ISSN 2223-4047

# ВЕСТНИК

# МАГИСТРАТУРЫ

5-2, 2018

*научный журнал*

# ВЕСТНИК МАГИСТРАТУРЫ

5-2 (80) 2018

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

**Учредитель:**

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

**Адрес редакции:**
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».
**тел.** 8 (8362) 65 – 44-01.
**e-mail:** magisterjourn@gmail.com.
**http:** // www.magisterjournal.ru.
Редактор: Е. А. Мурзина
Дизайн обложки: Студия PROekT
Перевод на английский язык
Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно.
Дата выхода: 15.05.2018.

ООО «Коллоквиум»
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».

**Главный редактор Е. А. Мурзина**

***Редакционная коллегия:***

**Е. А. Мурзина**, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).

**А. В. Бурков,** д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
**В. В. Носов**, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
**В. А. Карачинов**, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
**Н. М. Насыбуллина**, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
**Р. В. Бисалиев**, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
**В. С. Макеева**, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
**Н. Н. Сентябрев**, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
**И. В. Корнилова**, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
**А. А. Чубур**, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
**М. Г. Церцвадзе**, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
**Н. В. Мирошниченко**, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
**Н. В. Бекузарова**, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
**К. В. Бугаев**, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
**Ю. С. Гайдученко**, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
**А. В. Марьина**, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
**М. Б. Удалов**, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
**Л. А. Ильина**, канд. экон. наук. (г. Самара)
**А. Г. Пастухов**, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
**А. А. Рыбанов**, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
**В. Ю. Сапьянов**, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
**О. В. Раецкая**, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
**А. И. Мосалёв**, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
**С. Ю. Бузоверов**, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

© ООО «Коллоквиум», 2018

**СОДЕРЖАНИЕ**


***НАУКИ О ЗЕМЛЕ***

4 ***В.В. Рябцева***
Анализ градостроительной организации территории Туркменского района

7 ***В.В. Рябцева***
Анализ территориального планирования Туркменского района до 2025 года

***ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ***

9 ***Р.В. Мельников***
Строительство облегченных насыпей из экструдированного пенополистирола на слабых основаниях

***ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ***

12 ***Р.Р. Хамидуллина***
Национально-культурная специфика башкирского и русского коммуникативного поведения

16 ***А.А. Михейкина***
Литературная кинематографичность романа И. Макьюэна «Невыносимая любовь»

19 ***А.М. Литовкина***
Репрезентация плутовского мотива в русской демократической романистике XVIII века (на примере фрагмента «Сказка о рождении тафтяной мушки» из книги «Пересмешник» М.Д. Чулкова)

22 ***С.Д. Лебедева***
Стратегии перевода сериалов

***ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ***

25 ***А.С. Адольф, В.А. Кузнецова***
Теоретические подходы к определению категории «денежные потоки»

29 ***Ю.С. Астраханкина***
Совершенствование методики экономического анализа материально-производственных запасов

32 ***Д.В. Макеева***
Российский рынок ипотечного кредитования: проблемы и перспективы

36 ***Д.В. Макеева***
Актуальные вопросы развития потребительского кредитования в Российской Федерации

39 ***А.П. Белогубова***
К вопросу отбора и найма в системе маркетинга персонала

42 ***Ц.А. Галданова***
Проблемы развития малого предпринимательства Республики Бурятия

44 ***М.П. Демурчиева Н.А. Аветисяг***
Система государственного регулирования рынка труда (по г.Анапа)

46 ***Е.Т. Жукова***
Оценка качества кредитного портфеля банка

49 ***А.Т. Қали***
Эффективная мотивация персонала

51 ***К.С. Черноусова, А.А. Калинина***
Проблемы современной налоговой системы РФ

54 ***В.О. Костогладова***
Трактовка понятий дебиторской и кредиторской задолженности

58 ***К.В. Лакрэ***
Современные проблемы развития малого и среднего бизнеса в России, по мнению предпринимателей

***ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ***

61 ***А.С. Байкова***
Проблема разграничения административной и уголовной ответственности за нарушение правил охоты и незаконную охоту

64 ***А.А. Карпушкина***
Современность модели долевого строительства на примере законодательства развитых стран зарубежного правопорядка

66 ***Г.Ю. Карцев***
Заключение под стражу в российском уголовном судопроизводстве

69 ***М.С. Княжева***
Проблемы правового регулирования рассмотрения корпоративных споров в защиту прав и законных интересов группы лиц

72 ***К.О. Корюкин***
Административный надзор в правоохранительной деятельности

74 ***П.Н. Косолапов***
Неэффективные меры ответственности застройщика по договору участия в долевом строительстве

**77** ***У.Б. Боймирзоев***
Прекращение ипотеки в РФ: проблема применения специального закона об ипотеке
**80** ***О.А. Горбунова***
Право и мораль
**83** ***З.Б. Кашкарбаева***
Предмет и пределы доказывания
**86** ***М.А. Пичугина***
Современное понимание организованной преступной деятельности
**90** ***В.А. Бурко***
История развития несостоятельности (банкротства) в праве Англии
**92** ***Е.С. Воробьева***
Контрактная система в Российской Федерации: проблемы и пути их решения
**94** ***Е.Е. Гладких***
Функционирование совместных предприятий в Российской Федерации
**97** ***Е.Е. Гладких***
Безденежные сделки при объединении бизнеса
**99** ***Е.Е. Гладких***
Особенности создания совместных предприятий в России
**103** ***А.А. Ильин***
Уголовно-правовая характеристика нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств
**105** ***А.С. Кузьмичева***
Односторонний отказ от исполнения договора строительного подряда
**107** ***А.С. Кузьмичева***
Проблемы незаключенности договора строительного подряда в судебной практике
**110** ***С.В. Лукошкина, К.С. Кукарцев***
Актуальные вопросы реализации иммунитетов в уголовном судопроизводстве
**112** ***Р.К. Каволин***
Решение конституционного суда как источник конституционного права
**115** ***А.А. Николаева***
Государственная автоматизированная система «выборы»: правовые основания и проблемы статуса
**118** ***А.С. Петров***
Проблемные вопросы соотношения задатка и аванса
**121** ***А.С. Петров***
Проблема обложения ндс обеспечительного платежа
**123** ***О.В. Мельников***
Гражданско-правовая охрана изображения гражданина в сети Интернет
**127** ***О.В. Мельников***
Технические средства защиты авторских прав
**130** ***З.Т. Ахмадшин***
Ограничение свободы договора в целях защиты слабой стороны в договоре: взгляды отечественных дореволюционных цивилистов
**132** ***З.Т. Ахмадшин***
Государственный контракт как договор присоединения: проблемы судебно-арбитражной практики
**134** ***И.А. Ронжин***
Проблемы введения прямых договоров между собственниками многоквартирных домов и ресурсоснабжающими организациями
**137** ***А.Н. Сабельников***
Предварительный договор и договор о намерении: общие и отличительные признаки
**140** ***А.Н. Сабельников***
Организационные гражданские отношения в предварительном договоре
**143** ***В.А. Страхова***
Договор транспортной экспедиции: проблема определения предмета
**146** ***А.Х. Хажаева***
Юридическая природа договора купли-продажи будущей недвижимости
**149** ***Н.В. Лобкова, Р.А. Сокоров***
Правовая основа создания лесопарковых зеленых поясов и их внедрение на территории города Тюмени

**151** *Информация для авторов*

# НАУКИ О ЗЕМЛЕ

УДК 91

***В.В. Рябцева***

## АНАЛИЗ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТЕРРИТОРИИ ТУРКМЕНСКОГО РАЙОНА

*В статье проводится анализ градостроительной организации территории Туркменского района с целью выявления наиболее благоприятных территорий с точки зрения безопасности и удобства жизнедеятельности, экономики, строительства и эстетических качеств района.*

***Ключевые слова:*** *муниципальное образование, планирование, градостроительство, инфраструктура.*

Анализ градостроительной организация территории представлен в нескольких сферах: поселенческая сеть и система расселения, территориальная организация системы социально-культурного обслуживания населения, планировочная структура, функциональное зонирование территории.

Поселенческая сеть Туркменского района представлена 25 населенными пунктами, из них 7 сел, 13 поселков, 5 аулов. Основная часть населенных пунктов является средними сельскими населенными пунктами, поэтому можно считать, что поселенческая сеть Туркменского района является среднеселенной.

Систему расселения Туркменского района формирует, прежде всего, центр с. Летняя Ставка и центры сельских администраций. Особенностью системы расселения Туркменского района является смещение его центра к западу, что вызывает необходимость определения дополнительных подцентров с позиций доступности отдельных видов обслуживания.

Обеспеченность населения учреждениями образования в настоящее время в некоторых населенных пунктах выявлен дефицит в учреждениях образования. Одной из основных проблем является техническое состояние зданий. Требуется реконструкция всех зданий общеобразовательных и дошкольных учреждений.

На территории района расположено 7 больниц, одна из которых имеет многопрофильную специализацию (с. Летняя Ставка). На территории района функционирует 2 поликлиники в с. Летняя Ставка и с. Малые Ягуры, последняя расположена в приспособленном здании. Сегодняшнее состояние помещений требует реконструкции. 2 врачебных амбулатория занимают приспособленные помещения, требующие коренной реконструкции.

Здание амбулатория, расположенное в селе Кендже-Кулак, не соответствует нормам, требует расширение площади.

Для развития данной отрасли необходимо: строительство и реконструкция учреждений здравоохранения. Это позволит улучшить обслуживание больных в стационарных и амбулаторных условиях, улучшение технического оснащения больниц и амбулаторно-поликлинических учреждений с использованием современного медицинского оборудования, совершенствование и развитие диагностической службы в районе, оснащение больниц и ФАПов необходимым лечебно-диагностическим оборудованием.

© Рябцева В.В., 2018.

Научный руководитель: *Одинцов Станислав Владимирович* – кандидат географических наук, доцент, Ставропольский государственный аграрный университет, Россия.

Рис. 1. Схема территориального планирования Туркменского района Ставропольского края

На территории района осуществляют деятельность 15 домов культуры с общим числом посадочных мест - 5460.

Практически все дома культуры требуют капитального ремонта помещений. В районном центре имеется 1 кинотеатр, здание которого также требует капитального ремонта.

На территории района ведут просветительскую работу 17 библиотек с книжным фондом более 221,1 тыс. томов. Более 45% библиотек находятся в приспособленных помещениях, требующих капитального ремонта.

Учреждения по физической культуре в Туркменском районе представлены 1 детской юношеской спортивной школой, специализация которой игровые виды спорта, единоборства, легкая атлетика, а также 16 спортивными залами (отдельно стоящими и организованными при школах).

По территории района проходит Государственная защитная полоса, которая, с планировочной точки зрения, разделяет территорию района на западную и восточную части. В дальнейшем эти территории могут выделиться в два планировочных района. При этом западная часть района находится в зоне влияния расположенного здесь районного центра – с. Летняя Ставка и, следовательно, более развита.

В связи с малыми площадями леса и отсутствием крупных рек в границах Туркменского муниципального образования экологический каркас, сложившийся на основе природно-ландшафтной структуры, развит слабо. Наибольшая плотность элементов этой структуры сосредоточена в северо-восточной части района.

Необходимо развитие транспортных и экономических связей между населенными пунктами различной величины и значения, что будет способствовать образованию взаимосвязанных групп населенных пунктов, которые складываются вокруг административных, хозяйственных, социально-культурных центров.

Планировочная структура района к настоящему времени находится в стадии эволюции. Формируется система транспортных осей и структура планировочных межселенных центров и подцентров, отвечающая требованиям изменившихся социально-экономических и градостроительных условий.

Устойчивое развитие территорий является основой обеспечения при осуществлении градостроительной деятельности безопасности и благоприятных условий жизнедеятельности человека, ограничение негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности на окружающую среду и обеспечение охраны и рационального использования природных ресурсов в интересах настоящего и будущего поколений.

*Библиографический список*

1.Российская Федерация. Законы. Градостроительный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 29 декабря 2004 г. №190-ФЗ // Собр. зак-ва РФ. – 2005. – № 1.– Ст. 16.

2.Аверина, Л. В. Планировка территории муниципального образования / Л. В. Аверина, Ю. А. Мелихова // Региональное развитие. - 2014. - № 3. - С. 199-201.

3.Агеева, Н. Г. Основы градостроительства и планировка населенных мест : учеб. пособие / Н. Г. Агеева, М. А. Шевердина. – Новосибирск. ФГБОУ ВПО СГГА. – 2011. – 72 с.

*РЯБЦЕВА ВИКТОРИЯ ВЛАДИМИРОВНА* – магистрант, Ставропольский государственный аграрный университет, Россия.

УДК 91

***В.В. Рябцева***

# АНАЛИЗ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ТУРКМЕНСКОГО РАЙОНА ДО 2025 ГОДА

*В статье рассматриваются базовые положения территориального планирования, которые решаются с учетом анализа существующего использования территории Туркменского района, границ территорий объектов культурного наследия, границ с особыми условиями использования территории.*

***Ключевые слова:*** *территориальное планирование, границы территории, организация территории, социально-экономическое развитие.*

Территориальное планирование направлено на определение в документах территориального планирования назначения территорий исходя из совокупности социальных, экономических, экологических и иных факторов в целях обеспечения устойчивого развития территорий, развития инженерной, транспортной и социальной инфраструктур, обеспечения учёта интересов граждан и их объединений, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований.

Документы территориального планирования муниципальных районов учитываются при комплексном решении вопросов социально-экономического развития, установлении границ муниципальных образований и населённых пунктов, принятии решений о переводе земель из одной категории в другую, планировании и организации рационального использования земель и их охраны, последующей разработке градостроительной документации других видов, а также при разработке программ социально-экономического развития территорий муниципальных районов, поселений и городских округов, целевых муниципальных программ, схем и проектов развития инженерной, транспортной и социальной инфраструктур, схем охраны природы и природопользования, схем защиты территорий, подверженных воздействию чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, других документов, направленных на решение задач территориального развития.

Рис. 1. Комплексная оценка территории Туркменского района.

© Рябцева В.В., 2018.

Научный руководитель: *Одинцов Станислав Владимирович* – кандидат географических наук, доцент, Ставропольский государственный аграрный университет, Россия.

Базовые положения территориального планирования решаются с учетом анализа существующего использования территории муниципального образования, границ территорий объектов культурного наследия, границ с особыми условиями использования территории.

Основными принципами планировки муниципальных образований являются: выбор наиболее здоровой территории, использование в оздоровительных целях местных природных факторов, правильное размещение основных объектов строительства, озеленение и осуществление всех видов благоустройства, соблюдение нормальной плотности заселения, обеспечивающих наиболее благоприятные условия жизни, труда и отдыха населения.

Зарождение территориального планирования как новой области знания произошло на основе объединения ряда наук и дисциплин, внесших свой вклад в создание ее научных основ и методов проектирования.

Проведен анализ территориального планирования Туркменского района, опираясь на «Программу экономического и социального развития Туркменского района Ставропольского края на 2008-2013 годы», перспективные инвестиционные проекты и инвестиционные предложения, «Схему территориального планирования Ставропольского края».

В проектируемом периоде Туркменский район усилит свои позиции в хозяйственном комплексе региона за счет диверсификации и сбалансированного развития экономической базы, динамичного развития сельского хозяйства, промышленности, туризма и рекреации.

В перспективном периоде будет совершенствоваться сложившаяся функционально-планировочная система Туркменского района путем упорядочения функциональных зон и соблюдения регламентов их использования, организации новых рекреационных зон, укрепления планировочного каркаса территории района за счет развития планировочных центров и усиления транспортно-планировочных осей на основе реконструкции существующей сети автомобильных дорог.

В целях устойчивого развития территории Туркменского района предлагается совершенствование современной системы расселения путем сохранения и развития сложившейся сети населенных пунктов, модернизации градостроительной среды, укрепления опорного каркаса расселения.

Одновременно ставится задача улучшения системы социально-культурного обслуживания населения, на основе расширения набора и обеспечения доступности необходимых услуг для жителей населенных пунктов района, а также ставится задача реконструкции, модернизации и нового строительства объектов социально-культурного назначения.

Для повышения уровня комфортности проживания населения района предусматриваются мероприятия по развитию объектов инженерной инфраструктуры, санитарной очистке территории, сохранению благоприятной экологической среды.

Проведенный комплексный анализ потенциала развития экономики и территории района показал, что Туркменский район является перспективной территорией развития Ставропольского края.

*Библиографический список*

1.Программа социально-экономического развития Туркменского муниципального района до 2020 года, утвержденная решением Совета Туркменского муниципального района Ставропольского края от 27 октября 2009 г. № 117.

2.«Схема территориального планирования Ставропольского края» Утверждена Постановлением Правительства Ставропольского края от 05 апреля 2011 года N 116-п.

*РЯБЦЕВА ВИКТОРИЯ ВЛАДИМИРОВНА* – магистрант, Ставропольский государственный аграрный университет, Россия.

**ТЕХНИЧЕСКИЕ** ***НАУКИ***

УДК 62

***Р.В. Мельников***

# СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЛЕГЧЕННЫХ НАСЫПЕЙ ИЗ ЭКСТРУДИРОВАННОГО ПЕНОПОЛИСТИРОЛА НА СЛАБЫХ ОСНОВАНИЯХ

*Достаточно часто возникает необходимость строительства дорог, развязок и мостов в зоне нестабильных грунтов: в болотистой местности и прибрежных регионах, на территориях с высоким залеганием грунтовых вод, территориях со сложными геологическими условиями, что значительно усложняет дорожные работы. В таких случаях эффективным решением является применение современной технологии – облегченной насыпи.*

***Ключевые слова:*** *легкая насыпь, экструдированный пенополистирол, основание, устойчивость, инновации, слабый грунт.*

При возведении насыпей на слабых грунтах возникают сложности с обеспечением требуемой несущей способности грунта, снижением величины осадки и ускорением достижения ее допустимой величины. Одним из возможных путей решения этих проблем является уменьшение нагрузки на слабое основание путем снижения веса насыпи. С этой целью в конструкции насыпи частично используют различные материалы, обладающие гораздо меньшим удельным весом, приходящимся на 1м$^3$ насыпи, по сравнению с грунтом. [1]

В мировой практике транспортного строительства легких насыпей наибольшее распространение получил экструдированный пенополистирол (EPS). Наиболее эффективно применение EPS в виде крупноразмерных блоков (EPS – блоков) шириной до 1,2 м, длиной до 5,0 м и толщиной до 1,0 м.

Цель применения EPS – блоков заключается в уменьшении вертикальной нагрузки от собственного веса насыпи на слабое основание, путем снижения его собственного веса. Плотность EPS составляет около 1% от плотности природного грунта, он имеет достаточную прочность, чтобы выдержать нагрузки от автотранспорта, железнодорожных составов, самолетов, легких зданий и нагрузки на устои малых мостов. Некоторые физико – механические характеристики материала EPS – блоков представлены в таблице 1. [2]

© Мельников Р.В., 2018.

Таблица 1

Физико – механические характеристики материала EPS – блоков

| Характеристики | Средние значения |
|---|---|
| Средняя плотность, кг/м$^3$, не более | 35 |
| Прочность на сжатие при 10% линейной деформации, кПа, не менее | 140 |
| Предел прочности при изгибе, кПа, не менее | 200 |
| Коэффициент теплопроводности, Вт/(м*К), не более | 0,038 |
| Влажность, %, не более | 12 |
| Водопоглощение за 24 часа, %, не более | 2 |
| Паропроницаемость, мг/м*ч*Па, не более | 0,012 |
| Время самостоятельного горения, с, не более | 4 |

Материал EPS – блоков обладает высокой долговечностью. Следует отметить, что пенополистирол не обладает стойкостью к воздействию органических растворителей. Поэтому наружную поверхность блоков необходимо изолировать от случайного попадания нефтепродуктов.

Геометрия блоков позволяет возводить насыпи как трапецеидального поперечного сечения, так и прямоугольного (рисунок 1).

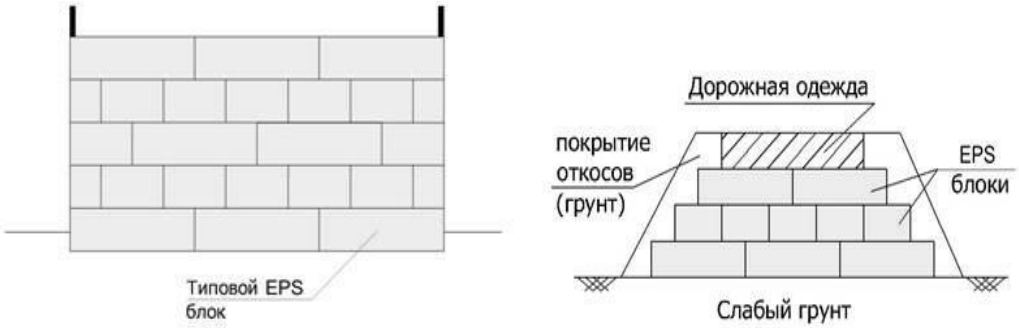


Рис. 1. Типовые схемы поперечного сечения легких насыпей из EPS – блоков

Относительно небольшой вес EPS – блоков позволяет укладывать их вручную. Для предотвращения случайного смещения блоков при строительстве, каждый вышележащий блок скрепляется с нижележащими блоками двумя двусторонне зазубренными кольцевыми шпонками. На поверхность верхнего слоя блоков укладывается монолитная армобетонная плита толщиной 12-15 см для равномерного распределения нагрузки на верхние блоки от транспортных средств. На откосах трапецеидальных насыпей EPS – блоки покрываются защитным слоем грунта. Боковые поверхности насыпей с вертикальными откосами закрываются облицовкой. Дорожная одежда возводится по традиционной технологии.

Устройство облегченных насыпей из EPS – блоков экономически оправдано на участках небольшой протяженности при высокой стоимости иных мероприятий по обеспечению несущей способности основания и ускорения осадки насыпи.

Основные области применения EPS – блоков в транспортном строительстве:

- насыпи автомобильных и железных дорог;
- уширение насыпей;
- снижение нагрузки на инженерные коммуникации и подземные сооружения;
- устои малых мостов;
- подходы к устоям мостовых сооружений.

Преимущества облегченных насыпей с применением EPS – блоков:

- снижение величины осадки и ускорение достижения ее допустимой величины;
- простота технологии и сокращение сроков строительства;
- уменьшение требуемой полосы отвода;
- снижение нагрузки на сооружения, расположенные под насыпью;
- высокая долговечность конструкции;
- экологичность конструкции.

*Библиографический список*

1. Пособие по проектированию земляного полотна автомобильных дорог на слабых грунтах. Минтранс РФ, 2004г.

2. Евтюков С.А., Медрес Е.П., Рябинин Г.А., Спектор А.Г.. Строительство, расчет и проектирование облегченных насыпей. СПб.: ИД «Петрополис», 2009г.

*МЕЛЬНИКОВ РУСЛАН ВЛАДИМИРОВИЧ* – магистрант, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Россия.

**ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ**

***НАУКИ***

УДК 8

***Р.Р. Хамидуллина***

# НАЦИОНАЛЬНО-КУЛЬТУРНАЯ СПЕЦИФИКА БАШКИРСКОГО И РУССКОГО КОММУНИКАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ

*В статье рассматривается национально-культурная специфика башкирского и русского коммуникативного поведения. В коммуникативном поведении отражается богатый народный опыт, неповторимость обычаев, образа жизни, условий быта каждого народа. Учет национально-культурных особенностей собеседников поможет избежать коммуникативных неудач и конфликтов в процессе межкультурных взаимодействий.*

***Ключевые слова:*** *межкультурная коммуникация, коммуникативное поведение, культура, коммуниканты, речевые формулы, конфликт, фактор.*

На сегодняшний день проблема коммуникативного поведения в контексте межкультурной коммуникации получила широкое распространение. Для каждого народа характерна определенная коммуникативная культура, которая, как правило, имеет ярко выраженную национальную окраску и выступает как аспект проявления в общении языковой личности [4, с.51].

В многонациональном культурном обществе знание и понимание неродных языков и культур приобретает немаловажное значение. В ходе общения с представителями иной культуры для собеседника каждое неродное слово отражает новый мир, в результате которого может возникнуть проблема – неадекватная реакция в общении с носителями неродного языка. Как отмечает Р.А. Газизов: «неадекватное

© Хамидуллина Р.Р., 2018.

Научный руководитель: *Давлетшина Мархаба Саяфаровна* – кандидат педагогических наук, доцент, Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы, Россия.

восприятие коммуникативного поведения одного народа другим создает «зону непонимания» и даже может приводить к возникновению межличностных и межэтнических конфликтов» [3, с.441].

Понять другую культуру можно, только перестроившись на восприятие другого образа жизни, следовательно, во время межкультурной коммуникации каждый собеседник должен знать не только языковые факты, но и культурные представления неродного языка, поскольку не существует прямого соответствия как между языками, так и между культурами.

В настоящее время коммуникативное поведение как объект исследования является актуальной для многих лингвистических дисциплин и требует комплексного изучения, так как мало работ, посвященных системному описанию коммуникативного поведения как народов в целом, так и отдельных групп и индивидов. Данную тему затрагивают в своих работах Н.Д. Арутюнова, В.Г. Гак, В.В. Красных, Ос. Джон, Ю.Е. Прохоров, Дж. Р. Серль, Ю.А. Сорокин, Н.И. Формановская и др. В области башкирской филологии к данной теме обращались: Р.Р. Баязитова, Р.А. Газизов, А.Ю. Сынбулатова и др.

Цель данной статьи – выборочно рассмотреть национально-культурные особенности башкирского и русского коммуникативного поведения, влияющие на коммуникацию.

Сначала более подробно остановимся на самом понятии коммуникативного поведения. Ю.А. Сорокин определяет коммуникативное поведение как «реализуемые в коммуникации традиции и нормы той или иной лингвокультурной общности, под которой разумеется единство народа, языка и культуры» [10, с.3]. По мнению И.А. Стернина под национальным коммуникативным поведением понимается совокупность норм и традиций общения определенной лингвокультурной общности, реализуемая в двух аспектах: вербальном и невербальном [11, с.4-20]. Вербальное коммуникативное поведение рассматривается как «совокупность норм и традиций общения, связанных с тематикой и особенностями организации общения в определенных коммуникативных условиях» [11, с.12]. Ю.Е. Прохоров определяет коммуникативное поведение как поведение (вербальное и сопровождающее его невербальное) личности или группы лиц в процессе общения, регулируемое нормами и традициями общения данного социума [8, с.42]. В нашем исследовании будем опираться на определение коммуникативного поведения, предложенное И.А. Стерниным.

Национальные особенности могут проявляться как в общекультурных нормах коммуникативного поведения, так и в ситуативных нормах, действующих только в определенных ситуациях общения. В нашей работе проанализируем ситуацию приветствия башкирского и русского коммуникативного поведения, рассмотрим какими национально-культурными особенностями обоих народов надо владеть для успешной коммуникации.

Для башкирского коммуникативного поведения характерна подчеркнутая приветливость. Если для представителей русской культуры не является обязательным словесное приветствие и контакт возможен только с помощью мимики и жестов (движение руки, полупоклон, улыбка), то у башкирского народа отсутствие речевого приветствия будет воспринято как неуважение к собеседнику, что является нарушением не только речевого этикета, но и этических норм, принятых в башкирском культурном обществе. Основным приветственным жестом башкир является рукопожатие двумя руками, если оно обращено к старшим по возрасту людям. Подавать только одну руку пожилым считается неуважением. Данная традиция распространена у многих тюркских народов, например, киргизский писатель Ч. Айтматов в своем произведение писал: *«Дед говорит, что младший всегда должен первым подавать руку людям. Кто не подает руки, тот не уважает людей. А потом дед говорит, что из семерых людей один может оказаться пророком. Это очень добрый и умный человек. И тот, кто поздоровается с ним за руку, станет счастливым на всю жизнь»* [1, с.35]. В кругу знакомых объятия, поглаживания, поцелуи и другие прикосновения, показывающие особое отношение друг другу, башкиры открыто не выказывали. Кроме одного случая, «после долгой разлуки возможны объятия, если коммуниканты состоят в близких или родственных отношениях» [12, с.18].

Уделим внимание вербальным формам приветствия башкирского и русского народов, как пишет Н.И. Формановская: «именно в речевом поведении, являющемся, в свою очередь, важной составляющей коммуникативного поведения, «обнаруживает себя» языковая личность» [13, с.30].

На сегодняшний день наиболее употребительными являются такие башкирские речевые формулы, как *«Һаумы(-һығыҙ)!», «Иҫәнме(-һегеҙ)!»,* которые соответствует в русской культуре *«Здравствуйте!»* (в буквальном смысле пожелание здоровья). Причем данная форма содержит в себе более доброжелательную коннотацию, а выражения *«Здорова!», «Привет!» («Сәләм!»)* являются разговорными в обеих культурах и могут употребляться в основном близко знакомыми людьми. Вышерассмотренные версии башкирского приветствия считаются заимствованием из русского языка.

Сочетания *«Хәйерле иртә!», «Хәйерле көн!», «Хәйерле кис!»* являются кальками с русских формул *«Доброе утро!», «Добрый день!», «Добрый вечер!»,* и на выбор той или иной единицы влияет один и тот

же фактор в обеих культурах – время суток. Данные примеры также подтверждают влияние русской культуры на культуру башкирского народа.

Вышеприведенные формулы приветствия как башкирском, так и в русском языках не имеют существенных отличий и поэтому не могут стать источником серьезных проблем во время коммуникации. Иначе обстоит дело с различными вариантами неформальных приветствий. Например, старинное мусульманское приветствие *«Әссәләмәғәләйкүм»* является безэквивалентным по отношению к русскому языку. Данное приветствие используется преимущественно людьми старшего поколения (мужчинами), в ответ которому употребляется формула *«Вәғәләйкүммәссәләм».*

Кроме вышеперечисленных выражений в башкирском языке имеются так называемые приветствия-осведомления или приветствие-вопрос. Например, *«Иҫән-һау ғына йәшәп ятаһығыҙмы?» («Хорошо ли поживаете?»).* Целью такого вопроса является демонстрация расположения к собеседнику путем проявления интереса к его физическому состоянию, благополучию. На него отвечают предложениями-шаблонами: *«Бер көйгә генә йәшәп ятабыҙ, Аллаға шөкөр» («Слава Богу, живем хорошо»)* или задается такой же по типу вопрос *«Үҙегеҙ нисек?» («Сами как?»).* Как пишет Кузнецов, такие формулы приветствия «в виде вопроса в башкирском языке (как и в других тюркских языках) восходят к традиционному верованию, мифологии, согласно которым силы зла всегда находятся рядом, хотя невидимы. Они из параллельного мира, зеркально противоположного нашему. Вследствие этого, если при приветствии пожелать собеседнику добра, благополучия, крепкого здоровья и пр., то они услышат и сделают все наоборот. Учитывая это, вместо приветствия-пожелания восточные народы употребляют приветствие-вопрос, приводя в заблуждение нечистую силу» [5, с.134].

В башкирских деревнях, в отличие от городов, где здороваются только со знакомыми, принято приветствовать всех – знакомых и незнакомых. Это объясняется гостеприимным характером башкир, ибо в прошлом они не только приветствовали, но и приглашали *«юлаусыны» («путника»)* к себе, угощали и предоставляли ночлег [2, с. 24]. Младшие по возрасту первыми обращаются со словами приветствия, что является показателем воспитанности и доброжелательности.

При общении с представителями того или иного народа необходимо учитывать профессиональные, гендерные, социальные и возрастные особенности собеседника.

Для примера рассмотрим роль гендерных факторов в коммуникативном процессе у башкир и русских. Если в русской культурной среде общение мужчины и женщины осуществляется примерно в равном положении коммуникантов, то у башкир оно отличается. В башкирской семье мужчина всегда был главным, он олицетворял собой независимость и властность, а женская половина – взаимозависимость, поэтому общение между представителями противоположных полов сложилось как вертикальное (вышестоящий – нижестоящий) [9, с.96].

Для установления и поддержания беседы у многих народов, в том числе у русских, принято смотреть в глаза собеседнику. В башкирской культуре, как во многих тюркских, во время общения нужно смотреть в сторону, так как смотреть в глаза является оскорблением. Особенно это правило касается женского пола, женщинам запрещено смотреть на мужчин, глаза должны быть опущены (взгляд в пол).

Влияние возрастного фактора на общение старшего с младшим у башкир также отличается от русских. Так, например, по мнению исследователей, речь башкир не отличается особым «сюсюканьем». Возможно, это влияние образа жизни, степи [12, с.23]. Также «общение старшего с младшим у мусульман гораздо более вертикально, чем у русских и т.д.» [9, с.96]. Без соблюдения обычая почитания старших – вертикального деления – жизнь была бы сложной, состояла бы из бесконечных ссор отцов и детей. Возраст и просветленная мудрость приближали пожилых к иному миру, старик – хранитель жизненного опыта, народных знаний и обычаев – являлся как бы живым послом умерших предков среди будущих покойников, был промежуточным звеном между живыми и мертвыми, людьми и духами, пишет С.А. Мухамедьянов [7, с.45].

У башкир бытуют такие выражения *«төртмә һүҙ» («колкое слово»), «төртмә телле» («острый язык»), «мәрәкәләү» («дружеские подшучивания»), обычай «һөйөнсө һорау» («просить вознаграждение за благую весть»).* К *«төртмә һүҙ»* прибегали в таких случаях, когда хотели указать на негативное поведение отдельных членов семьи не путем прямых наставлений, а высмеивая, задевая его недостатки. Эту миссию в основном выполняли старшие по возрасту. *«Мәрәкәләү»* приемлемо между равными по статусу, а среди неравных только старшим можно подшучивать над младшими. Такие образцы речевого этикета, кроме основной коммуникативной нагрузки, выполняли воспитательную, регулирующую, информативную функции. Например, *«төртмә һүҙ»* мы можем встретить на страницах комедии М. Карима «Кыҙ урлау» («Похищение девушки»):

*Шукур: Ажмагул агай, ты же был верхом на черном жеребце!*

*Ажмагул: Какой черный жеребец? (Вспоминая). Разве можно что-то увидеть в такое время? Бестолковый, со своим глупым языком умную речь прервал...*

*Ребята: Шукур, сиди, прикусив язык! (Сами смеются)* [6, с.150-151].

Писатель изображает сцену подшучивания с намеком молодых ребят над стариком. Ажмагул красочно и ярко описывает, как он в молодости во время сабантуя на вороном коне лихо похитил свою старушку. Ребята понимают, что старец многое привирает, и один из них вступает с ним в диалог, пытаясь уличить его во лжи. Тогда Ажмагул делает парню замечание за то, что он позволил себе прервать его речь. Молодые ребята, обращаются к Шукуру с тем, чтобы тот сидел и помалкивал, а сами косвенно подшучивают над Ажмагулом.

Таким образом, в ходе нашего исследования мы пришли к выводу, что башкирское коммуникативное поведение испытывает значительное влияние русской культуры, но наряду с этим он сохраняет свои национально-специфические черты. Знание и учет данных национальных особенностей башкирского народа, населяющего полиязычное и поликультурное пространство России, способствует избежать коммуникативных неудач при контактах с русским народом и представителями других культур.

*Библиографический список*

1.Айтматов Ч. Белый пароход: Повесть; И дольше века … ; Плаха: Романы. – М.: Худож. лит., 1988. – 704 с.

2.Баязитова Р.Р. Традиционный семейный этикет башкир. – Уфа: Изд. БГПУ, 2010. – 218 с.

3.Газизов Р.А. Национальный характер и доминантные особенности общения немцев // Вестник Башкирского университета. – 2011 – Т. 16 – №2. – С. 441-445.

4.Красных В.В. «Свой» среди «чужих»: миф или реальность? – М.: ИТДГК «Гнозис», 2003 – 375 с.

5.Кузнецов А.В. Речевой этикет народов Волго-Уралья: Монография. – М.: Федеральное агентство по культуре и кинематографии Российской Федерации; Чебоксары: Чувашский государственный институт гуманитарных наук, 2008. – 320 с.

6.Кәрим М. Әҫәрҙәр. III том: пьесалар, либретто. – Өфө: Китап. 2012. – 608 бит.

7.Мухамедьянов С.А. Этнопедагогические очерки. – Уфа, 1998. – 159 с.

8.Прохоров Ю.Е., Стернин И.А. Русские: коммуникативное поведение. – М.: Наука, 2006. – 328 с.

9.Сивков А.В. «Вертикальная» и «горизонтальная» оси межкультурной коммуникации // Вестник МГОУ. Серия «Философские науки». № 4-5. Выпуск в серии № 21 – М.: Изд-во МГОУ, 2010 – С. 94-100.

10.Сорокин Ю.А. Этнопсихолингвистика. – М.: 1988. – 192 с.

11.Стернин И.А. Модели описания коммуникативного поведения. – Воронеж: «Гарант», 2000. – 27 с. Изд. 2. Испр. 2015. – 52 с.

12. Сынбулатова А.Ю. Башкирский речевой этикет: семантика и средства выражения (на материале произведений З. Биишевой): автореф.. дис. канд. филол. наук. – Уфа: 2011. – 27 с.

13. Формановская Н.И. Речевой этикет и культура общения. – М.: «Высшая школа», 1989. – 157 с.

*ХАМИДУЛЛИНА РОЗАЛИЯ РОБЕРТОВНА* – магистрант, Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы, Россия.

УДК 82

***А.А. Михейкина***

# ЛИТЕРАТУРНАЯ КИНЕМАТОГРАФИЧНОСТЬ РОМАНА И. МАКЬЮЭНА «НЕВЫНОСИМАЯ ЛЮБОВЬ»

*В статье рассматриваются основные приёмы и техники, придающие роману И. Макьюэна «Невыносимая любовь» кинематографический характер. Автор подробно останавливается на функциональных особенностях кинематографических приёмов в рамках художественного текста. Особое внимание уделяется литературной кинематографичности как одной из основополагающих черт поэтики изучаемого романа.*

***Ключевые слова:*** *литературная кинематографичность, кинематографическая проза, монтажная композиция, кинематографический приём.*

С момента своего возникновения кинематограф стал одним из определяющих феноменов культуры XX века. Уже в начале своего развития киноискусство вызвало большой интерес и последующее осмысление у литераторов.

Исследователь Нейл Синярд указывает на то, что внимание к кинематографу у писателей эпохи модернизма связано с их верой в то, что с его помощью произойдёт «освобождение от таких элементов романа как перечисление основных событий сюжета, точное и детализированное описание будничных занятий. А также появится возможность усовершенствования эзотерических, непрозрачных элементов текста и углубления мифологические мотивы и психологизма» [1, p. 7].

Сближение кино и литературы, а также взаимное влияние этих видов искусства привлекло внимание исследователей, обратившихся к выявлению связей между ними. Результатом взаимодействия этих культурных областей стало появление понятия литературной кинематографичности, определение которой до сих пор вызывает споры в литературоведческой науке.

Целью данной статьи является анализ литературной кинематографичности как одной из основных характеристик поэтики романа И. Макьюэна «Невыносимая любовь».

В рамках настоящего анализа мы опирались на определение литературной кинематографичности И.А. Мартьяновой: «характеристика текста с монтажной техникой композиции, в котором различными, но прежде всего композиционно-синтаксическими средствами изображается динамическая ситуация наблюдения» [2, с. 9].

Стоит отметить, что способ выражения в кинематографе, в частности, первичность визуального элемента, а также монтажное построение композиции повлияли на специфику литературных произведений в кинематографическую эпоху. Одним из основных результатов такого влияния стало обращение писателей к приёмам и способам выражения, принятым в кино.

К кинематографической прозе некоторые критики относят и романы английского писателя И. Макьюэна. В статье «What Makes a Novel “Cinematic”?» писатель и журналист Деймон Смит отмечает: «писатель наделяет свои творения яркими, реалистическими чертами, которые делают его работы выдающимися образцами описательно-повествовательной прозы» [3].

Тенденция к подчеркнутой визуализации художественных образов является одной из основополагающих черт кинематографической прозы.

Другим неотъемлемым элементом художественной литературы такого типа является монтажный характер композиции.

Несмотря на то, что понятие монтажа было разработано в кинокритике и получило распространение благодаря работам С.М. Эйзенштейна, в дальнейшем оно стало изучаться как принцип построения в других видах искусства. В настоящее время монтаж в искусстве определяется как «соединение множества разрозненных единиц и расположение их в непосредственной близости друг к другу для того, чтобы в результате они составили одно сложное целое» [4]. Связь между разрозненными единицами текста при использовании монтажа становится смыслообразующей. В.Е. Хализев отметил, что элементы монтажной композиции в литературе «впрямую запечатлевают авторские ход мысли и ассоциации» [5, с. 276].

Кинематографический эффект в прозаических произведениях достигается благодаря взаимодействию различных уровней текста. Е.Э. Овчарова, исследуя текст кинематографического типа, отмечает, что его пунктуационно-графическое оформление и структурное членение подчинены цели: «динамизи-

© Михейкина А.А., 2018.

ровать изображение наблюдаемого, столкнуть фрагменты наблюдаемого в монтажном сопряжении, осуществляя перебросы в пространстве и времени, варьируя крупность плана…» [6].

В романе И. Макьюэна «Невыносимая любовь» обнаруживается реализация многочисленных приёмов и техник, которые придают тексту кинематографический характер.

Обратим внимание на первую главу романа. Повествование ведётся от лица главного героя по имени Джо Роуз, в начальном эпизоде даётся детализированное описание очень короткого промежутка времени: ««Было солнечно, мы сидели под дубом, укрывшись от сильного порывистого ветра. Я стоял на коленях в траве, держа в руке штопор, Кларисса протягивала мне бутылку - «Дом Гассак» [7, с.7]. Мгновение, которое описывает рассказчик, является переломным в жизни героев, последней секундой привычного порядка вещей для Джо и Клариссы.

Начальные строки романа, представленные в форме воспоминания, практически не включают элемента рассуждения. Подробное описание двух героев и окружающей их обстановки, представленное в первом эпизоде, служит для усиления визуализации, а статический характер действия позволяет провести параллель с кинематографическим приёмом стоп-кадра.

Динамическая ситуация наблюдения в эпизоде получает реализацию благодаря монтажности композиции. В частности, эпизоды, составляющие первую главу романа, сопоставимы с кадрами, подвергшимися монтажной склейке. Здесь присутствует постоянное изменение дальности и приближенности планов изображения, нестатическая точка зрения и меняющаяся скорость хода действия.

После эпизода, где двое героев изображаются неподвижными под деревом, следует резкая смена угла зрения и точки обзора. Теперь автор описывает происходящее с воздуха и большого расстояния: «Я гляжу на нас со стометровой высоты глазами ястреба…» [7, с.7]. Обнаруживается и контраст, создающийся благодаря противопоставлению статичности первого эпизода и динамического характера действия в последующем эпизоде: «…мы, как любовники, несемся навстречу друг другу» [7, с. 8].

Описание происходящего с дальнего плана наделяет эпизод дополнительными семантическими характеристиками. Прежде всего, рассказчик предпринимает попытку описать то, что попадает в поле зрения сокола, летящего над местом разворачивающихся событий. Такая смена точек зрения способствует абстрагированию от субъективной передачи происходящего, свидетельствует о стремлении точного и подробного описания столкновения людей, которое станет роковым и определяющим дальнейшие события.

П. Даффи, занимающийся изучением дальнего и крупного плана в литературе, отметил, что дальний план «помогает создавать подробные описания, не обращаясь к многословным лексическим конструкциям» [8]. В рассматриваемом эпизоде романа «Невыносимая любовь» дальний план способствует целостному восприятию изображаемого, акцент здесь делается не на отдельные детали, а на важность столкновения героев друг с другом, на событие, которое является завязкой для дальнейшего повествования. Стремление к визуализации происходящего в данном случае может быть соотнесено с замыслом автора, заключающимся в привлечении особого внимания реципиента к одной из ключевых сцен произведения.

Поле, на котором происходят описываемые события, как точка в системе координат художественного пространства романа приобретает особенную эмоциональную окраску. Этому способствует и метафора, следующая за описанием поля: «…сближение шести фигур на зеленой плоскости – успокаивающая геометрия, легко узнаваемый символ бильярдного стола. Исходные условия, сила и направление этой силы определяют все последующие траектории, все углы столкновения и отскока…» [7, с. 9]. Здесь через сравнение, построенное на сходстве объектов и действий, как внешнем, так и функциональном снова достигается цель придания образом максимальной наглядности. С другой стороны, семантика игры в бильярд, а также использование таких лексических единиц как «сила», «углы столкновения» даёт возможность через физические понятия охарактеризовать события как столкновение жизней, повлекшее за собой настоящее испытание героев.

Представляет интерес и композиция романа «Невыносимая любовь». Монтажный характер композиции находит своё проявление уже в первой главе. Например, можно говорить об использовании автором приёма параллельного монтажа, в частности, описание того, как герои бегут по полю к воздушному шару, чтобы спасти оставшегося там мальчика, прерывается возвращением к событиям, предшествовавшим пикнику Джо и Клариссы, рассказу об их встрече в аэропорту после разлуки.

Параллельный монтаж определяется как «чередование фрагментов сцен с происходящими в разных местах событиями» [9]. При этом использование параллельного монтажа может отражать взаимосвязь между героями, а также помогает проследить изменения в их психологическом состоянии, наиболее ярко выделить причины тех или иных изменений и придать больший динамизм действию. Резкая смена планов, являющаяся одной из отличительных черт романа, сообщает художественному времени

фрагментарный, дискретный характер, что также выделяется в качестве неотъемлемой характеристики кинематографической прозы.

Таким образом, в романе «Невыносимая любовь» Макьюэн использует систему средств и приёмов, благодаря которым кинематографичность становится одной из наиболее важных составляющих его поэтики. Основными техниками и приёмами, придающими роману И. Макьюэна кинематографический характер, являются монтажное построение композиции, использование крупного и дальнего планов, динамическая точка зрения. Кинематографические приёмы влияют на усиление визуализации в тексте, а также способствуют сенсорному восприятию художественных образов.

*Библиографический список*

1. Sinyard N. Filming Literature: The Art of Screen Adaptation Routledge Library Editions: Film and Literature. – London: Routledge, 2013. – 208 p.

2. Мартьянова И.А. Киновек русского текста: парадокс русской кинематографичности. – СПб.: САГА, 2001. – 223 с.

3. Smith D. What Makes a Novel “Cinematic”? // The Hands of Bresson. 2009 [Electronic source] – URL: https://eyeonfilm.wordpress.com/2009/03/11/what-makes-a-novel-cinematic/ (дата обращения: 14.02.18).

4.Sperling J., Barndt K., Kriebel S. Montage // Routledge Encyclopedia of Modernism [Electronic source] – URL: https://www.rem.routledge.com/articles/overview/montage (дата обращения: 17.02.18).

5.Хализев В.Е. Теория литературы. – М.: Высшая школа, 1999. – 398 с.

6.Овчарова Е.Э. Рассуждение о литературной кинематографичности в докинематографическую эпоху [Электронный ресурс] – URL: http://whitestone2006.narod.ru/simple9.html (Дата обращения: 04.03. 2018).

7.Макьюэн И. Невыносимая любовь. Перевод с английского Э. Новиковой. – М.: Эксмо, 2013. – 432 с.

8.Duffey P.J. Literary Long Shot and Close-Up: Spatial Cinematic Techniques in the Works of Mariano Azuela and Francisco Ayala [Electronic source] – URL: http://www.jstor.org/stable/29742052?seq=1#page_scan_tab_contents (Дата обращения: 03.02.18).

9.Параллельный *монтаж* [Электронный ресурс] // Виды монтажа. URL: http://dedovkgu.narod.ru/rtz/rtz05.htm (Дата обращения: 28.02.18).

*МИХЕЙКИНА АЛИНА АНДРЕЕВНА* – магистрант, Балтийский федеральный университет им. И.Канта, Россия.

УДК 82

***А.М. Литовкина***

# РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ПЛУТОВСКОГО МОТИВА В РУССКОЙ ДЕМОКРАТИЧЕСКОЙ РОМАНИСТИКЕ XVIII ВЕКА (НА ПРИМЕРЕ ФРАГМЕНТА «СКАЗКА О РОЖДЕНИИ ТАФТЯНОЙ МУШКИ» ИЗ КНИГИ «ПЕРЕСМЕШНИК» М.Д. ЧУЛКОВА)

*В статье рассматривается воспроизведение особенностей европейского плутовского романа в русской демократической прозе XVIII века: обозначаются признаки традиционного плутовского романа и выявляются оригинальные черты русской демократической романистики.*

***Ключевые слова**: плутовской роман, плутовской мотив, пикареска, пикаро, плутовской сюжет, европейская традиция, русская фольклорная традиция.*

Первые образцы плутовского романа возникают в XVI-XVII веках в европейской литературе. Их появление обусловлено социальными изменениями в обществе и последствием «великих географических открытий» [2, с. 137]: усилением власти денег, расслоением общества на очень бедных и очень богатых, всеобщим цинизмом как следствием господства материально-денежных отношений и появлением огромного количества обнищавших людей, которые не хотят мириться со своей нищетой.

Плутовской мотив представляет собой сюжет, который строится по определенной схеме и рассказывает историю приключений некого авантюриста, выброшенного из привычных условий жизни и вынужденного самостоятельно решать собственные проблемы. Он обычно является либо выходцем из низших слоев общества, либо обедневшим и разорившимся представителем средних или, даже, высших сословий. Такой герой преследует одну цель, которой подчиняет все свои поступки – достижение богатства и благополучия.

Этот появившийся в Европе особый социальный тип плута и мошенника представляет собой сложное и противоречивое явление. Он отличается тем, что совмещает в себе противоположные черты. С одной стороны герой – страдалец, вынужденный постоять за себя, а с другой стороны он «герой отрицательный» [1, с. 2] – мошенник, почувствовавший вкус денег. Противоречивость созданного типа определяет специфику художественного образа и структуры повествования, порождая плутовские романы и пикарески.

Персонаж выступает и как повествователь, и как действующее лицо, что по мнению многих исследователей «составляет основу плутовского романа» [3, с. 12] и небольшой зарисовки - пикарески. Повествование от первого лица создает иллюзию правдоподобия происходящего, а эмоциональная непосредственность и живость воспроизведения событий позволяет автору создать жанровую форму псевдореалистической мемуарно-автобиографической прозы. Благодаря такому принципу текстообразования читатель «примеряет» образ мошенника на себя. Герой оправдывает свои аморальные поступки необходимостью выживать в жестоком, насправедливом и равнодушном мире. Создается образ, сочетающий трагическое и комическое, высокое и низкое, тем самым вызывающий противоречивое отношение читателей.

К двум элементам, биографии героя и обрисовке общественной среды, присоединяется обычно третий — моральные и нравственные размышления героя по поводу его собственной судьбы и того, что ему приходится наблюдать. Это дает автору возможность критически изобразить галерею общественных типов и профессий. Изображая купцов, горожан, судей, священников, монахов, солдат, врачей, актеров, нищих, лакеев и т. п., автор создает широкую картину жизни, разбавляя ее философскими размышлениями об устройстве мира. Поэтому на наш взгляд и большой плутовской роман, и небольшая пикареска – могут быть рассмотрены как ранние образцы философско-сатирического жанра.

В Росии плутовская литература появилась в XVII веке и представлена такими произведениями как «Повесть о Фроле Скобееве», «Повесть о Ерше Ершовиче» (XVII век), «Пересмешник» М. Д. Чулкова, «Пригожая повариха, или Похождения развратной женщины» М. Д. Чулкова, «Ванька Каин» М. Комарова (XVIII век), «Российский Жилблаз» В. Т. Нарежного, «Иван Выжигин» Ф. В. Булгарина (XIX век) и др.

© Литовкина А.М., 2018.

Научный руководитель: *Дудина Татьяна Павловна* – доктор филологических наук, профессор, Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия.

В русских плутовских сюжетах сложно сочетаются европейские традиции и национальные фольклорные мотивы. Весьма оригинально репрезентируется плутовской мотив в русской демократической романистике XVIII века, рассмотренный нами на примере фрагмента «Сказка о тафтяной мушке» из книги «Пересмешник» Михаила Дмитриевича Чулкова.

«Пересмешник» представляет собой сборник, включающий повести о трех плутах: Ладоне - сыне цыганки, Монахе – бродяге и Неохе - нищем студенте. Их жизненная неопределенность, невостребованность в обществе и страстное желание найти свое место в мире размывают нравственные представления и приводят к совершению аморальных поступков и даже преступлений (обману, воровству, убийству).

