представлению в арбитражный суд плана реструктуризации его долгов;
- заявление гражданина о достоверности и полноте прилагаемых документов и его соответствии требованиям, установленным ст. 213.13;
- заявление гражданина об одобрении плана реструктуризации его долгов или о возражении гражданина в отношении указанного плана в случае, если указанный план предложен конкурсным кредитором или уполномоченным органом.

Проект плана реструктуризации долгов гражданина одобряется общим собранием кредиторов, решение которого принимается большинством голосов от общего числа голосов конкурсных кредиторов и уполномоченных органов, требования которых включены в реестр требований кредиторов (ст. 213.16 Закона о несостоятельности), который в случае его одобрения подлежит утверждению судом при наличии условий, перечисленных в п. 1 ст. 213.17 Закона о несостоятельности, а именно:

- удовлетворены требования гражданина по текущим обязательствам, подлежащих удовлетворению в соответствии с Законом (ст. 5, ст. 213.27);
- погашена задолженность перед кредиторами первой и второй очереди, требования которых включены в реестр требований кредиторов.

В соответствии со ст. 213.27 Закона о несостоятельности установлена очередность погашения задолженности перед кредиторами, которыми являются физические лица:

- в первую очередь компенсация за причинение вреда жизни или здоровью, а также требования о взыскании алиментов;
- во вторую очередь выплата выходных пособий и оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору.

Несмотря на то, что собранием кредиторов план реструктуризации долгов гражданина может быть не одобрен, арбитражный суд вправе утвердить этот план при условии, что его реализация позволяет полностью удовлетворить требования конкурсных кредиторов по обязательствам, обеспеченным залогом имущества гражданина, иные требования конкурсных кредиторов и требования уполномоченного органа, включенные в реестр требований кредиторов, в размере не менее чем 50% размера требований таких кредиторов и уполномоченного органа, а срок реализации плана реструктуризации долгов гражданина должен составлять не более чем два года.

Таким образом, арбитражный суд обязан вынести определение об отказе в утверждении плана реструктуризации долгов гражданина в случае, если:

- план реструктуризации не соответствует требованиям закона в отношении задолженности гражданина, т.к. не удовлетворены требования по текущим обязательствам или не погашена задолженность перед кредиторами первой и второй очереди, требования которых включены в реестр требований кредиторов (п. 1 ст. 213.17).

- гражданин не исполняет обязанности по уведомлению кредиторов об обстоятельствах, предусмотренных п. 2 ст. 213.13 Закона о несостоятельности, т.к. не уведомил кредиторов о фактах его привлечения к административной и уголовной ответственности, о наличии неснятой или непогашенной судимости; о принятых решениях о признании его банкротом или об исполненных планах реструктуризации его долгов в течение восьми лет, предшествующих представлению плана реструктуризации долгов гражданина.

- собранием кредиторов нарушен установленный ст. 213.16 Закона о несостоятельности порядок принятия решения об одобрении плана реструктуризации долгов гражданина.
- в плане реструктуризации долгов гражданина и прилагаемых к нему документах (ст. 213.15) содержаться недостоверные сведения в отношении перечня имущества и имущественных прав гражданина; недостоверные сведения об источниках дохода гражданина и т.п.
- план реструктуризации долгов гражданина противоречат Закону о несостоятельности (например, ст. 213.17), другим федеральным законам и иным нормативным правовым актам Российской Федерации, в частности условие плана реструктуризации о непропорциональном погашении требований и процентов на сумму требований противоречит ст. 213.14 Закона о несостоятельности о пропорциональном погашении в денежной форме требований и процентов на сумму требований всех конкурсных кредиторов и уполномоченного органа

-план реструктуризации долгов гражданина не содержит положения о порядке и сроках пропорционального погашения в денежной форме требований и процентов на сумму требований всех конкурсных кредиторов и уполномоченного органа, известных гражданину на дату направления плана реструктуризации его долгов конкурсным кредиторам и в уполномоченный орган.

При этом с учетом положений п. 2 ст. 213.19 Закона о несостоятельности планом реструктуризации долгов гражданина можно предусмотреть, что:

- требования и проценты на сумму требований всех конкурсных кредиторов и уполномоченного органа могут удовлетворяться как самим гражданином, так и третьим лицом.
- план реструктуризации долгов гражданина может содержать положение о погашении не в полном размере требований конкурсного кредитора и (или) уполномоченного органа только с их согласия.

По общему правилу срок реализации плана реструктуризации долгов гражданина не может быть более чем три года. Если план реструктуризации долгов гражданина утвержден арбитражным судом в порядке, установленном п. 4 ст. 213.17 Закона о несостоятельности, срок реализации этого плана должен составлять не более чем два года, который по заявлению гражданина может быть продлен, но не свыше максимального срока его реализации.

При этом за продлением срока исполнения плана реструктуризации долгов гражданин должен обратиться к собранию кредиторов, которые вправе большинством голосов от общего числа голосов конкурсных кредиторов и уполномоченного органа, требования которых включены в реестр требований кредиторов - продлить срок исполнения плана реструктуризации.

В случае отказа в одобрении собрания кредиторов арбитражный суд вправе продлить срок исполнения плана реструктуризации долгов гражданина до трех лет в том случае, если гражданин представит доказательства, что исполнение плана реструктуризации долгов гражданина в течение указанного в нем срока оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы.

После введения процедуры реструктуризации финансовый управляющий обязан совершить следующие процедуры:

- финансовый управляющий обязан опубликовать сообщение о введении в отношении должника процедуры реструктуризации в Едином федеральном реестре сведений о банкротстве и в газете «Коммерсант»:
- финансовый управляющий обязан письменно уведомить всех известных ему кредиторов о признании заявления о банкротстве обоснованным и введении реструктуризации. Срок для рассылки уведомлений 15 дней с даты принятия судом соответствующего решения.
- финансовый управляющий в течение всей процедуры банкротства согласует сделки, совершаемые должником, за исключением мелкобытовых;
- финансовый управляющий представляет на рассмотрение первого собрания кредиторов отчет о своей деятельности, сведения о финансовом состоянии гражданина, проект плана реструктуризации долгов гражданина (при его наличии), свои возражения относительно представленного проекта плана и (или) предложения по его доработке (при наличии таких возражений и (или) предложений);
- финансовый управляющий в ходе исполнения плана реструктуризации рассматривает предложения гражданина о внесении изменений в план;
- финансовый управляющий не позднее чем за месяц до истечения срока исполнения плана реструктуризации подготовливает отчет о результатах исполнения утвержденного арбитражным судом плана реструктуризации долгов гражданина.

