ISSN 2223-4047

ВЕСТНИК

МАГИСТРАТУРЫ

11-1, 2018

научный журнал

ВЕСТНИК МАГИСТРАТУРЫ 11-1 (86) 2018

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

Учредитель:

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».
тел. 8 (8362) 65 – 44-01.
e-mail: magisterjourn@gmail.com.
http: // www.magisterjournal.ru.
Редактор: Е. А. Мурзина
Дизайн обложки: Студия PROekT
Перевод на английский язык
Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно.
Дата выхода: 15.11.2018.

ООО «Коллоквиум»
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».

Главный редактор Е. А. Мурзина

Редакционная коллегия:

Е. А. Мурзина, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).

А. В. Бурков, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
В. В. Носов, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
В. А. Карачинов, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
Н. М. Насыбуллина, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
Р. В. Бисалиев, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
В. С. Макеева, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
Н. Н. Сентябрев, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
И. В. Корнилова, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
А. А. Чубур, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
М. Г. Церцвадзе, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
Н. В. Мирошниченко, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
Н. В. Бекузарова, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
К. В. Бугаев, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
Ю. С. Гайдученко, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
А. В. Марьина, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
М. Б. Удалов, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
Л. А. Ильина, канд. экон. наук. (г. Самара)
А. Г. Пастухов, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
А. А. Рыбанов, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
В. Ю. Сапьянов, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
О. В. Раецкая, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
А. И. Мосалёв, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
С. Ю. Бузоверов, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

© ООО «Коллоквиум», 2018

СОДЕРЖАНИЕ

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

4 ***С.В. Соколов***
Виды рекреации и объекты инфраструктуры в Лосиноостровском лесопарке Национального парка «Лосиный остров»

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

8 ***А.А. Коптев***
Гидроизоляция зданий и сооружений, выполненных по технологии «стена в грунте» с применением геосинтетиков

12 ***Байгали Магжан***
Что такое сетевая безопасность: определение, методы, сертификация

15 ***Байгали Магжан***
Темпы инноваций и пять важных факторов при интеграций IOT

18 ***А.В. Клопов***
Применение испытателей пластов на кабеле для проведения гидродинамических исследований

21 ***Н.В. Юдашкина***
Методы анализа тональности текста

24 ***Я.Ю. Щураков***
Ухо человека как резонатор гельмгольца

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

26 ***Е.Б. Киршин***
Психологические черты лиц, употреблявших наркотические вещества

30 ***С.С. Чернявский***
Социальный интеллект как фактор успешности профессиональной деятельности психолога

36 ***В.А. Кашемиров***
Информационно-коммуникативные технологии как стрессогенный фактор в деятельности учителя

39 ***М.С. Ягуп***
Теоретические аспекты проблемы взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у людей среднего возраста

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

41 ***А.В. Сюткина***
Разработка мероприятий, позволяющих совершенствовать инновационную деятельность в образовательной организации МБОУ СШ № 139 г. Красноярска

43 ***Ю.Н. Белоножкин, Е.Ю. Родионова***
К вопросу о безопасности образовательного процесса в образовательной организации

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

46 ***Ю.Р. Баева, О.Г. Амирова***
Выражение модальности возможности в публицистическом стиле

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

50 ***А.С. Трусова***
Опыт противодействия терроризму в российской федерации

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

54 ***Т.В. Цибизова***
Анализ факторов влияющих на уровень затрат предприятия

56 ***А.Б. Стегний***
Регулирование экспобизнеса в условиях глобализации

59 ***Т.В. Лопарева***
Роль материального вознаграждения в системе мотивации труда персонала

62 ***Ю.С. Васильева, А.В. Галданова***
История возникновения и развития платежных карт и международных платежных систем

65 ***Л.Ю. Бойко, А.О. Матузов***
Потенциал интеллектуального капитала

67 ***А.И. Багнюк***
Определение внутренней стоимости компании и сравнение ее с рыночной стоимостью

70 ***И.А. Пинчук, С.И. Пинчук***
Развитие логистики в республике Татарстан
72 ***И.А. Пинчук, С.И. Пинчук***
Эффективное использование склада компании ИКЕА

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ
74 ***Н.А. Белешев***
Признание граждан малоимущими в целях предоставления жилья
по договору социального найма: проблема теории и практики
78 ***Н.Ю. Фахрутдинова***
Защита персональных данных участников образовательного процесса
80 ***О.С. Дьяченко***
Актуальные проблемы конституционного права в вопросе конституционно-правового
регулирования экономических отношений регионов России
84 ***И.В. Жукавина***
Особенности установления и оспаривания отцовства и материнства
при применении методов искусственной репродукции человека
87 ***К.Л. Зайцева***
Перспективы правового регулирования ипотеки
89 ***Е.А. Зырянова***
Жилищные споры как самостоятельная категория гражданских дел
92 ***А.С. Каманина***
Предпосылки выделения особых правил производства
по делам несовершеннолетних в уголовном судопроизводстве
94 ***В.М. Макашов***
Особенности правового регулирования международных перевозок грузов
98 ***Г.М. Микаилова***
К вопросу о лишении родительских прав
102 ***К.С. Пукивская***
Вопросы нормативно–правового регулирования анализа финансового состояния
организаций судостроительной промышленности
104 ***К.С. Пукивская***
Сущность понятия финансового оздоровления организации в трактовке разных авторов
106 ***Н.В. Русакова***
Установление баланса интересов между акционерами и корпорациями при реализации права акционера на получение информации: анализ актуальной судебной практики
109 ***А.А. Скрипунова***
Сущность, функции и проблемы формирования уставного капитала акционерного общества
112 ***Ш.Ш. Шапиев***
Уголовная ответственность за клевету: вопросы пробельности
114 ***С.А. Ярыгина***
Актуальные проблемы подготовки к приватизации федеральных государственных унитарных предприятий, включенных в прогнозный план (программу) приватизации федерального имущества, связанные с регистрацией права собственности российской федерации и права
хозяйственного ведения на объекты недвижимого имущества
117 ***Е.О. Небесная***
Особенности отказа в принятии судом заявлений об усыновлении
российских детей иностранными гражданами
119 ***В.А. Соколов***
Ретроспектива законодательного закрепления понятия «режим отбывания наказания»

122 *Информация для авторов*

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ *НАУКИ*

УДК 62

С.В. Соколов

ВИДЫ РЕКРЕАЦИИ И ОБЪЕКТЫ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ЛОСИНООСТРОВСКОМ ЛЕСОПАРКЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ПАРКА «ЛОСИНЫЙ ОСТРОВ»

В статье рассматриваются вопросы совершенствования объектов инфраструктуры для отдыха в Лосиноостровском лесопарке национального парка Лосиный остров. На основе исследований и дальнейшего анализа даны рекомендации по предотвращению антропогенного воздействия на растительный покров лесопарка, а также по созданию и расположению новых объектов рекреационной инфраструктуры с учетом зон их акустического и визуального воздействия.

Ключевые слова: *виды рекреации, объекты рекреационной инфраструктуры, Лосиноостровский лесопарк, НП Лосиный остров, визуальное, акустическое, антропогенное воздействие, территории природного комплекса.*

© Соколов С.В., 2018.

Научный руководитель: *Киселева Вера Владимировна* – доцент, кандидат биол. наук, без ученого звания, Мытищинский филиал МГТУ им. Н.Э. Баумана, Мытищи, Россия.

Национальный парк «Лосиный остров», расположенный в Москве и Ближнем Подмосковье, представляет собой, возможно, наиболее яркий пример многофункционального городского и пригородного леса, выполняя функции по сохранению биологического разнообразия, средообразующие, водоохранные, санитарные, рекреационные и др. [1]. Национальный парк «Лосиный остров» - территория, где очень сложно совмещать организацию отдыха населения огромной агломерации с населением около 15 млн. человек и одновременно сохранять устойчивое состояние природной системы, флоры и фауны в естественной среде.

Чем больше положительных эмоций и удовлетворения получают посетители парка, тем больше его поддержка, и тем проще ему работать.

В Лосиноостровском лесопарке еще до организации национального парка существовала зона отдыха и была спланирована благоустроенная дорожно-тропиночная сеть. Для большинства жителей, проживающих в пределах пешеходной доступности, национальный парк является традиционным местом отдыха, для многих – повседневного.

В настоящее время здесь существуют следующие виды отдыха:

- пешие прогулки – наиболее традиционная форма
- занятия скандинавской ходьбой – как новая форма пешеходных прогулок
- бег
- катание на велосипеде, роликах и проч.
- занятие спортом на спортивных площадках (волейбол, тренажеры)
- конные прогулки
- катание на лыжах
- отдых с детьми
- отдых у воды (в т.ч. купания, официально не разрешенные, т.к. качество воды в водоеме не соответствует санитарным нормам для водоемов спортивного назначения).
- собирательская рекреация (сбор грибов для собственных нужд),
- познавательный отдых

Каждый из этих видов отдыха требует специфической инфраструктуры. При этом зона комфорта не может быть обеспечена без анализа противоречий видов рекреации между собой.

В целях определения степени обеспеченности разных видов отдыха объектами инфраструктуры, выявления возможных конфликтов между разными видами отдыха проведено полевое обследование наиболее посещаемых модельных кварталов Лосиноостровского лесопарка. Все объекты рекреационной инфраструктуры и благоустройства были нанесены на планшет в масштабе 1:5000, для каждого объекта определялись зоны воздействия: зона рекреационной дигрессии (вытаптывания напочвенного покрова до 3-5 стадии дигрессии), зона акустического воздействия (предел слышимости) и зона визуального воздействия (расстояние, на котором просматривается крупный объект). Зона акустического воздействия для объектов пассивного отдыха (скамьи, площадки отдыха) составила 20-25 м, что соответствует слышимости спокойного разговора в лесу; для объектов активного отдыха (детские и спортивные площадки) – 50 м (громкий разговор, крик).

По итогам обследования в ПО ArcGIS 10.1 были построены карты размещения объектов рекреационной инфраструктуры и благоустройства с отображением зон воздействия.

Анализ обеспеченности видов отдыха объектами инфраструктуры показывает, что достаточное количество объектов имеется только для пешеходных прогулок или занятий бегом трусцой или скандинавской ходьбой. Площадь и протяженность дорожно-тропиночной сети соответствует нормативам для зон прогулочного отдыха. Однако, одни и те же дороги используются разными категориями посетителей (например, пешеходами и велосипедистами; пешеходами и конными туристами), а наиболее широкие асфальтовые дороги – также и для проезда служебного автотранспорта, что создает дискомфорт для отдыхающих, вплоть до конфликтных ситуаций.

Объектов, отвечающих потребностям занятия спортом, крайне мало. Анкетирование, проведенное в национальном парке в 2012 г., показало, что именно отсутствие небольших спортивных площадок препятствует более частому посещению национального парка.

Недостаточно обеспечены и потребности в познавательном отдыхе. Несмотря на то, что на территории лесопарка функционирует экологической центр и две экотропы, познавательный отдых без экскурсовода невозможен – экотропы не оборудованы стендами и указателями.

Анализ карт показывает, что зоны вытаптывания сливаются в сплошные полосы вдоль основных маршрутов движения посетителей, на фоне которых экстремальными участками, вытоптанными до 5 стадии дигрессии, выделяются контуры вокруг скамеек, радиус таких контуров обычно не превышает 5 м. Более широкие ареалы вытаптывания радиусом до 20-25 м существуют вокруг крупных неогороженных

объектов инфраструктуры – детских площадок и самодеятельной спортивной площадки. В целом, состояние лесов лесопарка в полукилометровой полосе вдоль границы с жилой застройкой соответствует 3-4 стадии рекреационной дигрессии [2].

Ареалы акустического воздействия ряда объектов перекрываются (рисунок) и образуют зоны психологического дискомфорта, в которых посетители постоянно слышат друг друга. В целом, рисунок показывает, что объекты рекреации и благоустройства размещены нерационально и крайне неравномерно: на части пешеходных дорог близко расположенные скамьи находятся в зоне взаимной видимости и слышимости, на других дорогах скамьи или площадки отдыха отсутствуют.

Перекрытие зон акустического влияния оказывается критическим для граничащих друг с другом детской площадки и небольшой площадки отдыха, которую используют любители игры в домино, ведущие себя излишне эмоционально.

Рис. 1. Зоны акустического воздействия объектов рекреационной инфраструктуры в Лосиноостровском лесопарке

Визуальное воздействие оценивалось только для крупных объектов, контрастирующих с природным ландшафтом. Наибольшей зоной визуального воздействия обладает физкультурно-оздоровительный комплекс (ФОК) в кв. 7, построенный без учета специфика национального парка, приоритетной задачей которого является сохранение природных комплексов. ФОК образует агрессивное визуальное поле, просматривается с расстояния 100 м и резко снижает эстетические качества природного ландшафта. К объектам, контрастирующим с природным окружением, относятся спортивная и детская площадка в кв. 8, оборудование которых выполнено с использованием яркого пластика. Остальные объекты выполнены из природных материалов и удовлетворительно вписываются в природное окружение.

Для оптимизации рекреационного использования модельной территории и повышения уровня удовлетворенности посетителей национального парка можно рекомендовать следующие меры:

- Предусмотреть разделение дорожно-тропиночной сети по функциям – проложить пешеходные дорожки-дублеры вдоль основных маршрутов, используемых велосипедистами и для проезда автотранспорта.
- Оптимизировать размещение мест тихого отдыха – скамей и площадок отдыха, расположив их вне зон визуального и акустического воздействия, более равномерно распределив их вдоль основных маршрутов пеших прогулок.
- Предусмотреть оборудование небольших по площади спортивных площадок с турниками и тренажерами, расположив их на местности с учетом зон акустического и визуального воздействия.
- Предусмотреть отгораживание всех объектов рекреационной инфраструктуры от территории природного комплекса, в том числе путем посадки плотных живых изгородей из теневыносливых видов кустарников.

Библиографический список

1. Киселева В.В. Проблемы организации рекреационного лесопользования в условиях национального парка «Лосиный остров» / В.В. Киселева // Мониторинг природного наследия. – М.: Т-во научных изданий КМК, 2009. – С. 211-219.

2. Обыденников В.И. Особенности формирования дорожно-тропиночной сети в связи с группами типов леса / В.и. Обыденников, А.П. Титов // Состояние природных комплексов на особо охраняемых природных территориях. Матер. научно-практ. конференции. – М., 2008. – С. 83-90.

СОКОЛОВ СЕРГЕЙ ВАЛЕРЬЕВИЧ – магистрант, Мытищинский филиал МГТУ им. Н. Э. Баумана, Мытищи, Россия.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 69

А.А. Коптев

ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ, ВЫПОЛНЕННЫХ ПО ТЕХНОЛОГИИ «СТЕНА В ГРУНТЕ» С ПРИМЕНЕНИЕМ ГЕОСИНТЕТИКОВ

Для Санкт-Петербурга характерен высокий уровень грунтовых вод, частые наводнения и ливни. Соответственно, к конструкциям предъявляются повышенные требования к качеству выполнения работ по гидроизоляции. Технические мероприятия, которые должны обеспечивать надежность гидроизоляционного контура или мембраны направлены на полную защиту изолируемой поверхности от воздействия влаги за счет применения водонепроницаемых компонентов. Главное требование, предъявляемое к конструкции – она должны выдерживать воздействие воды, биологических компонентов и химических продуктов. В статье рассматриваются вопросы гидроизоляции подземных сооружений методом «стена в грунте».

Ключевые слова: *подземное строительство, гидроизоляция, «стена в грунте».*

В крупных мегаполисах подземное строительство считается одним из самых перспективных направлений развития. При нынешней перенасыщенности городов транспортом строительство подземных автостоянок является особенно значимым. Особую актуальность приобрело строительство подземных сооружений нового поколения с использованием высоких технологий, одним из примеров которых является «стена в грунте».

Применение этого метода целесообразно в сложных гидрогеологических условиях (отпадает необходимость в водопонижении, замораживании и т.п.). Он эффективен при строительстве на застроенных территориях небольших подземных сооружений на значительной глубине (обычно около 20 м), например, транспортных тоннелей, пешеходных переходов и т.д. [1].

Система «Стена в грунте» предназначена для гидроизоляции фундаментов небольших зданий и сооружений пониженного уровня ответственности, возводимых в котлованах с ограждающей конструкцией

© Коптев А.А., 2018.

Научный руководитель: *Тишкин Дмитрий Дмитриевич* – кандидат технических наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Россия.

(стеной в грунте), в условиях отсутствия грунтовых вод. При этом фундамент сооружения непосредственно примыкает к ограждающей конструкции.

Система гидроизоляции эксплуатируемого фундамента неглубокого заложения, возводимого в укрепленных котлованах без откосов методом стена в грунте. Система предохраняет от негативного воздействия наземных вод атмосферного происхождения, просочившихся (инфильтрационных) сквозь ограждение котлована на несущую конструкцию фундамента, защищая его эксплуатируемое пространство от влаги. Система может применяться для объектов, сфера взаимодействия которых с геологической средой характеризуется следующими параметрами:

• Геологические факторы: отсутствие специфических грунтов на площадке строительства, преобладают песчаные грунты.

• Гидрогеологические факторы: грунтовые воды отсутствуют или имеется один выдержанный горизонт подземных вод, расположенный значительно ниже уровня фундаментной плиты, воды которого однородны по химическому составу и степени агрессивности.

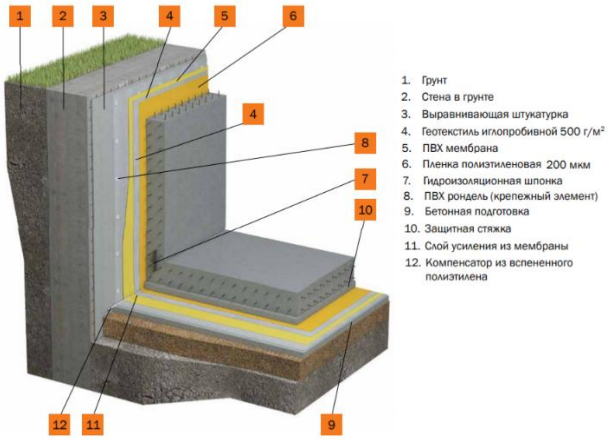


Рис. 1. Схема устройства системы «Стена в грунте»

В условиях плотной застройки и в непосредственной близости от существующих зданий возведение фундаментов выполняется в котлованах, укрепленных стеной в грунте или шпунтовым ограждением, – зачастую это единственное технологическое решение в сложившихся условиях. В системе «Стена в грунте» в качестве гидроизоляционного материала применяется неармированная мембрана, изготовленная на основе поливинилхлорида (ПВХ). Гидроизоляционная мембрана монтируется перед возведением несущей конструкции по бетонной подготовке на горизонтали и по выровненному ограждению котлована типа стена в грунте на вертикали. Для подготовки основания применяется выравнивающий слой из цементно-песчаного раствора или экструдированный пенополистирол. Можно также применять маты из резиновой крошки. Монтаж системы состоит из последовательной укладки подстилающего слоя из геотекстиля, гидроизоляционной мембраны, защитного слоя геотекстиля и полиэтиленовой пленки. Кроме этого, по горизонтальной поверхности устраивается цементно-песчаная стяжка для предотвращения повреждений мембраны в процессе монтажа арматурного каркаса.

К основным достоинствам технологии «стена в грунте» следует отнести:

–Свободнолежащая система, позволяющая эффективно компенсировать любые подвижки и деформации;

–Возможность монтажа при низких температурах;

–Возможность монтажа на влажное основание;

–Использование мембраны с сигнальным слоем для быстрого обнаружения повреждений;

–Процесс укладки является пожаробезопасным, так как не требует применения открытого огня

–Бесшумность способа строительства. Измерения показывают, что уровень шума при производстве стен в грунте ниже обычного шума дорожного движения.

–При производстве стен в грунте не происходит сотрясения строительного грунта. Оседание близко расположенных зданий, каналов и трубопроводов исключается.

–Способ изготовления стены в грунте не зависит от вида грунта. Его можно применять в глинистоплывущем грунте, также, как и в песчаном и гравиевом грунте.

–При способе изготовления стены в грунте возможно постоянное вскрытие почвенного слоя. Глубина обвязки и арматура стены могут быть быстро приспособлены к местным условиям.

–Стены в грунте могут служить для сооружения всех внешних стен при строительных работах и в то же время являются несущим составным элементом. Промежуточные потолки подвального этажа примыкают непосредственно к стене.

–Стены в грунте можно устанавливать в непосредственной близости к существующим зданиям. Если стены возводятся позже наружных стен здания, новостройка может примыкать к брандмауэрам соседних домов.

–Способ изготовления стены в грунте в большинстве случаев исключает необходимость понижения уровня грунтовой воды, так как бетон стены в грунте ограждает от проникновения воды. Если стена устанавливается не в герметичный слой, то инжекционное укрепление основания может повысить ее эффективность и полностью предотвратить оседание или настолько сократить его, что не произойдет никаких существенных повреждений здания.

–Этот способ формирования несущих стен дает экономию до 25 % сметной стоимости. Для подпорных стен и ограждающих конструкций экономия составляет до 50 %, для фильтрационных завес - до 65%.

«Стены в грунте» классифицируются:

1) по назначению - несущие, ограждающие и противофильтрационные;

2) материалу - железобетонные, бетонные, грунтоцементные, глинистые, комбинированные;

3) способу изготовления - монолитные, сборные, сборно-монолитные.

Способ сооружения ограждающих и несущих конструкций методом «стена в грунте» может применяться для любых конфигураций и размеров стен в плане.

По конструкции «стены в грунте» могут быть:

–буронабивные;

–монолитные бетонные, состоящие из отдельных плотно сопряженных между собой секций;

–монолитные железобетонные, состоящие из отдельных плотно сопряженных между собой секций с непрерывной горизонтальной арматурой, проходящей через стыки секций, или с горизонтальной арматурой, прерывающейся в стыках секций;

–сборные одноярусные - из панелей плоских, ребристых и коробчатых с вертикальными стыками между ними;

–сборные многоярусные - из панелей плоских, ребристых и коробчатых с вертикальными и горизонтальными стыками;

–сборные, состоящие из колонн с боковыми пазами;

–сборные из блоков с вертикальными пустотами-ячейками, омо-ноличенные армированным бетоном в вертикальных колодцах-пустотах;

–комбинированные многоярусные с ярусами из разных материалов: обычно нижний ярус из глиногрунтовых материалов или бетона (только противофильтрационный), а верхние ярусы, одновременно несущие и противофильтрационные;

–из сборного или монолитного железобетона.

Синтетические полимеры придают геосинтетитке (геотекстилю) специфические для полимеров положительные свойства:

- водо- и морозостойкость;
- универсальную коррозионную устойчивость;
- малый вес (плотность полимеров около 1 г/см^3);
- высокую прочность на растяжение [2].

Область применения геосинтетических материалов:

- гидроизоляция подземных частей зданий и сооружений: фундаментов, стен и кровель подземных сооружений;
- противофильтрационные экраны для защиты от проникновения в почву и грунтовые воды различных загрязняющих веществ.

Гидроизоляционные геосинтетические материалы разделяют:

- на геомембраны;
- глиносинтетические полотнища (бентонитовые маты);
- композитные материалы.

Успешно применяется непрерывная гидроизоляция с использованием геосинтетических материалов – геомембран. Такая гидроизоляция выполняется по замкнутой и непрерывной схеме «бассейна» и не предусматривает внешнего постоянного дренажа, даже при высоком уровне грунтовых вод.

При строительстве сооружений в особо сложных геологических условиях гидроизоляция выполняется в сочетании с внутренним страховочным дренажным слоем или с системой посекционного подавления возможных течей.

К бесспорным достоинствам данного вида материалов следует отнести высокие противофильтрационные свойства; возможность применения в сложных гидрогеологических условиях (материалы выдерживают гидростатическое давление до 7 атм); способность «самозалечиваться» ввиду значительного увеличения объема при гидратации.

В практике гидротехнического строительства геомембраны применяются в качестве гидроизоляции при устройстве противофильтрационных завес, плотин или дамб, а также для организации гидроизоляционных экранов водохранилищ, прудов, водоемов. Использование геомембран обеспечивает гарантированную гидроизоляцию на длительный срок (несколько десятков лет) даже в условиях агрессивных сред.

В России накоплен достаточный опыт и теоретические знания по применению геомембран в гидротехническом, промышленном и гражданском строительстве. Однако многообразие поставляемых на российский рынок геомембран зарубежного и отечественного производства, отсутствие единых технических требований и методов испытаний материалов, четких методических указаний по проектированию и строительству объектов с применением геомембран определяет необходимость систематизации этих знаний, т.е. совершенствования нормативной и методической базы производства и применения данного типа материалов. Рынок геомембран в России развивается очень динамично, и темпы развития сохранятся в ближайшие годы вследствие активного развития транспортной инфраструктуры и реализации крупных сырьевых проектов, объектов добычи, переработки и транспортировки нефти и нефтепродуктов, реализации программ по обращению с отходами производства и потребления. Урбанизация подземных пространств крупных городов, строительство торговых, многофункциональных и жилых комплексов со встроенными подземными автостоянками также увеличит объем потребления геомембран [3], [4].

На сегодняшний день применение геосинтетических материалов является самой распространенной во всем мире технологией строительства объектов природоохранного назначения. Геосинтетика дает человечеству шанс не только ликвидировать последствия индустриального влияния на окружающую среду, но и сократить использование природных ресурсов в гражданском и промышленном строительстве. Благодаря передовым материалам и экологическим технологиям индустрия может существовать в гармонии с природой.

Библиографический список

1.Инженерная геология: учебник для строит. спец. вузов / В.П. Ананьев, А.Д. Потапов. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Высш. шк., 2002. - 511 с.

2.Бадьин Г.М. Современные технологии строительства и реконтсрукции зданий. – СПб.: БХВ-Петербург, 2013.

3.Рекомендации по проектированию подземных частей зданий и сооружений. Конструктивные детали гидроизоляции. –М: ОАО «ЦНИИпромзданий», 2009. – 118 с.

4.Фадеев А.Б. Гидроизоляция подземных частей зданий и сооружений: учебное пособие для студентов строительных специальностей/ СПб. гос. архит.-строит. ун-т. – СПб., 2007 – 53 с.

5.https://cyberleninka.ru/article/n/gidroizolyatsiya-zdaniy-i-sooruzheniy-vypolnennyh-po-tehnologii-stena-v-grunte-s-primeneniem-geosintetikov

КОПТЕВ АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Россия.

УДК 004:62

Байгали Магжан

ЧТО ТАКОЕ СЕТЕВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ОПРЕДЕЛЕНИЕ, МЕТОДЫ, СЕРТИФИКАЦИЯ

В статье мы широко рассмотрим задачи, роли и инструменты, используемые для предотвращения доступа неавторизованных людей или программ к вашим сетям и подключенным к ним устройствам.

Ключевые слова: *сетевая безопасность, контроль доступа, безопасность доступа, обнаружение и предотвращение вторжений.*

Сетевая безопасность - это практика предотвращения и защиты от несанкционированного проникновения в корпоративные сети. Как философия, она дополняет безопасность конечных точек, которая фокусируется на отдельных устройствах; сетевая безопасность вместо этого фокусируется на взаимодействии этих устройств на соединительных пунктах между ними.

Институт SANS дает определение сетевой безопасности немного дальше:

Сетевая безопасность - это процесс принятия физических и программных превентивных мер для защиты базовой сетевой инфраструктуры от несанкционированного доступа, неправильного использования, сбоя, модификации, уничтожения или ненадлежащего раскрытия, тем самым создавая безопасную платформу для компьютеров, пользователей и программ для их разрешения критических функций в защищенной среде.

Но общая цель одинакова: сетевая безопасность реализуется задачами и инструментами, которые вы используете для предотвращения доступа неавторизованных людей или программ к вашим сетям и подключенным к ним устройствам. По сути, ваш компьютер не может быть взломан, если хакеры не могут добраться до него по сети.

Основы сетевой безопасности

Стивен Норткатт написал учебник по основам сетевой безопасности для CSOonline более десяти лет назад, но мы твердо убеждены в том, что его видение трех фаз сетевой безопасности по-прежнему актуально и должно быть основной основой вашей стратегии. По его словам, сетевая безопасность состоит из:

- Защита: вы должны настроить свои системы и сети как можно более правильно.
- Обнаружение: вы должны иметь возможность идентифицировать, когда конфигурация изменилась или когда какой-либо сетевой трафик указывает на проблему.
- Реакция: быстро выявляя проблемы, вы должны ответить на них и как можно быстрее вернуться в безопасное состояние.

Это стратегия защиты в глубину. Если среди экспертов по безопасности есть одна общая тема, то полагаться на одну линию обороны опасно, потому что любой отдельный защитный инструмент может быть побежден решительным противником. Ваша сеть не является линией или точкой: это территория, и даже если злоумышленник вторгся в ее часть, у вас все еще есть ресурсы для перегруппировки и исключения их, если вы правильно организовали свою защиту.

Методы сетевой безопасности

Чтобы внедрить вид защиты в глубину, существует множество специализированных методов и типов сетевой безопасности, которые вы хотите развернуть. Cisco, компания сетевой инфраструктуры, использует следующую схему для разграничения различных типов сетевой атаки:

- **Контроль доступа**. Вы должны иметь возможность блокировать доступ неавторизованных пользователей и устройств к вашей сети. Пользователи, которым разрешен доступ к сети, должны иметь возможность работать с ограниченным набором ресурсов, для которых они были разрешены.
- **Anti-malware:** вирусы, черви и трояны по определению пытаются распространяться по сети и могут скрываться на зараженных компьютерах в течение нескольких дней или недель. Ваши усилия по обеспечению безопасности должны делать все возможное, чтобы предотвратить первоначальную инфекцию, а также выработать вредоносное ПО, которое действительно проникает в вашу сеть.

© Магжан Байгали., 2018.

Научный руководитель: *Канымгазиева Ильмира Айдосовна* – кандидат физико-математических наук, и.о профессора, Евразийский Национальный университет, Казахстан.

•**Безопасность приложений**. Небезопасные приложения часто являются векторами, с помощью которых злоумышленники получают доступ к вашей сети. Для блокировки этих приложений вам необходимо использовать аппаратные средства, программное обеспечение и процессы безопасности.

•**Поведенческая аналитика**. Вы должны знать, как выглядит обычное поведение сети, чтобы вы могли обнаружить аномалии или нарушения, когда они происходят.

•**Предотвращение потери данных:** люди неизбежно являются самым слабым звеном в сфере безопасности. Вам необходимо внедрить технологии и процессы, чтобы сотрудники не намеренно или непреднамеренно отправляли конфиденциальные данные за пределы сети.

•**Защита электронной почты**. Фишинг является одним из наиболее распространенных способов доступа злоумышленников к сети. Средства защиты электронной почты могут блокировать как входящие атаки, так и исходящие сообщения с конфиденциальными данными.

•**Брандмауэры:** Возможно, дедушка мира сетевой безопасности, они следуют правилам, которые вы определяете, чтобы разрешать или запрещать трафик на границе между вашей сетью и Интернетом, устанавливая барьер между вашей надежной зоной и диким западом на улице. Они не исключают необходимости в углубленной стратегии защиты, но они по-прежнему необходимы.

•**Обнаружение и предотвращение вторжений:** эти системы сканируют сетевой трафик для выявления и блокирования атак, часто путем сопоставления сигнатур сетевой активности с базами данных известных методов атаки.

•**Мобильное устройство и беспроводная безопасность.** У беспроводных устройств есть все потенциальные недостатки безопасности любого другого сетевого гаджета, но также может подключаться к любой беспроводной сети в любом месте, что требует дополнительного контроля.

•**Сегментация сети.** Сегментация, определяемая программным обеспечением, ставит сетевой трафик в разные классификации и упрощает применение политик безопасности.

•**Информация о безопасности и управление событиями (SIEM):** эти продукты направлены на автоматическое объединение информации из различных сетевых инструментов для предоставления данных, необходимых для идентификации и реагирования на угрозы.

•**VPN:** инструмент (обычно на основе IPsec или SSL), который аутентифицирует связь между устройством и защищенной сетью, создавая безопасный, зашифрованный «туннель» через открытый интернет.

•**Веб-безопасность.** Чтобы блокировать сетевые угрозы от использования браузеров в качестве вектора заражения вашей сети, вы должны иметь возможность контролировать использование веб-сайта внутренними сотрудниками.

Сетевая безопасность и облако

Все больше и больше предприятий выгружают часть своих вычислительных потребностей поставщикам облачных услуг, создавая гибридные инфраструктуры, где их собственная внутренняя сеть должна беспрепятственно и надежно взаимодействовать с серверами, размещенными третьими лицами. Иногда эта инфраструктура представляет собой автономную сеть, которая может быть либо физической (несколько облачных серверов, работающих вместе), либо виртуальной (несколько экземпляров виртуальных машин, работающих совместно и «сетей» друг с другом на одном физическом сервере).

Для обработки аспектов безопасности многие поставщики облачных решений устанавливают централизованные политики контроля безопасности на своей собственной платформе. Тем не менее, здесь уловка заключается в том, что эти системы безопасности не всегда будут соответствовать вашим политикам и процедурам для ваших внутренних сетей, и это несоответствие может добавить к нагрузке для профессионалов в области безопасности сети. Существуют различные инструменты и методы, доступные вам, которые могут помочь облегчить некоторые из этих проблем, но, по правде говоря, эта область все еще находится в движении, и удобство облака может означать головные боли в сети для вас.

Программное обеспечение сетевой безопасности

Чтобы охватить все эти базы, вам понадобится множество программных и аппаратных средств в вашем наборе инструментов. Наиболее почтенным, как мы уже отмечали, является брандмауэр. Барабанный бой должен был сказать, что дни, когда брандмауэр был общей суммой вашей сетевой безопасности, давно прошли, но брандмауэры не могут быть полностью отброшены. Они являются надлежащим образом одним из элементов вашей гибридной стратегии защиты. И, как объясняет eSecurity Planet, существует несколько различных типов брандмауэров, многие из которых относятся к различным типам сетевой безопасности, которые мы рассмотрели ранее:

•Сетевые брандмауэры

•Брандмауэры следующего поколения

•Брандмауэры веб-приложений

•Брандмауэры базы данных
•Унифицированное управление угрозами
•Облачные брандмауэры
•Контейнерные брандмауэры
•Сетевые брандмауэры сети

Помимо брандмауэра, специалист по сетевой безопасности будет развертывать ряд инструментов, чтобы отслеживать, что происходит в их сетях. Некоторые из этих инструментов - это корпоративные продукты от крупных поставщиков, а другие - в виде бесплатных утилит Unix с открытым исходным кодом, которых сисадмины используют с первых дней. Отличным ресурсом является SecTools.org, который поддерживает очаровательный веб-сайт 1.0, который постоянно отслеживает самые популярные средства сетевой безопасности, на которые голосовали пользователи. Лучшие категории включают:

•Пакетные снифферы, которые дают глубокое понимание трафика данных
•Сканеры уязвимости, такие как Nessus
•Программное обеспечение для обнаружения и предотвращения вторжений, такое как легендарный Snort
•Программное обеспечение для тестирования проникновения

Эта последняя категория может поднять некоторые брови - в конце концов, что такое тестирование на проникновение, если нет попытки взломать сеть? Но часть того, чтобы быть уверенным, что вы заперты, подразумевает, как трудно или легко проникнуть, и профессионалы знают об этом; этический взлом - важная часть сетевой безопасности. Вот почему вы увидите такие инструменты, как Aircrack - который существует, чтобы обнюхать ключи безопасности беспроводной сети - наряду с постоянными корпоративными предложениями, которые стоят десятки тысяч долларов в списке SecTools.org.

В среде, где вам нужно найти множество инструментов для совместной работы, вы также можете захотеть развернуть программное обеспечение SIEM, которое мы коснулись выше. Продукты SIEM эволюционировали из программного обеспечения регистрации и анализировали сетевые данные, собранные рядом различных инструментов для обнаружения подозрительного поведения в вашей сети.

Сертификация

Хотя не так много сертификатов, которые ориентированы только на сетевую безопасность, есть ряд, которые могут помочь вам доказать свою добросовестность, либо потому, что они являются сертификатами безопасности с сетевым компонентом или сетевой сертификацией, которая включает материалы по безопасности. Некоторые из самых престижных включают:

•CISSP, «жемчужина» сертификации кибербезопасности
•CompTIA +
•Cisco Certified Network Associate
•Certified Ethical Hacker certification

Библиографический список

1. Поляк-Брагинский, А. Администрирование сети на примерах.2-е издание. / Поляк-Брагинский. А.: 2008.
2. Ватаманюк, А. Создание, обслуживание и администрирование сетей на 100%. / Ватаманюк. А.: Питер, 2010.
3. Гук, М. Аппаратные средства локальных сетей. / Гук М СПб.: Питер, 2009г.
4. Дж. Скотт, Хогдал. Анализ и диагностика компьютерных сетей. / Дж. Скотт, Хогдал Лори, Addison Wesley Longman.: 2006.
5. Закер, К. Компьютерные сети. Модернизация и поиск неисправностей. / К. Закер СПб.: БХВ-Петербург, 2008.

БАЙГАЛИ МАГЖАН – магистрант, кафедра радиотехники, электроники и телекоммуникации, Евразийский Национальный университет им Л.Н. Гумилева, Казахстан.

УДК 004:62

Байгали Магжан

ТЕМПЫ ИННОВАЦИЙ И ПЯТЬ ВАЖНЫХ ФАКТОРОВ ПРИ ИНТЕГРАЦИЙ IOT

В статье рассматривается Интернет вещей внезапно ставшим технологически конкурентоспособным мега-трендом, которую больше нельзя игнорировать. Однако создание эффективной стратегии IoT - и ее осуществление с превосходством - может быть сложным и запутанным.

Ключевые слова: *Интернет вещей, интеллектуальные возможности IoT, взаимодействие IoT, масштабы IoT.*

В недавнем опросе руководителей в Fortune 500 был задан вопрос: «Какая самая сложная задача для вашей компании?». Главный ответ: «Быстрый темп технологической эволюции». IoT - яркий пример быстроты этой технологической эволюции. Методология для компаний, чтобы быть в курсе этих темпов и соответствовать их талантам, необходимыми для навигации по нему, - это немаловажное мероприятие, но успех в этом процессе определит параметры конкуренции в течение следующего десятилетия.

Инновационные программы исторически являются средством, которое защищает от внутреннего застоя и внешней неуместности. Тем не менее, чем крупнее организация, тем труднее становится внедрять инновации вне исторических ключевых компетенций и рыночных продуктов, которые являются общими для IoT.

Глобальная тенденция растущей потребности в интеллектуальных подключенных продуктах и услугах создает ряд проблем для традиционных внутренних корпоративных инновационных программ. К ним относятся:

- Тяжелая зависимость от межотраслевого сотрудничества.

Интернет вещей требует межотраслевого сотрудничества, к которому многие компании не привыкли. По определению, разработка подключенного продукта подразумевает постоянное обслуживание, которое требует поддержки, интеграции производства и новой стратегии продаж и маркетинга, которая выходит за рамки традиционных корпоративных стен. Часто это межотраслевое сотрудничество приводит к образованию нескольких новых экосистем в традиционно сложившейся корпоративной экосистеме.

- Непревзойденный конкурентный ландшафт.

С быстрыми темпами технологических изменений никогда не было проще создать компанию по запуску технологий, которая превосходит потребности пользователей.

- Быстро расширяющаяся цифровая экосистема продуктов, услуг и данных.

Создание ценностей с использованием интернет-технологий часто связано с созданием новых продуктов, новой услугой (например, интеллектуальным обслуживанием) или новыми потоками данных (например, данными об условиях окружающей среды). Эта стремительно расширяющаяся цифровая экосистема заставляет компании внедрять инновации за пределами своих зон комфорта в новые области, включая науку о данных, информационную безопасность, бизнес-модели, основанные на результатах, и интеграцию корпоративных программ.

- Дефицит знаний технологий IoT, бизнес-моделей и потребностей рынка.

Компании, которые больше всего выигрывают от внедрения технологий IoT и бизнес-моделей, являются наименее подготовленными к этому. Нередко производитель товаров длительного пользования обладает историческими знаниями в области материаловедения, механической / химической инженерии или обработки металла. Эти типы компаний исторически сталкиваются с проблемами в развитии адаптивного пользовательского опыта, интеграции продуктов в полевых условиях с ИТ-услугами предприятия, продаже повторяющихся подписных контрактов или монетизации ценности данных. Проблемы часто связаны с дефицитом знаний, который может легко препятствовать эффективности любой корпоративной инновационной программы IoT и затушевывать успех предприятия.

Многие компании уже внедряют инновационные программы. Добавление интернет-фокуса, хотя революционная тенденция в мышлении, обычно требует хирургических эволюционных корректировок в следующих пяти областях:

© Магжан Байгали., 2018.

Научный руководитель: *Канымгазиева Ильмира Айдосовна* – кандидат физико-математических наук, и.о профессора, Евразийский Национальный университет, Казахстан.

- Ясность стратегического направления. Участники инновационной программы IoT должны знать, почему интернет вещей важен для конкурентного успеха компании. Отсутствие ясности или намеченных перспективных целей, которые включают назначенный график, может нанести ущерб успеху.
- Акцент на межведомственное сотрудничество. Инновации продукта исторически фокусируются на самих продуктах. Однако смарт-подключенные продукты обычно также включают ИТ. Смешение операционных технологий (самих физических продуктов) и информационных технологий требует нового типа межведомственного сотрудничества, внедрения новых людей и ролей для всего процесса инноваций.
- Идентификация технологии многократного использования, бизнес-моделей и процессов. Компании часто имеют несколько производственных линий, бизнес-единиц или сегментов рынка. Компании могут получить преимущество в конкурентном ландшафте, разумно понимая, как повторно использовать не только технологические компоненты, но и бизнес-модели и улучшения процессов. Все компоненты должны быть включены как часть инновационного процесса.
- Адаптация бизнес-процессов к данным и услугам. Многие компании имеют бизнес-процессы (например, выполнение заказов и выставление счетов), которые занимаются производством, распространением и продажей физических продуктов. Однако с появлением интеллектуальных датчиков и данных новые бизнес-модели возможны путем продажи услуг (которые могут включать продукт или расходные материалы) или путем продажи самого потока данных. Ведущие инновационные программы заставляют участников думать нестандартно о традиционных функциях продукта и бизнес-процессах, а также расширять сферу охвата данных и услуг.
- Пересмотренный подход для сбора и обработки отзывов на рынке. Компании с продуктом обычно имеют новый процесс внедрения продукта (NPI) для обеспечения высококачественного и нормализованного выхода на рынок. Хотя выпуск программного обеспечения и продуктов на ранних этапах для получения обратной связи с рынком - это лучший в своем классе подход, поэтому преждевременно может нанести ущерб созданию долгосрочного доверенного бренда. Адаптация существующих процессов NPI для сбора критических отзывов на рынке и в то же время поддержка и построение высококачественного подключенного бренда является критическим фактором успеха для инновационных программ IoT.

Ведущие организации, ставшие ключевыми новаторами в этом процессе, получили возможность использовать бразды правления инновациями IoT и сосредоточиться на раннем успехе с небольшим количеством проектов. Только после этого они затем ускоряют этот успех за счет создания и создания финансируемого корпорацией финансирования IoT. Этот процесс, естественно, помогает субсидировать яркие новые идеи, которые помогают компании достичь своего долгосрочного видения.

Как только темпы инноваций IoT движутся, импульс продолжает зависеть от многих факторов: таких как эффективное обучение, готовность к поддержке, интеграция производства, адаптация к изменениям бизнес-процессов, тщательное приобретение талантов и калибровка цен. Несмотря на то, что в вышеупомянутых кусках используется гобелен, способствующий культуре инноваций в области технологий и межотраслевому сотрудничеству, а также уделяя особое внимание услугам и данным, организации могут превратить их способность превращаться в конкурентное преимущество для долгосрочных успехов.

По мере того, как волна IoT захватывает весь мир, предприятия стремятся реализовать свою способность оставаться конкурентоспособными на этом быстро развивающемся цифровом рынке. Gartner предсказал, что к 2020 году будет более 20 миллиардов связанных вещей. Это очевидно благодаря быстрой трансформации нашей повседневной жизни с умными домами, связанными автомобилями, умными городами, производственными и фермерскими хозяйствами и т.д. Есть бесконечные возможности, и многие компании уже начали свое путешествие по маршруту IoT. Тем не менее, многие факторы, такие как надежные платформы IoT, управление данными и безопасность, вызывают серьезную озабоченность при рассмотрении реализации IoT. Цель этой статьи - выделить некоторые критические факторы, которые необходимо учитывать предприятиям для успешной реализации IoT.

Безопасность

С подключением IoT предприятиям следует учитывать безопасность устройств и коммуникаций как вершину приоритетной цепочки. Несанкционированное вторжение или манипулирование устройствами посредством логики управления или физических дефектов может привести к серьезным повреждениям. Чтобы избежать этих проблем, необходимо обеспечить безопасность системы IoT с нуля, независимо от того, подключаете ли вы простые датчики давления или сложное заводское оборудование с тысячами элементов внутри них. Microsoft разработала модель классификации угроз под названием STRIDE (Spoofing, Tampering, Repudiation, Disclosure, of Service and Elevation of Privilege), которая предоставляет мнемоническое устройство для угроз безопасности. Согласно данным IDC Research 90% организаций, которые внедряют IoT, будут преодолевать нарушение на основе IoT во внутренней системе до 2018 года. Помня

об этом, предприятия должны обеспечить свою инфраструктуру IoT, учитывая безопасность данных в облаке, обеспечить безопасность устройств и защиты целостности данных в общедоступном интернете до реализации IoT, так как становится сложнее добавить функции безопасности в систему позже.