Для того, чтобы определить своеобразие развития плутовского мотива в «Сказке о тафтяной мушке», обратимся к ее содержанию, представляющему ряд сюжетных ситуаций, сложно взаимосвязанных межу собой. Эти сюжетные ситуации выстраиваются в хронологическом порядке и, с одной стороны, выявляют и углубляют характер героя, а с другой – показывают этапы его социального, материального утверждения в жизни и нравственного падения. В целом, по своей природе сказка является пикареской, но составляющие ее содержание завершенные сюжетные ситуации (история об обиженном и мстящем бедняке, о лже-лекаре, о неправедных деньгах, о таинственной любовнице) имеют черты разных жанровых форм (любовной, авантюрной, приключенческой), перипетийно сопряженных между собой.

«Сказка о рождении тафтяной мушки» начинается с экспозиции –размышлении рассказчика о том, насколько бесполезны для женщин знания, что подчеркивает традиционное отношение к женщине в обществе, как к существу зависимому и бесправному. Эта мысль получила развитие в произведении в системе женских персонажей, используемых Неохом для достижения собственных целей. После экспозиции следует сам рассказ. Действие сказки происходит на Руси в древнейшие времена в Новгороде, где находится университет, бедным студентом которого является главный герой - Неох. Однажды тетка присылает ему деньги и он приглашает знакомых к себе в гости, но обидевшись на насмешки богатых и благополучных сотоварищей, «угощает» их только философскими размышлениями, после чего почти все уходят рассерженными. Оставшихся четверых друзей он ведет в соседнее помещение, где подготовлено все для пиршества. На следующий день ушедшие ни с чем без насмешек принимают второе его приглашение, но Неох снова мстит им и хитрым образом заставляет их оплачивать празднество.

Затем история обиженного и мстящего за обиду бедняка сменяется совершенно иной, любовной. Неох получил анонимное приглашение на свидание. Возлюбленная Неоха оказывается дочерью бежавшего верховного жреца, Владимира. Она и ее воспитательница уговаривают пьяного Неоха убить тиранического отца Владимиры и обогатиться за счёт его сокровищ. Неох соглашается, но по ошибке убивает вместо верховного жреца старую няню. Его арестовывают и готовят наказания, однако, ему удается убежать из Новгорода.

Любовная история переходит в авантюрную. Он бежит на другую сторону Ильмень-озера к жрецам богини Лады. Когда в Новгороде потребовался жрец, то сопровождающий его Неох завершает дело и убивает отца Владимиры. Его арестовывают и приговаривают к голодной смерти. Но ему удается вновь сбежать. Деньгами, которые ему выслала Владимира, он подкупает везущего вино мужика, который оставляет бочку с выдернутой затычкой и сопровождающие Неоха напиваются вином и засыпают. Неох меняется одеждой с убитым в споре крестьянином и подсовывает его солдатам. Они везут труп в Новгород, где его публично сжигают. Неох тем временем перебирается в Винету.

Затем автор использует известный фольклорный сюжет о лже-лекаре. Неох по дороге в Винету ночует в хижине, где случайно подсматривает за влюбленной парой, у которой забирает вещи - табакерку, часы и лошадь. Через некоторое время он попадает в имение отслужившего офицера, дочь которого страдает загадочной болезнью. Неох узнает по голосу ту, что была на свидании, ставит правильный диагноз, и признается всеми опытным врачом. Влюбленный исцеленной девушки обещает помочь Неоху добраться до Винеты и платит ему за молчание.

Включает автор в историю русского пикаро и сюжетную ситуацию, связанную с обретением и утратой неправедных денег. По дороге в Винету Неох очередной раз пересчитывает деньги, которые у него отбирает солдат-дезертир. Герой вынужден заночевать в трактире, где проживает воровская шайка, в которой была старая нищенка, познакомившая Неоха с купчихой, ищущей молодого любовника. Находчивый Неох быстро добирается до ее денег, ловко обманывая ее алчного мужа-купца.

И наконец, развивающаяся интрига приводит к сюжетной ситуации с таинственной любовницей и объясняет появление тафтяной мушки. Неох входит в высшее общество Винеты, став возлюбленным боярской дочери, которая скрывает своё имя и всегда принимает его в маске. На очередном рандеву он выжигает на щеке своей возлюбленной маленькую отметину. Желая скрыть метку, девушка закрывает ее тафтяной мушкой, которая так понравилась всем дамам, что на бал они все являются с этим украшением. Так появилась мода на тафтяную мушку. Правитель Винеты восхищается женским изобретением, но в то

же время приказывает снять все мушки, что помогает обнаружить возлюбленную героя, получить согласие на брак и сыграть свадьбу.

Данная сюжетная ситуация объясняет общий идейный смысл произведения. История тафтяной мушки – противоречивая история разоблачения и оправдания обмана. Автор срывает маски с богатеев, жрецов, купцов и т. д., тем самым обнажая их сущность: полное нравственное разложение, алчность, лживость и оправдывая героя.

Таким образом, мы находим в «Сказке о рождении тафтяной мушки» признаки традиционного плутовского романа, а в главном герое русского пикаро. Плут, авантюрист хитрец Неох - нищий студент, выброшенный из привычных условий жизни и стремящийся к личному благополучию, что вполне соответствует общепринятой типологии герое пикарески.

Кроме того, перед нами в системе разнообразных сюжетных ситуаций предстает галерея различных общественных типов: жрецы, купцы, бояре, правители, солдаты, студенты, крестьяне, офицеры, слуги, вельможи, шайка воров и т. д., создающая широкую картину общественной жизни, что так же является необходимым условием плутовского сюжета и свидетельствует о развитии европейской традиции в русской демократической романистике XVIII века.

К биографическому и социальному элементам примыкает третий - морально-философские размышления о несправедливом устройстве мира, о роли воспитания, власти денег, об аморальности богатых и морали бедных. В данном случае эти размышления героя-повествователя занимают значительное место в произведении и свидетельствуют об оригинальном развитии плутовского мотива в русской литературе в философско-сатирической жанровой форме.

Ряд сюжетных ситуаций, несомненно, опирается на фольклорные источники (на сказочный сюжет о лже-лекаре, на солдатскую сказку, на фольклорный сюжет о разбойниках, на народный анекдот о купце и купеческой жене и др.).

Подводя итог, мы можем говорить о том, что «Сказка о рождении тафтяной мушки» вполне соответствует общей концепции плутовского романа, но обретает в русской демократической романистике оригинальные черты, органично соединяя европейскую книжную и русскую фольклорную традиции.

Плутовской мотив укоренен в национальной культурной традиции и древний Новгород ставится в общецивилизационный ряд, выступая как законодатель мод и место возникновения тафтяной мушки. Традиционные перипетии характерные для куртуазно-любовного повествования становятся частью плутовского сюжета и обогащаются, и дополняются русскими бытовыми зарисовками и многими фольклорными элементами.

*Библиографический список*

1.Кожинов В.В. Происхождение романа. М.: Советский писатель, 1963. 440 с;

2.Пискунова С.И. Исповеди и проповеди испанских плутов // Испанский плутовской роман: пер. с исп. – М.: Эксмо, 2008. – С. 7-34;

3.Чулков М.Д. Пересмешник. М., 1988;

4.Штридтер Ю. Плутовской роман в России: к истории русского романа до Гоголя / Перевод с нем. В.Брун-Цехового, Д.Бордюгова. М.: АИРО-XXI; СПб.: Алетейя, 2015. 416 с.

*ЛИТОВКИНА АНАСТАСИЯ МИХАЙЛОВНА* – магистрант, Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Россия.

УДК 81

***С.Д. Лебедева***

# СТРАТЕГИИ ПЕРЕВОДА СЕРИАЛОВ

*В настоящей статье предпринимается попытка теоретического описания таких переводческих стратегий, как транскреация, доместикация и форенизация. Положения статьи иллюстрируются на примере перевода американского сериала «Все ненавидят Криса» (Everybody hates Chris) на русский язык.*

***Ключевые слова:*** *аудиовизуальный перевод, переводческие стратегии, транскреация, доместикация, форенизация.*

В наше время на первое место выходят компьютерные и цифровые технологии и очень многие предпочтут посмотреть несколько серий любимого сериала, чем прочитать книгу.

Сегодня на российском видеорынке представлены сериалы практически всех стран мира. Сложно судить, какие сериалы зрители любят больше, но судя по оценкам критиков [6] предпочтение отдается сериалам из Англии и Америки. Ранее, если знаменитый актер начинал сниматься в сериалах, это означало, что его карьера пошла на спад. В настоящее время ситуация изменилась. Часто знаменитые актеры начинают сниматься в сериалах, предпочитая их съемкам в полнометражном кино.

Сериалы являются неотъемлемой частью жизни современного человека. Только в России, по данным опроса ROMIRMonitoring, 72% пользователей интернета смотрят сериалы [9]. По данным приложения TV Guide, 24% телезрителей тратят на сериалы до 40 часов в неделю, тогда как в 2012-м году столько времени тратили на просмотр всего 17% [7].

Сериал — разновидность телевизионных передач, состоящих из отдельных последовательных эпизодов или отдельных серий, связанных главными героями и основной сюжетной линией.

Поскольку речь идет об аудиовизуальном переводе, необходимо подчеркнуть, что это самостоятельный вид переводческой деятельности и он принципиально отличается от традиционных видов перевода.

Аудиовизуальный перевод представляет собой перевод мультимедийных и мультимодальных текстов на другой язык и их перенос в другую культуру. Подчеркнем, что под текстом мы понимаем не традиционный, например, для художественного перевода текст, а соединение в одно целое вербального и невербального рядов. Аудиовизуальный перевод должен воздействовать на зрителя переведенного фильма так же, как оригинал воздействует на зрителя фильма или сериала.

Особой сложностью при любом виде перевода, особенно при аудиовизуальном, отличается перевод юмора. При таком переводе необходимо учитывать культурные реалии стран переводящего и переводимого языков, знать традиционные шутки и возможности их использования. Переводчик должен понимать, сможет ли он перевести шутку именно там, где эта шутка звучит в оригинале, сможет ли он передать шутку шуткой, анекдотом, который в аналогичных ситуациях обычно используется в стране, на язык которой фильм/сериал переводится. Или он должен использовать какие-либо другие способы, чтобы сохранить и передать коммуникативный эффект и поведенческое воздействие оригинала.

При аудиовизуальном переводе необходимо соблюдать стилевые особенности звучащего текста и помнить, что аудиовизуальный текст- это в первую очередь диалог и, следовательно, для него характерен разговорный стиль.

В процессе перевода необходимо также адаптировать текст с учетом культурных особенностей страны, для которой переводят сериал. «В различных странах и культурах разные национально-культурные ценности и неправильная интерпретация их для реципиентов перевода приводит к ошибкам и, как следствие, некачественному переводу» [1, с. 24]. Для адаптации на язык страны, для которой переводят сериал, переводчики часто используют переводческие стратегии, такие как транскреация, форенизация и доместикация.

Транскреация – это «креативная адаптация маркетингового, коммерческого и рекламного продукта средствами языка перевода» [– пер. Евгении Малёновой] [2, с. 231-236]. Другими словами, транскреа-

© Лебедева С.Д., 2018.

Научный руководитель: *Чиханова Марина Анатольевна* – кандидат филологических наук, доцент, зав. кафедрой иностранных языков Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения (СПбГУАП), Россия.

ция – это творческая адаптация, главной задачей которой является пересоздание нового целого на переводящем языке. «На сегодняшний день транскреация позволяет переводчикам стать частью творческого процесса, выйти за рамки традиционного аудиовизуального перевода, поскольку транскреация включает в себя перевод – перенос, обработку визуальных кодов». [3, с. 81] [перевод мой – С.Л.]. Такой способ перевода облегчает понимание смысла оригинального произведения.

Приведем небольшие примеры из сериала *Everybody hates Chris* - «Все ненавидят Криса» (перевод компании Кураж- Бамбей):

*That was so funny when you ran away. You're fast. - You thought that was funny? -**You didn't see what it looked like.** Слушай, так смешно было, когда ты убежал, и так быстро. - Тебе было смешно? - **Обхохотуешься**.*

Слова «обхохотуешься» в русском языке не существует, но оно прекрасно передает смысл и эмоциональную окраску того, что происходит на экране в тот момент. Это словотворчество переводчика. Если бы эту реплику перевели дословно, то никакого юмористического эффекта не было бы, но применив стратегию транскреации, переводчик придал этой реплике креативность и новизну.

Обязательно нужно проводить разграничения между качеством официальных и любительских переводов. Переводы «Кураж-Бамбей» не являются официальными и в ряде случаев можно наблюдать вольное применение стратегий перевода, особенно в части транскультурации. Стоит отметить, что при переводе и озвучивании этого сериала не раз придумываются новые слова. За основу берутся существующие в языке перевода морфологические модели, например, ***March your way → Пешкарусом***.

***Where'd you go?** I wasn't done talking yet. **Куда поскакал, сайгак?*** В данном случае можно было бы перевести фразу “where’d you go” дословно, так как в этой фразе отсутствуют какие-либо культурные реалии или ценности, и адаптировать ее для русского зрителя необходимости нет. Однако, сериал юмористический, и он должен вызывать соответствующие эмоции у реципиента. В данном случае, когда русский зритель, смотря американский сериал про чернокожего парня из Бруклина, слышит фразу «куда поскакал, сайгак?», он улыбнется

Транскреация в известной степени является адаптированным переводом в отношении аудиовизуального перевода, поэтому необходимо дать ему определение.

Под адаптированным переводом мы понимаем вид преобразования при переводе, в результате которого происходит замена той или иной культурной реалии, облегчается восприятие иных культурных и лингвистических явлений. При аудиовизуальном переводе, о котором идет речь в настоящей статье, важной составляющей является и сам визуальный ряд.

Поскольку речь идет о передаче непонятных для принимающей культуры ценностей, необходимо упомянуть и о такой переводческой стратегии, как – транскультурация. Транскультурация - приспособление к культурным традициям другой культуры.

Транскультурация необходима при пересчете размеров, длины, температуры, миль, (за исключением морских миль), к транскультурации так же относятся случаи с пересчетом долларов на рубли.

Транскультурация используется в культурологии, когда население или культура находится в чуждой общности, она принимает черты характерные для той культуры, в окружении которой она оказалась. Частью транскультурации является доместикация, и при анализе примеров мы будем указывать именно ее.

Доместификация – это «этноцентрический акт представления чужого и непонятного текста понятными терминами для принимающей страны» [4, с. 53]. При использовании данной стратегии культурные ценности страны переводимого языка заменяются ценностями страны переводящего, тем самым сводя к минимуму «неясности» в переводе. Иными словами, это «одомашнивание» или адаптация культурных явлений и ценностей при переводе. Приведем небольшой пример, в котором героиня Настасья отправляет главного героя, Криса, в магазин*:*

*Go get me some **egg foo yung** at Woo's.* Студия «Кураж-Бамбей» передает его следующим образом: *Пойди купи мне **салата оливье**.*

Блюдо, за которым отправили Криса, не известно или плохо известно в России. Более того, ни само блюдо, ни его название не имеют принципиального значения в описываемой сцене. Гораздо важнее было подчеркнуть привычность, традиционность блюда, поэтому и появился в переводе «салат оливье». Замена “egg foo yung” популярным в России салатом «оливье» является примером доместикации, которая не только помогает лучше понять происходящее, но и добавляет иронии.

*I was married once. For our anniversary, he took me to a **Knicks** game. I broke up with him at halftime. Как-то я была замужем, так вот на нашу годовщину он повел меня на игру **Спартака**, я ушла от него в перерыве.*

В данном случае американская баскетбольная команда «Нью-Йорк Никс» заменяется московской футбольной командой «Спартак». В России баскетбол не такой популярный вид спорта, как в Америке,

поэтому заменить «Нью-Йорк Никс» какой-либо известной в России баскетбольной командой было бы сложнее. Поскольку в России футбол является одним из самых популярных видов спорта, все знают команду «Спартак», и при такой замене сразу становится понятно, что речь идет о спортивной команде.

Наряду с доместикацией принято выделять еще одну переводческую стратегию под названием форенизация. Форенизация подразумевает перенос смысла текста с помощью сохранения и точной передачи терминов и явлений переводимого языка. Благодаря этой стратегии реципиент получает возможность, в том числе, знакомиться с иноязычной культурой: *Back at school, Greg was doing more wardrobe changes than* ***Beyonce*** *in concert. Тем временем в школе Гришаня менял наряды чаще, чем* ***Бейонсе*** *на своих концертах.*

В данном примере сохраняется имя известной и в России американской певицы Бейонсе и применяется форенизация, поскольку Бейонсе является американской певицей. Она известна и в России, но она не является частью русской культуры.

В следующей реплике так же применялась стратегия форенизации: *Yeah, now I'm the new* ***manager****. Да, и теперь я там новый* ***менеджер***. На сегодняшний день слово «менеджер» используется всеми, хотя существует русский аналог «управляющий». Иногда можно встретить словосочетание «управляющий салона красоты», но в данном случае решено было сохранить ставший уже традиционным термин, поскольку он давно вошел в русский язык.

Примеры транскреации и доместикации в сериале «Все ненавидят Криса» встречаются достаточно часто. Это обусловливается тем, что «Все ненавидят Криса» снимался для американской аудитории и огромная часть диалогов, большинство шуток и сцен невозможно адаптировать для зрителей других стран. В противном случае, это будет либо не смешно, потому что, вероятней всего, получится буквальный перевод, либо будут смещены акценты и это значительно осложнит процесс перевода. Самыми яркими примерами транскреации и доместикации является перевод имен всех героев сериала. Например, в переводе, мать главного героя ***Роксану***, решено было назвать ***Матрена*** (***Rochelle***), а имя отца ***Юлиуса*** – ***Юрий*** (***Julius***).

С помощью стратегий транскреации и доместикации переводчик старался максимально адаптировать перевод сериала «Все ненавидят Криса» для русского реципиента, а с помощью форенизации приблизить зрителя к пониманию иностранных культурных реалий.

*Библиографический список*

1.Барбашева Ю.А. Ценности американцев в аспекте перевода// Филологические науки. Вопросы теории и практики. – Тамбов: Издательство "Грамота", 2013. - №1 (19). – 24 с.

2.Маленова Е.Д. Стратегия транскреации в переводе субтитров: проблемы и решения // Научная сессия ГУАП. Часть III. Гуманитарные науки. Сборник докладов 11-15.04 2016 г. Спб., с. 231-236.

3.Chaume F. (2016). Audiovisual Translational Trends. Media Across Borders. p. 81.

4.Koskinen K. (2000). Beyond Ambivalence. Postmodernity and the Ethics of Translation. Tampere: University of Tampere. p. 53.

5.Все ненавидят Криса. [режим доступа: https://www.kinopoisk.ru/film/277565/ , дата обращения: 1.02.2016].

6.Кинопоиск. [режим доступа: http://www.kinopoisk.ru/top/serial/list/ , дата обращения: 03.04.2016].

7.Модный Петербург. Как сериалы сделали революцию на ТВ. [режим доступа: http://modny.spb.ru/articles/changed-tv-forever , дата обращения: 11.10.2016].

8.Everybody Hates Chris. [режим доступа: http://www.imdb.com/title/tt0460637/ , дата обращения: 1.02.2016].

9.Newsru.com. Культура. [режим доступа: https://www.newsru.com/cinema/30nov2004/serial.html , дата обращения: 12.10.2016].

*ЛЕБЕДЕВА СОФЬЯ ДМИТРИЕВНА* – бакалавр лингвистики, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения (СПбГУАП), Россия.

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

УДК 330

***А.С. Адольф, В.А. Кузнецова***

# ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ КАТЕГОРИИ «ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ»

*На сегодняшний день в современной экономической литературе категория денежные потоки как самостоятельный объект управления исследована недостаточно. В данной статье рассматриваются основные подходы к определению понятия «денежные потоки».*

***Ключевые слова:*** *денежные потоки, основные подходы.*

Движение во времени денежных средств функционирующего предприятия представляет собой непрерывный процесс и определяется понятием «денежные потоки». Экономический термин денежного потока происходит от английского словосочетания «cashflow», которое дословно переводится как «поток наличности». Денежные потоки представляют собой движение финансов предприятия за определенный интервал времени. Существуют значительные разногласия в подходах ученых и авторов к формулировке и толкованию содержания этого объекта финансового менеджмента. Одной из причин противоречий в толковании сущности денежных потоков является то, что значительная часть научных работников определяют денежные потоки как разницу между полученными и выплаченными предприятием средствами за определенный период времени, а другая - отмечают то, что денежные потоки предприятия являются движением средств, то есть их поступление и использование за определенный период времени. Можно выделить несколько значений понятия денежный поток. Для инвестора cashflow - ожидаемый в будущем доход от инвестиций (с учетом дисконта). С точки зрения руководства предприятия, на динамическом уровне, cashflow представляет собой план будущего движения денежных фондов предприятия во времени либо сводку данных об их движении в предшествующих периодах. В каждом случае cashflow означает фактическое движение финансовых средств.

В различных отраслях экономики дается разное определение понятия «денежный поток». Так в сфере страховой деятельности Т.Е. Гварлиани и В.Ю. Балакирева считают целесообразным рассматривать денежный поток как последовательное движение денежных средств, фондов и инструментов, связанных с функционированием государства, хозяйственного звена [5, с. 60]. В торговле денежные потоки

© Адольф А.С., Кузнецова В.А., 2018.

определяют как движение денежных средств. В.В. Ковалев в своих работах, таких как: «Управление финансами», «Финансовый анализ» отмечает: «Управление денежными потоками является одним из важнейших направлений финансового менеджмента. Оно включает в себя расчет времени обращения денежных средств (финансовый цикл), анализ денежного потока, его прогнозирование, определение оптимального уровня денежных средств, составление бюджетов денежных средств и т.п.» [8, с. 344]. Он отмечает также: «одним из основных элементов финансового анализа вообще и оценки инвестиционных проектов является оценка денежного потока, генерируемого в течение ряда временных периодов в результате реализации какого-либо проекта или функционирования того или иного вида активов». Само же понятие денежного потока не определяется [8, с. 100]. Карен Берман и Джо Найт рассматривают денежные потоки с точки зрения составления «Отчета о движении денежных средств» и делят их на три основные категории: поступления (использование) денежных средств в ходе операций, т.е. операционной деятельности; поступления (использование) денежных средств в ходе инвестиционной деятельности и в ходе финансовой деятельности. Самого определения денежных потоков они не дают.

В экономической литературе имеются различные подходы к категории «денежный поток». Выделяют три основных подхода к трактовке данного определения. В рамках первого подхода денежные потоки определяются как разность между всеми поступившими и выплаченными предприятием денежными средствами за определенный период времени. Его сторонниками являются: А.Н. Азрилиян [1], М.Г. Лапуста, М.И. Черутова.

Так, А.Н. Азрилиян под денежными потоками понимает «разность между суммами поступлений и выплат денежных средств компании за определенный период времени, обычно за финансовый год». Согласно М.И. Черутовой, «поток денежных средств - разность между всеми полученными и выплаченными предприятием денежными средствами за определенный период времени по всем видам деятельности». Экономисты, являющиеся сторонниками второго подхода, определяют денежные потоки как совокупность поступлений (притоков) и выплат (оттоков) денежных средств за определенный период времени. К ним относятся: В.В. Бочаров, А.А. Володин, Е.М. Сорокина. В рамках третьего подхода денежные потоки определяются как совокупность распределенных по отдельным временным интервалам поступлений и выплат денежных средств. Такого подхода придерживаются И.А. Бланк, Е.М. Григорьева, Р.Г. Попова. Согласно Р.Г. Поповой, «денежный поток - совокупность поступлений и расходований денежных средств в рассматриваемом периоде времени в разрезе отдельных его интервалов» [7].

С позиции финансового менеджмента даются следующие определения денежного потока. Крамаренко Г.А. считает, что «Денежный поток – совокупность распределенных во времени поступлений и выплат средств, генерируемых хозяйственной деятельностью предприятия». Кирейцев Г. Г.: «Денежный поток - является одним из ключевых моментов оптимального соотношения между ликвидностью и прибыльностью». По мнению Коваленко Л.О. и Ремневой Л.М. «денежные потоки – это приток и выбытие денежных средств и их эквивалентов в результате производственно-хозяйственной деятельности предприятия».

В финансовом анализе денежный поток определяют как: Старостенко Г. Г., Мирко Н. В.: «Денежный поток - поступления и расходы денежных средств в процессе осуществления хозяйственной деятельности предприятия».

С позиции финансового учета Грей С. и Нидлз Б. дают следующее определение потокам денежных средств: «это поступления и выплаты денежных средств и их эквивалентов. Эквиваленты денежных средств – краткосрочные, высоколиквидные инвестиции, включая депозитные счета денежного рынка, коммерческие бумаги и государственные облигации, которые легко можно обратить в денежные средства». [6. с. 439].

Ниже представлены мнения других зарубежных и отечественных ученых, характеризующие понятие категории «денежный поток».

Например, американский ученый Л. А. Беристайн считает, что компания проверяет процессы движения денежных средств – приток и отток его в производственной, финансовой и инвестиционной деятельности. Можно определить различия между притоком и оттоком денежных средств для каждой из этих видов деятельности, а также для деятельности предприятия в целом. Приток денежных средств будет соответствовать росту остатка денег в этом периоде, а отток денежных средств – уменьшению остатка денег.

Другие американские ученые Ван Хорн и Джеймс К. отмечают, что движение денежных средств фирмы является непрерывным процессом. Активы фирмы выражают действительное использование денежных средств, а пассивы – действительные источники денежных средств. Сумма денежных средств периодически изменяется в зависимости от объема реализации продукции, оплаты дебиторской задолженностей, капитального расхода и финансирования.

Ученые Германии определяют понятие «денежный поток» как «Cash-Flow». По их мнению, «Cash-Flow» равняется сумме годового остатка, амортизационных отчислений и оплаты средств пенсионному фонду. Для определения фактического объема внутреннего финансирования из «Cash-Flow» минусируется оплата планируемого дивиденда. Амортизационные отчисления и оплата пенсионному фонду уменьшают возможности внутреннего финансирования и не зависят от притока денежных средств. В действительности эти средства могут оставаться в распоряжении предприятия и использоваться как источник финансирования. «Cash-Flow» отражает фактический объем внутреннего финансирования, с помощью которого можно определить потребности предприятия в финансовых ресурсах.

Международной системой финансовой отчетности (МСФО) по бухгалтерскому учету дается такое понятие денежного потока: «Денежные потоки – это прибытие и выбытие денежных средств и их эквивалентов». Однако данное понятие носит относительно узкий смысл. Специалисты по финансовому менеджменту дают более широкое понятие денежному потоку.

Такой автор как Р.А. Брейли формулирует определение потока денежных средств так: «Поток денежных средств от производственно-хозяйственной деятельности определяется вычитанием себестоимости проданных товаров, прочих расходов и налогов из выручки от реализации».

Ю. Бригхем предложил определение, связанное с учетом чистого денежного потока: «Денежный поток – это фактически чистые денежные средства, которые приходят в фирму (или тратятся ею) на протяжении определенного периода». Данная формулировка непосредственно связана с оценкой целесообразности осуществления капитальных вложений, т.е. с учетом чистого денежного потока.

А. Гаген более широко определяет денежный поток: как движение денежных средств в реальном времени, по сути, денежный поток - это разность между суммами поступлений и выплат денежных средств компании за определенный период времени, когда за этот промежуток берется финансовый год.

Отечественный экономист И.А. Бланк формулирует определение денежного потока следующим образом: «Денежный поток – основной показатель, характеризующий эффект инвестиций в виде возвращаемых инвестору денежных средств. Основу денежного потока по инвестициям составляет чистая прибыль и сумма амортизации материальных и нематериальных активов» [3].

Бочаров В. В. понимает денежный поток как: «совокупность денежных средств, которую получает, или выплачивает компания в течение определенного периода» [2].

Кузнецова И.Д. определяет понятие «денежные потоки» как сумму денежных средств, находящихся в собственности у предприятия и обеспечивающих его эффективность, финансовое состояние, платежеспособность, имидж на рынке.

Нельзя не отметить, что в отечественных и зарубежных источниках категория «денежные потоки» излагается по-разному. В России к сущности термина «денежный поток» имеются особые точки зрения. Так, в 1995 г. в состав бухгалтерского учета была включена форма № 4 «Отчет о движении денежных средств». По мнению российских ученых, под денежными потоками подразумеваются различия между получаемыми и оплачиваемыми денежными средствами предприятия на определенный период времени, они сравниваются с прибылью. Прибыль является показателем, отражающим эффективность работы предприятия. Рост прибыли обеспечивает финансовую основу для самофинансирования деятельности компании, для реализации расширенного воспроизводства и удовлетворения всевозможных потребностей. За счет прибыли обеспечивается выполнение обязательств компании перед бюджетом, кредитными организациями и банками, а также перед другими предприятиями.

Проанализировав представленные в специальной литературе точки зрения, следует отметить, что первые два подхода к определению денежных потоков недостаточно полно отражают сущность данной экономической категории. Они отражают узкую трактовку этого термина, поскольку характеризуют лишь отдельные виды денежного потока, определяемые в зависимости от метода исчисления его объема. Так, первый подход характеризует денежный поток как чистый денежный поток, т. е. как объем всех поступлений денежных средств за вычетом их выплат. В рамках второго подхода денежный поток рассматривается как валовой денежный поток, т. е. как совокупность всех денежных поступлений и выплат. Недостаток данных подходов заключается в том, что они не учитывают существование других видов денежных потоков и не отражают такого значимого свойства денежного потока, как распределение во времени, здесь отсутствует привязка денежного потока к временным интервалам. Третий подход к характеристике денежного потока акцентирует внимание на данном свойстве и учитывает различную стоимость денег во времени, т. е., по мнению авторов, наиболее достоверно отражает сущность понятия «денежный поток».

Еще не существует однозначного мнения касательно трактовки денежных потоков. Одни ученые считают, что денежный поток – это постоянное движение денег, то есть их поступление и использование через предприятие в любой период времени. Другие считают, что денежные потоки следует определять

как разницу между полученными и выплаченными предприятием средствами за определенный период времени. Такой подход не точный, так как существуют еще остатки денежных средств.

Изучив различные точки зрения и подходы к определению данной категории, целесообразно под денежными потоками организации рассматривать распределенные по отдельным временным интервалам и ограниченные во времени поступления (денежные притоки) и выплаты (денежные оттоки) денежных средств, генерируемых хозяйственной деятельностью предприятия, ведь «поток» по своему содержанию означает движение.

Из всего вышеперечисленного видно, что денежные потоки являются важнейшим самостоятельным объектом финансового управления предприятия, который помогает достигнуть поставленных текущих и стратегических целей предприятия и способствует формированию позитивных финансовых результатов.

*Библиографический список*

1.А.Н. Азрилияна. – 2-е изд., доп. – М.: Институт новой экономики, 2007. – 1088 с. / новый экономический словарь.

2.Бочаров В.В. Управление денежным оборотом предприятий и корпораций. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 144 с.

3.Бланк И.А. Финансовый менеджмент: учебный курс. – 2-е изд., перераб. и доп. – Киев: Эльга, Ника-Центр, 2004. – 656 с.

4.А.Н. Гаврилова, Е.Ф. Сысоева, А.И. Барабанов и др. – 5-е изд. – М.: КНОРУС, 2008./ Финансовый менеджмент: учеб. пособие

5.Гварлиани Т.Е., Балакирева В.Ю. денежные потоки в страховании. –9 М.: Финансы и статистика, 2004. – 336 с

6.Грей С. Нидлз Б. Финансовый учет: глобальный подход. Пер. с англ. – Корпорация Прагма, 2006. – 674 с

7.Григорьева Е.М., Перепечкина Е.Г. Финансы корпораций: учеб. пособие/ под ред.

8.Ковалев В.В. Управление финансами: Учеб. Пособие. – М.: ФБК- ПРЕСС, 1998. – 512 с

*АДОЛЬФ АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА* – магистрант, Сибирский государственный университет науки и технологии имени академика М. Ф. Решетнева, Россия.

*КУЗНЕЦОВА ВЕРА АЛЬБЕРТОВНА* – кандидат экономических наук, профессор кафедры «Финансы и кредит», Сибирский государственный университет науки и технологии имени академика М.Ф. Решетнева, Россия.

УДК 330

***Ю.С. Астраханкина***

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

*В статье рассматривается значение материально-производственных запасов (МПЗ) в деятельности организации. Вносятся предложения по теоретическим положениям и практическим рекомендациям развития методик анализа МПЗ в организациях, обеспечивающих качественность аналитического обоснования и объективность оценки управленческих решений по их осуществлении.*

***Ключевые слова:*** *экономический анализ, методика, материально-производственные запасы.*

Экономический анализ в современных условиях приобретает все большее значение. Он необходим внутренним управленческим структурам для знания финансово-экономического состояния своего предприятия, инвесторам, которые планируют сотрудничать с этой организацией [2, с. 24]. Цель статьи - рассмотреть теоретические аспекты МПЗ, обосновать необходимость дальнейшего формирования методики МПЗ с учетом отечественного и зарубежного опыта.

Запасы — это важнейший вид активов организаций, потребляемый целиком и полностью переносящий свою стоимость на изготавлимую продукцию. В результате производственного процесса материальные ресурсы трансформируются в материальные затраты, составляющие существенную часть в общей сумме затрат на производство продукции, работ, услуг. Таким образом при рациональном использовании материалов снижается себестоимость продукции, работ, услуг и повышается прибыль. Производственные запасы требуют не только рационального, но и корректного управления для предотвращения потерь. Так, например, недостаточное количество запасов на предприятии приводит к нарушениям ритмичности производства продукции, изменениям сроков выполнения работ по договорам, росту себестоимости, уменьшению прибыли. С другой стороны, большое количестве запасов приводит к замораживанию оборотных активов, так как денежные средства в виде сырья и материалов, находятся на складах, а могли бы быть задействованы в оборотном процессе и приносить прибыль.

Таким образом, важность проведения экономического анализа МПЗ в целях подтверждения достоверности бухгалтерской отчетности повышается. Определение сущности хозяйственных операций по движению материалов, оценка хозяйственных ситуаций с материалами, установление резервов под снижение стоимости МПЗ, а также обоснованность решений для принятия управленческих решений осуществляется благодаря экономическому анализу.

Экономический анализ – связующее звено между учетом и аудитом с помощью которого учетная информация о МПЗ обобщается и аналитически обрабатывается. Цель анализа МПЗ заключается в получении необходимых объемов информации, дающие верную и своевременную оценку состояния запасов сырья и материалов, незавершенного производства, готовой продукции, их соответствия рыночным потребностям либо потребностям производства, определение дополнительных резервных запасов для расширения экономических возможностей компании.

Центральными задачами в экономическом анализе материальных запасов [2, с. 16]:

1) изучение степени обеспеченности производства материалами и определение влияния данного фактора на объем производства продукции;
2) оценка состояния МПЗ, их ликвидность и скорость оборачиваемости;
3) оценка степени результативности применения материалов;
4) раскрытие нерационального расхода материалов, а именно несоответствие нормам, брак и потери;
5) выработка управленческих решений на основе сделанного анализа.

Анализ МПЗ основан на:

1) формах бухгалтерской (финансовой) отчетности организации;
2) оперативных данных отдела материально-технического обеспечения; данных статистической отчетности;
3) планах материально-технического снабжения;
4) заявках, контрактах на поставку сырья и материалов;

© Астраханкина Ю.С., 2018.

5) отчетах об остатках, поступлениях и расходах сырья и материалов;
6) отчетах о расходе на топливно-энергетические ресурсы;
7) отчетах о затратах производства продукции (работ, услуг);
8) сведениях аналитического бухгалтерского учета о поступлении, расходе и остатках материалов и др. [2, с. 29].

Анализ материалов осуществляется по следующим основным направлениям:
1) анализ наличия, структуры и движения материалов в организации;
2) анализ обеспеченности организации материалами;
3) анализ основных показателей использования МПЗ;
4) анализ эффективности использования МПЗ.

Д. А. Ендовицкий считает анализ состава, структуры и динамики МПЗ необходимым для: выявления основных направлений в изменении величины и состава запасов; определения основных причин этих изменений; выявления резервов повышения эффективности хозяйственной деятельности, которые связаны с материалами.

Профессор В. И. Бариленко определяет важность использования системы обобщающих и частных показателей для оценки эффективности использования материалов. Развернутое представление о степени эффективности использования запасов, а также резервы его повышения достигаются благодаря обобщающим показателям. Эффективность потребления отдельно каждого элемента материальных ресурсов: вспомогательных и основных материалов, газа, ГСМ, электроэнергии характеризуются частными показателями. Кроме того благодаря последним можно найти пути снижения материалоемкости отдельных изделий.

Савицкая Г. В. и Бердникова Т. Б. выделяют показатели материалоемкости и материалоотдачи как самыми важными для анализа МПЗ. находит эффективность использования материалов на основе двух подходов. Первый подход основывается на выявлении результативности использования материалов. Ключевые понятия подхода: материалоемкость и материалоотдача. Материалоемкость - это отношение стоимости материалов к объему производимой продукции. Материалоотдача - это показатель, обратный материалоемкости, определяющий сколько продукции приходиться на каждый рубль вложенных материальных ресурсов.

По мнению профессора Н. П. Любушина, многие российские организации в ближайшем времени перейдут к логистическим методам управления запасами. Этап внедрения этого метода потребует применения нормативного метода управления, то есть эффективного управления запасами (процесс снабжения, производства, сбыта и т. д.). Метод будет способствовать росту скорости процессов и их эффективности, позволит дать оценку надежности и производительности процессов.

Нормирование МПЗ – это первый шаг к организации управления материальными потоками. Главная цель управления материальными потоками - это снижение уровня запасов, достигнуть которую можно путем наведения порядка в деятельности производства и усовершенствования системы материально-технического снабжения.

К настоящему времени в научной литературе насчитывается немалое число методик проведения анализа, постоянно совершенствующихся и содействующих решениям вопросов управления МПЗ [1, с. 249]. Выработанные методики экономического анализа включают в себя использование следующих методов: абсолютные и относительные показатели, приемы сравнения, группировки, индексный метод, балансовый метод и т. д.

Большинство ученых-аналитиков предлагают проводить анализ материалов в несколько этапов. Обобщенная структурно-логическая схема проведения анализа запасов, включающая 5 этапов (см. табл. 1).

Таблица 1

Схема проведения анализа запасов

| Этап | Название этапа | Характеристика этапа |
|---|---|---|
| 1 | Анализ МПЗ в целом и по элементам в динамике | Анализ наличия и состава материально-производственных запасов для получения нужного объема информации, дающей оценку состояния МПЗ, их соответствия потребностям рынка или производства, а также для выделения тех групп материально-производственных запасов, на которые нужно обратить особое внимание. |
| 2 | Анализ уровня обеспеченности предприятия сырьем и материалами | Сравнение фактического количества закупленных материалов с плановой потребностью, проверка выполнения договоров поставки. Важность МПЗ на предприятии нередко находится их стоимостью приобретения, а уровень их обеспеченности служит причиной той или иной степени текущей ликвидности (не ликвидности) организации. |

Окончание таблицы 1

| Этап | Название этапа | Характеристика этапа |
|---|---|---|
| 3 | Выявление резервов уменьшения себестоимости продукции путем снижения материальных затрат | Потребность в материальных ресурсах устанавливается в разрезе их видов списания на основное производство, вспомогательное и обслуживающие производства и хозяйства, запасы. Нормирование расходов материалов и их анализ направлен на выявление резервов снижения материальных затрат, следовательно, и себестоимости некоторых изделий и проводится по конкретным видам готовой продукции, выпускаемой организацией. |
| 4 | Анализ эффективности использования МПЗ | Для оценки эффективности использования материалов целесообразно применять обобщающие и частные показатели. Первые представляют уровень эффективности использования материально-производственных запасов, а вторые дают представление об эффективности потребления отдельных элементов материальных ресурсов (ГСМ, энергии, стройматериалы) [2, с. 179]. |
| 5 | Анализ чистого оборотного капитала в соответствии с МСФО | Выявление излишка или недостачи чистого оборотного капитала и расчет коэффициента покрытия запасов чистым оборотным капиталом для формирования качественной информации в целом о деятельности хозяйствующих субъектов на основе данных финансовой (бухгалтерской) отчетности организации, подготовленной по международным стандартам (МСФО) [1, с. 248]. |

Предлагаемая методика анализа МПЗ позволит каждой организации повысить результативность хозяйственной деятельности на базе обнаружения внутрипроизводственных резервов и разработки рекомендаций по их реализации, окажет содействие в обеспечении управленческого персонала необходимой информацией, приведет к росту эффективности использования запасов.

Эффективность управления запасами – это гарантия снижения себестоимости, и соответственно, гарантия роста рентабельности и прибыли предприятия. Необходимо изучать и прогнозировать рынок, выбирать более выгодных поставщиков, определять потребность населения в услугах организации, стимулировать спрос. Всё это позволит наладить более результативный и менее трудоемкий учет и контроль за наличием, движением и использованием МПЗ.

*Библиографический список*

1. Безрукова Т. Л., Степанова Ю. Н., Шанин И. И., Жабина А. И. Принципиальные расхождения в МСФО и РСБУ [Текст] / Т. Л. Безрукова, Ю. Н. Степанова, И. И. Шанин, А. И. Жабина // Научно-технический журнал «Успехи современного естествознания» № 1, часть 2, 2015. — С.247–250.

2. Войтоловский, Н. В. Экономический анализ : учебник для бакалавров / Н. В. Войтоловский, А. П. Калинина, И. И. Мазурова ; под ред. Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 548 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-3316-1.

*АСТРАХАНКИНА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА* – магистрант, Оренбургский государственный университет, Россия.

УДК 330

***Д.В. Макеева***

# РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

*В данной статье изучаются вопросы, связанные с проблемами развития рынка ипотечного кредитования в России. Ипотека – один из наиболее перспективных инструментов для того, чтобы решить жилищную проблему. Однако, на сегодняшний день можно выделить ряд причин, препятствующих развитию ипотеки в России. В ходе работы проведен анализ по состоянию современного российского рынка ипотечного кредитования, разобраны проблемы и перспективы ее развития.*

***Ключевые слова:*** *ипотечное кредитование; экономические проблемы развития ипотечного кредитования.*

Само слово «ипотека» возникло ещё до н. э. в Античной Греции непосредственно в самом начале VI века. Данным образом древние греки называли форму обязательств по взятому на себя долгу перед заимодавцем. На участке земли, принадлежащей должнику, устанавливали столб, на котором находилась надпись, свидетельствующая, что данная территория земли снабжает задолженность ее владельца. Данный столб получил название «ипотека». Буквальный перевод данного термина с древнегреческого языка обозначает не иначе как «подставка», «подпорка». Кроме того, и в Древнем Египте дача земли под залог использовалась в качестве распространенного способа, гарантирующего исполнение взятых на себя обязательств.

В настоящее время приобретение собственного жилья – это истинное желание любой и каждой вновь образованной ячейки общества, которое может с лёгкостью воплотиться в реальность, нужно только принять ту поддержку со стороны государства, которую оно готово оказать каждому из субъектов РФ.

И все же, в решении жилищной проблемы граждан России ипотечное кредитование сейчас не занимает должного места. Особенно сложно с ипотекой в регионах, поэтому рассмотрим возможные пути решения этой проблемы.

Согласно аналитическим данным исследовательского центра Национального агентства финансовых исследований (НАФИ) в области социологии, та часть из общей совокупности опрашиваемых лиц, которая желала бы обеспечить себя собственным жильём или увеличить уже имеющиеся квадратные метры, растет с каждым годом. Такую тенденцию роста подтверждают конкретные цифры: за прошедшие пять лет процент роста составил порядка 11 %, с 23 % к началу 2012 года до 34 % к началу 2017 года, таким образом можно выявить, что только один человек из десяти имеющих желание купить квартиру или дом прибегает к услугам рынка ипотечного кредитования [1, с. 123].

Прибегнув к ипотечному кредитованию, наши сограждане имеют возможность купить объект недвижимости и пользоваться приобретенным жильем, сделав только лишь начальный банковский платеж. В данном случае и состоит первостепенное достоинство залогового кредитования перед другими банковскими кредитными продуктами. Первичный платеж может составлять порядка десяти процентов и доходить до тридцати процентов от общей суммы платежа.

Основную часть долга разделяют на одинаковые доли, таким образом, долг погашается путем выплаты ежемесячных платежей продолжительностью от 10 до 20−30 лет. Основной недостаток такого вида кредита выступает превышение общей выплаченной задолженности за все время кредитования в полтора-два раза первоначальной стоимости жилья [2, с. 139].

И все же существует несколько причин в современных условиях, препятствующих функционированию рынка ипотечного кредитования в России. Проведем исследование по проблемным вопросам касательно данного аспекта.

1) Нестабильная экономическая ситуация

Ипотека выдается под залог недвижимости на длительный срок. Для активного развития ипотеки необходима экономическая стабильность, банкам нужны имущественные гарантии для уменьшения рисков. Но и заёмщики заинтересованы в стабильных доходах и постоянной работе, чтобы иметь возможность делать своевременные платежи и не потерять залоговое имущество и значительный первоначальный взнос. Но экономическая ситуация, не только российская, а и вся мировая, очень нестабильна. Финансовые скачки, нестабильные цены на сырьевые ресурсы так или иначе влияют на доходы жителей страны.

2) Низкая платежеспособность населения

© Макеева Д.В., 2018.

У банков и кредитных организаций на фоне финансовой нестабильности появляются две проблемные задачи, связанные друг с другом:

− У населения снижается уровень доходов, и сумма депозитных вкладов уменьшается.

− Из-за уменьшения депозитов, условия по кредитованию становятся жестче, а операции по выдаче ипотек более рискованными.

Получается, что ипотеку могут разрешить себе только жители со стабильным и довольно высоким доходом, а их количество в масштабах страны мизерно. Согласно данным статистики за 2016 год, только 1% населения России мог позволить себе приобрести жилую недвижимость самостоятельно, не прибегая к заемным средствам.

Вместе с тем, как следует из данных Росстата, россияне все так же постепенно беднеют: в первом полугодии 2017 года реальные располагаемые доходы населения сократились на 1,4% в сравнении с аналогичным периодом 2016 года, а с начала кризиса в 2014 году доходы населения упали почти на 20% [3, с. 26]. При этом около 60% экономически активных россиян имеют кредиты или выплачивают их за своих родственников, каждый третий должник в стране имеет по два невыплаченных кредита, каждый десятый – уже пять, а свыше половины всех заемщиков новыми кредитами оплачивают старые [6].

И в итоге, из-за возникших материальных проблем у заемщиков появляются проблемные ипотечные кредиты.

3) Проблемы жилищной ипотеки для банков

Банки, идя навстречу клиентам, реструктуризировали большое количество ипотечных договоров, то есть отодвинули дату окончательного погашения на более поздние сроки, что замедляет оборачиваемость ресурсов, увеличивает риски финансовой операции. Вся кредитная политика банка сводится к следующему:

− обеспечению прибыльности и безопасности операции;

− обеспечению эффективности работы;

− к сведению рисков до минимума.

При этом единой кредитной политики для всех банков нет, у каждого из них собственная стратегия и тактика работы, учитывающая организационные факторы и финансовые возможности для ликвидации своих рисков. Поэтому любой банк включает в работу с ипотеками обязательное страхование (жизни и трудоспособности заемщика, самого залогового имущества, риска утраты права на собственность).

4) Инфляция

На развитие ипотеки влияет и инфляция, при которой идет существенное обесценивание денег, рост цен. Сама по себе инфляция есть нормальный процесс в экономической жизни стран и не является опасной, пока ее контролирует государство. Если же идет высокий рост инфляции, то соответственно выплаты по кредиту на жилье значительно снижаются в цене. Учитывая при этом рост цен на жилье, то выгода заемщика еще более очевидна. Правда, стоит следить за ставкой рефинансирования и в случае ее увеличения попробовать предпринять действия по спасению своих денежных средств.

5) Высокие ставки ипотечного кредитования

Огромную роль для заемщика в вопросе выбора банка для получения ипотеки играют проценты по кредиту. Сейчас российская экономика не в лучшей форме, включая и строительный рынок, и банки. При видимом снижении цен на жилище, ставки по ипотеке явного снижения не имеют. Банкам для минимизации рисков и перестраховки приходится повышать или держать на уровне проценты, вводить всевозможные штрафные санкции за неплатежи и долги.

В странах с развитой экономикой, в которых уровень инфляции низкий, данный вид кредитования доступен каждому гражданину, так как процентные ставки по ипотеке не превышают 3–4% годовых. Например, ставки по ипотеке в Германии составляют 2,73%, в Великобритании 3,12%, в США 3%.

В 2017 году продолжилось падение объема ипотечных кредитов практически во всех банках России (табл. 1) [7].

Таблица 1

Ставки ипотечного кредитования

| N п.п. | Название банка | % снижение |
|---|---|---|
| 1 | Сбербанк | 24 |
| 2 | ВТБ | 53 |
| 3 | Банк Москвы | 15 |
| 4 | Россехозбанк | 38 |
| 5 | Газпромбанк | 73 |
| 6 | Банк Жилфинанс | 23 |
| 7 | Банк Возрождение | 43 |

Причинами являются все тоже ухудшение экономики, санкции запада против России, снижение достатка населения.

6) Монополизация рынка

Также одной из проблем развития ипотеки в РФ есть монополизация на строительном рынке, что свойственно практически любому региону страны, где работают большие бюджетные деньги. После кризиса в крупных строительных фирмах сменились структуры собственности, в состав собственников вошли крупные банки.

В соответствии с законом все они самостоятельные юридические лица и факт сговора строительных компаний с банками доказать практически невозможно. К тому же на рынке существует еще один крупный монополист — энергетические компании, которые обеспечивают строительные объекты водой, теплом, газом, электроэнергией и диктуют свои условия и цены, что неблагоприятно сказывается на развитии ипотечного кредитования.

Объединение административных властей на местах со строительными организациями для выделения земли в обход торгов, с несоблюдением законного порядка при госзаказах также является отрицательным фактором. Для ликвидации этой ситуации и обеспечения «прозрачности» проведения торгов необходимы доработки в закон о государственных закупках, возможно введение в комиссии представителей общественности.

7) Миграционная политика

Жизнь в крупных городах и столице гораздо активнее, динамичнее и значительно выше по уровню. Поэтому миграция населения становится системой, люди стремятся к более стабильной, с большими возможностями жизни. И это ведет к росту спроса на жилье и, в итоге, к удорожанию квартир, росту начисленных процентов.

Стоит не забывать, что цена жилья по ипотеке даже при ставке в 10% вырастает минимум в два раза против начальной цены.

8) Финансовая неграмотность населения

Следующим проблемным фактором является низкая финансовая грамотность населения, обуславливающая нерациональное использование населением кредитных средств, а также наличие риска недобросовестности со стороны кредиторов. Непременным условием высокого качества жизни населения является его грамотное финансовое поведение, которое в настоящее время в России находится на достаточно низком уровне.

Каждому заемщику необходимо осознать, что ипотека позволяет получить деньги на покупку жилья «здесь и сейчас», но взамен собственник, в конечном счете, оплачивает сумму, которой хватило бы на покупку двух, а то и трех аналогичных квартир. Прежде чем воспользоваться ипотечным кредитом, следует подсчитать суммарный годовой доход, а затем поделить цену приобретаемого жилья на эту сумму. Если оно (приобретаемое жилье) стоит менее пяти ваших полных годовых заработков, об ипотеке стоит задуматься всерьез; в противном случае лучше о ней забыть.

Более того, взяв ипотечный кредит, заемщик становится «привязанным» к текущему источнику доходов и будет вынужден «держаться» за свою работу. При этом страх потерять эту работу перевешивает стремление что-либо изменить в жизни, например, открыть свой бизнес. Таким образом, долговое бремя препятствует желанию принимать новые риски и изменить жизненную ситуацию.

Ответ на актуальный для многих соотечественников вопрос, стоит ли воспользоваться ипотечным кредитом в 2018 году, зависит от того, какие цели при этом они преследуют. Если вопрос с жильем стоит остро, то, конечно, настоящее время не самое плохое для того, чтобы взять ипотечный кредит: ставки по таким займам, как и цены на недвижимость, продолжают снижаться, что позволяет купить жилье в ипотеку на сравнительно выгодных условиях. Однако при этом следует выбирать максимально ликвидное жилье, поскольку в связи с дальнейшим снижением цен старый жилой фонд будет быстрее терять свою стоимость, чем жилье в новостройке. Покупка старой недвижимости в кредит имеет смысл только в том случае, если ею собираются владеть продолжительный период времени. Если же это рассматривается как этап постепенного улучшения жилищных условий, то такая покупка нецелесообразна: снижающийся спрос сделает дальнейшую реализацию такой квартиры без существенных скидок со стороны продавца практически нереальной [5, с. 106].