Статья 213.19 Закона о несостоятельности предусматривает последствия, наступающие с даты утверждения арбитражным судом плана реструктуризации долгов гражданина, которые заключаются в следующем:

- срок исполнения денежных обязательств гражданина считается наступившим;
- прекращается начисление пеней, штрафов, неустоек и иных финансовых санкций;
- прекращается начисление процентов по обязательствам;
- приостанавливается исполнительное производство в отношении должника;
- любые требования к должнику могут заявляться только в арбитражный суд в рамках рассмотрения дела о банкротстве

Таким образом, с даты утверждения арбитражным судом плана реструктуризации долгов гражданина требования кредиторов, включенные в указанный план, могут быть предъявлены к гражданину только в порядке и на условиях, которые предусмотрены планом реструктуризации, а требования кредиторов, не включенные в указанный план, могут быть предъявлены к гражданину в течение срока, на который утвержден план реструктуризации долгов, в порядке, установленном законом [6, с. 1035].

Исходя из анализа процедуры реструктуризации долгов гражданина можно сделать следующий вывод о том, что реструктуризация долгов гражданина - довольно сложная процедура, которая предусматривает удовлетворение требований кредиторов путем составления графиков платежей на срок до 3-х лет, при этом должник имеет следующие преимущества:

- может договориться с кредиторами об уменьшении задолженности и реструктуризации оставшейся части долга;
- на сумму долга начисляются проценты в размере ставки рефинансирования Центрального банка РФ, вместо банковских процентов или процентов по договору;
 - неустойки, пени и штрафы не начисляются;
 - реализация имущества должника не производится.

Таким образом, законодатель надлежащим образом отрегулировал вопросы наложения моратория на имущество гражданина, дав ему преимущественное и льготное право на восстановление платежеспособности гражданина и погашение его задолженности перед кредиторами в соответствии с планом реструктуризации долгов, оградив его от иных отягчающих последствий материального характера.

При этом основным недостатком процедуры реструктуризации долгов гражданина является то, что за три года действия положений Федеральный Закон «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ от 26 октября 2002 года предусматривающего банкротство физических лиц является то, что преимущественным и льготным правом на восстановление платежеспособности гражданина и погашение его задолженности перед кредиторами в соответствии с планом реструктуризации долгов воспользовалось небольшое количество граждан, подавших заявление об инициировании процедуры банкротства физического лица.

Библиографический список

- 1. Федеральный закон N 127-Ф3 от 26.10.2002 (ред. от 07 марта 2018) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. -28 октября 2002 г. № 43. С. 4190.
- 2. Макарова О.А. Реструктуризация долгов гражданина: порядок и последствия введения // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 9.
- 3. Ерофеев А.А. Банкротство гражданина должника как новелла российского законодательства // Современное право. 2015. № 4.
 - 4. Пономарева О. слишком много оценочных понятий//ЭЖ-Юрист. 2015. №44.
- 5. Терещенко Т.А. На опережение: Верховный Суд высказался по отдельным вопросам процедуры несостоятельности (банкротства) граждан//Закон. 2016. №12.
- 6. Комментарий к Закону «О несостоятельности (банкротстве)». Постатейный научно-практический // Под ред. В.Ф. Попондопуло. М., 2015.

 $OBИННИКОВ\ BAДИМ\ AЛЕКСАНДРОВИЧ-$ магистрант, Красноярский государственный аграрный университет, Россия.

В.А. Овинников

МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ В ПРОЦЕДУРЕ БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА

В статье рассматривается процедура банкротства физического лица – мировое соглашение. Автором подробно раскрывается понятие и содержание мирового соглашения, осуществляемого в процедуре банкротства физического лица, подробно исследована процедура составления и утверждения мирового соглашения между конкурсными кредиторами и должником - физическим лицом. Автор пришел к выводу, что заключение мирового соглашения между конкурсным кредитором и должником - физическим лицом является позитивным правом, как для должника - физического лица, так и для конкурсного кредитора.

Ключевые слова: должник - физическое лицо, конкурсный кредитор, банкротство физического лица, баланс интересов кредитора и должника, конфликт между кредитором и должником, мировое соглашение.

Банкротство физического лица в рамках, указанных Федеральным законом от 29.06.2015 №154-ФЗ, которым были внесены изменения в Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1] преследует цель обеспечить баланс интересов между кредитором и должником на законодательном уровне и в правовом поле путем заключения мирового соглашения.

Мировое соглашение в процедуре банкротства — это соглашение, применяемое на любой стадии рассмотрения дела о банкротстве в целях прекращения производства по делу о банкротстве путем достижения взаимных уступок между должником и кредиторами [2, c.50].

Заключение мирового соглашения между кредитором и должником- физическим лицом положительная стадия прекращения производства по судебным делам.

Однако к заключению мирового соглашения кредитор и должник — физическое лицо приходят в ходе судебного разбирательства, когда стороны смогли достичь такого согласия на стадии судебного разбирательства по гражданскому делу, когда должник еще не находится в статусе банкрота — физического лица.

Но, не всегда судебное разбирательство заканчивается мировым соглашением, т.к. истец (кредитор) и ответчик (должник) длительное время могут находиться в затяжном конфликте, и в основном такой конфликт возникает по вине должника - физического лица.

Соответственно обоснованной является позиция законодателя, что и на стадии банкротства физического лица предусмотрена возможность заключения мирового соглашения по делам о банкротстве в силу положений ст. 151, ст. 158 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Еще известный российский цивилист Г.Ф. Шершеневич в своей книге «Конкурсное право», что «мировое соглашение представляет выгоды не только для самого должника, восстанавливая его во всех правах, возвращая ему свободу управления и распоряжения имуществом, но и для кредиторов, когда ликвидация обещает затянуться на долгое время и поглотить значительную часть имущества» [3, с.301].

Таким образом, законодатель, регулируя отношения кредитора и должника, предлагает кредитору и должнику на стадии банкротства заключить мировое соглашение.

Такая позитивная норма права приводит к тому, что кредитор и должник выходят из конфликтной ситуации, идя на взаимные уступки.