Чувствительность данных

Когда дело доходит до обработки данных, нужно быть чувствительным к его обработке и использованию. Предприятия должны иметь ответы на сложные вопросы, например, какие данные собирают активы? Где мы их храним? Как к нему обращаются? Нужно ли добавлять поверх него листы доступа к данным и безопасности? Как другая интегрированная система будет использовать данные?

Чувствительность данных является критическим фактором, который необходимо тщательно изучить, чтобы сделать успешную реализацию подключенного предприятия на основе IoT.

Масштабы

По мере роста числа предприятий, они будут добавлять больше машин, устройств и данных. Поэтому система IoT должна быть масштабируемой, чтобы гарантировать, что она может легко разместить новые машины / устройства и справиться с увеличением загрузки данных без каких-либо сбоев. Добавление возможностей масштабируемости после того, как построена вся система IoT, не будет эффективным способом для решения любых задач. Многие платформы IoT, такие как платформа Microsoft Azure IoT, предоставляют возможности автоматической масштабируемости для создания рентабельной и надежной системы ввода-вывода, позволяющей предприятиям быть готовыми масштабировать свои машины и устройства вверх или вниз в соответствии с потребностями бизнеса.

Интеллектуальные возможности

Реализация IoT означает не только подключение устройств и компьютеров к Интернету. Интеллект необходимо добавить, чтобы полностью реализовать истинную ценность IoT. Предприятия должны думать о том, чтобы использовать машинные данные для принятия обоснованных идей и получения практических преимуществ. Например, автоматическое отключение интеллектуального счетчика воды, когда оно превышает пороговое значение, установленное на один день, принесет некоторые реальные выгоды. Для успешной и мощной реализации IoT подключение недостаточно. предприятиям необходимо рассмотреть возможность добавления нескольких новых возможностей и функциональных возможностей, таких как искусственный интеллект или интеллектуальная аналитика.

Взаймодействие

Большинство систем IoT терпят неудачу из-за серьезной проблемы связи. Протокол связи между машиной и машиной-платформой-IoT, особенно в случае устаревших активов, должен быть рассмотрен заранее. Это поможет преодолеть возможные шансы системы IoT, которая не в состоянии выполнить коммуникационный разрыв. Необходимость обеспечения использования системы IoT способна передавать по широкому диапазону протоколов передачи файлов, а также различные типы оборудования.

Вышеупомянутые пункты имеют решающее значение для предприятий, чтобы избежать крупных ошибок при разработке и развертывании системы IoT. Компании инвестируют миллионы в IoT, но большая часть выручки не приводит к рентабельности инвестиций из-за постоянных проблем, которые наносят ущерб системе на длительные периоды.

Библиографический список

1. А. Жирков. Интернет вещей и облачные технологии Eurotech // Современные технологии автоматизации. – 2015. – № 2.

2. Ю. Широков. Архитекторы умных городов // Современные технологии автоматизации. – 2015. – № 2.

3. С. Солдатов. Smart City – город будущего // Современные технологии автоматизации. – 2015. – № 2.

4. А. Пятницких. Технология стереоскопического видения для точного подсчёта количества людей // Современные технологии автоматизации. – 2015. – № 1.

БАЙГАЛИ МАГЖАН – магистрант, кафедра радиотехники, электроники и телекоммуникации, Евразийский Национальный университет им Л.Н. Гумилева, Казахстан.

УДК 62

А.В. Клопов

ПРИМЕНЕНИЕ ИСПЫТАТЕЛЕЙ ПЛАСТОВ НА КАБЕЛЕ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ГИДРОДИНАМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

В статье рассматриваются методы испытания пластов на каротажном кабеле при проведении гидродинамических исследований скважин. Дан обзор основных компонентов, указаны преимущества и недостатки метода.

Ключевые слова: *пластоиспытатель, гидродинамические исследования скважин.*

Испытатели пластов на кабеле (ИПК) применяются в нефтяной промышленности с середины XX века. Первоначально ИПК использовались для замера давления глубинным манометром, но, по мере развития технологий, в состав испытателей стали добавлять новые модули.

Современные ИПК включают в себя:

- Прижимной модуль с резиновым пакером для замера давления и проницаемости
- Оптический анализатор
- Глубинный насос
- Модуль двойного пакера для изоляции интервала исследований
- Пробоотборник с камерами различного объема
- Модуль замера вязкости и плотности, удельного электрического сопротивления и др.

При разведочном бурении ИПК применяются для опробования перспективных интервалов и определения коллекторов. По результатам геофизических исследований скважин и анализа керна, выбираются интервалы исследований.

ИПК спускаются в скважину на грузонесущем каротажном кабеле, либо на бурильном инструменте, после чего производится серия замеров давления. В отличие от полномасштабных гидродинамических исследований, замеры, как правило занимают 15-30 минут.

Прижимной модуль с изолирующим элементом включает в себя датчики давления, температуры, телескопические упоры, с помощью которых производится прижатие прибора к скважине, а также резиновый пакер для исключения влияния бурового раствора на замер.

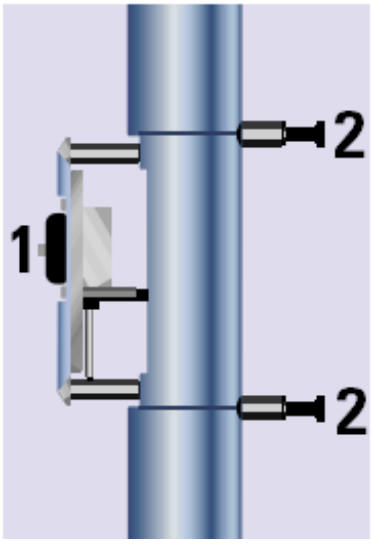


Рис. 1. Прижимной модуль: *1-резиновый пакер, 2- телескопические упоры*

© Клопов А.В., 2018.

За счет движения телескопических упоров создается кратковременная депрессия на пласт, при этом производится регистрация давления в приёмной линии, и оценивается характер восстановления давления. По результатам замеров строятся кривые падения давления (КПД) и кривые восстановления давления (КВД), анализ которых позволяет произвести профилирование давления и оценить подвижность пластового флюида.

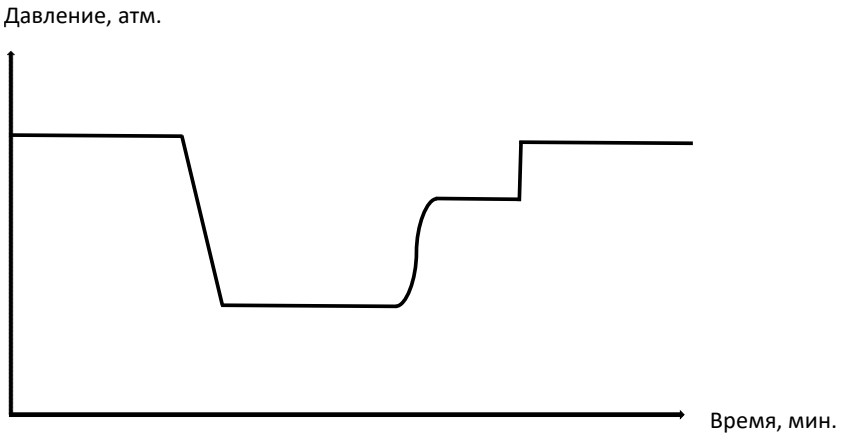


Рис. 2. Изменение давления в скважине во время испытания

Профилирование давления по результатам серии замеров позволяют построить градиенты давления, тем самым выделить зоны коллекторов, водо-нефтяных контактов, газо-нефтяных контактов и т.д.

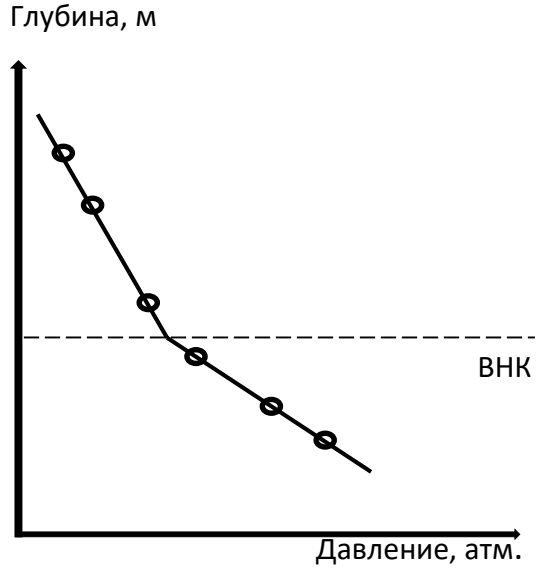


Рис. 3. Схематическое изображение градиентов давления

В случае получения положительных результатов, программа испытаний может быть расширена, опробования производятся с помощью дополнительных модулей, например:

1) Модуль глубинного насоса, который позволяет создавать постоянную депрессию на пласт и производить откачку флюида из пласта.

2) Оптический анализатор. В процессе откачки флюид проходит через прибор и производится анализ его свойств в реальном времени, к примеру:

- Оптическая плотность, т.е. способность пропускать свет. Тем самым, можно разграничить буровой раствор, воду и углеводороды, т.к. оптические свойства у этих флюидов различны.
- Удельное электрическое сопротивление- позволяет различить проводящий флюид от диэлектрика (например, воду от углеводородов)
- Плотность и вязкость флюида

•Температура

3) Пробоотборник. В случае получения притока репрезентативного флюида, может быть произведен отбор одной или нескольких глубинных проб. При этом важно создать внутри пробоотборника давление, равное давлению при испытании, чтобы исключить нарушение фазового состава при подъеме пробоотборника на поверхность. Пробоотборники далее могут быть отправлены в лабораторию для проведения анализа глубинных проб.

Таким образом, методы испытания платов на кабеле обладает рядом преимуществ:

•Быстрота замера

•Скважина не требует специальной подготовки

•Возможна оценка физических свойств флюида пласта в реальном времени

•Возможность проведения серии испытаний в различных интервалах.

Однако, у метода существуют и недостатки:

•Невозможность проведения замеров в случае высокой кавернозности, толстой корки, или ее отсутствия

•Малая глубина исследования, ограниченная в основном зоной проникновения фильтрата бурового раствора. Тем не менее, при проведении надлежащей очистки с помощью глубинного насоса, доля фильтрата в притоке уменьшается и удается получить приток пластового флюида.

Технология испытания пластов на кабеле все чаще применяется при проведении геофизических исследований скважин, особенно в разведочном бурении.

Быстрота замеров, комплексные решения, низкие временные затраты на операцию позволяют провести испытания с максимальной эффективностью.

Библиографический список

1. Гидродинамические исследования скважин: анализ и интерпретация данных / Т.А. Деева, М.Р. Камартдинов, Т.Е. Кулагина, П.В. Мангазеев. – Томск: ЦППС НД ТПУ, 2009. – С. 240.

2. Карнаухов М.Л/ Гидродинамические исследования скважин испытателями пластов // –М, изд-во "НЕДРА", 1990 г., 202 стр.,

КЛОПОВ АНТОН ВАСИЛЬЕВИЧ – магистрант, Тюменский индустриальный университет, Тюменский индустриальный университет, Россия.

УДК 004

Н.В. Юдашкина

МЕТОДЫ АНАЛИЗА ТОНАЛЬНОСТИ ТЕКСТА

В статье рассматриваются задачи анализа тональности текста, методы решения задачи лингвистическими и статистическими методами, этапы создания анализатора тональности, рассмотрены достоинства и недостатки выбранных подходов.

Ключевые слова: *Компьютерная лингвистика, анализ тональности, методы анализа тональности, машинное обучение, предобработка текста.*

Анализ тональности текста (англ. sentiment analysis) – раздел компьютерной лингвистики, занимающийся выявлением и извлечением эмотивной составляющей в текстах на естественном языке, относится к области анализа и обработки коммуникаций. Особенность естественного языка, используемого людьми для передачи информации, по сравнению с формальными языками, в том, что он не создавался целенаправленно, а формировался в процессе деятельности людей и до сих пор продолжает развиваться, поэтому не всегда подчиняется четким правилам, обладает вариативностью и эволютивностью. Анализ тональности представляет интерес для мониторинговых, аналитических и сигнальных систем в интернете. Область его применения достаточно широка, от анализа имиджа бренда до мониторинга социального настроения в стране.

Задача анализа тональности может определятся, как оценка тональность всего документа или сужаться до уровня отдельных абзацев, предложений и наиболее актуального сейчас аспектно-ориентированного анализ тональности, направленного на выделение из текста объектов высказываний и анализа тональности по отношению к ним. Постановка задачи во многом зависит от области применения, например, для оценки тональности информационных статей не применимы методы оценки общей тональности, в то время как для коротких сообщений из социальной сети Twitter или отзывов, допустимо обобщение, при котором предполагается, что субъектом мнения является автор, а тональность является общей для всего текста.

С точки зрения результата, сентимент-анализ чаще всего представляет из себя бинарную, тернарную классификацию или ранжирование. В случае бинарной классификации проводится деление на позитивные и негативный классы, тернарной - на позитивный, негативный и нейтральный. Ранжирование показывает степень негативной или позитивной окраски, позволяющую отнести текст к определенному классу в соответствии с выбранной шкалой, например, предположить оценку пользователя для сервиса по шкале от 1 до 5 на основании отзыва.

Рассмотрим современные подходы к созданию лингвистического процессора для анализа тональности.

- Лингвистический (лексический) – основан на поиске эмоционально окрашенных слов, по заранее составленному тональному словарю, и на основании определенных правил, моделирующих грамматику естественного языка, рассчитывается показатель тональность [1,2].
- Статистический метод (вероятностный подход) – метод, в основе которого лежит обучение с учителем на предварительно размеченном корпусе текстов [3,4].
- Смешанный подход – совместное использование лингвистического и статистического метода.

При реализации лингвистического метода анализа тональности можно выделить следующие этапы его создания.

1.Подготовка тонального словаря. Составление словарей производится либо вручную, либо с применением автоматических (статистических) методов [5,6].

2.Подсчет количественного значения тональности на основании тонального словаря. Возможно использовать формула для преобразования количественного признака негативной и позитивной лексики в оценку или рассчитывать ее на основании более сложные правила, составленных лингвистами [7].

Плюсы лингвистического метода в том, что он не требует большого корпуса размеченных текстов или времени на их подготовку. Минусы в необходимости наличия тонального словаря, что может быть проблематично для специфических языков. Так же общие словари тональности не учитывают особенности и тематику текстов, к которым их применяют. Создание словарей требует участия человека, в следствие

© Юдашкина Н.В., 2018.

чего является ресурсозатратным. Это делает данный метод не применимым в чистом виде без автоматизации создания словаря.

Этапы реализации статистического метода анализа тональности.

1. Подготовка размеченных корпусов текста, то есть больших наборов текстов, для которых известна тональность. Подробнее о подготовке корпусов можно прочитать в статье [8].
2. Предобработка текста:

-токенизация – разбиение текста на более мелкие сущности, обычно слова или n-граммы [9];

-лемматизация – это процесс приведения слова к основной или словарной форме;

-стемминг – эвристический процесс нахождения основы слова

-обработка модификаторов полярности (обработка отрицаний и усиливающих частиц);

-исключение стоп-слов - частых слов, встречающиеся в текстах любой тематики, бесполезных для тематического моделирования, не несущих смысловой нагрузки, поэтому они могут быть отброшены.

3. Перевод текста в векторное пространство:

-Bag-Of-Words модель, при которой создается матрица, столбцами которой является словарь всех токенов в корпусе, а строками документы, в ячейчке, на пересечении слова и документа ставится 1, если слово присутствует в документе и 0 в противном случае;

-TF-IDF – похожа на Bag-Of-Words, но в ячейку записывается вес слова пропорциональный частоте употребления этого слова в документе и обратно пропорциональный частоте употребления слова во всех других документах корпуса;

-Continuous-Bag-Of-Word - векторное представление слов, заданной размерности, в котором схожие слова будут располагаться на маленьком расстоянии друг от друга, а различные на большом [10];

4. Обучение классификатора:

-использование методов машинного обучения: байесовский классификатор, функция логистической регрессии, стохастический градиентный спуск, метод опорных векторов и другие [11];

-нейронные сети, применяются, как простые, так и глубокие сети с несколькими скрытыми слоями, наиболее популярны рекурентные (RNN), светрочные (CNN) и их совместное использование [12,13,14].

Методы предобработки текста могут использоваться в отдельности или комбинироваться. Выбор методов предобработки во многом зависит от выбранного естественного языка, классификатора и метода перевода в векторное пространство. Из векторных пространств наиболее перспективным является Continuous-Bag-Of-Word, так он позволяет не только учитывать наличие определенных токенов в тексте, но и сохраняет семантические связи между словами. Минус статистического метода в том, что он требует заранее размеченного корпуса текстов.

В статье были рассмотрены популярные методы анализа тональности текстов. Постановка и выбор решения задачи анализа тональности во многом зависит от поставленной задачи, на данный момент не существует универсального способа анализа тональности.

Наиболее интересными перспективными на данный момент представляются решение задачи анализа тональности текста с выделением аспектных терминов и применения машинного обучения и нейронных сетей как для статистических методов анализа тональности, так и при подготовки тональный словарей в комбинации с лингвистическим подходом.

Библиографический список

1.Беляков М.В. Анализ новостных сообщений сайта МИД РФ методом контент-анализа // Вестник РУДН. – 2016.

2.Зверева П.П. Сентимент-анализ текста (на материале печатных текстов газеты «The New York Times» о России и россиянах) // Вестник МГОУ. Серия: Лингвистика. – 2014.

3.Чижик А.В. Факторы формирования социального настроения на основе анализа эмоциональной окраски постов в русскоязычном Twitter // Новые информационные технологии в автоматизированных системах. – 2016.

4.Ермаков П.Д., Федянин Р.В. Исследование методов машинного обучения в задаче автоматического определения тональности текстов на естественном языке // Новые информационные технологии в автоматизированных системах. – 2015.

5.Алексеева С. В., Кольцов С. Н., Кольцова О. Ю. Linis-crowd.org: лексический ресурс для анализа тональности социально-политических текстов на русском языке // Компьютерная лингвистика и вычислительные онтологии. – 2015.

6.Рубцова Ю.В. Методы автоматического извлечения терминов в динамически обновляемых коллекциях для построения словаря эмоциональной лексики на основе микроблоговой платформы Twitter // Доклады ТУСУРа. 2014. № 3.

7.Посевкина Р.В., Бессмертный И.А. Применение сентимент-анализа текстов для оценки общественного мнения // Научно-технический вестник информационных технологий, механики и оптики. – 2015. – №1.

8.Рубцова Ю.В. Метод построения и анализа корпуса коротких текстов для задачи классификации отзывов // Электронные библиотеки: перспективные методы и технологии, электронные коллекции: Труды XV Всероссийской научной конференции RCDL'2013. – 2013.

9.Осипова Ю.А., Лавров Д.Н. Применение кластерного анализа методом k-средних для классификации текстов научной направленности // Математические структуры и моделирование. – 2017. – №3.

10. Проскурин А.А., Авсеева О.В. Объектно-ориентированная реализация обработки текста на основе алгоритма Continuous Bag Of Words // Объектные системы. – 2016.

11. Арабова Т.И., Масюткина М.А. Задача автоматического определения тональности текста на основе машинного обучения // Решетневские чтения. – 2017.

12. Абдуллина Е.Б., Иванов В.В. Модель глубокого обучения для двуязычной классификации тональности коротких текстов // Научно-технический вестник информационных технологий, механики и оптики. – 2017. – №1.

13. Изотова Е.Д. Интеллектуальное извлечение эмоционального отклика потребителей лекарственных средств из отзывов на естественном языке // Ученые записки казанского университета. – 2014. – том 156, кн. 4.

14. Краснов Ф.В. Анализ тональности текста научно-практических статей по нефтегазовой тематике с помощью искусственных нейронных сетей // Вестник Евразийской науки. – 2018. – №3.

ЮДАШКИНА НАДЕЖДА ВАЛЕРЬЕВНА – магистрант, МИРЭА - Российский технологический университет, Россия.

УДК 616.28

Я.Ю. Щураков

УХО ЧЕЛОВЕКА КАК РЕЗОНАТОР ГЕЛЬМГОЛЬЦА

В статье рассматривается процесс усиления звука в слуховом проходе человеческого уха, с точки зрения работы резонатора Гельмгольца.

Даны расчеты резонансной частоты слухового прохода человеческого уха, при которой происходить максимальное усиление звука.

***Ключевые слова**: звук, ухо, слуховой проход, четвертьволновой резонатор, резонатор Гельмгольца, резонанс, частота, длина волны*

Наружный слуховой проход человеческого уха подобен трубе, закрытой на одном конце барабанной перепонкой (рис.1). С точки зрения акустики, ухо можно рассматривать как акустический четвертьволновой резонатор или резонатор Гельмгольца.

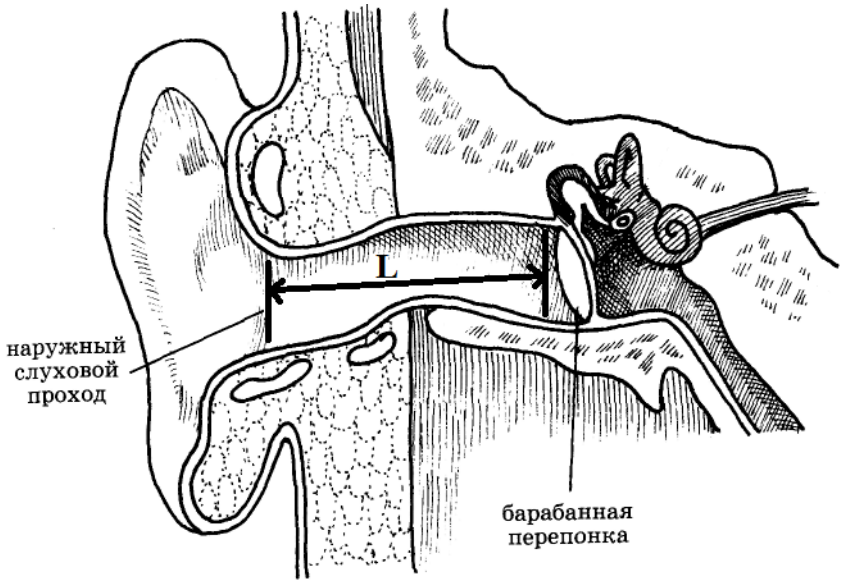


Рис. 1. Строение уха человека

Резонанс Гельмгольца – явление резонанса воздуха в полости, примером которого является гудение пустой бутылки от потока воздуха направленного перпендикулярно её горлышку. Резонатор Гельмгольца – медный сосуд сферической формы с открытой горловиной, изобретённый Гельмгольцем около 1850 года для анализа акустических сигналов, на основе наблюдаемых в нём явлений Гельмгольцем и Рэлеем разработана количественная теория резонанса данного типа [1].

Гельмгольцовые резонаторы использовались во множестве различных аппаратах, в том числе аппарате Гельмгольца для синтеза звука и аппарате Кенига для анализа звука. В наше время резонансы Гельмгольца используются для усиления низких частот в hi-fi динамиках и наушниках [2].

Вариантом резонатора Гельгольца является четвертьволновой акустический резонатор. Областью применения четвертьволновых акустических резонаторов является машиностроение, в частности двигателестроение, а именно в двигателях внутреннего сгорания. Другой областью применения четвертьволновых акустических резонаторов является нефтедобыча [3].

Четвертьволновой резонатор – это простой волновод, в котором звук задерживается по времени, тем самым сдвигает фазу на 90 градусов (1/4 волны это 90 градусов). Зная длину резонатора можно определить его резонансную частоту (рис. 2).

© Щураков Я.Ю., 2018.

Научный руководитель: *Музипов Халим Назипович* – кандидат технический наук, доцент, Тюменского индустриального университета, Россия.

Рис. 2. Четвертьволновой акустический резонатор

Длина ушного канала уха человека составляет примерно 2,3 см. Основная резонансная частота является самой низкой частотой, возможной с этой конфигурацией уха, т.е. только четверть длины звуковой волны возбуждения может разместиться по длине ушного канала уха. При длине ушного канала уха 2,3 см длина звуковой волны возбуждения составит 4×2,3 см = 9,2 см.

Хотя резонансных частот несколько, однако, сильнее всех выражена первая мода колебаний. Этому случаю соответствует четвертьволновый резонатор длиной:

$$L = \frac{C_0}{4F}, \quad (1)$$

где C_0 = 344м/с скорость звука в воздухе;

F – частота колебаний звука, *Гц*.

Принимая длину резонатора L равной длине ушного канала уха 2,3 см, получаем резонансную частоту звука в ухе

$$F = \frac{C_0}{4L} = \frac{34400\ см/с}{4 \times 2{,}3см} = 3739\ Гц$$

Вышесказанное является идеализированной ситуацией. Нужно помнить, что стены наружного слухового прохода не сплошны, а проход не прямой. Тимпаническая мембрана вогнута. Все эти факторы играют определенную роль в резонансе.

Фактическая резонансная частота среднего взрослого мужчины составляет примерно 2700 *Гц,* что незначительно обычно ниже, чем у женщин. У детей резонансные частоты выше из-за более короткой длины наружного слухового прохода уха.

В амплитуде сигнала на резонансной частоте создается максимальное усиление в 12-17 дБ. Поэтому, если установить микрофон в ушной канал, подключенный к измерителю уровня звука или другому измерительному устройству, а затем подать через наушник уровень чистого звука уровня 70 дБ, в диапазоне частот от 125 Гц до 8000 Гц, то увеличение амплитуды уровня звукового давления в ухе будет происходить на резонансной частоте 2700 Гц. Таким образом, резонансная частота уха является результатом работы полосового частотного фильтра с центром в 2700 Гц. Другими словами, физические характеристики трубки, закрытой с одного конца длиной 2,3 см, позволяют пропускать частоты, наиболее близкие к 2700 Гц, при ослаблении частот вне полосового фильтра (выше и ниже 2700 Гц).

В связи с вышеизложенным, можно сделать вывод, что изменение длины наружного слухового прохода уха влияет на резонансную частоту. Это, в свою очередь, изменяет величину звукового давления воздействующего на барабанную перепонку уже на другой резонансной частоте. Это может произойти при установке слухового аппарата в слуховом канале уха.

При подборе слуховых аппаратов аудиологам необходимо учитывать акустику слухового прохода уха человека.

Библиографический список

1. Helmholtz, Hermann von (1885), On the sensations of tone as a physiological basis for the theory of music, Second English Edition, translated by Alexander J. Ellis. London: Longmans, Green, and Co., p. 44. Retrieved 2010-10-12.

2.Torben Rees & Jonah Lipton, «Резонаторы Гельмгольца: инструменты для анализа звука», Кембриджский университет, 2009 г. [Электронный ресурс] Режим доступа // http://www.hps.cam.ac.uk/whipple/explorer.

3.Музипов Х.Н. Интенсификация притоков нефти с помощью звуковых волн. Х.Н. Музипов/ дисс. на соискание уч. ст. к.т.н. / Тюмень, 2005.

ЩУРАКОВ ЯРОСЛАВ ЮРЬЕВИЧ – магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.9

Е.Б. Киршин

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ЧЕРТЫ ЛИЦ, УПОТРЕБЛЯВШИХ НАРКОТИЧЕСКИЕ ВЕЩЕСТВА

В статье рассматриваются вопросы психологических черт у лиц, употреблявших наркотические вещества. Рассмотрены особенности черт личности в двух группах. В статье предпринята попытка формулирования описания позитивных и негативных черт лиц, употреблявших наркотические вещества и не имеющих зависимостей.

Ключевые слова: *Психологические черты, зависимость, наркотические вещества, употребление наркотически веществ, лица, имевшие зависимость.*

В современном мире до сих пор нет единого мнения о механизмах возникновения и развития психологических зависимостей. В связи с ростом числа зависимых от наркотических веществ, за последнее десятилетие параллельно росла и острота медицинских, правовых и социальных проблем, обусловленных злоупотреблением наркотическими веществами.

Люди, употреблявшие наркотические вещества, пытаются вернуться в общественную жизнь - трудовую, семейную, но вследствие физической, социальной деградации личности для некоторых это остается невозможным. Наркомания не минуемо поражает целый веер явлений чуждых обществу.

По международной классификации болезней, принятой в нашей стране наркомания относится к блоку психические расстройства и расстройств поведения, связанных с употреблением психоактивных веществ, категории с F11.0 по F14.9.

По данным Министерства здравоохранения Челябинской области в структуре наркопотребления за последние годы произошли изменения. Произошел резкий рост потребителей каннабиноидов 8,3 %, потребителей психостимуляторов 12,2 %, потребителей других синтетических наркотиков, а также случаев полинаркомании, когда невозможно выделить один предпочитаемый наркотик 30,0 %.

© Киршин Е.Б., 2018.

Употребление наркотических веществ может быть полипричина, включая влияние группы, потребность избавиться от монотонности или скуки, чувство собственной неадекватности или протеста, эмоциональные проблемы, такие, как постоянная тревога и подавленность. В целом, молодые люди употребляют наркотики (средства, вызывающие привыкание) ради интенсивного удовольствия и подъема настроения, в поисках одобрения сверстников или как политически окрашенный акт протеста против существующей системы. Некоторые начинают прибегать к сильнодействующим наркотикам, чтобы не ощущать сексуальных или агрессивных импульсов, притупления чувства собственной несостоятельности, разочарования и фрустрации. В частности, заслуживает внимания проблема психологических черт лиц, употреблявших наркотические вещества, поскольку данная проблема является достаточно распространенной проблемой в России и в мире (по данным ВОЗ, встречается у 21,8 % населения Челябинской области).

В научной литературе достаточно внимания уделяется исследованию личности наркозависимого (В.Д. Менделевич, 2001; Ю.П. Сиволап, 2007 и др.) в частности проблема психологических черт. Проблема психологических черт является предметом изучения как зарубежных, так и отечественных ученых. На сегодняшний день не существует единой концепции черт личности. Также на современном этапе имеется мало исследований в области наркозависимости и ее связи с психологическими чертами.

В подавляющем большинстве работ указывается на низкую эффективность реабилитационных мероприятий при зависимости от психоактивных веществ (ПАВ). Крайне мало внимания уделено вопросу обратимости личностных, семейных и социальных нарушений после прекращения наркотизации (В.В. Батищев, Н.В. Негериш, - 2000; СВ. Котлярова, 2005)

Целью нашего исследования было выявление особенностей психологических черт у лиц, употреблявших наркотические вещества.

Одной из психологических особенностей личности является симптомокомплекс «Тѐмная триада». Данный симптомокомплекс объединяет три психологические черты – макиавеллизм, нарциссизм и психопатию [4].

Методы психологической диагностики: Анализ медицинских карт; Методика HEXACO-PI-R [1]; Опросник «Темная триада» [2]; Методы сравнительного анализа: критерий U Манна-Уитни; Кластеризация К средних; Таблицы сопряженности.

В исследование приняли участие 48 человек средний возраст 25, из них 22 женщины и 26 мужчины, на основании выбраковки результатов исследования использовались данные 40 человек. В процессе анкетного опроса выяснилось, что средний стаж употребления у испытуемых 15 лет. Это наркотикосодержащие растения, психотомеметики (галлюциногены), психостимуляторы (кофеин, тонин, фенамин или перветин) и т.д.

Результаты исследования в группе испытуемых, употреблявших наркотические вещества и не употреблявших наркотические вещества по опроснику «Темная триада» представлены в таблице 1.

Таблица 1

Средние значения показателей черт по опроснику «Темная триада» в исследуемых группах

Шкала	Среднее значение ± стандартное отклонение	
	Употреблявшие	Нет зависимости
Макиавеллизма	14,35 ± 5,22	8,04 ± 2,06
Психопатии	13,75 ± 5,99	10,35 ± 2,90
Нарциссизма	13,45 ± 5,55	11,35 ± 3,04

Повышенные показатели по шкале «макиавеллизм», у лиц, употреблявших наркотические вещества означает, что лица могут применять манипулятивные техники в процессе межличностного взаимодействия, осознанно, с целью достижения выгоды для себя, с помощью лести, обмана, подкупа и т.д. Могут относится к другим людям с подозрением и эмоционально отчужденно, ориентируясь лишь на свою выгоду, которую они могут получить от человека.

Повышенные показатели по шкале «психопатия», у лиц, употреблявших наркотические вещества показывает, что у лиц могут проявляться такие черты, как бессердечие, сниженная способность к сопереживанию, лживость и эгоцентричность, в отличие от лиц, не употреблявших наркотические вещества.

Статистическую значимость выявленных различий по показателям и в двух группах мы устанавливали с помощью критерия U Манна-Уитни.

Результаты сравнительного анализа показателей по методике HEXACO-PI-R в группах представлены в таблице 2.

Таблица 2

Результаты сравнения показателей психологических черт в исследуемых группах по HEXACO-PI-R

Шкала	Среднее значение ± стандартное отклонение		U Манна-Уитни	P
	Употреблявшие	Нет зависимости		
Боязливость	9,05 ± 2,874	11,50 ± 2,60	93,500	0,004
Социабельность	10,20 ± 3,222	14,45 ± 3,05	69,500	0,000
Рассудительность	10,05 ± 3,663	13,90 ± 2,24	69,500	0,000
Альтруизм	11,50 ± 2,982	14,85 ± 2,54	87,500	0,002

Согласно результатам U Манна-Уитни, у испытуемых выявлены статистически значимые различия (на уровне $p \leq 0,04$) между группой имевших зависимость и группой без зависимости по шкале «боязливость», Уровень боязливости выше у группы лиц употреблявших, что предполагает низкий уровень самоуважения и уважения других, остановку развития и разрушения личности. Выявлены статистически значимые различия (на уровне $p \leq 0,01$) между группой употреблявших и группой без зависимости по шкалам «социабельность» и «рассудительность», уровень социабельности и рассудительности выше у группы с зависимостью, что может характеризовать их как лиц, ищущих в социальном взаимодействии выгоду для удовлетворения потребностей. Это подтверждается результатами Н. Г. Найденова с соавторами в качестве психологических факторов формирования наркоманического поведения авторы рассматривают сочетание ряда особенностей личности. К ним они относят: несформированность высших эмоций, ограниченность интересов, отсутствие установок на труд и другую общественно полезную деятельность; низкий внутренний контроль, стремление к искусственному изменению своего состояния, обусловленному психической неуравновешенностью, чувством внутренней напряженности, патологическим стремлением к самоутверждению или гедонистическими тенденциями; эмоционально-волевым дисбалансом, расторможенностью влечений и нарушением психологических адаптивных механизмов [5]. Уровень альтруизма выше у группы с зависимостью, это может характеризовать их, как лиц с противоположной характеристикой альтруизма – эгоизмом. Как правило, в научной литературе выявляется, что все внимание зависимого человека во время употребления сконцентрировано только на себе. Как достать наркотик, как употребить и как добыть еще.

Результаты сравнительного анализа показателей по методике «Темная триада» выявлены статистически значимые различия (на уровне $p \leq 0,003$) между группой имеющих зависимость 14,35 ± 5,22 и группой без зависимости 9,30 ± 2,38 по шкале «Макиавеллизма». Более низкие показатели по шкале «Макиавелизм», указывают, что лица употреблявшие наркотические вещества, готовы помогать людям, но только заранее ожидая чего-то в замен. У лиц с зависимостью макиавеллизм может характеризоваться, как «синдромом эмоциональной холодности», потому что социальная отстраненность (при обширности социальных контактов) является основной характеристикой подобных людей. Такие лица более эффективно обманывают других, в межличностном общении они чаще используют лесть и в целом успешнее влияют на других людей.

Можно предположить, что у наркозависимой личности представления качеств личности замещаются другими, отвечающими новым личностным образованиям, позволяющими чувствовать себя комфортно в новых условиях бытия. Они формируют особое «феноменальное поле» самовосприятия.

Библиографический список

1.Егорова М.С., Паршикова О.В. Адаптация опросника HEXACO-PI-R на российской выборке [Текст] // Современная психодиагностика России. Преодоление кризиса: сборник материалов III Всероссийской конференции по психологической диагностики: в 2-х т. / редколлегия: Н.А. Батурин (отв. ред) и др, место издания Издательский центр ЮУрГУ Челябинск, 2015. том 1, с. 129-134

2.Егорова, М.С., Ситникова М.А., Паршикова О.В. Адаптация Короткого опросника Темной триады [Текст] // Психологические исследования. 2015. Т. 8, № 43. С. 1. URL: http://psystudy.ru (дата обращения: 01.11.2017).

3.Захаров Н.П. Психотерапия пограничных расстройств и состояний зависимости [Текст] / Н.П. Захаров - М.: "ДеЛи-принт", 2004. - 288 стр.

4.Канашов А.Е., Куба Е.А. Выраженность симптомокомплекса "Темная триада" у подростков // XIX Всероссийская студенческая научно-практическая конференция. Нижневартовского государственного университета: сборник статей (г. Нижневартовск Изд-во Нижневартов. гос. ун-та, 2017. – 542с), Нижневартовск: Нижневартовский государственный университет, 2017. - С. 478-480.

5.Найденова Н.Г.Радченко А.Ф. Методы ранней профилактики наркомании и токсикомании [Текст] // Новые формы организации наркологической помощи населению и профилактики алкоголизма. М., 1989. С. 45–48

КИРШИН ЕВГЕНИЙ БОРИСОВИЧ – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 159.9

С.С. Чернявский

СОЦИАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ КАК ФАКТОР УСПЕШНОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПСИХОЛОГА

В данной статье речь пойдет об исследовании влияния социального интеллекта на успешность профессиональной деятельности психологов. Проблема развития социального интеллекта у психологов является актуальной. Актуальность исследуемой проблемы обусловлена рядом взаимосвязанных факторов: качество профессиональной деятельности психологов оставляет желать лучшего, так как готовность к реализации профессиональных компетенций сформирована не у всех специалистов; в теоретических разработках проблема влияния социального интеллекта на формирование профессиональной деятельности психологов пока не находит должного научного исследования; не раскрыт вопрос об особенностях развития социального интеллекта психологов, о способах формирования успешности профессиональной деятельности, через развития социального интеллекта.

Ключевые слова: *интеллект, социальный интеллект, деятельность, профессиональная деятельность, профессиональная успешность.*

Требования к профессиональной деятельности психолога постоянно возрастают. Это связано с тем, что профессия психолога является той областью, где происходит непосредственное воздействием на мышление, состояние и поведение людей, что представляется весьма сложной и ответственной работой. Не квалифицированное использование психологической информации, методик, приемов и технологий, может привести к нанесению вреда вовлеченным в психологическую работу людям, семьям, трудовым коллективам, а также подорвать авторитет, доверие к психологу и профессиональной психологии в общественном сознании. В связи со всем этим, к психологу предъявляется определенные социально-этические и профессиональные требования. Соблюдение профессионально-этических норм в профессиональной деятельности психолога предполагает ориентацию на специфические нравственные нормы поведения во взаимодействии с клиентом, коллегами, испытуемыми и научным сообществом. Что является далеко не просто, и влияет на отношение и оценку психолога к выполняемой работе. В нашем исследовании была сформулирована гипотеза исследования, которая предполагает, что именно социальный интеллект является эффективным фактором формирования профессиональной деятельности психологов.

Впервые понятие «социальный интеллект» в психологии появился, благодаря трудам Э. Торндайка, который под данным понятием рассматривал способность личности правильно понимать поведение людей. Данное поведение позволяет эффективно строить межличностные отношения. Социальный интеллект включает в себя способность понимать себя и окружающих людей, умение анализировать социальные ситуации и прогнозировать их развитие, успешность решения задач социального характера [9, с. 68].

Н. А. Аминова, М. В. Молоканова в своих работах выделяют три составляющие социального интеллекта: когнитивный, эмоциональный и поведенческий компоненты. А. И. Савенков подробно описывает эти компоненты:

1) Когнитивный компонент включает в себя социальные знания (особенностей людей и понимание их, специальных правил); социальную память (на фамилии, внешность); социальную интуицию (распознание эмоций, состояний; осмысление мотивов поведения другого человека, умение адекватно интерпретировать поведение людей в рамках социального контекста), социальное прогнозирование (постановка перед собой целей и составление плана действий по их достижению, анализ и самоконтроль своего развития; мониторинг имеющихся нереализованных возможностей).

2) Эмоциональный компонент подразумевание наличие: социальной выразительности (эмоциональная выразительность, чувствительность, контроль); сопереживания (умение встать на место другого человека, входить в его положение, «преодолевать коммуникативный и моральный эгоцентризм»); способности к саморегуляции – (умение контролировать свои эмоции и состояние).

3) Поведенческий компонент содержит в себе социальное восприятие (умение слышать партнера по общению, понимание чувства юмора); социальное взаимодействие (умение и открытость к совместной деятельности с другими людьми, способность к коллективному взаимодействию, в особенности коллективному творчеству); социальную адаптацию (умение высказываться, таким образом, чтобы другие тебя

© Чернявский С.С., 2018.

понимали и принимали, умение дружелюбно ладить и сосуществовать с окружающими, открытость в общении) [1, 6].

Эти компоненты позволят повысить уровень профессиональной успешности психологов, через освоение практических и профессиональных умений, которые они смогут использовать в практической деятельности. Н. Ю. Хрящев, Л. В. Мургунец выделяются несколько различные комплексы профессионально важных качеств, и это осложняет формирование целостных представлений о личности психолога. Это происходит в связи с тем, что существуют различные концептуальные подходы к организации деятельности психолога и ее основным направлениям. Сама же профессиональная деятельность является процессом, осуществляемым субъектом определенной деятельности в области своей профессии и специальности в определенной сфере и отрасли производства [8, с. 124].

В процессе экспериментального исследования, мы использовали количественный, качественный анализ полученных результатов, и методы математической обработки, такие как φ – критерий Фишера и коэффициент ранговой корреляции Спирмена, которые позволили нам потвердить нашу гипотезу о том, что именно социальный интеллект является эффективным фактором формирования профессиональной деятельности психологов.

В экспериментальном исследовании приняли участие 12 практикующих психологов (2 семейных психологов, 5 детских психологов и 5 специалистов по работе с персоналом). Средний возраст испытуемых 30-35 лет. Опыт работы от 1 года до 3 лет. Так как опыт работы может повлиять на уровень развития социального интеллекта и уровень сформированности профессиональной успешности, для участия в исследовании были приглашены психологи с небольшим опытом работы.

Для диагностики уровня сформированности социального интеллекта и профессиональной успешности, использовались следующие методики исследования: тест Гилфорда «Социальный интеллект», методика определения уровня мотивация достижения успеха (А. Мехрабиан), методика изучения интегральной удовлетворенности трудом (Н. П. Фетискин, В. В. Козлов, Г. М. Мануйлов), задание на выявление уровня сформированности профессиональной успешности психологов [3, 4, 5].

Экспериментальное исследование проводилось в три этапа:

1.Констатирующий этап исследования позволил выявить уровень развития социального интеллекта и уровень сформированности успешной деятельности психологов. Результаты уровня развития социального интеллекта, мотивации достижения успеха и представлены на рисунках 1 и 2.

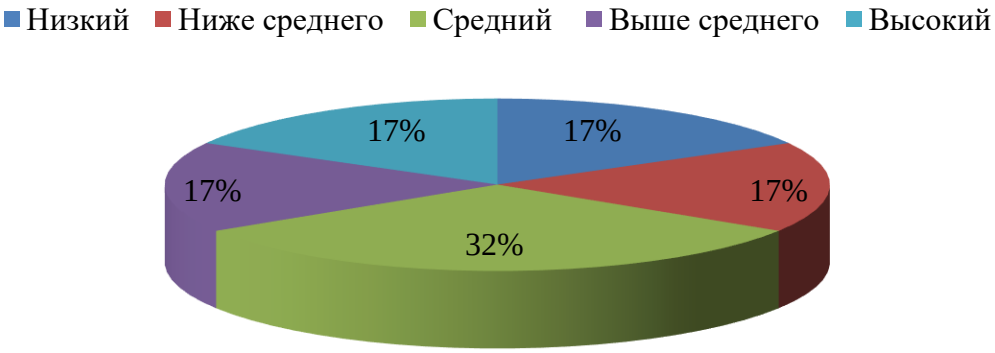


Рис. 1. Результаты изучения уровня сформированности социального интеллекта у психологов при помощи теста Гилфорда на констатирующем этапе эксперимента

Мы выявили, что общий уровень сформированоости социального интеллекта обследованных психологов находится на среднем уровне. В связи с отсутствием методики для изучения профессиональной успешности психологов, В связи с отсутствием методик для исследования уровня профессиональной успешности, в рамках данного исследования было разработано задание. При его создании учитывались критерии профессиональной успешности психологов, выделенные И. В. Сыромятниковой:

1) профессиональная компетентность психолога – уровень владения психологическими знаниями и навыком их практического применения, соответствие этическим нормам профессиональной деятельности, знание нормативной документации, регламентирующей профессиональную деятельность, самостоятельность, умение планировать и организовывать свою работу

2) эффективность предлагаемых психологом рекомендаций;

3) результативность мероприятий, направленных на психологическое обеспечение сопровождения профессиональной деятельности предприятия;

4) качество работы с клиентами, отличающимися нервно-психической неустойчивостью и сложностями в адаптации;

5) качество изучения социально-психологического климата и межличностных отношений в коллективе;

6) качество методической работы психолога;

7) качество оказания психологической помощи персоналу;

8) профессиональная пригодность к психологической работе (умение объективно воспринимать трудности клиента, эмпатические реакции, ориентация личность клиента, стремление оказать ему помощь) [7, с. 62].

Результаты исследования уровня мотивация достижения успеха и удовлетворенность своим трудом у психологов представлены в рисунке 2.