9) Недостаточное количество социальных программ

При получении кредита на жилье, заемщиков может экономически защитить только государство с современными подходами к законодательству по ипотечному кредитованию. Радует, что правительство активно принимает участие в этом процессе, выделяя отдельным банкам субсидированные кредиты для понижения ставок по кредиту. Сейчас работает программа с государственной поддержкой для населения со средним доходом, условием которой есть постоянная процентная ставка на весь период кредитования. Но список таких банков ограничен и выбор предоставленного жилья для ипотеки тоже не широк.

На помощь малообеспеченным слоям приходит социальная ипотека, которая является правительственной программой и в каждом регионе имеет свои особенности. Полную информацию об этом виде помощи можно получить в местных органах власти или в АИЖК. Государство в социальных ипотеках выступает третьей стороной, выполняя поддержку интересов банка (возмещая его выгоды) и граждан (обеспечивая их доступным жильем).

Положительной стороной в этих программах есть:

− решение квартирного вопроса для людей с небольшим доходом;

− лояльный график платежей;

− длительный срок займа с относительно небольшой переплатой;

− все действия находятся под контролем государства.

Но значительное количество подтверждающих документов, жесткие условия для участия, недостаточно большой список лиц, попадающих в социальные программы — большие минусы в развитии господдержки ипотечного кредитования.

Кроме вышеперечисленного, развитие ипотечного кредитования в России на сегодняшний момент осложнено:

− неравномерным распределением ипотечного рынка в регионах;

− стагнацией рынка недвижимости.

Решение проблем ипотечного кредитования – это совокупная задача, которая задевает различные стороны жизни и развития страны, расширение и совершенствование банковских услуг. Несмотря на все эти трудности картина будущего ипотечного кредитования в России вызывает оптимизм, и общая стабильность нашей страны без сомнения достигнет точки, когда ипотечное кредитование одинаково будет прибыльно и интересно и банкам, и неограниченным массам населения всех регионов России.

Так прогнозы ипотеки на 2018 год довольно положительны. Основной прогноз касается процентной ставки. Предполагается, что она продолжит падать до уровня 7-8% годовых благодаря снижению уровня инфляции. Значительное падение стоимости жилья и рост его доступности – также один из оптимистичных прогнозов [8].

Резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что развитие российского рынка ипотечного кредитования имеет довольно неоднозначный характер, с одной стороны ипотека представляет собой наиболее удобную форму кредитования населения для приобретения недвижимости. С каждым годом появляются новые кредитные организации, которые предлагают программы, включающие в себя льготные условия и более доступные проценты по кредитам. Но, наряду с этим, присутствуют существенные немаловажные сдерживающие факторы, замедляющие рост данного сегмента и тем самым вызвав вплоть до кризиса всей банковской системы за счет увеличения невозвращенных кредитов.

*Библиографический список*

1. Караваева Ю. С. Финансы: учеб. пособие. М.: Мир науки, РИСО БГУ, 2017. – 165 с.

2. Караваева Ю. С., Лозина Е. А. Анализ организации кредитных и депозитных операций в ПАО «Сбербанк России» // Бюллетень науки и практики. 2017. № 1 (14). С. 134−141.

3. Макейкина С.М., Хлынкова И.А. Мониторинг ипотечного жилищного кредитования в России на современном этапе / С.М. Макейкина, И.А. Хлынкова // Научный альманах. – 2016. – №10. – С.26.

4. Прохорова Д.А. Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в России / Д.А. Прохорова // Молодой ученый. – 2016. – №11. – С. 95

5. Трифонов Д.А., Хащина Д.С. К вопросу о видах инструментов ипотечного кредитования / Д.А. Трифонов, Д.С. Хащина // Экономика и бизнес: теория и практика – 2017. – №1. – С.106.

6. Больше половины заемщиков в РФ новыми долгами покрывают старые [Электронный ресурс] // Независимая газета. URL: http://www.ng.ru/economics/2017-04-19/4_6977_kredits.html (дата обращения: 26.01.2018)

7. Официальный сайт агентства ипотечного жилищного кредитования АИЖК // [Электронный ресурс] / Режим доступа: https://дом.рф

8. Ипотека и финансы. [Электронный доступ] – URL: https://www.ipoteka.finance

*МАКЕЕВА ДАРЬЯ ВЛАДИМИРОВНА* – магистрант, Международный банковский институт, Россия

УДК 330

***Д.В. Макеева***

# АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Потребительский кредит выступает одним из факторов роста покупательской платежеспособности населения. Вплоть до начала в российской экономике кризисных явлений 2008 года рынок потребительского кредитования развивался опережающими темпами, став существенным локомотивом экономического роста в стране. Однако введение экономических санкций и дестабилизация финансово-кредитной системы Российской Федерации нарушили данную тенденцию. В статье представлен вклад различных составляющих спроса, в том числе потребления домохозяйств, в экономический рост Российской Федерации.*

***Ключевые слова:*** *банковская деятельность; потребительский кредит; процентная ставка; розничное кредитование; кредитные организации.*

Потребительское кредитование - важный и высокорентабельный инструмент финансового рынка, а для населения - упрощенный способ получения денег средства для удовлетворения текущих социально-экономических потребностей.

Существенный рост кредитования населения в России стал важным фактором развитие банковской системы и экономики в целом. На современном этапе экономическое развитие занимает важное место в поиске путей выхода из кризиса государство занято дальнейшим совершенствованием кредитных форм, развитием сбалансированные подходы к реализации кредитной политики банковских учреждений, формирование продуктивной кредитной системы и ее эффективное управление риски. Несмотря на то, что банковские учреждения сейчас несколько замедлились свою деятельность на рынке кредитования физических лиц, необходимость дальнейшего изучение теоретических и практических вопросов потребительского кредитование населения остается очень актуальным.

Изменение объемов кредитования, а также ситуации в целом в банковской системе оказывает сильное воздействие на экономику страны. Банки, стремясь повысить свои доходы, проводят активную работу над увеличением объема кредитования, не всегда должным образом анализируя кредитную нагрузку потенциального заемщика, источники погашения кредита, выдавая ссуды неблагонадежным клиентам. Для покрытия рисков – повышают стоимость кредита, прибегают к оформлению, а иногда и к «навязыванию», услуг страхования, что также является насущной проблемой рынка потребительского кредитования. Все это приводит к росту «проблемных» кредитов, снижению качества кредитного портфеля банка, ухудшению его финансовых показателей. Одной из причин возникновения данных проблем является отсутствие должного уровня финансовой грамотности у населения по вопросам кредитования. В связи с этим Банк России осуществляет разработку специальной методики измерения финансовой грамотности среди населения, чтобы определить эффективность реализованных программ финансового просвещения российских граждан. [5]

Для того, чтобы говорить о проблемах и перспективах развития потребительского кредитования для начала нужно дать определение этому понятию и разобраться каким образом, данный вид кредитования влияет на повышение благосостояния населения.

Согласно Федеральному закону от 21.12.2013 №353-ФЗ (ред. от 03.07. 2016) «О потребительском кредите (займе)» потребительский кредит (заем) – это денежные средства, предоставляемые заемщику на основании кредитного договора, договора займа, в том числе с использованием электронных средств платежа, в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, в том числе с лимитом кредитования [6].

Таким образом главный признак потребительского кредитования это – товарно-денежные взаимоотношения между банком и заемщиком, которому предоставляются денежные средства на личные, бытовые и иные нужды на основании кредитного договора, договора займа.

Из-за недостатка денежных средств физические лица вынуждены обращаться к банкам и брать потребительские кредиты, для того чтобы удовлетворить свои потребности. В тоже время рост потреби-

© Макеева Д.В., 2018.

тельского кредитования ускоряет развитие потребительского рынка и банковского сектора, что в свою очередь отражается на развитии экономики страны, происходит улучшение уровня жизни населения.

Таблица 1

Объем выданных потребительских кредитов (без просроченных)

| Наименование банка | Объем потребительского кредитования в млн. руб. | | | | Доля рынка |
|---|---|---|---|---|---|
| | 01.01.2014 | 01.01.2015 | 01.01.2016 | 01.01.2017 | 01.03.2017 |
| Сбербанк | 3 720 035 | 3 970 010 | 3 976 035 | 4 174 104 | 40,64% |
| ВТБ 24 | 1 085 387 | 1 287 548 | 1 274 211 | 1 485 793 | 14,97% |
| Россельхозбанк | 242 598 | 268 325 | 279 919 | 312 124 | 3% |
| Газпромбанк | 253 749 | 299 232 | 282 989 | 301 449 | 2,87% |
| Альфа-банк | 198 982 | 240 994 | 184 904 | 173 854 | 2,17% |

Основываясь на dfнных таблицы 1 можно сказать, что наиболее значимыми участниками рынка потребительского кредитования в России являются АО «Сбербанк» и «ВТБ 24».

В таблице 2 рассмотрим уровень ставок по потребительскому кредитования.

Таблица 2

Ставки по потребительскому кредитованию за 2017 год

| Наименование Банка | Ставка (минимальное значение), % |
|---|---|
| Сбербанк | 12,9 |
| ВТБ 24 | 13,9 |
| Россельхозбанк | 11,5 |
| Газпромбанк | 12,25 |
| Альфа-банк | 11,9 |

Как мы видим из таблицы 2 самую минимальную ставку предоставляет Россельхозбанк, но несомненным лидером потребительского кредитования все равно остается Сбербанк несмотря на их высокую процентную ставку.

В Сбербанке за первые семь месяцев 2016 года было выдано потребительских кредитов на общую сумму свыше 420 млрд руб., что более чем в 1,5 раза превышает выдачи аналогичного периода 2015 года. Такой рост объемов кредитования связывают со снижением ставок по кредитам.

В банке ВТБ 24 отмечают, что в июле 2016 года объем потребительское кредитование в 1,7 раза выросло, чем в 2015 году. Однако по статистическим данным рынок кредитования начал восстанавливаться после спада [1].

В свою очередь рынок потребительского кредитования начал восстанавливаться на фоне сохранения объемов просрочки по платежам, с 2014 года заметны значительные темпы роста просрочки, что можно увидеть в таблице 3.

Рассмотрим в таблице 3 объемы просроченных потребительских кредитов по банкам-лидерам потребительского кредитования.

Таблица 3

Объем просроченных потребительских кредитов, млн. руб.

| Наименование банка | Объем просроченных потребительских кредитов | | | |
|---|---|---|---|---|
| | 01.01.2014 | 01.01.2015 | 01.01.2016 | 01.01.2017 |
| Сбербанк | 62 802 | 99 332 | 158 098 | 162 227 |
| ВТБ 24 | 60 415 | 99 332 | 158 098 | 162 227 |
| Россельхозбанк | 4 652 | 8 351 | 12 582 | 13 024 |
| Газпромбанк | 2 471 | 4 184 | 6 621 | 6 529 |
| Альфа-банк | 23 717 | 39 629 | 58 730 | 56 309 |

Из таблицы 3 видно, что в предоставленных банках происходит рост объема просроченных потребительских кредитов, в настоящее время очень важно, чтобы этот показатель не достигал рекордных сумм так как в следствии увеличения просроченной задолженности банки вынуждены значительно увеличивать резервы и прибегать к сокращению прибыли.

Увеличение просрочки может проявляться в основном из-за снижения реальных располагаемых доходов населения, в следствии чего отсутствует возможность обслуживать свои долги, а потом и вовсе претендовать на получение банковского кредита.

Потребительское кредитование можно считать наиболее удобной формой кредитования населения для приобретения различных товаров или услуг, но в данный момент существует множество проблем, из-за которых люди меньше берут кредиты, возрастает прострочка по платежам.

Негативные тенденции в развитии потребительского кредитования в России можно выделить следующие:

- усложнение процедуры получения потребительского кредита;
- рост процентных ставок;
- увеличение портфеля микрозаймов;
-увеличение просроченной задолженности.

Данные показатели неблагоприятны для российских банков и для экономики страны, поэтому чтобы не возникла угроза кризиса банковской системы необходимо совершенствовать кредитную систему и устранить негативные тенденции.

Проблемы потребительского кредитования в России все еще имеют большую обостренность. Основными такими проблемами в настоящее время являются высокая доля просроченной задолженности в кредитных портфелях банков, недостаточно высокий уровень финансовой грамотности населения в вопросах кредитования, проблема «закредитованности» населения, когда заемщик уже с трудом может выбраться из долговой ямы, постоянно прибегая к рефинансированию своих кредитов, отсутствие у банков возможности привлечения дешевых ресурсов из-за международных санкций и т.д. Однако, на фоне смягчения условий банковского кредитования спрос на потребительские кредиты растет, ситуация на банковском рынке постепенно стабилизируется, что является позитивным фактором для развития экономики страны [2, с. 123].

В заключение следует сказать о том, что перспективы развития потребительского кредитования в России неоднозначны. Необходимо принять меры для создания благоприятных условий для развития кредитования: нормализовать политический и экономический климат, упорядочить хозяйственное законодательство.

*Библиографический список*

1. Федеральному закону от 21.12.2013 №353-ФЗ (ред. от 27.12.2017) «О потребительском кредите (займе)».

2. Выгодные кредиты на потребительские нужды в 2018 году. –https://www.kp.ru/guide/potrebitel-skii-kredit.html

3. Деньги, кредит, банки: учебник / коллектив авторов; под ред. О.И. Лаврушина. – 13-е изд., стер. – М. : КНОРУС, 2014. – 448 с.

4. Обзор банковского сектора Российской Федерации. – http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/obs_1301.pdf

5. Обзор рынка кредитования в 2017 году. –https://realnoevremya.ru/articles/72043-obzor-rynka-kreditovaniya-v-2017-godu

6. Потребительское кредитование [Электронный ресурс] / Официальный сайт Центрального Банка РФ. – Режим доступа : http://www.cbr.ru/analytics/?PrtId=consumer_lending

7. Уровень жизни населения: опыт региональных исследований [Текст]: препринт / В. А. Ильин, А. А. Шабунова, А. И. Россошанский, Г. В. Белехова. – Вологда : ИСЭРТ РАН, 2015. – 63 с. (Проблемы эффективности государственного управления).

*МАКЕЕВА ДАРЬЯ ВЛАДИМИРОВНА* – магистрант, Международный банковский институт, Россия

УДК 330

***А.П. Белогубова***

# К ВОПРОСУ ОТБОРА И НАЙМА В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА ПЕРСОНАЛА

*В статье рассматриваются вопросы отбора и найма в системе маркетинга персонала, роль кадровой службы в условиях конкуренции между организациями, поиск высококвалифицированных сотрудников и их развитие.*

***Ключевые слова:*** *отбор, найм, маркетинг персонала, кадровая политика, имидж, конкурентоспособность.*

В современной концепции менеджмента совершенствование направлений HR считается неотъемлемым элементом инновационных бизнес-технологий, одной из которых является маркетинг персонала.

Маркетинг персонала – это кадровая политика социально ответственного предприятия в условиях рыночной экономики. Такая политика имеет двухуровневую структуру. Внешний маркетинг персонала направлен на оценку субъектом рынка труда, анализ его тенденций и принятия управленческого решения в сфере найма (трудоустройства), содействия занятости и эффективного использования человеческого капитала [2, с. 105]. Задача кадровой службы – передать потенциальным кандидатам на вакансии хороший настрой организации и обеспечить ее необходимыми, профессионально пригодными сотрудниками. Для этого выполняются следующие действия:

1) информирование целевых групп о привлекательности предприятия как места работы;

2) выбор тактики по обеспечению предприятия персоналом;

3) разработка стратегии по принятию новых сотрудников, опираясь на данные спроса, целевой группы и т. д.;

4) анализ заявительных документов и отбор новых, профессионально пригодных работников.

Внутренний маркетинг персонала обращен непосредственно к персоналу фирмы как клиентам и способствует обеспечению «продуктом», удовлетворяющим их потребности [2, с. 105]. Маркетинг персонала означает, что любая организация в каждом сотруднике видит клиента, которого нужно мотивировать и побуждать к дальнейшему развитию в соответствии с целями и задачами организации. Здесь кадровой службой формируются факторы привлекательности фирмы, такие как зона ответственности работника, возможности карьерного роста, повышения квалификации и мотивации к труду.

Компания обязана занимать активную позицию в исследовании спроса и предложения квалифицированной рабочей силы, осуществлять поиск новых кадров и в тоже время адаптировать собственные кадровые ресурсы к высоким требованиям с помощью обучения и динамичных организационных перестроек. В конкурентной борьбе за кадры значительную ценность приобретают профессионализм, интеллектуальный и творческий потенциал, предпринимательские способности работников. Становится превалирующей точка зрения, что главной предпосылкой конкурентоспособности, выживания и эффективной деятельности на рынке является человеческий потенциал, требующий эффективного управления. В последнее время в работе с персоналом начал преобладать предпринимательско - рыночный подход, при котором труд, его условия и рабочие места рассматриваются как объекты маркетинга. Качественно новый уровень развития любой организации не может быть достигнут без эффективного использования его персонала. В условиях рыночной экономики появляется необходимость в разработке и внедрении современных инструментов управления персоналом, а также его ориентации на маркетинг.

В настоящий момент маркетинг персонала считается важнейшим составляющим элементом системы управления персоналом, так как позволяет решить ряд актуальных вопросов, в частности: кадровое обеспечение эффективного достижения миссии и целей предприятия; формирование, развитие и реализация кадрового потенциала предприятия с наибольшей эффективностью; развитие гармонично развитой личности, которая имеет высокий квалификационный и культурный уровень, развитое чувство ответственности и является социально адаптированной; повышение эффективности управления персоналом и предприятием в целом; обеспечение высокого уровня сплочённости и действенности функционирования коллектива.

© Белогубова А.П., 2018.

Научный руководитель: *Митина Наталья Николаевна* – кандидат экономических наук, доцент, Воронежский государственный университет, Россия.

Компетентный отбор и подбор работников на должность является первоочередным элементом в построении эффективной концепции управления, в связи с тем, что именно от степени квалификации, инициативности и других профессиональных и личностных качеств, принятого работника, будет зависеть достижение поставленных целей организации. Найм – это привлечение персонала на вакантные должности, где происходит поиск нужных кандидатов, определение их пригодности (или непригодности) через систему отбора, и принятия решения. В его эффективности заинтересованы как предприятия, так и индивиды. Поэтому оценка кандидатов должна включать факторы внешнего окружения. Во-первых, законодательство, которое регулирует вопросы дискриминации при найме на работу. А во-вторых, влияние рынков труда, поскольку процессы отбора сотрудников различаются: спрос на вакансию пропорционален требованиям к кандидатам.

Для сохранения своего имиджа и конкурентоспособности современные организации повышают требования к уровню профессионализма будущих кандидатов. Но при этом им необходимо осознавать, что если талантливый работник трудится не в вашей компании, тогда есть риск привлечения его компанией-конкурентом. Поэтому сегодня большая роль отводится активному поиску высококвалифицированного персонала и применению маркетинговых технологий. Концепции отбора и найма персонала, разработка которой является хорошей стратегией развития бизнеса, является одной из таких. Она обязана ориентироваться на своевременное обеспечение организации высококвалифицированным персоналом, так как именно благодаря этому факту станет возможным решение задач и последующее формирование предпринимательской деятельности. В целях реализации такой маркетинговой ориентации А. Я. Кибанов и И. Б. Дуракова предлагают следующий алгоритм работы по отбору и найму персонала:

1. На основе стратегии формирования должна быть выявлена количественная потребность в персонале. Таким образом, с точки зрения временного фактора предусматривается нынешняя и долгосрочная потребность, а также совокупная численность работников, которая нужна для обеспечения стабильной работы компании.
2. После разрабатываются условия к потенциальному работнику с помощью анализа, подлежащего замещению рабочего места и его описания. Необходимо использовать специальные методики, которые учитывают систему деловых и личностных характеристик и охватывают следующие группы качеств:

– общественно-гражданская зрелость;
– уровень профессиональных знаний и опыт работы;
– умение работать с людьми;
– отношение к работе;
– способности к организации;
– способность найти и поддержать инновационный продукт;
– умение работать с документами и информацией;
– способность своевременного принятия и реализации решений;
– морально-этические черты характера.

3. Численность персонала необходимо рассчитать таким образом, чтобы осуществлялось долгосрочное выполнение стратегических задач компании.
4. Формирование «смешанных» философий отбора и найма для каждой из вакансий.
5. Далее выявляются поля интересов организации на рынке труда, делается выбор между внешними и внутренними источниками подбора кандидатов, оценка их достоинств и недостатков, образования и профессиональных навыков.
6. Затем формируется список претендентов на вакантные должности.
7. Осуществление процедуры отбора, которая ориентирована на выявление наиболее подходящих кандидатов.
8. Подведение итогов отбора осуществляют руководитель структурного подразделения, руководитель подразделения по работе с персоналом, а также иные лица, присутствие которых предусматривает процедура найма. Соответственно, главная задачей комиссии является определение того факту, подходит ли кандидат на вакантную должность или нет.
9. После утверждения кандидата на вакантную должность происходит оформление трудовых отношений.

При отборе претендентов на вакантные должности руководители исходят из потребности поиска кандидатов, которые должны отвечать всем установленным условиям. В настоящее время компании вкладывают большие ресурсы в развитие собственного персонала, повышение его квалификации, а также на поиск высококвалифицированных работников.

Подводя итоги, можно утверждать, что общество стремится к золотой середине между квалификацией индивида и требованиями организации. Для этого разрабатываются многоуровневые стратегии подбора персонала, формулируются четкие цели и задачи персоналу, планируются концепции развития

бизнеса. И в какой степени эти регалии будут несовершенны, в такой мере будет страдать производительность. (что это за бредовое, извините, предложение??) Также мы не можем исключить тот факт, что столкнемся в организации с некомпетентным лицом, занимающимся приемом на работу. И при владении профессиональными знаниями и навыками можем оказаться в числе «неугоных», а на вакантное место придет кандидат, который далек от должностных требований. Поэтому подбором персонала также должен заниматься профессионал, который является связующим элементом в дальнейшем формировании производственного климата организации в модели маркетинга. Его работа сложна и важна, так как она влияет не только на благосостояние компании, но и на ее перспективы развития. Возвращаясь к вопросу отбора и найма, важными моментами установились требования к работе в режиме «здесь и сейчас, а также быстрая адаптация работника к изменениям в организации. Это и есть решающие факторы при найме на сегодняшний день.

*Библиографический список*

1.Великанов В. В. Современные системы отбора персонала и их классификации / В. В. Великанов, М. Г. Золотарева //Молодой ученый. — 2017. — №9. — С. 391-394.

2.Дуракова И.Б. Нереализованный потенциал: персонал-маркетинговый подход к решению проблемы (опыт предприятий Германии) / И.Б. Дуракова // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2010. № 1. С. 128-133.

3.Кибанов А. Я. Управление персоналом организации: стратегия, маркетинг, интернационализация / А. Я. Кибанов, И. Б. Дуракова. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 301 с.

4.Кибанов А. Я. Управление персоналом организации. Отбор и оценка при найме, аттестация / А. Я. Кибанов, И. Б. Дуракова. — М.: Экзамен, 2010. — 207 с.

5.Кретова Н.Н. Особенности реализации маркетинга персонала в современных российских условиях/ Н.Н. Кретова, Н.Н. Митина // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. 2017. Т. 19. № 2. С. 88-96.

6.Кретова Н.Н. Стратегия развития персонала как ответ на современные вызовы / Н.Н. Кретова, Н.Н. Митина // Современные проблемы права, экономики и управления. 2016. № 2 (3). С. 411-417.

*БЕЛОГУБОВА АНАСТАСИЯ ПАВЛОВНА* – магистрант, Воронежский государственный университет, Россия.

УДК 330

***Ц.А. Галданова***

# ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БУРЯТИЯ

*В статье рассматриваются основные проблемы развития малого предпринимательства в Республике Бурятия. Развитие малого предпринимательства в Бурятии является важным фактором, обеспечивающим экономический рост и занятость населения, насыщения рынка разнообразными товарами и услугами.*

***Ключевые слова:*** *предпринимательская деятельность, малое предпринимательство, малые и средний бизнес, кредитование, проблемы развития, экономические ресурсы.*

На сегодняшний день, предпринимательская деятельность, в соответствии с российским законодательством, определяется как самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в установленном законом порядке [4, с.23].

Предпринимательство относится к числу приоритетных секторов экономики, имеющих принципиальное значение для экономической и политической стабильности, социальной мобильности общества, и выступает основным инструментом для создания цивилизованной конкурентной среды, увеличения налоговых поступлений в бюджеты всех уровней, обеспечения занятости населения, создание инфраструктуры территории. [1, с. 42].

Уровень развития малого предпринимательства в среднем по России значительно ниже среднемирового. Предпринимательской активности малых предприятий мешает ряд неизменных причин, в числе которых наиболее значительные:

- дефицит финансовых средств;
- высокая налоговая нагрузка;
- низкий уровень организационно-экономических и правовых знаний самих предпринимателей;
- существование системы неформальных и нелегальных экономических отношений, базирующейся на несовершенстве действующего механизма хозяйствования;
- высокий уровень вмешательства государства в экономику;
- незащищенность собственности;
- низкая эффективность судебной системы разрешения конфликтных ситуаций.

Данная группа факторов, присуща рыночному хозяйству, что связано с высоким уровнем издержек функционирования предприятий: юридическая регистрация фирмы; открытие банковского счета; затраты на получение лицензии; выплата налогов; выполнение требования закона в области трудовых отношений и т.д.

На 1 января 2018г. в Республике Бурятия было зарегистрировано 12248 малых предприятий (включая микропредприятия), средняя численность их работников составила 36990 чел., оборот малых предприятий (включая микропредприятия) в 2017 г. составил 7,927 млрд. руб. Большая часть малых предприятий РБ действует в сфере оптовой и розничной торговли, ремонте автотранспортных средств, бытовых изделий (58,3%), занимается операциями с недвижимостью, арендой и предоставлением услуг (10,8%), строительством (10,4%), а также обрабатывающими производствами (9,3%).

Основными проблемами малого и среднего бизнеса в республике Бурятия является недостаток финансовых ресурсов и высокие тарифы на электро- и теплоносители. Также острыми проблемами для бизнеса являются высокий уровень налогообложения и трудности с получением кредитных ресурсов, лизинговых схем. Существует большая проблема с оформлением права собственности (аренды) на недвижимое имущество, земельный участок и с организацией нового бизнеса.

Подавляющая часть российских предпринимателей испытывает недостаток ресурсов (финансовых и материально-технических). При размещении различных государственных заказов и проведении госу-

© Галданова Ц.А., 2018.

Научный руководитель: *Сангадиева Ираида Гомбоевна* – доктор экономических наук, профессор, зав. каф. «Экономика и региональное управление», Бурятская государственная сельскохозяйственная академия им. В.Р. Филиппова, Россия.

дарственных закупок, а также при выделении бюджетных средств и предоставлении государственных гарантий малые предприятия оказываются в неравных условиях с крупными. Не учитывается их специфика и при кредитовании. Российские банки еще слабо развивают спектр финансовых услуг для малых предприятий, соответствующий западным стандартам.

Сложность получения кредита связана с исключительно высокими требованиями по наличию залога, или поручителей, а также со сложной процедурой оформления самого кредита.

Одной из существенных причин, вызывающих трудности кредитования малого и среднего предпринимательства, является отсутствие у предпринимателей надежных залогов и серьезных антикризисных планов. Ситуация с кредитованием малого и среднего предпринимательства приобретает очень острый характер, что может повлечь за собой разорение большого числа малых предприятий.

Перечисленные выше основные причины, препятствующие развитию малого предпринимательства в России и регионах, приводят к постоянному обновлению субъектов предпринимательской деятельности в секторе малого предпринимательства из-за их добровольной или принудительной ликвидации. Стремление выжить и невозможность преодолеть официальные бюрократические барьеры, при открытии предприятия и самой его деятельности, является также дополнительным «стимулом» ухода предпринимателей в тень.

Малое предпринимательство Республики Бурятия действует в сложных условиях, при этом его кадровый, финансовый и интеллектуальный потенциал существенно ограничен. Эффективное развитие малого бизнеса в регионе невозможно путем сложившейся в настоящее время политики государственной поддержки без создания предпосылок и условий в образовательной среде. Сегодня государственная поддержка малого предпринимательства ориентирована, прежде всего, на финансовую поддержку и развитие инфраструктуры, в то время как не создаются реальные предпосылки для его развития – создание эффективной образовательной среды, информационной открытости деятельности органов власти, внедрения информационных технологий.

*Библиографический список*

1. Аборнева О.И. «Проблемы развития малого предпринимательства в России» / О. И. Аборнева, В. П. Воронин // Менеджмент в России и за рубежом. – 2000 – №2.
2. Буров В.Ю. Предприниматели и предпринимательство/ В.Ю. Буров // ЭКО Экономика и организация промышленного производства. – 1993 – №9. – С.103-108.
3. Гуляева Л. В. Тенденции развития малого и среднего предпринимательства в докризисный и кризисный периоды. Известия ИГЭА (БГУЭП). Изд-во БГУЭП:. – 2010. № 5. С. 228-236.
4. Крутик А.Б. Проблемы и перспективы развития предпринимательства в российской экономике. Проблемы современной экономики, N 2(30). 2009.

*ГАЛДАНОВА ЦЫПИЛМА АЛЕКСАНДРОВНА* – магистрант, Бурятская государственная сельскохозяйственная академия им. В.Р. Филиппова, Россия.

УДК 330

***М.П. Демурчиева Н.А. Аветисяг***

# СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА ТРУДА (ПО Г.АНАПА)

*В статье рассматриваются вопросы по содержанию государственного регулирования рынка труда в г.Анапе, исследуют формы и конкретные инструменты повышения эффективности и стимулирования существующей региональной политики и стимулирования занятости*

***Ключевые слова:*** *государственное регулирование, модернизация, инфрасруктура, сезонность, бизнес*

Государственное регулирование рынка труда представляет собой особую форму и сферу регулирующего воздействия на социально-экономические процессы, комплексную систему мер и мероприятий, охватывающих в своем взаимодействии не только сферу занятости, но практически все элементы экономической системы общества (формирование спроса на труд и предложения помощи безработным гражданам).

Государственное регулирование рынка ставит перед собой следующую цель: стабилизация рыночных отношений, выявление их равновесия или сдвига. При этом используются следующие методы:

– контроль за объёмами производства и уровнем цен – в этом случае государством выявляются конкретные цены или устанавливаются рыночные квоты;

– использование государственных финансовых инструментов – воплощается во введении налогов и дотаций на определённые сферы деятельности;

– введение фиксированных цен;

– организация новых рабочих мест, это возможно лишь путем уменьшения рабочего времени сотрудника;

– корректировка режима труда и отдыха – предоставляется путём введения максимального рабочего времени в течение всей рабочей недели.

На сегодняшний день сложилась развитая система государственного регулирования, в которой выделяется три направления.

-Установление условий использования труда:

– детского и женского труда;

– продолжительности рабочего дня, недели и отпуска;

– норм гигиены и безопасности труда.

-Государство воздействует на условия оплаты труда:

-установление минимальной заработной платы + надбавки;

-удержание заработной платы и цен;

-налогообложение личных доходов;

В 2017 году самая высокая активность рынка труда на Кубани произошла в апреле-июне, в целом наблюдается положительный рост числа вакансий, они составили на 5% больше, чем в прошлом году.

чуть больше 6% от всех предложений на рынке труда.[1]

Средняя зарплата, предлагаемая работодателями а Анапе в 2017 году составила 32 000 рублей.

Ситуация на рынке труда г.Анапы стабильная. Темп роста по сравнению с предыдущим годом замедлился. В 2018 году эксперты прогнозируют, что количество вакансий в России вырастет на 7-12%.

добиться статуса ведущего кубанского курорта, на мой взгляд, приоритет надо отдавать тем отраслям экономики, которые будут работать в связке с курортной сферой и на ее благо. Это сельское хозяйство и пищевая промышленность.

К примеру, фермеры могут заключать соглашения с санаторно-курортным комплексом о поставке в здравницы и гостиницы овощей и фруктов. поддерживая сельское хозяйство, мы будем способствовать развитию на курорте агротуризма

©Демурчиева М.П., Аветисяг Н.А., 2018.

Научный руководитель: *Симонова Ольга Васильевна* – кандидат исторический наук, доцент, ГМУ имени адмирала Ф.Ф.Ушакова (г.Новороссийск), Россия.

Для поддержания статуса курорта необходимо развивать строительство отелей и парк-отелей. У нас пока, я считаю, нет хороших 5-ти * отелей , которые могли бы поднять уровень курорта.

Кроме того, на мой взгляд, необходимо поддерживать имидж Анапы как главного детского курорта России. Причем не сезонного, а круглогодичного. У нас уже есть такие примеры – лагерь «Жемчужина», санаторий «Сибур-Юг». В принципе, задача курорта – раздвинуть рамки сезонности.

Это касается не только детского, но и остального отдыха. Не может курорт жить по старинке: три месяца отработать летом, а потом санатории, лагеря и гостиницы не знают, чем заняться. Поэтому сегодня нужно развивать инфраструктуру для зимнего и межсезонного отдыха. Это развлекательные центры, закрытые бассейны, водные комплексы. Но основной упор в межсезонье планируется делать на грязеводолечение. Тем более, потенциал для этого на курорте есть. А нашу лечебную воду «Анапскую» и «Семигорье» знают далеко за пределами Краснодарского края.

Повышение эффективности существующей региональной политики стимулирования занятости можно добиться через комплексное использование пассивных и активных форм регулирования процессов занятости и безработицы. Современная региональная политика занятости должна быть направлена на снижение напряженности на рынке труда, содействовать трудоустройству граждан и обеспечению работодателей рабочей силой, содействовать развитию кадрового потенциала, повышению конкурентоспособности безработных и ищущих работу граждан, обеспечивать реализацию мероприятий в области трудовых отношений и социальных гарантий.

*Библиографический список*

1.Павленков В.А. «Рынок труда.» М., 2016. 273 с.

2.Закон Краснодарского края от 28.06.2007 N 1258-КЗ «Об органах государственной службы занятости населения Краснодарского края» (принят ЗС КК 20.06.2007) // «Кубанские новости», N 100, 03.07.2007

3.Закон Краснодарского края от 08.02.2000 N 231-КЗ (ред. от 18.05.2017) «О квотировании рабочих мест в Краснодарском крае» (принят ЗС КК 28.01.2000) // «Кубанские новости», N 37, 25.02.2000

*ДЕМУРЧИЕВА МАРИЯ ПАВЛОВНА* – курсант ГМУ имени Адмирала Ф.Ф.Ушакова (г. Новороссийск), Россия.

*АВЕТИСЯН НАИРА АРМЕНОВНА* – курсант ГМУ имени Адмирала Ф.Ф.Ушакова (г. Новороссийск), Россия.

УДК 330

***Е.Т. Жукова***

# ОЦЕНКА КАЧЕСТВА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ БАНКА

*В статье рассматривается оценка качества кредитного портфеля банка, структура кредитного портфеля банка в соответствии с положением Банка Российской Федерации «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности», политика и формирование кредитного портфеля банка.*

***Ключевые слова:*** *банк, кредитный портфель банка, кредитная политика банка.*

Банк это основное звено в системе рыночных структур. Развитие деятельности банков Российской Федерации является основным условием для создания рыночного механизма.

Современная банковская система Российской Федерации является важнейшим элементом для развитого государства, которая изменяется с годами модифицируя все компоненты системы.

Одно из неотъемлемых условий развития рынка является основная модификация валютного обращения и кредита. Кредитные операции являются главным видом банковской деятельностью, который представляет собой опорой и элементом экономического развития.

На финансовом рынке для банков Российской Федерации является кредитование, как наиболее доходной позицией, но наиболее рискованной. В сопоставлении с вопросами развития, а также с усовершенствованием системы управления кредитном портфелем с целью минимизировать риски, приобретает актуальность и значимость для развития.

За счет формирования кредитного портфеля, банкам Российской Федерации позволяет более четко разработать стратегию и тактику развития банка, а также увидеть возможности кредитования клиентов банка и дальнейшее развитие активности на финансовом рынке Российской Федерации.

Кредитный портфель является главным источником доходов банка, а также источником риска при размещении активов, от структуры кредитного портфеля и его качества зависит устойчивость и финансовые результаты кредитной организации Российской Федерации. Ликвидность и надежность кредитной организации важна для акционеров, населения и предприятий, которые являются непосредственно клиентами банка предоставляющий определенный вид услуг и продуктов.

Согласно нормативным документам Банка Российской Федерации, которые регламентируют определенные стороны управления кредитным портфелем (описываются в положении Банка Российской Федерации «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности»), так же определенна его структура, в которую включены не только ссудный портфель, но и другие требования банка кредитного характера:

1. займы (предоставляемые кредиты), размещенные депозиты и межбанковские кредиты (займы, депозиты), другие размещенные средства, включающие определенные требования на получение то есть возврат долговых ценных бумаг, акций, драгоценных металлов, векселей, предоставленных по договору займа;

2. учтенные векселя;

3.суммы, которые уплачены кредитной организацией бенефициару по банковским гарантиям, но не взысканные с принципала;

4.факторинг, то есть денежные требования кредитной организации по сделкам финансирования под уступку денежного требования;

5.требования кредитной организации по приобретенным по сделке правам, то есть по определенным требованиям;

6.требования кредитной организации по приобретенным на вторичном рынке закладным;

7.требования кредитной организации по сделкам, связанные с приобретением кредитной организацией финансовых активов с предоставлением контрагенту права отсрочки платежа;

8.требования кредитной организации к плательщикам по оплаченным аккредитивам;

© Жукова Е.Т., 2018.

Научный руководитель: *Миндрин Сергей Иванович* – кандидат экономических наук, доцент, Международный банковский институт, Россия.

9. требования кредитной организации, то есть лизингодателя к лизингополучателю по операциям финансовой аренды (лизинг). [3]

Вышеуказанная структура кредитного портфеля показывает сходство с такими категориями как депозит, факторинг, гарантии, лизинг, межбанковский кредит, ценная бумага, которые непосредственно связаны с возвратным движением стоимости и неимением смены собственника. Из выше представленной информации стоит подчеркнуть, что кредитный портфель является результатом активных действий банка, которые динамично развиваются согласно управленческим соотношением между различными видами кредитов. Кредитный портфель является реализацией стратегии, кредитной политики банка, которая непосредственно является частью общей стратегии развития кредитной организации Российской Федерации.

Следовательно, под кредитным портфелем следует понимать характеристику качества и структуры ссуд, так же определенных требований банка кредитного характера, которые классифицированы по основным критериям в зависимости от факторов, оказывающие влияние на него.[4,с.25]

При экономических кризисах стоит грамотно подойти к формированию кредитного портфеля, который является главным фактором для стабильности кредитной организации на рынке. Верно сформированный кредитный портфель состоит из следующих пунктов:

1. Решение по каждой сделке должно рассматриваться и приниматься исходя из текущего состояния кредитного портфеля, так как риски могут, как и увеличиваться так и уменьшаться. Непосредственно при формировании кредитного портфеля необходимо рассматривать общее состояние портфеля и определять понизит или повысит данный заемщик общий риск портфеля в тот или иной момент времени;
2. решения по кредиту должны приниматься в соответствии с утвержденной политикой кредитной организации Российской Федерации, проводимая сверху вниз и хорошо понимаемая на всех уровнях. Которая позволяет руководству поддерживать стандарты и избегать излишнего риска и точно оценивать реальные возможности дальнейшего развития кредитной организации. [7, с.45]

Так как основным этапом кредитной организации является реализация кредитной политики, то есть формирование кредитного портфеля. Кредитный портфель начинают формировать после того, как сформулирована четкая цель деятельности банка и выработана стратегия кредитной политики. В составе стратегии должны быть определенны главные цели формирования кредитного портфеля банка в сопоставлении условий внешней среды и собственных возможностей. Следовательно, стоит сделать выводы о том, что в понятии «кредитный портфель» одним из выделяющегося критерия является кредитный риск.

Так же для формирования кредитного портфеля кредитной организации стоит принимать во внимание другие факторы, которые оказывают на него влияние, например степень ликвидности кредитного портфеля и уровень доходности. Необходимо разрабатывать соответствующую кредитную политику, то есть это верно выбранные рыночные сегменты, определить структуру деятельности. Успех зависит за счет верного принятия решения о предоставлении кредита, при котором должны быть учтены определенные факторы. Стоит задуматься о механизмах и мероприятиях, которые позволят усовершенствовать существующую систему оценки кредитоспособности оказывающие положительное влияние на конкурентоспособность кредитной организации.

При улучшении качества управления кредитным портфелем стоит понимать, что качество кредитной деятельности зависит от качества управления кредитными рисками кредитной организации. Основной проблематикой в управлении кредитными рисками в определенных условиях является отсутствием системы глубокого и всестороннего анализа кредитного процесса и методологической базы, принятие неверных решений в условии неполной информации.

Система управления кредитным риском кредитной организации должна включать действия, направленные на безопасную и бесперебойную деятельность в экстремальных условиях, так же восстановление стабильного функционирования, которые основаны на различных путях развития рисков.

Проблема управлением качества кредитного портфеля кредитной организации достаточно обширна, существующие методики по управлению качеством кредитного портфеля разнообразны и для большего успеха в функционировании системы кредитной организации необходимо введение единой нормативной базы.

На основании рассмотренной информации, стоит выделить то, что кредитная политика показывает стратегию и тактику кредитной организации в области кредитования. Кредитная политика является основой управления рисками в деятельности кредитной организации, следовательно, необходимо прослеживать риски на этапе контроля за кредитами. Стоит отметить введение трехуровневой банковской системы планируется с 1 января 2018 года, с этого момента начнется переходный период равный одному годы, в течении которого банки должны будут определить к какой категории они относятся, в которой будут намерены работать в дальнейшем. Готовы ли они нарастить капитал до 1 миллиарда рублей и остаться банком с универсальной лицензией либо стать банком с базовой лицензией. Так же банки, кото-

рые будут переходить в категорию банков с базовой лицензией, заключившие ранее договор, но которые не будут соответствовать новым поставленным условиям, будут действовать до истечения срока договора. Тем самым переходный период для банков Российской Федерации будет максимально плавным. Таким образом трехуровневая система банков должна сложиться до начала 2019 года. [9]

Данная система создается для того, чтобы в экономике были финансовые институты, которые способны максимально удовлетворить запросы потребителей. Региональные банки работая с малым и средним бизнесом на местах, знают их историю, так же имеют больше возможностей для работы с клиентами на индивидуальной основе. Так как большие банки часто проигрывают в отношении к этой категории клиентов в силу технологий работы больших банков, скоринговых моделей.

Так же неграмотный выбор политики кредитной организации Российской Федерации при процессе кредитования, способствует к большим и неоправданным рискам. Так как кредитные организации злоупотребляют кредитованием инсайдеров и предоставление ничем не гарантированных кредитов. Данные действия привело к тому, что Центральный Банк Российской Федерации с целью защитить интересы вкладчиков, ужесточил требования к кредитным организациям. За счет изменения нормативов и выбора пропорционального регулирования.

*Библиографический список*

1.Федеральный закон РФ «О банках и банковской деятельности» от 2 декабря 1990 г. № 395-1 (в ред. от 13.07.2015).

2.Положение Банка России от 07.08.2009 № 342-П «Об обязательных резервах кредитных организаций» (в ред. от 01.06.2015).

3.Положение Банка России от 26.03.2004 №254-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности» (в ред. от 18.06.2015).

4.Белоглазова Г.Н. Банковское дело: Учебник для вузов / 2-е изд. - СПб: Питер, 2014. - 400 с.

5.Белоглазова Г.Н., Кровилецкая Л.П. Банковское дело: розничный бизнес: учебное пособие. — М.: КНОРУС, 2016. — 416 с.

6.Белотелова Н.П., Белотелова Ж.С. Деньги, кредит, банки: Учебник. – М.: Дашков и К, 2015. – 400 с.

7.Горелая Н.В. Основы банковского дела: учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 440 с.

8.Жарковская Е. П. Банковское дело: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Финансы и кредит» / Под ред. Е. П. Жарковской. — Омега-Л, 2016;

9.Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: http://www.minfin.ru

*ЖУКОВА ЕКАТЕРИНА ТИМОФЕЕВНА* – магистрант, Международный банковский институт, Россия.

УДК 330

***А.Т. Қали***

# ЭФФЕКТИВНАЯ МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА

*В статье рассматриваются эффективные методы нематериальной мотивации персонала. Изучены исследования по мотивации персонала.*

***Ключевые слова:*** *мотивация, стимулирование, нематериальные вознаграждения, успех, эффективность, персонал, компания.*

Ни одна система управления не будет работать с максимальной эффективностью, если она не будет включать в себя действующую систему мотивации. Мотивированный персонал — это залог успешной работы и поступательного движения организации в направлении реализации её стратегии и упрочения её положения на рынке в целом.

Исследования показывают, что мотивированная рабочая сила значительно более продуктивна, чем немотивированная, апатичная группа сотрудников. Когда работники чувствуют себя вовлеченными, они, скорее всего, будут более усердно работать на благо компании, потому что они могут увидеть из первых рук, что их вклад означает успех.

Помимо того, что они более продуктивны, эти сотрудники последовательно генерируют более качественные результаты, и, благодаря более низкой текучести кадров, они даже спасают компанию от времени и денег, необходимых для найма и обучения новых сотрудников.

Вопрос зачастую стоит лишь в том, как найти правильное соотношение материального и нематериального мотивирования персонала, ведь именно их сбалансированная система позволяет не только сохранить лояльность и эффективность работы сотрудников, но и сократить затраты, снизить сопротивление при изменениях и нововведениях, добиться реализации стратегии фирмы.

На данный момент в каждой организации существуют своя система мотивации труда работников. Однако каждая из этих систем имеет свои достоинства, делающие её функционирование полезным, а также недостатки, которые не позволяют полностью реализовать потенциал работников предприятия и как бы «затормаживают» фирму в развитии.

В самом общем виде мотивация – это совокупность внутренних и внешних движущих сил, которые побуждают человека к деятельности, задают границы и формы деятельности и придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение определенных целей. Влияние мотивации на поведение человека зависит от множества факторов, во многом индивидуально и может меняться под воздействием обратной связи со стороны деятельности человека. [1]

Компании по всему миру сокращают свои программы материального стимулирования, но немногие используют другие способы вдохновляющие талант. Многочисленные исследования пришли к выводу, что для людей с удовлетворительной зарплатой некоторые нефинансовые мотиваторы более эффективны, чем дополнительные деньги, в создании долгосрочного участия сотрудников в работе. Многие финансовые награды в основном порождают краткосрочный импульс энергии, который может иметь разрушительные непредвиденные последствия. Действительно, экономический кризис с его императивностью для снижения издержек и обеспечения сбалансированной краткосрочной и долгосрочной эффективности дает бизнес-лидерам отличную возможность пересмотреть сочетание финансовых и нефинансовых стимулов, которые будут эффективны как для компании, так и для сотрудников.

Мотивация сотрудников провисает во всем мире – моральный дух упал почти на половину у всех компаний, в тот момент, когда предприятиям нужны вовлеченные лидеры и другие сотрудники, желающие расти выше. Организации сталкиваются с проблемой сохранения талантливых людей на фоне упадка морально-подрывающих увольнений, которые, как правило, увеличивают добровольный оборот в среднесрочной перспективе.

Почему многие организации больше не использовали экономически выгодные нефинансовые мотиваторы в то время, когда наличные деньги трудно найти? Одна из причин может заключаться в том, что многие руководители не уверены бросать вызов традиционной управленческой мудрости: деньги – это то, что действительно имеет значение. В то время как сами руководители могут в равной степени влиять на другие вещи, они по-прежнему считают, что бонусы являются доминирующим стимулом для

© Қали А.Т., 2018.

Научный руководитель: *Жанбырбаева Саним Мамановна* – кандидат экономических наук, доцент, университет «Нархоз», Казахстан.

большинства людей. «Менеджеры видят мотивацию с точки зрения размера компенсации», - объяснил директор по персоналу из отрасли финансовых услуг одной из компаний. [2]

Другая причина, вероятно, в том, что нефинансовые способы мотивации людей в целом требуют больше времени и обязательств со стороны менеджеров. Отсутствие взаимодействия между менеджерами и их подопечными создает очень разрушительную пустоту, которая снижает вовлеченность сотрудников.

Некоторые далеко мыслящие компании, упорно трудятся, чтобы понять, что мотивирует сотрудников и действовать на их выводах. Одна глобальная фармацевтическая компания провела опрос, который показал, что в некоторых странах сотрудники подчеркивали роль высшего руководства; в других - социальная ответственность. В настоящее время компания увеличивает вес показателей участия в своей оценочной карте управления, чтобы они рассматривались как основные показатели эффективности. Одна биотехнологическая компания пересмотрела вопрос о стимулах, поставив акцент на «признание» вместо «вознаграждения», чтобы вдохновить людей. [3]

Таким образом, проанализировав систему мотивации и осознав ее значение для каждого отдельного работника и для предприятия в целом, можно сделать вывод о важности наличия справедливой и логично построенной системы стимулирования для каждой компании. При построении такой системы всегда нужно помнить о том, что система стимулировании должна позволить рационально балансировать уровни стимулирования для различных должностей, охватывать все уровни компании, все должности и иметь единые принципы построения для всех, при этом сохраняя общую структуру системы и, безусловно, поддерживая стратегию и цели компании. Важно заметить, что отсутствие профессионализма может испортить даже ту схему, которая является для компании своевременной, необходимой и особенно значимой. Нужно помнить, что мотивация — это тонкий инструмент, и обратный эффект неправильно внедренной системы может во много раз превзойти возможный положительный эффект.

*Библиографический список*

1.Виханский О. С., Наумов А. И. Менеджмент. Издание 3. М., 2004.

2.Мансуров Р. Е. Методы нематериальной мотивации персонала. Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://psyfactor.org/lib/hr-director.htm

3.Кулагин О. А. Как разработать систему стимулирования персонала. [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL:http://www.b-seminar.ru/article/show/337.htm

*ҚАЛИ АЙЖАН ТАҢАТАРҚЫЗЫ* – магистрант, университет «Нархоз», Казахстан.

УДК 330

***К.С. Черноусова, А.А. Калинина***

# ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РФ

*В статье рассматриваются недостатки современной налоговой системы РФ. Актуальность и значимость данной тематики обусловлены необходимостью обоснования проблем, связанных с формированием доходной части бюджетов всех уровней за счет налоговых поступлений, а также осуществление комплекса многосторонних мер, направленных на достижение максимального уровня государственных финансов.*

***Ключевые слова**: налоговая система, налоговые органы, налогоплательщики, налоговый механизм.*

В настоящее время, стабильная налоговая система является неотъемлемой частью развитого государства. Эффективность налогообложения определяется соотношением налоговых доходов, поступающих в бюджеты с общим объемом издержек, связанных с введением налогов на территории государства, сбором сумм налогов, в том числе и в отношении к каждому конкретному виду налога. Создание устойчивой налоговой системы - главная задача, стоящая перед государством.

Эффективное налогообложение достигается путем сочетания выбранного налогового механизма с целями и задачами, которые государство ставит перед собой. К сожалению, существуют проблемы, которые необходимо решать.

К сожалению, в современном Российском государстве «теневая» экономика все еще имеет свою нишу, что позволяет ей уклоняться от налогообложения и самостоятельно регулировать свои финансовые потоки. Это не только лишает бюджет страны налоговых доходов, но и содействует неравной конкуренции, так как ставит честных налогоплательщиков в менее выгодные условия. Правительство РФ в качестве одного из приоритетов видит борьбу с налоговыми злоупотреблениями и формирование экономического поведения.

Теневая экономика – деятельность хозяйствующих субъектов, официально не оформленная в определенных государственных органах.

По данным Росстата, скрытый фонд оплаты труда в стране (доходы работников в неформальном секторе) увеличивается в динамике с 2011 года он увеличился с 6,3 трлн руб. (10,6% ВВП) до 10,9 трлн руб. (13,4% ВВП) в 2015 году.