Таким образом, научный и практический интерес к проблеме заключения мирового соглашения в делах о банкротстве продолжает расти, сохраняя баланс интересов кредитора и должника, регулируя отношения не только материально-правовые, но и процессуально-правовые, не только частные, но и публичные.

Определение мирового соглашения дано в ст. 2 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» из содержания которого следует, что мировое соглашения – это

Научный руководитель: *Власов Валерий Александрович* – кандидат юридических наук, доцент, Красноярский государственный аграрный университет, Россия.

[©] Овинников В.А., 2018.

процедура банкротства, применяемая на любой стадии рассматриваемого дела в целях прекращения производства по делу о банкротстве путем достижения соглашения между должником и кредиторами.

При этом законодатель заключение мирового соглашения приравнял к другим процедурам, таким как наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство, которые также считаются важными процедурами банкротства.

Но, однако, в отличие от процедур, таких как наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство мировое соглашение имеет некоторые признаки, присущие судебному решению, т.к. на данной стадии банкротства прекращается спор на условиях, которые достигли кредитор и должник - физическое лицо.

При этом в мировом соглашении стороны подтверждают наличие или отсутствие материального правоотношения, определяют взаимные права и обязанности, т.е. мировое соглашение - это волевой акт сторон по урегулированию спора, которое также может быть принудительно реализовано в случае, если добровольно не исполняется.

Мировое соглашение возможно при условии соблюдения двух основных требований – во- первых, оно не должно противоречить закону, во- вторых, нарушать права и законные интересы других лиц.

Мировое соглашение отличается как от отказа от иска, так и от его признания, так как является взаимным договором, и основываться на взаимных процессуальных уступках (кредитор отказывается от части своих требований, а должник согласен на удовлетворение измененного требования), но может быть и односторонней уступкой (должник соглашается полностью удовлетворить новые требования кредитора). В арбитражных судах мировое соглашение имеет только письменную форму, которое требует утверждения судом, что оформляется определением суда о прекращении дела производством, и, являясь по содержанию гражданско-правовой сделкой, мировое соглашение должно соответствовать всем требованиям, обычно предъявляемым к сделкам [4, с.538].

В арбитражном процессе, в котором проходит рассмотрение заявления о признании должника - физического лица банкротом существует принцип диспозитивности, руководствуясь которым, стороны свободны самостоятельно определять формы и способы защиты нарушенного права или охраняемого законом интереса, предмет судебного рассмотрения, а также судьбу предмета спора и судьбу процесса, т.е. возможность сторон распоряжаться своими материальными и процессуальными правами.

При этом ни суд, ни другие участника процедуры банкротства не могут повлиять на процессуальные права физического лица-должника.

Решение о заключении мирового соглашения от имени конкурсных кредиторов и уполномоченных органов принимается собранием кредиторов по воле большинства кредиторов, а не по воле конкретного кредитора, в связи, с чем ни суд, ни должник повлиять на процессуальные права кредиторов, т.к. вопрос о заключении или незаключении мирового соглашения разрешается материально заинтересованными по делу лицами.

Участвовать в мировом соглашении и, соответственно, принимать решение на собрании кредиторов за его заключение от имени кредиторов могут только конкурсные кредиторы, т.е. кредиторы по денежным обязательствам, вытекающим из гражданско-правовых и иных договоров.

Иные кредиторы по обязательным платежам (налогам и сборам), к числу которых относятся налоговые органы и органы государственных внебюджетных фондов (уполномоченные органы), не могут принимать решение и участвовать в заключении мирового соглашения, т.к. согласно ст. 57 Конституции РФ уплата законно установленных налогов и сборов является конституционной обязанностью каждого, в связи с чем не может быть каким-либо образом изменена в виде предоставления отсрочки, рассрочки платежа, списания либо прощения долга и т.д. на основании произвольного соглашения между должником и налоговыми, иными уполномоченными государственными органами.

Законодатель, учитывая тот факт, что решение о заключении мирового соглашения может быть принято большинством голосов кредиторов вопреки воли меньшинства кредиторов согласно ст. 150 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» определил, что в таком соотношении кредиторов решение о заключении мирового соглашения может быть утверждено арбитражным судом вопреки воле меньшинства лиц, материально заинтересованных в исходе дела.

Мировое соглашение после его принятия собранием кредиторов подлежит обязательному утверждению арбитражным судом, о чем выносится определение и вступает в законную силу, как для должника, так и для конкурсных кредиторов, что соответствует ст. 150 ФЗ от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и ст. 150 АПК РФ.

Мировое соглашение, не утвержденное судом, не может рассматриваться в качестве юридического факта, и не влечет возникновение гражданских прав и обязанностей для кредитора и должника. В случаях, когда суд отказывает в утверждении мирового соглашения на основании его противоречия закону и иным нормативным правовым актам, либо нарушения прав и законных интересов других лиц, суд рассматривает

банкротное дело в отношении должника – физического лица по существу.

Согласно ст. 158 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» суд разрешает вопрос об утверждении мирового соглашения только на основании заявления должника - физического лица об утверждении мирового соглашения, которое он обязан представить не ранее чем через пять дней и не позднее чем через десять дней с момента заключения мирового соглашения. При этом суд откажет в утверждении мирового соглашения, если установит, что должник - физическое лицо не погасило задолженность перед кредиторами первой и второй очереди.

К заявлению об утверждении мирового соглашения должны быть приложены документы, предоставление которых в соответствии с п.3 ст. 159 Φ 3 «О несостоятельности (банкротстве)» является обязательным.

Заявление об утверждении мирового соглашения рассматривается с участием лиц, участвующих в деле о банкротстве, которых суд извещает. Неявка надлежащим образом извещенных лиц не препятствует рассмотрению заявления об утверждении мирового соглашения.

В случае вынесения судом определения об отказе в утверждении мирового соглашения мировое соглашение считается незаключенным, но, однако, в последующем не препятствует заключению нового мирового соглашения.

При этом в случае, если арбитражным судом был утвержден план реструктуризации долгов гражданина, то после вынесения судом определения о прекращении производства по делу о банкротстве гражданина в связи с утверждением мирового соглашения прекращается исполнение плана реструктуризации долгов гражданина, т.е. прекращается действие моратория на удовлетворение требований кредиторов.