Рис. 2. Результаты исследования уровня мотивация достижения успеха, удовлетворенность своим трудом и профессиональная удовлетворенность у психологов на констатирующем этапе эксперимента

По рисунку 2 наблюдается средний уровень профессиональной удовлетворенности и средний уровень удовлетворенности своим трудом. Так же наблюдается, что психологи чаще мотивированны на избегание неудач. В таблице 1, мы показали результаты подсчетов корреляции между показателями социального интеллекта и профессиональной успешностью психологов.

Таблица 1

Влияние уровня социального интеллекта на профессиональную успешность психологов

N	Показатели социального интеллекта психологов (А)	Ранг А	Показатели профессиональной успешности психологов (В)	Ранг В	d (ранг А – ранг В)	d^2
1	6	1.5	1	1.5	0	0
2	31	10	5	5	5	25
3	26	5.5	7	9.5	-4	16
4	26	5.5	5	5	0.5	0.25
5	26	5.5	5	5	0.5	0.25
6	51	12	9	12	0	0
7	26	5.5	5	5	0.5	0.25
8	31	10	7	9.5	0.5	0.25
9	26	5.5	5	5	0.5	0.25
10	31	10	7	9.5	0.5	0.25
11	6	1.5	1	1.5	0	0
12	26	5.5	7	9.5	-4	16
Суммы		78		78	0	58.5

Результат: $r_s = 0{,}795^{**}$ Критические значения для N = 12 (*p = 0,05≤0,58; **p = 0,01≤0,73). Ответ: H_0 отвергается. Корреляция между показателями социального интеллекта и профессиональной успешности статистически значима.

Результаты констатирующего эксперимента показали, что прослеживается корреляция между средним уровнем сформированностью социального интеллекта и профессиональной успешностью психологов. Значит, для того, чтобы повысить профессиональную успешность необходимо повысить уровень социального интеллекта психологов в процессе тренинговых занятий. На основе данных показателей были разработаны так же методические рекомендации по повышению уровня сформированности социального интеллекта психологов.

2. Формирующий этап исследования позволил разработать и апробировать программу по формированию социального интеллекта психологов. Данная программа создавалась по критериям профессиональной успешности И. В. Сыромятниковой и на основе исследований Г. П. Геранюшкиной, которая выделяет 3 уровня развития социального интеллекта: 1) уровень потенциальных способностей – когнитивный и эмотивный элементы; 2) уровень актуальных способностей – шесть факторов социального интеллекта, предложенных Дж. Гилфордом; 3) результативный уровень – коммуникативный, организаторский, комплексный компоненты [2, 7].

3. Контрольный этап исследования позволил провести повторную диагностику уровня развития социального интеллекта и уровня сформированности успешной деятельности психологов после формирующего эксперимента. С помощью φ критерия Фишера, было выявлено наличие положительной динамики сформированности социального интеллекта и профессиональной успешности психологов. В ходе выявления положительной динамики развития социального интеллекта и профессиональной успешности психологов, было проведено повторное изучение корреляции между показателями социального интеллекта и профессиональной успешности психологов. Результаты сравнительного анализа показателей социального интеллекта по тесту Гилфорда «Социальный интеллект» до и после формирующего тренинга представлены в таблице 2.

Таблица 2

Результаты сравнительного анализа показателей социального интеллекта по тесту Гилфорда «Социальный интеллект» до и после формирующего эксперимента

Уровни	До эксперимента	После эксперимента	φ-критерий Фишера
Низкий	2 (16,7 %)	1 (8,3 %)	0,632
Ниже среднего	2 (16,7 %)	1 (8,3 %)	0,632
Средний	4 (32 %)	2 (17 %)	0,95
Выше среднего	2 (17 %)	7 (58 %)	2,195*
Высокий	2 (16,7 %)	1 (8,3 %)	0,632

Примечание: 1,64* – $p \leq 0,05$; 2,31** – $p \leq 0,01$.

Данные таблицы 2 показали, что в развитии социального интеллекта у психологов после формирующего эксперимента прослеживается положительная динамика. Разница прослеживается на 0,05 уровне (2,195*). После эксперимента, психологи уже освоили навык предвидеть последствия поведения персонажей в определенной ситуации, предсказать то, что произойдет в дальнейшем. Научились правильно оценивать состояние, чувства, намерения людей по их невербальным проявлениям: мимике, позам, жестам. Психологи овладели языком телодвижений, взглядов и жестов (который раньше осваивается в онтогенезе и вызывает больше доверия, чем язык вербальный). Благодаря обучению, они научились в более глубоком смысле создать общий образ личности при общении, понимать логику развития целостных ситуаций взаимодействия людей, смысл их поведения в этих ситуациях. Путем логических умозаключений стараются достраивать неизвестные, недостающие звенья в цепи этих взаимодействий, предсказывать, как человек поведет себя в дальнейшем, находить причины определенного поведения. Так же научились понимать изменения и значения сходного поведения (вербального и невербального) в разных ситуационных контекстах у психологов. Респонденты обладают чувствительностью к характеру и оттенкам человеческих взаимоотношений, что помогает им в большинстве случаев правильно понимать то, что люди говорят друг другу (речевую экспрессию) в контексте определенной ситуации, определенных взаимоотношений. Им иногда удается находить соответствующий тон общения с разными собеседниками в разных ситуациях, к тому же они имеют большой репертуар ролевого поведения (проявляют ролевую пластичность). Хотя иногда бывает и так, что они могут принимать одни и те же вербальные сообщения в зависимости от характера взаимоотношений людей и контекста ситуации общения. Уровень социального интеллекта повысился до выше среднего уровня. Это говорит о том, что психологи освоили навыки, которые позволили им повысить умения поддерживать коммуникацию, читать вербальную реакцию собеседника, предвидеть возможные реакции собеседника на несколько шагов вперед, понимать эмоциональное состояние собеседника и т.д.

В таблице 3 представлены данные по динамике развития профессиональной успешности психологов в экспериментальной группе (сравнение результатов констатирующего и контрольного этапов эксперимента по выявлению уровня развития профессиональной успешности психологов после формирующего

этапа, в ходе которого проводился комплекс мероприятий по развитию социального интеллекта у психологов экспериментальной группы).

Таблица 3

Сравнительный анализ показателей общего уровня развития профессиональной успешности психологов до и после формирующего эксперимента

Уровни профессиональной успешности	До эксперимента	После эксперимента	φ-критерий Фишера
Высокий уровень	1 (8,3 %)	5 (41,7 %)	2,009*
Средний уровень	9 (75 %)	6 (25,1 %)	2,318**
Низкий уровень	2 (16,7 %)	1 (8,3 %)	0,632

Примечание: 1,64* – $p \leq 0,05$; 2,31** – $p \leq 0,01$.

Результаты таблицы 3 показали, что после формирующего эксперимента уровень профессиональной успешности психологов повысился от среднего уровня (2,318**), до высокого уровня (2,009*). Разница прослеживается на 0,01 и 0,05 уровне. Следовательно, тренинговая программа способствовала формированию социального интеллекта психологов, за счет чего повысился и их уровень профессиональной успешности. Показатели корреляции представлены в таблице 4.

Таблица 4

Корреляционный анализ влияния уровня развития социального интеллекта на профессиональную успешность деятельности психологов на контрольном этапе эксперимента

N	Показатели социального интеллекта психологов (А)	Ранг А	Показатели профессиональной успешности психологов (В)	Ранг В	d (ранг А – ранг В)	d^2
1	6	1	1	1	0	0
2	42	7	9	10	-3	9
3	46	9.5	9	10	-0.5	0.25
4	26	2	5	3	-1	1
5	46	9.5	5	3	6.5	42.25
6	51	12	10	12	0	0
7	46	9.5	7	7	2.5	6.25
8	31	3.5	6	5.5	-2	4
9	46	9.5	8	8	1.5	2.25
10	31	3.5	5	3	0.5	0.25
11	38	5	6	5.5	-0.5	0.25
12	41	6	9	10	-4	16
Суммы		78		78	0	81.5

Результат: $r_s = 0.715$* Критические значения для N = 12 (*p = 0,05≤0,58; **p = 0,01≤0,73). Ответ: H_0 отвергается. Корреляция между А и В статистически значима.

Результаты контрольного эксперимента свидетельствуют о том, что психологи показали более высокий уровень сформированности социального интеллекта, а так же высокий уровень профессиональной успешности. На основе расчетов коэффициентов корреляции между двумя переменными, сделан вывод, что в ходе экспериментального исследования удалось доказать существенное влияние развития уровня социального интеллекта у психологов на их профессиональную успешность. Таким образом, результаты проведенного эксперимента подтверждает гипотезу нашего исследования.

Библиографический список

1.Аминов Н.А. О компонентах специальных способностей будущих школьных психологов / Н.А. Аминов, М.В. Молоканов // Психологический журнал. – 2014. – № 5. – С. 104-109.

2.Геранюшкина Г.П. Социальный интеллект студентов - менеджеров и его развитие в условиях формирующего эксперимента : автореф. дис. ... канд. пси-хол. наук / Г.П. Геранюшкина ; Иркутс. гос. ун-т. – Иркутск : 2011. – 21 с.

3.Гилфорд Дж. Три стороны интеллекта / Дж. Гилфорд // Психология мышления. Сб. переводов / Под ред. А.М. Матюшкина. – М. : Прогресс, 2015. – С. 433-456.

4.Диагностика мотивации достижения (А.Мехрабиан) / Н.П. Фетискин, В.В. Козлов, Г.М. Мануйлов Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. – М. : Просвещение, 2002. – С.98-102.

5.Интегральная удовлетворенность трудом / Н. П. Фетискин, В. В. Козлов, Г. М. Мануйлов Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. – М. : Изд-во Института Психотерапии, 2002. – С.470–473.

6.Савенков А. И. Социальный интеллект как проблема психологии одаренности и творчества / А. И. Савенков // Психология. Журнал Высшей школы экономики. – М. : ГУ ВШЭ, 2015. – Т.2. – № 4. – С. 94-101.

7.Сыромятников И. В. Теоретическое обоснование методологии оценки профессионального самоопределения субъекта деятельности / И. В. Сыромятников, И. Г. Ожерельева // Инновации в образовании. – 2015. – №1. – С. 62-80.

8.Хрящева Н. Ю. Ведение беседы в проблемной ситуации психологического консультирования (ролевая игра) / Н. Ю. Хрящева, Л. В. Мургунец // Практикум по общей, экспериментальной и прикладной психологии / под ред. А. А.Крылова, С. А. Маничева. – СПб. : Речь, 2010. – 301 с.

9.Thorndike E. L. Intelligence and its use / E. L. Thorndike. – Harper's Magazine. – 2010. – 140 с.

ЧЕРНЯВСКИЙ СЕРГЕЙ СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Национальный Институт имени Екатерины Великой, Россия г. Москва.

УДК 378

В.А. Кашемиров

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК СТРЕССОГЕННЫЙ ФАКТОР В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧИТЕЛЯ

В статье рассматриваются влияние информационных технологий на уровень стрессоустойчивости учителей школы.

Ключевые слова: *стресс, стрессоустойчивость, инновации, деятельностная стрессогенность.*

Профессия педагога является стрессогеной поскольку она связана с постоянным взаимодействием с другими людьми. Традиционно стрессоустойчивость рассматривается в взаимосвязи с индивидуально личностным особенностями, с влиянием стиля управления образовательного учреждения [3]. Большое внимание в психологии и педагогике уделяется личностным качествам педагога, влияющим на педагогическую деятельность (Б.Г. Ананьев, Н.В. Кузьмина, А.К. Маркова, В.А. Якунин [1, 2, 4, 5]). Все исследования свидетельствуют о напряженности, стрессогенности данной деятельности, каждый из структурных компонентов которой предъявляет высокие требования к стрессоустойчивости педагогов, что связано с систиматическими ситуациями оценки, частыми и длительными контактами с учащимися, родителями, педагогами, малозаметностью результатов для внешнего восприятия, снижением престижности педагогического труда, что грозит высокой вероятностью возникновения деловых и межличностных конфликтов.

В свою очередь новые стандарты образования требуют от педагогов активного использования ИКТ в своей работе а именно: умение свободно пользоваться интерактивной техникой, проведения занятий в стиле презентации, своевременное заполнение журналов в системе «Школьный портал», проводить онлайн тестирования, поскольку мы должны перейти на подготовку совершенно нового выпускника школы с высокими показателями. Это значит, что для педагогов применяются тоже новые требования одно из которых не только умение использовать в деятельности но и транслировать эти знания подрастающему поколению. Соответственно с тем, что средний возраст учителей в школе, как показывает практика 58 лет. Это поколение учителей слабо владеет компьютерной техникой, а значит они оказываются в ситуации когда в короткие сроки они обязаны овладеть новыми компетенциями в связи с этим данная инновация встречает активное сопративление со стороны педагогического коллектива и влияет на понижение стрессоустойчивости.

Таким образом, нами выдвинута гипотеза: Включение в профессиональную деятельность учителя инновационных элементов станет значительным ресурсом для понижения стрессоустойчивости личности учителя.

Был разработан план эксперимента выражающийся как констатирующий эксперимент проходивший в два этапа в период с сентября 2017 по февраль 2018 года в перерыве в 6 месяцев. Исследование проводилось на 60 испытуемых Средней общеобразовательной школы (далее – СОШ) Г.о. Подольск. В возрасте от 45 до 65 лет. В котором использовались следующие методики: 1) Шкала профессионального стресса (Рогов Е.И.), 2) Шкала PSM25 Лемура-Тесье-Филлиона (Lemyr-Tessier-Fillion) 3) Оценка уровня деятельностной стрессогенности.

На социальном уровне в экспериментальном исследовании оценивались профессиональные стрессоры преподавателей СОШ. В анкетирование приняло участие 60 испытуемых. По результатам «Шкалы профессионального стресса» - 100% учителей СОШ испытывают влияние профессионального стресса. **Профессиональный стресс -** это многообразный феномен, выражающийся в психических и физических реакциях на напряженные ситуации в трудовой деятельности человека. В настоящее время он выделен в отдельную рубрику в Международной классификации болезней (МКБ10).

В исследовании были выявлены самые значимые специфические стрессовые факторы, такие как: 1. Возрастание требований к профессиональной подготовке учителей — 98%; 2. Усиление системы контроля за деятельностью учителя — 69%; 3. Новые программы, процедуры и ролевые обязанности — 75%. (рис. 1)

По шкале PSM25 Лемура-Тесье-Филлиона (Lemyr-Tessier-Fillion) предназначенной для измерения феноменологической структуры переживаний стресса, а именно измерение стрессовых ощущений в соматических, поведенческих и эмоциональных показателях. В начале года по результатам тестирования

© Кашемиров В.А., 2018.

все испытуемые продемонстрировали показатели ниже 100 баллов, что свидетельствовало о состоянии психологической адаптированности к рабочим нагрузкам. Но проведя повторное тестирование через 6 месяцев испытуемые поразили своими показателями: 1. 15 учителей представили показатели свыше 155 баллов, что говорит о высоком уровне стресса и свидетельствует о состоянии психического дискомфорта; 2. Основная масса 40 учителей, продемонстрировали показатели от 100 до 154 баллов, что говорит о среднем уровне стресса. 3. И всего 5 учителей, предстали те же показатели и что и в первоначальном тестировании. (рис 2)

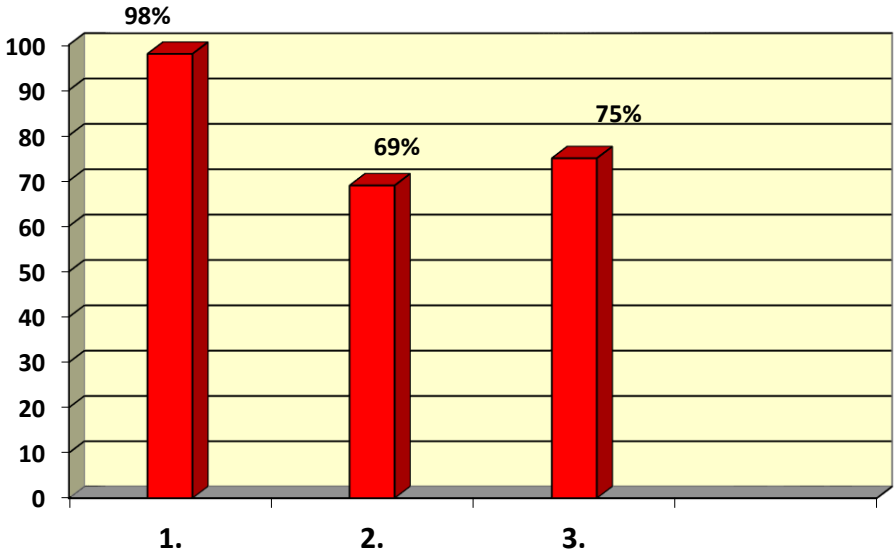
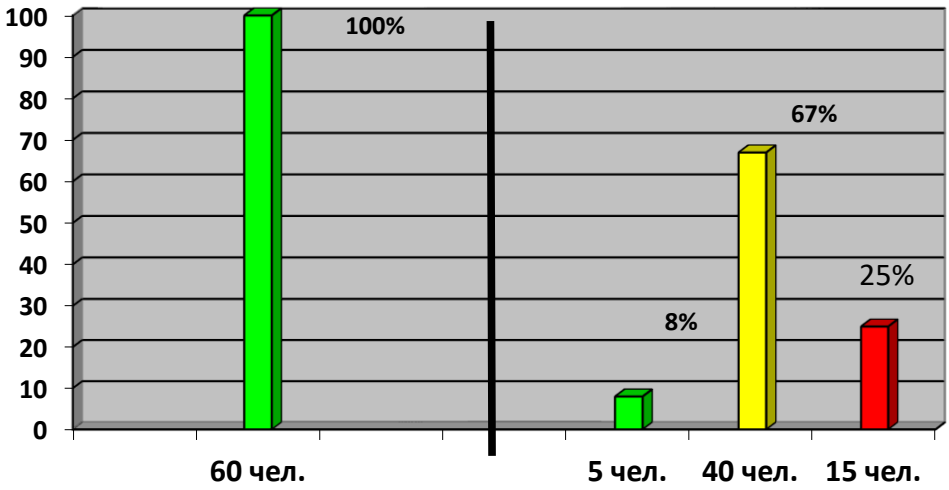


Рис. 1.



Сентябрь 2017 Февраль 2018

Рис. 2.

И проведя третий опросник на «Оценку уровня ощущения деятельностной стрессогенности» мы получили следующие результаты подтверждающие нашу гипотезу. В начале года было выявлено что у 72% учителей ощущают низкий уровень деятельностной стрессогенности, у 20% средний уровень, и всего лишь у 8% ощущают повышенный уровень деятельностной стрессогенности. После плодотворной полугодичной работы учителей, проведя повторный опрос, мы выявили следующие показатели, где низкий уровень ощущения деятельностной стрессогенности присущ всего лишь 8% испытуемых, 11% учителей присущь средний уровень, а повышенный уровень ощущения деятельной стрессогенности присущь 81%. (рис.3)

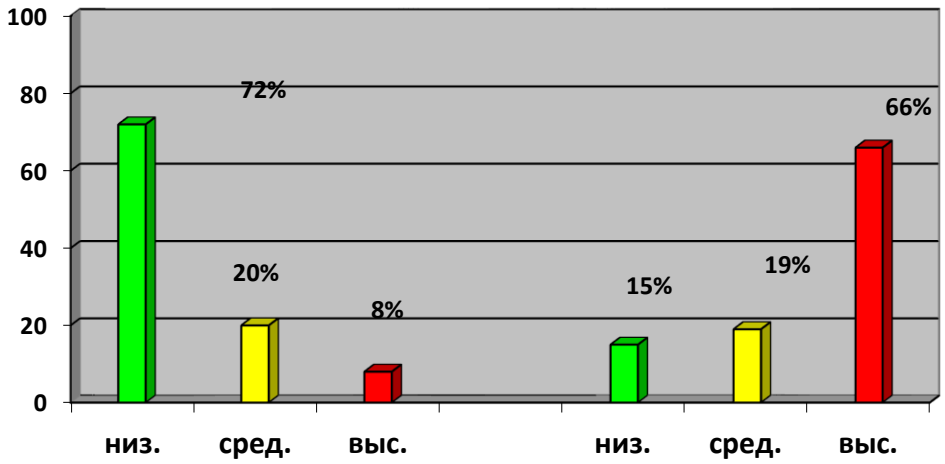


Рис. 3.

По и тогам исследования, мы увидели, что включение в профессиональную деятельность учителя инновационных элементов всё-таки становится значительным ресурсом для понижения стрессоустойчивости личности учителя. Изучение влияния условий труда на здоровье и психическое благополучие человека началось с развитием промышленного производства. С первых шагов психологии «на производстве» особое внимание уделялось вопросам адаптации и дезадаптации людей в рамках различных профессий, проблемам утомления и состояниям нервно-психической напряженности на что следует обратить внимание профессиональным учителям.

В наши дни проблемы управления стрессами на работе становятся наиболее актуальными, потому что быстро изменяются социально-экономические и политические ситуации, увеличиваются нервно-психические и информационные нагрузки, происходит диверсификация производства, постоянно растет конкуренция и обостряется борьба за рабочие места.

Библиографический список

1. Ананьев Б.Г. Избр. психол. Труды. Т.I.М., 1980
2. Баранов А.А. Психология стрессоустойчивости педагога. Л.. ЛГУ, 2005
3. Лазарус Р. Теория стресса и психофизиологические исследования. В кн.: Эмоциональный стресс / Под ред. Л.Леви., 1970., переизданная в 1999
4. Маркова А.К. Психология труда учителя. М., 1993

КАШЕМИРОВ ВАЛЕНТИН АНДРЕЕВИЧ – магистрант, Московский государственный областной университет, Россия.

УДК 159.99

М.С. Ягуп

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОСВЯЗИ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ И ЦЕННОСТНО-СМЫСЛОВОЙ СФЕРЫ У ЛЮДЕЙ СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА

В статье рассматриваются результаты теоретического исследования взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у людей среднего возраста. Данное исследование проблемы позволило обосновать его актуальность, рассмотреть точки зрения отечественных и зарубежных исследователей к определению понятий «качество жизни», «ценностно-смысловая сфера».

Ключевые слова: *качество жизни, ценностно-смысловая сфера.*

Важность исследования проблематики качества жизни определяется: во-первых, возрастанием значения не только материальных основ жизнедеятельности, но и духовных и культурных ценностей; во-вторых, особенностями современной политической и социально-экономической ситуации в нашей стране, изменением ранее существовавших представлений и формированием принципиально новых, созданием качественно новых экономических условий жизнедеятельности; в-третьих, необходимостью привлечения психологических теорий для разработки концепций социальной политики, изучения экономических явлений, гуманизации реформ, ориентации их на человека, т.е. тенденция перехода человечества в условиях глобализации на уровень персонификации, анализ состояния сознания субъекта, его ощущений, представлений, понимания степени удовлетворенности своей жизнью, возможности осознания себя в контексте «Я-личность»; в-четвертых, привлечением внимания исследователей различных областей науки к разработке проблемы удовлетворенности жизнью человеком, которая может успешно разрабатываться и развиваться в русле концепции качества жизни.

В последние десятилетия оценка качества жизни становится важной составляющей исследований в клинической психологии. Категория качества жизни рассматривается современной психологической наукой как интегративный показатель психического здоровья.

В настоящее особенно значима проблема качества жизни у людей среднего возраста, как категории лиц, активно принимающей участие в социальных отношениях, изменяющей их, осуществляющей общественно значимую трудовую деятельность.

У лиц среднего возраста уже сформированы личностные смыслы жизни и система ценностных ориентаций. Система ценностных ориентаций, являясь психологической характеристикой зрелой личности, одним из центральных личностных образований, выражает содержательное отношение человека к социальной действительности и в этом качестве определяет мотивацию его поведения, оказывает существенное влияние на все стороны его деятельности [1]. Как элемент структуры личности, ценностные ориентации характеризуют внутреннюю готовность к совершению определенной деятельности по удовлетворению потребностей и интересов, указывают на направленность ее поведения.

Однако, несмотря на значимость проблем качества жизни у людей среднего возраста и ценностно-смысловой сферы у них, их взаимосвязь изучена недостаточно.

Таким образом, проблема взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у людей среднего возраста является актуальной.

В ходе рассмотрения теоретических аспектов взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у людей среднего возраста было выявлено, что ценностно-смысловая сфера является значимой, сложной, многогранной проблемой теоретических и практических исследований в зарубежной и отечественной психологии. В отечественной психологии проблему ценностно-смысловой сферы изучали: Д.А. Леонтьев, Л.С. Выготский, А.Н. Леонтьев, Б.С. Братусь, Ф.Е. Василюк, Р.Х. Шакуров и другие. В зарубежной психологии проблему ценностно-смысловой сферы изучали: М. Рокич; Ш. Шварц; В. Франкл и другие.

Ценностно-смысловая сфера представляет собой целостное образование, которое развивается, изменяется и каждый элемент взаимно дополняет другой. Элементы ценностно-смысловой сферы представлены ценностями и смыслами, которые в субъективной картине мира являются не изолированными ком-

© Ягуп М. С., 2018.

Научный руководитель: *Абросимова Екатерина Анатольевна* – кандидат психологических наук, доцент кафедры специальной и клинической психологии, Челябинский государственный университет, Россия.

понентами, а единой системно-структурной и динамической организацией. Ценностно-смысловая организация сознания субъекта обеспечивает избирательность влияния жизненных ситуаций на психические состояния, тем самым обозначает характер отношений человека с миром и выполняет функцию регуляции этих отношений.

В ходе рассмотрения теоретических аспектов взаимосвязи качества жизни и ценностно-смысловой сферы у людей среднего возраста также было выявлено, что изучение проблем качества жизни началось с середины 60-х годов XX века. Связано это было с тем, что возник интерес человечества к гуманитарному содержанию экономического прогресса.

До настоящего времени нет единодушия в понимании, какие явления обозначать термином качество жизни и вопрос остается дискуссионным. Объяснения и понимания термина «качество жизни» следующие:

1) В показатели качества жизни включаются все процессы жизнедеятельности общества и человека.

2) В показатели качества жизни вводят только узкую часть процессов жизнеобеспечения людей.

3) Используется близкая терминология, отождествляясь с категорией качество жизни: уклад жизни, уровень жизни, стиль жизни, стандарт жизни и т.д. Иногда происходит отождествление данных категорий, что и затрудняет понимание содержания качества жизни.

В последние три десятилетия за рубежом (прежде всего в США и странах Западной Европы) исследованию качества жизни было посвящено огромное количество работ, как прикладного, так и теоретического характера. Тем не менее, исчерпывающего определения понятия «качество жизни» с выделением четких границ сферы его применения до сих пор не существует.

В настоящее время широко распространена трактовка качества жизни как концептуального понятия, втягивающего в свою орбиту круг представлений о благосостоянии, благополучии, свободе современного человека, его взаимодействии с окружающим миром.

Обобщив представления о качестве жизни в зарубежной и отечественной научной литературе, можно сделать вывод, что под данным термином понимают комплексную характеристику политических, социально-экономических, экологических, культурно-идеологических факторов и условий существования личности, положения человека в обществе. Категория качества становится символом выживаемости цивилизации прогресса. При этом происходит преодоление традиционных представлений о качестве, широко используемых в системах управления качеством. Появляются понятия качества жизни, качества человека, качества управления, качество общественного интеллекта, качества информации, качества систем «человек-техника».

В конечном счете, в том или ином контексте, большинство исследователей, под качеством жизни понимают некую комплексную характеристику, которая определяет социально-экономическое положение и совокупность условий, обеспечивающих жизнедеятельность человека. Важно учитывать, что речь должна идти не только об экономическом благополучии.

Для человека важное значение имеет и духовно ориентированная жизнь и определенный уровень благосостояния [2]. Если повышение уровня благосостояния достигается ценой потери здоровья населения и ухудшения экологических условий, то такая ориентированность на развитие общества противоречит качеству жизни.

Итак, качество жизни выступает некой глобальной системой, включающей в себя качество культуры, качество образования, качество экологии, качество экономической, социальной и политической организации общества, качество человека. Качество жизни рассматривается как интегральный показатель, всесторонне характеризующий степень развития и полноту удовлетворения всего комплекса потребностей и интересов людей.

Изучение качества жизни и ценностно-смысловой сферы у людей среднего возраста является важным, поскольку это отражает отношений данной категории лиц к другим людям, к самим себе, определяет основу мировоззрения и жизненной концепции.

Библиографический список

1. Абросимова Е. А. Экзистенциальные проблемы личности и их психотерапия // Психологическое благополучие современного человека. – 2018. – С. 136-141.

2. Василюк, Ф. Е. Жизненный мир и кризис: типологический анализ критических ситуаций // Психологический журнал. — 1995. - Т. 16. - № 3. - С. 90-100.

ЯГУП МАРИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ *НАУКИ*

УДК 378

А.В. Сюткина

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ, ПОЗВОЛЯЮЩИХ СОВЕРШЕНСТВОВАТЬ ИННОВАЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ МБОУ СШ № 139 Г. КРАСНОЯРСКА

В статье рассматриваются вопросы совершенствования инновационной деятельности в образовательной организации. Предложены мероприятия, приведены методические рекомендации, которые позволят совершенствовать инновационную деятельность в образовательных организациях.

Ключевые слова: *инновационная деятельность, образовательная организация, совершенствование инновационной деятельности.*

Достигая все новых вершин в науке, человек создает современные технологии, которые со временем становятся частью его жизни и сфер деятельности. Реакция на происходящие изменения, а также отношение к инновациям во многом зависят от особенностей личности, так как каждый человек реагирует на них по-своему: принимает их, меняет свою жизнь и себя, либо игнорирует те новшества, с которыми ему приходится сталкиваться.

Сфера образования часто пересекается в информационном обществе с экономической сферой жизни общества, а образовательная деятельность становится важнейшей компонентой его экономического развития. Таким образом, в современных условиях важнейшим условием развития системы образования является инновационная деятельность. Инновационную деятельность в образовании следует рассматривать как систему взаимосвязанных действий, направленных на преобразование сложившейся практики образования, на разрешение существующих в системе образования проблем.

© Сюткина А.В., 2018.

Научный руководитель: *Лутошкина Ирина Степановна* – кандидат педагогических наук, доцент, Красноярский государственный педагогический университет им. В.П. Астафьева, Россия.

На базе муниципального бюджетного образовательного учреждения "Средняя школа № 139" г. Красноярска проводилось исследование, имеющее своей целью определение проблем, которые подразумевают под собой низкоэффективное осуществление инновационной деятельности.

На основании проведенного мной анализа инновационной деятельности в образовательной организации, были выявлены основные проблемы. Такие как:

1.В образовательной организации отсутствует официальное разработанное положение об осуществлении инновационной деятельности;

2.Неэффективная система стимулирования персонала, которая не предусматривает коэффициент, индикатор оценивающий потенциал педагога реализующего инновационную деятельность;

3.В педагогическом коллективе МБОУ СШ № 139, наблюдается низкий уровень мотивационной готовности;

4.Основными барьерами для педагогов стоящими на пути к осуществлению инновационной деятельности являются: недостаточное оснащение материально-технической базой рабочие места учителя и слабая информированность в коллективе о возможных инновациях;

5.Общий уровень осуществления инновационной деятельности, низкий. Низкий уровень осуществления инновационной деятельности в образовательной организации, как показал поведенный анализ, связан с недостаточно определенными знаниями у педагогов в области инновационной деятельности.

Таким образом, систематизируя выше изложенное, с целью совершенствования инновационной деятельности в Муниципальном бюджетном общеобразовательном учреждении «Средняя школа №139» мной были разработаны мероприятия. В качестве основных мероприятий совершенствующих инновационную деятельность в образовательной организации было предложено:

1.Разработать положение об осуществлении инновационной деятельности в образовательной организации;

2.Внести дополнения в Положение о выплатах стимулирующего характера, с учетом повышения уровня мотивации педагогических работников к осуществлению инновационной деятельности;

3.Улучшить материально – техническую базу инновационной деятельности;

4.Оформить в образовательной организации стенд, с целью повышения уровня информированности в коллективе о возможных инновациях;

5.Провести семинар, зволяющий повысить уровень определенных знаний у педагогов об инновационной деятельности.

Разработанные мной мероприятия позволять совершенствовать инновационную деятельность в образовательной организации. Повысят уровень мотивационной и личностной готовности педагогов к осуществлению инновационной деятельность, а также повысят уровень управленческой деятельности, включающиеся в себя эффективное управление инновационной деятельностью. Тем самым совершенствуют инновационную деятельность в данной организации.

Библиографический список

1.Гуров В.А. Инновационная деятельность педагога // Дополнительное образование и воспитание. 2016. № 2. С. 9-15.

2.Максимов Н. Н. Теоретические основы инновационной деятельности // Молодой ученый. 2016. №15.

3.Солодухина О.А. Классификация инновационных процессов в образовании. Среднее профессиональное образование, № 10, 2016, с. 12-13.

СЮТКИНА АНЖЕЛИКА ВАДИМОВНА – магистрант программы «Управление образованием и проектный менеджмент», Красноярский государственный педагогический университет им. В.П. Астафьева, Россия.

УДК 378

Ю.Н. Белоножкин, Е.Ю. Родионова

К ВОПРОСУ О БЕЗОПАСНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматриваются вопросы совершенствования «Системы контроля и управления доступом (СКУД) «Проход и питание» и вопрос усовершенствования безопасности образовательных организаций. Предложена разработка регламента и процедуры реализации продукта для определенных приходящих сотрудников, повысить степень ответственности среди сотрудников образовательной организации за счет предупреждения о перечне лиц, имеющих доступ в те или иные помещения образовательной организации.

Ключевые слова: *Безопасные условия обучения, образовательные организации, учащиеся, СКУД «Проход и питание», электронный ресурс «Москвёнок», доступ.*

Произошедшие за последнее время «громкие» события в образовательных организациях, такие как выстрел из пневмонического пистолета в глаз соседу по парте в феврале 2017 года в Нижнекамск и стрельба по детям в школьном дворе из такого же пистолета в мае 2017 года в Республике Коми, нападение с топором на учеников и учительницу в Республике Бурятия в январе 2018 года, массовый расстрел студентов керченского политехнического колледжа в октябре 2018 года, свидетельствуют о необходимости усиления работы по обеспечению безопасности образовательной организации.

Направления деятельности в данном аспекте различны – от организации дополнительного психологического исследования детей до внедрения новых технологий и использования специального оборудования нового поколения, в том числе, для ограничения доступа в образовательную организацию посторонних лиц.

В соответствии с п. 6 ст. 28 Федерального закона от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» образовательная организация обязана создавать безопасные условия обучения, воспитания обучающихся, присмотра и ухода за ними, а также их содержания в соответствии с установленными нормами, обеспечивающими жизнь и здоровье как обучающихся, так и работников образовательной организации.

За невыполнение должностными лицами образовательных организаций функций по созданию и поддержанию безопасных условий обучения и воспитания российским законодательством предусмотрена ответственность, меры ответственности при этом отличаются вариативностью, от замечания до увольнения.

Например, такая ситуация (1). П. был принят на должность учителя физической культуры ГБОУ г. Москвы, с ним заключен трудовой, согласно которого сотрудник обязуется лично выполнять трудовую функцию по должности учитель физкультуры в соответствии с условиями настоящего трудового договора и с соблюдением Устава и Правил внутреннего трудового распорядка для работников Школы. В соответствии с условиями П. обязался незамедлительно сообщать работодателю либо непосредственному руководителю о возникновении ситуации, представляющей угрозу жизни и здоровью обучающихся и работников, сохранности имущества работодателя, имущества работодателя.

В соответствии с приказом "О мерах по организации обеспечения охраны жизни и здоровья обучающихся во время образовательного процесса", с которым П. ознакомлен под роспись, на него возложены обязанности организовывать личное сопровождение обучающихся в раздевалках "Бассейна" во время перемен перед началом урока согласно расписанию, не допускать случаев оставления детей без присмотра во время образовательного процесса и перемен.

В нарушение указанных норм учащемуся, получившему травму во время урока физкультуры не была оказана своевременная помощь, сам факт травмы был скрыт от руководства школы, также на перемене учителем не было организовано личное сопровождение обучающихся у раздевалки мальчиков бассейна.

© Белоножкин Ю.Н., Родионова Е.Ю., 2018.

Научный руководитель: *Заславский Алексей Андреевич* – кандидат педагогических наук, доцент, Московский городской педагогический университет, Россия.

В отношении П. за нарушение Правил внутреннего трудового распорядка применено дисциплинарное взыскание в виде замечания.

В соответствии с п. 5 ч. 1 ст. 81 ТК РФ трудовой договор может быть расторгнут работодателем в случае неоднократного неисполнения работником без уважительных причин трудовых обязанностей, если он имеет дисциплинарное взыскание.

Приказом ГБОУ г. Москвы трудовой договор с П. расторгнут в связи с неоднократным неисполнением им трудовых обязанностей, в данном случае по обеспечению безопасные условий обучения.

Другим аспектом реализации норм законодательства в данной сфере является организация проходного режима в образовательную организацию.

Рассмотрим деятельность образовательной организации по указанному направлению на примере ГБОУ Школа № 491, где в рамках информационной системы Правительства Москвы «Проход и питание» применяется сервис «Москвёнок», реализуемый с использованием технических возможностей инструментов и технологий СКУД.

ГБОУ Школа № 491 включает в себя десять адресов, обеспечение безопасности которых требует повышенной концентрации и внедрения единых эффективных решений в отношении приходящих сотрудников в целях повышения безопасности.

Для осуществления безопасности во всех корпусах образовательной организации вестибюли оснащены турникетами модели «PerCo KT 2.7» с встроенным котроллером и считывателями, подключенными к контроллерам доступа. В целях ограничения несанкционированного доступа в помещения образовательной организации к турникетам были дополнительно установлены вертикальные стационарные стойки. Все ограждения СКУД в корпусах ГБОУ Школа № 491 установлены на достаточном от входа расстоянии, в том числе на случай эвакуации учащихся и сотрудников.

В целях повышения эффективности системы безопасности в ГБОУ Школа № 491 настоящее время проводится исследовательская работа. Предполагается, что за счет усиления контроля приходящих сотрудников могут быть использованы такие инструменты как разработка программного продукта для обеспечения доступа в образовательную организацию определенных категорий приходящих сотрудников, которые отличаются временным доступом, доступом на определенные территории или помещения образовательной организации и в зависимости от цели регулярного посещения; а также разработка регламента и процедуры реализации продукта для определенных приходящих сотрудников, который позволит упорядочить деятельность службы охраны в отношении предоставления доступа, а также повысить степень ответственности среди сотрудников образовательной организации за счет предупреждения о перечне лиц, имеющих доступ в те или иные помещения образовательной организации.

Предполагается, что доступ к реестру приходящих сотрудников образовательных организаций на электронном ресурсе сервиса «Москвёнок» будет открыт для любого посетителя. Однако идентификационная информация о каждом приходящем сотруднике может быть доступна только сотрудникам Департамента образования города Москвы, Департамента информационных технологий города Москвы, руководству образовательных организаций и специалисту образовательной организации, занимающемуся вопросами безопасности.

Ввиду технических возможностей технологий СКУД, планируется создание следующих видов бесконтактных карт для приходящих сотрудников:

−продолжительностью один учебный год для представителей организаций-подрядчиков (категория А);

−продолжительностью один учебный год для приходящих внештатных педагогов и профильных специалистов в сфере общего и дополнительного образования (категория Б);

−продолжительностью один или три месяца для представителей технического персонала, осуществляющих ремонтные и иные временные работы (категория В);

−продолжительностью три летних месяца для всех категорий приходящих сотрудников (категория Г).

В случае успешной апробации указанные меры могут быть внедрены во всех образовательных организациях в начале учебного года, следующего после внедрения новых инструментов на электронном ресурсе сервиса «Москвёнок».

Таким образом, вопросы безопасности образовательного процесса в образовательной организации остаются актуальными и требующими дальнейшего исследования.

Библиографический список

1.Апелляционное определение Московского городского суда от 22.05.2017 по делу № 33-19336/2017.

2.Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации" [Электронный ресурс]: Официальный интернет-портал правовой информации. – Электрон.дан. – М.: 2018 – URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201212300007?index=23&rangeSize=1.

3.Национальный стандарт РФ. Средства и системы контроля и управления доступом. Классификация. Общие технические требования. Методы испытаний [Электронный ресурс]: Портал «Гарант.Ру». – Электрон.дан. – М.:2018- URL: http://base.garant.ru/196205/ - htm.

4.Программа Минобразования России на 2004-2007 годы "Безопасность образовательного учреждения" [Электронный ресурс]: Федеральный портал “Российское образование». –Электрон.дан. –М.:2018 – URL: http://www.edu.ru/db/mo/Data/d_04/pr31-1.htm.

5.Государственная программа города Москвы «Информационный город» [Электронный ресурс]: Официальный сайт Мэра Москвы. – Электрон.дан. – М.: 2018. – URL: https://www.mos.ru/dit/documents/gosudarstvennaya-programma-goroda-moskvy-informacionnyj-gorod/.

6.Сетевое издание «Эхом Москвы» [Электронный ресурс]: Новые устройства для системы «Посещение и питание».- Электрон.издание.- М., 2016.- URL: https://echo.msk.ru/blog/ag_mos/1887114-echo/.

7.Портал «Москвёнок» [Электронный доступ]: М.: 2018: -URL: http://moskvenok.mos.ru/about/.

БЕЛОНОЖКИН ЮРИЙ НИКОЛАЕВИЧ – магистрант, Московский городской педагогический университет, Россия.

РОДИОНОВА ЕЛЕНА ЮРЬЕВНА – кандидат юридических наук, доцент, Московский городской педагогический университет, Россия.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 81

Ю.Р. Баева, О.Г. Амирова

ВЫРАЖЕНИЕ МОДАЛЬНОСТИ ВОЗМОЖНОСТИ В ПУБЛИЦИСТИЧЕСКОМ СТИЛЕ

В статье рассматриваются категории модальности, разнородные модальные значения, характеризующиеся различным модальным назначением. Модальность является одной из самых сложных лингвистических категорий, которая в предложении присутствует всегда, даже при отсутствии ее формального выражения, она показывает отношение говорящего к содержанию высказывания, и отношение содержания высказывания к действительности.

Ключевые слова: модальные значения, категории модальности, грамматическими, лексическими, языковыми, глаголы, языковыми средствами.

Многие лингвисты и переводоведы, такие как Ш. Балли, Л.С. Бархударов, Е.И. Беляева, В.В. Виноградов, Я.И. Рецкер и др. занимаются исследованием категории модальности, изучая разнородные модальные значения, характеризующиеся различным модальным назначением.

Первое определение модальности встречается в лингвистическом словаре О.С. Ахмановой, которая описывает модальность как понятийную категорию со значением отношения говорящего к содержанию высказывания и отношения содержания высказывания к действительности (отношения сообщаемого к его реальному осуществлению), выражающуюся различными лексическими и грамматическими средствами, такими как форма и наклонение, модальные глаголы и т.д. Модальность может иметь значение утверждения, приказания, пожелания, допущения, достоверности, ирреальности и другие. [1, с. 237]

В толковом словаре Д.Н. Ушакова встречается похожее определение категории модальности. Модальность – (англ. modality) понятийная категория со значением отношения говорящего к содержанию высказывания и отношения содержания высказывания к действительности (отношение сообщаемого к его

© Баева Ю.Р., Амирова О.Г., 2018.

реальному осуществлению), выражаемая разными грамматическими и лексическими средствами, такими как формы наклонения, модальные глаголы, интонация и т.д. [9, с. 277]

Из определений, приведенных в словарях О.С. Ахмановой и Д.Н. Ушакова, следует, что модальность – понятийная категория, которая показывает отношение говорящего к содержанию высказывания, и отношение содержания высказывания к действительности. Данная категория может быть выражена различными грамматическими и лексическими языковыми средствами.

Языковед Я.И. Рецкер в своей книге «Теория перевода и переводческая практика» приводит определения модальности, сформулированные учеными. По определению Г. Поутсма, модальность – это «личная форма глагола, глагольное сочетание или личная форма наречия, с помощью которых говорящий выражает свою точку зрения на степень осуществления действия или состояния. С другой стороны, Ш. Балли утверждает, что: «Модальность – это душа предложения»; «Нет высказывания без модальности». [6, с. 166]

Из определений приведенных учеными Г. Поутсма и Ш. Балли, второе является наиболее распространённым, так как многие известные исследователи, такие как А.И. Смирницкий, В.В. Виноградов, М.М. Гухман, придерживаются схожего мнения. Согласно М.М. Гухману, категория модальности универсальна: «Нет и не может быть высказывания, содержание которого было бы не модально». [4, с. 8] По определению В.В. Виноградова, модальность, являясь языковой универсалией, принадлежит к числу основных категорий естественного языка, «в разных формах, обнаруживающихся в языках разных систем …, в языках европейской системы она охватывает всю ткань речи». [3, с. 53]

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что модальность считается одной из самых сложных лингвистических категорий. Исследователи дают разные определения данной категории. Одни считают, что модальность – это грамматическая категория, которая показывает отношение говорящего к содержанию высказывания, и отношение содержания высказывания к действительности; другие считают, что модальность в предложении присутствует всегда, даже при отсутствии ее формального выражения.

Поскольку модальность является сложной функционально-семантической категорией, которая выступает в различных оттенках и придает предложению определенную окраску, она часто встречается в разных функциональных стилях, в том числе и публицистическом.

Согласно определению, представленному в стилистическом энциклопедическом словаре русского языка, публицистический стиль (газетно-публицистический, газетный, политический, газетно-журнальный) – один из функциональных стилей, обслуживающий широкую область общественных отношений: политических, экономических, культурных, спортивных и других.