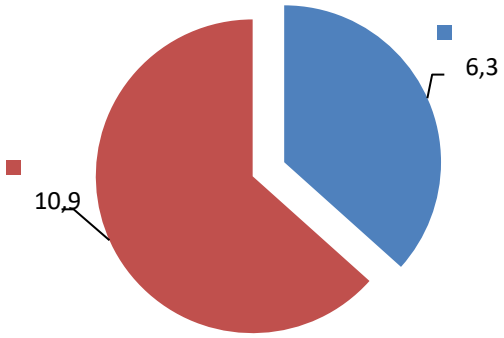


Рис. 1. Фонд оплаты труда

В то же время Росстат отдельно раскрывает показатель неформальной, но не криминальной занятости. В 2016 году ведомство оценило долю занятых в неформальном секторе в 15,4 млн человек.

К проблемам налогообложения относится отсутствие налоговой культуры. Об этом свидетельствует статистика о росте правонарушений, связанных с сокрытием доходов, в том числе, и в особо крупных размерах. Многие нарушения налогового законодательства имеют особо опасный для российской экономики характер, поскольку связаны с утечкой валютных средств за рубеж, а также нарастанием криминальных структур в рыночной экономике.

© Черноусова К.С., Калинина А.А., 2018.

Следует отметить и нестабильность налогового законодательства, как одну из главных проблем налогового развития. Когда вносятся поправки и изменения, имеющие обратную силу, ликвидируются ранее введённые привилегии и льготы, что создаёт источник риска для инвесторов.

Другой проблемой российской налоговой системы является неравномерное распределение налоговой базы и налоговых доходов по регионам, что делает невозможным осуществить практическую реализацию фискального федерализма. Сравнительный анализ налоговой системы РФ с европейскими странами демонстрирует наше отставание в части качественных характеристик, а также недостаточную прогрессивность и эффективность налогообложения. В нашей же стране система налогов имеет сложную структуру, когда другие страны стремятся к упрощению налоговой системе.

Рис. 2. Теневая экономика

*Основные недостатки Российской налоговой системы:*

1.Неоптимальная шкала ставок подоходного налога с физических лиц.

2. Неэффективный контроль над сбором налогов, выражающийся в сокрытии доходов.

3.Недостаточная эффективность существующих льгот.

Вышеперечисленные проблемы налоговой системы РФ доказывают необходимость ее реформирования, основными целями которого должны быть сбалансированность бюджета, повышение справедливости и эффективности налогообложения; разделение полномочий между федеральными и региональными властями в финансовой сфере, основанное на главенстве федерации (фискальный федерализм).

Таким образом, подводя итог всему вышеизложенному, становится понятно, что в настоящее время налоговая система РФ имеет целевую направленность на фискальную функцию. Так как в сложившихся условиях нашей стране необходимы значительные объемы денежных средств для осуществления ряда реформ и стабилизации социальной сферы. Налоговая система страны будет являться максимально эффективной в том случае, когда ее налогообложение приобретет стимулирующий характер и будет активно способствовать экономическому развитию государства в целом, поскольку формирование целостной бюджетной и финансовой политики позволит четко работать всем экономическим механизмам и на должном уровне реализовывать стоящие перед государством задачи.

*Библиографический список*

1.Закон РФ от 21 мая 1993 г. № 5003-I «О таможенном тарифе».

2.Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ

3.Постановление Правительства РФ от 22 мая 2007 г. № 310 «О ставках платы за единицы объема лесных ресурсов и ставках платы за единицу площади лесного участка, находящегося в федеральной собственности».

4.Таможенный кодекс Российской Федерации от 28 мая 2003 г. № 61 – ФЗ.

5.Водный кодекс Российской Федерации от 3 июня 2006 г. № 73- ФЗ

6.Тарасова В.Ф. Налоги и налогообложение - Москва, 2012. – 448 с.
7.Юткина Т.Ф. Налоги и налогообложение: учебник. М. : ИНФРА-М, 2000.
8.Ван Хорн Дж. К. Основы управления финансами. М. : Финансы и статистика, 1996.
9.Черник Д.Г. Налоговая система России. М. :Налоговая система России. М., 1999.

*ЧЕРНОУСОВА КСЕНИЯ СЕРГЕЕВНА* – кандидат экономических наук, доцент, Самарский государственный экономический университет, Россия.

*КАЛИНИНА АНАСТАСИЯ АНДРЕЕВНА* – студент, Самарский государственный экономический университет, Россия.

УДК 330

***В.О. Костогладова***

# ТРАКТОВКА ПОНЯТИЙ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

*В статье рассмотрены подходы современных экономистов к раскрытию сущности дебиторской и кредиторской задолженности и их места в оценке финансового состояния.*

***Ключевые слова:*** *дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, покупатели, поставщики, кредиторы, дебиторы.*

В соответствии с федеральным законом «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ в качестве объекта бухгалтерского учета являются обязательства, к которым и относятся дебиторская и кредиторская задолженности организации. Обязательства в п.1 ст. 307 Гражданского кодекса РФ (ГК РФ) трактуются следующим образом: «В силу обязательства одно лицо (должник) обязано совершить в пользу другого лица (кредитора) определенное действие, как-то: передать имущество, выполнить работу, уплатить деньги и т. п., либо воздержаться от определенного действия, а кредитор имеет право требовать от должника исполнения его обязанности» [1]. Источниками возникновения обязательств признаются договор, закон и деликт.

У любого хозяйствующего субъекта в процессе финансово-хозяйственной деятельности постоянно возникает потребность в проведении расчетов со своими контрагентами (на основании заключенных договоров), бюджетом (налоговое законодательство), с персоналом (трудовое законодательство, деликт). Образование дебиторской задолженности вытекает из существующей практики договорных отношений между контрагентами, предполагающих временной разрыв между моментом перехода права собственности на товары (работы, услуги) и их оплатой.

В настоящее время использование определения дебиторской задолженности в разных сферах деятельности (таблица 1) привело к тому, что трактовку термина можно условно разделить на юридическую, бухгалтерскую и экономическую. В юридических определениях внимание заостряется на правоотношениях, возникающих между сторонами договора или деликта, в бухгалтерских – особое внимание уделяется источникам возникновения и порядку оформления, а с экономической точки зрения дебиторская задолженность рассматривается как элемент краткосрочного кредитования, как часть оборотного капитала [13].

Рассматривая различные трактовки понятия «дебиторская задолженность» можно выделить следующие составляющие:

1. юридический аспект:

– право требования, которое принадлежит поставщику работ, услуг, товаров;

– проявляется по отношению к физическим и юридическим лицам;

– возникает на основании договора, деликта или закона [19].

2. бухгалтерский аспект:

– комплексная статья, которая включается в себя расчеты с покупателями и заказчиками, по векселям к получению, с дочерними и зависимыми обществами, с учредителями по взносам в уставной капитал, по выданным авансам, с прочими дебиторами;

– счета к получению;

– сумма долга в пользу предприятия;

– поставка товаров, работ и услуг в рассрочку; – возникает при условии, что товары (работы, услуги) проданы, а оплата за них не поступила [5].

3. экономический аспект:

– динамичный элемент оборотных оборотного капитала;

– проявляет себя как временное отвлечение средств из оборота организации;

– представляет собой особую форму кредитования;

– неполученная выручка;

– зависит от принятой в компании кредитной политики в отношении покупателей продукции;

– сопровождается косвенными потерями [18].

© Костогладова В.О., 2018.

Научный руководитель: *Дрожжина Инна Викторовна* – кандидат экономических наук, доцент, Сибирский государственный университет путей сообщения, Россия.

Таблица 1

Определение понятий «дебиторская задолженность»

| Источник | Определение |
|---|---|
| Бланк И.А., Управление активами [4] | Дебиторская задолженность – это сумма задолженности в пользу предприятия, представленная финансовыми обязательствами юридических и физических лиц |
| Ковалев В.В., Введение в финансовый менеджмент [12] | Дебиторская задолженность – это задолженность юридических и физических лиц данному хозяйствующему субъекту |
| Румянцева А.Ю., Управление дебиторской задолженностью на предприятии [17] | Дебиторская задолженность – особая форма кредитования юридических и физических лиц, подкрепленная или не покрепленная законодательной базой |
| Бочаров В.В., Управление денежным оборотом предприятий и корпораций [6] | Дебиторская задолженность – это комплексная статья, включающая расчеты:<br>– с покупателями и заказчиками;<br>– по векселям к получению;<br>– с дочерними и зависимыми обществами;<br>– с участниками (учредителями) по взносам в уставный капитал;<br>– по выданным авансам;<br>– с прочими дебиторами |
| Пятов М.Л., Управление обязательствами организации [16] | Дебиторская задолженность – это отраженные на счетах расчетов обязательства перед предприятием сторонних лиц – покупателей, работников, займополучателей, бюджета |
| Финансово-кредитный энциклопедический словарь под редакцией проф. А.Г. Грязновой [8] | Дебиторская задолженность – это счета, причитающиеся к получению в связи с поставками по коммерческому кредиту. |
| Ефимова О.В., Мельник М.В., Анализ финансовой отчетности [9] | Дебиторская задолженность представляет собой вложение и способ расширения продажи в кредит с целью увеличения объема реализации и собственного капитала |
| Безруких П.С., Бухгалтерский учет [3] | Дебиторская задолженность – это входящие в состав активов организации ее имущественные требования к другим юридическим и физическим лицам, являющимся ее должниками |

В широком смысле дебиторская задолженность представляет отвлечение финансовых ресурсов организации из ее оборота, иммобилизацией средств предприятия в пользу третьих лиц. В идеальном случае организации не должны допускать образование дебиторской задолженности как таковой. Однако в реальной деятельности такого положения добиться невозможно, так как объективной основой ее образования является принятая на практике система расчетов по обязательствам.

Международные стандарты финансового учета определят дебиторскую задолженность как сумму, что причитается компании от выплат ее должников. В понятие дебиторской задолженности включается изъятие средств предприятия из общего оборота. Собственно, процесс сопровождается потерями в доходности самого предприятия. Наступление дебиторской задолженности имеет место в случае выдачи товара или услуги предприятием, без получения материальных средств, то есть оплаты. В основном, никакого дополнительного подтверждения должником кроме подписи не требуется. Дебиторскую задолженность относят к оборотным активам, не учитывая реальные сроки ее погашения [11].

Таким образом, дебиторская задолженность возникает как результат неуплаты товаров или услуг, предоставленных предприятием своему должнику. Задолженность можно рассматривать в трех случаях:

1) как инструмент погашения кредиторской задолженности;

2) как предмет поставки продукции под гарантии выплаты, но без предварительного расчета;

3) как элемент оборотных активов.

Из всего вышеперечисленного можно сформулировать следующее определение: дебиторская задолженность – это экономическая категория, которая представляет собой определенный вид хозяйственных отношений, возникающих из финансовых обязательств одних хозяйствующих субъектов и приобретающих форму авансированного в оборотные средства капитала у других.

Многообразие расчетных взаимоотношений между экономическими субъектами обусловливает процесс формирования не только дебиторской задолженности, но и обязательств. Как уже отмечалось в первоначальном значении термин «обязательства» предполагает отношения, в силу которых одна сторона обязана совершить в пользу другой стороны определенные действия. В учетной системе организации отражаются и обобщаются только долговые обязательства, составляющие часть имущества и оборотного капитала. В соответствии с МСФО к ним относятся экономические обязательства экономического субъекта, которые признаны и оценены в соответствии с общепринятыми правилами бухгалтерского учета. В таблице 2 рассмотрены различные понятия кредиторской задолженности [15].

Таблица 2

Понятия кредиторской задолженности

| Источник | Определение |
|---|---|
| Википедия - свободная энциклопедия | Кредиторская задолженность - задолженность субъекта (предприятия, организации, физического лица) перед другими лицами, которую этот субъект обязан погасить |
| Гаскарова И. Н., Большая советская энциклопедия [15]. | Кредиторская задолженность, суммы денежных средств предприятия, организации или учреждения, подлежащие уплате соответствующим юридическим или физическим лицам |
| Э. Хелферт, Техника финансового анализа [15]. | Кредиторская задолженность - обязательства перед коммерческими кредиторами и поставщиками, которые возникают при нормальном ведении бизнеса |
| Кондраков Н.П., Бухгалтерский учет [14] | Кредиторская задолженность - задолженность данной организации другим организациям, работникам и лицам, которые называются кредиторами |
| Рябых Д, Корпоративный менеджмент [15]. | Кредиторская задолженность - это суммы, причитающиеся к выплате кредиторам за купленную продукцию (полученные услуги) |
| Ивашкевич В. Б., Семенова И. М. [10] | Кредиторская задолженность - это сумма долгов одного предприятия другим юридическим или физическим лицам |
| Джон Кеннинг, проф. Тенфордского университета, Менеджмент [15] | Кредиторская задолженность - услуга, оцениваемая в деньгах, которую в соответствии с действующим законом по справедливости держатель активов должен оплатить другому лицу или группе лиц |
| Ведерникова Е.А., Кредиторская задолженность в системе управления экономической безопасностью предприятия [7]. | Под кредиторской задолженностью понимает денежные средства, которые временно привлечены предприятием и подлежат возврату соответствующим физическим или юридическим лицам |
| Ковалев В.В., Введение в финансовый менеджмент [12] | Кредиторская задолженность - часть заемного капитала предприятия в составе его краткосрочных обязательств |
| Балабанов И.Т. Финансовый менеджмент [2]. | Кредиторская задолженность - бесплатный кредит, приносящий временный доход организации |

Анализ понятий кредиторской задолженности организации позволил обобщить ее экономическую сущность. и можно сформулировать следующее определение: кредиторская задолженность – это экономическая категория, которая представляет собой обязательство организации перед кредиторами, возникающее в процессе хозяйственной деятельности организации и исполнение которого приводит к оттоку денежных средств и их эквивалентов

Таким образом, дебиторская и кредиторская задолженности являются неотъемлемой частью товарно-денежных отношений в деятельности любого хозяйствующего субъекта, и их размер может существенным образом влиять на формирование показателей деятельности.

*Библиографический список*

1.Гражданский кодекс РФ. Ч. 1. от 12.12.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.12.2012) // Собрание законодательства РФ. 2004. № 32. Ст. 3301.

2.Балабанов, И.Т. Финансовый менеджмент. – М.: Финансы и статитика, 2014. – 224 с.

3.Безруких П.С. Бухгалтерский учет: учебник. 4-е изд. М.: Бухгалтерский учет, 2003. 719 с.

4.Бланк И.А. Управление активами. Киев: Ника-Центр, Эльга, 2002. 720с.

5.Блинова А.Е. Дебиторская и кредиторская задолженность: их взаимосвязь и направления оптимизации // Контентус. - 2016. - № 4 (45). - С. 1-9.

6.Бочаров В.В. Управление денежным оборотом предприятий и корпораций. М.: Финансы и статистика, 2001. 144 с.

7.Ведерникова Е.А. Кредиторская задолженность в системе управления экономической безопасностью предприятия // Экономика и социум. - 2017. - № 1-1 (32). - С. 283-286.

8.Грязнова А. Г. Финансово-кредитный энциклопедический словарь / под ред. д.э.н., проф. А.Г. Грязновой. М.: Финансы и статистика, 2002. 1168 с.

9.Ефимова О.В., Мельник М.В. Анализ финансовой отчетности. 4-е изд., испр. и доп. М.: Омега-Л., 2009. 451 с.

10. Ивашкевич В. Б., Семенова И. М. Учет и анализ дебиторской и кредиторской задолженности. М.: Бухгалтерский учет. -2003. – 192 с.

11. Игнатова Т.В., Алексеева П.В. Методические аспекты трансформации статьи «дебиторская задолженность» в формат МСФО // Новое слово в науке: перспективы развития. - 2016. - № 3 (9). - С. 161-164.

12. Ковалев В.В. Введение в финансовый менеджмент / В.В. Ковалев. - М.: Финансы и статистика. - 2015. - 768 с.

13. Колодкина А.В. Дебиторская задолженность: понятие, методы анализа, управление / Колодкина А.В. // Проблемы науки. - 2017. - Т. 1. - № 5 (18). - С. 48-51.

14. Кондраков Н.П., Бухгалтерский учет: учебник / Н.П. Кондраков. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 681 с.

15. Мильгунова И.В. Учетно-аналитическая система кредиторской задолженности. // ИЗВЕСТИЯ ЮГО-ЗАПАДНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА. СЕРИЯ: ЭКОНОМИКА. СОЦИОЛОГИЯ. МЕНЕДЖМЕНТ, 2013. №1. 208-213 с.

16. Пятов М.Л. Управление обязательствами организации. М.: Финансы и статистика, 2004. 256 с.

17. Румянцева А.Ю. Управление дебиторской задолженностью на предприятии. Санкт-Петербург, 2004. 127 с.

18. Супонькина А.В. Дебиторская задолженность: сущность, анализ, управление / Супонькина А.В // Теория и практика современной науки. - 2016. - № 12-2 (18). - С. 273-276.

19. Юдина Е.Ю. Дебиторская задолженность: сущность, классификации, контроль / Юдина Е.Ю. // Молодежь и наука. - 2016. - № 4. - С. 114.

*КОСТОГЛАДОВА ВИКТОРИЯ ОЛЕГОВНА* – магистрант, Сибирский государственный университет путей сообщения, Россия.

УДК 330

***К.В. Лакрэ***

# СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ, ПО МНЕНИЮ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

*В данной статье анализируются актуальные проблемы, по мнению предпринимателей, которые оказывают влияние и затрудняют эффективное развитие малого и среднего бизнеса в России.*

***Ключевые слова:*** *предпринимательство, малый бизнес, средний бизнес, административные барьеры, современные проблемы развития предпринимательства.*

Роль и значение предпринимательства в экономике государства трудно переоценить. На современном этапе предпринимательство является одним из важнейших видов человеческой деятельности, который позволяет реализовывать творческий потенциал человека в формировании своего места в экономике. Помимо этого, оно выполняет свою социальную миссию посредством создания рабочих мест, обеспечения доходами населения, уплаты налогов, отчисления средств во внебюджетные фонды. Активное развитие предпринимательства содействует росту эффективности производства, стимулирует перераспределение общественного богатства, ослабляет монополизацию экономической власти, повышает общественное благосостояние, создает новые рынки и сферы производства, оказывает мощное воздействие на социальное и культурное положение различных стран [4, с. 22].

В настоящее время в России уделяется большое внимание поддержке предпринимательства. Разрабатываются законы и программы, призванные облегчить жизнь предпринимателям [1, с. 89].

Нельзя не упомянуть Государственный фонд поддержки предпринимательства, который призван оказывать помощь малому и среднему бизнесу. Финансовая помощь для поддержки малого предпринимательства выражается в следующем: предоставление микрозаймов для бизнеса; поручительство перед банками и лизинговыми компаниями; консультационная поддержка предпринимателей.

Существуют также муниципальные центры и фонды поддержки предпринимательства, где проводится обучение, и осуществляются консультации по вопросам юриспруденции, налогообложения и маркетинга. Сущность работы Фондов по поддержке малого предпринимательства заключается в привлечении дополнительных источников финансирования малого предпринимательства; в сохранении и увеличении рабочих мест; в формировании интереса населения к вопросам развития предпринимательства; в популяризации образовательных программ, способствующих росту финансовой грамотности населения.

Для этих же целей по всей стране создаются и успешно функционируют бизнес-инкубаторы, которые предоставляют помещения для реализации бизнес-проектов, прошедших конкурсный отбор; предоставляют в бесплатное пользование все ресурсы бизнес-инкубатора; осуществляют комплексное сопровождение бизнес-проектов.

Но, несмотря на многообразие представленных мер по поддержке малого и среднего бизнеса, предприниматели отмечают, что по-прежнему сталкиваются с различными барьерами и препятствиями [3, с. 388]. В подтверждение этому можно привести результаты актуального исследования, которое было проведено платформой для предпринимателей «Деловая среда» и Аналитическим центром НАФИ в январе-феврале 2018 года. Было опрошено 1000 руководителей российского микро, малого и среднего бизнеса. Им было предложено назвать проблемы, с которыми они непосредственно сталкиваются, и которые оказывают значительное влияние на деятельность бизнеса. В ходе опроса можно было указывать неограниченное количество проблем [2].

Наглядный пример ответов представлен на рисунке 1.

© Лакрэ К.В., 2018.

Научный руководитель: *Шабашев Владимир Алексеевич* – доктор экономических наук, профессор, Кемеровский государственный университет, Россия.

Рис. 1. Основные проблемы развития бизнеса, по мнению предпринимателей

По данным рисунка 1 можно сделать вывод, что самые существенные основания для затруднений, с которыми сталкиваются предприниматели в России на данный момент − высокие налоги, тарифы, страховые взносы и неналоговые платежи (отметили 64% опрошенных), а также пониженный спрос на товары и услуги (отметили 54% респондентов). Эти проблемы коснулись большого числа компаний из всех отраслей экономики: сельского хозяйства, производства и добычи ископаемых, строительства, оптовой и розничной торговли, транспорта и связи, а также услуг.

Среди не менее острых проблем назывались – нехватка квалифицированных кадров (39%), высокая конкуренция с теневым сектором (34%), административные барьеры (29%) и сложности в получении кредитов (28%). Проанализируем эти ответы в зависимости от отраслей, в которых функционируют компании опрошенных респондентов. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Проблемы развития предпринимательства в зависимости от отрасли

| | Сельское хозяйство | Производство | Строительство | Оптовая и розничная торговля | Транспорт и связь | Услуги |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Высокие налоги, тарифы, страховые взносы и неналоговые платежи | 57% | 63% | 68% | 63% | 69% | 62% |
| Снижение спроса на товары и услуги | 46% | 43% | 56% | 63% | 47% | 48% |
| Нехватка квалифицированных кадров | 29% | 51% | 40% | 37% | 44% | 34% |
| Высокая конкуренция с теневым сектором | 21% | 33% | 36% | 41% | 35% | 19% |
| Административные барьеры | 36% | 38% | 32% | 25% | 31% | 28% |
| Сложности при получении кредита | 36% | 31% | 33% | 28% | 33% | 20% |
| Сложность подключения к инфраструктуре | 18% | 16% | 11% | 13% | 15% | 13% |
| Недостаток опыта, определенных знаний о ведении бизнеса | 4% | 15% | 15% | 12% | 5% | 9% |

Сумма ответов превышает 100%, так как респонденты могли выбрать несколько вариантов ответов.

На дефиците квалифицированных кадров особое внимание сконцентрировали представители строительных компаний (40%), сфер производства (51%) и транспорта и связи (44%). Респонденты, представляющие сельское хозяйство отмечают сложности в получении кредитов (36%) и преодолении административных барьеров (36%). В компаниях оптовой и розничной торговли обозначили сложности в конкуренции с теневым сектором (41%).

Проанализируем ответы в зависимости от размеров компаний. Данные представлены в таблице 2.

Таблица 2

Проблемы развития предпринимательства в зависимости от размера компании

| | 1-15 чел. | 16-100 чел. | 101-250 чел. | 251 + чел. |
|---|---|---|---|---|
| Высокие налоги, тарифы, страховые взносы и неналоговые платежи | 64% | 65% | 68% | 57% |
| Снижение спроса на товары и услуги | 59% | 53% | 57% | 38% |
| Нехватка квалифицированных кадров | 33% | 41% | 54% | 66% |
| Высокая конкуренция с теневым сектором | 34% | 35% | 37% | 34% |
| Административные барьеры | 25% | 31% | 46% | 35% |
| Сложности при получении кредита | 32% | 26% | 27% | 26% |
| Сложность подключения к инфраструктуре | 15% | 13% | 13% | 15% |
| Недостаток опыта, определенных знаний о ведении бизнеса | 13% | 12% | 10% | 6% |

Сумма ответов превышает 100%, так как респонденты могли выбрать несколько вариантов ответов.

Самые малые по численности предприятия озвучили, что помимо высоких налогов, остро стоят вопросы уменьшения спроса на товары и услуги (59%), конкуренция с теневым сектором, нехватка квалифицированных сотрудников, а также недоступности финансов (32%). Налоговая нагрузка оказалась основополагающей проблемой и для фирм, чья численность составляет 101-250 сотрудников (68%). В более крупных компаниях (от 250 чел.) на первое место выходит кадровый дефицит.

В заключении следует отметить, несмотря на то, что государство предусматривает осуществление мер по поддержке предпринимательства, развитие бизнеса осложняется не только рыночными проблемами, такими как: высокая конкуренция, нехватка квалифицированных кадров, а также и высокими налогами, административными барьерами, которые напрямую зависят от выбранной государством экономической политики.

*Библиографический список*

1.Афанасьева Г.Н., Васильцов В.С. Преодоление административных барьеров на пути развития предпринимательства [Текст] / В сборнике: Инновационное развитие территорий Материалы III Международной научно-практической конференции.– 2015. – С. 89-91.

2.Исследование Национального агентства финансовых исследований и платформы для предпринимателей «Деловая среда»: проблемы бизнеса в России сегодня [Эл. ресурс]. Режим доступа: https://www.nafi.ru/analytics/issledovanie-problemy-biznesa-v-rossii-segodnya/ (дата обращения: 20.04.2018).

3.Рамазанова С.З. Развитие малого предпринимательства в России: анализ проблем современного этапа [Текст] / Вестник Науки и Творчества. – 2016. – № 5 – С. 388-394.

4.Хоменко Е.Б., Кошлань Е.А. Теоретические аспекты исследования сущности и инфраструктуры предпринимательства в рыночной среде [Текст] / Социально-экономическое управление: теория и практика. – 2012. – № 2 (22). – С. 22-25.

*ЛАКРЭ КСЕНИЯ ВАЛЕРЬЕВНА* – магистрант, Кемеровский государственный университет, Россия.

**ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

УДК 340

***А.С. Байкова***

# ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ И УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ОХОТЫ И НЕЗАКОННУЮ ОХОТУ

*В статье рассматриваются вопросы разграничения административной и уголовной ответственности за нарушение правил охоты и незаконную охоту, а также признание на практике наличия крупного ущерба животному миру. Предложены нововведения в ст. 258 УК РФ, систематизация исчисления такс.*

***Ключевые слова:*** *охота, крупный ущерб, нарушение правил охоты, незаконная охота.*

В последнее время в России остро стоит проблема о соблюдении правил охоты и законном осуществлении охоты.

Охота - деятельность, связанная с поиском, выслеживанием, преследованием охотничьих ресурсов, их добычей, первичной переработкой и транспортировкой.

Основным законодательным актом, регулирующим данную сферу, является Федеральный закон от 24.07.2009 N 209-ФЗ (ред. от 29.07.2017, с изм. от 30.03.2018) "Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". Так же смежными регулирующими актами являются Федеральный закон "О животном мире" от 24.04.1995 N 52-ФЗ (последняя редакция) и Приказ Минприроды России от 16.11.2010 N 512 (ред. от 21.03.2018) "Об утверждении Правил охоты" (Зарегистрировано в Минюсте России 04.02.2011 N 19704).

За нарушения правил охоты, согласно вышеперечисленным нормативно-правовым актам, наступает административная или уголовная ответственность. Так, за нарушение правил охоты, правил, регламентирующих рыболовство и другие виды пользования объектами животного мира, граждане несут административную ответственность по ст. 8.37 КоАП РФ, а за незаконную охоту – уголовную ответственность, согласно ст. 258 УК РФ. Однако сложно провести грань между уголовно наказуемым деянием и административным правонарушением, что затрудняет выбрать правильную квалификацию для виновного лица.

Для разграничения составов ст. 8.37 КоАП РФ и ст. 258 УК РФ, следует разобрать их по элементам. Объектом обоих деяний являются общественные отношения по охране и использованию животного мира. Субъектом правонарушения являются граждане, должностные и юридические лица, субъектом

© Байкова А.С., 2018.

преступления выступает как общий – физические лица, так и специальный – с использованием служебного положения. Субъективная сторона выражается в вине, в форме прямого умысла, т.е лицо осознает, что занимается незаконной охотой, нарушает правила охоты. Оба состава формальные, т.е преступление окончено с момента осуществления поиска, выслеживания или преследования птиц, зверей и иных животных независимо от того, были ли они добыты, правонарушение - окончено с момента нарушения соответствующих правил. Отличительной чертой является объективная сторона. Пленум Верховного Суда РФ в своем Постановлении от 18.10.2012 N 21 (ред. от 30.11.2017) "О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования" даёт разъяснение судам о том, что объективную сторону состава административного правонарушения, предусмотренного частью 1 статьи 8.37 КоАП РФ, образуют нарушения правил охоты, не указанные в диспозициях части 2 статьи 7.11, частей 1.2 и 1.3 статьи 8.37 КоАП РФ. Такие действия подлежат квалификации по части 1 статьи 8.37 КоАП РФ в случае, если они не были совершены повторно в течение года (часть 1.1 статьи 8.37 КоАП РФ) и не содержат признаков преступлений, предусмотренных статьями 258 и 258.1 УК РФ.

Не образует состава административного правонарушения, предусмотренного частью 1.2 статьи 8.37 КоАП РФ, объективная сторона которого выражается в осуществлении охоты недопустимыми для использования орудиями охоты или способами охоты, осуществление незаконной охоты с применением механического транспортного средства или воздушного судна, взрывчатых веществ, газов или иных способов массового уничтожения птиц и зверей, поскольку ответственность за такое деяние предусмотрена пунктом "б" части 1 статьи 258 УК РФ.

Так же Пленум заостряет внимание на том, что пункт «а» ч.1 ст.258 УК РФ предусматривает материальный состав преступления, так как ответственность наступает лишь при наличии крупного ущерба. При этом само понятие крупного ущерба раскрывается в Постановлении Пленума не полностью, а лишь частично.

В иных случаях установление крупного ущерба носит оценочный характер: так должны охватываться не только количество и стоимость добытых, поврежденных или уничтоженных животных, а также и другие обстоятельства деяния, а именно экологическая ценность, значимость для конкретных мест обитания, численность популяции этих животных, занесение в Красную книгу.

Анализируя предложенные Верховным Судом РФ критерии оценки крупного ущерба в разных районах субъекта Федерации за добычу одного вида животного с учетом его популяции и значимости, можно сделать вывод, что ответственность может наступать как уголовная, так и административная.

На практике нередко одно и то же деяние квалифицируется по-разному. Так, например, жителя Армизонского района, Сергея Егорова, который 18 декабря 2010 года на мотоцикле приехал на территорию государственного природного заказника федерального значения «Белоозерский» и убил сибирскую косулю, мировой суд признал виновным в незаконной охоте, совершенной с причинением крупного ущерба, на особо охраняемой природной территории. Т.е убийство одной особи сибирской косули в данном случае признается с причинением крупного ущерба и квалифицируется по ст. 258 УК РФ.

В другом случае то же деяние – без наличия крупного ущерба и квалифицируется соответственно уже по ст. 8.37 КоАП РФ. Так, в отношении Андрея Ивочкина за незаконно добытую одну особь косули с применением принадлежащего ему охотничьего ружья на территории охотничьего хозяйства «Искитимское» Искитимского района Новосибирской области, государственным инспектором отдела охраны, контроля и надзора за использованием объектов животного мира департамента по охране животного мира Новосибирской области был составлен протокол об административном правонарушении от 14.11.2011 года № по ч.1 ст. 8.37 КоАП РФ.

Как верно отмечает И.И. Терешкин, отсутствие единого подхода к определению размера крупного ущерба для целей ст. 258 УК является нарушением конституционного принципа равенства всех перед законом и судом. В связи с этим представляется необходимым на законодательном уровне закрепить конкретную методику исчисления крупного ущерба исходя из стоимости и значимости незаконно добытых охотничьих ресурсов.

При определении ущерба суды часто ссылаются на разные методики и таксы, используют разные подходы. Так в одном случае при расчёте ущерба суд учитывает плодовитость косули и её возраст, согласно Приказу Минсельхозпрода России от 25 мая 1999г. №399, в другом, ссылаясь на примечание к этому же Приказу, суд устанавливает сумму причиненного ущерба за незаконный отстрел или умерщвление другим способом одной особи независимо от пола и возраста.

Таким образом, для большей эффективности мер по предотвращению незаконной охоты и нарушений правил охоты, есть необходимость внесения изменений в действующее законодательство РФ, с целью детального раскрытия понятия крупного ущерба и других признаков незаконной охоты.

Должны быть внесены изменения в статью 258 УК РФ, где крупный ущерб будет четко определен и конкретизирован. Например, установлена единая величина ущерба в размере 100 тысяч рублей, при котором будет наступать уголовная ответственность. Вычисляться ущерб будет согласно существующим на сегодняшний день и закрепленным в Приказе Минсельхозпрода РФ от 25.05.1999 N 399 "Об утверждении такс для исчисления размера взыскания за ущерб, причиненный юридическими и физическими лицами незаконным добыванием или уничтожением объектов животного мира, отнесенных к объектам охоты" таксам, а также таксам, закрепленным в иных аналогичных законодательных актах.

*Библиографический список*

1. Федеральный закон от 24.07.2009 N 209-ФЗ (ред. от 29.07.2017, с изм. от 30.03.2018) "Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". Ст.1

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 N 21 (ред. от 30.11.2017) "О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования". п. 14

3. И.И. Терешкин. Уголовно-правовые аспекты ответственности за незаконную охоту.

*БАЙКОВА АЛЕКСАНДРА СЕРГЕЕВНА* – студент, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

***А.А. Карпушкина***

# СОВРЕМЕННОСТЬ МОДЕЛИ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РАЗВИТЫХ СТРАН ЗАРУБЕЖНОГО ПРАВОПОРЯДКА

*В статье рассматривается актуальность модели долевого строительства, сравнивая её с моделями зарубежного правопорядка. На основании исследования сделан вывод об актуальности модели долевого строительства, приведены предложения по устранению внутренних недостатков системы для снижения рисков участия дольщика и застройщика в договоре.*

***Ключевые слова:*** *долевое строительство, дольщик, застройщик, зарубежный правопорядок, актуальность.*

Остро вставший вопрос обеспечения прав дольщиков – лиц, инвестировавших в строительство жилого дома, вызвал необходимость пересмотреть регламентацию долевого строительства в законодательстве Российской Федерации. На данный момент договор участия в долевом строительстве регламентируется ФЗ "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2004 N 214-ФЗ.

Несмотря на строгость закона, застройщик не защищён от «рисков предпринимательской деятельности». Для современного экономического состояния РФ долевое строительство как метод повышения количества собственников жилья очень действенен, несмотря на повышение числа «обманутых дольщиков».

В законодательстве стран Евросоюза долевое строительство также существует, но в иной форме – в форме системы контрактных сбережений, которая позволяет лицам приобретать недвижимость на этапе строительства. Она не получает такого распространения, как в России, ввиду экономического положения, особенностей исполнения законодательства и предпочтений местных банков.

По законодательству ФРГ, в частности в соответствии с контрактом о строительных сбережениях, для приобретения собственности на этапе строительства лицо вкладывает свои денежные средства в сберегательные кассы. При этом, сберегательные кассы не имеют права направлять деньги вкладчика в иную деятельность кроме привлечения их для строительства жилой недвижимости. После вклада лица государственный бюджет проводит софинансирование части его вклада, и по истечении срока в 7 лет лицо-вкладчик получает право оформить жилищный кредит.

Похожим образом устроена модель строительных обществ Великобритании.

Во Франции используются сберегательные счета, существуют специальные кредитные организации, выдающие кредиты на строительство исключительно строительным компаниям и землевладельцам. В соответствии с этой системой лицо, накопив конкретную сумму, получает право на получение банковского займа, в будущем используемого для приобретения жилья. Ставки такого займа не превышают 4% годовых.

В Российской Федерации похожая модель также существует – в стране на законных основаниях действует система накопительных кооперативов, в соответствии с Федеральным законом "О жилищных накопительных кооперативах" от 30.12.2004 N 215-ФЗ. Однако эта модель не распространена так, как распространена система так называемого прямого финансирования. В отличие от зарубежных предпочтений, в РФ застройщика больше интересуют отношения с конечным потребителем, нежели с кредитными организациями. Несмотря на предпринимательские риски, этот путь в условиях российской экономики более выгоден и застройщику, и дольщику.

При этом долевое строительство в зарубежных странах существует и в виде прямого финансирования, однако зачастую гражданам гораздо удобней взять жилищный кредит, а застройщику – продать готовую жилплощадь за полную цену, нежели недостроенные метры за цену меньше на 20-30% от полной.

Одной из причин невостребованности долевого строительства в зарубежных странах является то, что большая часть первичного рынка недвижимости Европы – это полностью построенные дома. В Российской Федерации готовые постройки составляют лишь небольшую часть первичного рынка – дома, выставленные на продажу, всегда наполовину распроданы, что поднимает непроданные метры в цене.

© Карпушкина А.А., 2018.

Однако нераспространённость системы прямых инвестиций за рубежом ещё не говорит о том, что её необходимо упразднять в России.

На данный момент существует предложение сменить в стране долевое строительство на проектное финансирование, чтобы в конечном итоге снизить риски появления «обманутых дольщиков» и банкротства застройщиков, большую часть финансовых операций перенести в ведение кредитных организаций. Проблема «обманутых дольщиков» никогда не приобретала таких масштабов в странах Европы, какие приобрела в России. Это связано, прежде всего, с плохо налаженной системой выдачи разрешений застройщику на строительство, а особенно ввиду коррупции. Долевое строительство – это удобная и выгодная модель приобретения собственности, при которой застройщик покрывает все свои расходы и риски за счёт вкладчиков, а дольщики приобретают жильё за цену гораздо меньшую, чем за готовое жильё. Однако, ввиду юридической безграмотности вкладчиков и часто незамеченной уполномоченными органами некомпетентности застройщика, долевое строительство настолько же выгодно, насколько оно охвачено всевозможными рисками. Наладить такую систему было бы возможно с помощью нескольких способов:

1. Устранить коррупцию, возникающую на стадии получения разрешения на строительство застройщиком.

2. Создать действующий уполномоченный орган, контролирующий финансовый поток вкладов, обеспечивая точную отчётность о расходах застройщиком денежных средств вкладчиков.

На волне увеличения числа «обманутых дольщиков» был создан Фонд защиты прав граждан-участников долевого строительства. Каждый застройщик обязан отчислять в Фонд 1,2% цены от каждого вклада, что позволит Фонду действовать в виде страховой организации – возместить ущерб дольщику за собранные средства. Это не полностью решает проблему рисков договоров долевого строительства, но это долгожданный шаг законодателя на пути к полноценному регулированию удобной для российской экономики системы.

*Библиографический список*

1. Федеральный Закон "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2004 N 214-ФЗ [Электронный ресурс]: сайт consultant.ru – режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51038/ ;

2. "О жилищных накопительных кооперативах" от 30.12.2004 N 215-ФЗ [Электронный ресурс]: сайт consultant.ru – режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51058/ .

3. A company's share capital [Электронный ресурс]: сайт legislation.gov.uk – режим доступа: https://www.legislation.gov.uk/ukpga/2006/46/part/17 .

*КАРПУШКИНА АНАСТАСИЯ АНАТОЛЬЕВНА* – магистрант, Одинцовский филиал Федерального государственного учреждения высшего образования"Московский государственный институт международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации.

УДК 340

***Г.Ю. Карцев***

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПОД СТРАЖУ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

*В статье дается краткая характеристика проблем, возникающих при избрании меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении подозреваемого и обвиняемого.*

***Ключевые слова:*** *мера пресечения, заключение под стражу, обвиняемый, подозреваемый, несовершеннолетний, исключительные обстоятельства.*

Наибольший интерес из всех мер уголовно-процессуального принуждения у практиков и теоретиков вызывает такая мера пресечения как заключение под стражу. Институт мер пресечения один из важнейших в уголовном процессе, так как непосредственно затрагивает права и свободы гражданина, привлекаемого в качестве обвиняемого, подозреваемого [9, С. 112].

Обращение к проблемам института заключения под стражу как мере пресечения обуславливается как научно-практическими интересами изучения института мер пресечения как формы государственного принуждения, так и возможностью оценки заключения под стражу в рамках уголовно-процессуальных механизмов данного вида принуждения, в рамках соблюдения прав заключенных под стражу. Заключение под стражу как вид меры пресечения относится к наиболее строгим обеспечительным мерам, означающим, что в соответствии с решением суда лицо изолируется от общества.

Заключение под стражу как институт уголовно-процессуального права является одним из дискуссионных вопросов с момента его появления, что обусловлено проблемами соблюдения сроков заключения под стражу, вопросами соблюдения прав заключенного, механизмом избрания данной меры пресечения.

Оценка современной системы мер пресечения показывает, что применение заключения под стражу имеет ряд проблем как теоретико-методологического, так и практического плана, чем и обуславливается актуальность выбранной темы исследования.

Несмотря на то, что общий уровень преступности снижается в РФ, заключение под стражу является одной из самых распространенных мер пресечения. Так, количество лиц, в отношении которых, применяется мера пресечение в виде заключение под стражу, с каждым годом увеличивается.

Понятие института заключения под стражу как уголовно- процессуальной меры пресечения является дискуссионным вопросом в научной литературе.

Большинство современных исследователей стоят на позиции института заключения под стражу как исключительной меры пресечения. Исключительность применения заключения под стражу как меры пресечения законодательство определяет тем, что данная мера может быть назначена лишь применительно к подозреваемому, обвиняемому в совершении преступления, за которое может быть назначено наказание в виде лишения свободы до трех лет (ст. 108 УПК РФ) [2].

При исследовании вопроса избрания меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении несовершеннолетнего было установлено, что в законодательстве отсутствует перечень исключительных случаев заключения под стражу применительно к несовершеннолетним. Так, применение в отношении несовершеннолетних меры пресечения в виде заключения под стражу допустимо только в исключительных случаях, в связи с чем судьи должны стремиться к применению в отношении них альтернативных мер пресечений.

Если обратиться к анализу УПК РФ, то в ч.2 ст. 108 УПК РФ указывается, что такая мера пресечения, как заключение под стражу, может применяться к несовершеннолетнему только в случае, если он подозревается или обвиняется в том, что совершил тяжкое или особо тяжкое преступление, а в исключительных случаях и тогда, когда несовершеннолетний совершает общественно опасное деяние средней тяжести.

УПК РФ не раскрывает, что следует понимать под «исключительными случаями». В связи с этим в уголовно-процессуальной науке существует множество мнений относительно данного понятия. Е.В.

© Карцев Г.Ю., 2018.

Научный руководитель: *Литвинцева Наталью Юрьевна* – кандидат юридический наук, доцент, Байкальский государственный университет, Россия.

Мищенко считает, что перечень исключительных обстоятельств может быть неограниченным, что не совсем отвечает охране прав и законных интересов несовершеннолетнего [8, С. 72]. Есть мнение, что под исключительными случаями понимать те же, которые указаны в ч. 1 ст. 108 УПК для взрослых [5, С. 53].

Данные случаи могут быть применены, но стоит отметить, что все-таки нужно различать статус несовершеннолетнего и статус взрослого в рамках применения норм уголовно-процессуального закона. Законодателю необходимо обратить внимание на вопрос о разработки исключительных случаев в отношении несовершеннолетнего, исходя из существующей практики.

Также в процессе исследования была выявлено проблема, связанная с тем, что судом отводится недостаточно времени защитнику на ознакомление с поступившими материалами, обосновывающими ходатайство о заключении обвиняемого (подозреваемого) под стражу, данное обстоятельство нарушает права одной из сторон.

Также в процессе исследования была выявлено проблема, связанная с тем, что судом отводится недостаточно времени защитнику на ознакомление с поступившими материалами, обосновывающими ходатайство о заключении обвиняемого (подозреваемого) под стражу, данное обстоятельство нарушает права одной из сторон.

В рамках участия субъектов уголовного судопроизводства особо стоит отметить роль защитника. Функцию защиты следует определить как деятельность адвоката – защитника, направленную на достижение благоприятного для подзащитного исхода по уголовному делу. Адвокат обычно хорошо понимает и представляет интересы клиента в том правовом поле, в той особой ситуации, что сложилась в конкретном деле [6, С. 53].

Говоря о ходатайстве об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу, стоит отметить, что адвокат имеет право знакомиться с материалами, которые обосновывают ходатайство об избрании меры пресечения – заключение под стражу. Конституционным Судом указано: «Судебная процедура признается эффективным механизмом защиты прав и свобод, если она отвечает требованиям справедливости и основывается на конституционных принципах состязательности и равноправия сторон. При решении вопросов, связанных с содержанием под стражей в качестве меры пресечения, это предполагает исследование судом фактических и правовых оснований для избрания или продления данной меры пресечения при обеспечении лицу возможности довести до суда свою позицию, с тем чтобы вопрос о содержании под стражей не мог решаться произвольно или исходя из каких-либо формальных условий, а суд основывался на самостоятельной оценке существенных для таких решений обстоятельств, приводимых как стороной обвинения, так и стороной защиты»[3].

Однако на практике не все так просто. Согласно проведенному исследованию Л. Левинсона, адвокаты указывают, что примерно в каждом третьем случае (28,3 %) суд отводит стороне защиты менее 15 минут на ознакомление с поступившими материалами, обосновывающими ходатайство о заключении под стражу. По мнению 69,4 % опрошенных адвокатов, этого времени недостаточно [7].

В этом смысле стоит четко обозначить позицию законодателя, в частности в УПК РФ о регулировании вопроса ознакомления защитника с материалами делами, которые обосновывают ходатайство об избрании меры пресечения – заключение под стражу.

Изложенное позволяет сделать вывод, что избрание меры пресечения в виде заключения под стражу является серьезным процессуальным действием, требующим обоснования и наличия причин. Несоблюдение законных оснований, предусмотренных в УПК РФ, влечет за собой нарушение прав и интересов граждан, а также процессуальную ответственность следователей [4, С. 22].

*Библиографический список*

1.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрании законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.

2.Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (в ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 52 (ч. I). – ст. 4921.

3.По жалобе гражданина Горского Анатолия Вадимовича на нарушение его конституционных прав пунктом 6 части второй статьи 231 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации : Определение Конституционного Суда РФ от 08.04.2004 N 132-О // Собрание законодательства РФ. – 2004. – № 24. – Ст. 2477.

4.Белозерцев С.М., Балашова А.А. Проблемы, возникающие при избрании меры пресечения в виде заключения под стражу // Вестник Восточно-Сибирского института Министерства внутренних дел России. – 2017. – № 1 (80). – С. 16-24.

5.Игнатенко С.С. Заключение под стражу как мера пресечения: дисс. Новосибирск, 2016. – 114 с.

6.Кубатаев М.Г. Защита интересов граждан: культура и право // Адвокатская практика. – М.: Юрист, 2000. – № 2. – С. 53-56

7.Левинсон Л. Заключение под стражу [Электронный ресурс] // URL: http://www.handhelp.ru/documents/arest.doc

8.Мищенко Е.В. Права человека и гражданина в производстве по отдельным категориям уголовных дел. – Оренбург, 2010. – 167 с.

9.Смирнова Е.А. Меры пресечения в виде заключения под стражу // Юридические науки, правовое государство и современное законодательство сборник статей Международной научно-практической конференции. – Пенза, 2018. – С. 112-114.

*КАРЦЕВ ГЕРМАН ЮРЬЕВИЧ* – магистрант, Байкальский государственный университет, Россия.

УДК 340

***М.С. Княжева***

# ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАССМОТРЕНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ СПОРОВ В ЗАЩИТУ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ ГРУППЫ ЛИЦ

*В статье рассматриваются правовые проблемы по вопросам рассмотрения корпоративных споров в защиту прав и законных интересов группы лиц.*

*Предложены корректировки расчетов отдельных показателей, участвующих в расчете совокупного индекса, позволят точнее оценить степень обеспеченности региона банковскими услугами, а банковскому сектору предоставить дополнительную информацию по насыщению банковскими услугами.*

***Ключевые слова:*** *корпоративные споры, групповые споры, убытки, косвенный иск, акционерные общества, права и законные интересы, судопроиводство.*

Иск в защиту прав и законных интересов группы лиц является относительно новым процессуальным институтом для права Российской Федерации. Глава 28.2 была добавлена в АПК РФ Федеральным законом от 19 июля 2009 г. N 205-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». В соответствии со статьёй 225.11 АПК РФ по правилам групповых споров могут быть рассмотрены и корпоративные споры.

Исходя из сложившейся судебной практики по рассмотрению споров по правилам гл. 28.2 АПК РФ, а также на основании статьи Нахова Е.А. [1], в порядке групповых корпоративных споров могут быть рассмотрены следующие исковые заявления:

1.Иск участников или акционеров дочернего общества с требованиями к основному обществу о взыскании убытков,

2.Споры на основании части 3 статьи 53 ГК РФ, согласно которой «лицо, которое в силу закона или учредительных документов юридического лица выступает от его имени, должно действовать в интересах представляемого им юридического лица добросовестно и разумно. Оно обязано по требованию учредителей (участников) юридического лица, если иное не предусмотрено законом или договором, возместить убытки, причиненные им юридическому лицу» [2],

3.Иски АО или его акционеры, имеющие не менее чем 1% размещенных обыкновенных акций, участники ООО к членам коллегиального исполнительного органа, единоличного исполнительного органа о возмещении причиненных обществу убытков,

4.Иски участников о признании сделок Общества недействительными. Примером может служить оспаривание сделок по основаниям, указанным в ст. 173.1, п. 1 ст. 174 ГК РФ, при отсутствии согласия, предусмотренного законом, или нарушении ограничения полномочий представителя или лица, действующего от имени юридического лица без доверенности.

Однако, опираясь на судебную практику по рассмотрению групповых корпоративных споров, можно сделать вывод, что правоприменители сталкиваются с рядом проблем в вопросах толкования положений главы 28.2 АПК РФ:

*1.Отсутствие правового регулирования в области прав участников.*

В современной доктрине дискуссия о процессуальных правах участников присоединившейся группы остается открытым. Они могут знакомиться, делать выписки, снимать копии материалов дела. Однако вправе ли они сами принимать участие в судебных заседаниях, заявлять доводы и ходатайства, представлять доказательства? Решение неопределённости отнесено на усмотрение арбитражного суда. Скорее да, чем нет. А вот насчет специальных полномочий (отказ от иска или уменьшение размера исковых требований), сказать что-то определенное еще труднее. Если исходить из общей логики группового иска по АПК РФ, то такие документы должны подписываться бы более чем половиной участников группы[3].

*2.Процессуальная ответственность за неприсоединение к групповому иску.*

© Княжева М.С., 2018.

Научный руководитель: *Серенко Сергей Борисович* – кандидат юридических наук, доцент, Российский государственный университет правосудия, Россия.

При обсуждении вопроса о процессуальной ответственности за неприсоединение к групповому корпоративному спору стоит отметить, что они могут быть различными. Ключевым вопросом является было ли вынесено по нему решение.

Ч.5 статьи 225.16 АПК РФ закрепляет обязанность суда прекратить производство по делу, если суду ранее уже было вступило в законную силу решение по корпоративному групповому спору.

В ч. 4 статьи 225.16 АПК РФ установлена обязанность арбитражного суда оставить исковое заявление без рассмотрения, если после принятия его к производству установит, что такое исковое заявление или такое заявление подано лицом, не воспользовавшимся правом на присоединение к требованию о защите прав и законных интересов группы лиц. Указанному лицу разъясняется право на присоединение к требованию о защите прав и законных интересов группы лиц. [3]

Из указанных норм вытекает, что отказ от реализации права на присоединение к групповому иску лишает лицо реализовать своё право на судебную защиту (статья 46 Конституции РФ [4], статьи 4 АПК РФ [5]).

Таким образом, правила противоречат самому принципу группового иска - свободе выбора для каждого участника группы, участвовать ему или нет.

На наш взгляд, разумно согласиться с предложениями концепции единого ГПК РФ, в которых (п.50.11) о возможности рассмотрения иска в индивидуальном порядке, когда право на присоединение к групповому иску не было реализовано, и решение по групповому иску вступило в законную силу, устранив норму о прекращении производства по делу.

Черный Д.С., Хизунова А.Н., Русецкий П.К. свершено справедливо обращают внимание на возможность злоупотреблением правом при сохранении прежней редакции ч.4 статьи 225.16 АПК РФ. Авторы приводят пример, что крупное акционерное общество, которое заинтересовано в лишении акционеров права на подачу определённых исков, найти шесть акционеров которые подадут групповой иск, неизвестно как уведомив иных предполагаемых участников спорного правоотношения, проиграют дело и тем самым лишат всех остальных права на судебную защиту своих интересов. [6]

*3.Процессуальный сроки в корпоративных групповых исках.*

Согласно ч.2 статьи 225.14 АПК РФ уведомление и предложение присоединиться к групповому корпоративному спору других участников правоотношения происходит на стадии подготовки дела к рассмотрению.

Процессуальный срок такого уведомления и срок, в течение которого присоединившиеся участники направят в суд документ о присоединении к иску указываются в определении арбитражного суда о подготовке дела к судебному разбирательству. При этом пределы данных сроков законодательно не урегулирован, отсутствуют разъяснения Верховного суда РФ по данному вопросу.