Необходимо отметить, что реструктуризации долгов гражданина — это процедура по восстановлению платежеспособности гражданина и погашению задолженности перед кредиторами в соответствии с утвержденным судом планом, которая предусматривает пересмотр условий, порядка и срока погашения задолженности, т.е. льготные условия погашения кредиторской задолженности.

Необходимо отметить, что мировое соглашение вступает в законную силу для должника, конкурсных кредиторов и уполномоченных органов с даты его утверждения судом и является обязательным для этих лиц. Односторонний отказ от исполнения вступившего в законную силу мирового соглашения, согласно п. 6 ст. 150 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

В связи с заключением мирового соглашения прекращаются полномочия финансового управляющего, предусмотренные ст. 213.9, ст. 213.11 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

С даты прекращения производства по делу о банкротстве гражданин или третье лицо, участвующее в мировом соглашении, приступают к погашению задолженности перед кредиторами.

В случае отмены судебного акта, утверждающего мировое соглашение, производство по делу о банкротстве физического лица возобновляется, о чем арбитражный суд выносит определение, которое подлежит немедленному исполнению и может быть обжаловано.

При возобновлении производства по делу о банкротстве в отношении должника вводится процедура, в ходе которой было заключено мировое соглашение.

Расторжение мирового соглашения, утвержденного судом, по соглашению между отдельными кредиторами и должником не допускается.

В связи с нарушением условий мирового соглашения гражданин признается банкротом, и в отношении его вводится реализация имущества гражданина.

Таким образом, законодатель, используя мировое соглашение, как одну из процедур банкротства физического лица, считая его инструментом разрешения конфликта в судебном порядке, тем самым разрешил следующие актуальные проблемы банкротства физического лица:

- во- первых, заключение мирового соглашения приводит к разрешению затянувшегося конфликта между кредитором и должником;
- во- вторых, заключение мирового соглашения приводит к процессуальной экономии времени как кредитора, так и самого должника физического лица;
- в третьих, заключение мирового соглашения является одним из способов окончания производства по делу о несостоятельности (банкротстве) гражданина, и обладает несомненным преимуществом перед решением суда о признании должника несостоятельным (банкротом);
- в четвертых, создается реальная возможность добровольного исполнения обязанности должником физическим лицом по погашению кредиторской задолженности;
- в пятых, должник и кредиторы вправе заключить мировое соглашение на любой стадии рассмотрения арбитражным судом дела о банкротстве физического лица, в том числе и после открытия конкурсного производства;

- в шестых, мировое соглашение, не утвержденное судом, не может рассматриваться в качестве юридического факта, и не влечет возникновение гражданских прав и обязанностей для кредитора и должника:
- в седьмых, заключение мирового соглашения между кредитором и должником физическим лицом является позитивным правом, как для должника физического лица, так и для кредитора.

Библиографический список

- 1. Федеральный закон N 127-Ф3 от 26.10.2002 (ред. от 07 марта 2018) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. -28 октября 2002 г. № 43. С. 4190.
- 2. Скуратовская М.М. Особенности прекращения производства по делу о банкротстве гражданина в связи с заключением мирового соглашения // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. № 9.
 - 3. Шершеневич Г.Ф. Конкурсный процесс. М., 2000.
- 4. Евтушенко Е.В. Процессуальноправовые аспекты банкротства физических лиц // Административное и муниципальное право. 2015. № 6.

ОВИННИКОВ ВАДИМ АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, Красноярский государственный аграрный университет, Россия.

В.С. Мажуко

СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА В ОБЛАСТИ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ

Какие бы формы ни приобретал международный терроризм, ясно одно: успешная борьба с ним невозможна без знания международно-правовых основ противодействия этому явлению. Мировое сообщество разработало достаточное количество конвенций, договоров, соглашений, деклараций, иных нормативных актов и рекомендаций по самым разным аспектам борьбы с терроризмом¹. В настоящей статье рассматривается система различных международных актов планирующего, нормативного и декларативного характера по борьбе с терроризмом и преступлениями террористической направленности.

Ключевые слова: терроризм, международное право, закон.

Согласно Конституции Российской Федерации общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора². Здесь так же важно обратить внимание на ссылку "общепризнанные принципы", так как в дальнейшем это определение пригодится при построении системы международных актов в области борьбы с терроризмом.

По степени регулирующего воздействия международные акты в области борьбы с терроризмом можно условно разделить на три группы. Первую группу составляют международные документы стратегического планирования мероприятий по противодействию терроризму, которые не содержат норм международного права, а определяют стратегические направления международной политики в области борьбы с терроризмом. Вторую группу составляют международные нормативные правовые документы по организации мероприятий по борьбе с терроризмом, которые содержат нормы международного права, обязательные для государств их подписавших и ратифицировавших их в установленном национальным законодательством порядке полностью или с оговорками. И третью группу международных документов в области борьбы с терроризмом составляют документы декларативного характера, которые декларируют необходимость выполнения мероприятий по противодействию терроризму. В первой и третьей группе приведены так называемые "общепризнанные принципы" международного права, о которых указано выше, и которые, тем не менее, согласно Конституции Российской Федерации обязательны к применению.

Международные документы по борьбе с терроризмом по охвату государств их подписавших или к ним присоединившихся можно условно классифицировать на три уровня:

- а) глобальный уровень государства, входящие в ОНН (193 суверенных государства члена ООН и 2 государства наблюдателя ООН (Ватикан, Палестина));
 - б) континентальный уровень государства Совета Европы (47 государств);
 - в) региональный уровень:
- государства Шанхайской организации сотрудничества (далее ШОС) в которую входят: Казахстан, Китай, Киргизия, Россия, Таджикистан, Узбекистан;
- государства Таможенного союза (Казахстан, Киргизия, Россия, Белоруссия, Армения). Преемником Таможенного союза стало Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС), а преемником ЕврАзЭС Евразийский экономический союз (ЕАЭС) в качестве наблюдателя к которому присоединилась

[©] Мажуко В.С., 2018.

Научный руководитель: *Гончаров Максим Владимирович* – кандидат юридических наук, доцент, начальник учебно-методического управления, Уральский государственный юридический университет, Россия.

 $^{^{1}}$ Овчинский В.С., Международно-правовые основы борьбы с терроризмом: Сборник документов. 2 п. 4 ст. 15 Конституции Российской Федерации.