Публицистический стиль используется в политической литературе, его представляют средства массовой информации – газеты, журналы, радио, телевидение, документальное кино Главные задачи публицистического стиля – сообщение новостей и их комментирование, оценка фактов и событий. Публицистический стиль реализует две функции языка – воздействующую и информативную. [8, с. 312-313]

Публицистический стиль, как и другие функциональные стили, имеет ряд особенностей. По мнению Д.Э. Розенталя, к основным особенностям газетного стиля относятся:

- экономия языковых средств, лаконичность изложения при информативной насыщенности;
- отбор языковых средств с установкой на их доходчивость (газета – наиболее распространенный вид массовой информации);
- наличие общественно-политической лексики и фразеологии, переосмысление лексики других стилей (в частности, терминологической) для целей публицистики;
- использование характерных для данного стиля речевых стереотипов, клише;
- жанровое разнообразие и связанное с этим разнообразие стилистического использования языковых средств: многозначности слова, ресурсов словообразования (авторские неологизмы), эмоционально-экспрессивной лексики;
- совмещение черт публицистического стиля с чертами других стилей (научного, официального, делового, литературно-художественного, разговорного), обусловленное разнообразием тематики и жанров;
- использование изобразительно-выразительных средств языка, в частности средств стилистического синтаксиса (риторические вопросы и восклицания, параллелизм построения, повторы, инверсия и т.д.). [7, с. 34]

Публицистический стиль главным образом находит выражение в текстах газет и журналов, реализуя такие функции, как информирование и воздействие. В газетных изданиях для воздействия на аудиторию нередко используется модальность. В рамках данной статьи исследуется модальное значение возможности в текстах английских и американских изданий и их перевод на русский язык, с целью выявления средств выражения данного модального значения.

Модальность возможности можно отнести к числу одной из самых распространенных модальностей. Под возможностью осуществления действия в лингвистике понимается его потенциальность. [10, с.

301] Как полагает Н.М. Маковка, возможность определяется способностью или неспособностью субъекта к данному действию, либо условиями, в которых протекает данное действие. [5, с. 284] Другими словами данное модальное значение предполагает денотативную ситуацию, которая при определенных условиях может осуществиться и превратиться в действительность, либо стать нереализованной возможностью. Как видим, возможность напрямую зависит от способности или неспособности субъекта к выполнению того или иного действия, а также от условий в которых данное действие реализуется.

В английском языке модальность возможности выражается с помощью модальных глаголов, модальных конструкций и слов, которые в совокупности получили название – модальные модификаторы.

По мнению Е.И. Беляевой, в английском языке модальность возможности передается с помощью модальных модификаторов can, beable, capable, have ability, be in a condition, have right, have chance, have opportunity, be in a position, may (в значении разрешения). [2, с. 50] В русском языке значение объективной возможности/невозможности выражается модальными модификаторами мочь/не мочь, можно/нельзя, уметь, способен, иметь возможность, невозможно, в состоянии, быть в силах, иметь право. [2, с. 44]

Материалом практического исследования послужили публицистические статьи с интернет портала ИноСМИ и их официальные переводы на русский язык. Рассмотрим средства выражения модального значения возможности в оригинале и переводе.

How can a powerful, wealthy American man hold affection for the tyrannical, corrupt leader of a hostile power? (The New York Times, 2017, June) – Как может влиятельный и богатый американец восхищаться тираничным, коррумпированным лидером страны, которая считает США своим противником? (курсив мой. – Ю.Б.).

В данном примере модальность возможности выражена модальным глаголом can, который передает значение возможности. В переводе автор сохранил данное значение, используя аналогичное средство при переводе.

To exercise ignorance, racist prejudice, a love of power and total disregard for factual accuracy, one has to inhabit a world where everything can mean anything and nothing is certain (The New York Times, 2017, June) – Чтобы быть невежественным, предвзято относиться к гомосексуалистам, любить власть и полностью игнорировать точность изложения фактов, необходимо жить в мире, где любая вещь или слово могут означать что угодно, и где нет никакой определенности.

Модальный глагол can передает значение возможности, для сохранения семантики возможности переводчик использует такие модальные модификаторы, как мочь, можно, нельзя и др. в синтагматической связи с глаголом несовершенного вида мочь.

In Episode 2, responding to a question about the state of democracy in Russia, Mr. Putin claims that Russia has “hundreds of television companies” that the state could not control if it tried (The New York Times, 2017, June). – Во втором эпизоде, отвечая на вопрос о состоянии демократии в России, г-н Путин заявляет, что в стране существуют «сотни телекомпаний», которые государство не смогло бы контролировать, даже если захотело бы.

Данный пример иллюстрирует ситуацию, при которой семантика невозможности, выражаемая через нереальное наклонение в английском языке (Present Conditional), зеркально передается русским модальным модификатором – не смогло бы. Проанализируем иную ситуацию, при которой модальность возможности в английском языке выражается средствами реального наклонения, в то время как в русском – формой нереального наклонения:

“This is a pretty big place you’ve got here,” Mr. Stone enthuses. “Can you show me around?” (The New York Times, 2017, June) – «У вас здесь очень просторно, – говорит г-н Стоун. – Не могли бы вы провести мне небольшую экскурсию?».

В английском предложении глагол can указывает на значение возможности. В переводе автор передает данное модальное значение, с помощью отрицательной формы глагола мочь в сослагательном наклонении, что соответствует общепринятой норме русского языка.

Throughout the interviews, Mr. Stone appears to ask Mr. Putin prearranged questions, probably written by the Russian president’s staff (The New York Times, 2017, June). – В ходе интервью г-н Стоун задает г-ну Путину заранее подготовленные вопросы, возможно написанные сотрудниками аппарата российского президента.

В оригинале модальность выражена модальным словом probably, которое передает значение возможности. Переводчику полностью удалось сохранить модальное значение возможности, употребив при переводе аналогичное средство – модальное слово возможно.

Mr. Putin obliges, taking Mr. Stone to an office where a monitor is broadcasting – perhaps on a loop. – Mr. Putin’s famous 2007 speech (The New York Times, 2017, June). – Г-н Путин ведет г-на Стоуна в кабинет, где на экране показывают – возможно, по кругу – знаменитую речь г-на Путина 2007 года.

Модальное слово perhaps указывает на значение возможности. В русском языке данному модальному слову соответствуют наречия: возможно, может быть, вероятно. Переводчику удалось передать модальное значение, поскольку в переводе модальное слово возможно указывает на значение возможности.

Still, “The Putin Interviews,” which were released this month by Showtime, may be worth watching for the view they provide of a particular kind of relationship (The New York Times, 2017, June).– Тем не менее документальный сериал «Интервью с Путиным», который вышел на канале Showtime в июне, все же, возможно, стоит посмотреть, чтобы проанализировать особый вид отношений.

В данном примере значение возможности в английском предложении выражено с помощью модального глагола may be, в русском возможность передана модальным словом возможно. Здесь мы наблюдаем несовпадение средств выражения модального значения возможности.

Таким образом, проанализировав примеры из американской газеты «The New York Times» можно сделать вывод о том, что в английском языке модальность возможности чаще всего выражена модальными глаголами, среди них можно выделить модальный глагол can, который указывает на значение возможности, реже модальными словами. В переводе автору чаще всего удается передать модальность аналогичными средствами. Корпус проанализированных примеров, свидетельствует о том, что несовпадение средств выражения модального значения возможности обусловлено нормами переводящего языка.

Библиографический список

1. Ахманова О. С. Словарь лингвистических терминов. Изд. 6-е. М. : URSS, 2012. 576 с.

2. Беляева Е.И. Функционально-семантические поля модальности в английском и русском языках. Воронеж : Изд-во Воронежск. ун-та, 1985. 179 с.

3. Виноградов В.В. О категории модальности и модальных словах в русском языке. М. : Высш. шк., 1972. 616 с.

4. Гухман М.М. Лингвистические универсалии и типологические исследования // Вопросы языкознания. М. : Наука, 1973. № 4. С. 3-15.

5. Маковка Н.М. Категории возможность и действительность. Краснодар : Краснодарское книжное издательство, 1972. 320 с.

6. Рецкер Я. И. Теория перевода и переводческая практика : монография. М. : Р. Валент, 2007. 244 с.

7. Розенталь Д.Э. Практическая стилистика русского языка : учебник для вузов. Изд. 5-е, испр. и доп. М. : Высшая школа, 1987. 396 с.

8. Стилистический энциклопедический словарь русского языка / под ред. М.Н. Кожиной ; чл. редколлегии : Е.А. Баженова, М.П. Котюрова, А.П. Сковородников. Изд. 2-е, испр. и доп. М. : Флинта; Наука, 2006. 696 с.

9. Ушаков Д.Н. Толковый словарь русского языка. М. : Альта-Принт, 2005. 1216 с.

10. Хузина Е.А. Модальность возможности и невозможности инфинитивных конструкций // Вестник Челябинского государственного педагогического университета. 2011. № 2. С. 299-308.

11. Gessen M. How Putin Seduced Oliver Stone [Электронный ресурс] // The New York Times. 2017. 25 June. URL: https://www.nytimes.com/2017/06/25/opinion/oliver-stone-putin trump.html? mtrref=www.inopressa.ru&assetType=opinion (дата обращения: 15.05.2017).

БАЕВА ЮЛИЯ РАМИЛЕВНА – магистрант, Башкирский государственный педагогический университет им. М.Акмуллы, Россия.

АМИРОВА ОКСАНА ГЕОРГИЕВНА – кандидадт филологических наук, Башкирский государственный педагогический университет им. М.Акмуллы, Россия.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340

А.С. Трусова

ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТЕРРОРИЗМУ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Проявление терроризма в каком-либо виде представляет собой риск нанесения вреда всему человечеству. Вследствие террористических действий возникают такие негативные факторы, как военные действия, межнациональная рознь, страх и недоверие. В настоящее время на борьбу с терроризмом мировыми державами были направлены все имеющие инструменты воздействия. В статье будут освящены вопросы имеющейся практики противодействия терроризму в Российской Федерации, которая защищает жизнь и здоровье граждан, гарантирует неприкосновенность их прав и свободы личности.

Ключевые слова: *Российская Федерация, государство, управление, законодательство, противодействие терроризму, отечественный опыт.*

Терроризм представляет собой опасность глобального масштаба. Он имеют самую опасную форму проявления преступности, вследствие которой наступают тяжкие последствия, которые создают опасность гибели человека, препятствия, сопутствующие развитию общества и государства, причинения значительного имущественного ущерба, либо наступления иных тяжких последствий, Потенциал терроризма возрастает из года в год. Это социальное явление – угроза безопасности всего мира, всех стран и всех граждан. Терроризм влечет за собой социальные, экономические и политические проблемы. Он оказывает значительное негативное воздействие на психологическое состояние людей, направлен на устрашение населения в целом. Страны всего мира консолидированы в противодействии терроризму.

Согласно словарю С.И. Ожегова, противодействие – это действие, препятствующее другому действию. Рассуждая о противодействии терроризму, можно отметить, что противодействие включает в себя

© Трусова А.С., 2018.

Научный руководитель: *Борзенко Михаил Стефанович* – кандидат исторических наук, доцент, Российский государственный гуманитарный университет, Россия.

комплекс организационных, воспитательных, социально-политических, информационно-пропагандистских, законодательных, административно - правовых мер по предупреждению распространения в обществе убеждений, идей, настроений, мотивов, установок, направленных на коренное изменение существующих социальных и политических институтов государства и возникновение террористических действий, групп и организаций. [5]

Терроризм препятствует достижению прогресса в общественных отношениях не только в России, но и в других странах. В связи с этим меры по противодействию терроризма систематически усиливаются. Всяческое ослабление в этой области может способствовать объединению террористов. Они могут расширить свои дестабилизационные действия в кризисных регионах.

Антитеррористическая политика на сегодняшний день представляет скоординированную основу, в состав которой входят ключевые составляющие:

•Система правосудия, антитеррористическое законодательство;

•Деятельность по обеспечению безопасности специально созданными правоохранительными органами, службами и ведомствами;

•Работа контртеррористических групп;

•Создание национальных антитеррористических комитетов (комиссий);

•Разработка и проведение комплексных мер по противодействию терроризма;

•Помощь СМИ в пропаганде антитерроризма;

•Участие института гражданского общества;

•Современная материально-техническая база, оборудованная средствами связи, новейшими транспортными и инфраструктурными элементами, IT технологиями и т.д.

Меры, направленные на противодействие с международным терроризмом в Российской Федерации, принимаются регулярно. В последнее время был принят ряд нормативных правовых актов, направленных на профилактику и пресечение терроризма на территории Российской Федерации.

•Согласно военной доктрине Российской Федерации, одной из основных внешних военных опасностей выступает распространение международного терроризма. Противоправная деятельность, направленная на нарушение единства и территориальной целостности Российской Федерации, подрыву внутриполитической обстановки в стране экстремистскими националистическими, религиозными, сепаратистскими и террористическими движениями, организациями и структурами, является внутренней угрозой военной безопасности России. [2]

•В 1998 году Российской Федерацией был принят первый закон, направленный на борьбу с терроризмом. Федеральный Закон обозначил основные принципы и направления борьбы с терроризмом. Законом от 25 июля 1998 года №130-ФЗ «О борьбе с терроризмом» были определены правовые и организационные положения борьбы с терроризмом. Кроме того, установлены порядок взаимодействия органов власти, вопросы координации, определены обязанности и гарантированы права людей. На законодательном уровне было закреплен термин «терроризм» и соответственно даны такие понятия, как террористическая деятельность, террористическая организация, международный терроризм и другие. [13]

•Следующим нормативно-правовым актом был Федеральный закон от 07.08.2001 №115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма». Данным законом предусмотрено принятие меры по замораживанию (блокированию) денежных средств или иного имущества, принадлежащих организации или физическому лицу, в отношении которых имеются достаточные основания подозревать их в причастности к террористической деятельности (в том числе и финансирование терроризма) специально уполномоченным на то органам. [11]

В 2002 году Президент Российской Федерации В.В. Путин подписал еще один из наиболее важных нормативно-правовых актов, который направлен на обеспечение борьбы с терроризмом. Федеральный закон №144-ФЗ "О внесении дополнения в Федеральный закон "О борьбе с терроризмом". Законом устанавливалось, что тела убитых террористов не выдаются и о месте их захоронения не сообщается. Постановление, регламентирующее место захоронения террористов, было принято правительством РФ в августе 2011 года. В данном документе эти люди названы "лицами, смерть которых наступила в результате пресечения совершенного ими террористического акта". Внесенные поправки определяют ответственных за место тайных захоронений террористов, согласно которым этот вопрос решают органы, уполномоченные проводить предварительное расследование. [10]

6 марта 2006 года был принят новый Федеральный закон 35-ФЗ «О противодействии терроризму» после террористических действий в школе в Беслане 1 сентября 2004 года (при теракте погибли 334 человека, в том числе 186 детей, 11 сотрудников ФСБ, были ранены более 700 человек). В соответствии с принятым документом, а также указом Президента РФ от 15.02.2006 №116 "О мерах по противодействию терроризму" главной ответственной структурой за борьбу с терроризмом была назначена Федеральная

служба безопасности. Помимо этого, была создана координационная межведомственная структура - Национальный антитеррористический комитет (НАК) который координирует деятельность федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления по противодействию терроризму. [9], [8]

Спустя два года, в декабре 2008**,** был принят Федеральный закон от 30.12.2008 №321-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам противодействия терроризму". В закон были внесены изменения, согласно которым предусматривается, что уголовные дела о преступлениях, которые предусмотрены статьей 205 Уголовного кодекса РФ ("террористический акт"), статьей 206 ("захват заложника"), а также статьей 208 ("организация незаконного вооруженного формирования") будут рассматриваться коллегией из трех судей федерального суда общей юрисдикции. В старой редакции закона данная категория дел рассматривалась судьей федерального суда общей юрисдикции и коллегией из 12 присяжных заседателей. [14], [6]

5 октября 2009 года Президент РФ утвердил «Концепцию противодействия терроризму в Российской Федерации». Данной Концепцией конкретизированы главные принципы государственной политики в области противодействия терроризму, цель, задачи и направления дальнейшего развития общегосударственной системы противодействия терроризму в Российской Федерации. [3]

В июне 2012 года был подписан Указ Президента РФ от 14.06.2012 года №851 "О порядке установления уровней террористической опасности, предусматривающих принятие дополнительных мер по обеспечению безопасности личности, общества и государства", в котором описываются уровни террористической опасности, и разъясняется порядок их установления. [7]

Далее, 2 ноября 2013 президент РФ подписал Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ". Изменения, внесенные в законодательные акты, предусматривают новые наказания за террористическую деятельность. Одним из них является изменение, согласно которому обязанность по возмещению вреда, в том числе и морального, причиненного в результате теракта, возлагается на родственников и близких террористов "при наличии достаточных оснований полагать, что деньги, ценности и иное имущество получены ими в результате террористической деятельности и (или) являются доходом от такого имущества". Нормативно-правовым актом определены способы проверки законности происхождения имущества родственников террористов. Помимо этого, нормативный акт вносит поправки в ряд российских законов, включая Уголовный кодекс. В результате произошло ужесточение ряда статей. Закон дополнен статьей, предусматривающей наказание за прохождение обучения с целью занятия террористической деятельностью. Санкция по данной статье в виде лишения свободы на срок от 5 до 10 лет и штрафа до 500 тыс. рублей. Кроме того, предусмотрена ответственность за создание террористического сообщества, то есть устойчивой группы лиц, заранее объединившихся в целях осуществления террористической деятельности либо для подготовки или совершения одного либо нескольких преступлений, либо иных преступлений в целях пропаганды, оправдания и поддержки терроризма, а равно руководство таким террористическим сообществом, его частью или входящими в такое сообщество структурными подразделениями. Данные деяния наказываются лишением свободы на срок от пятнадцати до двадцати лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей. [12], [6]

В 2014 году был принят целый ряд законов, направленный на борьбу с терроризмом. Первый был принят 5 мая 2014 года. Президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин подписал пакет законов, направленных на борьбу с терроризмом. Понятие «террористический акт» было расширено поправками в законодательный акт. Ужесточилось наказание за совершение террористических преступлений, а также за их финансирование. В новой редакции наказание предусматривало до 10-20 лет лишения свободы. В старой редакции закона предусматривалось наказание от 8 до 15 лет. Также была внедрена обязательная идентификация для платежей, превышающих 15 тыс. руб. в целях обнаружения и предотвращения финансирования террористов. В это же время был утвержден "Закон о блогерах" (Федеральный закон от 5 мая 2014 года №97-ФЗ). Законом устанавливались правила, такие как обязательное хранение информации о пользователях и их активности сети в течение шести месяцев. Помимо этого, законом разрешалось органам правопорядка получать их для оперативной деятельности без разрешения суда. [15].

25 ноября 2014 г. В.В. Путин подписал закон об усилении мер противодействия незаконному обороту взрывчатых средств и взрывных устройств. В том числе, за их изготовление было установлено наказание в виде лишения свободы на срок до 12 лет и штрафом до 500 тыс. руб.

В завершение, 31 декабря 2014 года Президентом РФ был принят закон, запрещающий руководителям общественных или религиозных объединений, ранее признанных экстремистскими или террористическими, возглавлять или входить в органы других юридических лиц в течение 10 лет.

Проводя анализ антитеррористической политики Российской Федерации, можно сделать вывод о том, что, в России имеется огромная законодательная база, направленная на противодействие терроризму

Подводя заключительную черту, хотелось бы отметить, что терроризм является одной из самых острых угроз жизненно важным интересам личности, общества и государства. Человечество достаточно часто соприкасается с этим явлением в силу тех или иных жизненных обстоятельств.

Отсюда следует, что останавливаться на достигнутом в борьбе с терроризмом ни в коем случае нельзя. Необходимо включать меры не только уголовно-правового характера, но и определенные меры социального, экономического, политического, и общеправового плана. Необходимо развивать и совершенствовать способы и формы борьбы с терроризмом, исследовать причину возникновения данного явления. Только при наличии всех полученных знаний и путем совершенствования в комплексе всех инструментов воздействия, мы сможем искоренить или минимизировать такое негативное явление, как терроризм.

Библиографический список

1.Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12.12.1993).

2.Военная доктрина Российской Федерации (Указ Президента РФ №706 от 21.04.2000 г.) М.: МИД РФ, 2000

3.Концепция противодействия терроризму в Российской Федерации (утв. Президентом РФ 05.10.2009//Российская газета. - №198. -20.10.2009)

4.Михеев И.Р. Терроризм: понятие, ответственность, предупреждение. М. «Право», 2013

5.Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка /С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. М.: ИТИ Технологии, Издание 4-е, доп., 2015 г. – 944 с.

6.Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ.

7.Указ Президента РФ от 14.06.2012 года №851 "О порядке установления уровней террористической опасности, предусматривающих принятие дополнительных мер по обеспечению безопасности личности, общества и государства"

8.Указ Президента РФ от 15.02.2006 №116 "О мерах по противодействию терроризму"

9.Федеральный закон от 06.03.2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму»

10.Федеральный закон от 21.11.2002 года№144-ФЗ "О внесении дополнения в Федеральный закон "О борьбе с терроризмом"

11. Федеральный закон от 07.08.2001 №115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»

12. Федеральный закон от 2 ноября 2013 года №302-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"

13. Федеральный закон от 25 июля 1998 года №130-ФЗ «О борьбе с терроризмом»

14. Федеральный закон от 30.12.2008 №321-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ по вопросам противодействия терроризму"

15. Федеральный закон от 5 мая 2014 года №97-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам упорядочения обмена информацией с использованием информационно-телекоммуникационных сетей»

ТРУСОВА АЛЕНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, магистратуры, Российский государственный гуманитарный университет, Россия.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ *НАУКИ*

УДК 330

Т.В. Цибизова

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ ВЛИЯЮЩИХ НА УРОВЕНЬ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ

Важнейшей задачей работы любого предприятия является получение максимально финансового результата, при условии выполнения поставленного производственного плана и оптимизации затрат. Среди существующих методов управления затратами самыми основными являются: анализ, учет и контроль.

Ключевые слова: *затраты, себестоимость, прибыль.*

В настоящее время, в условиях нестабильной экономической ситуации в России. Предприятия вынуждены работать с учетом факторов, которые негативно влияют на уровень затрат предприятия. Таких как: инфляция, рост курса валюты, рост цен на сырье и материалы, рост цен на энергоносители.

Все эти факторы оказывают негативное влияние на основные показатели финансово-экономической деятельности предприятия. Экономическая ситуация, которая сложилась в настоящее время заставляет предприятия максимально эффективно управлять затратами. Каждое предприятие пытается снизить затраты разными методами, начиная от грамотного управления затратами, заканчивая снижением качества продукции из-за использования не качественного сырья необходимого для производства этой самой продукции.

В современных рыночных условиях растет не только спрос, но и конкуренция. В следствии этого перспективы получения прибыли напрямую зависят от управления затратами и методов их снижения. Правильное и эффективное управление затратами, позволяет предприятию избежать лишних расходов и прочно сохранить свое место на конкурентном рынке.

Исходя из определения «затраты» в русской и зарубежной литературе – это денежное выражение ресурсов, которые используют в процессе производства продукции. Другими словами – это фактические издержки, выраженные в денежной форме.

В процессе управления предприятием специалисты уделяют особое внимание именно затратам. Изначально необходимо провести анализ затрат, их классификацию и составить их калькуляцию. Особенность управления затратами состоит в том, что соединяются независимые друг от друга сведения о работе

© Цибизова Т.В., 2018.

предприятия в целом, которые собирают из разных отделов. В следствии всего вышеперечисленного анализ затрат, особенно в условиях рынка, является коренным направлением всей системы руководства предприятия, так как именно тут собирается вся информация о затратах, которые несет предприятие фактически.[1]

Большинство методов управления затратами направлены на один вид предприятий, производящих продукцию. Они не учитывают некоторые необходимые и очень важные для работы предприятия показатели. Некоторые предприятия используют для решения этой проблемы совместное использование нескольких методов управления затратами, чтобы охватить все необходимые показатели.

При поиске путей снижения затрат предприятия специалисты ориентируются в основном на внутренние факторы, такие как:

- компетентность руководства и менеджеров;
- качество производимой продукции;
- конкурентоспособность предприятия;
- объем продаж;
- состав затрат;
- цена продукции;
- производительность труда;
- себестоимость продукции.

Изучив эти факторы, мы с уверенностью можем сказать, что основные источники увеличения прибыли это:

- увеличение объема продаж производимой продукции;
- снижение себестоимости продукции;
- повышение цен на продукцию;
- повышение качества продукции.

Самым важным источником является, конечно же себестоимость. Себестоимость занимает саму большую долю из цены продукции и очень сильно влияет на прибыль предприятия.

Основными факторами, которые позволяют снизить себестоимость являются:

- мониторинг рынка;
- применение новейших технологий, которые позволят экономить сырье и электроэнергию.
- снижение потерь от браков и простоев;
- повышение производительности труда[2].

Таким образом предприятию, чтобы выжить в сложившихся условиях экономического кризиса и финансовой нестабильности, очень важно учитывать ряд вышеприведенных факторов, которые оказывают влияние на его финансовый результат.

По итогам всего вышеперечисленного на наш взгляд самыми важными факторами, роста финансового результата, которые зависят от предприятия являются:

- снижение себестоимости продукции;
- повышение качества;
- увеличение объема производства и реализации продукции;
- расширение ассортимента;
- выход на новые рынки;
- рост производительности труда.

В заключении, нужно отметить, что рассмотренные нами выше факторы должны постоянно тщательно анализировать на предприятии. А результат их анализа будет основой для принятия грамотного решения по минимизации затрат и увеличению финансового результата. Только грамотное управление затратами в условиях конкуренции и нестабильности экономики, позволяет предприятию достичь планируемых целей, спланировать затраты наперед и в итоге получить эффективную финансово-хозяйственную деятельность предприятия.

Библиографический список

1.Жукова Е.А. Рожкова М.Г. Проблемы управления затратами на предприятии – Молодой учёный – 2017г - №12, стр. 283-286

2.Руденко И.В. Управление затратами на предприятии – Вестник Омского университета, серия Экономика – 2015г - №3, стр. 145-148

ЦИБИЗОВА ТАТЬЯНА ВИКТОРОВНА – студент-магистрант, кафедра Экономики и финансового менеджмента, Рязанский государственный радиотехнический университет, Россия.

УДК 330

А.Б. Стегний

РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКСПОБИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

В статье рассматриваются вопросы регулирования экспобизнеса в условиях глобализации. Выделены основные международные организации, регулирующие экспобизнес. Определены их функции и базовые инструменты регулирования экспобизнеса.

Ключевые слова: *глобализация, регулирование, международные организации, инструменты регулирования, экспобизнес, экспоиндустрия, экспомероприятия.*

Экспобизнес включает в себя разные отрасли экономики, поддерживающие его функционирование, например, торговля, связь, транспорт, туризм и многое другое. Поэтому управление такой сферой, включающей координацию множества отраслей в разных масштабах, задействует не только управление со стороны государства, но и со стороны рыночного саморегулирования, основным элементом которого является конкуренция.

Регулирование экспобизнеса в условиях глобализации существенно усложнилось и требует постоянного внимания как со стороны правительств стран, участвующих в международной торговле, так и со стоны мирового сообщества [1].

Усилия направляются главным образом на унификацию существующих правовых норм, а также на регулирование новых форм экономического сотрудничества, постоянно возникающих в результате развития экономики, науки и техники. Роль такого координатора в значительной степени выполняют международные организации. Такого рода организации могут иметь различный статус, состав участников и уровень обсуждаемых и решаемых задач. В современной практике можно выделить такие инструменты международного сотрудничества, как: международные конференции, международные совещания, постоянные международные органы, международные смешанные комиссии, международные организации.

Они выполняют следующие функции [2]:

•Разрабатывают единые нормы поведения для хозяйствующих субъектов экспоиндустрии и следят за их исполнением.

Свою регулирующую функцию международные экономические организации выполняют путем разработки различных международных договоров и конвенций, которые обсуждаются представителями разных стран и после подписания и ратификации становятся обязательными к исполнению. Примером такого рода соглашений являются Парижская конвенция 1928 года о международных выставках, которая регламентирует права и обязанности участников экспобизнеса, содержит меры по контролю за их исполнением, включает сведения о классификации, периодичности и временной составляющей экспоопреаций [3]. Особое положение занимает Таможенная конвенция от 6 декабря 1961 года о карнетах АТА для временного ввоза товаров [4] Карнет АТА является мировой процессуальной нормой, которая заменяет документарные провозглашения в сфере таможенного дела и позволяет более быстро и просто оформлять продукцию, используемую для осуществления экспомероприятий, и упаковки, рекламную продукцию, стенды, профессиональное оборудование и другую группу подобных изделий.

•Ведут исследование экономических проблем экспобизнеса на территории отдельных стран и регионов и разрабатывают меры по их решению.

•Координируют сотрудничество стран по отдельным проблемам развития экпоиндустрии.

•Ведут информационную и аналитическую работу, способствующую лучшему пониманию процессов и особенностей организации экспобизнеса отдельных стран и регионов.

Среди международных организаций, регулирующих экспобизнес можно выделить Международное бюро выставок (МББ) и Союз международных ярмарок (УФИ).

Международное бюро выставок (МББ) - это межправительственная организация, отвечающая за контроль и регулирование проведения всех международных выставок, длящихся более трех недель и носящих некоммерческий характер. Детальность данной организации и состав участников определяет Парижская конвенция. Главной целью является координация и упорядочение экспомероприятий, создание правовых норм для благоприятного сотрудничества экспоорганизаторов и экспонентов, а также выработка

© Стегний А.Б., 2018.

Научный руководитель: *Ткачева Ольга Александровна* – кандидат экономических наук, доцент, Донской государственный технический университет, Россия.

универсальных регламентов, имеющих общую модельную форму, экспобизнеса [5]. На протяжении многих лет, МБВ адаптирует выставки к постоянно меняющимся мировым потребностям. С растущей озабоченностью международных организаций о социальном и экономическом неравенстве, новой экологической осведомленности, простой демонстрации индустриального прогресса не достаточно. Выставки, собирая международное сообщество вместе, становятся уникальной площадкой для обучения и развития.

Генеральная Ассамблея МБВ является органом принятия решений. Каждое государство-член МБВ имеет один голос, процесс обсуждения вопросов возможен только при участии двух третей представителей стран, присутствующих и имеющих право голоса. Генеральная ассамблея проводится два раза в год.

Основные функции Генеральной Ассамблеи:

- избирать будущее место проведения выставок;
- обсуждать, принимать и публиковать правила по организации процесса в выставках;
- утверждать бюджет Бюро, коммуникационную стратегию и внутренние правила;
- избирать членов каждого комитета и своего Президента;
- назначить Генерального секретаря;
- вносить необходимые изменения в Парижскую конвенцию.

Генеральная Ассамблея работает под председательством Президента, который избирается путем тайного голосования сроком на два года из числа делегатов государств-членов. Президент может быть переизбран еще на один двухлетний период, без перерыва.

Представители государств-членов МБВ проводят заседания два раза в год в четырех комитетах. Комитеты работают по различным вопросам, связанным с деятельностью МБВ и отчетом Генеральной Ассамблеи. Все предложения Комитетов представляются на утверждение Генассамблее.

Председатель каждого комитета избирается сроком на два года из числа делегатов государств-членов. Они могут переизбраться еще на один двухлетний период, без перерыва, как Председатели комитетов, заместители Президента Генеральной Ассамблеи МБВ.

Генеральный секретариат МБВ возглавляет Генеральный секретарь. Секретариат управляет и координирует текущую деятельность Бюро, согласно с указаниями Генеральной ассамблеи и комитетов. Через него осуществляется взаимодействие стран-участниц МБВ и самого Бюро.

На сегодняшний день 170 стран, и Россия в том числе, являются членами МБВ. Они принимают участие во всех обсуждениях Генеральной ассамблеи Бюро и формируют стратегические направления политики и принципы проведения выставок [6].

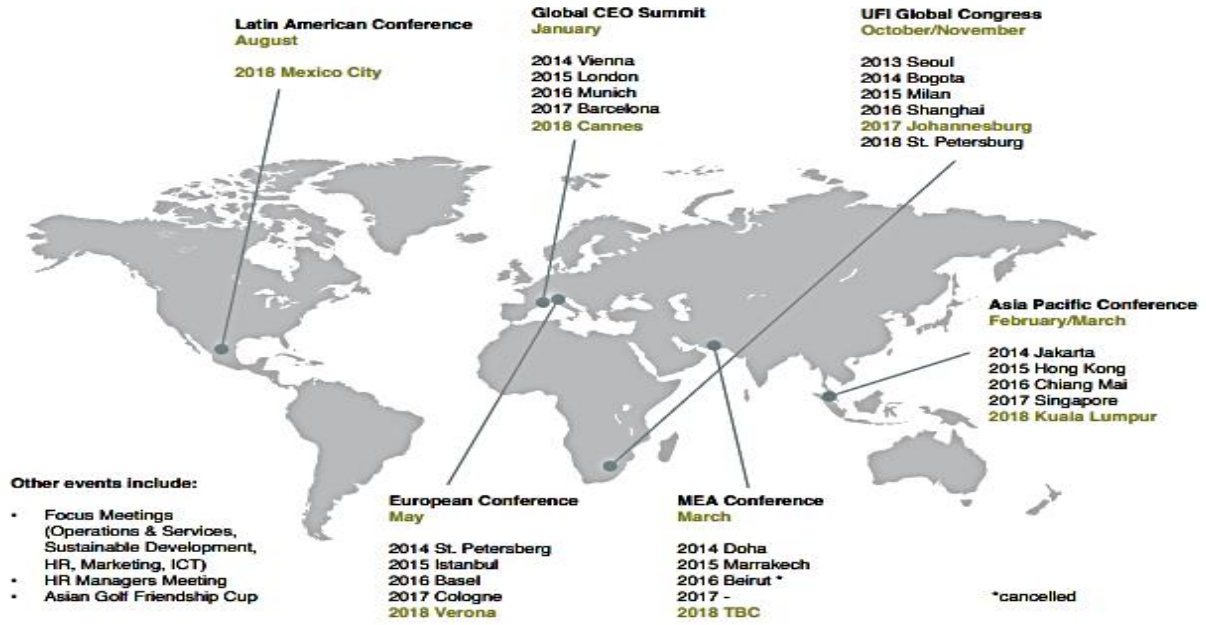


Рис. 1. Встречи, организованные УФИ на период 2017-2018 годов [7]

Еще одной международным образованием, стимулирующим развитие экспоиндустрии выступает Союз международных ярмарок (УФИ). Союз международных ярмарок (УФИ) является ведущей глобальной ассоциацией мировых организаторов экспобизнеса, крупнейших национальных и международных экспоассоциаций и определенных партнеров экспоиндустрии. Данная организация осуществляет деятельность с 1925 года. Главная цель ассоциации состоит в продвижении своих членов и выставочной индустрии по всему миру. Она выполняет ряд задач: играет роль сетевой платформы для эффективного диалога между членами организации по обмену опытом и идеями в области организации выставочной индустрии; занимается продвижением выставок как уникального инструмента в области маркетинга и коммуникаций; организует тренинги, семинары и образовательные программы для своих членов с целью представления различных аспектов выставочной индустрии; рассматривает имеющиеся проблемы и обсуждает возможные перспективы развития выставочной индустрии в рабочих комитетах и региональных группах.

В настоящее время в число участников входят 748 экспоорганизаций 85 стран мира. На рисунке 1 представлен обзор встречи, организованные УФИ за 2017-2018 г.г.

Результаты теоретического анализа свидетельствуют, что глобализация выставочного бизнеса возможна в унифицированных условиях его ведения и наличии стратегического плана действий для его развития, особую роль формировании и разработке которых играют Международное бюро выставок (МБВ) и Союз международных ярмарок (УФИ).

Библиографический список

1.Плотников В. Международные тенденции развития выставочно-ярмарочной деятельности // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 9-3 (86).

2.Матюк И. Особенности выставочно-ярмарочной деятельности // ИнноЦентр. - 2017. - № 2 (15).

3.Конвенция о международных выставках (Париж, 22 ноября 1928 г.) (с изменениями и дополнениями). Система ГАРАНТ: http://base.garant.ru/2540218/#ixzz5TYvi7oVZ

4.Таможенная конвенция о карнете А.Т.А. для временного ввоза товаров (Конвенция А.Т.А.)" (заключена в Брюсселе 06.12.1961) (вместе со "Статусом Таможенной конвенции о карнете А.Т.А. для временного ввоза товаров (Брюссель, 6 декабря 1961 года)" (по состоянию на 21 октября 2013 года)). Система Консультант http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9244/

5.Cameroon is now a Member State of the BIE. URL: http://www.bie-paris.org

6.Международное бюро выставок. URL: http://www.mid.ru/international_organizations/-asset_publisher/9HkaXMTium/content/id/

7.UFI Member Benefits. . URL:: http://www.ufi.org/wp-content/uploads/2017/10/UFI_members_brochure.pdf

СТЕГНИЙ АНАСТАСИЯ БОГДАНОВНА – магистрант, Донской государственный технический университет, Россия.

УДК 331.101.3

Т.В. Лопарева

РОЛЬ МАТЕРИАЛЬНОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ В СИСТЕМЕ МОТИВАЦИИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА

В статье рассмотрена структура материального вознаграждения сотрудника. Обозначена роль материального вознаграждения в системе вознаграждения персонала. Рассмотрен процесс участия в распределении прибыли компании, как элемент материального вознаграждения.

***Ключевые слова**: мотивация персонала, материальное вознаграждение, структура вознаграждения, премии.*

В современных условиях усиления конкуренции решающим фактором достижения успеха компании является эффективная работа его персонала. Эффективное управление, высокая отдача от персонала невозможны без целенаправленного и умелого воздействия на их мотивацию, без качественной системы стимулирования труда.

Путь к эффективному управлению персоналом лежит через понимание стимулирования трудовой деятельности каждого отдельно взятого работника. Зная то, что движет человеком, что побуждает его к работе, какие стимулы лежат в основе его действий, можно разработать эффективную систему форм и методов управления трудовыми процессами.

Стимулирование труда позволяет решать такие задачи, как стабилизация коллектива, привлечение персонала в организацию, сохранение сотрудников в ней, повышение результативности труда и заинтересованности в профессиональной мобильности, обеспечение систематического роста квалификации и др. Таким образом, система материального вознаграждения персонала в компании действует не только на трудовую, социальную и творческую активность каждого работника, но и в итоге влияет на конечные результаты всей хозяйственной деятельности компании.

Материальное стимулирование, берущее за основу использование различных материальных благ как денежных, так и не денежных и санкций, регулирует поведение сотрудника много эффективнее и по результатам исследований в комплексе стимулов является более распространенным видом вознаграждения в трудовой деятельности сотрудников. Основные направления в материальном стимулировании сотрудников, выявленные в результате изучения современных управленческих теорий представлены на рис. 1 [4, С. 59].

Рис. 1. Структура материального вознаграждения сотрудников

© Лопарева Т.В., 2018.

Как видно из рис. 1 постоянная и переменная части материального вознаграждения выделены отдельно, так как каждая из них несет свою особую функцию.

Отражением индивидуального вклада сотрудника в результаты конечной деятельности подразделения и компании в целом, занимается переменная часть, ориентированная на достижение заранее поставленных организационных целей.

Постоянная часть, в свою очередь, обеспечивает формирование у сотрудника чувства стабильности и уверенности в завтрашнем дне, так как именно она нацелена на удовлетворение базовых потребностей сотрудника и членов его семьи. Должностной оклад составляет основную часть постоянного прямого материального вознаграждения, непосредственно определяющийся в зависимости от минимального размера оплаты труда на предприятии и сложенного уровня оплаты на рынке труда, учитывая такие дополнительные факторы, как уровень образования персонала, особенности характера работы, стаж и опыт работы в занимаемой должности [1, С. 37].

Премии являются на данный момент основной и самой часто используемой на практике формой переменной части прямого материального вознаграждения сотрудника.

Под премированием, как методом материального вознаграждения, подразумевается поощрение сотрудников за достижения по показателям, превышающие общественно необходимые нормы результатов труда. Однако, в нынешнем положении дел, исследования показали, что на большинстве фирм премия является лишь способом поддержания зарплаты на уровне чуть выше необходимого и не несет особой стимулирующей функции [3, С. 83].

Все чаще медицинское страхование, оплату мобильной связи, оплату питания и различных абонементов причисляют к традиционным средствам материального вознаграждения на российских предприятиях. Чаще всего такие методы вознаграждения используются применимо к руководящему персоналу.

Одним из основных инструментов, воздействующих на продуктивность трудовой деятельности сотрудника, является заработная плата, которая составляет значимую часть оплаты и вознаграждения труда в общем. Как правило, в процветающих фирмах, заработная плата хоть и является вершиной системы стимулировании персонала, но, при всей своей значимости, не составляет больше 70% дохода сотрудника. Остальные 30% - приносит участие в распределении прибыли [4, С. 49].

Участием в распределении прибыли сегодня пользуется достаточно много компаний, делая данный вид выплат все более распространенной системой вознаграждения.

Участие в прибылях, используемое предпринимателями, выступает в роли некоего средства, помогающего сохранению социального мира внутри организации, а также повышающего заинтересованность работников в её экономическом успехе. Различные системы участия в прибылях имеют различные показатели, условия выплат и круги лиц, получающих эти выплаты.

Как и собственник, каждый сотрудник предполагает риск кратковременного снижения дохода, что не мешает достижению более высоких результатов в будущем, что позволит возместить потери нынешнего дня.

Бонусом называется форма вознаграждения, содержащая в себе определение системы участия персонала в прибыли за счет прошлогодних успехов. При определении его размера, главным фактором являются экономические итоги, достигнутые по окончании финансового года предприятия [3, С. 247].

Основным преимуществом бонусов является производимая ими сильная мотивация к высокопроизводительному труду, в том числе и отстающих работников. Это обусловлено тем, что при расчете размера бонуса учитываются действительно достигнутые результаты конкретного сотрудника. Размеры выплачиваемых бонусов зависят от количества персонала, на который они распределяются, так как система достаточно гибкая.

Так же система бонусов может использоваться для поощрения небольших трудовых коллективов в том случае, если поощрение отдельных сотрудников негативно сказывается на психологическом климате в коллективе.

Материальное вознаграждение за трудовую деятельность показывает роль мотивационного механизма оплаты труда в системе повышения его производительности. Оно включает в себя такие элементы, как совершенствование системы материального вознаграждения и предоставление персоналу возможности участвовать в собственности и прибыли предприятия.

Материальное вознаграждение труда являясь самым важным и распространенным имеет все же свои недостатки. Так постоянное повышение заработной платы отрицательно влияет на рост производительности труда и поддержание на высоком постоянном уровне деловой активности, так как у персонала происходит привыкание, поэтому этот метод можно применять лишь для повышения производительности в непродолжительные периоды.

Библиографический список

1.Базаров Т.Ю. Управление персоналом. Учебное пособие. Под ред. Базарова Т.Ю. и Еремина Б.А. - Издательство: Академия, 2013. – 473 с.

2.Герчиков В.И. Управление персоналом: Работник самый эффективный ресурс компании. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 189 с.

3.Кибанов А.Я. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник / А.Я. Кибанов, И.А. Баткаева, Е.А. Митрофанова, М.В. Ловчева; Под ред. А.Я. Кибанова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 524 с

4.Минева О.К. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник - М.: Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 140 с.

ЛОПАРЕВА ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

УДК 330

Ю.С. Васильева, А.В. Галданова

ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

В статье рассматривается история возникновения и развития платежных карт и международных платежных систем. Дана поэтапная оценка процесса интернационализации платежных карт как платежного средства на примере США, стран Европы, России. Проведен анализ создания и развития ведущих международных платежных систем Visa и MasterCard.

Ключевые слова: *платежное средство, безналичные расчеты, банковская карта, банк, держатель карты, международная платежная система, Visa, MasterCard.*

В процессе развития человечества постоянно меняются формы и методы экономических взаимоотношений, применяются разнообразные средства платежа и накопления. Принципиально новым этапом эволюции форм и средств платежа стало появление кредитных карт. Уже в XIX веке возникла идея использовать кредитные карты как платежное средство [1].

Большинство экспертов убеждено, что основателем выпуска банковских кредитных карт явился специалист по кредитованию Нью-Йоркского национального банка Флэтбуш (район Бруклин) Джон С. Биггинс Он в 1946 году внедрил кредитную схему в банке под названием «Charge-it». В данной схеме предусматривались расписки, которые оставлял клиент местным магазинам за покупки на небольшие суммы. После осуществления покупки, магазин передавал собранные расписки в банк, который, в свою очередь затем оплачивал их, списывая средства со счета покупателя. В банке Флэтбуш впервые была проверена классическая цепочка взаиморасчетов, используемая сейчас повсеместно в банковском карточном бизнесе.

В то же время первой картой, выпущенной банком явилась, карта, эмитированная в 1951 г. небольшим Нью-Йоркским банком Long Island Bank, который затем был поглощен конкурентом. Можно считать, что с тех пор началось активной развитие этого вида сферы банковских услуг. Так в 1958 году выпуск карт начала компания American Express, а уже в 1960-м году Bank of America.

Пик роста числа эмитентов среди банков в США пришелся на начало 60-х годов прошлого столетия. В это же время банковские карты получили своё распространение и в Европе. Развитие технологий банковских карт подразумевалось в организации специализированных палат по клиринговым операциям, осуществляющих взаиморасчет требований и обязательств всех участников рынка по операциям с картами банков определенного вида. В 60-е годы карты из картона и металла были повсеместно заменены на пластиковые карты, но при этом технология нанесения данных – эмбоссирование, была сохранена. Уже в 1969 году с развитием технологий появились широко распространенные и поныне пластиковые карты с магнитной полосой, которая несла в себе необходимую секретную информацию о её держателе [2].