Критерием установления срока является разумность. Однако с учетом максимального пятимесячного срока на рассмотрение спора. (ч. 2 ст. 225.14, ч. 2 ст. 225.16 АПК РФ). [5]

На наш взгляд, необходимо пересмотреть данное законодательное регулирование в отношении корпоративных споров, в связи со спецификой корпоративных отношений.

Стоит обратить внимание на дело № А70-6990/2011, рассматриваемого Арбитражным судом Тюменской области. Миноритарный акционер (истец-представитель) подал ходатайство о продлении срока для присоединения к групповому иску остальных акционеров ОАО "ТНК-ВР Холдинг". Основанием ходатайства служило большое количество акционеров, составляющих группу лиц по групповому корпоративному спору, проживание их в разных субъектах РФ, в связи с чем «требуется значительное время для сбора документов о подтверждении статуса акционера, а акционерам - юридическим лицам - в том числе и для принятия решений о присоединении к групповому иску» [7].

Однако, суд отказал в продлении месячного срока на присоединение к групповому иску, в связи с тем, что при удовлетворении ходатайства с момента принятия искового заявления судом прошло бы четыре месяца.

Тем самым, действующее законодательное регулирование по данному вопросу:

1.Не учитывает объём и специфику корпоративных правоотношений. В корпорациях с большим количеством членов, когда необходимо уведомить их всех надлежащим образом, пятимесячный срок рассмотрения группового иска обязывает производить уведомление и присоединение в течение достаточно короткого времени. Такая спешка может повлиять на качество уведомления акционеров, а также привести к невозможности уведомления, привести к невозможности соблюдения всех корпоративных процедур, которые необходимы для присоединения к групповому корпоративному спору.

Невозможность уведомления может произойти из-за того, что письмо не успеет поступить акционеру в отведенный определением срок.

Кроме того, участники надлежаще не уведомленные, не успевшие присоединиться к рассмотрению лишаются на основании части 5 статьи 225.16 АПК РФ на подачу индивидуального иска.

2.Отсутствие законодательного урегулирования сроков на уведомление и присоединение к групповому корпоративному иску, оставляет данный вопрос на внутреннее усмотрение суда. Что на наш взгляд нецелесообразно, так как может привести к вариативности практики и даже к злоупотреблению правом сторонами и даже судом.

*4.Судебные расходы в корпоративных групповых исках.*

В соответствии со статьёй 225.11 АПК РФ по правилам групповых споров могут быть рассмотрены и корпоративные споры. Если обратиться к общим положениям рассмотрения корпоративных споров (не групповых), то в соответствии с частью 3 статьи 225.8 АПК РФ судебные расходы по иску участников корпорации, о возмещении убытков, причиненных ей, участники несут в равных долях.

На наш взгляд, обоснованно взыскивать судебные расходы в корпоративных групповых исках в долях со всех лиц, присоединившихся к спору.

Однако, судебная практика идет по иному направлению, взыскивая судебные расходы только с процессуального истца-представителя.

Стоит отметить, что ГПК РФ на данный момент не имеет аналогичного правового института рассмотрения групповых споров, что является существенным пробелом в законодательстве.

Таким образом, в отношении корпоративных споров некоммерческих корпораций (не поименованных в статье 225.1 АПК РФ) отсутствует процессуальная процедура рассмотрения групповых споров.

Стоит отметить, что летом 2012 года в Государственную Думу РФ поступил законопроект о внесении дополнений в ГПК РФ в части введения норм о рассмотрении дел о защите прав и законных интересов группы лиц.

После принятия в первом чтении законопроекта (ноябрь 2012 года), работа по нему приостановилась по настоящий момент [8].

В связи с принятием концепции единого ГПК РФ, законодатель под эгидой Верховного суда РФ взял курс на унификацию судопроизводства в судах общей юрисдикции и арбитражных судах. В Концепции предлагается переработать правила о групповых исках с учетом судебной практики Арбитражных судов РФ, чтобы институт групповых исков стал привычным Российскому законодательству и получил такое же важное положение, которое он имеет в США.

Несомненно, Черный Д.С., Хизунова А.Н., Русецкий П.К. правильно отмечают, что правовое совершенствование групповых корпоративных споров является необходимым, так как групповой иск - мощный правовой инструмент, который будет способствовать укреплению законности в РФ. [6].

*Библиографический список*

1.Нахова Е.А. Доказательства и доказывание по делам о защите прав и законных интересов группы лиц // Ленинградский юридический журнал. – 2016. № 4.

2.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.01.2016 N 51-ФЗ (в ред. от 29.12.2017) // Рос. газета. N 238 - 239. 08.12.1994.

3.Аболонин Г.О. Практическое применение групповых исков в некоторых странах мира // Вестник гражданского процесса. - 2015. № 4.

4.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (в ред. от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание Законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

5.Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

6.Черный Д.С., Хизунова А.Н., Русецкий П.К. Групповой иск в России: "второй шанс" по Концепции // Вестник гражданского процесса. – 2015. № 1.

7.Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 8 декабря 2011 г. по делу № А70-6990/2011 // СПС КонсультантПлюс.

8.Законопроект N 133974-6 "О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части урегулирования порядка рассмотрения споров между гражданами, общественными объединениями и органами государственной власти, органами местного самоуправления)" // http://asozd.duma.gov.ru/main.nsf/(Spravka)?OpenAgent&RN=133974-6).

*КНЯЖЕВА МАРИЯ СЕРГЕЕВНА* – магистрант, Российский государственный университет правосудия, Россия.

УДК 340

***К.О. Корюкин***

# АДМИНИСТРАТИВНЫЙ НАДЗОР В ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Статья посвящена вопросам реализации правоохранительного надзора, рассмотрены виды правоохранительного надзора, обозначены цели контрольно-надзорной реформы, определена проблема дублирующих и избыточных надзорных функций органов власти, проиллюстрированы конкретные примеры дублирующих функций в области правоохранительной деятельности.*

***Ключевые слова:*** *дублирующие и избыточные функции, контрольно-надзорная реформа, контрольно-надзорная деятельность, виды надзорной деятельности.*

Вопрос эффективной реализации контрольно-надзорной деятельности органов исполнительной власти на сегодняшний день является весьма актуальным. Это обусловлено тем, что сегодня до сих пор не прекращен процесс реформирования контрольно-надзорной деятельности, направленный на устранение дублирующих и избыточных контрольно-надзорных функций и внедрение риск-ориентированного подхода в государственный надзор. Целью реформы является совершенствование и повышение эффективности в деятельности органов власти, снижение административной нагрузки на индивидуальных предпринимателей, повышение уровня безопасности в обществе, снижение уровня ущерба охраняемым законом ценностям (жизнь и здоровье человека), и пр. Последнее с уверенностью можно отнести к надзорной деятельности правоохранительных органов.

Характер и содержание надзорной деятельности полиции в сфере общественной безопасности и правопорядка содержится в законах и подзаконных нормативно правовых актах, которые являются обязательными для исполнения, как сотрудниками органов внутренних дел, так и гражданами.

На сегодняшний день выделяют три вида надзорной деятельности в правоохранительных органов.

Надзор в отношении неопределенного круга лиц (общий надзор), не находящихся в служебном, организационном или ином подчинении полиции, за соблюдением общеобязательных правил (предписаний и запретов). Этот вид надзорной деятельности относится ко всем гражданам и должностным лицам, на которых возложена обязанность, например, соблюдать правила поведения в общественных местах, правила дорожного движения, правила пользования общественным транспортом, правила паспортной системы и т. п.

Надзор в отношении определенного круга лиц (специальный надзор). Примером может служить надзор за лицами, имеющими огнестрельное оружие или индивидуальные транспортные средства, за иностранными гражданами, находящимися на территории России, за гражданами, осуществляющими частную детективную и охранную деятельность и др. В данном случае лица должны соблюдать требования, как общеобязательных норм, так и специальных правил.

На практике, при реализации специального надзора могут возникнуть трудности, в частности, в сфере разграничения контрольно-надзорных полномочий между контрольно-надзорными органами. Например, в рамках осуществления контроля за частной охранной деятельностью предусмотрена обязанность полиции по приему квалификационного экзамена у граждан, претендующих на получение правового статуса частного охранника. Однако, прием квалификационного экзамена у граждан, прошедших обучение по программе профессионального обучения для работы в качестве частных охранников, в подавляющем большинстве осуществляется на базе организаций, осуществляющих образовательную деятельность. В соответствие с Федеральным законом «Об образовании в Российской Федерации» квалификационный экзамен как вид итоговой аттестации граждан, проводится организацией, осуществляющей образовательную деятельность, для определения соответствия полученных знаний, умений и навыков программе профессионального обучения и установления на этой основе лицам, прошедшим профессиональное обучение, квалификационных разрядов, классов, категорий по соответствующим профессиям рабочих, должностям служащих. Полномочия полиции в лице создаваемых на территориальном уровне экзаменационных комиссий в основном сводятся к утверждению результатов сдачи квалификационного экзамена. Следовательно, контрольно-надзорная функция полиции в области приема квалификационных экзаменов у граждан, претендующих на получение правового статуса частного охранника, является дуб-

© Корюкин К.О., 2018.

лирующей и избыточной. Данная дублирующая функция подлежит устранению, в соответствии с поручением Президента РФ от 8 декабря 2015 г. № Пр-2508.

Надзор в отношении строго определенного круга лиц (персонифицированный надзор). Этот вид надзора осуществляется в отношении освобожденных из мест лишения свободы или осужденных, которым назначены виды наказания, не связанные с лишением свободы, либо наказание назначено условно.

Административный персонифицированный надзор также может быть установлен в отношении лиц:

- признававшимися злостными нарушителями установленного порядка в местах лишения свободы;
- совершившими в течение года после освобождения два или более административных правонарушения, посягающих на общественный порядок и общественную безопасность, а также на здоровье населения и общественную нравственность.

Данный вид надзора устанавливается судом. Лицо, которому установлен административный надзор, должно по решению суда встать на учет в отделе полиции по месту своего жительства (пребывания).

Таким образом, правоохранительный надзор, как один из основных видов административного надзора, распространяется на большое количество лиц. Реализация правоохранительного надзора не обходится без трудностей, наличие дублирующих и избыточных контрольно-надзорных функций тому свидетельство. Реформирование, которое сегодня осуществляется в сфере исполнительной власти, направлено на устранение дублирующих и избыточных функций, с целью совершенствования контрольно-надзорной деятельности в органах власти.

*Библиографический список*

1. Федеральный закон от 11.03. 1992. N 2487-1 «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: справ.-правовая система «Гарант» (дата обращения: 19.04.2018).

2. Федеральный закон от 07.02.2011 N 3-ФЗ "О полиции" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: справ.-правовая система «Гарант» (дата обращения: 19.04.2018).

3. Федеральный закон от 06.04.2011 N 64-ФЗ "Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: справ.-правовая система «Гарант» (дата обращения: 19.04.2018).

4. Федеральный закон от 06.04.2011 N 64-ФЗ "Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: справ.-правовая система «Гарант» (дата обращения: 19.04.2018).

*КОРЮКИН КОНСТАНТИН ОЛЕГОВИЧ* – магистрант, Марийский государственный университет, Россия.

УДК 340

***П.Н. Косолапов***

# НЕЭФФЕКТИВНЫЕ МЕРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗАСТРОЙЩИКА ПО ДОГОВОРУ УЧАСТИЯ В ДОЛЕВОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

*Вопрос взыскания денежных средств с Застройщика до настоящего времени является «острым», поскольку получение на руки исполнительного листа и предъявление его в ФССП не гарантирует исполнения судебного решения. Застройщики всеми силами стремятся сохранить свое имущество и на практике реализуют различные механизмы для невозможности исполнения решения суда и возврата исполнительного листа взыскателю. Страхование Застройщиками своей ответственности и создание компенсационного фонда является неэффективным, поскольку денежных средств недостаточно для полного покрытия ответственности Застройщика. В целях защиты прав дольщиков необходимо ужесточить меры ответственности Застройщика, а также проанализировать действующие санкции.*

***Ключевые слова:*** *долевое строительство, ответственность застройщика, страхование застройщика, компенсационный фонд.*

В настоящее время вопрос приобретения жилья в новостройках является наиболее актуальным, поскольку цены на такое жилье значительно ниже цен на квартиры вторичного рынка. Застройщики, как правило, задерживают сроки сдачи объекта долевого строительства, допускают дефекты в ходе строительства, не выполняют условия Договора долевого участия. Все эти недобросовестные действия Застройщика и порождают неблагоприятные для него действия со стороны Дольщиков- обращение в суд с иском. Практика по взысканию неустойки с Застройщика за просрочку сдачи объекта долевого строительства неоднозначна, единого прецедента в данном вопросе суды не нашли и пользуются лишь собственным убеждением при применении ст. 333 ГК РФ по данному вопросу. Однако, получение исполнительного листа еще не означает фактическое получение денежных средств взыскателем при подаче его в ФССП РФ. Застройщик всеми силами препятствует исполнению решения суда для того, чтобы его денежные средства не достались взыскателю. До 2014 года действовал добровольный механизм страхования ответственности застройщиков в пользу граждан, инвестирующих в долевое строительство. Данный механизм оказался неэффективным, по причине добровольности страхования ответственности Застройщика. Несмотря на то, что с 2014 года каждый Застройщик обязан застраховать свою ответственность перед дольщиками, этот механизм также потерпел неудачный опыт в применении ввиду изменений в законодательстве об обязательном страховании ответственности Застройщика. С июля 2017 года утратили силу положение об обеспечении обязательств Застройщика путем банковского поручительства, описанного в статье 15.1 Закона от 30.12.2004г. 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве» (Далее Закон о долевом строительстве) и положение об условиях страхования гражданской ответственности Застройщика описанного в статье 15.2 Закона о долевом строительстве. Утратившие силу статьи сделали реализацию обязательного страхования ответственности Застройщика невозможной, тем самым разработан новый механизм защиты прав дольщиков-компенсационный фонд. Несмотря на создание компенсационного фонда, как элемента защиты прав дольщиков, обязательное страхование по ДДУ, заключенное с Дольщиком до создания компенсационного фонда, действует до исполнения Застройщиком своих обязательств.

Все действующие меры защиты прав Дольщиков, несмотря на страхование ответственности Застройщика, остаются безрезультативными. Судебные приставы-исполнители (Далее СПИ) не могут в установленный законом срок, оговоренный в ст.36 ФЗ-229 от 02.10.2007 «Об исполнительном производстве» (Далее Закон) исполнить решение суда по взысканию денежных средств с Застройщика по причине отсутствия у должника денежных средств и имущества, несмотря на наличие страховых взносов. В связи с этим, необходимо применить комплекс дополнительных мер защиты прав Дольщиков и ужесточить меры ответственности Застройщика.

**Основная часть**

© Косолапов П.Н., 2018.

Научный руководитель: *Бородина Ольга Борисовна* – кандидат экономических наук, доцент, Государственный университет по землеустройству, Россия.

После получения на руки исполнительного листа, взыскатель направляет исполнительный документ в ФССП РФ либо в кредитную организацию, где у должника имеется счет. При подаче исполнительного листа в ФССП РФ, судебный пристав-исполнитель (Далее СПИ) в трехдневный срок со дня поступления к нему исполнительного документа выносит постановление о возбуждении исполнительного производства либо об отказе в возбуждении исполнительного производства. В соответствии со ст.36 Закона исполнение решения суда у СПИ по исполнительным документам, при взыскании денежных средств с Застройщика составляет два месяца с момента возбуждения исполнительного производства. Поскольку Застройщики не желают в добровольном порядке исполнять решение суда, то и денежные средства на счетах организации у них также отсутствуют. СПИ, составив сводку исполнительного производства, путем направления запросов по должнику в Федеральные органы исполнительной власти РФ, кредитные организации принимает решение о дальнейших действиях. Чаще всего, при отсутствии денежных средств и имущества у Застройщика на протяжении одного года, СПИ закрывает исполнительное производство по п.3 и п.4 части 1 ст.46 Закона. Несмотря на обязательное страхование ответственности Застройщика, страховые компании не желают выплачивать страховые выплаты дольщикам по причине нежелания страховщиков отвечать по обязательствам. Также неэффективным способом реализации страхования Застройщиков служит недостаточно отлаженный механизм. Прежде всего, не даны исчерпывающие сроки и условия для выплат по страховому случаю, с учетом сложившихся изменений в законодательстве. По причине применения страховыми компаниями норм права, которые утратили силу, либо имеют иное толкование в настоящее время, добиться страховой выплаты практически невозможно. Одновременно с этим, Минстрой признает Обманутыми дольщиками лишь тех участников долевого строительства, перед которыми Застройщик не выполняет обязательства по ДДУ дольше девяти месяцев и при этом не увеличивает инвестиции в строительство дома более двух отчетных периодов подряд. Таким образом, анализируя позицию Минстроя, можно подчеркнуть, что обманутыми дольщиками не признаются дольщики, если нарушение Застройщиком обязательств по ДДУ не превышает девять месяцев либо Застройщик увеличил инвестиции в строительство дома. Одновременно с этим порядок регулирования отношений между Дольщиками и Застройщиком зафиксирован в Федеральном Законе от 30.12.2004 года N 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации » (Далее Закон об участии в долевом строительстве). В Законе об участии в долевом строительстве не дан термин «Обманутый дольщик», но изложена мера ответственности Застройщика за просрочку сдачи объекта долевого строительства. Анализируя изложенное, понятие «Обманутый дольщик» необходимо применять не по истечению девяти месяцев со дня нарушения обязательств Застройщиком, а следующим днем, после нарушения обязательств. Также Минстрою необходимо установить предел инвестиций в строительство дома в процентном соотношении от цены объекта, вследствие чего дольщиков нельзя признать «Обманутыми».

Ввиду неэффективности механизма страхования ответственности Застройщика, на его смену пришел компенсационный фонд. Понятие компенсационного фонда дано в Федеральном Законе от 29.07.2017г. N 218-ФЗ «О публично-правовой компании по защите прав граждан - участников долевого строительства при несостоятельности (банкротстве) застройщиков и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Компенсационный фонд начал работать с 25 октября 2017 года как фонд защиты дольщиков. Официальный сайт компенсационного фонда https://фонд214.рф. Согласно требованиям компенсационного фонда, для того, чтобы ДДУ зарегистрировать в Росреестре, Застройщик обязан перечислить в компенсационный фонд страховое покрытие в размере 1,2% от суммы привлеченных средств. Если перевода нет, то никаких действий с дольщиками Застройщику производить не разрешается. Данный проект также неэффективен по причине низкого процента страхования, т.к. неустойка при нарушении сроков сдачи объекта долевого строительства в десятки раз превышает сумму страхового взноса.

Защитить Дольщиков от неправомерных действий со стороны Застройщика помог принятый Федеральный Закон от 29.07.2017 N 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», законом введена дополнительная глава III. 2 «Ответственность руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве» в Закон о банкротстве. Таким образом, применение поправок в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» исключит умышленное банкротство Застройщика, уменьшит на рынке количество Застройщиков с номинальным уставных капиталом, усилит ответственность Застройщика по причине привлечения его к субсидиарной ответственности.

Также необходимо пересмотреть меры уголовной ответственности Застройщика, предусмотренной в статье 200.3 УК РФ в части ее ужесточения с целью своевременного исполнения обязательств по ДДУ. Максимальный срок лишения свободы при нарушении требований законодательства об участии в

долевом строительстве при причинении ущерба в особо крупном размере составляет лишение свободы до двух лет, что является недостаточной мерой ответственности для данного преступления.

*Заключение*

Рассмотрев в данной статье проблемы недостаточной ответственности Застройщика, можно наблюдать положительную тенденцию, которая сформировалась в настоящее время при внесении поправок в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и КоАП РФ в части ответственности руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве. В части гражданской ответственности Застройщика, рассматривая тенденции развития этого направления, можно сделать вывод, что данный механизм недостаточно эффективен. На смену обязательному страхованию ответственности Застройщика пришло создание компенсационного фонда. Обязательные отчисления в компенсационный фонд в размере 1,2% от цены договора делают его неэффективным, поскольку размер неустойки в случае просрочки сдачи объекта долевого строительства в десятки раз превышает размер страховой суммы. В части баланса интересов сторон необходимо производить страхование объекта долевого строительства в размере его полной стоимости.

С целью защиты прав дольщиков также необходимо ужесточить нормы уголовной ответственности Застройщика, введя положение об уголовной ответственности за сокрытие денежных средств со счетов и имущества, увеличить действующие санкции положения ст. 200.3 УК РФ в части лишения свободы от 2 до 5 лет, ужесточить меры ответственности в виде штрафа, в размере причиненного ущерба, исключить освобождение от уголовной ответственности, если преступление совершено впервые.

Долевое строительство будет привлекательно для дольщиков лишь тогда, когда они будут уверены в надежности вложенных ими денежных средств в долевое строительство, меры ответственности для Застройщика будут строгими и справедливыми, законодательство в равной степени будет защищать обеих сторон.

*Библиографический список*

1.Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) //Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - N 9. - Ст. 851.

2.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Собрание законодательства РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301

3. Федеральный закон "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2004 N 214-ФЗ.

4. Федеральный закон "Об исполнительном производстве" от 02.10.2007 N 229-ФЗ.

5. https://фонд214.рф.// Официальный сайт фонда защиты прав граждан-участников долевого строительства.

*КОСОЛАПОВ ПАВЕЛ НИКОЛАЕВИЧ* – магистрант, Государственный университет по землеустройству, Россия.

УДК 340.12

***У.Б. Боймирзоев***

# ПРЕКРАЩЕНИЕ ИПОТЕКИ В РФ: ПРОБЛЕМА ПРИМЕНЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНОГО ЗАКОНА ОБ ИПОТЕКЕ

*В статье рассматривается прекращение ипотеки в РФ, а также проблема применения, прекращения специального закона.*

***Ключевые слова:*** *ипотека, ипотечное кредитование, система ипотечного кредитования, рынок ипотечного жилищного кредитования, риски ипотечной деятельности.*

В современных правовых реалиях все чаще возникает коллизии сложности при правовом регулировании институт «ипотеки». В целях повышения эффективности правового регулирования Как в центре, так и в регионах создаются специальные комиссии, цель работы которых - разработка специальных программ и законодательных норм, делающих ипотеку доступной. И это не случайно, ведь с помощью ипотеки можно решить, как социальные, так и экономические проблемы. Введение в России нормально функционирующего механизма залога недвижимого имущества будет способствовать ее социально-экономической стабилизации. Социальные задачи ипотеки это, в первую очередь, обеспечение доступным жильем большинства населения страны. Ведь лишь небольшая часть населения любого государства, в том числе и России, может позволить себе купить квартиру сразу из текущих доходов, без помощи сбережений и заемных средств.

В современной юридической литературе под ипотекой понимается залог недвижимого имущества, что об этом свидетельствуют множество источников. Например, Романова Е.Н., Шаповал О.В. пишут: «Ипотекой признается залог предприятия, строения, здания, сооружения, квартиры и другого недвижимого имущества (п. 4 ст. 334 ГК РФ)» [7,159]. Некоторые цивилисты пишут помимо недвижимого имущества еще и отдельный от него вид. Например, А.Г. Ивасенко пишет: «Ипотека (гр. ИуроШеке - залог, заклад) - сдача в залог земли и другого недвижимого имущества с целью получения денежной ссуды - ипотечного кредита (кредита под закладную). Ипотекой называют и саму закладную - документ, удостоверяющий сдачу имущества в залог, а также в долг по ипотечному кредиту» [6,134]. Г.Н. Белоглазовой относит, как и залог, к виду из способа обеспечения обязательств: «Ипотека - это способ обеспечения обязательства, когда предметом залога служит недвижимое имущество. Ипотека представляет собой полную или частичную выплату арендной платы в форме процентов по ипотечному кредиту» [5,620].

Однако если рассматривать с точки зрения законодательства, то легальное понятие ипотеки не закреплено в законодательстве Российской Федерации однако в Законе РФ от 29.05.1992 N 2872-1 «О залоге» предусматривал определения. Согласно ст. 42 Закона РФ от 29.05.1992 N 2872-1 «О залоге» ипотекой признается залог предприятия, строения, здания, сооружения или иного объекта, непосредственно связанного с землей, вместе с соответствующим земельным участком или правом пользования им.

Единственное есть определения о залоге. Согласно п. 1 ст. 334 ГК РФ в силу залога кредитор по обеспеченному залогом обязательству (залогодержатель) имеет право в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения должником этого обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества (предмета залога) преимущественно перед другими кредиторами лица, которому принадлежит заложенное имущество (залогодателя). Единственное, что не возникает проблем, как в ипотеке, что в юридической литературе существует множество определений о залоге. Например, Например, Романова Е.Н., Шаповал О.В. опираясь на п.1 ст. 334 ГК РФ полностью копируют содержание, пишут: «В силу залога кредитор по обеспеченному залогом обязательству (залогодержатель) имеет право в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения должником этого обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного имущества (предмета залога) преимущественно перед другими кредиторами лица, которому принадлежит заложенное имущество (залогодателя) (ст. 334 ГК РФ)» [7,152]. Юкша Я.А, как и Г.Н. Белоглазовой, относит к способу обеспечения обязательств: «Залог — способ обеспечения исполнения обязательства, позволяющий залогодержателю получить удовлетворение за счет заложенного имущества» [8,206]. А.Г. Ивасенко пишет, что по своей сути понятие «ипотека» близко к понятию «залог» [6,134], но только ограничивает в объекте.

Так же нет легальной правовой категории «прекращении ипотеки», за исключением статьи 25 и 25.1 ФЗ от 16.07.1998 № 102-ФЗ, где предусмотрены определенные способы прекращения ипотеки, а именно здесь речь идет погашение регистрационной записи об ипотеке.

© Боймирзоев У.Б., 2018.

По правилу, установленному этим законом, запись об ипотеке погашается в течение трех рабочих дней. Документами для погашения записи являются: заявление от владельца закладной, совместное заявление залогодателя и залогодержателя, заявление залогодателя с одновременным предоставлением закладной, в которой содержится отметка ее владельца об исполнении обеспеченного ипотекой обязательства в полном объеме, либо решения суда о прекращении ипотеки.

Отметка на закладной об исполнении обеспеченного ипотекой обязательства должна включать слова о полном исполнении обязательства и дате его исполнения. Отметка удостоверятся подписью владельца закладной и его печатью, если владельцем закладной является юридическое лицо. После погашения регистрационной записи об ипотеке закладная аннулируется и передается обязанному по ней лицу по его требованию.

Хоть и не содержится в ГК РФ о прекращении ипотеки, однако в настоящее время норма ст. 352 ГК РФ содержит исчерпывающий перечень оснований прекращения залога. Согласно данной статьи залог прекращается:

1) с прекращением обеспеченного залогом обязательства;

2) если заложенное имущество возмездно приобретено лицом, которое не знало и не должно было знать, что это имущество является предметом залога;

3) в случае гибели заложенной вещи или прекращения заложенного права, если залогодатель не воспользовался правом, предусмотренным пунктом 2 статьи 345 ГК РФ;

4) в случае реализации заложенного имущества в целях удовлетворения требований залогодержателя в порядке, установленном законом, в том числе при оставлении залогодержателем заложенного имущества за собой, и в случае, если он не воспользовался этим правом (пункт 5 статьи 350.2 ГК РФ);

5) в случае прекращения договора залога в порядке и по основаниям, которые предусмотрены законом, а также в случае признания договора залога недействительным;

6) по решению суда в случае, предусмотренном пунктом 3 статьи 343 ГК РФ;

7) в случае изъятия заложенного имущества (статьи 167, 327 ГК РФ), за исключением случаев, предусмотренных пунктом 1 статьи 353 настоящего Кодекса;

8) в случае реализации заложенного имущества в целях удовлетворения требований предшествующего залогодержателя (пункт 3 статьи 342.1 ГК РФ);

9) в случаях, указанных в пункте 2 статьи 354 и статье 355 ГК РФ;

10) в иных случаях, предусмотренных законом или договором.

Согласно п. 4 ст. 334 ГК РФ К залогу недвижимого имущества (ипотеке) применяются правила ГК РФ о вещных правах, а в части, не урегулированной указанными правилами и законом об ипотеке, общие положения о залоге. Об этом свидетельствует и судебная практика, например, в определении Хабаровского краевого суда РФ от 29 октября 2010 года по делу № 33-6966 написано, что истец обратилась в суд с иском к Управлению Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Хабаровскому краю о прекращении ипотеки. Указала, что на основании договора купли-продажи, заключенного с ФИО (собственник земельного участка), приобрела земельный участок. Пунктом 2 договора предусматривалась уплата покупателем покупной цены в день получения документов после государственной регистрации права собственности, до полного расчета сторон земельный участок находится в залоге у продавца. Расчет с продавцом был произведен надлежащим образом. В настоящее время возможность подачи такого заявления отсутствует, поскольку (собственник земельного участка) ФИО умерла.

Суд требования удовлетворил. Краевой суд решение суда оставил без изменения, указав, что поскольку Гражданским кодексом Российской Федерации и ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» не установлено иного, ипотека земельного участка может быть прекращена по основаниям, предусмотренным ст. 352 ГК РФ.

Рассматривая соотношение Гражданского кодекса с Законом об ипотеке, можно отметить, в частности, следующие моменты. Во-первых, основные положения о прекращении ипотеки отражены в ГК РФ (§ 3 ГК РФ). Во-вторых, ГК РФ содержит ряд норм, регулирующих именно залог недвижимости (п. 1 ст. 338; п. 3 ст. 339; п. п. 2 — 5 ст. 340; п. 2 ст. 349 ГК РФ). Эти нормы воспроизводятся в Законе об ипотеке. В-третьих, к ипотеке применяются общие правила о залоге, содержащиеся в Гражданском кодексе Российской Федерации, в случаях, когда Кодексом или Законом об ипотеке не установлены иные правила. Многие нормы в Федеральном законе от 16.07.1998 № 102-ФЗ (ред. от 25.11.2017) «Об ипотеке (залоге недвижимости)» дублируются из ГК РФ, что свидетельствует о недостаточном несовершенстве правового регулирования в данной сфере. В-четвертых, применение Закона об ипотеке невозможно без учета норм Гражданского кодекса Российской Федерации о юридических лицах, договоре, об основных началах гражданского законодательства и т.д. и т.п. И все же Закон об ипотеке является специальным. Нормы

Гражданского кодекса Российской Федерации о залоге применяются к отношениям по поводу залога недвижимости постольку, поскольку иное не установлено Законом об ипотеке.

Таким образом, ипотека прекращается в силу исполнения обязательств по договору. Однако в силу закона нормы о прекращении ипотеки возникает на основании правил о залоге, поскольку в специальном законе об ипотеке предусматривает ст. 25 и 25.1, то есть речь идет о погашении регистрационной записи ипотеки. С одной стороны это является пробелом в специальном законе, однако законодатель отсылает к общим правилам о залоге, что в судебной практике это отражается. По нашему мнению, видится необходимость для решения данной проблемы следует в Федеральный закон от 16.07.1998 № 102-ФЗ (ред. от 25.11.2017) «Об ипотеке (залоге недвижимости)» закрепить ст. 7.1, где будет отражена норма, о прекращении ипотеки в силу закона или договора. Также в целях понятийного аппарата следует закрепить в законе под которой понимается определение прекращения ипотеки, что под ним следует понимать окончание договорных отношений между сторонами, юридическим фактом которого является исполнения обязательств.

*Библиографический список*

1.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2.Федеральный закон от 16.07.1998 № 102-ФЗ (ред. от 25.11.2017) «Об ипотеке (залоге недвижимости)» // СЗ РФ. 1998. № 29. Ст. 3400.

3.Закон РФ от 29.05.1992 N 2872-1 (ред. от 06.12.2011) «О залоге» (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2013) (утр. силу) // Ведомости СНД и ВС РФ, 11.06.1992, N 23, ст. 1239.

2.Белоглазовой Г.Н Деньги, кредит, банки: учебник / Г.Н. Белоглазовой. —М.: Высшее образование, 2008.

3.Ивасенко А. Г. Земельная ипотека: подходы к определению, функции и отличительные черты // Вестн. Том. гос. ун-та. — 2013. — №373.

4.Романова Е.Н., Шаповал О.В. Гражданское право. Общая часть: Учебник. — М.: РИОР: ИНФРА-М. — 2017.

5.Юкша Я.А. Гражданское право. Часть первая: Учебное пособие. 4-е изд. - М.: ИНФРА-М. — 2017.

6.Определение Хабаровского краевого суда от 29 октября 2010 года по делу № 33-6966 // URL: http://logos-pravo.

7.ru/kassacionnoe-opredelenie-habarovskogo-kraevogo-suda-ot-29-oktyabrya-2010-goda.

*БОЙМИРЗОЕВ УТКИРЖОН АБДУРАУФОВИЧ* – магистрант, Одинцовский филиал «Московского государственного института международных отношений (университет) Министерства иностранных дел Российской Федерации», Россия.

УДК 629.4.015

***О.А. Горбунова***

# ПРАВО И МОРАЛЬ

*В статье рассмотрены вопросы соотношения права и морали. Автор приходит к выводу, что каждая эпоха устанавливает собственные приоритеты во взаимодействии права и морали. В качестве общего признака права и морали можно назвать нормативность. Право и мораль действуют в едином социальном пространстве. Право и нравственность имеют общее основание – они возникают в процессе сознательной деятельности людей. Средства реализации целей, стоящие перед правовыми нормами, должны быть морально обоснованными. Вместе с тем это различные социальные регуляторы, каждый из которых обладает своей спецификой.*

***Ключевые слова:*** *право, мораль, нравственность, совесть, добро, зло, ценности, справедливость, правовые нормы, закон, права человека*

Прежде всего, при изучении соотношения права и морали требуется определиться с исходными понятиями. В частности, несмотря на длительное изучение права в науке, данное понятие не имеет общепринятого определения, и общего подхода в научной литературе к пониманию права нет. Обзор научной литературы показывает, что право – популярное, но недостаточно полно исследованное понятие, имеющее множество различных определений у исследователей в разных научных направлениях.

Право по своей сущности представляет сложное, системное явление. Основными элементами его выступают нормы права.

Естественно-правовая теория оформилась в период революций XVII – XVIII вв. Представителями ее являются Т. Гоббс, Дж. Локк и другие мыслители. Главными идеями здесь выступают следующие:

1. Разделяется право и закон. Наряду с позитивным правом, законами, принимаемыми государством, существует «естественное» право, данное человеку от рождения.

2. Право по существу отождествляется с моралью. Нравственные ценности составляют ядро права.

3. Источник прав человека содержится не в законе, права даются от рождения или от Бога.

Согласно подходу С.С. Алексеева, право выступает в виде:

– общеобязательных норм, законов;

– юридических учреждений;

– правовых реалий;

– сложного социального образования, крупной подсистемы общества, такого же уровня, как государство [1, с. 5].

По мнению С.А. Зинченко, при определении права «…нельзя в него включать понятия, в которых оно уже проявляет себя, то есть его явления, формы» [3, с. 13].

Право представляет собой совокупность правил поведения, определяющих границы свободы граждан в реализации и защите их интересов, закрепленных в законе, исполнение которого обеспечивается принудительной силой государства. В правовом государстве право выступает государственным регулятором общественных отношений, развивает их.

К пониманию субъективного юридического права, в зависимости от трактовки его содержания, сформировалось несколько подходов.

«Теория интересов». Согласно ей, под субъективным юридическим правом понимается возможность осуществления интереса, законно защищаемый интерес.

«Теория воли». В соответствии с ней субъективное юридическое право – это размер возможной самодеятельности, возможность действовать.

Необходимы критерии различия субъективного и объективного права, пока же в каждом из этих двух понятий применяется один термин «право». Важно отметить, что в иностранном праве эти понятия обозначаются двумя терминами. В английском – «right» (субъективное право) [5]. Однако они обозначают разные правовые явления, которые следует различать.

© Горбунова О.А., 2018.

Научный руководитель: *Бугаев Константин Валериевич* – кандидат юридических наук, Омский государственный университет путей сообщения, Россия.

Каковы основные отличия субъективного и объективного права? Субъективное юридическое право – это гарантированная государством мера возможного поведения.

Объективное (позитивное) право – это система юридических норм, каждая из которых включает в свое содержание не только модели субъективных юридических прав, но и их противоположностей – юридических обязанностей. Часто право в объективном смысле определяют как законодательство страны.

Как известно, основные признаки права это: 1) Нормативность; 2) Волевой характер; 3) Формальная определенность; 4) Общеобязательность; 5) Ирархичность структуры; 6) Регулирующее воздействие права; 7) Установление и обеспечение права государством.

Таким образом, право – комплексная категория. Следует различать объективное и субъективное понимание права. В правовом государстве право выступает государственным регулятором общественных отношений, развивает их.

С другой стороны, мораль – это принятые в обществе представления о должном, хорошем и плохом [4, с. 5]. В основе морали, лежат нравственные ценности.

На основании обзора научной литературы мы определяем мораль как систему представлений, норм, убеждений о должном и нравственном. Критериями выступают категории добра, зла, честности, благородства, порядочности, совести. С таких позиций даются моральная интерпретация и оценка всех общественных отношений, поступков и действий людей.

Мораль возникает из социальной потребности в согласовании поведения человека и социума, в преодолении противоречия между интересами личности и общества. Такой подход к оценке морали в обществе позволяет показать ее «универсальный» характер [4, с. 5].

Категориями морали являются совесть, добро, зло. Таким образом, мораль – это система представлений, норм, убеждений о должном и нравственном. В основе морали лежат нравственные ценности.

В чём-же общность рассматриваемых категорий? В качестве общего признака права и морали можно было бы назвать нормативность: оба этих регулятора фиксируют сущее и определяют на его основе должное, то есть дозволенные рамки поступков субъектов общественных отношений, причём могут применяться многократно к различным ситуациям. По мнению Н.А. Шавеко, ни право, ни мораль не сводятся к нормам [4, с. 5].

А.Н. Бабенко полагает, что проблема взаимоотношения права и нравственности – это проблема соотношения разных ценностных иерархий, диалектики взаимодействия права и морали как ценностных явлений [2, с.2]. На высшем уровне ценностной иерархии правовые и моральные ценности характеризуются высшей степенью общности [2, с.2].

Взаимодействие права и морали существует на протяжении веков, однако универсальных стандартов взаимодействия этих социальных регуляторов нет. Каждая эпоха устанавливает собственные приоритеты во взаимодействии права и морали.

В системе социального регулирования важная роль также принадлежит праву и морали. Назначение правовых и нравственных норм состоит в целенаправленном воздействии на поведение людей, обеспечивающем интересы общества в целом. Право и мораль – различные социальные регуляторы, каждый из которых обладает своей спецификой. Выявление общего и специфического в праве и морали имеет большое практическое значение для изучения способов их воздействия на граждан.

И право, и мораль обладают способностью проникать во многие сферы социальной жизни. Назначение правовых и нравственных норм, возникающих в общественных отношениях и фиксирующих определенные способы взаимодействия людей, состоит в целенаправленном воздействии на поведение людей, обеспечивающем интересы людей, социальных групп, общества в целом.

Вместе с тем это различные социальные регуляторы, каждый из которых обладает своей спецификой. Выявление общего и специфического в праве и морали имеет большое познавательное и практическое значение для изучения способов их воздействия на сознание и поведение людей, форм их взаимовлияния и взаимодействия. Право и мораль действуют в едином социальном пространстве.

Одна из главных общих черт состоит в том, что и право, и мораль являются разновидностью социальных норм, которые в своей совокупности образуют целостную систему нормативного регулирования поведения людей. Они же преследуют, в конечном счете, одни и те же цели и задачи – упорядочение и усовершенствование общественной жизни, защита прав человека.

Их роднит категория справедливости, поскольку справедливость представляет собой нравственно обоснованный критерий для соизмерения действий людей, в соответствии с которым предъявляются определенные требования к личности и обществу, определяется допустимость тех или иных оценок и осуществляется воздаяние каждому за его поступки в виде наступления тех или иных последствий.

Справедливость выступает средством обеспечения социальной ценности правовых норм. Вместе с тем, в обществе реализация идеала справедливости невозможна без правового регулирования.

Право и нравственность имеют общее основание – они возникают в процессе сознательной деятельности людей, взаимодействующих в социальном поле, развиваются под воздействием одних и тех социальных, экономических, государственно-политических факторов, определяются материальными и духовными условиями существования людей.

Право и нравственность являются неотъемлемыми составляющими духовной культуры человечества, могут рассматриваться не только как нормы, стандарты поведения, но и как духовные ценности, содержащие в себе представления людей о добре и зле, хорошем и плохом.

Право и нравственность обладают общностью объекта регулирования – они действуют в основном в одних и тех же сферах общественной жизни; предъявляют к субъектам социальных отношений сходные, согласующиеся требования: не совершать правонарушений, помогать ближнему, жить по принципам справедливости и добра, соблюдать закон и другие. Сходство права и нравственности подтверждается наличием в праве естественных, нравственно-гуманистических начал.

Многие ценности морали в праве получают свое нормативное закрепление. Вместе с тем право не может и не должно в принципе противоречить требованиям морали. Создание условий для реализации моральных ценностей – это одно из нравственных требований, которые предъявляются к правовым законам. Закон же, в свою очередь – это средство, с помощью которого обеспечиваются социально-психологическое единство людей, их безопасность и личная свобода.

Средства реализации целей, стоящие перед правовыми нормами, должны быть морально обоснованными, соответствовать нравственным требованиям, что, в сущности, является неким признаком, определяющим, в значительной мере, жизненность этих правовых норм, их практическую силу и тот социальный резонанс, который они вызывают.

Нормы морали как представление о справедливых взаимоотношениях людей в обществе получают закрепление в нормах международного и национального права, составляют потенциальный резерв развития позитивных прав. В конструкции прав человека право и мораль взаимодействуют в режиме взаимодополнительности, а, в свою очередь, как самостоятельный феномен права человека сами являются связующим звеном между правом и моралью.

*Библиографический список*

1. Алексеев, С.С. Право: опыт комплексного исследования [Текст] / С.С. Алексеев. М.: Статут, 2010. – 289с.
2. Бабенко А.Н. Правовые ценности и освоение их личностью: дис. ... доктора юрид. наук. – М., 2008. – 395 с.
3. Зинченко С.А. О понятии сущности права [Текст] / С.А. Зинченко // Северо-Кавказский юридический вестник. – 2013. – № 6. – С.13-15.
4. Шавеко Н.А. Право и мораль [Текст] / Н.А. Шавеко. – Ижевск, 2015. – 90 с.
5. Just English. Английский для юристов. URL: https://studfiles.net/preview/5808184.

*ГОРБУНОВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА* – студентка, Омский государственный университет путей сообщения, Россия.

УДК 343

***З.Б. Кашкарбаева***

# ПРЕДМЕТ И ПРЕДЕЛЫ ДОКАЗЫВАНИЯ

*В статье рассматриваются обстоятельства, подлежащие доказыванию при производстве по уголовному делу. При этом отмечается, что нормативно установленный перечень доказательств не является исчерпывающим и он не ограничивается обстоятельствами, которые могут быть установлены по каждому уголовному делу. Пределом доказывания является граница определенного круга обстоятельств, входящих в предмет доказывания, которые необходимо установить для того, чтобы правоприменительный орган смог принять то или иное процессуальное решение. В зависимости от досудебной и судебной части уголовного судопроизводства пределы доказывания могут не совпадать. Делается вывод, что значение правильного определения пределов доказывания связано с процессуальной экономией при производстве по уголовному делу.*

***Ключевые слова:*** *уголовный процесс, криминалистика, предмет доказывания, пределы доказывания, расследование преступлений*

Предмет доказывания представляет собой совокупность фактических обстоятельств имевших или не имевших место в прошлом, который необходимо установить в целях определения объективной истины при производстве по уголовному делу [3, с. 228].

Весь перечень доказательств по уголовному делу подлежащих доказыванию является общим и каждое, как для дознавателя, следователя, прокурора, так и для суда. Каждое обстоятельство, подлежащее доказыванию, является существенным для уголовного дела и должно быть исследовано как дознавателем, следователем, прокурором, так и судом. Но при этом приговор будет основываться только на тех доказательствах, которые были исследованы в судебном заседании судом.

Обстоятельства, подлежащие доказыванию при производстве по уголовному делу, должны определять содержание обвинительного акта, обвинительного заключения и приговора, а также применяться при разрешении ходатайств, жалоб, представлений.

Так, при производстве по уголовному делу подлежат доказыванию:

1)событие преступления (время, место, способ совершения преступления);

2) виновность лица в совершении преступления, форма его вины и мотивы;

3) обстоятельства, характеризующие личность обвиняемого;

4) характер и размер вреда, причиненного преступлением;

5) обстоятельства, исключающие преступность и наказуемость деяния;

6) обстоятельства смягчающие и отягчающие наказание;

7) обстоятельства, которые могут повлечь за собой освобождение от уголовной ответственности и наказания;

8) обстоятельство, подтверждающие, что имущество, подлежащее конфискации в соответствии со статьей 104.1 УК РФ, получено в результате совершения преступления или является доходами от этого имущества либо использовалось или предназначалось для использования в качестве орудия преступления либо для финансирования терроризма, организованной группы, незаконного вооруженного формирования, преступного сообщества.

Представленный перечень доказательств не является исчерпывающим и он не ограничивается обстоятельствами, которые могут быть установлены по каждому уголовному делу.

Некоторые авторы выделяют в предмете доказывания главный факт и промежуточные факты. Так Лазарева В.А. пишет: «Неоднородность подлежащих доказыванию обстоятельств обусловила необходимость выделить среди них те, установление которых составляет основную цель доказывания, определяет судьбу уголовного дела, различие двух возможных в итоге разбирательства дела решений. Так возникло понятие главного факта, который определяют как факт совершения преступления определенным лицом, либо как наличие состава преступления во всех его четырех компонентах, как совокупность фактов, из которых складывается уголовно-наказуемое деяние» [1, с.115].

© Кашкарбаева З.Б., 2018.

Научный руководитель: *Бугаев Константин Валериевич* – кандидат юридических наук, доцент НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий», Россия.

С. А. Шейфер также обосновывает необходимость выделения в предмете доказывания главного факта. По его мнению, выделение главного факта вовсе не оставляет в тени другие обстоятельства предмета доказывания, но побуждает субъекта доказывания в первую очередь определить – было ли событие, совершил ли его обвиняемый, является ли событие преступлением и виновен ли обвиняемый в его совершении. Выделение этих вопросов среди подлежащих разрешению судом подчеркивает мысль, что при отсутствии главного факта выяснение других обстоятельств предмета доказывания утрачивает смысл. Выделение главного факта становится надежной основой для деления доказательств на прямые и косвенные [4, с.41].

П. А. Лупинская раскрывает содержание главного факта таким образом: «Из круга обстоятельств, подлежащих доказыванию, выделяют так называемый главный факт, т.е. совокупность обстоятельств, относящихся к событию, действию (бездействию) и свидетельствующих о вине лица и наступивших последствиях (ст. 5 УК) или о его невиновности» [2, с.222].

Перечень обстоятельств, предусмотренных статьей 73 УПК РФ, будет относиться к главным фактам так, как доказанность или недоказанность этих обстоятельств напрямую влияет на решение вопроса о привлечении к уголовной ответственности. Однако в предмет доказывания входят также и промежуточные факты, которые в своей совокупности позволяют сделать логический вывод о наличии или отсутствии обстоятельств главного факта. Промежуточными фактами будут являться время, место, характер и способ действий участников преступления.

Под временем совершения преступления признается ряд слагаемых тождественных деяний, которые направлены на достижение единой цели и своей совокупностью образуют единое преступление. Время совершения преступления в одних случаях будет являться одним из признаков преступления. В других случаях время совершения преступления необходимо установить для подтверждения алиби [3, с.230].

Под местом совершения преступления понимают пространство, которое может быть чем-то или кем-то занято и на котором что-то происходит, находится или где-то может располагаться, а также участок или местность на земной поверхности [3, с.233]. Установление места преступления имеет значение при разграничении оконченных составов преступления от неоконченных составов. Так, при совершении кражи на охраняемых объектах и территориях преступление не может считаться оконченным, пока имущество не вынесено с охраняемого объекта. Попытка вынести похищенное имущество за пределы предприятия образует покушение на кражу.

Способ совершения преступления представляет собой совокупность определенных приемов и методов, которые использует виновный, совершая общественно опасное деяние [3, с.232]. Под способом совершения преступления может также пониматься использование конкретных орудий и средств преступления. Например, способом совершения убийства может являться совершение данного преступление с особой жестокостью.

Среди всех доказательств подлежащих доказыванию в первую очередь должны быть установлены компетентными государственными органами обстоятельства, относящиеся к событию преступления, которые предусмотрены пунктом 1 частью 1 статьи 73 УПК РФ. Так, при доказывании события преступления необходимо установить:

а) имело ли место определенное событие, подпадающее под признаки преступления, закрепленное в статье 14 УК РФ;

б) каковы последствия этого события, то есть какой вред или ущерб был причинен этим событием (наступление смерти, наличие вреда здоровью, имущества)

в) наличие причинной связи между событием преступления и наступившими последствиями;

Помимо указанных доказательств доказыванию подлежат также обстоятельства способствовавшие совершению преступления. Выявление обстоятельств, способствовавших совершению преступлений, обусловлено, во-первых, их значимостью для правильного разрешения дела в силу возможности влиять на степень и характер ответственности и, во-вторых, для совершения превентивных действий направленных на устранение факторов способствовавших достижению преступного результата, то есть для предотвращения совершения новых преступлений.

Пределом доказывания является граница определенного круга обстоятельств, входящих в предмет доказывания, которые необходимо установить для того, чтобы правоприменительный орган смог принять то или иное процессуальное решение [3, с.239].

Пределы доказывания в отличие от предмета доказывания не предусмотрены в уголовном законодательстве, и определение круга обстоятельств зависит от оценочного суждения конкретных компетентных государственных органов и должностных лиц о достаточности собранных доказательств, на основании которых можно принять соответствующие процессуальное решение.

В зависимости от досудебной и судебной части уголовного судопроизводства пределы доказывания могут не совпадать. В первую очередь не совпадение пределов доказывания связано с решением участниками уголовного судопроизводства разных задач.

Так, на досудебной стадии уголовного судопроизводства, предел доказывания связан с разработкой различных версий и правильным определением объема доказательственной информации, которая необходима для установления какого-либо обстоятельства, а также в доказательственную базу могут быть включены обстоятельства, которые не имеют значение для уголовного дела и не были включены в обвинительное заключение или обвинительный акт.

На судебной стадии пределами доказывания все также считаются те же доказательства, установленные на досудебной стадии, но при заявлении ходатайства сторон, признании имеющихся доказательств недопустимыми, пределы доказывания могут быть шире.

Делая вывод можно сказать, что правильность определения предмета доказывания имеет важное значение так, как отсутствие существенных для дела обстоятельств ведет к тому, что они остаются вне поля зрения органов предварительного расследования и суда и дело разрешается неправильно. Пробелы в исследовании существенных обстоятельств уголовного дела могут вести к неполноте предварительного расследования или судебного следствия, а соответственно и к судебным ошибкам.

Однако чрезмерное расширение круга обстоятельств, исследуемых по делу, ведет к замедлению предварительного и судебного следствия, а именно нагромождение дела излишними, не имеющими существенного для него значения материалами, может привести к нарушению разумных сроков производства по уголовному делу.

Большое значение правильного определения пределов доказывания связано с процессуальной экономией при производстве по уголовному делу, которая в первую очередь связана с соблюдением процессуального срока, а также минимизации затрат сил участников уголовного судопроизводства.

*Библиографический список*

1.Лазарева В.А. Доказывание в уголовном процессе: учеб.-практич. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт ; ИД Юрайт, 2011. – 343 с.

2.Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: учебник / ред. Лупинская П.А. – 3-е изд., пер. и доп. – М.: 2013. – 1008с.

3.Уголовно-процессуальное право: учебник для бакалавриата и магистратуры / под общ. ред. В.М. Лебедева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – 1060 с.

4.Шейфер С.А. Доказательства и доказывание по уголовным делам: проблемы теории и правового регулирования монография / С. А. Шейфер – М.: НОРМА. – 2009. – 240с.

*КАШКАРБАЕВА ЗАРИНА БАЙБУЛАТОВНА* – студентка, НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий», Россия.