Молдавия. На сегодняшний день вероятными кандидатами на вступление являются: Таджикистан, Молдавия, Узбекистан, Монголия, Туркмения, Иран, Турция, Сирия, Тунис; ведут переговоры Египет, Таиланд, Сербия, Индия, Сингапур.

К первой группе международных актов глобального уровня относится Глобальная контртеррористическая Стратегия, принятая резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН 8 сентября 2006 года. Глобальная контртеррористическая Стратегия не подлежит ратификации и содержит наиболее общий план действий на долговременную перспективу. Глобальная контртеррористическая стратегия ООН представляет собой Резолюцию и прилагаемый к ней План действий, которая была принята единогласно всеми государствами, членами ООН. В Резолюции подтверждено, что акты, методы и практика терроризма во всех его формах и проявлениях являются деятельностью, которая направлена на уничтожение прав человека, основных свобод и демократии, создает угрозу территориальной целостности и безопасности государств и дестабилизируют законные правительства; что международному сообществу следует принять необходимые меры по укреплению сотрудничества в деле предотвращения терроризма и борьбы с ним; что терроризм не может и не должен ассоциироваться с какой-либо религией, национальностью, цивилизацией или этнической группой; что необходимо устранить условия, способствующие распространению терроризма и, что все государства выражают решимость в борьбе с терроризмом. План действий содержит четыре основных раздела: меры по устранению условий, способствующих распространению терроризма; меры по предотвращению терроризма и борьбе с ним; меры по укреплению потенциала государств по предотвращению терроризма и борьбе с ним и укреплению роли системы ООН в этой области и меры по обеспечению всеобщего уважения прав человека и верховенства права в качестве фундаментальной основы для борьбы с терроризмом. В Плане действий указан широкий круг организационных, теоретических, культурно-просветительских вопросов, вопросов организации взаимодействия между ООН, международными организациями и государствами, а также значительный перечень вопросов практических действий по борьбе с терроризмом, которые предложено выбрать и осуществить государствам – членам ООН. В Плане действий также изложен общий стратегический подход к борьбе с терроризмом, подтвержденный не только согласием всех членов ООН о том, что терроризм неприемлем во всех его формах и проявлениях, но и выраженный в решимости предпринять практические шаги по предотвращению терроризма и борьбы с ним как в индивидуальном, так и в коллективном плане. Эти практические шаги включают широкий круг мер, варьирующихся от укрепления государственного потенциала в деле борьбы с террористическими угрозами до улучшения координации контртеррористической деятельности системы ООН.

Вторую группу международных актов по борьбе с терроризмом составляют многосторонние международные договоры, которые, как правило, называются конвенциями, протоколами или международным договором. В неё входят Конвенции ООН, Протоколы в виде дополнений и уточнений к Конвенциям ООН или принятые в виде самостоятельного международного акта, Конвенции других международных содружеств государств, а также иные документы этих содружеств, в которых закреплены международные нормы, касающиеся борьбы с терроризмом. Необходимость исследования в данной области обусловлена тем, что Российской Федерацией заключено и ратифицировано: на уровне ООН одиннадцать международных договоров (Конвенций), связанных с преступлениями террористической направленности, Поправка к Конвенции о физической защите ядерного материала и два отдельных дополнительных Протокола; на европейском уровне – два международных договора; еще два международных договора на уровне ШОС и один договор на уровне Таможенного союза. При ратификации Конвенций ООН СССР и Россия, как правопреемница СССР, практически все Конвенции ратифицировала с оговорками, которые будут приведены в дальнейшем в настоящей статье. Россия имеет законное право выйти из любого международного договора в любое время денонсировав его в законном порядке. Одной из основных задач Конвенций ООН, да и других Конвенций, которые будут исследованы в настоящей статье, является установление перечня преступлений и деяний, которые попадают под террористические преступления, и на которые должно быть определенное правовое реагирование государств-членов, ратифицировавших настоящие Конвенции.

Конвенция о преступлениях и некоторых других актах, совершаемых на борту воздушных судов применяется как в отношении уголовных преступлений, так и иных актов, даже если они и не являются уголовными преступлениями, которые угрожают безопасности воздушных судов и лиц, которые находятся на борту воздушного судна, за исключением воздушных судов армии, таможни и полицейских служб. В настоящей Конвенции изложены полномочия командиров воздушных судов, а также права и обязанности государств, членов настоящей Конвенции. В соответствии с настоящей Конвенцией государства-члены имеют право принимать любые меры уголовного и иного характера в отношении преступлений и иных актов, установленных настоящей Конвенцией, в соответствии со своей юрисдикцией и национальным законодательством.

-

¹совершена в Токио 14 сентября 1963 года.

Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов установила, что террористическим преступлением являются действия любого лица на борту воздушного судна, находящегося в полете, которое незаконно, путем насилия или угрозы применения насилия, или путем любой другой формы запугивания захватывает это воздушное судно, или осуществляет над ним контроль, либо пытается совершить любое такое действие, или является соучастником лица, которое совершает или пытается совершить любое такое действие. Данное террористическое преступление в соответствии с настоящей Конвенцией находится в ведении государства в следующих случаях: если преступление совершено на борту воздушного судна, зарегистрированного в этом государстве; если воздушное судно, на борту которого совершено преступление, совершает посадку на территории этого государства и преступник еще находится на борту; если преступление совершено на борту воздушного судна, сданного в аренду без экипажа арендатору, который постоянно находится в этом государстве. В отношении настоящей Конвенции Россия не считает себя связанной теми положениями настоящей Конвенции, которые предусматривают, что споры о толковании или применении Конвенции передаются в арбитраж или в Международный суд по требованию одной из сторон в споре.

Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации² и Протокол о борьбе с незаконными актами насилия в аэропортах, обслуживающих международную гражданскую авиацию, дополняющий указанную Конвенцию³, пополнили перечень преступлений террористической направленности, которые могут быть совершены на борту воздушного судна или в аэропорту. Ответственность к лицам, совершающим преступления, указанные в настоящей Конвенции, применяется независимо от того, совершает ли воздушное судно международный полет или полет на внутренних авиалиниях, даже если предполагаемое место взлета или посадки воздушного судна находится вне пределов территории государства регистрации такого воздушного судна, а также даже если преступление совершено не на территории государства, места регистрации воздушного судна. В соответствии с настоящей Конвенцией каждое договаривающееся государство принимает такие меры, какие могут оказаться необходимыми, чтобы установить свою юрисдикцию над преступлениями, указанными в настоящей Конвенции. Настоящая Конвенция не исключает осуществления любой уголовной юрисдикции в соответствии с национальным законодательством. В отношении настоящей Конвенции Россия не считает себя связанной положениями п. 1 ст. 14 Конвенции, которые предусматривают, что споры о толковании или применении Конвенции могут передаваться в арбитраж или в Международный суд по требованию одной из сторон в споре.

Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов устанавливает, что международной защитой пользуются главы государств, в том числе члены коллегиального органа, выполняющего функции главы государства согласно конституции, главы правительств, министры иностранных дел, находящиеся в иностранном государстве, а также сопровождающие члены его семьи, любые представители или должностные лица государства, любые должностные лица, или иные агенты межправительственной международной организации, а также проживающие с ними члены их семей. Террористическими, против вышеуказанных лиц, считаются следующие преступления: убийства, похищения или другого вида нападения против личности или свободы лица; насильственные нападения на официальные или жилые помещения, транспортные средства или угрозы любого такого нападения, или попытки любого такого нападения, или действий в качестве соучастника любого такого нападения. Каждое государство, участник настоящей Конвенции, предусматривает наказания за такие преступления с учетом их тяжкого характера в соответствии со своей юрисдикцией и национальным законодательством. В отношении настоящей Конвенции Россия не считает себя связанной положениями п. 1 ст. 13 Конвенции, согласно которой любой спор между двумя или более государствами, касающийся толкования или применения Конвенции, передается по просьбе одного из них на арбитраж или в Международный суд, и заявляет, что для передачи такого спора на арбитраж или в Международный суд необходимо в каждом отдельном случае согласие всех сторон, участвующих в споре.

Международная конвенция о борьбе с захватом заложников⁵ определила в качестве преступления террористической направленности действия любого лица, которое захватывает или удерживает другое лицо и угрожает убить, нанести повреждение или продолжать удерживать другое лицо (далее – заложник) для того, чтобы заставить третью сторону, а именно: государство, международную межправительствен-

¹совершено в Гааге 16 декабря 1970 года.

²совершено в Монреале 23 сентября 1971 года.

³совершено в Монреале 24 февраля 1988 года.

⁴принята Генеральной Ассамблеей ООН 14 декабря 1973 года.

⁵принята Генеральной Ассамблеей ООН 17 декабря 1979 года.

ную организацию, какое-либо физическое или юридическое лицо или группу лиц совершить или воздержаться от совершения любого акта в качестве прямого или косвенного условия для освобождения заложника. Кроме того, преступлением террористической направленности по смыслу настоящей Конвенции является также действия лица, которое даже пытается совершить акт захвата заложников или принимает участие в качестве сообщника любого лица, которое совершает или пытается совершить акт захвата заложников. Каждое государство, участник Конвенции, на территории которого находится предполагаемый преступник, заключает его под стражу или принимает другие меры, обеспечивающие его присутствие до тех пор, пока это необходимо для того, чтобы возбудить уголовное преследование или предпринять действия по его выдаче. О заключении под стражу или иных мерах безотлагательно сообщается либо непосредственно, либо через Генерального секретаря ООН всем заинтересованным сторонам, указанным в настоящей Конвенции. В отношении настоящей Конвенции Россия не считает себя связанной положениями п. 1 ст. 16, согласно которого спор между двумя или более государствами, касающийся толкования или применения Конвенции, передается по просьбе одного из них на арбитраж или в Международный суд, и заявляет, что для передачи любого спора между участниками Конвенции, касающегося толкования или применения Конвенции, на арбитраж или в Международный Суд необходимо в каждом отдельном случае согласие всех сторон, участвующих в споре.

Конвенция о физической защите ядерного материала и ядерных установок 1 устанавливает, что каждое государство, участник Конвенции, создает, вводит и поддерживает надлежащий режим физической защиты, применимый к ядерному материалу и ядерным установкам с целью защиты от кражи и другого незаконного захвата ядерного материала при его использовании, хранении и перевозке, а также обеспечивает осуществление оперативных и всеобъемлющих мер по обнаружению и, в надлежащих случаях, возвращению пропавшего или украденного ядерного материала и защиты ядерного материала и ядерных установок от саботажа и смягчения или сведения к минимуму радиологических последствий таких действий. Государства, участники настоящей Конвенции, обязаны ввести ряд норм для защиты ядерного материала и ядерных установок от его утраты, хищения или какого-либо другого незаконного захвата при производстве, использовании, хранении и транспортировке. В настоящей Конвенции перечислен также ряд преступлений с использованием ядерных материалов, которые относятся к преступлениям террористической направленности. Каждое государство, участник Конвенции, обязано установить свою юрисдикцию в отношении преступлений, указанных в настоящей Конвенции, в случаях, если такое преступление совершено на территории этого государства или на борту корабля или самолета, зарегистрированных в этом государстве, а также если предполагаемый преступник является гражданином этого государства. В отношении настоящей Конвенции Россия не считает себя связанной положениями п. 2 ст. 17 относительно передачи в арбитраж или направления в Международный Суд спора о толковании или применении Конвенции по просьбе любой из сторон в споре.

Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства² и Протокол о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности стационарных платформ, расположенных на континентальном шельфе³ также устанавливают перечень преступлений террористической направленности, совершенных на борту судов или в отношении стационарных платформ, расположенных на континентальном шельфе. В данный перечень преступлений входят непосредственно факт совершения такого преступления, попытка или подстрекательство к совершению такого преступления, а также угроза с целью принудить физическое или юридическое лицо совершить такое преступление или воздержаться от определенных действий, направленных на обеспечение безопасности плавания судов или безопасность стационарных платформ. Государства, участники настоящей Конвенции, обязаны сотрудничать в вопросах предотвращения преступлений путем принятия всех практических мер по предотвращению подготовки к совершению этих преступлений в пределах или за пределами их территорий, обмена информацией и координации административных и других мер, принимаемых в целях предотвращения совершения преступлений согласно настоящей Конвенции. В отношении настоящей Конвенции Россия установила оговорку, что некоторые положения Конвенции, (п. 1 ст. 8) применяются в части, не противоречащей ее национальному законодательству.