Достаточно большое количество предложений карт различными банками породило конкуренцию, которая со временем привела к организации двух крупнейших банковских карточных ассоциаций. Наивысшего успеха в этой сфере в середине 1960-х годов достиг калифорнийский Bank of America со своей картой BankAmeriCard, имевший довольно развитую сеть, который завоевал доверие клиентов основной части Америки и множества других стран [3].

В начале 1966 года Bank of America ввел практику распространения лицензии на выпуск своих карт сторонними банкам. Но монополизировать операции с картами BankAmeriCard не удалось. В последствие, была создана новая ассоциация - National BankAmeriCard, Inc., которая с 1977 года стала называться VISA USA, Inc.(ныне VISA International)

Следующей ступенью развития кредитно-карточной индустрии стала интернационализация банковских карт. Уже в 1974 году наладилось сотрудничество Interbank Card Association с самой крупной европейской Ассоциацией эмитентов карт банков – Eurocard Int., которая затем стала носить имя Europay Int.

© Васильева Ю.С., Галданова А.В., 2018.

Научный руководитель: *Ткачева Ольга Александровна* – кандидат экономических наук, доцент, Донской государственный технический университет, Россия.

На сегодняшний день данные ассоциации совместно обслуживают кредитные и дебетовые карты Eurocard/MasterCard и Cirrus/Maestro.

Хотя распространение карт с магнитной полосой шло значительными темпами и на тот момент данная технология была довольно безопасной, тем не менее, технический прогресс не стоял на месте и в 80-е годы появились первые патенты карт с чипом, так называемые смарт-карты. Идея использования при безналичных расчетах карточку, несущую в себе микросхему, была предложена французским журналистом-изобретателем Роланом Морено ещё в 1974 году. Данная мысль получила одобрение и распространение сначала во Франции, а затем уже и за ее пределами [4].

Как правило, инновации требуют привлечения крупных инвестиций для получения прибыли. Данное правило справедливо и для эмиссии банковских карт, которая не всегда оказывалась рентабельной для банков. Для минимизации потерь требовалось развивать широкую базу клиентов, постоянно вкладывать в поддержку сети эквайеров

Интересно отметить, что американский пример развития карт не является единственным. Конечно же в странах Европы данное развитие повторяет основные этапы становления американской системы. К примеру, в Англии банком Barklaid Bank первая карта была выпущена в 1965г с одноименным названием «Barklaid Card». Позже банк заключил соглашение о сотрудничестве с американским Bank of America, что позволяло значительно расширить сеть и использовать всю инфраструктуру американской ассоциации для введения «BarklaidCard» в международный оборот.

Аналогичное становление происходило и в нашей стране. В СССР первые следы международных платежных систем появились только в 1969 г. В Советском Союзе стала формироваться сеть предприятий, которые принимали данные карты, как платежное средство. Уже в 1974 году на советский рынок попала American Express, а в 1975 году подобные бумаги были подписаны с компаниями VISA (на тот момент еще BankAmeriCard) и Eurocard. «Век банковских карт» в России начался в самый разгар перестройки, в 1989 году. В это время Внешэкономбанк СССР первым эмитировал карту Eurocard/MasterCard. Чуть позже, осенью 1991 года, «Кредобанк» первым среди российских коммерческих банков выпустил карту платежной системы VISA. а затем эмиссией кредитных карт вооружились такие крупные на тот момент игроки банковской сферы, как «Мост-банк», «Мосбизнесбанк», «Элбимбанк» и др. [5, с.23].

В 1995 году была учреждена российская компания «Diners Club», которая, является самостоятельным юридическим лицом, но, тем не менее, представляет интересы международной платежной организации. Выпуск карт «Diners Club» могут осуществлять только те банки, которые получают соответствующее одобрение и прошедшие предварительную сертификацию.

Стоит отметить, что в России сложились локальные платежные системы, основанные на банковских картах. Такие системы обычно действуют в масштабе одной страны или содружеств государств. Одной из таких систем явилась компания «СТБ Карт», учредителем которой выступал банк «Столичный». Альтернативным примерами может служить система «Юнион Кард» с учредителями «Автобанк» и «Инкомбанк», а также система «Золотая корона». Хотелось бы отметить», что карты данной системы изначально используют только смарт-карты, а не магнитные полосы [6, с. 1160].

Хотелось бы отметить «пионеров» российского рынка среди технологических площадок, выпускающих и персонифицирующих карты. В 2004 году, компания НоваКард прошла сертификацию у крупнейших международных платежных систем Visa International и MasterCard International, что позволяло выпускать карты для банков с магнитной полосой. Хотя уже спустя год стал возможен выпуск и чиповых карт Visa и MasterCard [7, с. 180].

В 2004 году крупнейший российский банк «Возрождение» начал эмитировать карту Cirrus/Maestro со сроком действия 3 года с дуальным интерфейсом. В карте были совмещены чип и магнитная полоса. В то же время «Промсвязьбанк, начинает выпуск совмещенных с микропроцессором смарт-карт Visa Gold.

Уже на 1 июля 2016 года на территории РФ эмитировано 248 951 тысяч карт [8]. Тот факт, что значительная доля карт 74,2% остаётся за расчетными картами без овердрафта указывает на высокий потенциал развития рынка банковских пластиковых карт в России.

Таким образом, необходимо отметить, что за последние тысячелетия формы, и соответственно, инструменты взаиморасчётов в своей эволюции прошли путь от бартерных сделок и обмена на ликвидные предметы до безналичных расчётов с использованием пластиковых карт.

Динамичное развитие экономических отношений обуславливало необходимость создания новых форм и средств платежа. Идея создания платежного средства с элементами идентификации появившись в середине XIX в., получила развитие в 50-х годах XX в., с появлением первых образцов идентификационно-платёжных карт. В последующие десятилетия функционал и формы карт совершенствовались, а сети эмитентов и эквайеров динамично развивались. Следствием развития новых платёжных технологий стало появление целой индустрии платёжных карт и создание международных платёжных систем.

Развитие нового средства платежа и появление международных платёжных систем оказало фундаментальное влияние на производственные процессы и, в значительной степени, обусловила современную экономическую модель развития

Библиографический список

1.Основные этапы развития кредитных отношений. URL: https://vuzlit.ru/51181/osnovnye_etapy_razvitiya_kreditnyh_otnosheniy/(дата обращения: 02.09.2018).

2.История создания пластиковых карт.URL: http://www.belcard.by/bank-tech/plastic-cards/history/(дата обращения: 03.09.2018).

3.Visa — исторические корни. URL: http://www.card-plast.com/visa-International-history.html (дата обращения: 10.09.2018).

4.Основные этапы развития кредитных отношений. URL: https://vuzlit.ru/51181/osnovnye_etapy_razvitiya_kreditnyh_otnosheniy/(дата обращения: 12.09.2018).

5.Коханова В. Обзор рынка банковских платежных карт России // Финансы и кредит. 2016. № 33 (237). С. 22-29.

6.Юдина К. Система пластиковых карт «Мир» // Экономика и социум. 2017. № 2 (33). С. 1159-1163.

7.Шахбанов Р. Состяние и пути развития современных платежных систем в российской банковской практике //Экономика и предпринимательство. - 2015. № 11-3 (52-3). С. 179-181.

8.Количество платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=p_sys/sheet013.htm(дата обращения: 11.09.2018).

ВАСИЛЬЕВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Донской государственный технический университет, Россия.

ГАЛДАНОВА АНАСТАСИЯ ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Донской государственный технический университет, Россия.

УДК 330

Л.Ю. Бойко, А.О. Матузов

ПОТЕНЦИАЛ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА

В данной статье рассматривается первостепенное значение интеллектуального капитала, как нематериального ресурса информационной эпохи двадцать первого столетия.

Ключевые слова: *интеллектуальный капитал, инновации, нематериальные ресурсы.*

В современном обществе, в пору глобализации и социализации, в эпоху всемирной интеграции человечества, интеллектуальный капитал является основой любого начинания. Именно развитый интеллект позволяет накаливать градус конкурентоспособности, развивать различные экономические системы, научные сферы деятельности, а также является непосредственным и неотъемлемым ключевым ресурсом для развития нынешней цивилизации. Если в прошлые эпохи истории человечества интеллект, как важнейшая составляющая развития, не был неотъемлемым элементом государства, то сейчас именно он является сокровенным сокровищем для всей нации. Сегодня в процессе создания, трансформации и использования интеллектуального капитала участвуют коммерческие предприятия, государственные и общественные учреждения и организации, т.е. все субъекты рыночных отношений. Эффективно использовать плоды интеллектуального капитала в сегменте экономики определяет, как ее благосостояние, так и силу. Развитие любой страны будет зависеть от открытости общества, не только для импорта, но и для экспорта идей, технологий, информации, культурных догм, а также способности экономики государства продуктивно и компетентно их перерабатывать. Интеллектуальный капитал — знания, навыки и производственный опыт конкретных людей и нематериальные активы, включающие патенты, базы данных, программное обеспечение, товарные знаки и др., которые производительно используются в целях максимизации прибыли и других экономических и технических результатов. Иными словами, интеллектуальный капитал - совокупность знаний, идей и навыков, которые присуще определенным лицам.

Благодаря крупным корпорациям, как Apple, в современном мире любая организация является не только производителем товаров, но и передовым новатором знаний, технологий. Иными словами, работники таких компаний занимаются интеграцией инноваций, новаторским производством знаний, где их интеллектуальные изобретения становиться источником вновь созданной стоимости. Каждый предприниматель, политик или научный деятель должен всецело осознавать, что интеллектуальный капитал в большей мере, чем физические активы или финансовый капитал, становится устойчивым конкурентным преимуществом, интеллект - важнейший ресурс, за который стоит бороться.

Время не стоит на месте, меняются и стадии развития общества. При переходе от былой индустриальной стадии к постиндустриальной стадии, можно было наблюдать, как менялись приоритеты и конкурентные преимущества любых организаций. Труд и капитал, который являлся сокровенным ресурсом индустриального общества в качестве его доминирующего фактора развития, постепенно сошел на нет, уступая дорогу интеллектуальному капиталу, когда знания, инновации и технологии выходят на первое место. Если раньше важную и решающую роль играло население, доступ к торговым узлам или рынкам, то сейчас приоритетным параметром является обучение людей, улучшение процесса обучения, качество получаемых знаний. При этом доминирующей сферой экономики будет является не сельское хозяйство, как это было раньше, сколько сфера услуг, в том числе и интеллектуальных.

Переход к новому обществу, в котором интеллектуальный капитал становится ведущим фактором общественного производства, знаменует одновременно переход к новой структуре стоимости того, что мы потребляем. По существу, изменения не столько в широком смысле, сколько в более узком плане, осуществляя сдвиги в экономических характеристиках современного общества. Такая структура выражается по большей части в том, как изменяется стоимость всех материальных ресурсов. На сегодняшний день для многих видов продукции большая часть стоимости создается на стадии не столько материального производства, сколько маркетинга, а важнейшим источником добавленной (overprice) стоимости в значимой мере будут выступать обслуживание товара, его дизайн, повышенно качество.

© Бойко Л.Ю., Матузов А.О., 2018.

Научный руководитель *Тихомирова Ольга Геннадьевна* – кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий механики и оптики, Россия.

Нынешнее производство - плод деятельности человеческого ума, иными словами совокупность идей со стороны инженеров, ученых, экономических деятелей и дизайнеров. Во многих сферах производства мы можем наблюдать автоматический конвейер, без надобности человеческого покровительства или надзора (за исключением обслуживания) - венец нынешних технологий. Во многих организациях все большая часть полученного эффекта становится результатом применения специальных знаний, широкого обучения персонала и взаимодействия с партнерами и контрагентами.

Любая технология, внедренная инновация является следствием идеи, так или иначе возникшей благодаря интеллектуальному капиталу, важнейшему ресурсу нынешнего общества.

Библиографический список

1. Супрун В.О. "Интеллектуальный капитал. Главный фактор конкурентоспособности экономики в XXI веке" 2010 г. С. 13-44.

2. Томас С. "Интеллектуальный капитал: Новый источник богатства организаций " 2007 г. С. 12-15.

3. "Сущность интеллектуального капитала" [электронный ресурс]. URL: https://textbooks.studio/uchebnik-menedjment/intellektualnyiy-kapital-suschnost-struktura.html

БОЙКО ЛЕОНИД ЮРЬЕВИЧ – магистрант, Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий механики и оптики, Россия.

МАТУЗОВ АНДРЕЙ ОЛЕГОВИЧ – магистрант, Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий механики и оптики, Россия.

УДК 330

А.И. Багнюк

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ВНУТРЕННЕЙ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ И СРАВНЕНИЕ ЕЕ С РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТЬЮ

Научно-исследовательская статья раскрывает философское понимание стоимости и цены, инвестиционное корпоративное финансовое понимание внутренней стоимости бизнеса, формулу для расчета внутренней стоимости бизнеса, основанной на расчете дисконтированных денежных потоков.

Ключевые слова: *управление стоимости бизнеса стоимость бизнеса, дисконтированные денежные потоки, инвестор, собственник, рыночная стоимость, корпоративные финансы, value based management, intrinsic value, market value, business owner, investor, price, value, value based management, big fool, discounted cash flows*

Философское понимание стоимости и цены - value and price

Оскар Уайльд в произведении «Веер леди Уиндермир» [1] дает определение цинику как человеку знающему всему цену (английский термин - Price)*, но незнающему стоимости (английский термин - Value):

"A man who knows the ***price*** *of everything and the* ***value*** *of nothing"*

В противоположность цинику, Оскаром Уальдом дано определение сентименталисту, как человеку, видящим абсурдную стоимость и не знающему рыночных цен:

"Sentimentalist… is a man who sees an absurd ***value*** *in everything, and doesn't know the* ***market price*** *of any single thing".*

*Примечание автора: Термин «стоимость», согласно Современному экономическому словарю имеет три определения [2]. Первое определение стоимости: стоимость — это цена товара. Второе определение стоимости: стоимость — это затраты денежных средств на приобретение товара. Третье определение стоимости: стоимость в трудовой теории - овеществленный в товаре труд, т.е. меновая стоимость. Согласно словарю «Economicus» [3] в дореволюционное и постсоветское время термин «Value» должен переводиться на русский язык как ценность, а в советское время данный термин переводился на русский язык исключительно как стоимость. Тем не менее в современном переводе книги Асвата Дамодарана Инвестиционная оценка: Инструменты и методы оценки любых активов [4], профессора финансового дела в Школе бизнеса Леонарда Стерна Нью-Йоркского университета, переводчики термин "Value" переводят как стоимость [5]. В данной статье автор будет придерживаться переводу термина «Value» как «Стоимость».

Необходимо отметить, что рыночные цены подвержены колебаниям, прежде всего из-за того, что многие аналитики и инвесторы основываются на теории «Большего болвана» (Bigger Fool), согласно которой всегда найдется кто-то, кто купит дороже, чем заплачено предыдущим покупателем. Но теория «Большего болвана» имеет также существенный недостаток, поскольку в нужный момент, для последующей продажи инвестиций по большей цене, может не найтись «Большего болвана», в связи с чем инвестор может получить убыток.

Инвестиционное понимание внутренней стоимости бизнеса - intrinsic value и сравнение ее с рыночной стоимостью - market value

Инвесторам, ценящим деньги, необходимо знать внутреннюю стоимость объектов инвестирования (Intrinsic Value), которая определяется через получении владельцами бизнеса чистого денежного потока, рассчитанного посредством системы дисконтированных денежных потоков (DCFF - Discounted Cash Flow of a Firm) и не зависящего от настроения различных групп инвесторов: «быков» - сторонников стратегии биржевой стратегии на повышение, «медведей» - сторонников биржевой стратегии на понижение, «овец» - последователей биржевого тренда. Проводя сравнительный анализ внутренней цены компании с рыночной, можно определить ее переоцененность или ее недооцененность рынком:

IVF<TMVF – внутренняя стоимость компании меньше рыночной стоимости, следовательно стоимость компании переоценена;

IVF>TMVF – внутренняя стоимость компании больше рыночной стоимости, следовательно стоимость компании недооценена;

© Багнюк А.И., 2018.

IVF=TMVF - внутренняя стоимость компании равна рыночной стоимости компании, следовательно, достигнут баланс, возможный только теоретически, при условии идеального рынка, на котором все инвесторы знают внутреннюю стоимость данной компаний,

где: IVF (Intrinsic Value of a Firm) - внутренняя стоимость компании, рассчитанная на основе дисконтированного денежного потока;

TMVF (Total Market of a Firm) - **рыночная стоимость компании**, рассчитанная на основе суммы произведения количества акций, находящихся в обращении, на рыночную цену акции и рыночной стоимости долга, т.е. совокупная рыночная стоимость компании определяется как сумма рыночных оценок капитала собственников и лендеров (Lenders) [6].

В противоположность «Теории большого болвана» (Bigger Fool), внутренняя стоимость бизнеса, в понимании теории корпоративных финансов, основывается на конкретных характеристиках бизнеса, таких как величина ожидаемых денежных потоков, генерируемых бизнесом, их рост и имеющиеся риски. Внутренняя оценка бизнеса основывается на нижеследующих предположениях. Инвесторы вкладывают денежные средства в бизнес для получения компенсации за свои инвестированные денежные средства, при этом компенсация должна быть не меньше стоимости инвестированных средств, т.е. суммы, рассчитанной на основе безрисковой ставки привлечения денежных средств и премии за риск, связанной с ведением бизнеса. Кроме того, инвесторы надеются на получение дополнительных денежных средств, превышающих стоимость привлеченных, а именно экономической прибыли. Если бизнес не приносит денег в текущем периоде и не ожидаются денежные потоки будущем (английский термин: Expected Cash Flow), то такой бизнес не имеет внутренней стоимости, рассчитанной на основе дисконтированных денежных потоков, а имеет лишь ликвидационную стоимость (английский термин: Liquidation Value), равную цене распроданного оборудования, зданий, земельных участков, которые могут быть использованы покупателями для ведения другого бизнеса, либо стоимость продажи другому инвестору, который сможет руководить данным бизнесом более эффективным способом (английский термин: Divestiture Value). Если бизнес имеет чистый отрицательный поток в текущем периоде, то у инвесторов должна быть уверенность в том, что ожидаемые денежные потоки, в будущем, смогут принести чистый денежный поток, превышающий стоимость привлеченных денежных средств, с обязательной компенсацией потерь в прошлом. В том случае, если акционер не забирает причитающиеся ему деньги, в виде дивидендов, он продолжает инвестировать их в бизнес для последующего получения причитающегося ему дохода.

Внутренняя стоимость бизнеса может быть рассчитана по формуле № 1:

$$IV = \frac{FCF_1}{(1+WACC)} + \frac{FCF_2}{(1+WACC)^2} + \ldots + \frac{TV}{(1+WACC)^n} \quad (1)$$

где IV (Intrinsic Value) - внутренняя стоимость компании, рассчитанная на основе дисконтированного денежного потока

$FCF_{1,2}$ - свободный денежный поток для акционеров и лендеров (Lenders т. е. кредиторов процентных обязательств) до выплаты дивидендов, процентов по займам и тел кредитов;

WACC (Weighted Average Cost of Capital) - средневзвешенная стоимость капитала;

TV (Terminal Value) - терминальная (остаточная) стоимость.

При прогнозировании будущих денежных потоков, для приведения ретроспективных данных за прошлые периоды к настоящему времени и для минимизации потерь от воздействия инфляции, необходимо производить инфляционную корректировку. Наиболее простой корректировкой может послужить перевод данных, выраженных в мягкой валюте - российском рубле в более твердые валюты: USD или Евро, с учетом соответствующих показателей инфляции [7].

Собственникам бизнеса и инвесторам, для предотвращения обесценения вложенных ими денежных средств, рекомендуется понимать принцип управления стоимостью бизнеса (английский термин: Value Based Management, т.е. управления основанного на стоимости, сокращенное название - VBM), а по изменениям стоимости компании, можно оценивать эффективность работы генерального директора.

В Российской Федерации компании, деятельность которых направлена на производство и реализацию продукции для внутреннего рынка, как правило, теряют свою внутреннюю стоимость из-за снижения стоимости национальной валюты по отношению к твердым валютам. И наоборот, компании с деятельностью, направленной на производство и реализацию продукции для экспорта в дальнее зарубежье, с реализацией товаров (работ, услуг) за доллары США и Евро, как правило, повышают свою стоимость, имея, кроме того, существенное преимущество перед компаниями других стран, что подтверждается эмпирическим исследованием автора, в более ранней публикации [8].

Таким образом, в настоящей статье раскрыто философское понимание стоимости и цены, инвестиционное понимание внутренней стоимости компании (Intrinsic Value) и сравнение ее с рыночной стоимостью (Market Value). В последующей статье будет приведена аргументированная необходимость управления стоимостью бизнеса в качестве ответов на доводы оппонентов данного финансового инструмента.

Библиографический список

1. Wilde, Oscar. Lady Windermere's Fan. London: Nick Hern Books, 2005.
2. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б., «Современный экономический словарь», 6-е издание, переработанное и дополненное// М. ИНФРА-М, 2011
3. Economicus (En-Ru) Большой англо-русский словарь по экономике и менеджменту // ABBY, 2007, ООО «Экономикус», 2007, 111500 статей.
4. Aswath Damodaran, Valuation. Tools and Techniques for Determining the Value of Any Asset: John Wiley&Sons, Inc. Hoboken, New Jersey, 2012
5. Дамодаран А., Инвестиционная оценка: Инструменты и методы оценки любых активов //М.: Альпина Паблишер, 2018 - 1316с.
6. Ковалев В.В.,Финансовый менеджмент: Теория и практика - М.: Проспект, 2017-1104с.
7. М. А. Эскандарова, М.А. Федотова, Оценка стоимости бизнеса, М.:КНОРУС, 2015.-320 с.
8. Багнюк А.И., Эмпирическое исследование факторов, влияющих на рыночную капитализацию компаний в современных условиях, Вестник Магистратуры. 2018 №6-1(81).

БАГНЮК АНДРЕЙ ИВАНОВИЧ – магистрант, Московский Университет имени С.Ю. Витте (МИЭМП), Россия.

УДК 65.0

И.А. Пинчук, С.И. Пинчук

РАЗВИТИЕ ЛОГИСТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

In modern life, development issues of logistics in the enterprise are becoming more significant and relevant. This topic is interesting because logistics in in our region today is poorly developed. We conducted an analysis of logistics in our region to determine areas of development. In recent years, interest in logistics has increased in Republic of Tatarstan, both from individual organizations and state institutions. Logistics managers are becoming increasingly popular in the labor market.

Ключевые слова: *logistics, company, development, regional logistics, indicators, trucking.*

В современной жизни вопросы развития логистики на предприятии становятся все более весомыми и актуальными. Данная тема интересна тем, что логистика в нашей стране на сегодняшний день плохо развита. Когда молодые специалисты запрашивают вакансии по профессии, в основном, им предлагают устроиться сотрудниками call центра, которые курирует транспорт. Мы провели анализ логистической деятельности в нашей стране для определения областей развития. В последние годы в Республике Татарстан повышается интерес к логистике, как со стороны отдельных организаций, так и государственных институтов. Все более востребованными на рынке труда становятся менеджеры по логистике.

Логистика – управление материальными, информационными и людскими потоками с целью их оптимизации (минимизации затрат) [3].

Российская Федерация имеет свою специфику, которая отражается множеством моментов. В логистической отрасли нашей страны наиболее важные сложности: большие расстояния и законодательство.

Эти данные можно увидеть разобрав отчет всемирного банка, который опубликовал очередную версию своего логистического рейтинга стран Logistics Performance Index 2018.

В нынешнем рейтинге Российская Федерация занимает 75 место – на 24 строчки выше, чем в предыдущей версии 2016 года, когда наша страна была в 99 месте. Общая сумма баллов по LPI – 2,76 против 2,57 в 2016 году.

Самые низкие рейтинги у России по показателям таможни (97 место из 160, 2,42 балла), отслеживанию грузов (97 место, 2,65 балла) и международным перевозкам (96 место, 2,64 балла).

По качеству логистического обслуживания и компетенциям Россия на 71 месте с 2,75 балла, по своевременности доставки – на 66 с 3,31 балла и по инфраструктуре – на 61 с 2,78 балла [1].

Одним из перспективных направлений развития транспортно-логистических центров для нашей страны является Республика Татарстан, т.к. именно Казань находится на перекрёстке основных направлений дорожной сети. В Республике Татарстане потребность в логистических центрах и транспортных терминалах с каждым днем растёт. Темпы роста рынка в сегменте складских услуг определяются потребностями в аутсорсинге хранения и дистрибуции со стороны потенциальных клиентов логистических компаний, а в сегменте транспортной логистики потребностью в международных терминалах и включением Республики Татарстан в международные транспортные ветки. Рынок логистики в Республики Татарстан стабильно растёт на 18-20% в год [2].

Мы думаем, что логистика в нашем регионе, имеет дальнейшую перспективу. Развитию в области логистической системы будут способствовать: улучшение законодательной базы в области транспортно-экспедиторской деятельности, таможенных процедур; активное участие государства, как инвестора и как регулятора в строительстве капиталоемких объектов транспортной инфраструктуры; снижение значения уровня бюрократизации регулирующих и контролирующих организаций. Если все улучшения и перемены в логистической сфере начнут свое развитие, то эта отрасль станет одной из ведущих в экономике региона, и будет соответствовать международным нормам.

© Пинчук И.А., Пинчук С.И., 2018.

Библиографический список

1.Интернет-ресурс, информационно – аналитическое агентство http://seanews.ru
2. Интернет-ресурс, Республика Татарстан, www.investinregions.ru
3. Шумаев В.А. Основы логистики. М.: Юридический институт МИИТ, 2016. С. 20. 314 с.

ПИНЧУК ИЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, ИДПО ФГБОУ ВО «КНИТУ» (Казанский национальный исследовательский технологический университет), Россия.

ПИНЧУК СИРИНА ИЛГИЗОВНА – магистрант, ФГБОУ ВО «КНИТУ» (Казанский национальный исследовательский технологический университет), Россия.

УДК 65.0

И.А. Пинчук, С.И. Пинчук

ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СКЛАДА КОМПАНИИ ИКЕА

Мы решили рассмотреть различные решения эффективного использования имеющихся складских площадей в компании ИКЕА. Компания могла бы и не иметь проблем со складскими площадями в силу своих финансовых возможностей, построив новые склады, однако исходя из стратегии и принципов компании, ИКЕА задумывается о максимально эффективном использовании уже имеющихся складов, поиске новых решений, нахождении новых путей и методов.

Ключевые слова: *компания ИКЕА, склад, эффективное использование, складская площадь.*

Склад компании считается жизненно важным органом, и состояние данного объекта должно быть практически идеальным, иначе встает проблема нарушения качественного функционирования всей логистической цепи. Склады существуют различного назначения и различных размеров, параметров деятельности, следовательно, и оснащение, и организация работы на складах может различаться и довольно существенно [1].

Компания ИКЕА имеет постоянный большой оборот товара, что порождает огромное число логистических операций внутри склада. Однако за время существования и развития компании, складская логистика не только справляется с задачами по размещению и хранению товара, но и поступательно, динамично снижает издержки.

Компания ИКЕА является очень экономной по части трат. Эта концепция оказывает влияние и на строительство новых складов. Если же с течением времени склад заполняется на максимум, то сотрудники отдела логистики компании ИКЕА работают над получением из уже имеющихся площадей максимальной пользы.

Идея использования высоты склада заключается в том, чтобы была задействована не только горизонтальная площадь склада, но и вертикальная, путем сооружения пяти уровневых стеллажей. Эта идея помогает увеличить действительную площадь склада в пять раз.

Складская площадь делится на пять зон. Эти зоны: приемки товара и груза, хранения товара, комплектования заказов, экспедиции отправки товара, отгрузочная зона. Каждая из зон расположена таким образом, чтобы выполняя свои задачи, не создавались препятствия в работе остальных зон, не совершались лишние перемещения товара или прочего груза.

Основным показателем работы на складе в компании ИКЕА, по которому оценивается эффективность, является отношение количества съёмов и подъёмов товара и других операций с ним, к объему проданного товара. Этот показатель имеет прямое отношение к тому, насколько эффективно и правильно используются складские площади. Во-первых, потому что расположение складских зон влияет на количество операций в цепи доставки товара клиенту с момента приема товара на склад. Во-вторых, при пересечении действий и операций по выдаче товара со склада, его приемке и последующем расположении, то есть при одновременном выполнении этих операций необходимо, чтобы зоны располагались в определенной последовательности, имели необходимые размеры для выполнения операций, а пути между зонами позволяли беспрепятственно передвигаться технике и рабочему персоналу в обоих направлениях. При правильном использовании уже имеющихся складских площадей, нет потребности в приобретении новых земель, в строении новых зданий и сооружений, что позволяет существенно сэкономить, не увеличивая издержки на хранение товара, груза [3].

Проблема эффективного использования складских площадей актуальна для любой компании, планирующей продолжать своё развитие, наращивать производственные мощности, увеличивать оборот. Особенно это касается компаний, чьи склады находятся в тех регионах, районах, где стоимость земли очень высока, и строительство новых складских помещений, создание новых площадей наносит удар по бюджету фирмы [2].

Компания ИКЕА экономично расходует свои ресурсы, поэтому освоение новых складских площадей возможно только тогда, когда уже имеющиеся площади работают высоко - эффективно и уровень их развития и использования достигает высоких результатов.

© Пинчук И.А., Пинчук С.И., 2018.

Библиографический список

1. Искусство управления складом. Улыбина Ю. Н., Бердышев С. Н. М.: Ай Пи Эр Медиа, 2011, 304 с.
2. Мировые стандарты складской логистики / Эдвард Фразелли; Пер. с англ. М.: Альпина Паблишер, 2012. 330 с.
3.Складское хозяйство. Киреева Н. ISBN 978-5-7695-5381-3; 2009 г.

ПИНЧУК ИЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант, ИДПО ФГБОУ ВО «КНИТУ» (Казанский национальный исследовательский технологический университет), Россия.

ПИНЧУК СИРИНА ИЛГИЗОВНА – магистрант, ФГБОУ ВО «КНИТУ» (Казанский национальный исследовательский технологический университет), Россия.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.254

Н.А. Белешев

ПРИЗНАНИЕ ГРАЖДАН МАЛОИМУЩИМИ В ЦЕЛЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЖИЛЬЯ ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА: ПРОБЛЕМА ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

В статье рассматривается механизм признания граждан малоимущими органом местного самоуправления в порядке, установленном законом соответствующего субъекта Российской Федерации, с учетом дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению. Автором предлагается установить единые критерии для признания граждан малоимущими на федеральном уровне, но с учетом социально-экономического развития регионов.

Ключевые слова: *малоимущие граждане, субъект Российской Федерации, размер дохода, размер имущества, прожиточный минимум.*

В современном обществе одним из основных способов обеспечения граждан жильем является предоставление жилых помещений в домах государственного и муниципального жилищного фонда по договору социального найма. В настоящее время нормы жилищного законодательства приведены в соответствие с Конституцией РФ, согласно которой жилище предоставляется бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и других жилищных фондов в соответствии с установленными законом нормами лишь малоимущим и иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище (ч. 3 ст. 40 Конституции РФ).

В соответствии с ч. 2 ст. 49 ЖК РФ малоимущими гражданами являются граждане, если они признаны таковыми органом местного самоуправления в порядке, установленном законом соответствующего субъекта Российской Федерации, с учетом дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению.

Вместе с тем, такие ученые как Н.В. Ростовцева, Е.В. Норкина, А.Б. Рыжов не согласны с тем, что порядок признания граждан малоимущими определяется законом соответствующего субъекта Российской Федерации, аргументируя это тем, что в субъектах Российской Федерации устанавливаются различные

© Белешев Н.А., 2018.

Научный руководитель: *Романчук Сергей Владимирович* – кандидат юридических наук, доцент, Тюменский государственный университет, Россия.

критерии признания граждан малоимущими. Из чего следует, что реализация гражданами права на жилище, предусмотренное ст. 40 Конституции РФ, может осуществляться не на одинаковых условиях.

Обратимся к законодательству субъектов Российской Федерации.

Так, в соответствии со ст. 8.1. Закона Тюменской области «О порядке учета граждан, нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых им по договорам социального найма, и предоставления жилых помещений в Тюменской области» от 07 октября 1999 г. № 137, размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, в целях признания граждан малоимущими и предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда в соответствии с ЖК РФ устанавливается органами местного самоуправления в порядке, установленном Законом Тюменской области.

Решением Тюменской городской Думы «Об установлении учетной нормы площади жилого помещения, размера дохода и стоимости имущества в целях признания граждан малоимущими, а также нормы предоставления площади жилого помещения по договору социального найма» от 30 июня 2005 г. № 225 установлен размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, в размере величины прожиточного минимума на душу населения, установленного по Тюменской области на момент подачи заявления о принятии на учет нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма; размер стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, - 100000 рублей на момент подачи заявления о принятии на учет нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма.

Для сравнения обратимся к законодательству Омской области. Так, в соответствии со ст. 11.2. Закона Омской области «О государственной политике Омской области в жилищной сфере» от 28 декабря 2005 г. № 722-ОЗ определение дохода граждан и постоянно проживающих совместно с ними членов их семей и стоимости подлежащего налогообложению их имущества в целях признания граждан нуждающимися в предоставлении жилых помещений по договорам найма жилых помещений жилищного фонда социального использования осуществляется органом местного самоуправления Омской области, в который поступило заявление о принятии на учет граждан, нуждающихся в предоставлении жилых помещений по договорам найма жилых помещений жилищного фонда социального использования.

Статьей 11.3 Закона Омской области установлено, что максимальный размер дохода граждан и постоянно проживающих совместно с ними членов их семей и стоимости подлежащего налогообложению их имущества в целях признания граждан нуждающимися в предоставлении жилых помещений по договорам найма жилых помещений жилищного фонда социального использования устанавливается органами местного самоуправления Омской области.

Кроме того, максимальный размер дохода граждан и постоянно проживающих совместно с ними членов их семей и стоимости подлежащего налогообложению их имущества в целях признания граждан нуждающимися в предоставлении жилых помещений по договорам найма жилых помещений жилищного фонда социального использования не может превышать размер, позволяющий такому гражданину и таким членам его семьи приобрести жилое помещение в собственность за счет собственных средств, кредита или займа на приобретение жилого помещения на территории соответствующего муниципального образования Омской области.

Постановлением Мэра города Омска «Об установлении размера дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, в целях признания граждан малоимущими и предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда» от 30 мая 2006 г. № 154-п установлено, что граждане, проживающие на территории города Омска, признаются малоимущими в целях постановки на учет и предоставления по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда при следующих условиях:

- размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, в сумме не превышает величину двух прожиточных минимумов по основным социально-демографическим группам населения в Омской области;

- размер стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, в сумме не превышает на каждого члена семьи средней инвентаризационной стоимости 15 квадратных метров жилищного фонда в городе Омске[1].

В силу ст. 15 Закона Челябинской области «О порядке определения размера дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, и признания граждан малоимущими в целях предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда» от 25 августа 2005 г. № 400-

[1] Третья столица. 08.06.2006. № 22.

ЗО[1] органы местного самоуправления признают граждан малоимущими, если их доходы и стоимость имущества, находящегося в собственности гражданина и (или) членов его семьи, ниже размера дохода и стоимости имущества, установленного органами местного самоуправления в соответствии с п. 2 ч. 1 ст. 14 ЖК РФ. Установленный органами местного самоуправления размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, не может быть выше величины прожиточного минимума, установленного в Челябинской области.

Решением Челябинской городской Думы «Об установлении размера дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, в целях признания граждан малоимущими и предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда» от 25 октября 2005 г. № 7/11, установлен размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, не более одного прожиточного минимума, установленного для соответствующей социально-демографической группы населения, на момент подачи заявления о постановке на учет в качестве нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма из муниципального жилищного фонда. Стоимость имущества, находящегося в собственности всех членов семьи и подлежащего налогообложению, на момент подачи заявления о постановке на учет в качестве нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма из муниципального жилищного фонда, установлена в размере менее 30 % стоимости жилого помещения, подлежащего предоставлению[2].

В соответствии со ст. 2 Закона Санкт-Петербурга от 19.07.2005 № 407-65 «О порядке ведения учета граждан в качестве нуждающихся в жилых помещениях и предоставлении жилых помещений по договорам социального найма в Санкт-Петербурге», малоимущими признаются граждане, чей ежемесячный доход не превышает двукратной официально установленной в Санкт - Петербурге величины прожиточного минимума на душу населения, а стоимость находящегося в собственности и подлежащего налогообложению имущества не превышает десятикратную среднюю рыночную стоимость квадратного метра общей площади жилья в Санкт-Петербурге[3].

Анализируя приведенные примеры законодательства субъектов Российской Федерации, можно определить, что подходы по определению граждан к категории малоимущих в целях постановки на учет и предоставления по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда в субъектах Российской Федерации разные. Так единым показателем для всех регионов является величина прожиточного минимума. Методика расчета данного показателя утверждается субъектами Российской Федерации самостоятельно. Так, если для признания граждан малоимущими в Санкт-Петербурге и Омске признается размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, в сумме не превышающий величину двух прожиточных минимумов, то в Тюмени и Челябинске установлен размер дохода, приходящегося на каждого члена семьи, в размере одной величины прожиточного минимума на душу населения.

Такой показатель как размер стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, также определен в разном соотношении.

Таким образом, данные примеры подтверждают позицию отдельных ученых о том, что в разных регионах России существует неоднозначность подходов в признании граждан малоимущими в целях получения жилого помещения по договору социального найма. В связи с чем видится необходимым установление единых критериев для признания граждан малоимущими на федеральном уровне, но с учетом социально-экономического развития регионов.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г.: по сост. на 21 июля 2014 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.

2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 г. № 188-ФЗ: по сост. на 28 декабря 2016 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2005. - № 1 (часть 1). - Ст. 414.

3. О порядке учета граждан, нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых им по договорам социального найма, и предоставления жилых помещений в Тюменской области: Закон Тюменской области от 07 октября 1999 г. № 137 // Тюменские известия. - 14.10.1999. - № 183.

4. О порядке определения размера дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, и признания граждан малоимущими в целях предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда: Закон Челябинской области от 25 августа 2005 г. № 400-ЗО // Южноуральская панорама. - 13.09.2005. - № 167.

[1] Южноуральская панорама. 13.09.2005. № 167.

[2] Сборник нормативных правовых актов Челябинской городской Думы. 2005. Выпуск № 6. С. 62-63.

[3] Санкт-Петербургские ведомости. 28.07.2005. № № 137.

5. О государственной политике Омской области в жилищной сфере: Закон Омской области от 28 декабря 2005 г. № 722-ОЗ: по сост. на 22 апреля 2017 г. // Омский вестник. - 30.12.2005. - № 77.

6. О порядке ведения учета граждан в качестве нуждающихся в жилых помещениях и предоставлении жилых помещений по договорам социального найма в Санкт-Петербурге: Закон Санкт-Петербурга от 19 июля 2005 № 407-65// Санкт-Петербургские ведомости. - 28.07.2005. - № № 137.

7. Об установлении учетной нормы площади жилого помещения, размера дохода и стоимости имущества в целях признания граждан малоимущими, а также нормы предоставления площади жилого помещения по договору социального найма: Решение Тюменской городской Думы от 30 июня 2005 г. № 225 //Тюменский курьер. - 14.07.2005. - № 92.

8. Об установлении размера дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, в целях признания граждан малоимущими и предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда: решение Челябинской городской Думы от 25 октября 2005 г. № 7/11 // Сборник нормативных правовых актов Челябинской городской Думы. - 2005. - Выпуск № 6. - С. 62-63.

9. Об установлении размера дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости имущества, находящегося в собственности членов семьи и подлежащего налогообложению, в целях признания граждан малоимущими и предоставления им по договорам социального найма жилых помещений муниципального жилищного фонда: Постановление Мэра города Омска от 30 мая 2006 г. № 154-п // Третья столица. - 08.06.2006. - № 22.

10. Ростовцева Н.В. Об актуальных вопросах российского жилищного законодательства // Журнал российского права. 2008. № 11. С. 40-52.

БЕЛЕШЕВ НИКИТА АНДРЕЕВИЧ – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

Н.Ю. Фахрутдинова

ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ УЧАСТНИКОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

В статье рассмотрены понятие и особенности персональных данных участников образовательного процесса и законодательное обеспечение защиты персональных данных.

***Ключевые слова**: персональные данные, защита персональных данных.*

Современный этап развития общества характеризуется преобладанием технических средств и обработкой множества социально значимой информации. Современная компьютерная техника позволяет получить доступ к различным банкам данных, в которых есть сведения человеке. С одной стороны, такое упрощение получения сведений облегчает жизнь работникам, связанным с ежедневной обработкой персональных данных, а с другой стороны информация может быть использована против человека. Регламентация защиты персональных данных с правовых позиций в современных условиях приобретает актуальное значение ввиду того, что российским законодательством, в частности Конституцией РФ, провозглашен принцип невмешательства в частную жизнь лица [5].

Для начала необходимо разобрать понятие «персональные данные». В Трудовом кодексе Российской Федерации в главе 14 ч. 1 ст. 85 персональные данные понимаются как информация, которая необходима работодателю в связи с трудовыми отношениями и касающаяся конкретного работника [2]. Объем и содержание обрабатываемых персональных данных работника определен в Конституции РФ, Трудовом кодексе РФ и др [2].

Федеральный закон от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных» определяет персональные данные как любую информацию, которая относится к определенному или определяемому на основании такой информации физическому лицу (субъекту персональных данных), в число которых входит фамилия, имя, отчество, год, месяц, дата и место рождения, адрес, семейное, социальное, имущественное положение, образование, профессия, доходы, другая информация» [4].

Персональные данные содержат сведения о конкретном человеке, в распространении которых он не заинтересован. Поэтому охрана персональных данных является первостепенной задачей работодателя и должна иметь ограниченный доступ (работодатель, кадровая служба и др.), а защита гарантироваться законодательством.

Основные сведения о работнике работодатель получает из документов, которые работник предъявляет при приеме на работу. К таким документам можно отнести паспорт, трудовую книжку, СНИЛС, документы о образовании и военный билет (для военнообязанных граждан) или дополнительных документов (зависит от специфики работы). Перечень необходимых документов регламентируется трудовым кодексом Российской Федерации статьей 65 и специальными нормативно-правовыми актами организации [2]. Сверх установленного перечня работодатель не имеет права запрашивать никаких сведений (пол, национальность, политические и религиозные взгляды и т.п. о чем сказано в части второй статьи 3 трудового кодекса РФ) [2].

В Федеральном законе «О персональных данных» в части второй статьи 10 также выделяются «особые категории персональных данных», обработка которых без письменного согласия работника не допускается и возможна только в исключительных случаях [5].

Обобщив вышесказанное, можно сделать вывод, что персональные данные работника - это необходимая работодателю информация о конкретном работнике, представляющаяся им для оформления трудовых отношений.

Помимо информации о сотрудниках образовательные организации занимаются обработкой персональных данных обучающихся и их родителей. Так при написании заявления о поступлении в школу родителям необходимо дать согласие на обработку персональных данных себя и ребенка.

В каждом образовательном учреждении существуют системы, содержащие базы данных обучающихся, родителей и работников школы. Возможности современных технических средств, позволяют незаконно копировать и распространять данные, размещенные в этих информационных системах, что может привести к различного рода ущербу для носителя персональных данных. Поэтому и возникла необходимость на законодательном уровне в принятии мер по защите персональных данных. Защита персональных

© Фахрутдинова Н.Ю., 2018.

данных непосредственно связана с защитой информации личного характера от несанкционированного доступа. Поэтому школы должны обратить внимание на требования законодательства о защите персональных данных участников учебного процесса и документационное обеспечение на уровне законодателя [5].

Каждый руководитель организации при обработке персональных данных работников, обучающихся и их родителей должен опираться на такие документы как:

- Конституция Российской Федерации;
- Федеральный закон от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных»;
- Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ (ст. 85-90);
- Гражданский кодекс Российской Федерации;
- Федеральный закон от 29.12.2012 №273 «Об образовании в РФ»;
- Кодекс административных правонарушений Российской Федерации.

Помимо федеральных законов обеспечение защиты персональных данных регламентируется указом Президента РФ от 06.03.1997 №188, в котором установлен перечень сведений конфиденциального характера, персональные данные относящиеся к категории конфиденциальной информации [3]. Также в Указе сказано, что работодатель, который получил доступ к персональным данным, должен обеспечить их сохранность.

Закон №152-ФЗ выдвигает определенные требования к сбору, обработке и хранению персональных данных. Эти требования распространяются на все организации (независимо от формы собственности), в том числе на образовательные учреждения, которые выступают операторами, обрабатывающими в своих информационных системах персональные данные работников, обучающихся и их родителей [5].

Информационные технологии существенно облегчают нашу жизнь и дают возможность свободно получать, обрабатывать и распространять сведения о людях, нередко нарушая право граждан на конфиденциальность сведений о личной жизни, в то время как это право охраняется законом. Все образовательные организации, осуществляющие обработку персональных данных, обязаны соблюдать конфиденциальность сведений об участниках учебного процесса и их родителей, о работниках школы, так как любой из них имеет право на защиту своих персональных данных. В случае нарушения или неисполнения требований Федерального закона «О персональных данных» администрация школы, обрабатывающая персональные данные, несет гражданскую, уголовную, административную, дисциплинарную ответственность, предусмотренную законодательством Российской Федерации.