УДК 343

***М.А. Пичугина***

# СОВРЕМЕННОЕ ПОНИМАНИЕ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*В статье рассмотрено современное понимание организованной преступной деятельности в аспекте Российской Федерации. При этом отмечается, что организованная преступность представляет собой продукт общественного развития и пронизывает своим отрицательным влиянием различные социальные отношения и сферы жизнедеятельности общества. Выступая в качестве самостоятельного целостного явления, она обладает собственными закономерностями развития и признаками, которые обусловлены динамикой общественных преобразований. Тем не менее, это опаснейшее явление, способное уничтожить государственную систему.*

***Ключевые слова:*** *криминология, криминалистика, организованная преступность, безопасности общества, этническая преступность, корысть, терроризм*

В современном российском обществе наглядно виден рост преступности. Разные исследователи, как теоретики, так и некоторые практические общественные и политические деятели связывают данный рост преступности с разными факторами, имевшими место в нашей стране за последние двадцать с лишним лет. Общепризнанным и весьма авторитетным можно считать мнение некоторых исследователей, согласно которого причиною подобного роста по большему счету служит развал Советского Союза, внезапное крушение данной системы [2, с. 615].

В результате данного крушения огромное количество людей по всей стране потеряли рабочие места, которые обеспечивали их средствами к существованию. Пугающее количество людей, приблизительно 35–40 % от общего числа населения страны, начало свое существование в крайне тяжелых условиях, что называется, за чертой бедности. По статистике именно такие индивиды (часто с тяжелым детством и искаженным восприятием действительности) пополняют ряды сначала мелких уличных преступных группировок, а затем, наиболее «успешные» из них составляют крупные бандформирования.

Огромную угрозу для безопасности общества представляет также и такой вид преступности, как организованная преступность. Для того чтобы деятельность правоохранительных органов в борьбе с организованной преступностью была адекватна ее проявлениям, необходимо четко понимать, что же из себя представляет организованная преступность в современных условиях в России, какова ее структура, цели и направления деятельности преступных формирований, а также видеть правовые возможности контроля за организованной преступностью [3, с. 162-163].

По оценкам криминологов, существенная часть организованной преступности состоит из группировок, которые объединяются по национальному признаку. Данные преступные группировки включают в себя, по мнению некоторых экспертов, выходцы именно из Северо-Кавказских республик, Средней Азии и Закавказья, а также и цыгане. Специфическая особенность организованной преступности в современной России проявляется в том, что в ней преобладают именно национальные и этнические компоненты возникновения, развития и функционирования преступных группировок. Хотя последний принцип присущ не только организованной преступности в нашей стране, но и во многих других странах.

В научной литературе отмечается, что для организованной преступности характерна корыстная направленность противоправных деяний, активная направленность на получение сверхдоходов [1, с. 361]. В связи с этим наряду с традиционными видами деятельности (торговля оружием, банковские махинации, наркобизнес, вымогательство, кража автомобилей и др.) организованная преступность проникла в легальный бизнес. Это привело к тому, что, с одной стороны расширилась сфера их преступной деятельности, а с другой – деньги, полученные преступным путем, были инвестированы в легальный бизнес.

© Пичугина М.А., 2018.

Научный руководитель: *Бугаев Константин Валериевич* – кандидат юридических наук, доцент НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий», Россия.

С начала 90-х годов значительно расширились, усложнились способы, технические средства и орудия совершения преступлений. Серьезную угрозу для общества, для государства представляет терроризм.

Терроризм используется разными организованными формированиями для достижения различных целей: экономических, политических, военных, обеспечения господства в криминальной среде и других, совершается по различным мотивам. Современный терроризм практически всегда носит организованный характер, служит элементносистемной преступной деятельности. Это сложный и дорогостоящий способ насилия. Его использование требует организационной подготовки, совершения ряда других преступлений: завладения денежными средствами, приобретения оружия, боеприпасов, вовлечения немалого числа лиц в совершение преступлений террористического характера и т.п. По оценке Долговой А.И., ежегодные совокупные расходы в сфере террора составляют 5-20 млрд. долл. [3, с. 7].

Анализируя специальную литературу, можно сделать вывод о наличии разных подходов к решению вопроса о признаках, характеризующих организованную преступность. В различных источниках авторами описываются от 3 до 20 таких признаков, которые, в свою очередь, подразделяются на основные и дополнительные. Соглашаясь с мнением В. В. Лунеева, считаем, что доминирующем признаком организованной преступности выступает организованность [6, с. 287]. Выделяют три уровня организованности в преступной деятельности. Первый уровень характеризуется следующими показателями: 1) преступления совершаются организованными и устойчивыми преступными группами; 2) действия этих групп носят умышленный характер; 3) отсутствие сложной структуры и иерархии; 4) не разделены функции организаторов и исполнителей.

Указанную криминальную социальную общность отличают: а) примитивный уровень в организации управления; б) общность интересов и целей; в) разделение функции, при этом административная не выделяется самостоятельно; г) четкое распределение социальных ролей, в соответствии с чем происходит планирование преступлений; д) каждый имеет свою долю от прибыли, которая зависит от изменения социального статуса; е) устойчивое личное непосредственное взаимодействие членов, которое носит как формальный, так и неформальный характер; ж) количественный состав колеблется от трех до нескольких десятков человек; з) приказы руководителя сразу доходят до исполнителя, минуя промежуточные звенья, которых как правило нет; и) устанавливаются образцы поведения, субкультура и система мер наказания; к) невысокий уровень преступного профессионализма; л) отсутствие жесткого членства и возможности перехода из одной группы в другую; м) ориентация на совершение серии самостоятельных, относительно независимых друг от друга преступлений; н) наличие специализации по сферам преступной деятельности; о) отсутствие или слабые коррумпированные связи.

При определении характерных признаках второго уровня (среднего, переходного) организованной преступности существуют определённые расхождения. По мнению ряда специалистов, этот уровень: 1) Представлен преступными группировками, являющимися переходной ступенью к более опасным преступным структурам; 2) Имеет более высокую функциональную дифференциацию; 3) Характеризуется разделением ролей, иерархичностью; 4) Обладает коррумпированными связями в правоохранительных органах и государственном аппарате; 5) Имеет высокую численность (до нескольких десятков); 6) Характеризуется наличием промежуточных между главарем и исполнителями, что позволяет говорить об определенной структуризации таких группировок; 7) Обладает функциями контроля над территорией или определенным видом бизнеса; 8) Проявляются разнообразие и специализация в отдельных видах преступной деятельности.

Другие исследователи ко второму уровню организованной преступности относят преступные организации [7, с. 51-52]. Это считается более высоким уровнем преступного объедения людей, для которого характерно выделение руководства организацией в обособленную управленческую функцию, строгая иерархическая структура с отношениями подчинения. В таких объединениях статус их членов зависит от выполняемых функций и общение в основном носит опосредованный характер. При этом членство в организации является обязательным, количество возрастает от нескольких сотен до нескольких тысяч человек, а переход из одной организации в другую не поощряется. Несмотря на общность целей, реальные преступные замыслы руководителей известны далеко не всем.

От двух первых третий уровень качественно отличается сплоченностью преступной среды и консолидацией ее лидеров. Данный уровень составляют преступные сообщества, которые включают в себя несколько группировок.

Организованные преступники объединяются в преступные сообщества в масштабах того или иного крупного города, субъекта или региона Российской Федерации, даже могут распространять свое влияние как на несколько субъектов, так и на всю страну, а также страны ближнего и дальнего зарубежья. Следовательно, преступное сообщество представляет собой объединения преступных организаций и (или) организованных групп, которые возглавляются руководящим аппаратом из числа их лидеров. Со-

ответственно, данный уровень взаимосвязан и с первым и со вторым, но в нем уже отделены функции организации и руководства от непосредственного соучастия в совершении преступных деяний. Лидеры преступной среды определяются как некое высшее сословие, координируя свои усилия, они сотрудничают на основе выбранной общей линии поведения и взаимной помощи [4, с. 2].

Для третьего уровня организованности преступных формирований характерны: 1) жесткая дисциплина с подчинением по вертикали; 2) наличие собственных законов и норм с санкциями за их нарушение; 3) финансовые капиталы в виде общих денежных фондов, недвижимости для решения общих задач; 4) высокая техническая оснащенность; 5) широкая информационная база, которая позволяет иметь сведения о выгодах и безопасных направлениях деятельности; 6) применение специальных высокотехнологичных методов разведки и контрразведки; 7) конспиративный характер деятельности; 8) наличие налаженной системы нейтрализации различных форм социального контроля.

Следующий признак организованной преступности – корыстный характер ее деятельности. Как уже отмечалось ранее, ключевой целью деятельности любых преступных организаций является извлечение не только и не столько прибыли, а сверхприбыли. По данным следственно-судебной практики в 90% случаев деятельность организованных преступных формирований имеет корыстную направленность. Финансовые выгоды и материальные ценности добываются посредством предоставления незаконных услуг и товаров, а также путем предоставления легальных услуг и товаров в незаконной форме [5, с. 13]. Отмечая широкую и разнообразную сферу деятельности организованной преступности, криминологи указывают на доминирующее положение блока преступлений, имеющих корыстную направленность. Остальные виды преступной деятельности выступают вспомогательными при достижении указанной цели в виде извлечения огромных доходов и экономических выгод. Исследователи отмечают высокую латентность указанной преступности, ее широкое проникновение в сферу законного предпринимательства, в связи с чем невозможно даже приблизительно оценить экономические последствия от осуществления их деятельности, и указывают лишь на то, что ее доходы можно сопоставить с валовым национальным продуктом ряда стран.

Третьим признаком организованной преступности выделяют наличие коррупционных связей. Коррупция в России носит системный, масштабный характер. Криминологи выделяют прямую зависимость между уровнем коррупции и организованной преступностью в стране, что вызвано наличием значительной прибыли от преступной деятельности, закрытым характером проводимых расследований вследствие отсутствия должностного контроля, тесным взаимодействием по долгу службы с участниками преступных сообществ.

Преступления, совершенные должностными лицами с использованием своего служебного положения в составе организованных групп и преступных сообществ, всегда свидетельствовали о наличии коррумпированных связей между органами власти и организованной преступностью [8, с. 70].

Должностные преступления при этом продолжают тщательно скрывать. Это позволяет делать пораженная коррупцией система правоохранительных и государственных органов. В хищениях все меньше необходимости, так как легализованный первоначальный капитал позволяет получать огромные прибыли в сфере как легального, так и теневого бизнеса. В результате регистрация таких преступлений падает, хотя традиционные виды преступной деятельности организованных преступных формирований (бандитизм, преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков) остаются относительно стабильными или растут.

Таким образом, организованная преступность представляет собой продукт общественного развития и пронизывает своим отрицательным влиянием различные социальные отношения и сферы жизнедеятельности общества. В то же время, выступая в качестве самостоятельного целостного явления, она обладает собственными закономерностями развития и признаками, которые обусловлены динамикой общественных преобразований. Появление качественно новых признаков организованной преступности выступает, с одной стороны, индикатором ее взаимодействия с обществом, а с другой – результатом этого процесса, что находит отражение как на общероссийском, так и на региональном уровнях. Тем не менее, организованна преступность – это опаснейшее явление, способное уничтожить государственную систему и борьба с ним является первоочередной задачей всего общества.

*Библиографический список*

1.Алексеев А. И., Герасимов С. И., Сухарев А. Я. Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы. – М. – 2001. – 496 с.

2.Ахъядов Э. С. Причины роста преступности в современной России: проблемы их решения // Молодой ученый. – 2013. – №12. – С. 616-618.

3.Долгова А. И. Организованная преступность, терроризм и коррупция: тенденции и совершенствование борьбы с ними // Прокурорская и следственная практика – 2005. – №3-4. – С. 162-163.

4. Карягина А. В. Понятие и признаки современной организованной преступности // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2016. – №2 (24). – С. 75-78.

5. Карягина О.В., Колычев Р. А. Проблемы квалификации преступлений о рейдерских захватах собственности // Безопасность бизнеса. – 2010. – №4. – С. 12-14.

6. Лунеев В.В. Преступность XX века: мировые, региональные и российские тенденции / 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 912 с.

7. Номоконова В. А. Организованная преступность: тенденции, перспективы борьбы. – Владивосток. – 1999. – С. 51-52.

8. Репецкая А.Л. Российская организованная преступность: характеристика современного развития // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. – 2015. – №4 (75). – С.65-74.

*ПИЧУГИНА МАРИЯ АНАТОЛЬЕВНА* – студентка, НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий», г.Омск, Россия.

УДК 340

***В.А. Бурко***

# ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) В ПРАВЕ АНГЛИИ

*В статье рассматривается история развития несостоятельности (банкротства) в праве Англии, выделяются основные этапы, а также указываются основные изменения, внесенные в это законодательство.*

***Ключевые слова:*** *несостоятельность, банкротство, зарубежное право.*

Конкурсное право Англии, не подверглось влиянию чужого законодательства и развивалось независимо от наработок соседей на континенте. Но, несмотря на это, она не избежала общей тенденции – первый конкурсный закон (1543 г.) имел уголовную направленность, т.е. «главными последствиями банкротства для должника были меры уголовной ответственности» [2, с.116]. Следовавший за ним закон 1572 г. допускал только торговую несостоятельность, то есть его положения могли применяться только к лицам, осуществляющим предпринимательскую деятельность. При этом «законодательство, охраняя личность должника от покушений на его свободу, не изменило своего взгляда на кредит: долги лежат на лице должника; обеспечение кредиторов не ограничивается настоящим имуществом обязанного лица, а простирается и на произведения его труда и промысла. Если должник не имеет средств к платежу, он должен их заработать» [3, с.69]. То есть в качестве оплаты, кредиторы могли получить не только существующее имущество должника, но и в дальнейшем им приобретенное.

Следующий этап развития – Закон королевы Анны 1706 г. Этот закон ввел новые нормы, которые освобождали должника от дальнейших претензий кредиторов в случае завершения конкурсных процедур. В случае согласия большинства кредиторов и отсутствия недобросовестности со стороны должника (сокрытие имущества, его растрата и т.д.), должнику вручался специальный документ – certificate of conformity. он свидетельствовал о добросовестности своего владельца.

Нормы о неторговой несостоятельности появились спустя некоторое время. Однако, отсутствие параллельного развития с торговой несостоятельностью, привели к тому, что применение данных норм не давало таких же льгот, какими могли бы пользоваться торговцы. Позже нормы для этих видов несостоятельности стали одинаковыми с выходом устава в 1861 году.

В 1825 г. в Англии издается первый Банковский Устав. Этот документ расширил число субъектов, имеющих право заявлять о банкротстве, но при этом в должной мере не установил контроль над кредиторами, что в дальнейшем привело к многочисленным злоупотреблениям. Однако эта проблема решилась, когда в 1831 г. был учрежден Court of Bankruptcy – специальный суд, который брал на себя обязанности управления имуществом должника, а также осуществлял контроль над действиями кредиторов.

Интересен момент, когда в 1849 году, был издан Конкурсный устав, который предлагал должнику заявить о банкротстве только в том случае, если тот немедленно выплатит 25 % своего долга. Однако, через 34 года, это ограничение было снято. Также Конкурсный устав 1883 г. предоставлял льготы для несчастного должника, а также передал право управления имуществом должника административным органам. «Впоследствии в течение XIX века примерно через каждые 5-7 лет издавались законы, непосредственно регулирующие конкурсный процесс или вопросы, так или иначе связанные с конкурсным производством» [1, с.15].

Из всего выше сказанного видно, что английское конкурсное право, как и законодательство этой страны в целом, сильно отличается от континентального. Примечательно то, что вышедшее законодательство могло полностью противоречить предыдущему, но при этом и само могло быть «смещено» через несколько лет. Многие отечественные ученые отмечают «бессистемность, казуистичность и недолговечность» английской законодательной системы (на примере Устава 1825 г.). Но при всем этом нельзя не отметить ее уникальность и эффективность. Ведь в свою очередь законодательная система Англии распространилась во все уголки мира через свои колонии и используется в таких государствах как Канада, Австралия и США.

© Бурко В.А., 2018.

*Библиографический список*

1.Васильев Е.А. Правовое регулирование конкурсного производства в капиталистических странах : учеб. пособие / Е. А. Васильев ; МГИМО МИД СССР. – М., 1989. – 100 с.

2.Степанов В.В. Английская система регулирования несостоятельности // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. - М.: ЮРИТ, 1999, № 1. – 116 – 122 с.

3.Телюкина М.В. Основы конкурсного производства. – М. Волерс Клувер, 2004. 560 с.

*БУРКО ВЛАДИСЛАВ АНДРЕЕВИЧ* – магистрант, Московский государственный институт международных отношений (Университет) МИД России «МГИМО» (филиал в г. Одинцово), Россия.

УДК 347

***Е.С. Воробьева***

# КОНТРАКТНАЯ СИСТЕМА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

*В статье рассматривается действующая контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Анализируются некоторые проблемы контрактной системы на современном этапе, выносятся предложения по их устранению.*

***Ключевые слова:*** *государственные закупки, контрактная система, государственные и муниципальные нужды.*

Удовлетворение государственных и муниципальных нужд является одной из основных задач государства в целях реализации его функций. Данная задача выполняется путем осуществления государственных закупок в рамках действующей контрактной системы.

Правовое регулирование государственных закупок важно как в теоретическом, так и в практическом плане, поскольку государственный заказ обеспечивает не только государственные нужды, реализацию целевых программ, формирование резервного фонда, но также и экономическое, социальное, правовое развитие страны в целом. Необходимо помнить о том, что на сегодняшний день, ознаменованный крайне неблагоприятными финансово-экономическими условиями, государственные закупки вполне правомерно могут рассматриваться как один из основных механизмов реализации антикризисных мер государства.

В соответствии с нормами Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013г. № 44-ФЗ федеральная контрактная система в Российской Федерации руководствуется такими принципами как открытость и прозрачность информации, обеспечение конкуренции, профессионализм заказчика, стимулирование инноваций, единство и ответственность за результат [1, ст. 6]. Однако пятилетний период практического применения данного закона, к сожалению, показывает, что нередко данные принципы носят исключительно формальный характер.

В течение всего периода развития российского государства институт государственных закупок в целом подвергался изменениям и дополнениям: нормативные акты регулярно утрачивали силу, а на смену им издавались новые. В настоящее время данная тенденция также присутствует, что свидетельствует о несовершенстве действующего законодательства и необходимости его улучшения.

Нельзя не сказать и о действующем механизме финансирования государственных закупок, который, в свою очередь, выступает в качестве инструмента государственной социально-экономической политики, т.е. является инструментом распределения средств бюджетов и одновременно фактором создания условий для формирования конкурентной среды в ходе закупочных процедур. В подавляющем большинстве случаев имеет место значительное недофинансирование государственных нужд в первом квартале финансового года. Данная ситуация связана с тем, что после принятия федерального закона о бюджете на следующий финансовый год происходит обратный процесс корректировки планов бюджетов в сторону изменения объемов и структуры финансирования. В конце года же имеет место другая проблема: избыточное неплановое финансирование закупок.

Бесспорно, одной из ключевых проблем является и то обстоятельство, что действующее законодательство, регулирующее государственные и муниципальные закупки, не в полной мере сформировало понятийный аппарата, а в свою очередь отсутствие серьезной юридической проработки закономерно приводит к тому, что современное законодательство в указанной сфере является запутанным и требующим серьезного изучения и доработки.

Важным нововведением института государственных закупок в рамках федеральной контрактной системы стало формирование института экспертизы. Такой институт предполагает привлечение сторонних экспертов. В то же время в стране отсутствует сам экспертный институт, а существующие нормы не структурированы [2, с. 36]. Кроме прочего, оплата услуг сторонних экспертов может быть осуществлена заказчиками только средствами, сформированными за счет экономии, достигнутой при применении конкурентных процедур. Из этого следует, что все сэкономленные по итогам процедуры определения по-

© Воробьева Е.С., 2018.

ставщика средства уйдут на оплату работы экспертов. Проведение же процедуры экспертизы заказчиком своими силами (наиболее распространенная форма приемки) является неэффективным и избыточным.

Необходимым видится и пересмотр такого этапа закупки как планирование. На сегодняшний день планирование предусматривает разработку, утверждение и введение планов закупок и планов-графиков. Однако анализ положений действующего законодательства вызывает вопрос: а в чем же состоит кардинальная разница между ними? В таком случае, целесообразным видится упразднение одного из дублирующих документов.

Серьезной проблемой представляется недостаточный уровень профессионализма заказчиков, вместе с тем как реализация контрактной системы в их текущей деятельности помимо прочего нередко влечет за собой невольные нарушения в связи с неоднозначностью толкования или «нестыковкой» норм, заложенных в самом законодательстве. Необходимо отметить, что «нарушения, имеющие место в сфере государственных закупок, отличаются особой общественной опасностью, так как подрывают авторитет государства, способствуют усилению недовольства населения, оказывая отрицательное влияние на социально-экономическую обстановку в стране в целом» [5, с. 281]. Как показывает практика, наибольшие сложности в организации процесса закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд испытывают бюджетные и казенные учреждения, имеющие небольшие лимиты расходных обязательств, малый штатный состав сотрудников, учреждения, в которых отсутствует собственная юридическая служба. Это, прежде всего, учреждения системы образования, здравоохранения, социальной защиты, спорта и культуры. Помимо прочего, опыт последних двух лет демонстрирует высокий показатель так называемой «текучести» кадров в сфере государственного заказа со стороны Заказчика. Целесообразным представляется ведение политики, направленной на привлечение в сферу государственных закупок опытных, компетентных специалистов самого высокого уровня.

Остро стоит никогда не теряющая актуальности проблема качества товаров, работ и услуг, ведь товары, закупаемые в рамках государственного заказа, предназначены для удовлетворения самых важных потребностей общества — в здоровье, в качестве жизни, в безопасности. Следовательно, от того, насколько качественным будет закупленный товар, зависит благополучие граждан [3, с. 65]. Прежде всего необходимо ответить на вопрос, каковы же причины поставки некачественных товаров. Тут можно назвать и разработку некорректных технических заданий, и ошибки при приемке товара, и даже избыточные вмешательства в закупочный процесс контролирующих органов. Все это говорит о том, что, как минимум, для рядя определенных важных товаров основным критерием должна стать все-таки не низкая цена, а высокое качество поставляемого товара или оказываемой услуги.

Бесспорно, действующий закон о контрактной системе нельзя назвать безупречным, а значит он должен и будет совершенствоваться для максимального приближения к установкам, поставленным законодателем при разработке концепции Закона о контрактной системе, для закрепления в нем максимально четких и однозначно трактуемых, недвусмысленных норм, для исключения противоречий и, в конечном итоге, повышения качества удовлетворение государственных и муниципальных нужд.

*Библиографический список*

1.Федеральный закон от «05» апреля 2013г. N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (в актуальной редакции) //Справочно-правовая система «Консультант Плюс»;

2.Беляева О.А. Контрактная система: основные проблемы правоприменения и пути их преодоления // Журнал российского права. 2015. №7 (223). С.34-44;

3.Дробышев А.С. Институт закупок для государственных и муниципальных нужд как социально-экономическое явление // Вестник экспертного совета. 2016. №1 (4). С.63-71;

4.Крохина Ю.А. Финансовое право России: учебник / Ю.А. Крохина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма : ИНФА-М, 2011. С. 271;

5.Мазур О.В. Коррупционная составляющая сферы государственных закупок и экономическая безопасность // Бизнес в законе. 2010. №5 С.281-283;

6.Матненко А.С. Правовые проблемы управления публичными финансами // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2012. №3 (32).

*ВОРОБЬЕВА ЕЛИЗАВЕТА СЕРГЕЕВНА* – магистрант юридического факультета (Административное, финансовое право), Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Россия.

УДК 340

***Е.Е. Гладких***

# ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*В статье рассматриваются теоретические аспекты построения совместного предприятия, определены цели создания совместных предприятий в РФ, рассмотрена динамика их развития и особенности регистрации.*

***Ключевые слова:*** *совместные предприятия, иностранный капитал, регистрация совместного предприятия.*

Создание совместных предприятий в России скажется положительно на социально-экономическом развитии страны. В последние годы наблюдается снижение создаваемых предприятий, в частности из-за санкций, введённых странами Запада, однако по состоянию на 2017 год зарегистрировано дополнительно 1035 таких предприятий [3]

Суммарное же количество зарегистрированных предприятий в России составляет почти 20 тысяч, совокупный оборот которых составляет около 19 трлн. рублей. Так как на указанные предприятия приходится около 27 % от общего оборота российских предприятий, это свидетельствует об их влиянии на развитие делового климата и экономики России в целом. Кроме всего прочего совместные предприятия обеспечивают приток иностранных инвестиций и технологий в отечественную экономику, способствуют повышению конкурентоспособности российского производства и что немаловажно создают прецедент для улучшения правового поля в хозяйственно-экономической сфере.

Создание совместных предприятий в России стало в последнее время довольно популярным благодаря стабильному развитию внешнеэкономической деятельности.

Термин «совместное предприятие» подразумевает совместный бизнес с иностранными компаниями. Организационно-правовая форма такой компании выбирается исходя из целей создания совместного предприятия.

Совместное предприятие может быть зарегистрировано в форме общества с ограниченной ответственностью, закрытого и открытого акционерного обществ с иностранными инвестициями, где доля иностранного участника в уставном капитале должна составлять не менее 10 %.

Учредителями совместного предприятия могут выступать российские и иностранные юридические лица, а также российские и иностранные физические лица, кроме вышеперечисленных, это также иностранные юридические лица или иностранные физические лица.

Помимо Федерального закона «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» и «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», порядок создания совместного предприятия и его деятельности затрагивают некоторые нормы международного права [1]

Множество нюансов и необходимость отслеживания регулярных изменений в действующем законодательстве только осложняют создание совместного предприятия для начинающих или недостаточно подкованных в этих вопросах бизнесменов.

Рассмотрим необходимый пакет документов и сведений, необходимых для успешного создания совместного предприятия. Это в частности:

1.Выбор организационно-правовой формы и указание наименования будущего предприятия (обязательно на русском, при желании – на иностранном).

2.Документы, подтверждающие местонахождение компании (юридический адрес).

3.Сведения и документы об иностранных учредителях:

– физических лицах – копия паспорта с действующей визой, переведенная на русский язык и заверенная российским нотариусом;

– юридических лицах – выписка из реестра иностранных юр. лиц, свидетельство о регистрации или сертификат об инкорпорации, справка о налоговой резиденции, учредительный документ (устав, договор, меморандум, промысловое свидетельство, акционерный договор), справка из иностранной кредитной организации о наличии счета. Все копии документов должны быть переведены на русский язык и заверены российским нотариусом.

4.Сведения и документы о российских учредителях:

– физических лицах – паспорт, ИНН;

© Гладких Е.Е., 2018.

– юридических лицах – устав, ОГРН, ИНН, выписка из ЕГРЮЛ, приказ о назначении руководителя. Предоставляются копии, заверенные печатью предприятия и подписанные руководителем.

5.Размер уставного капитала (форма оплаты, соотношение долей).

6.Данные о генеральном директоре и главном бухгалтере (паспорт, индекс места проживания, телефон).

7.Виды деятельности.

С экономической точки зрения совместные предприятия – это хозяйственная организация с регламентированной законодательством формой, которое учреждено двумя или более юридическими лицами. Совместные предприятия создаются отечественными предприятиями или вкупе с зарубежными партнерами. Цели, которые достигают совместные предприятия, связаны с некоторыми экономическими преимуществами, которые получают его субъекты [3]

Таким образом, совместные предприятия несут в себе значительные преимущества, которые могут быть эффективно использованы сторонами-участниками совместных предприятий для дальнейшего роста и развития помимо внутренних и внешних источников. Для экономики страны создание совместных предприятий способно обеспечить повышение конкурентоспособности выпускаемой предприятиями продукции на мировом рынке, создание новых рабочих мест и повышение занятости, увеличение доходов в бюджеты всех уровней, повышение уровня жизни населения, создание и улучшение инфраструктуры, а также потенциал для модернизации экономики страны в целом.

Однако, обращая внимание на юридическую сторону вопроса, интересным представляется следующий факт. В российском законодательстве сегодня определение понятия совместных предприятий полностью отсутствует. Таким образом, с точки зрения закона, в России совместных предприятий не существует, соответственно и порядок их создания, управления, реорганизации и ликвидации также не закреплен.

Совместные предприятия с точки зрения российского законодательства обладают рядом преимуществ, которые выделяют их среди прочих организаций с аналогичной организационно-правовой формой. Это, прежде всего, гарантии и льготы, которые получает предприятие в рамках ФЗ № 160, а также правовой режим, который устанавливается для таких предприятий, а именно в соответствии с п.1 ст.4 ФЗ: «Правовой режим деятельности иностранных инвесторов и использования полученной от инвестиций прибыли не может быть менее благоприятным, чем правовой режим деятельности и использования полученной от инвестиций прибыли, предоставленный российским инвесторам, за изъятиями, устанавливаемыми федеральными законами».

Одним из наиболее существенных, на наш взгляд, преимуществ, которые дает Федеральный Закон предприятиям с иностранными инвестициями является гарантия от неблагоприятного изменения для иностранного инвестора и коммерческой организации с иностранными инвестициями законодательства Российской Федерации.

Так, при законодательном изменении ввозных таможенных пошлин, федеральных налогов и взносов в государственные внебюджетные фонды, либо иных изменениях, приводящих к увеличению совокупной налоговой нагрузки на инвесторов и компании с иностранными инвестициями, новые федеральные законы и иные нормативно-правовые акты, а также изменения и дополнения, вносимые в уже действующие правовые акты РФ, не применяются в течение срока окупаемости инвестиционного проекта, но не более семи лет с момента начала инвестирования. [2]

Тем самым государство страхует часть рисков иностранных инвесторов, связанных с изменением правового поля коммерческой и инвестиционной деятельности в стране. Предприятия с иностранными инвестициями в России имеют сильные позиции, как на внутреннем, так и на внешнем рынках, оказывая существенное влияние на развитие бизнеса и экономики страны в целом.

Процесс создания совместного предприятия включает: определение стратегической цели; выработку общей цели; создание рабочих групп проекта; информирование о совместных намерениях; обязательную поддержку мажоритарных акционеров; разработку плана внедрения проекта и стратегию выхода на рынок.

Однако действующим законодательством данные предприятия могут создаваться и без участия зарубежного капитала при наличии партнёрских договорённостей между российскими компаниями. Учитывая экономическую точку зрения, такие союзы предоставляют те же экономические преференции и выгоды их участникам, что и было бы в случае объединения с иностранными предприятиями, например:

1.Выход на новые региональные (отраслевые) рынки.

2.Применение новых технологий в производстве и управлении.

3.Расширение производимого ассортимента и реализации продукции.

Однако с юридической точки зрения, согласно действующего законодательства РФ, организация, учрежденная двумя и/или более российскими компаниями, где не задействован иностранный капитал,

позиционирует как хозяйственное товарищество либо общество, и регулируется действующими нормативно-правовыми актами.

Однако такие совместные предприятия не получают гарантий от государства в сфере льготного кредитования и иными благами, в отличии от предприятий с иностранными инвестициями, о которых упоминалось ранее.

Таким образом, под совместным предприятием понимается такая форма хозяйственного и правового сотрудничества с иностранным партнером, при которой создается общая собственность на материальные и финансовые ресурсы, используемые для выполнения производственных, научно-технических, внешнеторговых и других функций.

1.К совместным предприятиям, расположенным в России, относятся производственные предприятия, торговые фирмы, внедренческие и другие сервисные организации, деятельность которых регулирует ФЗ «Об иностранных инвестициях».

2.Существует два основания образования совместного предпринимательства: договорные отношения без трансферта иностранного капитала (франчайзинг, лизинг) и отношения, построенные на прямых инвестициях (предприятие с иностранными инвестициями).

Таким образом, совместное предпринимательство – вид экономической деятельности, обладающий большим числом преимуществ и дающий возможности для развития и успешного функционирования предприятий.

*Библиографический список*

1. Федеральный закон № 160 «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999;

2. Трубицын А.Р. Развитие совместных предприятий в современной России – «Народное хозяйство. Вопросы инновационного развития» – № 5, 2016, стр.9;

3.Федеральная служба государственной статистики: http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi?pl=9400083

*ГЛАДКИХ ЕЛЕНА ЕВГЕНЬЕВНА* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 340

***Е.Е. Гладких***

# БЕЗДЕНЕЖНЫЕ СДЕЛКИ ПРИ ОБЪЕДИНЕНИИ БИЗНЕСА

*В условиях современной экономико-социальной действительности и развития рыночных отношений в России большое значение имеют вопросы как относительно и объединения бизнеса нарушения антимонопольного законодательства, так и вопросы, затрагивающие правовое регулирование безнадежных сделок. В данной научно работе будет рассмотрен вопрос относительно безнадежных сделок при объединении бизнеса и их сущности при объединении бизнеса.*

***Ключевые слова:*** *Право, гражданское право, безнадежная сделка, объединение бизнеса.*

В теории гражданского права, в настоящее время нет законодательного закрепления категории «безнадежная сделка», тогда как такая категория относима к праву налоговому [2], которым регулируются вопросы относительно взыскания безнадежных долгов.[7] Стоит отметить, что исходя из сущности понятия сделка, которая должна совершаться согласно гражданскому законодательству и соблюдая все его принципы, [1] не может быть изначально безнадежной, а таковой стать в процессе исполнения обязательств по гражданско-правовому договору, так как носит рисковый характер. [8]

Относительно вопроса объединения бизнеса стоит отметить, что в настоящее время действует Международный стандарт финансовой отчетности «Объединение бизнесов» [3], который направлен на систематизацию и соблюдению международных правил по предоставлению финансовой отчетности при объединении бизнесов. [5]

Вышеуказанный документ регламентирует вопросы относительно безнадежных сумм, вытекающих из гражданско-правовых договоров, ввиду того, что необходимо при создании нового бизнеса, вытекающего из объединения двух других оценочного резерва.

Приобретатель не обязан признавать отдельный оценочный резерв на дату приобретения активов, приобретенных при объединении бизнесов, которые оценены по справедливой стоимости на дату приобретения, потому что последствия неопределенности в отношении будущих денежных потоков включаются в оценку справедливой стоимости. Например, поскольку настоящий МСФО требует, чтобы приобретатель оценил приобретенную дебиторскую задолженность, включая кредиты и займы выданные, по справедливой стоимости на дату приобретения, приобретатель не признает отдельный оценочный резерв в отношении предусмотренных договором денежных потоков, которые расцениваются как безнадежные на эту дату. [3]

С правовой точки зрения, безнадежные сделки, безусловно, должны учитываться при объединении бизнеса и, соответственно, должны быть верно оформлены, так как являются важной составляющей сущности объединения бизнеса – избавления от «невыгодных» производств. Стоит также сказать, что объединение бизнеса очень частое явление при банкротстве юридических лиц, ввиду того, что таким образом можно перепрофилировать производство и тем самым наладить продаваемую способность «тонущей» организации. В данном случае, как уже отмечалось выше, важно оценить стоимость безнадежных сделок и возможную выгоду при объединении производств.

Важное значение в контексте безнадежных сделок при объединении бизнеса играет имущественное страхование. Одной из основных проблем правоприменительной практики относительно имущественного страхования является вопрос ответственности страховщика, за нарушения сроков выплаты гражданину сумм, положенным ему в результате добровольного страхования имущества. Исходя из анализа судебной практики, стоит отметить, что в таком случаи возможно только начисление процентов по ст. 395 ГК РФ. Ключевым моментом в данной ситуации является то, что возможно ли применение относительно анализируемых правоотношений законодательства о защите прав потребителей. Выплата страхового возмещения не является ценой страховой услуги, поэтому на сумму страхового возмещения при задержке ее выплаты не может начисляться указанная неустойка.

Если обратиться к доктринальным аспектам рассматриваемой проблематики, то стоит рассмотреть вопрос о вынесении договора об обязательном страховании гражданской ответственности лиц, обладающих опасным объектом за причиненный иным лицам вред вследствие аварии. По мнению сторонников концептуального изменения, ряд нормативно-правовых актов данной сферы предусматривают такой до-

© Гладких Е.Е., 2018.

говор как публичный. Поэтому ряд ученых предлагают гармонизацию норм гл. 48 Гражданского кодекса Российской Федерации в целях снижения уровня социальной опасности при управлении транспортным средством.

Таким образом, в данной научно статье рассмотрены вопросы относительно безнадежных сделок в контексте объединения бизнесов.

*Библиографический список*

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301.

2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) // Собрание законодательства РФ, 07.08.2000, N 32, ст. 3340.

3. «Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 27.06.2016 N 98н) // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 18.07.2016.

4. "Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 3 "Объединения бизнесов" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 27.06.2016) // Официальный сайт Минфина России http://www.minfin.ru/, 09.02.2016.

5. Мейер Д.И. Русское гражданское право (по изд. 1902 г.). М., 1997. Ч. 1. С. 179.

6. Окриашвили Т.Г., Якупов А.Г. Принцип добросовестности в позитивном и естественном правопонимании. Международный научный альманах. 2016. № 5 (5). С. 1-7.

7. Сенцова М.В. Юридическая квалификация сделок в целях налогообложения // Закон. 2012. N 1.

8. Юдин А.В. Категория "риск" в гражданском судопроизводстве // Вестник гражданского процесса. 2014. N 5. С. 11 - 53.

*ГЛАДКИХ ЕЛЕНА ЕВГЕНЬЕВНА* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 340

***Е.Е. Гладких***

# ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ

*В результате экономических преобразований в России меняется соотношение разных форм предпринимательской деятельности. Развитие совместного предпринимательства является одним из решающих условий углубления, проводимых в нашей стране экономических реформ, способных обеспечить поступление новых технологий производства и управления, получить новые рынки сбыта и ресурсов. Статья посвящена выявлению особенностей и проблем правовой базы регулирования деятельности совместных предприятий в современной России. В заключении делается вывод, что действующая законодательная база регулирования, создания и деятельности ПрИИ, в том числе СП, нуждается в коренной модернизации*

***Ключевые слова:*** *совместные предприятия, правовое регулирование, менеджмент совместных предприятий, иностранный капитал, малые совместные предприятия.*

Совместные предприятия в России создаются и развиваются, представляя собой один из наиболее эффективных способов международного сотрудничества и глобальной интеграции экономик разных стран.

Вместе с тем, говоря о развитии совместных предприятий в России, необходимо, прежде всего, понимать, что представляют собой совместные предприятия, и какую роль они могут играть в экономике страны.

С экономической точки зрения совместные предприятия - это форма хозяйственной организации, учрежденной двумя или большим числом юридических лиц. Совместные предприятия создаются национальными предприятиями или с зарубежными партнерами. [5]

Цели, которые преследует создание совместных предприятий, связаны с рядом экономических преимуществ, которые получают его участники. К ним относят:

•повышение конкурентоспособности производимых товаров и услуг на рынке;

•расширение финансовой и ресурсной базы предприятия;

•привлечение и использование новых технологий, в том числе иностранных;

•получение доступа на новые рынки сбыта, использование торговой марки и сети партнера для повышения конкурентоспособности;

•приобретение нового опыта и повышение качества управления в сфере работы с персоналом и производстве;

•снижение рисков предпринимательской и инвестиционной деятельности путем их распределения между участниками;

•развитие экспортной базы и сокращение нерационального импорта. [9]

Вместе с тем, общие цели создания совместных предприятий, связанные с получением экономических преимуществ, в каждом конкретном случае формирования совместных предприятий имеют разную приоритетность для инвестора и образуют свою иерархию целей, ради которых происходит объединение. В табл. 1 приведены основные цели создания совместных предприятий в России в зависимости от стороны-участника совместного предприятия. [4]

Таблица 1

Основные цели создания совместных предприятий в России

| Российские участники | Иностранные участники |
|---|---|
| Выход на новые региональные (отраслевые) рынки | Освоение новых национальных рынков сбыта |
| Привлечение иностранных инвестиций, расширение (укрупнение) бизнеса | Сокращение издержек производства |
| Доступ к современным высококачественным технологиям | Приобретение новых источников сырья |
| Повышение качества управления и эффективности производства (бизнеса) | Повышение эффективности использования морально устаревшего или экологически вредного оборудования |

© Гладких Е.Е., 2018.

Таким образом, совместные предприятия несут в себе значительные преимущества, которые могут быть эффективно использованы сторонами- участниками совместных предприятий для дальнейшего роста и развития помимо внутренних и внешних источников. Для экономики страны создание совместных предприятий способно обеспечить повышение конкурентоспособности выпускаемой предприятиями продукции на мировом рынке, создание новых рабочих мест и повышение занятости, увеличение доходов в бюджеты всех уровней, повышение уровня жизни населения, создание и улучшение инфраструктуры, а также потенциал для модернизации экономики страны в целом. [3]

Создание, ликвидация, организационно-правовые нормы и режим деятельности всех предприятий с иностранными инвестициями, в том числе СП, определяется действующими на территории России законодательными актами федерального уровня и субъектов Федерации [2], которые оказывают влияние на формирование, деятельность и развитие данных предприятий. При этом, если каким- либо международным договором, действующим на территории Российской Федерации, установлены иные правила, чем те, которые содержатся в законодательных актах Российской Федерации, применяются правила международного договора.

Реализация целей создания и функционирования СП, независимо от стран происхождения их партнеров, осуществляется в мировой практике в разнообразных организационно-правовых формах.

Эти формы можно подразделить на 3 группы.

1. С созданием новых юридических лиц (то есть с закреплением правового статуса СП в стране базирования). Это происходит посредством:

•учреждения нового юридического лица на основе устава и учредительного договора об объединении капитала участников;

•приобретения иностранным инвестором доли участия (пая, акции) в ранее учрежденном предприятии без иностранных инвестиций;

•приобретения действующего СП новым собственником (собственниками);

• слияний (поглощений). Например, акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью.

2.Без создания юридического лица, но с закреплением их налогового статуса.

3.Формы международного предпринимательства, основанные на договорных (контрактных) отношениях (без создания юридических лиц и за-крепления налогового статуса). Например, экспортная кооперация. [6]

Анализируя правовую базу регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации, можно сделать вывод, что как в Российской Федерации в целом, так и на уровне отдельных субъектов сформирована законодательная база для привлечения иностранных инвестиций и создания ПрИИ, в том числе СП. В то же время специального законодательства, регулирующего деятельность СП, в России не существует, хотя его принятие было бы целесообразным. Как показывает опыт стран, успешно привлекающих иностранные инвестиции и эффективно их использующих, наличие специального законодательства существенно облегчает понимание инвесторами «правил игры», которые государство устанавливает в этой сфере экономической деятельности. Например, в Китае действует обширная правовая база, регулирующая создание и деятельность именно СП, которые явились локомотивом экономического развития страны в 80-е - 90-е гг. XX в. [3]

Однако для более эффективной деятельности СП одних общих правовых норм недостаточно. Требуется более комплексный подход.

Прежде всего, для создания действенной правовой базы и выбора наиболее эффективных современных методов управления совместным пред-приятием необходимо выявить его специфику, как субъекта экономических и правовых отношений.

СП представляет собой переплетение двух взаимосвязанных между собой систем отношений - внутренней и внешней. Оно также находится на пересечении национальных и международных систем экономических отношений и интересов.

Внутренняя система отношений возникает в процессе реализации организационных, экономических, правовых, социальных и других форм и методов хозяйствования и управления. При этом механизм управления СП представляет собой систему, состоящую из нескольких взаимосвязанных между собой и взаимодействующих с внешней средой (экономической системой принимающего государства и мировым хозяйством) подсистем. В том числе: первая подсистема - правовое обеспечение СП; вторая - организационная структура управления СП (включает представителей всех участников); третья - стратегическое планирование и маркетинг; четвертая - финансово-кредитный механизм; пятое - кадровое обеспечение и социальные вопросы; шестая - организация внешнеэкономической деятельности (сбыт и т. д.). [1]

Очевидно, что каждая из этих систем регулируется соответствующим разделом права.

Внешняя система экономических отношений СП характеризуется следующим. Для всех форм совместного предпринимательства общим признаком является сложное и многогранное переплетение общих и частных интересов партнеров, а также интересов принимающего государства, что выражается в необходимости постоянно согласовывать финансово-экономические, научно-технические, технологические и социальные интересы всех участников такого рода связей. Это происходит в результате объективно возникающих в этой системе противоречий, поскольку любой форме совместного предпринимательства свойственно в той или иной степени противостояние общих интересов, целей и задач СП, как целостного юридического лица, и частных интересов отдельных участников этого предприятия.

Совместные предприятия могут быть организованы как достаточно просто (совместное производство или экспортно-импортная деятельность), так и весьма сложно (международный консорциум, международный инвестиционный фонд, стратегический альянс и др.). При более сложных формах возникающие противоречия, как правило, усложняются и переходят на другой качественный уровень, часто затрагивая сферу государственных интересов, поэтому успех совместного предпринимательства, высокая эффективность деятельности совместных предприятий во многом зависят от способности принимающего государства согласовать систему государственных интересов разного уровня (федеральных, региональных, местных) с частными интересами участников СП. [9]

Важно отметить, что характерной чертой современного международного разделения труда и интернационализации производства является и то, что формы совместного предпринимательства постоянно усложняются. Однако в Российской Федерации пока еще отсутствует какая-либо комплексная государственная программа, в которой учитывались бы вопросы привлечения иностранных инвестиций с использованием современных многообразных форм совместного предпринимательства.

Кроме того, одной из причин низкой эффективности использования этой формы сотрудничества является отсутствие четко обозначенных государством приоритетов в выборе конкретных форм такого сотрудничества, а также сфер экономики, в которых создание СП было бы наиболее целесообразно с точки зрения национальных интересов России.

В этой связи следует подчеркнуть, что в настоящее время существует ост-рая необходимость в создании комплексной государственной программы привлечения иностранных инвестиций и выработки важнейших принципов и направлений отраслевого и территориального размещения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в экономике России; формирования долговременной стратегии управления инвестиционным процессом (с учетом последствий мирового финансово-экономического кризиса), в том числе, надо четко определить: критерии предоставления налоговых и иных льгот, порядок выдачи лицензий и иных разрешительных документов (при этом серьезно сократить объем бюрократического участия чиновников и документооборот) и границы государст-венного регулирования инвестиционного процесса. По мнению автора, также целесообразно разработать систему методов регулирования деятельностью СП в стратегических сферах экономики России (таких, как ТЭК, оборонно-промышленный комплекс (ОПК), Аэрокосмический комплекс, добыча, переработка, хранение и утилизация уранового сырья и редкоземельных элементов и т. д.), в том числе экономически обоснованных стимулов и льгот, а также ограничений и санкций. [11]

Для эффективного контроля за предпринимательством, как со стороны руководства предприятия, так и со стороны администрации, населения необходимо развитие коммуникаций между СМИ, наукой, администрацией и производством. Так как это позволит вовремя увидеть и объективно отреагировать на быстро меняющиеся условия рынка.

Итак, сотрудничество участников совместных предприятий имеет свои особенности: соединение собственности и образование на ее основе первоначального капитала совместного предприятия; совместное управление процессами развития предприятия, производства и реализации выпускаемых им продуктов и услуг; совместное несение рисков предприятия; разделение части прибыли совместного предприятия между партнерами на условиях, регламентированных нормативными актами принимающей страны; долговременность сотрудничества; объединение конкурентных преимуществ партнеров; комплексность взаимодействия партнеров по всем ключевым направлениям деятельности;

Важной особенностью совместных предприятий является совместная собственность партнеров на конечный продукт. По этому признаку отличают совместную компанию от организационного оформления других операций международного бизнеса. Этот признак кладется в основу и определяет порядок расчетов между партнерами. Совместные предприятия являются единственно возможной формой совместной собственности на средства производства и потому, по сути, ориентированы на взаимную заинтересованность и взаимное стремление партнеров к эффективному и долгосрочному сотрудничеству. [10]

Вышеизложенное позволяет сделать общий вывод о том, что действующая законодательная база регулирования создания и деятельности ПрИИ, в том числе СП, нуждается в коренной модернизации,

поскольку существующие нормы не могут адекватно регулировать сложную систему экономических и иных отношений, которые складываются в процессе функционирования совместных предприятий.

*Библиографический список*

1. Киселев Д.А. Конкурентоспособность современных предпринимательских структур на примере совместных предприятий//Инновационная экономика: информация, аналитика, прогнозы. 2015. № 5-6. С. 150-152.

2. Кузнецов И.А. Некоторые вопросы развития совместных предприятий в России//Транспортное дело России. 2016. № 12. С. 152- 155.

3. Лясников Н.В., Дудин М.Н., Секерин В.Д., Могуев Б.Д. Использование инновационного форсайта в обеспечении конкурентоспособности предпринимательских структур // Научно-практическое издание. Известия Московского государственного технического университета МАМИ. М.: МАМИ, 2013. № 1(15). Т. 5. С. 142–147.

4. Лясников Н.В., Нижегородцев Р.М., Дудин М.Н., Секерин В.Д. Управление инновационным процессом: методические принципы и подходы // Вестник экономической интеграции. 2013. № 10. С. 17-21.

5. Чунаева О.К. Хозяйственный механизм регулирования деятельности совместных предприятий//Ученые записки орловского государственного Университета. 2012. № 2. С.38.

6. Шевченко Е.С., Гринёва Н.А. Совместные предприятие: проблемы и перспективы // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2013. № 8. С. 43–45.

7. Krugman P., Venables A.J. Globalization and the Inequality of Nations // Quarterly Journal of Economics. – 2017.

8. Стиглиц Джозеф. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: / http://news.mail.ru/economics

9. May В.А. Институциональные предпосылки современного экономического роста. М.: ИЭПП, 2017.

10. Andreff W. The Newly Emerging TNCs from Economies in Transition: a Comparison with Third World Outward FDI // Transnational Corporations. – 2013. – № 2.

11. Falk T. Deutsche Firmen in Russland. Anreizen und Hindernisse fuer untermehmerische Aktivitaeten. Marburg, 2011.

*ГЛАДКИХ ЕЛЕНА ЕВГЕНЬЕВНА* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 340

***А.А. Ильин***

# УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАРУШЕНИЯ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ЭКСПЛУАТАЦИИ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

*В статье дается краткая характеристика проблем, возникающих при применении ст. 264 УК РФ.*

***Ключевые слова:*** *нарушение правил дорожного движения, эксплуатация транспортных средств, состояние алкогольного опьянения, автошкола.*

Эффективность предупреждения уголовно-правовыми средствами нарушений правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств во многом зависит от правильной квалификации общественно опасного деяния, умения применять положения законодательства в области обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, правоприменителем по конкретному уголовному делу и отсутствие внутренних противоречий применяемой уголовно-правовой нормы.

Наиболее важной проблемой, которая оказывает негативное влияние на предупреждение нарушений правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, является законодательное несовершенство уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств [1, С. 683].

Оценка современной системы ответственности за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств показывает, что уголовно-правовая норма имеет ряд проблем как теоретико-методологического, так и практического плана, чем и обуславливается актуальность выбранной темы исследования.

Так, субъектом преступного нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств лицомявляется вменяемое, физическое лицо, достигшее шестнадцати лет, управляющее транспортным средством, а именно автомобилем, трамваем или другим механическим транспортным средством. Из данного определения следует, что для правильной квалификации, действий того или иного лица, необходимо раскрыть понятие «управляющее транспортным средством», и рассмотреть ситуации, приравненные к ним, которые законодательного определения не имеет.

Особого внимания заслуживает рассмотрение ситуации, совершения нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств учениками автошкол. Если дорожно-транспортное происшествие произошло во время учебной езды, то к уголовной ответственности, как правило, привлекается не ученик, а инструктор, если в его действиях имеется нарушение правил движения или эксплуатации транспортных средств. Данной квалификации имеется многочисленная судебная практика.

Указание в диспозиции ч.ч. 2, 4, 6 статьи 264 УК РФ на субъект преступления как лицо, управляющее транспортным средством, формально исключает возможность, привлечения к уголовной ответственности лиц, которые принятыми на себя обязательствами как законодательными, так и договорными, должны обеспечивать безопасность дорожного движения (инструкторы, наставники). Учитывая вышеизложенное с целью юридически грамотной формулировки статьи, законодателю следует сделать примечание о лицах, ответственных за соблюдение безопасности дорожного движения в силу принятых обязательств.