В Международной конвенции о борьбе с бомбовым терроризмом⁴ вначале даны определения следующих понятий, применяемых в Конвенции: "государственный или правительственный объект", "объект инфраструктуры", "взрывное или иное смертоносное устройство", "вооруженные силы государства", "места общественного пользования", "система общественного транспорта". По смыслу настоящей Конвенции

 $^{^{1}}$ принята в Вене 3 марта 1980 года.

 $^{^{2} \}mathrm{совершенная}$ в Риме 10 марта 1988 года.

³совершенный в Риме 10 марта 1988 года.

⁴принята Генеральной Ассамблеей ООН 15 декабря 1997 года.

преступлением террористической направленности является факт незаконной и преднамеренной доставки, помещения и приведение в действие (взрыв) взрывного или иного смертоносного устройства в пределах мест общественного пользования, государственного или правительственного объекта, объекта системы общественного транспорта или объекта инфраструктуры с намерением причинить смерть или серьезные увечья населению, или произвести значительное разрушение таких мест, объекта или системы, когда такое разрушение влечет или может повлечь причинение крупного экономического ущерба. Кроме этого к преступлению террористической направленности, по смыслу настоящей Конвенции, относятся также попытка совершить такое преступление, организация, соучастие или иным образом содействие и способствование совершению такого преступления. Россия ратифицировала настоящую Конвенцию со следующими заявлениями: Россия устанавливает свою юрисдикцию в отношении преступлений, указанных в Конвенции, а также Россия исходит из того понимания, что положения ст. 12 (запрет на выдачу лица, если судебное преследование или наказание этого лица происходит по причине его расы, вероисповедания, гражданства, этнического происхождения или политических убеждений) должны применяться таким образом, чтобы обеспечить неотвратимость ответственности за совершение преступлений, подпадающих под действие Конвенции, без ущерба для эффективности международного сотрудничества по вопросам выдачи и правовой помощи.

Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма¹ пожалуй единственная конвенция ООН, в которой на уровне ООН установлен полный перечень преступлений, относящихся к преступлениям террористической направленности. В данной Конвенция преступления террористической направленности как бы разделены на две группы. К первой группе преступлений террористической направленности относятся любого вида деяния, направленные на то, чтобы вызвать смерть какого-либо гражданского лица или любого другого лица, не принимающего активного участия в военных действиях в ситуации вооруженного конфликта, или причинить ему тяжкое телесное повреждение, когда цель такого деяния в силу его характера или контекста заключается в том, чтобы запугать население или заставить правительство или международную организацию совершить какое-либо действие или воздержаться от его совершения. Во вторую группу преступлений террористической направленности относятся все преступления, которые указаны в качестве таковых в одном из международных договоров, перечисленных в приложении к настоящей Конвенции, и соответствующие содержащемуся в нем определению. В приложении к настоящей Конвенции указано девять международных договоров (конвенции и протоколы), в которых указаны преступления, признаваемые террористическими. Все эти международные договоры (конвенции и протоколы) приведены выше в настоящей статье.

Две европейские конвенции: Европейская конвенция о пресечении терроризма² и Конвенция Совета Европы о предупреждении терроризма³ в целом практически полностью повторили перечень преступлений террористической направленности, содержащийся в Конвенциях, указанных в приложении к Международной конвенции о борьбе с финансированием терроризма и в дополнение включили остальные положения, указанные в этой Международной конвенции. Если Европейская конвенция о пресечении терроризма определила перечень преступлений террористической направленности в рамках выдачи лиц, предусмотренной настоящей Конвенцией, то Конвенция Совета Европы о предупреждении терроризма имеет более широкий спектр норм и обязанностей участвующих в ней государств. Так, в настоящей Конвенции более четко, с разъяснением терминов, применяемых в Конвенции, определены: цель, национальная политика по предупреждению терроризма, международное сотрудничество в области предупреждения терроризма, ответственность за публичное подстрекательство к совершению террористического преступления, вербовку и подготовка террористов и сопутствующие преступления, ответственность юридических лиц, применяемые санкции и меры, условия и гарантии, международное сотрудничество по уголовным делам, выдача или судебное преследование преступников. По всем этим разделам в Конвенции даны разъяснения и установлены права и обязанности государств, подписавших настоящую Конвенцию. На мой взгляд, это один из наиболее проработанных международных договоров в области борьбы с терроризмом.

На международно-региональном уровне развитие норм международного права в области борьбы с терроризмом нашло отражение в Шанхайской конвенции о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом⁴ и Конвенция Шанхайской организации сотрудничества против терроризма⁵. Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом в полном объеме повторила перечень преступлений террористической направленности, указанные в Европейских конвенциях. Более того, в ней впервые

¹совершена в Нью-Йорке 9 декабря 1999 года.

²совершена в Страсбурге 27 января 1977 года.

³совершена в Варшаве 16 мая 2005 года.

⁴совершена в Шанхае 15 июня 2001 года.

⁵совершена в Екатеринбурге 16 июня 2009 года.

в международном праве все преступления террористической направленности подведены под термин "терроризм". Кроме того, в настоящей Конвенции даны определения таким понятиям как "сепаратизм" и "экстремизм". Конвенции Шанхайской организации сотрудничества против терроризма в дополнение к вышеуказанной Конвенции ШОС уточнила понятие "терроризм", дала определение терминам "террористический акт" и "террористическая организация", а также скорректировала перечень норм права в связи с введением в международное право этих понятий.

Третью группу нормативных документов составляют Декларации (от фр. declaration — заявление), принятые Генеральной Ассамблеей ООН, Советом Безопасности ООН, другими международными организациями под эгидой ООН или самостоятельно. Декларации не содержат обязательные для исполнения нормы международного права, не подлежат ратификации, а являются торжественным актом, формулирующим согласованные сторонами общие принципы и цели, декларирующие борьбу с преступностью, терроризмом и усилением работы на этом направлении. В связи с этим в настоящей статье не стоит цель кратко раскрывать содержание деклараций, а остановимся лишь на перечислении действующих деклараций по борьбе с терроризмом.