Библиографический список

1.Вопросы правового регулирования защиты персональных данных работников организаций, осуществляющих образовательную деятельность. - Информационный бюллетень №1. Серия: Учебно-методические материалы Центрального Совета профсоюза / под ред. С.Б.Хмелькова. Составитель: И.Б.Алексеева. - Москва, январь 2015 г.

2.Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. №197-ФЗ (с изменениями от 24, 25 июля 2002 г., 30 июня 2003 г.).

3.Указ Президента РФ №188 от 06.03.1997 «Об утверждении перечня сведений конфиденциального характера» (с изменениями и дополнениями от 23 сентября 2005 г., 13 июля 2015 г.).

4.Федеральный закон от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных» Электронный ресурс: [принят ГД ФС РФ 08.07.2006] // КонсультантПлюс справочная правовая система. Версия 3000.02.12. - М.: ЗАО «КонсультантПлюс», 1992-2012 (Закон №152-ФЗ).

5.Латыпова З. Защита персональных данных работников в образовательных организациях // Электронный ресурс http://www.ug.ru/archive/68353 (дата обращения: 24.06.2018г.)

ФАХРУТДИНОВА НАТАЛЬЯ ЮРЬЕВНА – магистрант, Уральский государственный педагогический университет, Россия.

УДК 340

О.С. Дьяченко

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА В ВОПРОСЕ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РЕГИОНОВ РОССИИ

В статье рассматриваются вопросы о влиянии конституции на экономическое развитие общества и государства, причины и последствия дифференциации регионов РФ по уровню экономического и социального развития. Проанализированы статистические данные прироста и убыли населения в субъектах федерации с высокими и низкими показателями интегрального рейтинга социально экономического положения. Предложены пути смягчения экономического и социального неравенства регионов с целью реализации принципа единого экономического пространства.

Ключевые слова: *Конституция, конституционно-правовое, регулирование, социально-экономическое, развитие, регион, экономическое пространство.*

Конституционно-правовое регулирование экономических отношений является одним из наименее разработанных направлений современной отечественной юридической науки.

Вопрос о влиянии конституции на экономическое развитие общества и государства является объектом пристального внимания науки конституционного права. Несмотря на несколько непоследовательный подход к проблеме конституционно-правового регулирования экономики, в современной юридической литературе были сделаны весьма ценные наблюдения и выводы. Одна из актуальных тем, какие из экономических вопросов подлежат закреплению в конституции, была и остается предметом дискуссий. Возможности смягчения экономического и социального неравенства регионов – одна из самых дискуссионных тем.

Причины существенных различий в детализации экономических положений в конституционном законодательстве различных государств заключаются в том, что объем и содержание конституционно-правового регулирования экономики зависит, прежде всего, от уровня социально-экономического развития и сложившихся в государстве принципов взаимодействия между государством и обществом.

В Конституции РФ 1993 г. была закреплена либеральная модель рыночной экономики с минимальным объемом конституционного регулирования экономики. [1]

Свобода предпринимательской деятельности и частная собственность рассматривались в качестве основы государственного и общественного строительства и были призваны осуществлять важную идеологическую функцию.

По нашему мнению, в Конституции РФ концептуально (т.е. на уровне глав или нескольких статей) многие направления реализации принципа единого экономического пространства не урегулированы напрямую.

Отсутствие соответствующих конституционных норм и эффективных форм и методов проведения региональной политики привело к дифференциации регионов РФ по уровню экономического и социального развития. Территория России в настоящее время не представляет собой однородного экономического пространства.

По мнению авторитетного российского конституционалиста С.А. Авакьяна, конституционным пробелом можно назвать отсутствие соответствующих конституционных норм, т.е. как невключение отдельных предписаний и их групп в существующие нормативные правовые акты, так и непринятие целых актов, предназначенных для регулирования конкретных общественных отношений. [2]

17 Ноября 2008 года распоряжением правительства была утверждена Концепция долгосрочного социально-экономического развития (КДР) Российской Федерации до 2020 года.

Концепция обозначала общие цели, которые предлагалось достичь Правительству Российской Федерации до 2020 года. Концепция должна была использоваться как руководство при производстве доку-

© Дьяченко О.С., 2018.

Научный руководитель: *Гончаров Максим Владимирович* – кандидат юридических наук, доцент, Уральский государственный юридический университет, Россия.

ментов, планов и показателей деятельности органов исполнительной власти. Ряд положений КДР предполагал законодательные полномочия для их реализации. В концепции указаны основные принципы государственного политики регионального развития.

Согласно Концепции, государственная политика регионального развития в долгосрочной перспективе должна была формироваться исходя из следующих основных задач:

скоординированность принятия на федеральном, региональном и местном уровнях мер по созданию условий для развития отраслей экономики и социальной сферы и формированию центров опережающего экономического роста с учетом конкурентных преимуществ каждого региона;

предоставление финансовой поддержки регионам с целью обеспечения законодательно установленного минимально допустимого уровня жизни, связанного с предоставлением населению возможностей в целях получения качественного образования, медицинского и культурно-досугового обслуживания;

оказание финансовой поддержки регионам в целях сокращения дифференциации на условиях проведения преобразований, предусмотренных государственной политикой;

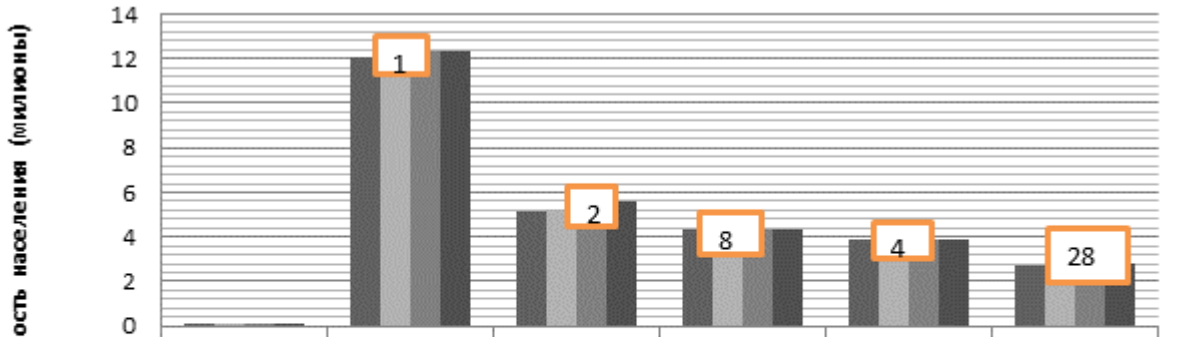
развитие инфраструктурной обеспеченности территорий и создание условий для повышения конкурентоспособности экономики регионов, а также решения вопросов социального развития, включая повышение транспортной доступности территорий;

совершенствование механизмов стимулирования органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления в целях эффективного осуществления их полномочий и создания максимально благоприятных условий для комплексного социально-экономического развития регионов. [3]

Ввиду отсутствия конкретных шагов и законопроектов для реализации КДР, а также возникшего финансового и экономического кризиса 2008 года по состоянию на 2018 год программа остаётся нереализованной.

Согласно данных Росстата и данных, предоставленных в источнике РИАрейтинг 2018г., проанализируем на примере пяти субъектов, прирост и убыль населения в субъектах РФ и с высокими и низкими показателями в интегральном рейтинге социально-экономического положения, представленных в нижеследующих таблицах 1 и 2. [4]

Таблица 1



субъекты Федерации	Москва	С-Петербург	Свердловская обл.	Татарстан	Новосибирская обл
Ряд1 2014	12108257	5131942	4320677	3838230	2731176
Ряд2 2015	12197596	5191690	4327472	3855037	2746822
Ряд3 2016	12330006	5513804	4330006	3868730	2762237
Ряд4 2017	12380664	5570945	4329341	3885253	2779555

Примечание:

1,2,4,8,28 - Место по итогам 2017 года в интегральном рейтинге социально-экономического положения субъектов РФ

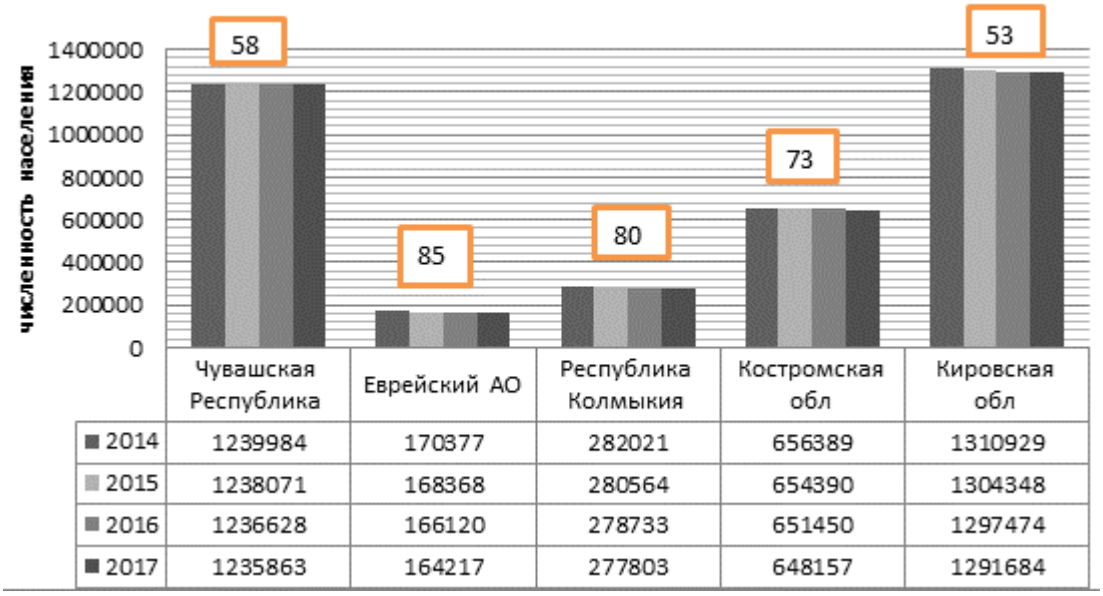
Рис. 1. Прирост населения в субъетах Федерации с высоким показателем в интегральном рейтинге социально-экономического положения

Проанализировав статистические данные, можно заметить, что в регионах с высокими показателями в интегральном рейтинге социально-экономического положения, в основном наблюдается прирост населения, а в регионах с низкими показателями - убыль населения. Закономерностью это назвать невозможно, т.к. существуют регионы с низкими показателями в интегральном рейтинге социально-экономического положения, но традиционно высоким уровнем рождаемости (республика Ингушетия, Кабардино-Балкарская Республика), однако тенденция такая наблюдается.

Взаимосвязь конституций и динамики экономического развития очень существенная. Несомненно, что конституционное воздействие на экономику может замедлять ее развитие. Но, как правило, конституции принимаются на очередном этапе цивилизационного развития общества, где они учреждают более современные институты экономического стимулирования и защиты передовых экономических форм. Конституционное регулирование является основным правовым инструментом формирования и поддержки наиболее эффективной для постиндустриального общества экономической модели, условием обеспечения необходимой стабильности экономического оборота.

Неравномерность развития экономики порождает неравенство в экономическом потенциале субъектов федерации и диспропорции в отраслевой и функциональной структуре экономики. С целью скорректировать ее развитие во всех федеративных государствах оказывается финансовая поддержка "слабым" или "бедным" штатам, провинциям или землям за счет централизованных финансовых средств. Наиболее подробно эти вопросы раскрыты в Основном законе ФРГ. В п. 4 ст. 106 отмечается: "Федерация может предоставить землям финансовую помощь для покрытия особо важных расходов земель и общин (объединений общин), которые необходимы для того, чтобы избежать нарушения общего экономического равновесия или чтобы компенсировать возможные экономические различия на территории федерации...". Представляет интерес и ст. 109 Основного закона, в которой подчеркивается: "Федерация и земли должны учитывать при ведении своего бюджетного хозяйства требования общего экономического баланса" (п. 2).[5]

Таблица 2



	Чувашская Республика	Еврейский АО	Республика Колмыкия	Костромская обл	Кировская обл
2014	1239984	170377	282021	656389	1310929
2015	1238071	168368	280564	654390	1304348
2016	1236628	166120	278733	651450	1297474
2017	1235863	164217	277803	648157	1291684

Примечание:

58,85,80,73,53 - Место по итогам 2017 года в интегральном рейтинге социально-экономического положения субъектов РФ.

Рис. 2. Убыль населения в субъектах Федерации с низкими показателями интегрального рейтинга социально экономического положения

Проблема асимметричности социально-экономического развития территориального пространства России остается базовой проблемой науки и управления. Фундаментальный характер этой проблемы инициирован противоречием между целями управления, направленными на выравнивание социальных характеристик и экономических условий регионов страны, и объективно существующими различиями в природно-ресурсных, демографических, инвестиционных и других составляющих производственного потенциала субъектов Российской Федерации.

Развитие экономических отношений в России зависит от экономической политики государства. Она должна быть сформирована с учетом федеративного устройства государства, социально-политического уровня общества и иных факторов, нацелена на обеспечение единства Российского государства.

Реализация принципа равноправия российских регионов предполагает как создание равных правовых условий субъектам Российской Федерации для их экономического развития,

При осуществлении специальных мер финансовой поддержки особо нуждающихся территорий органы власти Российской Федерации должны применять единые стандарты и единые правила ко всем субъектам Российской Федерации, относящимся к данной категории.

Оценивая роль конституции РФ как базы для всего последующего законодательства, с целью реализации принципа единого экономического пространства, необходимо дополнить текст Конституции следующими положениями:

"Федерация, применяя единые правила и стандарты ко всем субъектам, должна предоставить им финансовую поддержку для покрытия особо важных расходов, которые необходимы для того, чтобы избежать нарушения общего экономического равновесия или чтобы компенсировать возможные экономические различия на территории федерации".

"Федерация и субъекты должны учитывать при ведении своего бюджетного хозяйства требования общего экономического баланса".

Библиографический список

1.Конституция Российской Федерации 1993г.

2.Авакьян С.А. Пробелы и дефекты в конституционном праве и пути их устранения // Пробелы и дефекты в конституционном праве и пути их устранения: Материалы междунар. науч. конф. (Москва, 28 - 31 марта 2007 г.) / Под ред. С.А. Авакьяна. М., 2008. С. 11.

3.Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2017 – 686 с.

4.Основной закон Федеративной Республики Германии.

5.Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 10.02.2017) <О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года> **(**вместе с "Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года").

ДЬЯЧЕНКО ОКСАНА СЕРГЕЕВНА - магистрант, Уральский государственный юридический университет, г. Екатеринбург, Россия.

УДК 340

И.В. Жукавина

ОСОБЕННОСТИ УСТАНОВЛЕНИЯ И ОСПАРИВАНИЯ ОТЦОВСТВА И МАТЕРИНСТВА ПРИ ПРИМЕНЕНИИ МЕТОДОВ ИСКУССТВЕННОЙ РЕПРОДУКЦИИ ЧЕЛОВЕКА

В статье рассматриваются проблемы, связанные с применением вспомогательных репродуктивных технологий, возникающие в процессе установления или оспаривания отцовства и материнства. Для решения данных проблем предлагается разработать отдельные нормы права, регулирующие представленные вопросы.

Ключевые слова: *вспомогательные репродуктивные технологии (ВРТ), суррогатное материнство, установление происхождения детей, оспаривание, генетические родители, донор.*

В настоящее время вызывает тревогу факт, увеличения количества бесплодных браков в России, тем не менее, большинству супружеских пар, не имеющих детей по состоянию здоровья, сегодня можно помочь с помощью вспомогательных репродуктивных технологий (ВРТ).

В нашей стране данные методы начали применяться в конце прошлого века. Однако, несмотря на это, правовые отношения, возникающие при использовании ВРТ, практически не урегулированы законодательством. Всю правовую базу по этому вопросу составляют несколько разрозненных, фрагментарных, из-за чего возникает множество вопросов при применении данных методов.

Общий прядок установления и оспаривания отцовства и материнства прямо урегулирован в законодательстве. Однако, несмотря на широкое применение и актуальность в настоящее время методов вспомогательных репродуктивных технологий, при их применении в нашей стране больше внимания уделено медицинской стороне осуществления такого рода деятельности, чем правовому регулированию таких отношений.

В семейном законодательстве предусмотрены нормы, регулирующие установление происхождение детей при искусственном оплодотворении и при имплантации эмбрионов.

Согласно п.4 ст. 51 СК РФ, лица, состоящие в браке и давшие свое согласие в письменной форме на применение метода искусственного оплодотворения или на имплантацию эмбриона, в случае рождения у них ребенка в результате применения этих методов записываются его родителями в книге записей рождений. [1].

Однако, существует множество аспектов использования данных методов, которые не нашли урегулирования российским законодательством. В Российской Федерации отсутствует законодательная база, регулирующая правовые условия репродуктивного донорства и определяющая правовое положение донора половых клеток, а также условия при которых донором таких половых клеток может выступать умерший муж.

Таким образом, необходимо урегулировать вопросы, касающиеся установления происхождения детей при применении искусственного оплодотворения при внесении криоконсервированного материала в организм женщины. Следовательно, нужно выработать положение, которое бы дополняло позицию Семейного Кодекса в ст. 51, в вопросе правового регулирования установления отцовства в случае криоконсервации биологического материала. Изложив его так: «В случае применения метода искусственного оплодотворения при внесении криоконсервированного материала в организм женщины, отцом ребенка устанавливается лицо, чей криоконсервированный биологический материал был использован». [2]

Правовое регулирование оспаривания отцовства и материнства так же, как и установление, закреплено и урегулировано семейным законодательством, однако, при применении методов искусственной репродукции человека, оспаривание так же как установление вызывает множество вопросов.

Можно сделать вывод о том, что действующее семейное законодательство допускает спор о действительном происхождении ребенка, при зачатии которого использовались донорские половые клетки. В целях защиты прав и интересов лиц, давших свое согласие на применение методов вспомогательных репродуктивных технологий, а также ребенка, рожденного в результате их применения необходимо принять нормы, регулирующие данный вопрос. [3]

© Жукавина И.В., 2018.

Научный руководитель: *Климшина Наталья Владимировна* – кандидат юридических наук, Тюменский государственный университет, Россия.

Предлагается дополнить статью 52 Семейного кодекса РФ пунктом 4, изложив его в следующей редакции: «Лица, являющиеся донорами репродуктивных тканей (спермы, яйцеклетки, эмбрионов), не вправе при оспаривании отцовства (материнства) ссылаться на факт генетического родства с ребенком, рожденным в результате применения метода искусственного оплодотворения, если при его применении использовались репродуктивные ткани данных лиц».

Несмотря на наличие различных взглядов на суррогатное материнство, высокую стоимость, сложность с морально-этических, медицинских и юридических сторон, этот метод появления детей на свет будет развиваться и дальше. В настоящее время применение данного метода порождает множество неясностей по поводу установления и оспаривания происхождения ребенка, рожденного суррогатной матерью.

В п.4 ст. 51 Семейного Кодекса прописано, что лица, состоящие в браке между собой и давшие свое согласие в письменной форме на имплантацию эмбриона другой женщине в целях его вынашивания, могут быть записаны родителями ребенка только с согласия женщины, родившей ребенка (суррогатной матери)

Что означает, если суррогатная мать отказывается дать такое согласие, она указывается органами загса как мать новорожденного. Это влечет за собой возникновение у суррогатной матери имущественных и личных неимущественных прав и обязанностей в отношении выношенного ею ребенка.

Как представляется, это положение не может быть признано абсолютно справедливым, поскольку, таким образом, нарушаются права и законные интересы генетических родителей, заключивших договор о суррогатном материнстве с женщиной, согласившейся на процедуру по вынашиванию ребенка. Исходя из этого, возникает проблема, которая должна решаться на законодательном уровне, путем принятия более справедливого положения.

В силу этого, необходимо принять единый нормативный акт, который бы определял правовое положение суррогатной матери и биологических родителей. Так же данный акт, должен для того, чтобы определить детально правовую процедуру установления и возможность оспаривания происхождения детей, при применении данного метода, с учетом различного рода факторов и вариантов.

Необходимы положения, касательно формы договоров, заключаемых между суррогатными матерями и биологическими родителями. А так же, должна быть установлена ответственность за нарушение положений предлагаемого нормативного акта.

В предлагаемом нормативно-правовом акте необходимо закрепить норму, которая регулировала бы положение супруга суррогатной матери. Конкретнее говоря, необходим учет его мнения при решении его жены стать суррогатной матерью. За отсутствием данного факта следует множество проблем. Например, при решении суррогатной матерью оставить ребенка себе, на ее супруга может сработать презумпция отцовства, однако, он может быть не согласен на это, что тем самым нарушает его права и законные интересы. [4]

Таким образом, нужно законодательно закрепить получение в обязательном порядке согласия мужа на выполнение его женой услуг по вынашиванию ребенка.

Так же, в этом акте необходимо положение, в котором должно быть закреплено следующее. Если супруги не приобрели родительских прав в силу отказа суррогатной матери, то последняя лишается права требовать признания отцовства в отношении мужчины, предоставившего свой генетический материал. Для урегулирования ситуации, когда незамужняя суррогатная мать, при решении оставить ребенка, может записать отцом супруга женщины-заказчицы, чей генетический материал был использован.

Нужным так же является регулирование ситуации, при которой ребенок становится невостребованным ни биологической матерью, ни генетическими родителями. В СК РФ не содержится обязательства зарегистрировать родителями ребенка генетических родителей. При отсутствии согласия суррогатной матери на запись супругов родителями и при отказе быть записанной матерью, органы ЗАГСа обязаны зарегистрировать ее матерью как женщину, родившую ребенка. Однако, нет уверенности, что далее мать не откажется от ребенка, тем самым он останется должной защиты. [5]

В таком случае, необходимо законодательно закрепить обязанность за генетическими родителями принять ребенка, при заключении договора о суррогатном материнстве.

Существование подобного документа позволит в некоторой степени устранить пробелы и законодательства и решить спорные вопросы, касающиеся применения данного способа вспомогательных репродуктивных технологий.

Библиографический список

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 223-ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 1. – Ст. 16.

2. Кирилловых А.А. Репродукция человека в фокусе права // Медицинское право. 2012. № 2.

3. Дикова И. А. Актуальные проблемы донорства половых клеток. // Право и жизнь. 2009. № 136.

4. Митрякова Е. С. Оспаривание родительских прав при применении суррогатного материнства. // Семейное и жилищное право. 2005. № 2.
5. Григорович Е.В. Суррогатное материнство: за и против. // Юрист. 1999. № 4

ЖУКАВИНА ИРИНА ВАЛЕРИЕВНА – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

К.Л. Зайцева

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИПОТЕКИ

В статье рассматриваются перспективы правового регулирования ипотеки, которые будут способствовать совершенствованию законодательства, регламентирующего ипотечные сделки.

Ключевые слова: *ипотека, законодательство, ипотечная сделка, система кредитования.*

В настоящее время ипотека, выступая действующим инструментом обеспечения обязательств, является способом, который значительно повышает надежность инвестиционных вложений. Тем не менее, при использовании ипотеки зачастую заемщики сталкиваются с рядом проблем, которые сопряжены с различными рисками [2].

Первым риском выступает риск потери работы. При рассмотрении заявки на ипотечный кредит банк принимает решение, опираясь на доход потенциального заемщика. Но, следует отметить, что в современных экономических условиях гражданин не может быть застрахован от потери заработка, которая не является уважительной причиной для неисполнения кредитных обязательств, либо для приостановки или рассрочки платежей по ипотечному кредиту [1]. Единственной уступкой, на которую идет суд, является снижение суммы неустойки. Примером может выступать решение Центрального районного суда г. Комсомольска-на-Амуре № 2-1783/2016 2- 1783/2016~М-799/2016 М-799/2016 от 8 сентября 2016 г. по делу № 2- 1783/2016. С целью минимизации данного риска применяется страхование.

Вторым риском выступает потеря трудоспособности заемщика или члена семьи заемщика. Указанные события могут возникнуть по причине болезни, ДТП или серьезной травмы. При этом данные обстоятельства не являются уважительной причиной для задержки платежей заемщиком. С целью минимизации данного риска так же применяется страхование. Но, бывают ситуации, когда заемщик вынужден покинуть работу с целью ухода за больным членом семьи – далеко не все страховые компании страхуют указанный вид рисков.

Третьим риском является гибель или фактическая утрата жилья, выступающего в качестве обеспечения ипотеки. Согласно статье 36 ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» «залогодатель несет риск случайной гибели и случайного повреждения имущества, заложенного по договору об ипотеке, если иное не предусмотрено таким договором».

При этом существует ряд обстоятельств (например, пожар, взрыв газа, террористический акт), ответственность за которые залогодатель не несет, и в случае возникновения которых, если они повлекли за собой гибель или значительное повреждение имущества, в соответствии с п. 3 ст. 31 Федерального закона от 16.07.1998 N 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» залогодержатель имеет право потребовать досрочного исполнения ипотечного кредита, в том числе за счет страхового возмещения. С целью минимизации данного риска применяется страхование [3].

Еще одним риском является наступление форс-мажорных обстоятельств. Согласно Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» в силу п. 3 ст. 401 Гражданского кодекса РФ «для признания обстоятельства непреодолимой силой необходимо, чтобы оно носило чрезвычайный и непредотвратимый при данных условиях характер».

При этом, наступление указанных обстоятельств не влечет за собой прекращение обязательств по ипотечному кредиту в том случае, если исполнение обязательств остается возможным. При этом, кредитор имеет право полностью отказаться от исполнения договора в том случае, если вследствие просрочки платежа, которая возникла по причине наступления обстоятельств непреодолимой силы, он утратил интерес в исполнении. В указанном случае, как указывается в п. 3 ст. 401 и п. 2 ст. 405 ГК РФ, заемщик не отвечает перед кредитором за убытки, которые возникли в силу обстоятельств непреодолимой силы, так же он обязан уведомить об их наступлении и принять все разумные меры для уменьшения ущерба, а в случае неисполнения этой обязанности - возместить кредитору причиненные этим убытки (п.3 ст. 307, пункт 1 статьи 393 ГК РФ) [1].

Итак, обстоятельства непреодолимой силы могут выступать как основание для отсрочки исполнения обязательств либо реструктуризации долга, но они не могут быть основанием для списания долга либо прекращения выплат по кредиту.

© Зайцева К.Л., 2018.

В целом можно сказать, что российская система ипотечного кредитования является активно развивающимся институтом, включающая в себя множество правовых элементов, и позволяющая решать жилищную проблему, которая крайне остро стоит у населения в современных экономических условиях. Но, данная система не лишена недостатков в области законодательного регулирования. В частности имеется ряд проблем в случае наложения взыскания на имущество, выступающее в качестве обеспечения по кредиту. Особенно актуальны данные проблемы в отношении физических лиц, в отношении которых инициирована процедура банкротства.

Банкротство физических лиц в настоящее время регулируется гл. 10 Федерального закона от 26.12.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». При этом, указанная статья регулирует лишь самые основные моменты относительно банкротства лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями, что влечет за собой злоупотребления со стороны заемщиков и, как следствие – нарушение платежной дисциплины.

Так же существует проблема наложения взыскания на имущество, которое является единственным жильем. Законодательное не устанавливаются нормы проживания, в результате чего не может быть наложено взыскание на единственное жилье, которое является залогом ипотеки и которое может, к примеру, быть огромным коттеджем.

Так же одной из причин ухудшения платежной дисциплины по ипотечным обязательствам, является норма, приведенная в ФЗ № 405-ФЗ от 16.11.2011: «Если залогодержатель в порядке, установленном настоящим Федеральным законом, оставляет за собой предмет ипотеки, которым является принадлежащее залогодателю жилое помещение, а стоимости жилого помещения недостаточно для полного удовлетворения требований залогодержателя, задолженность по обеспеченному ипотекой обязательству считается погашенной и обеспеченное ипотекой обязательство прекращается. Задолженность по обеспеченному ипотекой обязательству считается погашенной, если размер обеспеченного ипотекой обязательства меньше или равен стоимости заложенного имущества, определенной на момент возникновения ипотеки» [2].

За счет указанного положения банки могут недополучать доход либо получить убытки по причине недостаточности покрытия залогом имеющихся обязательств заемщика (основного долги и процентов).

Указанные проблемы решить крайне нелегко, но, если их не решать совсем, система ипотечного кредитования не станет более эффективной.

Итак, по нашему мнению, следует внести ряд изменений в действующее законодательство, а именно:

- в случае совершенствования процедуры банкротства физических лиц, следует установить четкий порядок раскрытия информации, который мог бы способствовать более полному и качественному анализу платежеспособности клиента;

- в случае наложения взыскания на имущество заемщика, следует разрешить наложение взыскания на то жилье, которое является единственным, и при этом превышает санитарные нормативы проживания (с учетом интересов членов семьи должника), установленные в конкретном регионе, обязательным приобретением жилья меньшей площади.

Таким образом, совершенствование нормативно-правовых актов, регламентирующих систему ипотечного кредитования в РФ, даст возможность обеспечить прозрачность и без того трудной финансовой системе, существующей в банковском секторе и сделать прозрачной достаточно сложную схему финансовых потоков банковского сектора и российской экономики в целом.

Библиографический список

1. Актуальные направления развития банковского дела: монография/ колл. авторов; под ред. проф. Н.Э. Соколинской и доц. И.Е. Шакер – М.: РУСАЙНС, 2016. – 276 с.

2. Бузырев В. В., Селютина Л. Г. Жилищная проблема и пути ее решения в современных условиях // СПб.: СПбГЭУ. – 2013. – 335 с.

3. Назарчук Н. П. Ипотечное кредитование как инструмент решения жилищных проблем в Российской Федерации : монография / Н. П. Назарчук. – Тамбов : Изд–во ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2014. – 152 с.

ЗАЙЦЕВА КРИСТИНА ЛЕОНИДОВНА – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

Е.А. Зырянова

ЖИЛИЩНЫЕ СПОРЫ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ КАТЕГОРИЯ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ

В статье рассматриваются вопросы, связанные с определением понятия и сущности спора о праве в общем смысле, приведения точек зрения ученых, с целью определения понятия и содержания жилищных споров, как самостоятельной категории споров

Ключевые слова: *спор о праве, исковое заявление, жилищный спор, сторона, жилое помещение*

В настоящее время в юридической литературе и судебной практике большое значение приобрело понятие «жилищные споры».

Широкое распространение указанный термин получил в силу того, что количество дел по данной категории споров, значительно больше по отношению к другим делам, которые возникают из гражданских правоотношений.

Следует обратить внимание на то обстоятельство, что при немалом количестве дел по данной категории, понятие жилищного спора так и не нашло закрепление в действующем законодательстве, в силу чего считаем целесообразным более детальное изучение указанного понятия, в целях правильного применения норм материального и процессуального права.

Без изучения общего понятия «спор о праве» невозможно рассмотрение понятия жилищного спора. Однако, вопрос о сущности спора о праве всегда оставался предметом дискуссий.

Так, в зависимости от периода времени и изменений, происходящих в экономической и политической сфере государства, понятию спор о праве придавалось разное значение. Если ранее в юридической литературе и судебной практике под спором о праве понималось субъективное отношение сторон к своим правам и обязанностям, а также их субъективное мнение относительно их права, то позднее спору о праве стали предавать другое значение, под спором о праве стали понимать уже объективное состояние права (в правоотношении), когда оно нуждалось в принудительном исполнении или защите.

На данный момент среди теоретиков существует три основные точки зрения относительно сущности спора о праве. Первая группа ученых рассматривает спор о праве с точки зрения процесса, указывая на то, что спор о праве это способ защиты субъективных прав и охраняемых законом интересов, путем обращения в суд. Вторая группа считает что спор о праве состоит из указания заинтересованной стороны о правоотношения между ней и другой стороной и нарушение либо оспаривание субъективного права этой стороны другой. Последняя группа полагает, что спор о праве представляет собой определенное неблагоприятное положение заинтересованной стороны, которое возникло в результате нарушения и оспаривания права.[1]

В свою очередь, первую точку зрения считаем неверной, в силу того, что спор о праве может возникнуть, существовать и окончиться вне судебного процесса, на стадии досудебного урегулирования.

По мнению Д.М. Чечота, И.Г. Побирченко спор о праве это разногласия сторон относительно объема их субъективных прав и обязанностей. Напротив, А.Н. Кожухарь считает что «спорность права выражается в невозможности его осуществления управомоченным лицом, а не в тех или иных объяснениях обязанного лица по поводу заявленного требования. Ответчик может и не отрицать требований истца, но, несмотря на это, не исполнять своих обязанностей и тем самым препятствовать истцу в реализации его права». В таких случаях возникает такая же необходимость обращения в суд с целью принудительного исполнения права.

Однако, наиболее удачной, на наш взгляд, представляется позиция М.А. Рожковой, она указывает, что «спор о праве гражданском образует совокупность действий (в некоторых случаях и бездействия) сторон определенном порядке и вместе взятых. Спор о праве представляет собой сложный юридический состав, который порождает правовые последствия только в случае наличия совокупности определенных юридических фактов при условии их возникновения в обусловленном порядке, а именно:

© Зырянова Е.А., 2018.

Научный руководитель: *Севрюгин Виктор Егорович* – доктор юридических наук, профессор кафедры административного и финансового права, Институт государства и права, заслуженный юрист РФ, Тюменский государственный университет, Россия

1) нарушение или оспаривание прав лица (субъекта защиты) другим конкретным лицом (нарушителем);

2) предъявление субъектом защиты требования к нарушителю об определенном поведении;

3) неисполнение нарушителем требования субъекта защиты.»[2]

Можно прийти к выводу, что самой важной частью правого спора будут выступать именно разногласия сторон, которые основаны на нарушении норм права одной из сторон. В связи с этим, представляется, что под спором о праве в самом общем смысле можно понимать противоречия, разногласия, возникшие между участниками правоотношения, в результате нарушения или оспаривания субъективных прав одной стороны другой, которые привели к неспособности прийти к общему мнению относительно объема своих субъективных прав и обязанностей, в связи с чем, требующие урегулирования либо самими сторонами (как не прибегая к посторонней помощи, так и с помощью посредника) либо путем обращения в суд.

Данные положения применимы и в отношении жилищных споров. При этом специфика состава жилищных споров обусловлена особенностями правовых отношений, из которых они возникают.

Наиболее верным представляем мнение О.И. Грязевой, она полагает, что «жилищный спор представляет собой формально признанное разногласие между субъектами жилищного права, возникшее по факту нарушения или оспаривания права на жилое помещение одной стороны жилищного правоотношения другой стороной, требующее урегулирования самими сторонами или разрешения судом».[3]

Понятие жилищные споры, как таковые отдельно не выделяются в судебной практике, они отнесены к более широкому понятию «гражданские дела». В основном разрешаются судами общей юрисдикции, реже арбитражными и третейскими судами.

Целями осуществления правосудия по гражданским делам, возникающим из жилищных правоотношений, являются обеспечение защиты гарантированного Конституцией РФ права граждан на жилище, надлежащего использования и сохранности жилищного фонда, а также укрепление законности в области жилищных отношений.

В некоторых случаях, одним из обязательных условий для обращения в суд за защитой нарушенного права является соблюдение досудебного порядка урегулирования спора, например для дел, связанных с переводом жилого помещения в нежилое и наоборот.

В статье 131 Гражданского процессуального кодекса РФ (далее ГПК РФ) указываются требования, которым должны отвечать форма и содержание искового заявления, а также к документам, которые к нему прилагаются. Несоблюдение данных требований влечет к неблагоприятным последствиям для истца, таким как оставление искового заявления без движения или возвращение искового заявления истцу. Согласно данной статье в текст искового заявления надлежит включить сведения о соблюдении досудебного порядка урегулирования спора, если это установлено федеральным законом или предусмотрено договором сторон. В ст. 132 ГПК РФ, в свою очередь, содержится список документов, прилагаемых к исковому заявлению, устанавливая при этом обязанность предоставить доказательства, подтверждающее выполнение обязательного досудебного порядка урегулирования спора. [4]

Жилищный кодекс РФ (далее ЖК РФ) в статье 4 содержит исчерпывающий список отношений, которые регулируются жилищным законодательством. Следует согласиться с теми авторами, которые наряду с сущностными характеристиками выделяют еще и другие обязательные элементы правового спора, такие как стороны, предмет и основание. Совокупность указанных элементов, составляющих содержание правового спора, позволяет отличать жилищный спор от иных гражданско-правовых споров (семейных, наследственных, авторских и т.д.).[5]

В соответствии с п. 2 ст. 4 ЖК РФ участниками жилищных отношений являются граждане, юридические лица, Российская Федерация, субъекты РФ, муниципальные образования, в некоторых случаях, иностранные граждане, лица без гражданства, иностранные юридические лица. Следовательно, они же могут выступать инициаторами жилищных споров и быть его субъектами. Предметом жилищного спора является какое-либо право на жилое помещение, которое, по мнению управомоченного лица, оспаривается или нарушается. Основания возникновения жилищных споров установлены в нормах, регулирующих жилищные отношения или устанавливающих ответственность за нарушение жилищного законодательства.[6]

В постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г. № 14 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного Кодекса Российской Федерации» разъясняются, в частности, положения о защите жилищных прав и рассмотрении жилищных споров или споров, возникающих из жилищных отношений. Согласно п. 3 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 2 июля 2009 г. № 14 к жилищным спорам относятся споры о признании права на жилое помещение, о выселении из жилого помещения, о прекращении права пользования жилым помещением бывшим членом семьи собственника, о сохранении права пользования жилым помещением за бывшим членом семьи собственника, об изъятии жилого помещения у собственника путем выкупа в связи с изъятием земельного

участка для государственных и муниципальных нужд, о предоставлении жилого помещения по договору социального найма, о признании недействительным решения о предоставления жилого помещения по договору социального найма и заключенного на основании его договора социального найма, о принудительном обмене занимаемого жилого помещения, о признании обмена жилыми помещениями недействительным и другие. [7]

Таким образом, можно сделать вывод, что несмотря на то, что в судебной практике категория жилищные споры не выделяется отдельно, входя при этом в более общую категорию «гражданские дела», она является одной из наиболее популярных, в силу того, что количество дел по данной категории занимает значительное место среди всех дел по гражданским делам. Жилищными спорами можно называть разногласия участников правоотношения, возникшие по факту нарушения или оспаривания жилищных прав одной стороны другой, неспособность прийти к общему мнению относительно объема прав и обязанностей друг друга, требующее урегулирования как самими сторонами, так и путем обращения в суд.

Библиографический список

1.Ненашев Н.Н. К дискуссии о сущности права // Арбитражный и гражданский процесс. -2006. -№3.

2.Рожкова М.А. Понятие спора о праве гражданском// Журнал Российского права. -2005. -№4.

3.Грязева О.И. Некоторые проблемы судопроизводства по делам, связанным с правом граждан на жилое помещение // Автореф. дис. канд.юрид. наук. - 2006.

4.Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ // Собрание законодательства РФ. -2002. -№ 46. -Ст. 4532.

5.Жилищный Кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ// Собрание законодательства РФ. -2005. -№ 1 (часть 1). -Ст. 14.

6.Далбаева Н.Н. Понятие и содержание жилищных споров // Защита частных прав: проблемы теории и практики. -2012.

ЗЫРЯНОВА ЕЛЕНА АРТУРОВНА – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

А.С. Каманина

ПРЕДПОСЫЛКИ ВЫДЕЛЕНИЯ ОСОБЫХ ПРАВИЛ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

В данной статье рассматриваются предпосылки применения примирительных технологий в уголовном судопроизводстве.

***Ключевые слова**: примирительная технология, уголовное судопроизводство, несовершеннолетние.*

Современный этап развития общества преподнес нам проблему в виде высокого уровня правонарушений, совершаемых несовершеннолетними, что потребовало от законодателя особого подхода к процессу уголовного и других видов судопроизводства, касающихся лиц, не достигших совершеннолетия. Для этого необходим особый порядок рассмотрения уголовных дел, фигурантами которых являются несовершеннолетние, так как данная категория граждан имеет специфический статус [1].

Разделение процесса уголовного разбирательства обусловлено возрастом лица, которое привлекается к уголовной ответственности. Так, например, правила производства, предусмотренные гл. 50 УПК РФ, распространяются на лиц, которые в момент совершения преступления не достигли возраста 18 лет [5]. Несовершеннолетние обладают особыми психофизическими и социальными качествами, которые обусловливают необходимость их специальной правовой защиты [2]. Возрастной принцип судопроизводства связан с тем, что законодатель исходит из того, что даже если человек достиг возраста уголовной ответственности, но не является совершеннолетним, судопроизводство в отношении его должно осуществляться в специальном порядке.

Почему возникла необходимость особого правосудия по делам несовершеннолетних? Ответ на этот вопрос заключается в необходимости повышенного внимания к проблемам детства и защиты прав детей. Конституция Российской Федерации устанавливает приоритет защиты прав и свобод детей. Более того, наше государство является участником ряда международных договоров и признает ряд международных актов, регулирующих правовой статус детей и подростков, а также предусматривающих правила в отношении несовершеннолетних правонарушителей. В числе подобных международных договоров (актов) можно отметить Конвенцию ООН о правах ребенка, Пекинские правила, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних, Эр-Риядские руководящие принципы, направленные на предупреждение преступности среди несовершеннолетних, Рекомендации Комитета министров Совета Европы "О новых подходах к преступности среди несовершеннолетних и о значении правосудия по делам несовершеннолетних" [5].

Указанные акты устанавливают определенные стандарты, касающиеся обращения с несовершеннолетними правонарушителями, формулируют принципы правосудия в отношении несовершеннолетних, задают вектор развития национального законодательства по вопросам уголовного судопроизводства в отношении подростков. В данных актах подчеркивается необходимость создания сбалансированной системы отправления правосудия в отношении несовершеннолетних, системы предупреждения правонарушений и преступлений несовершеннолетних, а также необходимость создания в государстве таких условий, при которых уровень детской преступности снижается. Особое внимание указанные документы обращают на необходимость применения к несовершеннолетним мерам, не связанных с суровыми уголовными наказаниями, снижения уголовной репрессии в отношении подростков.

Так, например, в упомянутой Рекомендации Комитета министров Совета Европы в качестве основных целей уголовного правосудия в отношении несовершеннолетних названы: 1) предотвращение совершения преступлений и повторения преступных деяний несовершеннолетними; 2) ресоциализация и реинтеграция несовершеннолетних в нормальное общество, т.е. обеспечение их возврата к нормальной жизнедеятельности; 3) защита интересов потерпевших. Для достижения указанных целей Рекомендация подчеркивает важность создания в государствах - членах Совета Европы, к которым она, собственно, и обращена, системы ювенальной юстиции [3].

В наиболее общем виде можно выделить два известных подхода, отражающих особое отношение уголовно-процессуальной системы к несовершеннолетним: 1) наличие особых правил для несовершеннолетних в рамках ординарного уголовного судопроизводства; 2) полное обособление уголовной юстиции по делам несовершеннолетних от ординарного уголовного судопроизводства, в том числе на уровне источников права (отдельное законодательство), особой системы судов и т.д. Второй из названных подходов

© Каманина А.С., 2018.

часто именуют также в теории системой ювенальной юстиции - именно о ней, в частности, идет речь в упомянутой Рекомендации Комитета министров Совета Европы.

Более того, в рамках Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012 - 2017 гг., принятой Указом Президента РФ от 1 июня 2012 г. N 761, предусмотрено принятие мер по созданию системы дружественного к ребенку правосудия. Данные меры, по смыслу Стратегии, должны включать в себя и развитие сети служб примирения в целях реализации восстановительного правосудия, а также иные меры, которые призваны содействовать обеспечению международных стандартов в области охраны прав ребенка [5].

Тем не менее пока перспективы примирительного правосудия в России весьма неопределенные. А особые подходы к несовершеннолетним на данный момент отражены только в нормах УПК РФ, предусматривающих дифференциацию процесса в отношении этой категории лиц.

При этом во многих зарубежных государствах возможность применения к несовершеннолетним альтернативных наказанию мер и альтернативных уголовному преследованию процедур применяется весьма широко. Это и понятно, ведь такие альтернативы позволяют точечно воздействовать на несовершеннолетнего, влиять именно на те аспекты его жизни или личности, которые во многом способствовали совершению преступления, что в конечном итоге позволяет не сломать несовершеннолетнему жизнь и дать ему возможность стать в дальнейшем добропорядочным членом общества.

Библиографический список

1.Мельникова Э.Б. Ювенальная юстиция: проблемы уголовного права, уголовного процесса и криминологии. М., 2010. С. 11.

2.Судебная власть / Под ред. И.Л. Петрухина. М., 2013. С. 498.

3.Ульянова Л.Т. Предмет доказывания и доказательства в уголовном процессе России. М., 2008. С. 47 - 50.

4.Федеральный закон от 24 июня 1999 г. N 120 "Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних" и преимущественно связана с профилактической работой в отношении детей, находящихся в социально опасном положении».

5.Электронный ресурс: https://studfiles.net/preview/6704970/page:197/ (дата обращения 24.06.2018г)

КАМАНИНА АЛЕКСАНДРА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Уральский государственный педагогический университет, Россия.

УДК 340

В.М. Макашов

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК ГРУЗОВ

В данной статье излагаются факторы, определяющие особенности правового регулирования международных перевозок грузов, которые необходимо учитывать при заключении трансграничных соглашений на перевозку грузов с использованием смешанной (комбинированной) транспортировки.

Ключевые слова: *международная перевозка, смешанная перевозка, коллизионные нормы, применимое право, личный закон.*

Потребность в международной перевозке грузов стала предпосылкой для выработки решений, направленных на унификацию норм и правил и единообразное их применение с целью обеспечения дальнейшего развития международных торговых отношений. Эти решения нашли свое закрепление в международных конвенция и соглашениях.