Далее следует обратить внимание на тот факт, что законодательная конструкция ст. 264 УК РФ имеет свои особенности. В качестве квалифицирующих признаков, дифференцирующих ответственность за нарушение указанных правил, законодатель использовал не только тяжесть последствий, но и состояние виновного. В судебной практике состояние опьянения учитывается при назначении наказания лицу, совершившему предусмотренное ст. 264 УК РФ преступление, как «отрицательно характеризующее личность этого лица»[4]. Если состояние опьянения существенно повлияло на опасность преступления, то из этого естественным образом вытекает необходимость усиления наказания. Целесообразность криминализировать ответственность за управление транспортным средством в состоянии опьянения путем внесения соответствующего признака в квалифицированный состав рассматриваемого преступления обосновывается в юридической литературе[2, С. 21]. При этом акцент делается на усиление уголовной ответ-

© Ильин А.А., 2018.

Научный руководитель: *Лавыгина Ирина Васильевна* – кандидат юридический наук, доцент, Байкальский государственный университет, Россия.

ственности за деяние, совершенное лицом, находящимся в состоянии опьянения. Это обусловлено, прежде всего, спецификой рассматриваемого состава преступления, связанного с источником повышенной опасности, а также общественно опасными последствиями, предусмотренными ст. 264 УК РФ.

К вопросу об освобождении от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа. На наш взгляд, нельзя признать справедливой ситуацию, когда за нарушение правил дорожного движения лицом, находящимся в состоянии алкогольного опьянения, повлекшее по неосторожности смерть двух и более лиц (ч. 6 ст. 264 УК РФ) может быть применена ст. 76.2 УК РФ и назначен уголовный штраф в размере 250 тыс. рублей, учитывая, что только за простое управление транспортом в нетрезвом виде лицом, подвергнутым административному наказанию, устанавливается наказание в виде штрафа в размере от 200 до 300 тысяч рублей[5, С. 21].

Санкция статьи 264 УК РФ предусматривает максимальный срок наказания до 9 лет лишения свободы. Но в приговорах не видно этого наказания, суды практически не назначают максимальное наказание. Когда судьи непосредственно сталкиваются с дорожно-транспортными преступлениями и лицами, их совершившими, то обнаруживают у виновных положительные характеристики, принадлежность к экономически активной части населения, наличие детей на иждивении, раскаяние, извинительную обстановку преступления и даже правонарушающее поведение потерпевшего на предкриминальной стадии. При таких обстоятельствах судье сложно найти основания для применения санкции ст. 264 УК РФ в том виде, как ее сформулировал законодатель. С одной стороны, в частях 2-6 ст. 264 УК РФ нет альтернатив лишению свободы, а с другой – такое наказание представляется чрезмерно суровым для применения к тем, кто обычно обвиняется в совершении автотранспортного преступления. Остается назначать лишение свободы, но условно, либо искать иные основания для применения дифференцирующего и поощрительного потенциала уголовного закона (например, назначать более мягкое наказание, чем предусмотрено за данное преступление, по правилам ст. 64 УК РФ, или полностью освободить от уголовной ответственности в порядке, предусмотренном ст. 76.2 УК РФ)[6, С. 58]. В целом по стране доля наказаний, назначенных условно, по делам о дорожно-транспортных преступлениях превышает треть, а более половины всех решений – это прекращение уголовного преследования за примирением с потерпевшим[3, С. 131].

Изложенное выше исследование проблем уголовно-правового закрепления ответственности за нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств указывает на необходимость рассмотреть вопрос о возможности расширения границ криминализации деяния, существенно снижающего безопасность дорожного движения и оценить справедливость судебно- следственной практики, по квалификации отдельных нарушений правил дорожного движения.

*Библиографический список*

1.Бохан А.П. Некоторые вопросы совершенствования статьи 264 УК РФ (нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств) // Аллея науки. – 2017. – Т. 3. – № 13. – С. 683-687.

2.Бохан А.П. Уголовная ответственность за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств : автореф. дис. ... к.ю.н. – Ростов н/Д, 2002. – 28 с.

3.Заглазеева В.М., Ткачук Т.А. О некоторых проблемах применения ст. 264 УК РФ // Наука через призму времени. – 2018. – № 1 (10). – С. 130-132.

4.О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения : Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 9 декабря 2008 г. № 25 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2009. – № 2.

5.Сидоренко Э.Л. Гуманизация уголовного законодательства сквозь призму системного анализа // Мировой судья. – 2016. – № 11. – С. 18-22.

6.Шиханов В.Н. О поиске оптимальных моделей взаимодействия уголовного права и криминологии // Судья. – 2016. – № 9. – С. 54 - 59.

*ИЛЬИН АЛЕКСАНДР АЛЕКСАНДРОВИЧ* – магистрант, Байкальский государственный университет, Россия.

УДК 340

***А.С. Кузьмичева***

# ОДНОСТОРОННИЙ ОТКАЗ ОТ ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

*Статье анализируются особенности отказа от исполнения договора строительного подряда, необходимые действия, которые нужно совершить, чтобы избежать судебных разбирательств*

***Ключевые слова:*** *договор строительного подряда, односторонний отказ, нарушение условий договора, расторжение, суд.*

По общему правилу расторжение договора возможно только по соглашению сторон или на основании судебного решения при наличии определенных обстоятельств. Односторонний отказ от исполнения договора допускается только в случаях, определенных законом или договором.

Что касается договора строительного подряда, то для одностороннего расторжения договора Заказчику не требуется обращаться в суд, достаточно только уведомить Подрядчика о расторжении договора в одностороннем порядке. Вместе с тем с таким отказом может не согласиться Подрядчик, уклоняясь от денежных требований Заказчика или предъявляя встречные требования по оплате работ, что, скорее всего, приведет к судебному спору.

Как указывает С.А. Соменков, расторжению договора по инициативе одной стороны закон уделяет максимум внимания, поскольку расторжение договора в связи с отсутствием согласованной воли сторон по этому вопросу выходит за рамки нормально развивающегося договорного процесса [5,с.68].

При рассмотрении вопросов о расторжении договора строительного подряда и одностороннего отказа от его исполнения, хотелось бы обратить внимание на важнейший этап строительства – приемку работ. Зачастую все проблемные ситуации связаны именно с нарушениями Заказчиками правил приемки, установленных Гражданским кодексом РФ [1] и самим договором строительного подряда, что впоследствии не дает Заказчику возможности взыскать с Подрядчика неосвоенный аванс или защититься от необоснованных требований по оплате работ. Так, если Заказчик подписал акты по форме КС-2 и КС-3 без каких-либо замечаний, то он обязан оплатить стоимость работ, указанную в Актах. Поэтому в случае обнаружения при приемке работ недостатков, Заказчик должен зафиксировать их в акте сдачи-приемки работ, в противном случае, он не вправе впоследствии ссылаться на них.

Еще один важный момент, когда Заказчик вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. Согласно пункту 3 статьи 715 ГК РФ, если во время выполнения работы станет очевидным, что она не будет выполнена надлежащим образом, заказчик вправе назначить подрядчику разумный срок для устранения недостатков и при неисполнении подрядчиком в назначенный срок этого требования отказаться от договора подряда либо поручить исправление работ другому лицу за счет подрядчика, а также потребовать возмещения убытков.

М.Г. Розенберг выделяет в особую группу варианты одностороннего отказа от исполнения договора, предусмотренные общими положениями Гражданского кодекса РФ. По его мнению, «таким правом обладает сторона, в отношении которой не выполнено встречное обязательство либо обстоятельства с очевидностью свидетельствуют, что оно не будет исполнено в установленный срок (ст. 328 ГК РФ). Может им воспользоваться и кредитор при просрочке должника, если в связи с этим исполнение утратило для него интерес (ст. 405 ГК РФ)»[4, с.864].

Предоставленное заказчику право на односторонний отказ от договора по основаниям, предусмотренным статьей 715 ГК РФ, неоднократно подтверждалось Президиумом ВАС РФ (постановления Президиума ВАС РФ от 25.10.2011 № 9382/11, от 22.10.2013 № 6373/13) [6].

При этом в постановлении от 11.06.2013 № 1396/12 Президиум ВАС РФ подтвердил право сторон по договору подряда устанавливать для подрядчика неустойку на случай одностороннего отказа заказчика от договора по основаниям, предусмотренным статьей 715 ГК РФ [7].

В постановлении от 01.12.2011 № 10406/11 Президиума ВАС РФ указал на то, что с односторонним отказом заказчика от договора в соответствии со статьей 715 ГК РФ, у подрядчика отпадают основания для удержания ранее выплаченного аванса, который согласно пункту 1 статьи 1102 ГК РФ подлежит возврату [8].

© Кузьмичева А.С., 2018.

Научный руководитель: *Останина Елена Александровна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

Очевидно, что бремя доказывания обстоятельств, свидетельствующих о выполнении работы ненадлежащим образом или невозможности окончания выполнения работы к определенному сроку, в случае возражений подрядчика будет в данном случае возложено на заказчика. Как верно отмечают М. И. Брагинский, В. В. Витрянский, данной нормой заказчику предоставляется возможность не только контроля, но и принятия адекватных мер, а также означает применение ст. 397 ГК РФ, предусматривающей соответствующий способ достижения реального исполнения [2, с.62-63].

В отсутствии таких доказательств, суд может признать незаконным односторонний отказ от исполнения договора подряда [9].

Право заказчика на отказ от исполнения договора распространяется не только на случаи возникновения определенных, предусмотренных законом обстоятельств, в частности в ст. 715 ГК РФ, но может быть реализовано заказчиком и вне зависимости от каких-либо обстоятельств согласно ст. 717 ГК РФ. Так, согласно п. 2 ст. 715 ГК РФ, если подрядчик не приступает своевременно к исполнению договора подряда или выполняет работу настолько медленно, что окончание ее к сроку становится явно невозможным, заказчик вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения убытков. Данная норма действует независимо от включения ее сторонами в договор. Причем в пункте третьем данной статьи закреплено право заказчика отказаться от договора также в случае, когда во время выполнения работы станет очевидным, что она не будет выполнена надлежащим образом. В таком случае заказчик имеет право назначить подрядчику разумный срок для устранения недостатков и при неисполнении подрядчиком в назначенный срок этого требования отказаться от договора подряда либо поручить исправление работ другому лицу за счет подрядчика, а также потребовать возмещения убытков. Право заказчика на отказ от исполнения договора распространяется не только на случаи возникновения определенных, предусмотренных законом обстоятельств, в частности в ст. 715 ГК РФ, но может быть реализовано заказчиком и вне зависимости от каких-либо обстоятельств согласно ст. 717 ГК РФ. Так, согласно п. 2 ст. 715 ГК РФ, если подрядчик не приступает своевременно к исполнению договора подряда или выполняет работу настолько медленно, что окончание ее к сроку становится явно невозможным, заказчик вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения убытков. Данная норма действует независимо от включения ее сторонами в договор. Причем в пункте третьем данной статьи закреплено право заказчика отказаться от договора также в случае, когда во время выполнения работы станет очевидным, что она не будет выполнена надлежащим образом. В таком случае заказчик имеет право назначить подрядчику разумный срок для устранения недостатков и при неисполнении подрядчиком в назначенный срок этого требования отказаться от договора подряда либо поручить исправление работ другому лицу за счет подрядчика, а также потребовать возмещения убытков. Очевидно, что бремя доказывания обстоятельств, свидетельствующих о выполнении работы ненадлежащим образом или невозможности окончания выполнения работы к определенному сроку, в случае возражений подрядчика будет в данном случае возложено на заказчика. Как верно отмечают М. И. Брагинский, В. В. Витрянский, данной нормой заказчику предоставляется возможность не только контроля, но и принятия адекватных мер, а также означает применение ст. 397 ГК РФ, предусматривающей соответствующий способ достижения реального исполнения [2, с.62-63].

*Библиографический список*

1.Гражданский кодекс Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ. Часть вторая // Российская газета. – 1996. - 6, 7, 8 февраля. - № 23, 24, 25

2.Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Договоры о выполнении работ и оказании услуг (книга 3). - Статут, 2011. – 1055 с

3.Егорова М.А. Односторонний отказ от исполнения гражданско-правового договора. – М.: Статут, 2010. – с.

4.Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (части первой) / Под ред. О.Н. Садикова. – М.: Инфра-М. – 1021 с.

5.Соменков С.А. Расторжение договора в гражданском обороте: теория и практика. - М.: МЗ Пресс, 2010. - 228 с.

6.Постановления Президиума ВАС РФ от 25.10.2011 № 9382/11, от 22.10.2013 № 6373/13 // Официальный сайт Верховного суда РФ http://www.vsrf.ru/ (дата обращения: 03.03.2018)

7.Постановление Президиума ВАС РФ от 11.06.2013 № 1396/12 // Официальный сайт Верховного суда РФ http://www.vsrf.ru/ (дата обращения: 03.03.2018)

8.Постановление Президиума ВАС РФ от 01.12.2011 № 10406/11 // Официальный сайт Верховного суда РФ http://www.vsrf.ru/ (дата обращения: 03.03.2018)

9.Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 10 ноября 2015 года по делу № А56-86446/2014, постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 01 октября 2015 года по делу № А03-13891/2014 // // Официальный сайт Верховного суда РФ http://www.vsrf.ru/ (дата обращения: 01.03.2018)

*КУЗЬМИЧЕВА АННА СЕРГЕЕВНА* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия

УДК 340

***А.С. Кузьмичева***

# ПРОБЛЕМЫ НЕЗАКЛЮЧЕННОСТИ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА В СУДЕБНОЙ ПРАКТИКЕ

*В данной статье рассмотрены проблемы незаключенности договора строительного подряда в судебной практике. Приведены примеры решения в судебной практике ситуации, когда сторонами договор строительного подряда подписан не был, однако подрядчик начал строительство и выполнил частично оговоренные работы, но заказчик от подписания акта выполненных работ, а, следовательно, и от их оплаты отказался.*

***Ключевые слова:*** *договор строительного подряда, незаключенность договора, принцип добросовестности, акт выполненных работ.*

При разрешении споров, возникающих по договору строительного подряда, довольно часто встречается ситуация, когда между сторонами не достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора, и в силу этого договор признается судом незаключенным. Существенными условиями договора строительного подряда являются его предмет (строительство определенного объекта либо выполнение иных строительных работ), цена и срок [2].

Возникает проблема, какое решение следует принять суду в том случае, когда при рассмотрении вопроса о признании договора незаключенным суд приходит к выводу, что существенные условия договора строительного подряда не были согласованы контрагентами, но фактически сложились отношения сторон по выполнению подрядных работ, что свидетельствует о том, что имеет место волеизъявление сторон, направленное на исполнение договорных обязательств?

В литературе высказаны две противоположные позиции по данному вопросу. Первая позиция указывает, что при несогласовании существенных условий договор строительного подряда будет обязательно признан незаключенным. А.В. Мандрюков указывает, что «последствием несогласования существенных условий о предмете и сроке договора является признание такого договора незаключенным», но при этом данный автор отмечает, что «однако, признание договора незаключенным не является основанием для отказа от оплаты фактически выполненных работ»[5, с.24].

Вторая позиция состоит в том, что договор строительного подряда не может быть признан незаключенным, если были проведены фактические действия по исполнению договорных обязательств.

Так, по мнению В.В. Витрянского «отсутствие соглашения сторон по отдельным существенным условиям договора строительного подряда может компенсироваться их фактическими действиями по исполнению договорных обязательств»[1, с.32]. В. Кияшко вслед за В.В. Витрянским утверждает, что отсутствие в тексте договора условия о предмете договора имеет значение лишь до момента исполнения работ по такому договору. «Если договор исполнен, а стороной принято исполнение, значит, и предмет договора сторонами согласован, а договор заключен»[4].

Вторая позиция представляется верной, что следует из анализа гражданского законодательства. Так, п. 3 ст. 432 ГК РФ определяет, что «сторона, принявшая от другой стороны полное или частичное исполнение по договору либо иным образом подтвердившая действие договора, не вправе требовать признания этого договора незаключенным, если заявление такого требования с учетом конкретных обстоятельств будет противоречить принципу добросовестности (ст. 10 ГК РФ)». Аналогичный подход также отражен в п. 7. Информационного письма Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № 165 «Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными», который установил, что, если работы выполнены подрядчиком до согласования всех существенных условий с заказчиком и при этом приняты им, то договор не может быть признан незаключенным, а обязательства не возникшими»[3].

Ценность п.3 ст. 432 ГК РФ и п. 7. Информационного письма Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № 165 заключаются в том, что они установили направление для судов при разрешении споров в сфере строительного подряда о признании его незаключенным. И в случае, если сторона по договору строи-

© Кузьмичева А.С., 2018.

Научный руководитель: *Останина Елена Александровна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

тельного подряда заявляет о незаключенности договора, ссылаясь на то, что его существенные условия не согласованы, то необходимо применять нормы ГК РФ о добросовестности (ст. 10 ГК РФ), а также п.3. ст. 432 ГК РФ, введенный Федеральным законом от 08.03.2015 № 42-ФЗ. Это дает основание стороне договора строительного подряда защититься от недобросовестных действий контрагента, если работы по договору строительного подряда исполнялись, но оплата за них не поступила.

Но все же, не смотря на принятие вышеуказанных законодательных норм в судебной практике остаются во многом спорными вопросы в ситуации, когда сторонами договор строительного подряда подписан не был, однако подрядчик начал строительство и выполнил частично оговоренные работы, но заказчик от подписания акта выполненных работ, а, следовательно, и от их оплаты отказался.

Рассмотрим, как решается данная проблема в судебной практике. Позиция Арбитражного суда Уральского округа такова: «стоит обратить внимание на то, что в случае, если имеются подтверждения фактического использования не принятых работ заказчиком – это свидетельствует о наличии фактических подрядных отношений между сторонами» [8]. Так же Арбитражный суд Уральского округа в одном из постановлений указал, что возникновение фактических подрядных отношений можно доказывать, используя переписку сторон или претензии, выставленные друг другу» [10].

Данный подход к решению проблемы признания договора строительного подряда заключенным при подобных обстоятельствах в судебной практике видится правомерным. Однако, при принятии решения тем же Арбитражным судом Уральского округа можно встретить и противоположную позицию, утверждающую, что подписанный подрядчиком в одностороннем порядке акт выполненных работ не является доказательством возникновения и существования фактических подрядных отношений между сторонами при отсутствии договора или его признании судом незаключенным. «Ссылка заявителя кассационной жалобы на то, что судами в нарушение требований ч. 4 ст. 753 ГК РФ не оценены акты выполненных работ, подписанные подрядчиком в одностороннем порядке, отклоняется как неосновательная.

Сдача результата работ подрядчиком и приемка его заказчиком оформляются актом, подписанным обеими сторонами. Односторонний акт выполненных сторон может быть признан судом недействительным лишь в случае, если мотивы отказа от подписания акта признаны им обоснованными (п. 4 ст. 753 ГК РФ).

Указанная норма означает, что оформленный в таком порядке акт является доказательством исполнения подрядчиком обязательства по договору и при отказе заказчика от оплаты на суд возлагается обязанность рассмотреть доводы заказчика, обосновывающие его отказ от подписания акта приемки результата работ. Однако в данном случае договор между сторонами не заключен, в связи с чем, у истца не возникла обязанность выполнения подрядных работ, а у ответчика обязанность их принятия. При таких обстоятельствах оснований для оценки действительности односторонних актов выполненных работ у суда не имеется» [11]. Таким образом, по решению суда договор был признан незаключенным и иск об оплате выполненных работ был отклонен.

Аналогичную правовую позицию можно встретить в Постановлении Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 12.12.2015 по делу № А33-11343/2015[7]. Позиции данных судов представляются неправомерными и противоречащими п.3 ст. 432 ГК РФ и п. 7. Информационного письма Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № 165.Видится, что суд должен исследовать все обстоятельства дела, а не ограничиваться только исследованием текста договора и акта выполнения работ.

В то же время по рассматриваемой проблеме видится правомерными следующее решение Высшего Арбитражного суда РФ, который указал, что если акты не подписаны немотивированно, то у стороны по обязательству есть возможность отстоять свои интересы, но если же акт даже не направлялся контрагенту, то возможность взыскания денежных средств теряется»[6]. То есть вновь в решении суда указывается на необходимость исследования всех обстоятельств дела и их оценки.

Итак, по результатам анализа литературы и судебной практики видится, что при решении вопроса о возможности признания договора строительного подряда незаключенным, необходимо обратить внимание на следующее: в случае отсутствия в договоре одного из существенных условий и (или) не подписания сторонами приложений к нему необходимо оценивать в совокупности обстоятельства, отражающие понимание сторонами предмета договора, видов и объема подлежащих выполнению работ, а так же совершенные действия по исполнению договора. При этом, судам необходимо больше внимания уделять оценке, представленным доказательствам и фактическим обстоятельствам дела (факту выполнения истцом обусловленных спорным договором подряда работ, необоснованность отказа заказчика от приемки работ и от надлежащего оформления документов, удостоверяющих приемку работ, факту использования последним результатов работ), а не ограничиваться только текстом договора и акта о принятии работ.

*Библиографический список*

1.Витрянский, В.В. Договор в Гражданском кодексе России и в практике его применения / В.В. Витрянский // Вестник гражданского права. – 2007. – № 2. – С. 29-37.

2.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 23.05.2016) // Собрание законодательства РФ.- 1996. - № 5. - Ст. 410.

3.Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25.02.2014 № 165 «Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными»// http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

4.Кияшко, В. Отсутствуют существенные условия. Заключен ли договор? / В. Кияшко// http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

5.Мандрюков, А.В. Договор строительного подряда: основания расторжения, изменения и одностороннего отказа от исполнения / А.В. Мандрюков // Строительство: бухгалтерский учет и налогообложение. - 2012.- № 9. - С. 23-27.

6.Определение ВАС РФ от 21.06.2010 № ВАС-6393/10 по делу № А12-12230/2009// http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

7.Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 12.12.2015 по делу № А33-11343/2015//http://www.fassko.arbitr.ru/(дата обращения: 02.03.2018)

8.Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 07.02.2017 № Ф09-12435/16 по делу № А60-11898/2016// http://fasuo.arbitr.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

9.Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 08.06.2016 № Ф09-4640/16 по делу № А60-24709/2015// http://fasuo.arbitr.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

10.Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 10.11 2015 г. № Ф09-7858/15 по делу № А60-57128/2014// http://fasuo.arbitr.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

11.Постановление Федерального Арбитражного суда Уральского округа от 31.12. 2014 г. № Ф09-14176/13 по делу № А50-5583/2013// http://fasuo.arbitr.ru/ (дата обращения: 02.03.2018)

*КУЗЬМИЧЕВА АННА СЕРГЕЕВНА* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия

УДК 340

***С.В. Лукошкина, К.С. Кукарцев***

# АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИММУНИТЕТОВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

*В статье рассматриваются вопросы недостатков норм законодательства, посвященных реализации иммунитетов в уголовном судопроизводстве. Проанализированы коллизии норм между федеральным законодательством и нормами уголовно-процессуального кодекса, содержащие запрет на допрос некоторых лиц.*

***Ключевые слова:*** *иммунитет, свидетельский иммунитет, адвокат, уполномоченный по правам человека.*

Современное российское законодательство предусматривает ряд исключений из действия принципа равенства человека и гражданина перед законом и судом. Представляется, что к числу таковых относятся уголовно-процессуальные иммунитеты, рассматриваемые учеными-юристами в качестве особых охранительных механизмов, обеспечивающих высокий уровень состояния защищенности и свободы личности, обладающей специальным статусом [9, С. 18].

Институт уголовно-процессуального иммунитета, представляет собой одну из главных составляющих процессуальных гарантий, призванных, наряду с другими институтами, обеспечивать в уголовном судопроизводстве права и свободы определённых субъектов, выполняющих особые должностные функции [7, С. 181].

Актуальность исследования иммунитетов как института российского уголовного судопроизводства определяется, прежде всего, его современным состоянием, демонстрирующим несовершенство не только законодательного регулирования целого ряда положений иммунитетов, но и необходимостью теоретического осмысления комплекса проблем, связанных с правовой природой иммунитета. Существующие спорные вопросы реализации иммунитетов относятся к числу тех, которые разводят юристов по разные стороны дискуссионных баррикад, не позволяя найти необходимый компромисс.

Процессуальные иммунитеты в сфере уголовного судопроизводства закреплены как в УПК РФ, так и в иных федеральных законах, регулирующих правовое положение определенной категории лиц. При этом объем гарантий может регулироваться в этих нормативных правовых актах по-разному, что служит препятствием к обеспечению правовой определенности в следственно-судебной практике. Наблюдается определенное несоответствии между федеральным законодательством и нормами уголовно-процессуального кодекса, содержащие запрет на допрос некоторых лиц.

Так, все еще остается дискуссионным вопрос о свидетельском иммунитете Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации. В настоящий момент правом свидетельского иммунитета могут воспользоваться подозреваемый, обвиняемый, потерпевший, гражданский истец и ответчик, свидетель. Законодатель предусмотрел запрет на допрос священнослужителя, адвоката, защитника, судьи, присяжного заседателя, члена Совета Федерации, депутата Государственной Думы. Указанные лица обязаны отказаться от дачи показаний, относительно информации, перечисленной в ч. 3 ст. 56 УПК РФ. Однако, уголовно-процессуальное законодательство проигнорировало Уполномоченного по правам человека в РФ. Согласно ст. 24 Федерального конституционного закона от 26 февраля 1997 г. N 1-ФКЗ «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации» [3] Уполномоченный по правам человека вправе отказаться от дачи свидетельских показаний по гражданскому или уголовному делу об обстоятельствах, ставших ему известными в связи с выполнением его обязанностей. Уголовно-процессуальное законодательство занимает в этом вопросе непоследовательную позицию. Если ст. 69 ГПК РФ содержит указание на невозможность допроса Уполномоченного по правам в РФ, то уголовно-процессуальное законодательство такого указания не содержит. Так, по мнению Н.Ю. Волосовой, такая возможность зависит от собственного волеизъявления Уполномоченного [5, С. 111].

Также коллизия наблюдается между нормами ст. 49 закона «О средствах массовой информации» [1] и нормами уголовно-процессуального кодекса. Так, указанная статья обязывает журналиста сохранять конфиденциальность источника опубликованной информации, тогда как УПК РФ не препятствует допросу журналиста на предмет сведений о лице, согласившимся сотрудничать со средством массовой информации с условием сохранения в тайне данных о его личности [8, С. 157]. Данное обстоятельство дает основание для постановки вопроса о внесении в УПК РФ дополнений в целях регламентации условий и порядка раскрытия журналистской тайны в ходе производства по уголовному делу.

Другим примером может служить ст. 15 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Рос-

© Лукошкина С.В., Кукарцев К.С., 2018.

сийской Федерации» [2] согласно которой, депутат законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта Российской Федерации вправе отказаться от дачи свидетельских показаний по уголовному делу об обстоятельствах, ставших ему известными в связи с осуществлением его полномочий. В то же время такие лица не перечислены в ч. 3 ст. 56 УПК РФ среди субъектов, обладающих свидетельским иммунитетом. Вместе с тем с учетом положений ч. 2 ст. 51 Конституции РФ органы предварительного расследования должны предупреждать депутатов данного уровня о наличии у них соответствующей возможности. В противном случае полученные от них показания могут быть признаны недопустимыми доказательствами [6, С. 116].

Фактически процессуальные иммунитеты «запрятаны» в текстах различных законодательных актов. Как результат, правоприменитель, привыкший осуществлять производство по уголовному делу исключительно или преимущественно на основании положений УПК РФ, может допустить несоблюдение гарантий обладающего особым статусом лица, даже не предполагая о возможности их существования. Вряд ли такое закрепление иммунитетов на нормативном уровне способствует достижению обозначенного Конституционным Судом РФ баланса интересов.

Наконец, стоит урегулировать процедуру производства процессуальных действий в отношении лиц, добровольно отказавшихся от предоставленных им законом дополнительных гарантий. В частности, ч. 3 ст. 56 УПК РФ, устанавливающая перечень свидетельских иммунитетов, содержит формулировку «не подлежат допросу». Однако согласно правовой позиции Конституционного Суда РФ это отнюдь не означает абсолютный запрет на получение показаний от перечисленных в ней лиц. По его мнению, свидетельский иммунитет не может рассматриваться в качестве препятствия для реализации лицом, обладающим таким иммунитетом, права использовать известные ему сведения, в том числе в целях обеспечения и защиты прав и законных интересов субъектов, которых эти сведения непосредственно касаются [4]. Такой подход целесообразно закрепить в УПК РФ, распространив возможность отказа от иммунитета и на другие процессуальные действия.

На практике также вызывает трудности закрепленное в ст. 56 УПК РФ право не свидетельствовать против своих близких родственников, которое не распространяется на лиц, состоящих в фактических брачных отношениях, в том числе, лиц, имеющих общих детей. На наш взгляд, стоящая перед государством задача защиты семьи, материнства и детства, в данном случае должна решаться независимо от государственной регистрации семейных отношений.

Анализ недостатков норм законодательства, посвященных дополнительным гарантиям отдельных категорий лиц в сфере уголовного судопроизводства, свидетельствует о наличии дисбаланса в правовом регулировании данного института. Предоставление ряда из них видится неоправданным и в некоторых ситуациях может послужить безусловным препятствием к привлечению виновных лиц к уголовной ответственности. Зачастую интересам обеспечения личной неприкосновенности субъектов, обладающих особым статусом, придается излишне большое значение, что может повлечь причинение ущерба другим общественным ценностям. Совершенствование данных норм представляется актуальной задачей.

*Библиографический список*

1.О средствах массовой информации : Закон РФ от 27.12.1991 N 2124-1 (в ред. от 25.11.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) // Российская газета. – 1992. – № 32.

2.Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации : Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ (в ред. от 05.02.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1999. – № 42. – Ст. 5005.

3.Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации : Федеральный конституционный закон от 26.02.1997 N 1-ФКЗ (в ред. от 31.01.2016) // Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 9. – Ст. 1011.

4.Определение Конституционного Суда РФ от 06.03.2003 N 108-О // СПС «КонсультантПлюс».

5.Волосова Н.Ю. Свидетельский иммунитет уполномоченного по правам человека в Российской Федерации // Вопросы российского и международного права. – 2014. – № 1-2. – С. 108-114.

6.Казаков А.А. Дисбаланс в правовом регулировании процессуальных иммунитетов в сфере уголовного судопроизводства // Lex russica. – 2016. – № 4. – С. 115 - 123.

7.Лукошкина С.В. Иммунитеты в российском уголовном судопроизводстве. – Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2011. – 213 с.

8.Мельников В.Ю. Свидетельский иммунитет в уголовном судопроизводстве // Научный аспект. – 2015. – Т. 2. – № 2. – С. 157-159.

9.Тарнакоп О.Г. Иммунитеты в уголовном процессе. – М., 2011. – 142 с.

*КУКАРЦЕВ КИРИЛЛ СЕРГЕЕВИЧ* – магистрант, Байкальский государственный университет, Россия.

*ЛУКОШКИНА СВЕТЛАНА ВАЛЕРЬЕВНА* – кандидат юридических наук, доцент, Байкальский государственный университет, Россия.

УДК 342

***Р.К. Каволин***

# РЕШЕНИЕ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА КАК ИСТОЧНИК КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА

*В настоящей статье анализируется роль и место решения Конституционного суда в системе источников конституционного права*

***Ключевые слова:*** *органы государственной власти, источник права, право, правовая природа, правовые предписания, решение Конституционного суда.*

В настоящее время остро стоит вопрос, является ли решение Конституционного суда РФ источником конституционного права? Изучение правовой природы актов Конституционного суда способствует в дальнейшем развитию правотворческой деятельности органов государственной власти, укреплению законности в обществе. Прежде чем ответить на этот вопрос необходимо провести анализ природы источника права.

Категория «источник права» является одной из самых дискуссионных. Значимость исследования вопросов, касающихся источников права, так и представление о них является отправной точкой познания права [2, с.9]. Еще в конце XIX в известный российский ученый Н.М.Коркунов отмечал, что без изучения основных вопросов об источнике права, а также специфических особенностей тех или иных видов источника права нельзя судить вообще о природе и характере права [7, с.62].

Словарь В.Даля источником называет «всякое начало или основание, корень или причину, исходную точку, запас или силу, из которой что-то истекает, рождается, происходит» [4, с.59]. В Большом юридическом словаре под ред. В.Н.Додонова, В.Д.Ермакова, М.А. Крылова определяется, что «источник права - формы закрепления (внешнего выражения) правовых норм» [5, с.221-222]. На основе представленных словарях определениях термина, правовую дефиницию «источник права» возможно рассматривать в двух аспектах: как причину, обусловливающую правовое явление, и как определенный документ, содержащий правовую норму.

В современной правовой науке источник права в юридическом значении представляет собой кладезь правовых предписаний. В юридическом смысле источник права представляет собой способ закрепления и выражения правовых норм. Источник права в материальном смысле - это сами общественные отношения, то есть материальные условия жизни общества, система экономических отношений, существующие в обществе формы собственности.

Следует отметить, что в настоящее время отсутствует точное определение источника права. Причина отсутствия общего термина является многообразные формы его проявления.

Анализ специальной литературы позволяет отметить, что правоведы имеют широкий спектр взглядов и позиций по данному вопросу. Так, по мнению, В.И. Червонюка: «источник права - это официально-документальные и иные формы или способы выражения и закрепления норм права, придания им общеобязательного юридического значения» [15, С.311-312]. Е.Н.Трубецкой отмечает, что источник права необходимо понимать как «обстоятельство, влияющие на появление правовых норм, которые обусловливают обязательность устанавливаемых правил поведения» [12, с.75]. Таким образом, под источником права понимается нормативно – правовой акт органа государственной власти, в котором отражены юридические нормы.

Для того чтобы ответить на вопрос о том является ли решение Конституционного суда источником конституционного права, необходимо: 1) дать классификацию источников конституционного права; 2) определить основные критерии источников конституционного права.

В правовой системе Российской Федерации имеют место все источники права, но основным источником права является нормативный правовой акт. В то же время группа нормативных актов является объемной совокупностью источников, поэтому она имеет свою внутреннюю классификацию [8,134-136]. Сегодня в юридической литературе правоведы, по-своему, видят систему источников конституционного права.

Так, А.С. Авакьян, приводит следующую систему источников конституционного права. Система источников конституционного права Авакьян А.С. делит на уровни. Первый уровень – федеральный [1, с.75-76]. Сюда входят следующие источники конституционного права:

© Каволин Р.К., 2018.

а) Конституция РФ. Является главным источником конституционного права. Конституция РФ - это нормативно - правовой акт обладающей высшей юридической силой. Согласно Конституции РФ: «Конституция Российской Федерации имеет высшую юридическую силу, прямое действие и применяется на всей территории Российской Федерации. Законы и иные правовые акты, принимаемые в Российской Федерации, не должны противоречить Конституции Российской Федерации; б) законы о поправках к Конституции РФ; в) федеральные конституционные законы, которые принимаются по вопросам, прямо предусмотренным Конституцией РФ и регулирующие наиболее важные сферы общественных отношений (Статус Конституционного суда); г) федеральные законы – вид источников конституционного права. Они принимаются в случаях, когда Конституцией РФ предусмотрено регулирование общественных отношений именно федеральным законом; д) указы Президента. Данный нормативно - правовой акт издается Президентом РФ в пределах своих компетенций; е) акты палат Федерального собрания. Следующий уровень источников конституционного права - нормативные акты субъектов РФ: конституции республик, уставы краев, областей автономных областей и округов и т.д. [9,76-80].

Проанализировав классификацию источников конституционного права Авакьяна А.С. можно выделить два основных элемента источника конституционного права: 1) нормативно-правовой акт должен частично или полностью относится к источникам конституционного права, т.е. регулировать конституционно-правовые отношения; 2) источником конституционного права выступает акт нормативного характера.

По мнению Баглая М.В., система источников конституционного права, состоит из двух элементов: позитивное право и естественное право. Естественное право включает совокупность прав и свобод, исторически признанных человечеством как неотъемлемо присущие каждому человеку от рождения. В первом элементе, т.е. е позитивном праве входят следующие источники права: Конституция РФ; законы - федеральные конституционные законы, федеральные законы, законы субъектов РФ; договоры и соглашения; декларации; регламенты палат Федерального Собрания РФ; указы и распоряжения Президента РФ; постановления и распоряжения Правительства РФ; судебные решения (Постановления Конституционного суда РФ) [3, с.30-41].

В настоящее время не все правоведы согласны с тем, что акты Конституционного суда РФ можно отнести к источникам конституционного права. Для того, чтобы ответить на этот вопрос необходимо рассмотреть основные признаки, присущи всем источникам конституционного права. О.Е. Кутафин определяет следующие признаки источников конституционного права: а) в источниках конституционного права отражены решение соответствующих государственных органов о создании, изменении, отмене норм конституционного права; б) источник конституционного права определяет основы содержания и форму источников права для всех других отраслей права; в) источники конституционного права являются той формой, в которой нормы конституционного права выступают в реальной жизни, из которой черпаются знания о действующем конституционном праве, к которой обычно обращаются при решении конкретных правовых вопросов[10, с.217-218].

Наряду с признаками источник конституционного права должен обладать следующими свойствами: а) нормативно–правовые акты издаются государственными органами в пределах компетенции; б) имеют обязательную юридическую силу; в) четкое и ясное формулирование прав и обязанностей участников конституционно - правовых отношений.

Следует отметить, что большинство дел, которые рассматривает Конституционный суд – это проверка конституционности законов. Решения Конституционного суда РФ прекращает действие правовых норм, признанных несоответствующими Главному закону. На этом основании утрачивают силу правовые акты или их отдельные положения, не подлежат введению в действие и применению не вступившие в силу международные договоры Российской Федерации, не подлежат исполнению и должны быть пересмотрены в установленном порядке решения судов и иных органов государственной власти. Кроме того, решения Конституционного суда изменяют систему действующих правовых норм, следовательно, они носят нормативный характер.

Исходя из вышеизложенного, можем сделать вывод о том, что решения Конституционного суда РФ можно отнести к источникам конституционного права. Во-первых, решение Конституционного Суда Российской Федерации действует непосредственно и не требует подтверждения другими органами и должностными лицами; во-вторых, итоговое решение суда является окончательным и не подлежит обжалованию; в-третьих, акты или их отдельные положения, признанные неконституционными, утрачивают силу; в-четвертых, принятые решения специальным органом судебной власти – Конституционным судом РФ обязательны для исполнения.

*Библиографический список*

1.Авакьян С. А. Конституционное право России. Учебный курс : учеб. пособие : в 2 т. / С. А. Авакьян. — 5*е изд., перераб. и доп. — М. : Норма : ИНФРА-М, 2017. – С. 74-80.

2.Богдановская И.Ю. Понятие источника права в правовой доктрине стран «общего права» // Право и политика.-2007. - № 1, с.9].

3.Баглай М. В. Конституционное право Российской Федерации : учеб. для вузов / М. В. Баглай. — 6-е изд., изм. и доп. — М. : Норма, 2007. - С. 30-41

4.Даль В. Толковый словарь живого великорусского языка, в В 4 т. Т.2.-М., 2000, - С.59.

5.Додонов В. Н., Ермаков В. Д., Крылова М. А. Большой юридический словарь В.Н. Додонов, В.Д. Ермаков, М.А. Крылова М.: 2001, 2001, С. 221-212.

6.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс. Дата обращения 29.03.2018].

7.Коркунов Н.М. Лекции по общей теории права.- СПб., 2003.- С.62.

8.Конституционное право: учебник для бакалавров, студ., аспирантов, преп. юрид. вузов / отв. ред. Фадеев В. И. - Москва: Проспект, 2013. - 584 с.

9.Конституционное право: университетский курс [Электронный ресурс]: учебник: в 2 т. Т. 2 / под ред. Казанника А. И., Костюкова А. Н. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Проспект, 2016. – С. 427 - ЭБС "Консультант студента".

10. Кутафин О.Е. Источники конституционного права: монография.: О.Е. Кутафин –М. : Проспект, 2011 . - С. 217-219.

11. Марченко М.Н. Источники Права: учебное пособие / А.В. Марченко М.: Проспект, 2017, 471 с.

12. Трубецкой Е.Н. Энциклопедия права.- СПб.-1998.-.75.

13. Фарукшин, М. Х. Конституционное право субъектов Российской Федерации [Электронный ресурс]: учебное пособие / М. Х. Фарукшин. - Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2015. – С. 122. - ЭБС "Консультант студента".

14. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 05.02.2014) "О судебной системе Российской Федерации"[Электронный ресурс. Дата обращения 28.03.2018].

15. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) "О Конституционном Суде Российской Федерации" [Электронный ресурс. Дата обращения 27.03.2018].

16. Червонюк В.И. Теория государства и права: Учебник. / В.И. Червонюк– М.: ИНФРА – М, 2009 - С. 311-312.

*КАВОЛИН РОМАН КОНСТАНТИНОВИЧ* – магистрант, Марийский государственный университет, Россия.

УДК 342.84

***А.А. Николаева***

# ГОСУДАРСТВЕННАЯ АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА «ВЫБОРЫ»: ПРАВОВЫЕ ОСНОВАНИЯ И ПРОБЛЕМЫ СТАТУСА

*В статье рассматривается совокупность современных инструментов, обеспечивающих реализацию права граждан на управление государством, представленная, как система ГАС "Выборы". Автором проводится исследование правового статуса системы и выполняется комплексное рассмотрение нормативно-правовой базы, регламентирующей порядок ее использования. В процессе выполнения работы вскрываются пробелы в нормах действующего законодательства.*

***Ключевые слова:*** *право граждан на управление государством, ГАС «Выборы», электронное голосование, избирательный процесс, конституционное право.*

Реализация права граждан на управление государством посредством голосования практически на всем протяжении XX века представляла собой сложную и дорогостоящую процедуру. Причиной этого являлась и является необходимость ведения реестров избирателей или участников голосования, а также сам процесс обозначения гражданами своего выбора и технология подсчета голосов. Использование избирательных бюллетеней, сбор подписей и множество сопутствующих мероприятий со временем удалось автоматизировать, а уже к концу XX в. стали активно внедряться электронные компьютерные системы.

Первыми существенными шагами по данному направлению в Российской Федерации стало внедрение государственной автоматизированной системы (ГАС) "Выборы". Ее ввод в российскую правовую систему был произведен Указом Президента РФ №1723, который был подписан в 1994 году[1]. Указ предписывал ФАПСИ приступить к разработке автоматизированной избирательной системы и устанавливал сроки ввода системы в эксплуатацию. На решение технических задач федеральному агентству отводилось около полутора лет, - согласно положениям Указа, ГАС "Выборы" должна была быть введена в эксплуатацию в начале 1996 г.

Если внимательно взглянуть на содержание Указа №1723, то можно будет выделить 3 основные задачи, которые решались посредством создания автоматизированной системы подсчета голосов:

1.Совершенствование информационного обеспечения избирательного права.

2.Сокращение сроков, требуемых для подсчета голосов и подведения итогов.

3.Снижение издержек на организацию и проведение голосований.

За более чем 20 лет своего существования, государственная автоматизированная система "Выборы" превратилась в неотъемлемую часть избирательного процесса и прочно укоренилась в инструментарии Центральной избирательной комиссии Российской Федерации.

С момента ввода в эксплуатацию системы ГАС "Выборы" прошло уже более двух десятилетий. За это время было более ста законов и подзаконных актов, регламентирующих правовой статус системы и порядок использования, где наибольшего внимания заслуживает Федеральный закон №20 "О Государственной автоматизированной системе Российской Федерации "Выборы" [2]. Данный Федеральный закон следует считать основным нормативно-правовым актом, определяющим правовой статус и назначение системы ГАС "Выборы", а также регламентирующим порядок и принципы ее использования.

В названном законе вопросам правового статуса системы отводится 5 статья, где устанавливается цель ее использования, представленная исключительно в инструментальном выражении. Иными словами, статус системы представляется как средство автоматизации деятельности избирательных комиссий, инструмент облегчающий их работу по подготовке и проведению голосований во время выборов и референдумов. В ст. 4 №20-ФЗ рассматриваются принципы использования автоматизированной системы, где наибольшее внимание уделено вопросам безопасности системы и кратко сказано о гласности как принципа ее эксплуатации.

© Николаева А.А., 2018.

Научный руководитель: *Михеев Денис Степанович* – доктор юридических наук, профессор, Марийский государственный университет, Россия.

Таким образом, базовый закон, регламентирующий работу автоматизированной избирательной системы, нельзя признать последовательным и преемственным по отношению к президентскому Указу 1994 года, где прямо предусматривалось снижение затрат на организацию и проведение голосований, как одна из задач создания автоматизированного информационного комплекса. Кроме того, анализ Федерального закона №20-ФЗ не позволяет установить правового статуса данных, полученных с помощью системы ГАС “Выборы”. Чтобы определить его, потребуется рассмотреть смежные федеральные законы, где закрепляется применение ГАС “Выборы”.

Основополагающие принципы использования электронной автоматизированной избирательной системы закреплены в 4 федеральных законах:

1.Ст. 74 Федерального закона от 12.06.02 г. №67-ФЗ "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации"[3].

2.Ст. 12 Федерального конституционного закона от 28.06.04 г. №5-ФКЗ "О референдуме Российской Федерации"[4].

3.Ст. 80 Федеральный закон от 10.01.03 г. №19-ФЗ "О выборах Президента Российской Федерации"[5].

4.Ст. 94 Федерального закона от 22.02.14 г. №20-ФЗ "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации"[6].

Все 4 федеральных закона предписывают использовать систему ГАС “Выборы” в обязательном порядке при подготовке и проведении голосований. ФКЗ “О референдуме” не содержит детализации статуса системы и порядка ее использования при подготовке и проведении референдума. П. 2 ст. 12-ФКЗ предписывает руководствоваться положениями ФЗ “О ГАС “Выборы”, когда ГАС “Выборы” используется для организации и проведения референдумов.

Если же взглянуть на ст.94 Федерального закона “О выборах депутатов...” и ст.80 ФЗ “О выборах Президента…”, то невозможно будет пройти мимо положений о том, что никакого юридического статуса данные системы ГАС “Выборы” не имеют. Таким образом, использование информации, полученной в ходе автоматической обработки результатов голосования, может производиться только в информационных целях, - таких как гласность избирательного процесса. Использование информации, содержащейся в системе ГАС “Выборы” членами избирательных комиссий при составлении протоколов и других документов, обладающих юридической силой, следует рассматривать как сомнительную в правовом отношении практику.

Здесь наблюдается существенное расхождение с Федеральным законом о ГАС “Выборы”, где автоматизированная система рассматривается как один из инструментов информационного обеспечения работы избирательных комиссий. Важно помнить, что избирательные бюллетени, избирательные списки и протоколы избирательных комиссий являются документами, обладающими юридической силой. Включение в их обработку дополнительного звена, устанавливающего между ними связь, обобщающего данные и используемого в качестве средства информационного обеспечения работы избирательных комиссий, но, при этом, лишенного правовой силы - нарушает юридическую чистоту и целостность избирательного процесса.

Если же взглянуть на прочие законы и подзаконные акты, регламентирующие статус автоматизированной системы, порядок и принципы ее использование, то становится понятно, что работа по созданию ГАС “Выборы” до сих пор не завершена. Включение системы в региональное законодательство завершилось лишь к 2012-2013 гг., а обеспечение региональных подразделений ЦИК России всем необходимым для функционирования системы оборудованием происходит и по сей день. Большинство НПА, разработанных центральной избирательной комиссией и Правительством Российской Федерации для обеспечения функционирования системы, направлены на обеспечение ее безопасности и решение технических вопросов.

Нередко в НПА исполнительной власти встречаются положения, вступающие в противоречие с нормами федерального законодательства. Так, постановление ЦИК РФ “О Концепции развития Государственной автоматизированной системы Российской Федерации "Выборы" до 2016 года” содержит пункт 4.6.2, предусматривающий создание систем дистанционного электронного голосования для граждан с ограниченными возможностями[7]. Как будут применяться такие системы для голосования во время парламентских выборов - не ясно, т.к. федеральное законодательство о выборах в Государственную Думу лишает такое волеизъявление юридической силы.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1. Система ГАС “Выборы” не является завершенной и ее использование требует существенной юридической проработки.

2.Задачи, поставленные Указом Президента №1723 от 1994 г., к настоящему времени до сих пор не выполнены, а появление автоматизированной системы не позволило удешевить избирательный процесс.

*Библиографический список*

1. Указ Президента РФ от 23 августа 1994 г. N 1723 "О разработке и создании государственной автоматизированной системы Российской Федерации "Выборы".

2. Федеральный закон от 10 января 2003 г. N 20-ФЗ "О Государственной автоматизированной системе Российской Федерации "Выборы" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» (дата обращения: 02.04.2018).

3. Федеральный закон от 12.06.02 г. №67-ФЗ "Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» (дата обращения: 02.04.2018).

4. Федеральный конституционный закон от 28.06.04 г. №5-ФКЗ "О референдуме Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» (дата обращения: 02.04.2018).

5. Федеральный закон от 10.01.03 г. №19-ФЗ "О выборах Президента Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» (дата обращения: 02.04.2018).

6. Федеральный закон от 22.02.14 г. №20-ФЗ "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант» (дата обращения: 02.04.2018).

7. Постановление Центральной избирательной комиссии РФ от 26 декабря 2012 г. N 155/1160-6 "О Концепции развития Государственной автоматизированной системы Российской Федерации "Выборы" до 2016 года".

*НИКОЛАЕВА АЛЕКСАНДРА АЛЕКСАНДРОВНА* – магистрант, Марийский государственный университет, Россия.

УДК 347.1

***А.С. Петров***

# ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ СООТНОШЕНИЯ ЗАДАТКА И АВАНСА

*Целью настоящей статьи является рассмотрение правовой природы таких средств платежа как задаток и аванс, выявление отличительных черт для правильного применения норм гражданского законодательства на практике. Указанная цель может быть достигнута только при системном подходе в изучении рассматриваемых правовых институтов.*

***Ключевые слова:*** *задаток, аванс, средство платежа, способ обеспечения обязательства.*

В юридической литературе сформировалось устойчивое мнение о том, что на практике разграничить понятие задатка и аванса представляется затруднительным. Стороны договора, стремясь сократить риски от неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств, именуют задатком любые выплаченные вперед денежные средства. [1, с. 54]

На основе проведенного исследования, изученной судебной практике, считаю приведенную точку зрения обоснованной и оправданной. При этом можно выявить и другую тенденцию: большое количество обращений граждан в суд связано с требованием изменить условие договора, признать выплаченную стороне договора сумму задатком, а не авансом.

Следует отметить, что понятия задатка и аванса, закреплены в ст. 380 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ).

Так, в силу п. 1 ст. 380 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ), под задатком понимается денежная сумма, выдаваемая одной из сторон договора в счет причитающихся с нее по договору платежей другой стороне, в доказательство заключения договора и в обеспечение его исполнения. При этом, соглашение о задатке независимо от суммы задатка должно быть совершено в письменной форме. [2]

Интересно представить следующие мнение, Ф.Г. Шершеневич, писал «Можно смело сказать, что ни одна сделка, заключаемая русским народом, в которой исполнение предполагается во времени, не обходится без задатка: совершается ли купля - продажа, покупщик дает задаток продавцу; заключается ли договор о найме имущества или о личном найме, наниматель дает задаток; подряжается ли кто что-либо доставить, устроить, сделать, задаток дается подрядчику; стоит выйти в базарный день на рынок в любом русском городишке, чтобы увидеть, что крестьянин не всегда повезет с рынка какой-нибудь мешок хлеба или овса, не получив прежде задатка». Также ученый отмечал, что «задаток имеет в русском быту громадное значение, каким он далеко не пользуется на Западе». [3]

На сегодняшний день, с учетом развитых экономических отношений, стороны используют в качестве средства платежа- аванс.

В силу действующего законодательства, понятие аванса сформулировано следующим образом: в случае сомнения в отношении того, является ли сумма, уплаченная в счет причитающихся со стороны по договору платежей, задатком, в частности вследствие несоблюдения правила, установленного пунктом 2 настоящей статьи, эта сумма считается уплаченной в качестве аванса, если не доказано иное. (п. 3. ст. 380 ГК РФ)

В отличие от задатка соглашение об авансе может быть заключено в устной форме (ст. 159 ГК РФ). Но согласно п. 2 ст. 161 ГК РФ простая письменная форма соглашения об авансе обязательна для физических лиц, если сумма аванса превышает 10 000 рублей. Несоблюдение данной нормы лишает стороны права в случае спора ссылаться в подтверждение сделки и ее условий на свидетельские показания, но не отнимает у них права приводить письменные и другие доказательства (п. 1 ст. 162 ГК РФ).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что определения, представленные законодателем, не являются достаточно точно сформулированными. Исходя только из одного определения невозможно выявить главные и определяющие черты рассматриваемых правовых институтов.