Основными декларациями в области противодействия терроризму являются:

- а) Декларация о мерах по ликвидации международного терроризма, принятая Генеральной Ассамблеей ООН 09.12.1994;
- б) Декларация о глобальных усилиях по борьбе с терроризмом, принятая Советом Безопасности ООН 12.11.2001;
- в) Декларация по вопросу о борьбе с терроризмом, принятая Советом Безопасности ООН 20.01.2003;
- г) Венская декларация [о борьбе с терроризмом], по итогам Специального совещания Контртеррористического комитета ООН (Вена, 06.03.2003);
- д) Мадридская декларация и План действий, касающиеся укрепления правового режима борьбы против терроризма в Западной и Центральной Африке, принятые под эгидой Генеральной Ассамблеи и Совета Безопасности ООН (Мадрид, 25-26.05.2006);
- е) Бухарестская декларация о международном сотрудничестве в борьбе с терроризмом, коррупцией и транснациональной организованной преступностью, принятая на семинаре экспертов по международному сотрудничеству в борьбе с терроризмом, коррупцией и транснациональной организованной преступностью Генеральной Ассамблеи ООН (Бухарест, 15.11.2006);
- ж) Санто-Домингская декларация, принятая на Конференции министров по вопросу о международном сотрудничестве в борьбе с терроризмом и транснациональной организованной преступностью под эгидой Генеральной Ассамблеи и Совета Безопасности ООН (Санто-Доминго, 19-22.03.2007);
- и) Панамская декларация [по вопросу о международном сотрудничестве в борьбе с терроризмом и организованной транснациональной преступностью], принятая на второй Конференции министров по вопросу о международном сотрудничестве в борьбе с терроризмом и организованной транснациональной преступностью под эгидой Генеральной Ассамблеи и Совета Безопасности ООН (Панама, 26-29.05.2008).

Анализ международного права в области борьбы с терроризмом на глобальном, континентальном и региональном уровнях показал, что на международном уровне имеется довольно большая и разветвленная система международных актов, позволяющих организовать эффективную борьбу с терроризмом при наличии политической воли договаривающихся государств.

Библиографический список

- 1. Конституция Российской Федерации.
- 2. Конвенция о преступлениях и некоторых других актах, совершаемых на борту воздушных судов (ИКАО, Токио, 14.09.1963), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 04.12.1987 г. № 8109-XI.
- 3. Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов (ИКАО, Гага, 16.12.1970), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 04.08.1971 № 2000-VIII.
- 4. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (ИКАО, Монреаль, 23.09.1971), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 27.12.1972 № 3719-VIII.
- 5. Протокол о борьбе с незаконными актами насилия в аэропортах, обслуживающих международную гражданскую авиацию, дополняющий Конвенцию о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности гражданской авиации (ИКАО, Монреаль, 1988), ратифицирован Указом Президиума Верховного Совета СССР от 20.02.1989 г. № 10153-XI.
- 6. Конвенция о предотвращении и наказании преступлений против лиц, пользующихся международной защитой, в том числе дипломатических агентов (ООН, Нью-Йорк, 14.12.1973), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 26.12.1975 № 2727-IX.

- 7. Международная Конвенция о борьбе с захватом заложников (ООН, Нью-Йорк, 17.12.1979), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 07.05.1987 № 6941-XI.
- 8. Конвенция о физической защите ядерного материала (ООН, Вена, 3.03.1980), ратифицирована Указом Президиума Верховного Совета СССР от 04.05.1983 № 9236-Х.
- 9. Поправка к Конвенции о физической защите ядерного материала (ООН, Вена, 08.07.2005), принята Федеральным законом от 22.07.2008 № 130-ФЗ.
- 10. Конвенция о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности морского судоходства (ООН, Рим, 10.03.1988), ратифицирована Федеральным законом от 6.03.2001 № 22-ФЗ.
- 11. Протокол о борьбе с незаконными актами, направленными против безопасности стационарных платформ, расположенных на континентальном шельфе (ООН, Рим, 1988), ратифицирован Федеральным законом от 06.03.2001 г. № 22-Ф3.
- 12. Конвенция о маркировке пластических взрывчатых веществ в целях их обнаружения (ИКАО, Монреаль, 01.03.1991), ратифицирована Федеральным законом от 24.07.2007 г. № 201-ФЗ.
- 13. Международная Конвенция о борьбе с бомбовым терроризмом (ООН, Нью-Йорк, 15.12.1997), ратифицирована Федеральным законом от 13.02.2001 № 19-Ф3.
- 14. Международная Конвенция о борьбе с финансированием терроризма (ООН, Нью-Йорк, 9.12.1999), ратифицирована Федеральным законом от 10.07.2002 № 88-Ф3.
- 15. Международная конвенция о борьбе с актами ядерного терроризма (Нью-Йорк, 14.09.2005), ратифицирована Федеральным законом от 02.10.2006 г. № 158-ФЗ.
- 16. Европейская Конвенция о пресечении терроризма (Страсбург, 27.01.1977), ратифицирована Федеральным законом от 07.08.2000 № 121-ФЗ.
- 17. Конвенция Совета Европы о предупреждении терроризма (Варшава, 16.05.2005), ратифицирована Федеральным законом от 20.04.2006 № 56-Ф3.
- 18. Шанхайская Конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом (Шанхай, 15.06.2001), ратифицирована Федеральным законом от 10.01.2003 № 3-ФЗ.
- 19. Конвенция Шанхайской организации сотрудничества против терроризма (Екатеринбург, 16.06.2009), ратифицирована Федеральным законом от 02.10.2010 № 253-Ф3.
- 20. Договор о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма при перемещении наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу Таможенного союза (Москва, 19.12.2011), ратифицирован Федеральным законом от 25.12.2012 № 249-Ф3.
- 21. В.С. Овчинский. Международно-правовые основы борьбы с терроризмом: Сборник документов / М.: ИН-ФРА-М, 2003. 480 с.

MAЖУКО ВЛАДИМИР СТЕПАНОВИЧ — магистрант института государственного и международного права, Уральский государственный юридический университет, Россия.

Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются в отдельных файлах по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца -0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху -2, справа и снизу -1, 5.

Структура текста:

- Сведения об авторе/авторах: имя, отчество, фамилия.
- Название статьи.
- Аннотация статьи (3-5 строчек).
- Ключевые слова по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- Основной текст статьи.

Страницы не нумеруются!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками черного и серого цветов.

Формулы выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

- 2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются в одном файле):
 - имя, отчество, фамилия (полностью),
 - место работы (учебы), занимаемая должность,
 - сфера научных интересов,
 - адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
 - адрес электронной почты,
 - контактный телефон,
 - название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
 - необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com Мы ждем Ваших статей! Удачи!

Для записей