Основным критерием определения рассматриваемой в настоящей статье перевозки грузов будет являться не сам факт пересечения границ государств, а заключение международного соглашения на перевозку грузов, то есть нахождение в разных государствах пункта отправления и пункта назначения, поскольку транспортирование груза по территории государства в месте его погрузки уже будет подпадать под действия международного частного права.

Отсюда следует само определение международной перевозки грузов, под которой следует понимать такую перевозку, которая осуществляется между двумя и более государствами и выполняется на условиях, заключенных между этими государствами международными соглашениями.

Цель данного вопроса исследования заключается в формулировании положений, которые в своей основе составили бы цельное представление об особенностях правового регулирования международных перевозок грузов.

Грузоперевозки являются одним из основных факторов развития национальной экономики и обеспечения ее интеграционных процессов. Во многом благодаря процессу глобализации объёмы грузоперевозок увеличиваются, что становится следствием не только выдвижения новых требований к международным и местным транспортным системам, но и к усовершенствованию международного частного права, подстраиванию его к современным условиям.

Транспорт является важным связующим элементом мирового сообщества, современной мировой экономики в целом, поскольку обеспечивает перемещение товаров практически в любую точку земного шара. Перевозки грузов между двумя и более странами играют важную роль в выполнении стоящих перед ними задач. Международные перевозки грузов связаны не только с перемещением товаров, но они обеспечивают стабильную работу производства и обращения продукции промышленности, сельского хозяйства, удовлетворению потребностей юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в перевозках.

Товары доставляются в любое место, в независимости от размера и объема. Видов транспорта для этого достаточно они обеспечивают автомобильные и авиаперевозки, железнодорожные и морские перевозки.

В связи с этим, транспортная деятельность представляет собой не только связующую основу экономики государства, но и связующую основу внешнеэкономической деятельности. Транспортное законодательство сегодня представляет собой огромный массив, который состоит из международных транспортных конвенций, международных двусторонних договоров, а также национальных нормативно-правовых актов различной юридической силы, и которые включает в себя различные разноотраслевые нормы.

Характерная особенность международных отношений по перевозке грузов состоит в наличии иностранного элемента: перевозка осуществляется за рубеж, а иностранному элементу присущ процесс перемещения, который является сущностью транспортной деятельности, а также что правовое регулирование этой сферы в основном опирается на двусторонние договоры и международные соглашения. Особенность договора международной перевозки грузов состоит в применении соответствующих материально-правовых норм в ходе его исполнения на основании различных коллизионных принципов. Как правило, такие договоры и соглашения содержат требования к транспортной документации, порядок получения и выдачи

© Макашов В.М., 2018.

груза, его подготовку к перевозке, условия ответственности перевозчика и грузоотправителя, условия подачи исков.

Применительно к международной перевозке нужно говорить о двух уровнях регулирования: национальном и наднациональном. Как по природе отношений, возникающих в ходе международной перевозки, так и в свете ч. 4 ст. 15 Конституции РФ наднациональный уровень регулирования международной перевозки с точки зрения права РФ является превалирующим. В случае отсутствия единообразных правовых норм, которые регулируют международные перевозки в соответствии с коллизионными нормами международных конвенций или местного закона, действует национальное законодательство. На сегодняшний день международные соглашения являются основным источником правового регулирования международной перевозки грузов. Чаще всего такие соглашения регулируют перевозку по конкретному виду транспорта, но имеют место и такие, которые охватывают все или несколько видов транспорта.

Широкое развитие различных видов транспорта и задача рационализации доставки товаров требуют осуществления перевозки с использованием нескольких видов транспорта. Такая транспортировка получила название смешанной или комбинированной. В качестве основного международного договора в этом типе транспортирования выступает Женевская конвенция ООН 1980 г. о международных смешанных перевозках грузов.

В связи с тем, что процесс международной доставки товаров в большей мере производится мультимодальными перевозками, или как их еще называют «комбинированными», «смешанными» или «интермодальными», как представляется, содержание процесса доставки товара лучшим образом проиллюстрирует именно смешанный вид перевозки, поскольку включает в себя несколько видов транспорта.

Технологическая схема содержания процесса доставки товара в прямом смешанном сообщении при участии оператора смешанной перевозки будет выглядеть следующим образом (рис.1):

Рис. 1. Схема процесса перевозки груза в прямом смешенном сообщении с участием оператора смешанной перевозки

Отсюда автор выделяет следующую особенность международной перевозки грузов, заключающуюся в том, что использование несколько видов транспорта в рамках одного договора перевозки грузов, как правило, влечет применение нескольких международных соглашений. Международные транспортные конвенции устанавливают только самые важные правила, которые отражают специфику международного транспорта. Существование большого числа международных соглашений в этой области не приводит к устранению необходимости применять нормы внутреннего законодательства государств. Это связано с тем, что существующими международными конвенциями не урегулированы многие транспортные операции, полностью оставляя этот вопрос в области действия того или иного национального права. В качестве примера может служить то обстоятельство, что порядок представления товаров для транспортировки груза и выдачи его в пункте назначения, условия проведения погрузочно-разгрузочных работ, задержания груза в пути, действующих подъездных дорог, особых условий для чартерных рейсов не урегулированы международным правом. Регулирование этих отношений, которые являются весьма специфическими и сложными по своей природе, обычно требует выдачи значительного числа правовых и технических регламентов.

При определении применимого права к отношениям, которые связаны с международной перевозкой, возникают затруднения, преодолеваемые путем согласования государствами в международных документах об унифицированных условиях международного транспортного контракта или о выборе внутренних правовых норм, в соответствии с коллизионными нормами, которые содержатся в национальном законодательстве.

На практике применение положений конвенций, касающихся условий возмещения вреда выявляет пробелы, пополнение которых возможно только путем ссылки на внутреннее право. Помимо международных соглашений часто возникают вопросы определения сферы ответственности перевозчика и порядка возмещения вреда, круга лиц, имеющих право на возмещение, и так далее.

Другую особенность международной перевозки грузов автор усматривает в том, что некоторые страны в силу всевозможных причин не являются участниками международных конвенций, однако осуществляют международные перевозки, которые не регулируются никакими международными конвенциями. В данном случае следует ссылаться на внутреннее законодательство, что приводит к необходимости определять, право какой страны должно применяться. Сам контракт на перевозку, обычно, на данный вопрос не отвечает. Коллизионное регулирование различных государств не отличается единым подходом. Конкретных конвенций о применимом праве в области транспорта и перевозок нет. Транспортные конвенции содержат нормы, относящиеся к внутреннему законодательству государств. Однако их мало, и привязки коллизий обычно относятся к закону суда, рассматривающему спор.

Коллизионные привязки во внутреннем законодательстве государств чаще всего являются диспозитивными. Особенностью коллизионных норм в области международных перевозок является наличие как общих, так и специальных привязок. Российское законодательство (статья 1211 Гражданского кодекса Российской Федерации) содержит общее правило о коллизионном праве, касающееся закона страны, в которой место жительства или основное место деятельности стороны, исполняющей договор, что имеет решающее значение для содержания договора. Согласно части 2 ст. 1211 Гражданского кодекса Российской Федерации такая сторона по договору перевозки является перевозчиком. Закон страны перевозчика должен определяться в соответствии со ст. 1202 Гражданского кодекса, в силу которого в этих случаях применяется законодательство страны, в которой учреждена соответствующая транспортная компания.

В случае возникновения пробелов в праве, противоречивости или неясности правовых норм, как представляется, необходимо произвести оценку противоречий и пробелов в процессуальном праве, исходя из задач судопроизводства в арбитражных судах, что позволяет найти оптимальное решение, обеспечивая не формальное, а содержательное применение права, направленное на достижение целей правосудия.

Далее необходимо отметить, что ст. 1211 ГК РФ является диспозитивной, она применима в тех случаях, если стороны договора международной перевозки грузов не согласовали подлежащего применению права.

Сложность транспортных отношений, необходимость учета особенностей их отдельных элементов, которые тяготеют в процессе осуществления перевозок к различным правовым порядкам, привели к присутствию наряду с общими коллизионными привязками специальных привязок, которые подчиняют определенный диапазон правовых отношений в рамках транспортных обязательств перед внутренним законодательством. В то же время, следует считать неправильным обращение к общей коллизионной привязке, если существует специальная.

Особенность коллизионных норм состоит в подчинении договора международной перевозки действию нескольким коллизионным привязкам, поскольку грузы следуют по территории нескольких государств и проходят разные этапы в пути следования (например, перевалку груза). Подчинение данных этапов перевозки закону одной страны, создало бы неудобства при выполнении транспортных операций.

Российский законодатель для определения личного закона юридического лица, осуществляющего перевозку груза, предусматривает один коллизионный критерий - право страны, где юридическое лицо было учреждено (п. 1 ст. 1202 ГК РФ). Правило, установленное в ст. 1202 ГК РФ, носит экстерриториальный характер и распространяется как на иностранные, так и российские юридические лица.

Определение статуса юридического лица является очень важным для установления того, в какие правоотношения и с кем оно может вступать. Статус юридического лица имеет общую коллизионную привязку – личный статут юридического лица, имеющий закрепление в доктрине и практике международного частного права и носящий экстерриториально применение.

В настоящее время компания может быть зарегистрирована в одном государстве, контролироваться с территории другого государства, иметь административный центр (правление) в третьем, вести хозяйственную деятельность в четвертом, а акционерами данной компании могут быть граждане самых различных государств. Ни в теории международного частного права, ни в законодательстве разных государств нет единой позиции, по какому признаку в подобной ситуации следует определять национальность юридического лица.

Личный статут юридического лица позволяет урегулировать такие вопросы, как признание организации юридическим лицом, определение объема правосубъектности, порядка организации и ликвидации, судьбы оставшегося после ликвидации имущества и т.д.

Международное частное право выделяет четыре варианта определения личного закона юридического лица:

1.Критерий инкорпорации – личным законом юридического лица считается право того государства, в котором оно инкорпорировано. Такая трактовка закреплена в праве России, США, Великобритании, Китая, Чехии, Индии, Кипра;

2.Критерий оседлости – юридическое лицо принадлежит тому государству, на чьей территории находится его административный центр (правление, штаб-квартира). Данная трактовка характерна для многих стран Европы (Франция, ФРГ, Испания, Бельгия...);

3.Теория эффективного (основного) места деятельности – юридическое лицо имеет национальность того государства, на чьей территории оно ведет основную хозяйственную деятельность (законодательство Египта, Сирии, Алжира, многих других развивающихся государств). Критерий эффективного места деятельности оптимален для определения национальной принадлежности офшорных компаний;

4.Теория контроля — юридическое лицо имеет национальность того государства, с территории которого контролируется и управляется его деятельность (прежде всего, посредством финансирования). Теория контроля — наилучший критерий для установления действительной национальности транснациональных корпораций.

Подводя итоги в рамках данной статьи, автор приходит к следующему заключению.

Особенность правового регулирования международных перевозок грузов состоит в наличии высокого удельного веса материально-правовых норм международного характера по сравнению с коллизионными нормами и присутствии широкого круга норм внутреннего законодательства. Правовые нормы международных договоров имеют, как правило, отраслевой характер, поскольку регулируют правоотношения в зависимости от вида транспорта, который используется для перевозки. В связи с этим, национальное право в некоторых случаях может являться единственно возможным способом урегулирования конфликта, возникшего на стадии исполнения договора перевозки грузов, что осложняет сам договор и ставит вопрос, право какой стороны договора должно применяться.

Национальность или государственная принадлежность юридического лица выражается в юридической связи этого лица с определенным государством, в правовой системе которого оно основано, что на практике часто порождает следующие вопросы: какими правами оно может пользоваться, какое материальное право следует применять для определения статуса юридического лица, какой суд компетентен регулировать статусные отношения.

Библиографический список

1.Конвенция Организации Объединенных Наций о международных смешанных перевозках грузов (Женева, 24 мая 1980 г.) // Закон, 2000, № 6.

2.Ануфриева Л.П., Бекяшев К.А., и др. Международное частное право учеб., отв. ред. Г К. Дмитриева. - 2-е изд., перераб и доп. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008. - 688 с.

3.Богуславский М. М. Международное частное право: учеб. — М.: Юристъ, 2005. — 560 с.

4.Гречуха В. Н. Международное транспортное право: учебник для магистратуры / В. Н. Гречуха. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2014. — 542 с.

5.Ерпылева Н. Ю. Актуальные проблемы теории и практики международного транспортного права // Адвокат. 2003. № 3. С. 25−28.

МАКАШОВ ВИКТОР МИХАЙЛОВИЧ – магистрант, Московский финансово-юридический университет, Россия.

УДК 340

Г.М. Микаилова

К ВОПРОСУ О ЛИШЕНИИ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ

В работе рассмотрены основания лишения родительских прав и основные проблемы, которые возникают при реализации данной меры. Данные проблемы вытекают из примера, случаи по которому действительно существуют на сегодняшний день в российском обществе. Также указаны пути устранения пробелов в законодательстве, регулирующего вопросы, касающиеся лишения родительских прав.

Ключевые слова: *лишение родительских прав, законодательство, права, обязанности, уклонение, жесткое обращение, преступление, родительские обязанности, виды уклонения, юридические определения.*

Предмет исследования: нормативное регулирование и правоприменительная практика лишения родительских прав.

Методология исследования: общий метод научный, сравнительно-правовой, формально-юридический.

Новизна исследования: это одна из попыток сложного теоретического и юридического анализа лишения родительских прав как института семейного права и определения семейного права и социальных проблем, связанных с лишением родительских прав.

Лишение родительских прав относится к важной категории споров, связанных с защитой интересов детей. В настоящее время в юридической практике продолжает отмечаться значительное количество дел о лишении родительских прав, рассматриваемых российскими судами. И стоит заметить, что Семейный кодекс РФ предусматривает исчерпывающий перечень оснований для лишения родительских прав в отношении несовершеннолетних.

В настоящее время статья 69 Семейного кодекса устанавливает следующие основания для лишения родительских прав:

1) уклонение родителей от родительских обязанностей, в том числе злонамеренное уклонение от выплаты алиментов [6];

Необходимо отметить, что злонамеренное уклонение от выплаты алиментов является лишь одним из возможных видов уклонения от родительских обязанностей согласно разъяснениям, данным в пункте 11 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 мая 1998. №10 «о применении закона судами в разрешении споров, связанных с воспитанием детей», уклонение от родительских обязанностей может быть выражено в отсутствии ухода за их моральным, физическим развитием, образованием [3]. К сожалению, в российском законодательстве нет юридического определения злостности. Это часто не позволяет однозначно определить, является ли отказ в выплате алиментов злостным в определенных ситуациях.

2) отказ родителей без уважительных причин вывезти ребенка из роддома (департамента) или из другого медицинского учреждения, учебного заведения, организации социальной защиты населения или из аналогичных организаций;

3) родители злоупотребляют своими родительскими правами;

4) жестокое обращение с детьми со стороны родителей, включая физическое или психическое насилие, а также сексуальное насилие;

5) наличие у родителей хронического алкоголизма или наркомании;

При рассмотрении этой основы следует иметь в виду, что заболевание родителей с хроническим алкоголизмом или наркоманией должно подтверждаться соответствующим медицинским заключением. При этом лишение родительских прав по данному основанию не зависит от признания родителя ограниченно дееспособным по правилам ст. 30 Гражданского кодекса РФ [3].

6) совершение родителями преднамеренного преступления против жизни или здоровья своих детей или против жизни или здоровья супруга.

© Микаилова Г.М., 2018.

Научный руководитель: *Авдеева Вера Петровна* – кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса Института государства и права ТюмГУ, Россия.

Необходимо отметить, что данное преступление должно быть установлено приговором суда [7, 101].

При лишении и ограничении родительских прав суд обязан решить ряд вопросов при рассмотрении дела.

Некоторые из возникающих вопросов были уточнены в резолюции Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 мая 1998 г. № 10 «О применении закона судами в разрешении споров, связанных с воспитанием детей» [3]. Однако, несмотря на это, в правоохранительной практике проявляются проблематичные аспекты, требующие всестороннего анализа и решения.

Серьезной практической проблемой является формальный подход судов к рассмотрению случаев лишения родительских прав. Поскольку лишение родительских прав является исключительной мерой, которая имеет серьезные юридические последствия, как для родителя, так и для его ребенка, рекомендуется судам относиться к таким делам с полной ответственностью и полностью исключить формальное отношение к процедуре лишения родительских прав. При рассмотрении автором практики, выявлено, что суды иногда забывают, что лишение родительских прав является крайней мерой. Часто суду достаточно заключение органа опеки или прокурора, чтобы лишить родителя родительских прав, и реальное изучение обстоятельств дела по существу судом не выполняется.

В подавляющем большинстве случаев жалобы на лишение родительских прав, поданные Обвинителем или органом опеки и попечительства, удовлетворяются судом. В случае, если с исковым заявлением обращается один из родителей, судьи, проверив обоснованность требований, иногда принимают решение об отказе. В этом случае у второго родителя есть возможность переосмыслить свое отношение к ребенку. Судам рекомендуется учитывать, что родители могут быть лишены родительских прав судом только по основаниям, предусмотренным статьей 69 Семейного кодекса Российской Федерации, и только в случае их вины [6].

Родительских прав не могут быть лишены лица, которые не выполняют своих родительских обязанностей из-за сочетания сложных жизненных обстоятельств и по другим причинам, не зависящим от них (например, психическое расстройство или другое хроническое заболевание, за исключением лиц, страдающих хроническим алкоголизмом или наркомания).

Ни в коем случае лишение родительских прав не должно быть связано с малообеспеченностью семьи и т. п. В таких случаях социальные службы должны помогать семье, но не лишать родителей родительских прав. Но даже в исключительных случаях, если доказано виновное поведение родителя, то, если есть основания для удовлетворения требования о лишении родительских прав, суд, принимая во внимание характер поведения родителя, его личность и другие конкретные обстоятельства, может отказаться удовлетворить иск о лишении родительских прав. Суду рекомендуется предупредить обвиняемого о необходимости изменить свое отношение к воспитанию детей, возложив на опеку и попечительство выполнения на основании опеки и попечительства над выполнением родительских обязанностей.

Так, например, 26 марта 2014 года районный суд Тюменской области, рассмотрев в открытом судебном разбирательстве гражданский иск по иску Территориального управления опеки и попечительства Департамента образования и науки Тюменской области Б. по лишению его родительских прав. Установлено, что Департамент опеки и попечительства обратился в суд в интересах несовершеннолетних детей К. и Д., отец которых - Б. - неправильно выполняет родительские обязанности по воспитанию, содержанию и обучению своих дочерей, которые живут с бабушкой с октября 2017 года. Бабушка занимается воспитанием детей и материальным обеспечением. Мать детей живет отдельно, и дочерями тоже не занимается. Согласно решению суда от 26 октября 2017 года, брак между О. и Б. был расторгнут. Ответчик живет отдельно, в гражданском браке, не занимается образованием и содержанием детей, не заинтересован в их здоровье, имеет задолженность по алиментам [4].

В судебном заседании ответчик заявил, что от воспитания детей он не отказывается, уже имеет постоянную работу, положительно характеризуется на работе, к административной ответственности не привлекался, хочет взять младшую дочь себе, однако бабушка, якобы, против этого, а бывшая жена хочет лишить его родительских прав, чтобы бабушка Г. смогла оформить опеку над детьми.

Изучив материалы дела, суд пришел к выводу, что иск о лишении родительских прав подлежит удовлетворению, поскольку несовершеннолетняя К. живет с бабушкой почти с рождения, а младшая Д. живет со своей бабушкой с момента развода родителей. Ответчик судьбой дочерей не интересуется, не проявляют заботу в их воспитании и содержании, не принял мер к тому, чтобы забрать их в свою семью, не решил вопрос в судебном порядке об определении места жительства детей с отцом.

В этом случае суд принял решение о лишении родительских прав, передав детей под опеку территориального отдела опеки и попечительства [4].

Стоит заметить, что в этом случае суд формально рассмотрел это, основываясь только на выводах обвинителя и мнениях органа опеки и попечительства, не давая отцу возможности исправиться. Суд не

считал, что лишение родительских прав является исключительной и крайней мерой семейной юридической ответственности.

Следует отметить, что во многих случаях, когда претензии подаются обвинителем или, как в этом случае, органом опеки и попечительства, они удовлетворяются судом. Как отмечает А. Усачева, «анализируя решение суда, можно сказать, что если исковое заявление о лишении родительских прав производится представителем органа опеки и попечительства, этот факт является сигналом для суда о том, что ситуация с ребенком достигла критического уровня, и необходимо принять срочные меры. Такие претензии удовлетворяются судьями. В случае, если один из родителей предъявляет иск, судьи после проверки действительности требований, принимают решение об отказе. За счет этого второй родитель имеет возможность переосмыслить свое отношение к ребенку» [9].

В другом случае суд, напротив, разрешил родителям исправить ситуацию. Таким образом, Черниговский районный суд отказал в удовлетворении требований Т., которая обратилась в суд с требованием о лишении родительских прав бывшего супруга. Она считала, что человек не полностью занимается воспитанием дочери, алименты платит нерегулярно, их суммы недостаточно для содержания ребенка. Однако суд принял во внимание положительные характеристики обвиняемого, его желание поддерживать отношения с ребенком и другие обстоятельства дела. Суд не нашел достаточных оснований для удовлетворения требований лишения родительских прав гр. Т., поэтому в иске отказано [5].

Практическая проблема в этом случае заключается в том, что в Тюменской области были случаи вынесения решения суда без достаточных доказательств, подтверждающих основания для лишения родительских прав, в результате чего решение было отменено вышестоящим судом. Такие случаи неприемлемы. По-видимому, случаи лишения родительских прав должны рассматриваться судами высшей инстанции.

Таким образом, поскольку лишение родительских прав является крайней мерой родительской ответственности, ясно, что ее следует применять только в случае их виновного поведения. В конце концов, одна из важных государственных задач в области защиты материнства, отцовства и детства - помочь родителям в воспитании детей. Необходимо приложить все усилия, чтобы сохранить ребенка в семье.

И так, можно выделить следующие проблемы и пути их решения:

1. Ограничение родительских прав, будучи мерой предупредительного характера, имеет испытательный срок в шесть месяцев (пункт 2 статьи 73 СК РФ). Этот срок назначается судами на практике. Однако, как справедливо отмечает С.И. Смирновская, «шести месяцев недостаточно, чтобы изменить поведение родителей». Поэтому целесообразно внести изменения в пункт 2 статьи 73 Семейного кодекса, увеличив этот период до одного года, испытательный срок не применяется к лицам, страдающим хроническим заболеванием, которое не подлежит исправлению [6].

Автором предлагается дополнить пункт 2 статьи 73 Семейного кодекса положениями, гласящими, что «органы опеки и попечительства, как правило, обязаны предъявлять иск о лишении родительских прав лиц, ограниченных в родительских правах, после указанного периода времени».

2. Законодательство не предусматривает четкого различия между основаниями для лишения и ограничения родительских прав, которые, согласно аналитическим материалам судебной практики, создают трудности в квалификации соответствующих отношений и, в той мере, в какой это необходимо, не обеспечивает эффективной защиты семейных прав граждан.

Очевидно, что необходимо четко различать в законе, на каких основаниях происходит лишение родительских прав, а на каких - ограничение. Примеры судебной практики показывают, что почти в одинаковых ситуациях некоторые суды лишают родительских прав, а другие применяют ограничения. Эта ситуация не способствует ясности и определенности и относится к решению вопроса исключительно по усмотрению суда, что не совсем правильно.

3. Обобщение практики рассмотрения судами споров по делам о лишении родительских прав, показало, что при разрешении дел данной категории судами в ряде случаев допускаются нарушения законодательства, а также не всегда учитываются разъяснения, содержащиеся в постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 27 мая 1998 г. N 10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей».

По мнению автора, в целях недопущения подобных фактов судам, в частности, необходимо:

- проводить надлежащим образом подготовку дел данной категории к судебному разбирательству, исключив случаи принятия исковых заявлений от лиц, не имеющих права на их подачу, а также привлекать к участию в деле о лишении родительских прав либо ограничении в родительских правах одного из родителей другого родителя, не проживающего вместе с ребенком;

- рассматривать дела по указанным спорам с учетом всех юридически значимых обстоятельств и только при наличии надлежащим образом подготовленного и оформленного органами опеки и попечительства акта обследования условий жизни ребенка и лица (лиц), претендующего на его воспитание, и основанного на нем заключения по существу спора;

- не допускать безразличного отношения к фактам нарушения прав несовершеннолетних, выявленным при разрешении указанных споров, связанных с воспитанием детей, и реагировать на них путем вынесения частных определений в адрес соответствующих организаций или должностных лиц, а в случае обнаружения при рассмотрении дела в действиях стороны, других участников процесса, должностного или иного лица признаков преступления сообщать об этом в органы дознания или предварительного следствия.

Таким образом, внесение данных изменений в действующее законодательство, регламентирующее основания и порядок лишения и ограничения родительских прав позволит применять его более эффективно и результативно.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) — URL http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 21.03.2018).

2. Гражданский кодекс РФ (актуальная редакция ГК РФ от 29.12.2017 с изменениями, вступившими в силу с 01.01.2018) — URL http://kodeks.systecs.ru/gk_rf/ (дата обращения: 21.03.2018).

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 N 10 (ред. от 26.12.2017) О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://su.act.ru/law/postanovlenie-plenuma-verkhovnogo-suda-rf-ot-27051998/

4. Решение суда Приморского Тюменской области от 26 октября 2017 г. по делу № 4А-600/2017 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://sudact.ru/regular/court/reshenya-tiumenskii-oblastnoi-sud-tiumenskaia-oblast/

5. Решение Вахитовского районного суда г. Казани Республики Татарстан от 21 августа 2012 г. [Электронный ресурс] / РосПравосудие. — 2014. — Режим доступа: https://rospravosudie.com.

6. Пурге А. Р. Проблемы правоприменительной практики лишения и ограничения родительских прав // Молодой ученый. — 2017. — №14. — С. 205-209. — URL https://moluch.ru/archive/73/12425/ (дата обращения: 18.04.2018).

7. Семейное право: учебник / Гонгало Б.М., Крашенинников П.В., Михеева Л.Ю., Рузакова О.А.; под ред. П.В. Крашенникова. – М.: Статут, 2008. – 302 с.

8. Татаринцева Е. А. Правовой статус родителей / Е. А. Татаринцева // Закон. 2012. № 10. С. 4.

9. Усачева А. Лишение родительских прав: немного о статистике и о судах / А. Усачева [Электронный ресурс] / Межрегиональная общественная организация «За права семьи». — 2014. — Режим доступа: http://blog.profamilia.ru/post/490.

10. Юдин В.А. «Лишение родительских прав и восстановление» / Юдин В.А. Издательство: «Феникс». 2017. 172 с.

МИКАИЛОВА ГЮНАЙ МУХБАЛИ КЫЗЫ – магистрант, Институт государства и права ТюмГУ, Россия.

УДК 340

К.С. Пукивская

ВОПРОСЫ НОРМАТИВНО–ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ СУДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В статье рассматриваются вопросы нормативно-правового регулирования анализа и оценки финансового состояния организаций судостроительной промышленности. Раскрыто содержание отдельных положений федеральных законов и постановлений Правительства РФ.

Ключевые слова: *судостроение, финансовое состояние, федеральный закон, анализ, банкротство.*

Одной из важнейших отраслей национального хозяйства России является судостроительная промышленность (судостроение), которая объединяет большое число научно-исследовательских, конструкторских, технологических и проектных организаций, судостроительных и судоремонтных заводов, предприятий морского приборостроения и судового машиностроения.

В отличие от большинства других отраслей промышленности судостроение связано с реализацией контрактов, предусматривающих создание сложных, капиталоёмких объектов и затяжное исполнение обязательств. Это в свою очередь требует больших объёмов и длительных сроков финансирования работ.

В Федеральном законе «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с реализацией мер государственной поддержки судостроения и судоходства» от 07.11.2011 № 305-ФЗ [3] отражены меры по поддержке отечественного судостроения: регламентация регистрации судов, появились налоговые льготы. Этим законом было внесено положение в Федеральный закон «О банке развития» от 17.11.2017 № 82-ФЗ [4], согласно которому к основным функциям Внешэкономбанка отнесена гарантийная поддержка судостроительных организаций, что в свою очередь способствует финансовому оздоровлению отрасли.

Нормативно-правовая основа анализа финансового состояния организаций подразумевает под собой целый комплекс правовых норм из разных отраслей права: гражданского, административного, налогового, бюджетного.

Регулирование анализа финансового оздоровления предприятий судостроительной промышленности со стороны законодательства осуществляется общими и специальными нормативными правовыми актами.

Так, Гражданский кодекс Российской Федерации и Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ [2] регламентируют меры по предупреждению несостоятельности предприятия, порядок и условия проведения процедур банкротства.

По мнению Н. Н. Дворец, Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» - это комплексный акт, в котором содержатся нормы материального и процессуального права. Он устанавливает основания для признания организации банкротом, регулирует отношения должника и кредиторов при рассмотрении дел о банкротстве, определяет права, обязанности и ответственность всех лиц этого процесса [9, с. 7].

Для того, что получить объективную оценку платёжеспособности и финансовой устойчивости организаций, а также их деловой и инвестиционной активности, был принят Приказ ФСФО РФ от 23 января 2001 г. № 16 «Об утверждении методических указаний по проведению анализа финансового состояния организации» [7]. Данный приказ регламентирует порядок проведения сотрудниками Федеральной службы России по финансовому оздоровлению и банкротству анализа финансового состояния организации при выполнении экспертизы и составлении заключений, проведении мониторинга финансового состояния организаций.

Что касается принципов и условий проведения финансового анализа арбитражными управляющими, то они прописаны в постановлении Правительства РФ от 25 июня 2003 г. № 367 «Об утверждении правил проведения арбитражными управляющими финансового анализа». Также в документе отражен состав сведений, используемых во время этой процедуры [5].

© Пукивская К.С., 2018.

Научный руководитель: *Золотухин Олег Иванович* – кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения, Россия.

Поскольку большенство судостроительных предприятий являются стратегическими, для них применимы следующие нормативные акты.

Следуя постановлению Правительства РФ от 21 декабря 2005 г. № 792 «Об организации проведения учёта и анализа финансового состояния стратегических предприятий и организаций и их платёжеспособности», органом, который осуществляет учёт и анализ финансового состояния и платёжеспособности предприятий, отнесённых к стратегическим, является Федеральная налоговая служба [6].

В свою очередь, Федеральная налоговая служба проводит действия, рассмотренные выше, в соответствии с Приказом Минэкономразвития РФ от 21 апреля 2006 г. № 104 "Об утверждении Методики проведения Федеральной налоговой службой учёта и анализа финансового состояния и платёжеспособности стратегических предприятий и организаций". Этот документ регламентирует порядок проведения учёта и анализа финансового состояния и платёжеспособности стратегических предприятий, а также определяет набор сведений необходимых для проведения текущего анализа [8].

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации.

2.Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 № 127-ФЗ.

3.Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с реализацией мер государственной поддержки судостроения и судоходства" от 07.11.2011 № 305-ФЗ.

4.Федеральный закон "О банке развития" от 17.05.2007 № 82-ФЗ.

5.Постановление Правительства РФ от 25.06.2003 г. № 367 «Об утверждении правил проведения арбитражными управляющими финансового анализа».

6.Постановление Правительства РФ от 21.12.2005 № 792 "Об организации проведения учёта и анализа финансового состояния стратегических предприятий и организаций и их платёжеспособности".

7.Приказ ФСФО РФ от 23.01.2001 г. № 16 «Об утверждении методических указаний по проведению анализа финансового состояния организации».

8.Приказ Минэкономразвития РФ от 21.04.2006 № 104 "Об утверждении Методики проведения Федеральной налоговой службой учёта и анализа финансового состояния и платёжеспособности стратегических предприятий и организаций".

9.Дворец Н. Н., Теория и практика финансового оздоровления предприятия: Учебно-методическое пособие. - М.: Изд-во МАРТИТ, 2010. 101 с.

ПУКИВСКАЯ КСЕНИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Санкт-петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения, Россия.

УДК 340

К.С. Пукивская

СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ В ТРАКТОВКЕ РАЗНЫХ АВТОРОВ

В статье рассматривается определение понятия «финансовое оздоровление организации» в финансово-экономическом и правовом аспектах с точек зрения разных авторов.

Ключевые слова: *финансовое оздоровление, платёжеспособность, банкротство, антикризисное управление, задолженность.*

На современном этапе развития экономики каждая организация должна иметь программу антикризисного управления. Основным признаком, иллюстрирующим эффективность такой программы, является финансовое оздоровление организации, поскольку большинство бизнес-процессов связаны с финансами, проходят финансовую проверку и оценку.

Изучение проблем финансового оздоровления (далее ФО) организаций рассматриваются как в финансово-экономическом, так и в правовом аспектах разными авторами.

Так, например, Н. Н. Дворец делает акцент на правовом аспекте рассматриваемого определения, цитируя Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ [2]. Данный закон определят ФО как процедуру банкротства, целью которой является погашение задолженности в соответствии с разработанным графиком и восстановление платежеспособности должника.

По мнению В. В. Пленкиной, ФО также является реабилитационной процедурой банкротства. Но при этом автор заостряет внимание на важности

управления и планирования денежных потоков в режиме реального времени [7].

Согласно суждениям О.А. Бута, ФО следует рассматривать в различных трактовках. Например, ФО является основным завершающим этапом антикризисного управления предприятием [5]. Под ФО автор понимает выход организации из несостоятельности (банкротства) посредством реализации долгосрочных программ и бизнес-планов, направленных на кардинальные перемены в деятельности предприятия.

Кроме того, О. А. Бут считает ФО новым способом защиты должника от банкротства, который дает ему шанс сохранить основную деятельность в ситуации временной неплатёжеспособности. Также ФО подразумевает восстановление платёжеспособности и установление баланса между доходами и расходами путём устранения причин, вызвавших финансовый кризис.

С позиции О.В. Буреша, под ФО подразумевается разработка и реализация наиболее обоснованного новаторского плана выхода организации из состояния банкротства [4].

Что же касается финансово - экономического аспекта, то Е. А. Астраханцева, например, предлагает рассматривать ФО в качестве продолжения хозяйственной деятельности организации, при условии расчётов по своим текущим обязательствам и обязательствам кредиторов, соблюдая баланс интересов всех взаимосвязанных сторон данного процесса. Кроме того, автор считает, что восстановить платёжеспособность и погасить задолженности организация сможет посредством достижения конкурентоспособности организации [3].

Исходя из рассмотренных определений, можно сказать, что финансовое оздоровления – это относительно новая процедура для предприятий России, направленная на улучшение финансового состояния, посредством кардинальных перемен на микроуровне организации.

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации.

2.Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 № 127-ФЗ.

3.Астраханцева Е. А. Финансовое оздоровление организации: проблемы учетно-аналитического обеспечения. М.: Директ-Медиа, 2014. - 215 с.

4.Буреш О. В. и др. Стратегия и тактика финансового оздоровления и предупреждения банкротства: учебное пособие. Оренбург : ОГУ, 2013. – 132 с.

© Пукивская К.С., 2018.

Научный руководитель: *Золотухин Олег Иванович* – кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения, Россия.

5.Бут О. А. Теория и практика финансового оздоровления предприятия: учебное пособие. Томск: кафедра ТУ, ТУСУР, 2012. 147 с.

6.Дворец Н. Н., Теория и практика финансового оздоровления предприятия: учебно-методическое пособие. М.: Изд-во МАРТИТ, 2010. 101 с.

7.Пленкина, В. В.и др. Теория и практика финансового оздоровления предприятия: учебник. Тюмень: ТюмГНГУ, 2012. 276 с.

ПУКИВСКАЯ КСЕНИЯ СЕРГЕЕВНА – магистрант, Санкт-петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения, Россия.

УДК 340

Н.В. Русакова

УСТАНОВЛЕНИЕ БАЛАНСА ИНТЕРЕСОВ МЕЖДУ АКЦИОНЕРАМИ И КОРПОРАЦИЯМИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА АКЦИОНЕРА НА ПОЛУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: АНАЛИЗ АКТУАЛЬНОЙ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

В статье рассматривается вопрос предоставления информации участникам хозяйственных обществ. Проанализированы действующие нормативно-правовые акты, а также актуальная судебная практика по вопросу предоставления информации участникам хозяйственных обществ. Выявлены законодательные пробелы, предложены эффективные пути решения.

Ключевые слова: *хозяйственные общества, предоставление информации, актуальная судебная практика, пробелы в законодательстве.*

У каждого акционера есть право получить информацию о деятельности общества. К данной информации относятся документы, которые образуются в ходе хозяйственной деятельности общества. До недавнего времени существовала правовая неопределенность в процедуре предоставления информации акционеру, так не были урегулированы следующие вопросы: не был установлен исчерпывающий перечень оснований для отказа в предоставлении акционерам информации, не был установлен четкий перечень документов, которые обязано предоставить акционерное общество и т.д.[1] В связи с возникающими в судебной практике вопросами, касающимися предоставления информации по требованию участников хозяйственных обществ, Президиум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации сформировал разъяснения для арбитражных судов. Так, в Информационном письме Президиума ВАС РФ от 18 января 2011 г. № 144 «О некоторых вопросах практики рассмотрения арбитражными судами споров о предоставлении информации участникам хозяйственных обществ» были разъяснены следующие вопросы:

-перечень документов, которые корпорация обязана предоставить участнику общества;

-содержание запроса на предоставление информации, в том числе необходимость указывать в нем цели и мотивы получения информации;

-возможность закрепления в уставе общества положений, ограничивающих права участников общества на получение информации в сравнении с положениями законодательства и так далее [2].

Часть разъяснений была закреплена в ныне действующей редакции статьи 91 Федерального закона от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (далее - ФЗ «Об акционерных обществах») [3]. Так, в статье 91 ФЗ «Об акционерных обществах» закреплен дифференцированный объем получаемой акционерами информации в зависимости от размера принадлежащего акционерам пакета акций, закреплены процедурные моменты предоставления информации, сроки обеспечения доступа к ней, основания для отказа в предоставлении информации, порядок предоставления документов бухгалтерского учета и иные не менее важные положения. Важно подчеркнуть, что Федеральный Закон от 29.07.2017 № 233-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» и статью 50 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью», которым были внесены указанные изменения, вступил в силу со дня его официального опубликования – 30.07.2017 и обратной силы не имеет [4], то есть не распространяется на отношения, возникшие до 30.07.2017, на что неоднократно обращалось внимание в судебной практике [5].

Хотелось бы отметить, что в действующей редакции ФЗ «Об акционерных обществах» не указано, какие именно сведения должны быть отражены в требовании о предоставлении информации, а также какие документы акционеру необходимо прикладывать к требованию. На данный момент действует Указание Центрального Банка РФ от 22 сентября 2014 г. № 3388-У «О дополнительных требованиях к порядку предоставления документов, предусмотренных пунктом 1 статьи 89 федерального закона «Об акционерных обществах», и порядку предоставления копий таких документов» (далее по тексту Указание ЦБ РФ № 3388- У) [6]. В п.3 Указания ЦБ РФ № 3388- У установлен перечень сведений, которые необходимо включить в требование, при этом перечень является открытым. Также установлено, что к требованию о предоставлении информации могут быть приложены и иные документы, но это не является обязанностью

© Русакова Н.В., 2018.

Научный руководитель: *Кондратьева Ольга Николаевна* – доцент кафедры гражданского права и процесса, Дальневосточный федеральный университет, Россия.

акционера, запрашивающего документы. Вместе с тем, встречаются судебные споры, связанные с отказом предоставления информации акционеру в связи с непредоставлением документа с заверенным образцом подписи акционера. Представляется, что действия общества по отказу в предоставлении информации, являются необоснованными, нарушают права акционера, так как требование акционерного общества о подтверждении подлинности подписи акционера при запросе им документов не предусмотрено действующим законодательством [7]. Как правило, по данной категории дел, суды руководствуются тем, что акционерные общества не праве ущемлять права акционеров, самостоятельно устанавливать какие-либо ограничения, которые противоречат действующему законодательству.

На сегодняшний день судебная практика по спорам, связанным с предоставлением информации, достаточно разнообразна. Не соблюдение действующего законодательства происходит как на стороне акционеров, так и корпораций. Так, наиболее распространенной ситуацией является предъявление требований о предоставлении информации акционерами, необладающими необходимым процентом акций. Акционеры, получив правомерный отказ общества, обращаются в суд, полагая, что их права нарушены [8]. В некоторых случаях акционеры запрашивают информацию, злоупотребляя своим правом. О злоупотреблении могут свидетельствовать следующие факты: направление в адрес общества неоднократных запросов о предоставлении информации, отсутствие доказательств объективной необходимости в запрашиваемой информации и так далее [9].

Хозяйственные общества также нарушают ст. 91 ФЗ «Об акционерных обществах», например, не предоставляют информацию акционерам [10] или представляют информацию акционеру с нарушением установленного срока [11]. Указанные действия являются основанием для привлечения корпораций к административной ответственности согласно ч. 1 ст. 15.19 КоАП РФ [12]. Не редки случаи неправомерного привлечения к ответственности акционерных обществ. Например, акционер не обладает необходимым количеством акций, получив правомерный отказ общества, обращается в Центральный Банк РФ с жалобой, по результату рассмотрения которой общество привлекается к административной ответственности. В случаях неправомерного привлечения к ответственности по факту непредоставления информации акционеру, акционерные общества вправе обжаловать постановления Банка России в судебном порядке [13].

Более подробно хотелось бы остановиться на вопросе обеспечения доступа акционеру к документам бухгалтерского учета. Так, согласно п. 5. ст.91 ФЗ «Об акционерных обществах» по требованию акционера, владеющего не менее чем 25 процентами голосующих акций общества, общество обязано обеспечить ему доступ к документам бухгалтерского учета. Верховный суд РФ неоднократно отмечал, что акционер, не обладающий 25 процентами голосующих акций, не имеет права доступа к указанным документам [14]. В соответствии со статьями 8, 9 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» бухгалтерский учет представляет собой систему сбора, регистрации и обобщения информации не только об имуществе и об оформляемых первичными учетными документами хозяйственных операциях организаций, но и об обязательствах организаций, возникновение которых подтверждается соответствующими договорами и соглашениями [15]. По сравнению со старой редакцией Федерального закона «О бухгалтерском учете» от 21.11.1996 № 129-ФЗ [16], Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ, расширил объекты бухгалтерского учета, установив понятие факта хозяйственной жизни как сделки, события, операции, которые оказывают или способны оказать влияние на финансовое положение экономического субъекта и т.д. Таким образом, некоторые документы, которые раньше нельзя было относить к документам бухгалтерского учета, в судебной практике стали признаваться таковыми. Так, например, к документам бухгалтерского учета следует относить заверенные обществом копии списка лиц, имевших право на осуществление прав (получение дивидендов) [17]. Также в судебной практике сформировалась однозначная позиция о том, что гражданско-правовые договоры и связанная с ними информация относятся к документам бухгалтерского учета [18]. Трудовые договоры со всеми приложениями, дополнениями, сметами и иными документами, являющимися неотъемлемыми частями таких договоров, в которых указаны размеры выплат и (или) зарплат и (или) вознаграждений с учетом бонусов и (или) премий являются документами, входящими в систему бухгалтерского учета [19].Таким образом, в действующем законодательстве не установлен четкий перечень документов, которые следует относить к документам бухгалтерского учета, поэтому возникает множество споров по данному вопросу.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что внесенные законодательные изменения отражают стремление установить определенный баланс интересов акционеров и самого общества при реализации акционерами их права на получение информации. Представляется, что на данный момент процедура предоставления информации акционеру урегулирована таким образом, что обеспечиваются интересы и акционеров, и акционерных обществ. Статья 91 ФЗ «Об акционерных обществах» содержит в себе нормы о том, какую информацию должно предоставлять общество, каким процентом акций должен обладать акционер для получения той или иной документации и т.д. Вместе с тем на данный момент существует

законодательный пробел по вопросу о том, какие документы следуют относить к документам бухгалтерского учета. Прямого ответа нет ни в ФЗ «Об акционерных обществах», ни в иных нормативно-правовых актах. Указанный пробел порождает большое количество судебных разбирательств. Представляется, что необходимо восполнить пробел на законодательном уровне, ввести изменения в ст. 91 ФЗ «Об акционерных обществах», перечислить все документы, которые следует относить к документам бухгалтерского учета. Предлагаемые изменения приведут к сокращению количества судебных споров по данному вопросу.

Библиографический список

1. Безпрозванный В.И. Правовой механизм предоставления акционерам информации о деятельности акционерного общества, участниками которого они являются… автореферат диссертации на соискание ученой степени, кандидата юридических наук. - М. 2012 г. 24 с. Электронный каталог отраслевого отдела по направлению «Юриспруденция» Научной библиотеки им. Максима Горького СПбУ. [Электронный ресурс]. http://law.edu.ru/book/book.asp?bookID=1467401 –Загл. с экрана.

2. Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 18 января 2011 г. № 144 «О некоторых вопросах практики рассмотрения арбитражными судами споров о предоставлении информации участникам хозяйственных обществ». [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

3. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах». [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

4.Федеральный закон от 29.07.2017 № 233-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» и статью 50 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью». [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

5. Решение Арбитражного Суда Санкт-Петербурга и Ленинградской области по делу № А56-51821/2017 от 19 ноября 2017. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

6. Указание ЦБ РФ от 22.09.2014 № 3388-У «О дополнительных требованиях к порядку предоставления документов, предусмотренных пунктом 1 статьи 89 Федерального закона «Об акционерных обществах», и порядку предоставления копий таких документов». [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

7. Постановление ФАС Московского округа по делу № А40-102125/12-153-1051 от 19.08.2013. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

8. Определение Верховного Суда РФ от 11.10.2017 № 305-АД17-7626 по делу № А40-23332/2016. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

9. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда (9 ААС) по делу № А40-119359/2017 от 29 ноября 2017 г. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

10. Решение Арбитражного Суда Ставропольского Края г. Ставрополь по делу № А63-23346/2017 от 06 марта 2018 года. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

11. Постановление Верховного Суда РФ от 27.06.2016 № 307-АД16-4281 по делу № А21-1512/2015. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

12. Постановление Верховного Суда РФ от 05.08.2015 N 306-АД15-6461 по делу № А55-14685/2014.[Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

13. Определение Верховного Суда РФ от 02.06.2017 по делу № 307-КГ16-21203, А56-95863/2015. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

14. Определения Верховного Суда РФ от 21.07.2017 №305-АД17-5106 по делу № А40-109213/2016, от 11.10.2017 №305-АД17-7626 по делу № А40-23332/2016, п.30 «Обзора судебной практики Верховного Суда Российской Федерации №3 (2017)», утвержденного Президиумом Верховного Суда РФ 12.07.2017. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

15. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Собрание законодательства РФ, 12.12.2011, № 50, ст. 7344.

16. Федеральный закон от 29.11.2011 № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете». Собрание законодательства РФ, 25.11.1996, № 48, ст. 5369.

17. Постановление Арбитражного суда Центрального округа (ФАС ЦО) г. Калуга по делу № А62-511/2017 от 6 марта 2018 г. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

18. Постановление Двадцатого арбитражного апелляционного суда (20 ААС) г. Тула по делу № А62-4796/2017 от 27 октября 2017 г. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

19. Постановление Верховного Суда РФ от 25.07.2016 № 306-АД16-5702 по делу № А57-22849/2015. [Электронный ресурс] Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс».

РУСАКОВА НАДЕЖДА ВЛАДИМИРОВНА – магистрант, Дальневосточный федеральный университет, Россия.

УДК 340

А.А. Скрипунова

СУЩНОСТЬ, ФУНКЦИИ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ УСТАВНОГО КАПИТАЛА АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА

В статье рассматриваются проблемы понимания, сущности, функций уставного капитала акционерного общества, его роли в системе гражданских правоотношений. Особое место уделяется анализу некоторых проблем законодательства в части закрепления правового механизма формирования уставного капитала акционерных обществ в России, а также обоснованы некоторые предложения по реформированию законодательства в данной сфере.

Ключевые слова. *акционерное общество, акции, уставный капитал.*

Необходимым условием образования и начала действия акционерного общества является формирование его уставного капитала.

Вместе с тем, сразу следует обратить внимание на тот факт, что законодательство не даёт легального определения такой категории как «уставный капитал акционерного общества».

Нормы пункта 1 статьи 25 Закона «Об акционерных обществах» определяют, что «уставный капитал общества составляется из номинальной стоимости акций общества, приобретенных акционерами». [2]

Таким образом, названная норма даёт лишь некие ориентиры относительно структуры уставного капитала АО, но никак не его сущностное определение.

Такое определение даётся доктринально. Причём, в рамках самой правовой доктрины нет единых подходов к сущностному определению такой категории как уставный капитал акционерного общества.

Так, например Н. Волков полагает, что уставный капитал – это совокупность средств, вложенных в имущество организации при его создании для обеспечения жизнедеятельности в объемах, которые прописаны в учредительных документах [3, с. 34].

С другой стороны Т. Кашанина определяет, что уставный капитал акционерного общества - денежное (стоимостное) выражение суммы вкладов акционеров, состоящее из номинальной стоимости акций, составляющее материальную базу деятельности акционерного общества и минимальный размер гарантированного удовлетворения требований кредиторов, подчиняющееся формализованному порядку образования и изменения [См. 5].

В рамках правовой доктрины также обосновывается точка зрения о том, что уставный капитал – это и есть разновидность имущества, формируемого при создании юридического лица.

В отечественной цивилистике получило распространение также мнение, что уставный капитал ничто иное, как имущество организации, а совокупность размещенных акций [4, с. 16].

В свою очередь Г. Рубеко полагает, что «уставный капитал представляет собой условную величину, размер которой определяется уставом юридического лица, в соответствии с требованиями законодательства, и формируется путем внесения вкладов в виде конкретных объектов гражданских прав» [6, с. 29].

В рамках отечественной цивилистики обосновываются и некоторые подходы к пониманию функций уставного капитала акционерного общества.

Чаще всего, доктринально выделяют определённые функции уставного капитала акционерного общества.

1. Это так называемая стартовая функция. То есть уставный капитал должен обеспечить наличие некоего стартового капитала, который представляет собой определённую материальную базу последующей коммерческой деятельности акционерного общества.

2. Гарантийная функция. Реализуя данную функцию, уставный капитал является определённым гарантом выполнения акционерным обществом обязательств перед кредиторами, перед поставщиками, перед клиентами, а равно перед иными субъектами экономической деятельности.

© Скрипунова А.А., 2018.

Научный руководитель: *Сливкин Игорь Викторович* – кандидат юридических наук, Тюменский государственный университет, Россия.

При этом, следует обратить внимание, что нормы родственного ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» в пункте 1 статьи 14 напрямую определяют, что уставный капитал общества определяет минимальный размер его имущества, которое гарантирует интересы его кредиторов [1]. В законодательстве об акционерных обществах такой нормы нет.

3. Структурная функция. Уставный капитал определяет долю участия акционера в акционерном обществе, уточняет количество его голосов, определяет размер дивидендов данного участника [6, с. 29].

Анализируя правовую модель закрепления способа формирования уставного капитала акционерного общества, чаще всего выделяют следующие проблемы.

Первая проблема – это неоправданно либеральные требования к минимальному размеру уставного капитала акционерного общества, особенно если речь идёт о непубличном акционерном обществе.

Следует согласиться с теми авторами, кто считает, что установленный минимальный размер уставного капитала не соответствуют как фактически складывающимся общественным отношениям, так и тем функциям, которые должен реализовать уставной капитал. Минимальный уровень уставного капитала публичного акционерного общества в 100.000 рублей и непубличного в 10.000 рублей фактически является чисто символическим в связи с этим, ещё раз стоит обратиться к опыту зарубежных стран.

Во Франции минимальный уставный капитал для АО, которое желает разметить свои акции публично 225.000 евро, если такая цель не ставиться, то минимальный уровень уставного капитала – 37.000 евро. В Германии минимальный уставной капитал для ООО 35.000 евро, для АО – 50.000 евро. В Великобритании минимальный уставный капитал никак не может быть меньше 50.000 фунтов стерлингов. Также обратим внимание и на такой феномен как Европейское акционерное общество правовой статус и деятельность которого не зависят от национального правопорядка. Следует определить, что нормы европейского права предусматривают достаточно большой минимальный уставной капитал – не менее 120.000 евро. [См 8]

При этом, следует обратить внимание на тот факт, что требования к минимальному размеру уставного капитала юридических лиц были закреплены ещё в конце 90-х годов 20 века и никак не учитывают фактора инфляции.

Существуют различные доктринальные точки зрения относительно того какой именно минимальный размер уставного капитала при создании акционерного общества следует установить. Так, например, Г. Рубеко предлагает оставить для непубличных АО требование к минимальной величине уставного капитала в размере 10.000 рублей, но требования к минимальной величине минимального уставного капитала публичного АО увеличить до 5 миллионов рублей [6, с. 31].

Думается, столь большая разница вряд ли уместна. В данном случае мы полагаем, что следует установить требования минимальному размеру уставного капитала непубличного акционерного общества в размере 1.000.000. рублей, а публичного акционерного общества 2.000.000 рублей. Полагаем, что такие требования к минимальному размеру уставного капитала АО по крайней мере смогут в большей степени способствовать реализации гарантийной функции уставного капитала.

Есть и ещё одна проблема – нормы пункта 2 статьи 34 ФЗ «Об акционерных обществах» определяют, что «оплата акций, распределяемых среди учредителей общества при его учреждении, дополнительных акций, размещаемых посредством подписки, может осуществляться деньгами, ценными бумагами, другими вещами или имущественными правами либо иными правами, имеющими денежную оценку» [2].

Таким образом, данная норма оставляет очень широкую почву для субъективного усмотрения учредителей АО, прежде всего по вопросу, каким именно имущество можно оплачивать акции при организации общества, то есть формировать уставный капитал.

В данном случае, мы полностью согласны с мнением Е. Суханова, который полагает, что «велика возможность оплаты уставного капитала практически любым имуществом, даже с учетом его независимой оценки, не приведет ни к чему, кроме злоупотреблений» [7, с. 152].

То есть речь идёт о том, что никакого запрета на формирование уставного капитал за счёт очевидно неликвидного имущества нет, что в свою очередь фактически сделает невозможным реализацию любой из функций уставного капитала.

Поэтому думается, что в ближайшем будущем следует рассмотреть вопрос и по примеру ряда зарубежных стран перейти к формированию уставного капитала АО только за счёт денежных средств.

Как следствие статью 99 ГК РФ можно дополнить пунктом 1.1. в следующей редакции.

«1.1. Уставный капитал акционерного общества формируется только в денежной форме».

А статью 26 ФЗ «Об акционерных обществах предлагается изложить в следующей редакции».

«Минимальный уставный капитал публичного общества должен составлять два миллиона рублей. Минимальный уставный капитал непубличного общества должен составлять один миллион рублей. Уставный капитал акционерного общества формируется только в денежной форме. Размер уставного капитала любого типы акционерного общества изменяется один раз в 5 лет с учётом инфляции за данный период».

Естественно, есть и иные проблемы в части формирования уставного капитала акционерного общества, которые необходимо решать. В частности, следует согласиться с теми авторами, кто полагает, что необходимо установить норму о том, что как минимум 50 % уставного капитала должно быть оплачено к моменту государственной регистрации соответствующего акционерного общества [6, с. 32].

Таким образом, в качестве логического вывода, можно отметить, что уставный капитал акционерного общества является как необходимым элементом эффективной экономической деятельности данного вида коммерческого юридического лица, так и гарантий, прежде всего в сфере взаимодействия акционерного общества с иными субъектами хозяйственной деятельности. Вместе с тем, существуют определенные проблемы в части определения порядка формирования и минимального размера уставного капитала акционерного общества. Как следствие, возникает объективная необходимость корректировки федерального законодательства, прежде всего в части закрепления требований к минимальному уставному капиталу акционерного общества.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "Об обществах с ограниченной ответственностью» // "Российская газета", N 30, 17.02.1998

2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "Об акционерных обществах" // "Российская газета", N 248, 29.12.1995.\

3. Волков Н.Г. Бухгалтерский учет и отчетность на предприятии. – М.: Дело и право, 2012.

4. Глушецкий А.А. Размещение ценных бумаг: экономические основы и правовое регулирование. М.: Статут, 2013.

5. Кашанина Т.В. Корпоративное право. М. Юрайт, 2017

6. Рубеко Г.Л. Уставный капитал хозяйственных обществ: некоторые проблемы правового регулирования // Юрист. 2016. № 10.

7. Суханов Е.А. Сравнительное корпоративное право. М.: Статут, 2014.

8. Юридические лица в гражданском праве зарубежных стран: Монография // под ред. Семилютина С.Н. М. Норма. 2015.

СКРИПУНОВА АНАСТАСИЯ АЛЕКСЕЕВНА – магистрант, Тюменский государственный университет г.Тюмень, Россия.

УДК 343.631

Ш.Ш. Шапиев

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КЛЕВЕТУ: ВОПРОСЫ ПРОБЕЛЬНОСТИ

В данной статье анализируются вопросы пробельности уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за клевету. Высказаны предложения по совершенствованию ст. 128.1 УК РФ.

Ключевые слова: *преступление, клевета, честь и достоинство личности, пробельность уголовного закона***.**

В Конституции Российской Федерации (ст. 23) закреплено право на защиту чести и доброго имени как важнейших ценностей человека. Это означает, что никто не должен подвергаться унижению, а достоинство личности подлежит правовой охране, в том числе нормами уголовного права.

Однако в современный период вопросы регламентации уголовной ответственности за клевету решены не совсем совершенно, они страдают, прежде всего, пробельностью.

Политика государства относительно уголовно-правовой охраны чести и достоинства личности не отличается стабильностью. Так, Федеральным законом от 7 декабря 2011 г. № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» были признаны утратившими силу ст. 129 «Клевета», ст. 130 «Оскорбление» и ст. 298 «Клевета в отношении судьи, присяжного заседателя, прокурора, следователя, лица, производящего дознание, судебного пристава» УК РФ. Как справедливо отмечает Г.В. Верина, «декриминализация клеветы и оскорбления была преждевременной, шагом назад в вопросе охраны чести и достоинства личности, в воспитании уважительного отношения к личности» [1, с. 44].

Уголовная ответственность за клевету вновь была введена в Уголовный кодекс РФ Федеральным законом от 28 июля 2012 г. № 141-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации».

С тех пор продолжают оставаться нерешенными важные вопросы, на отдельные из которых ранее обращалось внимание в литературе [2; 3]. Во-первых, часть вторая статьи 128.1 УК РФ содержит указание на ответственность за клевету, содержащуюся в публичном выступлении, публично демонстрирующемся произведении или в средствах массовой информации. В связи с этим отметим, что не все Интернет-ресурсы зарегистрированы в качестве средства массовой информации, что может привести к тому, что совершенное деяние, подпадающее под все признаки данного преступления, не повлечет уголовной ответственности. Для решения данной проблемы следует часть 2 статьи 128 УК РФ дополнить указанием на клевету в сети Интернет.

Во-вторых, важно обратить внимание на необходимость внесения корректив в часть четвертую статьи 128.1 УК РФ. Норма предусматривает ответственность за клевету, соединенную с обвинением лица в совершении преступления сексуального характера. Следует отметить, что ни Уголовный кодекс РФ, ни акты судебного толкования не содержат положений о «преступлениях сексуального характера».

Для единообразия правового регулирования и правоприменения следует изменить текст части 4 статьи 128.1 УК РФ, указав на ответственность за клевету, соединенную с обвинением лица в совершении преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы личности.

В-третьих, часть пятая статьи 128.1 УК РФ предусматривает ответственность за клевету, соединенную с обвинением лица в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления.

Законодатель обошел стороной вопрос об ответственности за клевету, соединенную с обвинением лица в совершении иных, кроме названных выше преступлений. Это ведет к безнаказанности лиц, распространяющих сведения о якобы совершенных преступлениях небольшой и средней тяжести.

Для решения обозначенной проблемы необходимо изменить редакцию части пятой статьи 128.1 УК РФ, изложив его в следующей интерпретации:

© Шапиев Ш.Ш., 2018.

Научный руководитель: *Верина Галина Владимировна* –доктор юридических наук, профессор, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

«Клевета, соединенная с обвинением лица в совершении преступления, за исключением преступлений, указанных в части четвертой настоящей статьи».

Изложенное подтверждает научную гипотезу о том, что вопросы уголовной ответственности за клевету имеют пробелы, которые нуждаются в устранении. В настоящей статье представлен один из вариантов решения данного вопроса.

Библиографический список

1. Верина Г.В**.** «Шаг вперед, два шага назад» в вопросе уголовно-правовой охраны чести и достоинства личности (по российскому уголовному законодательству) // Актуальні проблеми кримінального права, процесу та криміналістики: матер. IV Міжнар. наук.-практ. конф., присвяченої 95-річчю з дня народження проф. М.В. Салтевського (м. Одеса, 2 листопада 2012 року). Одеса: Фенікс, 2012. С. 43–46.

2.Гулиева Н.Б. Специальные составы клеветы: современное состояние, проблемные вопросы // Правовые проблемы укрепления российской государственности: сб. ст. по итогам Всерос. науч.-практ. конф. Томск: ТГУ, 2017. С. 15–16.

3.Канунникова Е.А. Клевета: проблемы правоприменительной практики // Наука России: цели и задачи: сб. науч. тр. по матер. VIII междунар. науч. конф. Екатеринбург, 2018. С. 18–22.

4.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30.декабря.2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля.2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля.2014 г. № 11-ФКЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2014. № 31, ст. 4398.

5.См.: Собр. законодательства Рос. Федерации. 2011. № 50, ст. 7362.

6.Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 29 июля 2018 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 25, ст. 2954; 2018. № 31, ст. 4818.

7.См.: Собр. законодательства Рос. Федерации. 2012. № 31, ст. 4330.

ШАПИЕВ ШАМИЛЬ ШАМИЛЬЕВИЧ – магистрант, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 340

С.А. Ярыгина

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ К ПРИВАТИЗАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УНИТАРНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ВКЛЮЧЕННЫХ В ПРОГНОЗНЫЙ ПЛАН (ПРОГРАММУ) ПРИВАТИЗАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОГО ИМУЩЕСТВА, СВЯЗАННЫЕ С РЕГИСТРАЦИЕЙ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПРАВА ХОЗЯЙСТВЕННОГО ВЕДЕНИЯ НА ОБЪЕКТЫ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

В статье анализируется порядок оспаривания в судебном порядке органом государственной власти, уполномоченным принимать решения об условиях приватизации федеральных государственных унитарных предприятий, в целях защиты имущественных прав и законных интересов Российской Федерации отказа Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии в государственной регистрации прав собственности на объекты недвижимого имущества.

Ключевые слова: *органы государственной власти, федеральные государственные унитарные предприятия (ФГУП), прогнозный план (программа) приватизации федерального имущества, государственная регистрация прав на недвижимое имущество, Единый государственный реестр недвижимости, оспаривание решений.*

В рамках подготовки к приватизации федеральных государственных унитарных предприятий (далее – ФГУП), включенных в прогнозный план (программу) приватизации федерального имущества в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 08.02.2017 № 227-р «Об утверждении прогнозного плана приватизации федерального имущества и основных направлений приватизации федерального имущества на 2017 - 2019 годы», существует ряд проблем, препятствующих своевременной реализации указанного прогнозного плана (программы).

Как показывает практика, одной из существенных проблем, затягивающих приватизационный процесс в отношении ФГУП, с которой сталкивается орган государственной власти, уполномоченный принимать решения о приватизации предприятий, является отсутствие права собственности Российской Федерации, а также права хозяйственного ведения ФГУП на используемые ими объекты недвижимого имущества.

Регистрация прав на недвижимое имущество осуществляется уполномоченным государственным органом – Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии (далее – Росреестр).

Регистрация прав на недвижимое имущество осуществляется по Федеральному закону от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» (далее – Закон № 218-ФЗ).

В соответствии со ст. 1 Закона № 218-ФЗ государственная регистрация прав на недвижимое имущество – юридический акт признания и подтверждения возникновения, изменения, перехода, прекращения права определенного лица на недвижимое имущество или ограничения такого права и обременения недвижимого имущества (далее – государственная регистрация прав).

Необходимо отметить, что государственная регистрация права в Едином государственном реестре недвижимости является единственным доказательством существования зарегистрированного права.

В процессе государственной регистрации ФГУП прав на недвижимое имущество Росреестр нередко отказывает в проведении указанной процедуры по ряду причин (например, в случае, если имеются противоречия между заявленными правами и уже зарегистрированными правами, либо если лицо, которое имеет права, ограниченные определенными условиями, составило документ без указания этих условий).

Вместе с тем, согласно п. 12 ст. 29 Закона № 218-ФЗ приостановление государственного кадастрового учета и (или) государственной регистрации прав и (или) отказ в государственном кадастровом учете и (или) государственной регистрации прав могут быть обжалованы заинтересованным лицом в судебном порядке.

Оспаривание решений, действий (бездействия) органов государственной власти, иных государственных органов осуществляется в соответствии с Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации (п. 2 ст. 29).

© Ярыгина С.А., 2018.

В данной статье будет рассмотрен один из практических примеров обжалования Территориальным управлением Федерального агентства по управлению государственным имуществом (далее – Территориальное управление Росимущества) отказа Росреестра в государственной регистрации права собственности Российской Федерации на объекты недвижимого имущества, препятствующего процессу приватизации унитарного предприятия.

Так, в связи с полученными отказами Росреестра в осуществлении государственного кадастрового учета объектов недвижимого имущества, а также в государственной регистрации права собственности Российской Федерации на объекты недвижимого имущества, используемые унитарным предприятием, предприятие обратилось в адрес Территориального управления Росимущества с просьбой обратиться в суд с заявлением о признании незаконным решения, действия или бездействия Росреестра и произведения государственного кадастрового учета объектов недвижимого имущества и государственной регистрации права на недвижимое имущество.

В рамках обращения унитарного предприятия Территориальным управлением Росимущества подготовлен иск в Арбитражный суд с целью защиты прав и законных интересов Российской Федерации, который составлен следующим образом.

При подготовке искового заявления указан нормативный акт, на основании которого действует Территориальное управление Росимущества – Положение о конкретном территориальном управлении, утвержденное приказом Федерального агентства по управлению государственным имуществом (Росимущество). В соответствии с указанным Положением, Территориальное управление Росимущества в рамках своей компетенции осуществляет от имени Российской Федерации юридические действия по защите имущественных и иных прав и законных интересов Российской Федерации при управлении федеральным имуществом, в том числе в процессе приватизации федерального имущества.

Далее в исковом заявлении отмечены факты в отношении спорных объектов недвижимого имущества. Так, в соответствии с распоряжением Министерства имущественных отношений, изданным ранее в 2001 году, имущественный комплекс закреплен за унитарным предприятием на праве хозяйственного ведения.

Собственником и учредителем унитарного предприятия является Российская Федерация в лице Министерства финансов Российской Федерации.

Министерству финансов Российской Федерации были выделены бюджетные ассигнования на реконструкцию имущественного комплекса унитарного предприятия, ввиду чего Министерством финансов Российской Федерации осуществило его реконструкцию.

По итогам указанной реконструкции в установленном градостроительным законодательством порядке было получено разрешение на ввод объекта в эксплуатацию.

Указанный имущественный комплекс расположен на трех земельных участках с различными кадастровыми номерами. Указанные земельные участки находятся в собственности Российской Федерации и в постоянном (бессрочном) пользовании Министерства финансов Российской Федерации.

Вместе с тем, до настоящего времени на 4 объекта недвижимого имущества, входящих в указанный имущественный комплекс, право собственности Российской Федерации и право хозяйственного ведения унитарного предприятия не зарегистрировано.

При этом препятствием для осуществления государственной регистрации права собственности Российской Федерации на указанные объекты недвижимого имущества является отсутствие указания в акте о вводе в эксплуатацию земельного участка с определенным кадастровым номером, что указано в уведомлениях о приостановлении государственного кадастрового учета.

На основании указанных уведомлений государственным регистратором приняты решения об отказе в осуществлении государственного кадастрового учета объектов недвижимости.

Территориальное управление полагает, что данные решения об отказе вынесены незаконно по следующим основаниям.

Государственный регистратор указал на следующие основания для отказа в осуществлении государственного кадастрового учета и государственной регистрации права собственности Российской Федерации на объекты недвижимого имущества:

1. В представленных документах выявлено противоречие в части местоположения заявленного объекта недвижимости относительно границ земельных участков между разрешением на ввод объекта в эксплуатацию и представленными в техническом плане координатами. Между тем, данный довод несостоятелен ввиду того, что земельные участки находятся в собственности Российской Федерации и, следовательно, права и интересы третьих лиц не нарушены.

2. Представленное разрешение на ввод объекта в эксплуатацию не соответствует Приказу от 19.02.2015 № 117/Пр «Об утверждении формы разрешения на строительство и формы разрешения на ввод объекта в эксплуатацию».

Не представлен технический план, подготовленный для ввода в эксплуатацию заявленного объекта недвижимости, без которого данное разрешение на ввод объекта в эксплуатацию не действительно.

Между тем, выше государственный регистратор сам указывает на противоречие между информацией в разрешении на ввод в эксплуатации и техническим планом.

Кроме того, как уже указывалось выше, земельный участок находится в собственности Российской Федерации и в постоянном (бессрочном) пользовании Министерства финансов Российской Федерации.

Учитывая, что акт о вводе в эксплуатацию объекта получен в установленном законом порядке, а земельный участок находится также в собственности Российской Федерации, сохранение объекта самовольной постройки не нарушает прав и законных интересов других лиц, а также не создает угрозу жизни и здоровью граждан.

Учитывая указанное выше, государственный регистратор необоснованно отказал в осуществлении государственного кадастрового учета и государственной регистрации права собственности Российской Федерации на данные объекты.

В силу части 1 статьи 198 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации граждане, организации и иные лица вправе обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании недействительными ненормативных правовых актов, незаконными решений и действий (бездействия) органов, осуществляющих публичные полномочия, должностных лиц, если полагают, что оспариваемый ненормативный правовой акт, решение и действие (бездействие) не соответствуют закону или иному нормативному правовому акту и нарушают их права и законные интересы в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности, незаконно возлагают на них какие-либо обязанности, создают иные препятствия для осуществления предпринимательской и иной экономической деятельности.

На основании изложенного и руководствуясь статьями 65, 110, 167-170, 198-199 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации Территориальное управление Росимущества в подготовленном иске просит Арбитражный суд признать незаконным решения Росреестра об отказе в осуществлении государственного кадастрового учета объектов недвижимого имущества, а также обязать Росреестр произвести государственный кадастровый учет объектов недвижимого имущества и государственную регистрацию права собственности Российской Федерации.

По результатам рассмотрения доводов сторон, Арбитражным судом вынесено решение удовлетворить иск Территориального Управления Росимущества к Росреестру о признании незаконным решения об отказе в осуществлении государственного кадастрового учета объектов недвижимого имущества и обязании произвести государственный кадастровый учет объектов недвижимого имущества и государственную регистрацию права собственности Российской Федерации на объекты унитарного предприятия.

Подводя итог, необходимо отметить, что своевременное обращение унитарного предприятия с приложением подтверждающих документов в адрес органа, уполномоченного принимать решение об условиях приватизации ФГУП, с просьбой обжаловать отказ Росреестра в государственной регистрации права собственности на объекты недвижимого имущества, способствует предотвращению нарушения сроков исполнения прогнозного планы (программы) приватизации федерального имущества, утвержденного распоряжением Правительства Российской Федерации.

ЯРЫГИНА СВЕТЛАНА АНДРЕЕВНА – магистрант, Российский государственный гуманитарный университет, Россия

УДК 340

Е.О. Небесная

ОСОБЕННОСТИ ОТКАЗА В ПРИНЯТИИ СУДОМ ЗАЯВЛЕНИЙ ОБ УСЫНОВЛЕНИИ РОССИЙСКИХ ДЕТЕЙ ИНОСТРАННЫМИ ГРАЖДАНАМИ

В статье рассматриваются особенности усыновления российских детей иностранными гражданами. Предложено новое основание для отказа в принятии заявления, которое будет способствовать экономии процессуального времени и устранению пробела в законодательстве.

Ключевые слова: *усыновление, международное усыновление, отказ в принятии заявления, иностранный гражданин.*

Семья во все времена занимала одно из важнейших мест в жизни человека, а особенно в жизни ребенка. Семья является его первым и самым главным источником социальных идеалов, закладывает основы общественного поведения.

В современной России без родительской опеки остаются многие дети. К сожалению, не все они могут найти семью в родном государстве, поэтому количество дел об усыновлении российских детей иностранными гражданами остается высоким: только в 2017 году областными и равными им судами с вынесением решения рассмотрено 336 дел о международном усыновлении детей [4].

Дела об усыновлении (удочерении) ребенка Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (далее – ГПК РФ) относит к категории дел особого производства. Усыновление же российских детей иностранными гражданами имеет еще большую специфику из-за наличия иностранного субъекта.

Актуальность темы обусловлена возникновением множества проблем, как во время самой процедуры усыновления, так и после. В современной литературе встречаются суждения о слабой теоретической основе института усыновления российских детей иностранными гражданами. Соглашаясь с этим, можно обозначить ряд проблем, как теоретического, так и практического характера. Свидетельством их наличия являются пробелы в законе и наличие проблем на практике при правоприменении.

Так, в соответствии с законодательством Российской Федерации к иностранному кандидату в усыновители предъявляются строгие требования, но даже при их соблюдении не каждый иностранный гражданин может претендовать на роль усыновителя российского ребенка.

При принятии заявления об усыновлении детей необходимо учитывать положения Федерального закона от 28 декабря 2012 года № 272-ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации», согласно части 1 статьи 4 которого запрещается передача детей, являющихся гражданами Российской Федерации, на усыновление (удочерение) гражданам Соединенных Штатов Америки, а также осуществление на территории Российской Федерации деятельности органов и организаций в целях подбора и передачи детей, являющихся гражданами Российской Федерации, на усыновление (удочерение) гражданам Соединенных Штатов Америки, желающим усыновить (удочерить) указанных детей [3].

Так, в 2016 году *Саратовским областным судом на основании пункта 1 части первой статьи 134 ГПК РФ отказано в принятии к производству суда заявления гражданина США, постоянно проживающего на территории Российской Федерации, об удочерении падчерицы* [5].

Кроме того, в соответствии с подпунктом 13 пункта 1 статьи 127 Семейного кодекса Российской Федерации не могут быть усыновителями лица, состоящие в союзе, заключенном между лицами одного пола, признанном браком и зарегистрированном в соответствии с законодательством государства, в котором такой брак разрешен, а также лица, являющиеся гражданами указанного государства и не состоящие в браке [2].

Так, в 2017 году *Иркутским областным судом было учтено, что заявитель в браке не состоит и имеет гражданство Федеративной Республики Германия, на территории которой с 1 октября 2017 года вступил в силу Закон о введении права на заключение брака для лиц одного пола. Суд на основании пункта первого части первой статьи 134 ГПК РФ отказал в принятии искового заявления* [4].

Проанализировав судебную практику, можно увидеть, что в обоих случаях суд отказывает в принятии искового заявления на основании части первой статьи 134 ГПК РФ. Однако указанный пункт статьи

© Небесная Е.О., 2018.

Научный руководитель: *Исаенкова Оксана Владимировна* – доктор юридических наук, профессор, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

закрепляет, что «судья отказывает в принятии искового заявления в случае, если заявление не подлежит рассмотрению и разрешению в порядке гражданского судопроизводства, поскольку заявление рассматривается и разрешается в ином судебном порядке; заявление предъявлено в защиту прав, свобод или законных интересов другого лица государственным органом, органом местного самоуправления, организацией или гражданином, которым настоящим Кодексом или другими федеральными законами не предоставлено такое право; в заявлении, поданном от своего имени, оспариваются акты, которые не затрагивают права, свободы или законные интересы заявителя».

Указанный пункт и статья в целом не охватывает такое условие, как запрет передачи детей, являющихся гражданами Российской Федерации, на усыновление (удочерение) гражданам Соединенных Штатов Америки, а также лицам, состоящим в союзе, заключенном между лицами одного пола, признанном браком и зарегистрированном в соответствии с законодательством государства, в котором такой брак разрешен, а также лицам, являющимся гражданами указанного государства и несостоящим в браке. В данной ситуации можно говорить о пробеле в законодательстве, следствием чего является неверное применение норм права.

Иногда суды идут другим путем: не видя оснований для отказа в принятии заявления, суды возбуждают дело об усыновлении российского ребенка иностранным гражданином, устанавливают, что лицо является гражданином Соединенных Штатов Америки или является гражданином государства, разрешающего однополые браки, либо состоящим в браке с лицом своего пола, и на этом основании отказывают в удовлетворении заявления об усыновлении российского ребенка. В этом случае можно говорить о нерациональном использовании процессуального времени, так как отказ по указанным основаниям был заведомым, то есть очевидным еще на этапе принятия заявления к производству.

В целях устранения пробела в законодательстве и экономии процессуального времени предлагается закрепить в Гражданском процессуальном кодексе новый пункт в статье 134: судья отказывает в принятии заявления об усыновлении российского ребенка иностранным гражданином в случае подачи заявления лицом, которое в соответствии с законодательством Российской Федерации не может быть усыновителем российского ребенка.

Библиографический список

1.Гражданский Процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 года № 138-ФЗ (в ред. от 03 апреля 2018 года) // Собрание законодательства РФ. 2002, № 46, ст. 4532; 2018, № 15 (Часть I), ст. 2037.

2.Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 года № 223-ФЗ (в ред. от 30 декабря 2015 года) // Собрание законодательства РФ. 1996, № 1, ст. 16; 2018, « 32 (часть I), ст. 5112.

3.Федеральный Закон от 28 декабря 2012 года № 272-ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации» (в ред. от 23 мая 2015 года) // Собрание законодательства РФ. 2012. № 53 (ч. 1), ст. 7597; 2017, № 14, ст. 1994.

4.Обзор практики рассмотрения в 2017 году областными и равными им судами дел об усыновлении детей иностранными гражданами или лицами без гражданства, а также гражданами Российской Федерации, постоянно проживающими за пределами территории Российской Федерации (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 30 мая2018)URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=299576&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.5370422425234531#07603272227016808 (дата обращения 20.10.208)

5.Обзор практики рассмотрения в 2016 году областными и равными им судами дел об усыновлении детей иностранными гражданами или лицами без гражданства, а также гражданами Российской Федерации, постоянно проживающими за пределами территории Российской Федерации (утв. Президиумом Верховного Суда РФ (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 01 июня 2017)URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=282993&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.8163824160772939#0332478005974588 (дата обращения 20.10.208)

НЕБЕСНАЯ ЕЛИЗАВЕТА ОЛЕГОВНА – магистрант, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 340

В.А. Соколов

РЕТРОСПЕКТИВА ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ЗАКРЕПЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «РЕЖИМ ОТБЫВАНИЯ НАКАЗАНИЯ»

В статье рассматриваются вопросы развития и законодательного закрепления понятия «режим отбывания наказания». Отмечается, что термином «режим» охватывается качественная характеристика наказания, т.е. конкретный порядок и условия исполнения и отбывания наказания, применяемые к осужденным в зависимости от тяжести совершенных ими преступлений. Режим отбывания наказания наделен особыми, имеющимися лишь у него, чертами и представляет собой определенный и регламентированный нормами права принудительный порядок поведения осужденных, который содержит элементы кары и имеет своей целью исправление лиц, которые приговорены судом к лишению свободы.

Ключевые слова: *режим отбывания наказания, законодательное закрепление, определение понятия, средства исправительного воздействия.*

Конституция РФ, закрепляя, что права и свободы человека и гражданина признаются и гарантируются согласно общепризнанным принципам и нормам международного права и в соответствии с Конституцией, в то же время устанавливает, что осуществление этих прав и свобод не должно нарушать права и свободы других лиц и что они могут быть ограничены федеральным законом [1]. Ограничения могут быть связаны с применением в качестве меры государственного принуждения к лицам, совершившим преступления и осужденным за это по приговору суда, уголовного наказания в виде лишения свободы, особенность которого состоит в том, что при его исполнении на осужденного осуществляется специфическое воздействие, выражающееся, в частности, в лишении или ограничении его прав и свобод.

В качестве одного из основных средств исправительного воздействия закон определил режим отбывания наказания в исправительных учреждениях. Термином «режим» охватывается качественная характеристика наказания, т.е. конкретный порядок и условия исполнения и отбывания наказания, применяемые к осужденным в зависимости от тяжести совершенных ими преступлений. Режим регламентирует жизнь осужденного в местах лишения свободы непрерывно и на протяжении всего срока отбывания наказания, причем режимные правила в равной мере обязательны как для осужденных, так и для администрации исправительных учреждений.

Вопрос определения понятия «режим» в местах лишения свободы далеко не праздный. От точности определения зависят не только организация исправительных и иных учреждений, но и принципиальная оценка их деятельности. Поэтому вопрос о режиме отбывания наказания является в науке уголовно-исполнительного права одним из самых важных и дискуссионных.

В отечественном законодательстве термин «режим» был впервые появился во Временной инструкции НКЮ РСФСР от 23 июля 1918 г. «О лишении свободы как мере наказания и о порядке отбывания такового». В рассматриваемом нормативном правовом акте употреблялись такие термины, как «режим подследственных», «режим заключенных», «послабление режима», «более суровый режим» и др. Инструкция регламентировала некоторые элементы режима: для заключенных предусматривались отпуска, прогулки, свидания, передачи и переписка; приводились меры взыскания в отношении нарушителей порядка и дисциплины [4].

В июле 1920 г. были введены в действие Временные правила внутреннего распорядка в местах заключения. В них сохранялись условия содержания заключенных, присущие тюремным учреждениям: размещение в специально оборудованных запираемых камерах без права свободного выхода из них; постоянный надзор за ними; систематическое проведение обысков тюремных камер и заключенных; досмотр их личных вещей и др. В Положении об общих местах заключения в РСФСР от 16 ноября 1920 г., уже имелся целый раздел «Режим в общих местах заключения» [5].

© Соколов В.А., 2018.

Научный руководитель: *Майстренко Григорий Александрович* – кандидат юридических наук, доцент, ведущий научный сотрудник НИИ ФСИН РФ.

С принятием первого Исправительно-трудового кодекса РСФСР 1924 г. термин «режим» получил законодательное оформление и стал широко использоваться в научной литературе и ведомственных нормативных актах [6]. Раздел третий ИТК РСФСР назывался «Общий режим в местах заключения, его основы и организация». В нем подробно регламентировались общие вопросы организации режима, его особенности в каждом из видов мест заключения, порядок приема, размещения и освобождения заключенных, дисциплинарные меры воздействия. В общей сложности вопросам режима содержания заключенных в ИТК РСФСР 1924 г. было посвящено более ста статей. Кодекс предусматривал, что «режим в местах заключения основывается на правильном сочетании принципов обязательного труда заключенных и культурно-просветительной работы».

В соответствии с установленным порядком исполнения наказаний и положениями прогрессивной системы режимные требования должны были трансформироваться в сторону смягчения. Отбывая лишение свободы, заключенный должен был пройти несколько этапов и в зависимости от поведения и отбытого срока наказания менялись и условия его содержания. Соответственно увеличивался и объем льгот, которыми могли пользоваться заключенные.

Однако толкование понятия режима в Кодексе было весьма неопределенным, что на практике вызывало серьезные затруднения. Прежде всего, это касалось определения объема функций сотрудников мест заключения и оценки эффективности их деятельности. Ряд правил, регламентирующих порядок содержания заключенных, их охраны, медицинского и культурного обслуживания, а также надзора над их поведением и их жилищно-бытовые условия были закреплены в ст. 15 Положения об исправительно-трудовых лагерях и колониях 1954 года.

При этом режим в широком смысле включал в себя регулирование всех сторон жизни осужденных в исправительном учреждении, в том числе и общественно полезный труд, и воспитательную работу. Под режимом в узком смысле понимались установление определенных правил изоляции осужденных, их поведения, прав и обязанностей, обусловленных фактом отбывания наказания, система мер поощрения и взыскания [11].

В 60-90 годы XX века режим исполнения (отбывания) наказания в виде лишения свободы был определен Положением об ИТК и тюрьмах 1961 г., установившим все основные его содержательные характеристики [7]. Более поздние нормативные акты вносили лишь незначительные уточнения.

Основы исправительно-трудового законодательства [8] и ИТК РСФСР 1970 г. относили режим отбывания наказания к основным средствам исправления и перевоспитания осужденных [9]. Понятие режима законодательно не определялось. Устанавливались только его основные требования в местах лишения свободы, которые конкретизировались в отдельных институтах исправительно-трудового законодательства и применительно к различным видам учреждений, исполняющих наказания.

Таким образом, в процессе появления нормативных правовых актов в сфере исполнения уголовных наказаний и их совершенствования категории «режим» уделялось внимание в Исправительно-трудовых кодексах РСФСР 1924 г., 1933 г. , 1970 г. Подробнее режим исполнения (отбывания) наказания в виде лишения свободы был определен Положением об исправительно-трудовых колониях и тюрьмах 1961 г., установившим все его основные содержательные характеристики.Тем не менее, основным недостатком вышеприведенных нормативных правовых актов являлось то, что они не закрепляли понятие «режим исполнения (отбывания) наказания», а лишь перечисляли его основные требования и раскрывали его содержание [10].

В действующем Уголовно-исполнительном кодексе РФ режиму посвящены несколько глав (12, 13, 16, 17). Он определен в качестве одного из основных средств исправления осужденных [2]. Обеспечению режима в исправительном учреждении отводится значительное место в подзаконных нормативных правовых актах, в ведомственных актах.

В Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года в разделе «Совершенствование отдельных направлений деятельности уголовно-исполнительной системы» уделяется отдельное внимание обеспечению режима и безопасности. В частности, одной из мер, предусмотренных в данной Концепции, является дифференциация условий содержания осужденных и лиц, содержащихся под стражей, с целью обеспечения выполнения ими установленных правил режима содержания [3].

На сегодняшний день, в России существует законодательно закрепленное понятие режима. УИК РФ в статье 82 впервые определил режим как установленный законом и соответствующими закону нормативными правовыми актами порядок исполнения и отбывания лишения свободы, обеспечивающий его требования, в числе которых: охрана и изоляция осужденных; осуществление постоянного надзора за ними; исполнение осужденными закрепленных в законе обязанностей; реализация основных прав, законных интересов осужденных; личная безопасность осужденных и сотрудников исправительного учреждения, а также лиц, находящихся на территории исправительного учреждения; выполнение требований закона по раздельному содержанию разных категорий осужденных; различные условия содержания в зависимости от вида исправительного учреждения, назначенного судом; изменение условий отбывания наказания.

Режим производен от сущности и содержания наказания и в то же время режим обеспечивает порядок реализации правоограничений, поэтому его следует рассматривать в качестве средства обеспечения законности процесса исполнения (отбывания) наказания, защиты прав, законных интересов осужденных, средства обеспечения пенитенциарной безопасности. Режим является юридическим средством влияния на лиц, отбывающих уголовное наказание, он также устанавливает правила поведения для всех субъектов уголовно-исполнительных отношений. Требования режима относятся не только к осужденным, сотрудникам и администрации учреждений и органов, исполняющих наказания, но и к другим лицам, участвующим в уголовной сфере, в том числе представителям контролирующих органов.

Из определения, данного частью 1 статьи 82 УПК РФ, следует, что надзор в местах лишения свободы является неотъемлемым элементом режима, поэтому некорректно его выделять в качестве самостоятельной категории. Так, например, в структуру ФСИН России входит Управление по режиму и надзору. В соответствии с законом в качестве средств, обеспечивающих режим в исправительных учреждениях, могут применяться личный обыск осужденных, досмотр их вещей, обыск жилых помещений.

Режим отбывания наказания – это твердо установленный распорядок жизни, труда, учебы и отдыха осужденных к лишению свободы, а также порядок реализации условий отбывания наказания. Режим отбывания наказания наделен особыми, имеющимися лишь у него, чертами. Он представляет собой определенный и регламентированный нормами права принудительный порядок поведения осужденных, который содержит элементы кары и имеет своей целью исправление лиц, которые приговорены судом к лишению свободы. В соответствии с его происхождением и содержанием, по своим задачам, он связан с борьбой государства с преступностью в стране.

Библиографический список

1.Конституция РФ, принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // РГ от 25 декабря 1993г., № 237.

2.Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 20.12.2017) // СЗ РФ, 13.01.1997, № 2, ст. 198.

3.Распоряжение Правительства РФ от 14.10.2010 № 1772-р (ред. от 23.09.2015) «О Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года» // СЗ РФ, 25.10.2010, № 43, ст. 5544.

4.Постановление Наркомюста РСФСР от 23.07.1918 «О лишении свободы, как о мере наказания, и о порядке отбывания такового (Временная Инструкция)» // СУ РСФСР, 1918, № 53, ст. 598. Документ утратил силу.

5.Постановление Наркомюста РСФСР от 15.11.1920 «Положение об общих местах заключения Р.С.Ф.С.Р.» // СУ РСФСР, 1921, № 23 - 24, ст. 141. Документ утратил силу.

6.Постановление ВЦИК от 16.10.1924 «Об утверждении Исправительно-Трудового Кодекса Р.С.Ф.С.Р.» // СУ РСФСР, 1924, № 86, ст. 870. Документ утратил силу.

7.Указ Президиума ВС РСФСР от 09.09.1961 № 154/3 «Об утверждении "Положения об исправительно-трудовых колониях и тюрьмах Министерства внутренних дел РСФСР» // СПС Консультант Плюс. Документ утратил силу.

8.Закон СССР от 11.07.1969 № 4074-VII «Об утверждении Основ исправительно-трудового законодательства Союза ССР и союзных республик» // Ведомости ВС СССР, 1969, № 29, ст. 247. Документ утратил силу.

9.Исправительно - трудовой кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 18.12.1970) (ред. от 21.12.1996) // СЗ РСФСР, т. 8, с. 753. Документ утратил силу.

10.Горбань Д.В. Проблемы режима исполнения (отбывания) уголовных наказаний и пути их решения: новые теоретические подходы // Актуальные проблемы российского права. 2017. № 8. С. 142 - 150.

11.Парфиненко И.П. Цели уголовного наказания: ретроспективный анализ // Российский следователь. 2016. № 7. С. 32 - 35.

СОКОЛОВ ВЛАДИМИР АЛЕКСАНДРОВИЧ – магистрант направления подготовки «Юриспруденция», Частное образовательное учреждение высшего образования «Академия управления и производства», Россия.

Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются **в отдельных файлах** по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца – 0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху – 2, справа и снизу – 1, 5.

Структура текста:

- **Сведения об авторе/авторах:** имя, отчество, фамилия.
- **Название статьи.**
- **Аннотация** статьи (3-5 строчек).
- **Ключевые слова** по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- **Основной текст статьи**.

Страницы **не нумеруются**!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками **черного и серого цветов**.

Формулы выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле)**:

- имя, отчество, фамилия (полностью),
- место работы (учебы), занимаемая должность,
- сфера научных интересов,
- адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
- адрес электронной почты,
- контактный телефон,
- название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
- необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com
Мы ждем Ваших статей! Удачи!