Представляется актуальным рассмотреть следующий пример [4], между С.П. и К. была оформлена расписка, из которой следует, что истец передала К. денежную сумму в счет уплаты части стоимости квартиры. В расписке оговорено, что если покупателем не будет выплачена оставшаяся сумма в установленный срок, то задаток покупателю не возвращается. Факт получения денежных средств подтвержден

© Петров А.С., 2018.

Научный руководитель: *Сазанкова Оксана Валерьевна* – кандидат юридических наук, зам. заведующего кафедрой, доцент кафедры гражданского и гражданского процессуального права Хабаровского государственного университета экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

материалами дела и ответчиком не оспаривался. Денежную сумму ответчик не возвращает, ссылаясь на то, это задаток, который не подлежит возвращению, так как в срок не была выплачена оставшаяся сумма по договору в размере. С.П. просила взыскать сумму аванса.

Договор купли-продажи жилого помещения сторонами заключен не был.

Разрешая требования, суд первой инстанции, руководствуясь ст. ст. 380, 1109 ГК РФ признал взыскиваемую денежную сумму авансом, уплаченным в счет причитающегося по договору купли-продажи платежа. Учитывая, что сделка между сторонами не состоялась, а иных оснований для удержания ответчиком полученной от истца денежной суммы не имеется, суд пришел к выводу об удовлетворении исковых требований.

В другом деле [5], Е. обратилась в суд с иском к ООО «Черное море», ООО «Трэвел Ритэйл» о признании соглашения о задатке недействительным, взыскании неустойки, штрафа, компенсации морального вреда, указав, что 21.12.2016 г. она заключила ООО «Трэвел Ритейл» договор о реализации туристического продукта. Е. внесла аванс в форме задатка за часть оплаты туристического продукта в размере 60 000 рублей. Однако в связи с переносом ежегодного отпуска мужа она обратилась к ответчику с просьбой изменить срок путешествия на поздние даты, однако ей было отказано.

Решением Железнодорожного районного суда г. Хабаровска от 03 мая 2017 года исковые требования Е. удовлетворены, постановлено.

Не согласившись с принятым решением, ООО «Черное море» обратилось с апелляционной жалобой. Считает, что оспариваемое решение подлежит отмене ввиду неправильного определения обстоятельств, имеющих значение для дела, несоответствия выводов суда фактическим обстоятельствам дела. Судом не учтено, что туроператор исполнил свое обязательство по бронированию и оплате в пользу туриста всех услуг, входящих в туристический продукт, понес фактически расходы для организации тура для туристов. Кроме того, указывает, что суд при вынесении решения не исследовал доказательства, представленные ответчиком в обоснование своих возражений, и пришел к выводу о том, что ответчиком не доказан размер понесенных фактических расходов туроператором.

При таких обстоятельствах суд первой инстанции пришел к обоснованному выводу о взыскании с ООО «Черное море» денежных средств (аванса), уплаченных истцом по договору о реализации туристского продукта, в сумме 60 000 рублей, поскольку факт несения туроператором расходов до момента прекращения договорных отношений и размер фактически понесенных расходов, связанных с оказанием услуг по предоставлению турпродукта, ответчиком в суде первой инстанции подтвержден не был.

Из анализа положений ГК РФ, следует, что задаток является способом обеспечения обязательства и соответственно выполняет три функции: платежную, доказательственную и обеспечительную.

Платежная функция выражается в том, что задаток служит средством частичного от основной суммы платежа; доказательственная — доказательством заключения договора, а сущность обеспечительной функции заключается в том, что переданная сумма выступает гарантией исполнения обязательства и в случае, если оно не будет исполнено, она считается компенсацией за несостоявшуюся сделку. Как указано в юридической литературе, реализация его обеспечительной функции возможна только при наличии вины. [4] Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда РФ в Определении от 28 июня 2016 г. № 37-КГ16-6 указала, что «основная цель задатка — это предотвращение неисполнения договора». [6]

Аванс представляет собой денежную сумму, уплаченную до исполнения договора в счет причитающихся платежей по договору, то есть выполняет платежную и удостоверяющую функции [7]. Соотношение задатка и аванса представлен в нижеследующей таблице 1.

Таблица 1

Соотношение задатка и аванса

| Основание | Задаток | Аванс |
|---|---|---|
| Письменная форма | Обязательна | ____ |
| При прекращении обязательства до начала его исполнения по соглашению сторон либо вследствие невозможности исполнения | должен быть возвращен. | Может и не возвращаться, если стороной, его получившей, уже произведены какие-то правомерные затраты по данному обязательству. |
| если за неисполнение договора ответственна сторона, которая произвела платеж | остается у другой стороны. | Аванс не является способом обеспечения исполнения обязательств и доказательством заключения договора, а выполняет только платежную функцию |
| если за неисполнение договора ответственна сторона, получившая задаток, она обязана уплатить другой стороне | В двойном размере. | В одинарном размере. Отказ от возврата аванса признается неосновательным обогащением |
| может быть обеспечено исполнение обязательства по заключению основного договора | Да | _____ |

Исходя из вышесказанного, очевидно, что аванс выгоден для продавца, но никак не для покупателя. Так, если сделка не состоится по вине продавца, то он будет обязан вернуть покупателю двойную сумму. Но и покупателю надо быть, что называется, «на стороже», ведь если сделка сорвется по его вине, то он не сможет требовать возврата задатка.

*Библиографический список*

1 Суханов Е.А. Российское гражданское право: учебник: в 2-х томах. Том II. Обязательственное право/ Е.А. Суханов — М., Статут, 2011.

2 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) от 30.11.1994г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. — 1994. — № 32. — ст. 3301.

3 Брагинский М.И., договорное право. Общие положения книга первая, 2006/ М.И. Брагинский, В.В. Витрянский/ Консультант плюс.

4 Определение Судебная коллегия по гражданским делам Приморского краевого суда от 19 января 2016 г. по делу N 33-12238/ Консультант плюс.

5 Апелляционное определение Хабаровского краевого суда от 17 июля 2017 г. по делу N 33-5551/2017/ Консультант плюс.

6 Определение судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда РФ от 28 июня 2016 г. № 37-КГ16-6/ Консультант плюс.

7 Апелляционное определение Липецкого областного суда от 09.03.2016 по делу N 33-690/2016 / Консультант плюс.

*ПЕТРОВ АРТЕМ СЕРГЕЕВИЧ* – магистрант, Хабаровский государственный университет экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

УДК 347.1

***А.С. Петров***

# ПРОБЛЕМА ОБЛОЖЕНИЯ НДС ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНОГО ПЛАТЕЖА

*Целью настоящей статьи является рассмотрение обеспечительного платежа как способа обеспечения обязательств и выявления возможности его обложения налогом на добавленную стоимость для правильного применения норм гражданского и налогового законодательства на практике. Указанная цель может быть достигнута только при системном подходе в изучении рассматриваемых правовых институтов.*

***Ключевые слова:*** *аванс, налог на добавленную стоимость, обеспечительный платеж, способ обеспечения обязательства.*

Такое понятие, как обеспечительный платеж не было закреплено законом до 01.06.15 г., но в тоже время широко использовалось в договорной практике Российской Федерации. Термин обеспечительный платеж был внесен в Гражданский Кодекс Российской Федерации Федеральным законом от 08.03.15 № 42. В ст. 381.1 Гражданского кодекса Российской Федерации говорится, что обеспечительный платеж — это денежное обязательство, в том числе обязанность возместить убытки или уплатить неустойку, которое обеспечивается внесением денежных средств, которые одна сторона договора перечисляет другой [1]. Очень часто данная мера обеспечения используется в договорах аренды.

По своей сути, обеспечительный платеж должен гарантировать исполнение обязательств, которые могут возникнуть в будущем. Если обязательство наступает, то обеспечительный платеж входит в сумму счета для исполнения возникшего обязательства.

*Как пример обеспечения: возвращение взятого имущества после окончания договорных отношений; гарантия бережного отношения к взятому по договору имуществу; возможность взыскать сумму в счет неисполненного обязательства в виде обеспечительного платежа.*

*Также необходимо выяснить, что такое налог* на добавленную стоимость. НДС – это взимание в бюджет Российской Федерации части от цены товара, услуги или работы. По факту это основной и самый доходный способ пополнения казны государства. Все люди покупают тот или иной товар являются невольными плательщиками НДС, который заранее включен в цену. В некоторых странах, например США, налог на добавленную стоимость в цену не включен, а взимается уже после покупки. Ставка по НДС в нашей стране 18%, на некоторые виды товаров 10% и соответственно 0%

*Интересна проблема обложения НДС обеспечительного платежа. Данный вопрос не имеет на текущее время четкого однополярного ответа. Несмотря на то, что данная мера обеспечения обязательств применяется довольно давно, по изученной мною судебной практике, решения по обложению налогом часто принимаются неоднородно.*

Есть мнение, что обеспечительный платеж должен облагаться налогом постольку, поскольку это оплата неких работ и услуг и в соответствии с этим он подпадает под ст. 162 НК РФ.

Разобравшись в данной проблеме, я пришел к выводу, что обеспечительный платеж облагается НДС не во всех случаях, а только при наступлении некоторых условий. До того, как данная мера обеспечения обязательств была введена на законодательном уровне, решение об обложении НДС зависел от того, признает ли суд обеспечительный платеж как имеющий признаки аванса, то есть платежа(оплаты) некоторых товаров и услуг или нет. Если данный платеж признавался авансом, НДС должен был взиматься. Можно привести как пример постановление ФАС Поволжского округа от 24.03.2011 по делу № А12-16130/2010, где суд в материалах дела увидел в обеспечительном платеже указанный в договоре купли-продажи признаки аванса. В данном случае обложение НДС наступало с момента получения платежа [2].

В случае если обеспечительный платеж ни каким образом не связан с оплатой товаров и услуг, а несет чисто гарантийную функцию, то НДС не взимался. Можно привести в пример постановление ФАС ПВО от 24.07.14 № А12-22792/2013, где суд рассмотрев кассационную жалобу ООО "Инвестиционная

© Петров А.С., 2018.

Научный руководитель: *Сазанкова Оксана Валерьевна* – кандидат юридических наук, зам. заведующего кафедрой, доцент кафедры гражданского и гражданского процессуального права Хабаровского государственного университета экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

компания "СитиЦентр" признал недействительным решение ИФНС по Центральному району г. Волгограда. Судьи пришли к выводу, что платеж, полученный ООО "Инвестиционная компания "СитиЦентр" от контрагента в качестве гарантийного (обеспечительного) взноса, не является авансом и не требует уплаты НДС [3].

На данный момент, после введение на законодательном уровне понятия обеспечительного платежа практика стала более определенной и однополярной. Необходимости доказывания того, что обеспечительный платеж не является авансом, то есть частичной оплатой каких-либо товаров и услуг больше нет.

То есть по факту, обеспечительный платеж, несмотря на название не носит функции платежа как такового, а носит функцию гарантии надлежащего исполнения возникшего обязательства. Он не является расходом отдающего контрагента или доходом принимающего контрагента, в связи с тем, что будет возвращен в случае надлежащего исполнения обязательства. В связи с этим он не подпадает под статью 162 Налогового Кодекса Российской Федерации.

Но все же есть условие, в связи с которым обеспечительный платеж может облагаться налогом. В случае неисполнения условий договора, исполнение которых гарантируется платежом, его сумма идет в счет исполнения обязательства, то есть не возвращается передавшей его стороне. В данном случае обеспечительный платеж будучи суммирован в счет оплаты по неисполненному обязательству подлежит обложению НДС.

Также в письме Министерства Финансов Российской Федерации от 24 марта 2017 г. N 03-03-07/17197 сказано, что сумма обеспечения исполнения контракта, возвращенная налогоплательщику после выполнения условий, предусмотренных договором, не является доходом и, соответственно, не учитывается при исчислении налога на прибыль организаций, что подтверждает мои слова [4].

Из письма можно сделать вывод, что Минфин выводит некое соотношение и похожесть обеспечительного платежа на залог, так как они, являясь способами обеспечения обязательств, имеют общую правовую основу и функцию. Также Минфином говорится, что к обеспечительному платежу, как и к залогу и задатку может быть применен подпункт 2 пункта 1 статьи 251 Налогового Кодекса Российской Федерации. Это значит, что обеспечительный платеж, как залог и задаток не учитывается при определении налоговой базы [5].

Резюмирую сказанное, можно сделать вывод что:

В связи с тем, что по мнению Минфина в письме от 24 марта 2017 г. обеспечительный платеж и залог несут одну обеспечительную функцию и по своей природе похожи, то по п. 1 ст. 251 НК РФ налогом не облагаются.

Обеспечительный платеж носит первично гарантийную функцию в договорах и изначально не несет платежной функции. В связи с этим его нельзя назвать авансом или иным способом расчета.

Обеспечительный платеж не облагается налогом на добавленную стоимость, если он был возвращен лицу его выдавшему, в связи с надлежащим выполнением своих обязательств. В случае же, если лицо выдавшее платеж обязательство не исполнило и платеж не был возвращен, данная сумма должна облагаться НДС.

*Библиографический список*

1 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1) от 30.11.1994г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. ст. 3301.

2 Постановление ФАС Поволжского округа от 24.03.2011 по делу № А12-16130/2010/ Консультант плюс.

3 Постановление ФАС ПВО от 24.07.14 № А12-22792/2013/ Консультант плюс.

4 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 2) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018) Консультант плюс.

5 Письмо Минфина России от 24.03.2017 N 03-03-07/17197/ Консультант плюс.

*ПЕТРОВ АРТЕМ СЕРГЕЕВИЧ* – магистрант, Хабаровский государственный университет экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

УДК 347.1

***О.В. Мельников***

# ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОХРАНА ИЗОБРАЖЕНИЯ ГРАЖДАНИНА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

*Данная статья посвящена анализу действующего законодательства РФ, регулирующего отношения, связанные с использованием изображения гражданина в сети Интернет. Приведены примеры судебной практики.*

***Ключевые слова****: гражданское право, изображение, сеть Интернет, социальная сеть, согласие изображенного лица, судебное решение.*

На сегодняшний день сеть Интернет представляет собой особое информационное пространство, которое содержит в себе научную, образовательную, развлекательную и иную информацию. Главной особенностью сети Интернета, является то, что дает огромную возможность свободно искать, получать, передавать, распространять информацию с помощью сайтов. Сайты в сети Интернет содержат огромное количество текстовых, графических, аудио-, видео-, а также иных видов информации, включая изображение граждан. К сожалению, на сегодняшний день, ситуация сложилась так, что пользователи сети Интернет регулярно своими действиями нарушают право граждан на охрану изображения. Обосновывается это следующими обстоятельствами: во-первых сеть Интернет позволяет пользователям оставаться «анонимными», а значить позволяет уйти от привлечения их к ответственности, во-вторых не достаточно эффективно проработана норма в области охраны и защиты изображения граждан в сети Интернет.

В настоящее время, в гражданском законодательстве не содержится определение, которое позволяло бы внести ясность, что является изображением гражданина. Ведь создание изображения гражданина помимо технических средств, как фото- видеосъемка, фоторобот, может воспроизведено в виде изобразительной деятельности: портрета, скульптуры, рисунка и иных способов. Это позволит свести к минимуму ситуации, когда недобросовестное лицо попытается ввести в заблуждение суд и заявит, что созданный образ гражданина не будет являться изображением гражданина, не требующий согласие на его использование.

В процессе изучения юридической литературы нам встретилось следующее определение изображение гражданина, предложенное Николаевой А. А.: физическое лицо, которое «обладает совокупностью неповторимых индивидуальных признаков и характеристик элементов внешности этого физического лица», и с помощью которых возможно отличить данное лицо от других [1].

Для начала определимся, что является сетью Интернет. Данное определение содержится в ст. 2 федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [2] законодатель дает определение «Интернет», при этом обозначает ее, как «информационно-телекоммуникационная сеть» – это «технологическая система, предназначенная для передачи по линиям связи информации, доступ к которой осуществляется с использованием средств вычислительной техники».

До 2006 года в гражданском кодексе не содержались специальные нормы, регулирующие «охрану изображения гражданина», но после принятия федерального закона «о введении в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» [3], в главу 8 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации была добавлена ст. 152.1 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [4]. Нормы данной статьи устанавливают, что обнародование и последующие использование изображений граждан, допускается только с их согласия. Однако в законе не установлено, в какой форме должно быть выражено согласие, несмотря на это в суды придерживаются позиции, что согласие может быть выражено в устной, письменной форме либо совершение действий лицом, свидетельствующие на дальнейшее использование его изображение. Кроме того, указанная правовая позиция позже была закреплена в п. 46 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» (далее – Пленум ВС РФ № 25) [5]. Таким образом, согласие на обнародование и использование изображения

© Мельников О.В., 2018.

Научный руководитель: *Дерюга Николай Николаевич* – доктор юридических наук, профессор кафедры гражданского и гражданского процессуального права Хабаровского государственного университета экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

гражданина представляет собой сделку, которая может быть выражена в устной, письменной, конклюдентной форме.

Из общего правила охраны изображений гражданина ст. 152.1 ГК РФ есть ряд исключений, когда согласие не требуется. Не вдаваясь в частности, крупными штрихами обозначим их:

1) использование изображения осуществляется в государственных, общественных или иных публичных интересах;

2) гражданин был снят в публичном месте, при условии, что гражданин не является основным объектом изображения;

3) гражданин позировал фотографу за вознаграждение.

В случае отсутствие согласия на обнародование изображения гражданина, может повлечь весьма серьезные последствия. Так п. п. 2, 3 ст. 152.1 ГК РФ предоставляют гражданину, чье право на изображение нарушено следующие возможности:

1) требовать изъятия из гражданского оборота и уничтожение изъятого материала;

2) требовать удаления изображения гражданина, а также пресечения или запрещения дальнейшего его распространения, которое было получено или используется без согласия, в сети Интернет.

Также закон не лишает права предъявления требования о компенсации морального вреда, если он был причинен согласно ст. 151 ГК РФ.

Помимо указанных способов, законодатель не лишает гражданин в отношении его изображения использовать иные способы защиты нарушенных прав, так в ст. 12 ГК РФ:

1) самозащита права, когда обращается с требованием (прекратить или удалить) к лицу, которое разместило или использует изображение гражданина в сети Интернет без его согласия;

2) признание права на собственное изображение;

3) установление судом факта нарушения личных неимущественных прав гражданина;

4) опубликования решения суда о допущенном нарушении.

Так, во избежание подобных ситуаций, на некоторых веб-сайтах, пользователя предупреждают об ответственности за размещение изображений без согласия граждан на их размещение. Так, например, в правилах пользования сайтом социальной сети «ВКонтакте», пользователя предупреждают об ответственности за передачу, загрузку или публикацию несогласованных материалов авторов или изображений граждан. [6].

Как правило, перед тем как гражданин опубликует свои изображения в сети Интернет, ему предложат ознакомиться, и согласится с установленными правилами использования контента на этом веб-сайте. Если правила использования контента на сайте отсутствует или не гарантирует конфиденциальность и неразглашаемость информации, то в случае нарушенного права на изображения, суды, как правило, выносят решение не в пользу истца.

Если гражданин сам разместил свои изображения в открытом доступе, позволяет ли это иным лицам использовать такое изображение без получения его согласия? Так, в п. 43 Пленума ВС РФ № 25 дается разъяснение для решения подобных споров, когда в одних случаях обнародованное изображение гражданина в сети Интернет, и общедоступность его не дает право использовать такое изображение иным лицам без согласия автора, в других – такие действия могут подтвердить выраженное согласие гражданина на дальнейшее использование такого изображения. Рассмотрим на примерах из судебной практики. Так, в одном деле суд установил, что опубликованная фотография истца была получена ответчиком из социальной сети на сайте «ВКонтакте», где была размещена самим истцом наравне с другими своими изображениями, для обозрения неопределенным кругом лиц, имеющим доступ к данному сайту. Суд не нашел основания для удовлетворения иска, так как «истец фактически своими действиями выразил добровольное волеизъявление на обнародование своего изображения, его обсуждение, дачи пользователями сайта своих оценок фотографиям истца», отказать в иске [7].

В другом деле суд установил, что ГТРК без согласия, использовал фотографию истца, которым была добровольно обнародована в открытом доступе в социальной сети Интернет, в репортаже. Несмотря на то, что закон не предусматривает обязанность для СМИ, которые используют изображения граждан, получать согласия от этого гражданина, несмотря на то, что это изображение находится ли оно в открытом или закрытом доступе. Суд пришел к выводу, что данное обстоятельство не является правовым основанием для использования фотографии истца без ее согласия, так как ст. 152.1 ГК РФ содержит императивный запрет на использование изображений гражданина без его согласия, кроме случаев, когда такое согласие не требуется, и удовлетворил исковые требования [8].

Тем не менее, на практике встречаются некоторые трудности, связанных с защитой права на изображение гражданина в сети Интернет:

1) предоставление стороной допустимых и надлежащих доказательств, которые позволяют установить, что изображение гражданина обнародовано и используется в сети Интернет, без его согласия.

Само понятие доказательство в гражданском судопроизводстве содержится в ст. 55 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – ГПК РФ) [9] «полученные в предусмотренном законом порядке сведения о фактах, на основе которых суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельства…». На основании ст. 56 ГПК РФ Пленум ВС РФ № 25 в п. 48 распределил бремя доказывания следующим образом: истец должен доказать факт несогласованного обнародования и использования его изображения в сети Интернет. Другая сторона должна будет доказать то, что имело право на обнародование и использование такого изображения.

Что касается способов доказывания фактов распространения сведений в сети Интернет, то согласно п. 7 Постановления Пленума Верховного Суда «о практике применения судами Закона Российской Федерации» «о средствах массовой информации» [10] (данное положение относится к изображениям граждан, размещенным в сети Интернет), суды вправе принять любые средства доказывания, предусмотренным гражданским процессуальным законодательством, поскольку федеральным законодательством это не ограничено.

Однако как показывает анализ судебных решений, когда стороны предоставляют распечатки страниц из сети Интернет или сделанные фотографии с экрана компьютера при этом они надлежащим образом не заверены, суды признают такие доказательства недопустимыми на основании ст. ст. 67, 71 ГПК РФ. В таких случаях, согласно законодательству о нотариате [11] ч. 1 ст. 102 до возбуждения гражданского дела в суде, нотариус может фиксировать наличие подобных нарушений, путем составления протокола осмотра содержания веб-сайта в сети Интернет;

2) установление, кто будет являться надлежащим ответчиком. Это может быть лицо, которое обнародовало или использует изображение гражданина, не имеющее на это право. Однако это не всегда возможно узнать, так как благодаря техническим возможностям сети Интернет, дающий возможность пользователям оставаться в нем анонимным не позволяет установить, кто является лицом, от чьего имени на веб-сайте обнародовано или используется изображение гражданина без его согласия. В таком, случае надлежащими ответчиками будет выступать владелец веб-сайта. Для того чтобы установить лицо, являющееся владельцем (администратором) веб-сайта, можно, обратившись к регистратору доменных имен, который осуществил регистрацию данного веб-сайта на определенное лицо. Регистратор веб-сайта устанавливается от зоны, в которой он находится, если находится в Рунете, то с помощью справочного сервиса www.cctld.ru. или www.кц.рф, если находиться в зонах .NET, .ORG, .COM, то через справочный сервис www.whois.net. Обратившись к регистратору, возможно получить наименование и контактные данные лица - владельца (администратора) веб-сайта в сети Интернет [12].

Подводя итог нашей статьи можно сделать вывод, что охране изображения гражданина, в том числе в сети Интернет, уделено недостаточно вниманию и поэтому существует ряд проблем, таких как:

1) не закреплено в гражданском законодательстве понятие изображение гражданина;

2) не раскрывается в ст. 152.1 ГК РФ форма согласия;

3) предоставление стороной допустимых и надлежащих доказательств, которые позволяют установить, что изображение гражданина обнародовано и используется в сети Интернет, без его согласия;

4) установление надлежащего ответчика.

*Библиографический список*

1 Гришаев, С. П., Николаева, А. А. Комментарий правового регулирования использования, охраны и защиты изображения гражданина / С. П. Гришаев, А. А. Николаева. – Доступ из справ.-правовой системы «ГАРАНТ», 2016.

2 Об информации, информационных технологиях и о защите информации : федер. закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ // Собрании законодательства РФ. – 2006. – № 31 (часть I). – Ст. 3448.

3 О введении в действие части четвертой ГК РФ : федер. закон от 18 дек. 2006 г. № 231-ФЗ // Собрании законодательства РФ. – 2006. – № 52 (часть I). – Ст. 5497.

4 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ: (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

5 О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015 г. № 25 // Бюллетене Верховного Суда РФ. – 2015. – № 8.

6 Правила пользования сайтом ВКонтакте (пп. 7.1, 7.2). [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://vk.com/terms

7 Решение № 2-3409/2015 2-3409/2015~М-2860/2015 М-2860/2015 от 15 июня 2015 г. по делу № 2-3409/2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://okt--mrm.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=8967749&delo_id=1540005&new=0&text_number=1

8 Решение № 2-210/2017 2-210/2017(2-6441/2016;)~М-6334/2016 2-6441/2016 М-6334/2016 от 15 марта 2017 г. по делу № 2-210/2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sovetsky--

brj.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=66166693&delo_id=1540005&new=0&text_number=1&case_id=65940079

9 Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации : федер. закон от 14 нояб. 2002 г. № 138-ФЗ // Собрании законодательства РФ. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

10 О практике применения судами Закона Российской Федерации О средствах массовой информации : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15 июня 2010 г. №16 // Бюллетене Верховного Суда РФ. – 2010. – № 8.

11 Основы законодательства Российской Федерации о нотариате: основы законодательства от 11 февраля 1993 г. № 4462-I // Ведомостях съезда народных депутатов РФ и Верховного Совета РФ. – 1993 г. – № 10. – Ст. 357.

12 Гришаев, С. П. Эволюция правового регулирование рекламы в Российской Федерации / С. П. Гришаев. – Доступ из справ.-правовой системы «ГАРАНТ», 2016.

*МЕЛЬНИКОВ ОЛЕГ ВЛАДИМИРОВИЧ* – магистрант, Хабаровский государственный университет экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

УДК 347.1

***О.В. Мельников***

# ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ

*Данная статья посвящена применение технических средств защиты авторских прав, как одни из вариантов неюрисдикционной формы защиты от несанкционированного копирования и распространения в открытом доступе произведений.*

***Ключевые слова:*** *авторское право, защита прав, гражданское право, способ самозащиты, технические средства, технологии защиты.*

Благодаря развитию новых технологий открываются новые возможности для владельцев авторских прав – создавать, хранить и распространять произведения в цифровой форме, делая его доступным широкому кругу пользователей, сокращает время, необходимое для осуществления использования произведений, снижается стоимость интеллектуального товара. Однако связи с этим владельцы авторских прав не могут быть застрахованы от недобросовестных действий, связанных с копированием и распространением копий произведений без их разрешения и без выплаты им причитающегося вознаграждения.

В связи с этим авторы или иные правообладатели вправе использовать как юрисдикционную, так и не неюрисдикционную форму защиты своих прав. Юрисдикционная форма определяется законом и подлежащие защите в судебном или административном порядке. Под неюрисдикционной формой защиты подразумевает самостоятельные использование авторами или иными правообладателями технических средств защиты. Данные средства защиты направлены на контролирование и пресечение массового несанкционированного изготовления цифровых копий произведений [1].

На международном уровне впервые понятие технических средств защиты интеллектуальных продуктов появилось 20 декабря 1996 году в Женеве, были подписаны на Дипломатической конференции Всемирной организации интеллектуальной собственности (далее – ВОИС) два международных договора: Договор по авторскому праву [2] и Договор о правах исполнителей и производителей фонограмм [3], вступивших в силу в 2002 году. Позже в 2004 году Российская Федерация присоединилась к Договору ВОИС по авторскому праву, после чего были внесены изменения в Закон РФ «Об авторском праве и смежных правах», был дополнен статьей 48.1 «технические средства защиты авторского права и смежных прав» [4]. В настоящее время названный Закон РФ «Об авторском праве и смежных правах» утратил силу в связи с принятием четвертой части Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [5] регулирующее права на результаты интеллектуальной деятельности.

Ранее технические средства защиты авторского права и смежных прав содержались в одной статье, сейчас технических средств защиты авторских прав закреплены в ст. 1299 ГК РФ, а технических средств защиты смежных прав в ст. 1309 ГК РФ.

В п. 1 ст. 1299 ГК РФ содержится определение термина «технические средства защиты авторских прав» – признаются «любые технологии, технические устройства или их компоненты, контролирующие доступ к произведению, предотвращающие либо ограничивающие осуществление действий, которые не разрешены автором или иным правообладателем в отношении произведения» [5].

На сегодняшний день существует множество разработанных и применяемых компаниями технологий защиты произведений, среди которых можно выделить несколько наиболее распространенных, а также определим их основные преимущества и недостатки.

Начнем мы с магнитных носителей. Один из первых методов защиты видеокассет от копирования стала разработка компании Macrovision. Суть защиты заключается в том, во время воспроизведения на изображение накладываются шумовые эффекты, которые не влияют на качество и не видны при просмотре на телевизоре или мониторе, но в случаи копирования это приводит к изменению яркости изображения и появлению полос, что делает невозможным просмотр. Однако слабость этой системы состоит в том, что практически сразу стали продаваться доступные устройства, позволяющие обходить эти ограничения, либо самостоятельно устранив плату Macrovision из устройства [6].

© Мельников О.В., 2018.

Научный руководитель: *Дерюга Николай Николаевич* – доктор юридических наук, профессор кафедры гражданского и гражданского процессуального права Хабаровского государственного университета экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

Позже на смену видеокассет пришли оптические диски (CD-R/RW, DVD, HD DVD, Blu-Ray), которые также нуждались в защите от копирования. Для этого было разработано множество видов защиты, такие как региональный код, CSS, AACS и другие. Рассмотрим несколько видов защиты более подробно. Так, например, региональное кодирование получило широкое распространение, так как после показа фильма в одной стране появляется видеопрокат на дисках, а в другой стране показ его только начинается, то в случае преждевременного появления на рынке может привести к снижению кассовых сборов. Чтобы этого избежать, были разработаны и введены региональные коды, которые позволяли устанавливать разные цены и ограничивать время продажи дисков в различных странах мира, так, например, для DVD дисков существует восемь зон. Недостатком стало то, что появились проигрыватели позволяющие изменить код региона. Еще один из способов защиты предотвращающие копирование цифрового видеоконтента, стала система CSS (Content Scramble System), разработанная фирмами Matsushita и Toshiba. Основано на том, каждый лицензированный диск содержит CSS ключ. Расшифровать информацию, хранящуюся на диске, можно было с помощью ключа присвоенному проигрывателю. Однако защита просуществовала достаточно не долго, ее смогли обойти методом перебора ключей через программу DeCSS. На замену пришла улучшенная система AACS (Advanced Access Content System), которую в настоящее время взломали не полностью [7].

Между тем, с развитием информационно-телекоммуникационных сетей и переход к их массовому использованию, с одной стороны это повлекло к снижению зависимости авторов от издателей и других посредников в распространении своих результатов творчества, с другой стороны владельцы авторских прав все по-прежнему нуждаются в защите от любого незаконного копирования своих работ. Так широкую популярность обрела интернет-активация цифрового ключа, позволяет удостовериться в подлинность купленного продукта, например, программы для ЭВМ и исключить возможность использования на других компьютерах, если это не допускается условиями лицензионного соглашения. Преимуществом является отказ от физического носители и возможность купить удаленно, не выходя из дома. Из недостатков, могут продать цифровой ключ, который уже был активирован, либо имеет региональные ограничения.

Рассмотрим, какие технические способы защиты применяются при продаже произведений в информационно-коммуникационных сетях:

«Digital Rights Managemen» (далее – DRM) или «цифровое управление правами» – обеспечивает защиту цифрованных произведений от копирования, целостности работы, запрещаемых авторами или правообладателями после продажи конечному пользователю. Другой способ защиты цифрового контента является «Trusted Platform Module» (далее – TPM) или «доверяемые платформенные модули» – заключается в сборе информации обо всех компонентах компьютера, как аппаратных (например, процессора, жесткого диска), так и программных (например, операционная система). В случае обнаружение нелицензионного «софта» не позволяет пользователю запускать его.

1. Криптография - это самый старый механизм, используемый для обеспечения безопасности и конфиденциальности информации в сети. Представляет собой шифрование информации, что делает ее нечитаемой и только законный владелец может расшифровывать. Однако криптография защищает работу только во время передачи или распространения. После дешифровки работы она не обеспечивает никакой защиты;

2. Технология цифровых водяных знаков. Технология водяных знаков широко используется для защиты мультимедийных работ. Используют наложение цифрового водяного знака, чаще всего это является логотип или текст, который позволяет идентифицировать автора;

3. Технология цифровой подписи. Цифровая подпись включает в себя идентификацию отправителя и/или получателя дату, время, уникальный код и тому подобное. Эта информация может быть добавлена к цифровым продуктам, которая заверяется Центром Сертификации с учетом времени регистрации цифрового произведения. В результате цифровая подпись гарантируют подлинность документа для передачи потребителю, что предотвращает незаконное копирование;

4. Электронная маркировка. Система автоматически генерирует уникальный знак, который помечены для каждой копии документа. Этот метод используется для защиты авторских прав, а также в электронной публикации, где документы печатаются, копируются или отправляются по факсу;

5. Идентификационная метка. В аудио- видеозапись встраивают идентификационную метку, которую не слышно, но её легко обнаружить специальным детектором. Если пользователь скопирует себе подобную запись, вряд ли сможет без весомого ущерба устранить её.

Также для защиты от копирования текста на веб-сайте применяют следующие методики:

1) Замена текста на графическое изображение;

2) отключена функция сочетаний клавиш Ctrl+C или Print-Screen и другие [8].

Согласно п. 2 ст. 1299 ГК РФ автор или иной правообладатель вправе требовать по своему выбору от нарушителя возмещения убытков или выплаты компенсации за «обход» технических средств защиты авторского права:

1) «совершение без разрешения владельцев авторского права действий, которые позволяют устранить ограничения использования произведения, установленные путем применения технических средств защиты авторских прав»;

2) «изготовление, распространение, сдача в прокат, предоставление во временное безвозмездное пользование, импорт, реклама любой технологии, любого технического устройства или их компонентов, использование таких технических средств в целях получения прибыли либо оказание соответствующих услуг, если в результате таких действий становится невозможным использование технических средств защиты авторских прав либо эти технические средства не смогут обеспечить надлежащую защиту указанных прав» [5].

В то же время в п. 41 Постановления Пленума Верховного Суда РФ и Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ «о некоторых вопросах, возникших в связи с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации» [9] предусматривает случаи, когда пп. 2 п. 2 ст. 1299 ГК РФ не имеет запрет на «технологии, технические устройства или их компоненты изначально разрабатывались, изготовлялись и распространялись в целях, не связанных с осуществлением или обеспечением обхода технических средств защиты (при этом суду необходимо установить, возможно ли коммерческое использование таких технологий, технических устройств или их компонентов в каких-либо иных целях, отличных от обхода технических средств защиты)».

Из выше изложенного следует, что на сегодняшний день неюрисдикционная форма защиты авторских прав в принципе применима, однако, как можем заметить, преимущественно она реализуется в рамках юрисдикционной формы с применением норм закона. Поскольку одни технические средства защиты, как правило, возможно «взломать» другими техническими средствами путем ее устранить или обхода, в связи с этим данный вопрос создания эффективной системы защиты остается открытым.

*Библиографический список*

1 Гаврилов, Э. П., Городов, О. А., Гришаев, С. П. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (постатейный) / Э. П. Гаврилов, О. А. Городов, С. П. Гришаев. – Доступ из справ.-правовой системы «ГАРАНТ», 2009.

2 Договор ВОИС по авторскому праву, Женева, 20 декабря 1996 г.

3 Договор ВОИС по исполнениям и фонограммам, Женева, 20 декабря 1996 г.

4 Об авторском праве и смежных правах : Закон РФ от 9 июля 1993 г. № 5351-I // Ведомостях Съезда народных депутатов РФ и Верховного Совета РФ. – 1993. – № 32. – Ст. 1242.

5 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

6 Загороднов, К. В. Защита авторских прав в DVD. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://re.mipt.ru/infsec/2005/essay/2005_DVD_copyright_protection__Zagorodnov.htm

7 Курамагомедов, Р. Ш. Основные сферы применения технических средств защиты авторских и смежных прав // Системные технологии. 2014. № 1 (10). С. 68-75.

8 Чиркин, Е. С., Королева, Н.Л., Дудаков, В.П. Защита веб-страниц от несанкционированного копирования // Вестник Тамбовского университета. Сер.: Естественные и технические науки. 2012. Т. 17. № 4. С. 1241-1245.

9 О некоторых вопросах, возникших в связи с введением в действие части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации : постановление Пленума Верховного Суда РФ и Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 26 марта 2009 г. № 5/29 // Бюллетене Верховного Суда РФ. – 2009. – № 6.

*МЕЛЬНИКОВ ОЛЕГ ВЛАДИМИРОВИЧ* – магистрант, Хабаровский государственный университет экономики и права (филиал в г. Хабаровск), Россия.

УДК 347

***З.Т. Ахмадшин***

# ОГРАНИЧЕНИЕ СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ЦЕЛЯХ ЗАЩИТЫ СЛАБОЙ СТОРОНЫ В ДОГОВОРЕ: ВЗГЛЯДЫ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ДОРЕВОЛЮЦИОННЫХ ЦИВИЛИСТОВ

*В статье рассматриваются взгляды отечественных дореволюционных цивилистов по вопросу ограничения свободы договора в целях защиты слабой стороны в договоре. Автор приходит к выводу, что уже в начале 20 века в отечественной науке гражданского права поднимался вопрос необходимости ограничения договорной свободы.*

***Ключевые слова:*** *принцип свободы договора, защита слабой стороны, принцип добросовестности, неравенство переговорных возможностей, экономическая эксплуатация.*

Тема свободы договора и возможностей ее ограничения остается одной из наиболее обсуждаемых в цивилистике во всем протяжении ее истории. Одним из оснований для такого ограничения рассматривается необходимость защиты слабой стороны в договоре.

Уже в конце 19 – начале 20 века в отечественной цивилистике идеи безграничной договорной свободы начали подвергаться критике. Вопросы ограничений договорной свободы в целях защиты слабой стороны рассматривались виднейшими цивилистами.

В среде отечественных дореволюционных цивилистов интерес представляют взгляды Г.Ф. Шершеневича. Прежде всего, он обращал внимание на роль свободы договоров в обществе: «С уничтожением последних следов личной зависимости устанавливается полная свобода личности и юридическое равенство. Свобода договора, с устранением субъективных ограничений, а также формализма, стала рядом с правом частной собственности одной из главных основ современного правового порядка».[1] Но это не помешало ему обратить внимание и на другое: «Безграничная свобода договора, которая выставлялась недавно как необходимое условие гражданского быта и основной принцип законодательной политики, в последнее время подвергается стеснениям под возрастающим давлением общественных интересов».

И.А. Покровский писал: «Всякий договор является осуществлением частной автономии, осуществлением активной свободы... Вследствие этого верховным началом является принцип договорной свободы». [2] Но при этом он отмечал, что именно вследствие этой свободы договорных соглашений возможны случаи самой жестокой экономической эксплуатации: «сторона, экономически сильнейшая, пользуясь нуждой стороны слабейшей, ставит ей тяжелые условия, на которые та по необходимости должна согласиться» И.А. Покровский был убежден, что свобода договора не может быть безграничной, вместе с тем был против ограничения свободы договора такими «внезаконными критериями» как «общественный порядок» и «добрые нравы».

Т.М. Яблочков указывал, что правосознанием и общественным развитием на право возлагается новая задача оказывать поддержку экономически не защищенным категориям населения, «охранять действительную свободу лица, несовместимую с экономическою зависимостью». [3] При этом Т.М. Яблочков, поддерживая взгляды И.А. Покровского, отмечал необходимость осторожного отношения к ограничению договорной свободы в гражданском праве. Т.М. Яблочков призывал идти путем совершенствования процессуального права и права социального обеспечения.

В этой связи определенный интерес представляют взгляды И.Б. Новицкого. И.Б. Новицкий вопрос ограничения свободы договора рассматривал в разрезе принципа добросовестности в объективном его смысле. По его мнению, «правовое сознание не должно допускать полного порабощения одними лицами других, за каждым индивидом должен быть сохранен известный минимум свободы, не зависящий от давления конкуренции». Ученым отмечалось, что «вмешательство государства в состязание отдельных интересов и государственная опека над социально слабыми представляет самостоятельный, очень важный и большой вопрос гражданского права и цивильной политики». [4]

И.Б. Новицкий считал, что законодательство должно содержать гибкую норму, способную противодействовать соглашениям, которые «нарушают серьезные интересы, принимаемые правом под свою защиту».

© Ахмадшин З.Т., 2018.

Научный руководитель: *Фоминых Ольга Михайловна* – кандидат юридических наук, доцент, Марийский государственный университет, Россия.

Идея защиты слабой стороны договора не могла быть оставлена без внимания основателем отечественной науки трудового права – Л.С. Талем. Им необходимость ограничения свободы договора в целях защиты слабой стороны договора исследовался, прежде всего, применительно к отношениям, складывающимся по договорам личного найма, которые в начале 20 века, как правило, служили основанием для возникновения трудовых отношений.

Л.С. Таль писал, что работникам, «как экономически зависимым и бессильным членам общества, требуются законодательные гарантии, обеспечивающие фактическую возможность в определении условий договора и в осуществлении вытекающих из него прав». [5] Л.С. Таль признавался, что простой рабочий в гораздо большей степени нуждается в законодательной охране, чем специалист, ибо по общему правилу находится в большей экономической зависимости от работодателя.

Достижение социальной справедливости в качестве одной из задач гражданского законодательства в начале 20 века рассматривал и В.И. Синайский. По его мнению правовое регулирование должно учитывать имущественное положение участников гражданского оборота [6]

Таким образом, в начале 20 века большинством дореволюционных цивилистов отмечалось, что свобода договора не может быть безграничной. При этом, основанием для такого ограничения рассматривали слабость одной из сторон по сравнению с другой в экономическом отношении.

*Библиографический список*

1. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. Т. 2 М.: Статут, 2005. - 462 с.
2. Покровский И. А. Основные проблемы гражданского права. М.: Статут, 2001. – 353 с. (Классика российской цивилистики.)
3. Яблочков Т.М. Гражданское право и экономическое неравенство. // Юридические записки. 1912. № 4. С. 477-517
4. Новицкий И.Б. Принцип доброй совести в проекте обязательственного права. // Вестник гражданского права. 2006, N 1
5. Таль Л.С. Трудовой договор: Цивилистическое исследование. – М.: Статут, 2006. – 539 с.
6. Синайский В.И. Русское гражданское право. – М.: Статут, 2002. – 638 с.

*АХМАДШИН ЗУЛЬФАТ ТАГИРОВИЧ* – магистрант, Марийский государственный университет, г. Россия.

УДК 347

***З.Т. Ахмадшин***

# ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРАКТ КАК ДОГОВОР ПРИСОЕДИНЕНИЯ: ПРОБЛЕМЫ СУДЕБНО-АРБИТРАЖНОЙ ПРАКТИКИ

*В статье рассматривается вопрос о признании государственных контрактов договорами присоединения (ст. 428 ГК РФ), анализируется судебно-арбитражная практика. Автор приходит к выводу, что изменение отдельных условий государственного контракта, за исключением предмета и цены, не влечет нарушение субъективных прав иных участников закупки и не подрывает общей идеи конкуренции, характерной рыночным отношениям.*

***Ключевые слова:*** *государственный контракт, договор присоединения защита слабой стороны, принцип добросовестности, неравенство переговорных возможностей.*

В силу прямого указания пункта 6 части 2 статьи 33 АПК РФ споры, возникающие из отношений, регулируемых законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, не могут быть переданы на рассмотрение третейского суда.

Вместе с тем, в судебно-арбитражной практике правовая позиция о неарбитрабельности споров в области контрактной системы была сформирована еще до вступления в законную силу данных изменений арбитражно-процессуального законодательства в постановлении Президиума ВАС РФ от 28.01.2014 № 11535/13 [1, 121-122]. Не умаляя обоснованности данной позиции, в рамках данного исследования подробнее остановимся на одном из доводов, который был положен, в мотивировочную часть судебного акта.

В частности, Президиумом ВАС РФ было подчеркнуто, что заказчик, включая в проект контракта заведомо недействительное условие о рассмотрении связанных с этим контрактом споров в конкретном третейском суде, от которого победитель размещения заказа не может отказаться, нарушает закон, а именно положения пункта 3 статьи 5 Федерального закона от 24.07.2002 N 102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации», согласно которому третейские оговорки в договоры присоединения включать на стадии его заключения запрещено. Тем самым, надзорная инстанция фактически признала, что государственные (муниципальные) контракты по своей правовой природе являются договорами присоединения (статья 428 ГК РФ).

Анализ судебно-арбитражной практики показывает, что эта правовая позиция Президиума ВАС РФ судами активно применяется до сих пор, и государственные контракты квалифицировались как договоры присоединения, если они были заключены в порядке ранее действовавшего Федерального закона от 21.07.2005 N 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» (далее – Закона № 94-ФЗ) (постановления АС Поволжского округа от 25.02.2016 по делу А12-15022/2015, АС Западно-Сибирского округа от 15.05.2017 по делу А46-12195/2015, АС Уральского округа от 09.10.2017 по делу А76-6546/2016, АС Северо-Западного округа от 10.10.2017 по делу А21-8067/2015, АС Северо-Кавказского округа от 15.09.2016 N Ф08-6465/2016 по делу N А32-32360/2015 и др.).

Однако с принятием Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее - Закон №44-ФЗ) правовой подход арбитражных судов кардинально изменился. В своих решениях арбитражные суды указывают, что по смыслу статьи 428 ГК РФ государственный контракт договором присоединения не является. К такому выводу кассационные суды пришли на том основании, что Закон № 44-ФЗ предусматривает процедуру рассмотрения преддоговорных разногласий к государственному контракту. Участники закупок лишь признаются слабой стороной, лишенной возможности вносить какие-либо изменения в условия контрактов в виду отсутствия достаточных правовых возможностей (Постановления АС Дальневосточного округа от 30.10.2017 N Ф03-3708/2017 по делу N А73-2061/2017, АС Северо-

© Ахмадшин З.Т., 2018.

Научный руководитель: *Фоминых Ольга Михайловна* – кандидат юридических наук, доцент, Марийский государственный университет, Россия.

Западного округа от 07.04.2017 N Ф07-671/2017 по делу N А56-52248/2014, Восемнадцатого ААС от 01.08.2017 N 18АП-6599/2017 по делу N А07-4003/2017, Пятого ААС от 07.02.2018 N 05АП-2/2018 по делу N А59-3635/2017). Этот довод обычно подкрепляется ссылкой на правовые позиции, изложенные в постановлении Пленума ВАС РФ 14.03.2014 N 16 «О свободе договора и ее пределах».

Однако результаты проведенного сравнительного анализа законодательного материала свидетельствуют, что процедура заключения государственных контрактов не претерпела существенных изменений. И в действующем Законе №44-ФЗ, и в утратившем силу Законе №44-ФЗ имеется как запрет на проведение переговоров, так и возможность направления поставщиком разногласий на положения проекта контракта (статья 46 Закона №44-ФЗ, статья 41.12 Закона №94-ФЗ). В связи с этим судебно-арбитражная практика относительно правовой природы контрактов, заключаемых в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд выглядит несколько не последовательно и внутренне противоречивой.

Не секрет, что, пользуясь законодательной возможностью определять условия заключаемых контрактов одностороннем порядке, госзаказчик в большинстве случаев включает в конкурсную документацию явно обременительные и невыгодные для поставщика условия, которые в значительной мере лишают его того, на что он вправе был рассчитывать при заключении договора, исходя из своих разумных ожиданий.

Представляется, что поставщик в силу таких особенностей заключения государственных контрактов должен признаваться слабой стороной, которая поставлена a priori в положение затрудняющее ведение переговоров, и ему должна предоставляться гражданско-правовая защита на основании пункта 3 статьи 428 ГК РФ. При этом думается, что само по себе изменение с позиции разумно понимаемых интересов среднего добросовестного субъекта предпринимательской деятельности отдельных условий государственного контракта, за исключением предмета и цены, не влечет нарушение субъективных прав иных участников закупки и не подрывает общей идеи конкуренции, характерной рыночным отношениям.

*Библиографический список*

1.Кузьмина А.В. Третейские оговорки в договорах присоединения: проблемы реформирования гражданского и процессуального законодательства // Закон. – 2015. – № 4. – С. 121-132.

*АХМАДШИН ЗУЛЬФАТ ТАГИРОВИЧ* – магистрант, Марийский государственный университет, г. Россия.

УДК347.45.47

***И.А. Ронжин***

# ПРОБЛЕМЫ ВВЕДЕНИЯ ПРЯМЫХ ДОГОВОРОВ МЕЖДУ СОБСТВЕННИКАМИ МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМОВ И РЕСУРСОСНАБЖАЮЩИМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

*В статье автор выделяет проблему посредничества между ресурсоснабжающими компаниями и конечными потребителями ресурсов в многоквартирных домах. Проводит анализ предложенного Правительством РФ пути решения проблемы, а именно: исключение из цепочки управляющей компании в качестве посредника – переход на прямые договоры. При этом автор излагает свою позицию по делу и предлагает иной путь решения проблемы в части оплаты и взыскание долгов по коммунальным платежам с учетом посреднических действий управляющих компаний.*

***Ключевые слова:*** *ресурсоснабжающая организация, управляющая компания, закон, государственная дума, коммунальные платежи, электричество, прямые договоры, многоквартирные дома, проблема, потребители, добросовестные потребители, судебный приказ, задолженность, убытки, штрафные санкции.*

Управляющие компании многоквартирных домов выполняют функции управления домов и посредника между жильцами дома и ресурсоснабжающими компаниями. Основная задача – обеспечивать жильцов дома необходимыми ресурсами. Для этого необходимо грамотно и точно определять перечень и объем необходимых для потребления ресурсов, налаживать контакты с поставщиками ресурсов (заключать договоры), принимать оказываемые услуги и оплачивать. В данной цепочке для управляющих компаний имеется существенная проблема в последнем элементе – оплате. Стороной по договору оказания услуг с ресурсоснабжающей компанией является управляющая компания (далее – УК), а значит и должником по договору также будет являться УК.

Однако УК является всего лишь посредником между ресурсоснабжающей компанией и жильцами и платить из собственных денежных средств, до оплаты конечными потребителями услуг не имеет возможности. При этом, в случае неоплаты коммунальных услуг жильцом дома, лицом нарушившим обязательство являлась УК, и именно она должна была за свой счет компенсировать ресурсоснабжающей организации убытки.

В данном случае УК является слабой стороной и фактически несет огромный риск. Стараясь уменьшить своим возможные риски УК закладывает возможные дополнительные расходы в стоимость обслуживания многоквартирного дома увеличивая расходы на содержание общедомового имущества и т.д. Искусственным способом изыскивая денежные средства для покрытия долгов собственников за счет остальных добросовестных собственников многоквартирного дома.

При такой ситуации возникали проблемы у добросовестных собственников жилых помещений многоквартирного дома, поскольку они бы вынуждены оплачивать чужую задолженность за предоставленные ресурсы.

В результате, можно отметить, что наличие посредника между ресурсоснабжающими компаниями и собственниками многоквартирных домов приносит большие недостатки чем дает плюсов.

Решение данной проблемы предложено Правительством РФ – в Государственную Думу: 23.03.2018 Государственная Дума приняла в окончательном, третьем, чтении закон, который позволяет потребителям заключать прямые договоры на оказание коммунальных услуг с ресурсоснабжающими организациями (РСО), минуя управляющие компании (УК). Закон от 03.04.2018 № 59-ФЗ "О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации", которым вносятся поправки в Жилищный кодекс России, уже подписан Президентом РФ. Согласно данному нововведению конченые потребители теперь вправе заключать прямые договоры с РСО.

© Ронжин И.А., 2018.

Научный руководитель: *Караваев Николай Викторович* – кандидат юридических наук, доцент, Волго-Вятский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)», Россия.

Данный закон частично решает проблему: он не накладывает на УК дополнительные обязательства, т.е. возлагает ответственность за неуплату по коммунальным платежам на собственника жилья, снимая это бремя с УК.

Однако в такой ситуации появляется новая проблема – ресурсоснабжающей компании для взыскания задолженности по многоквартирному дому ранее было достаточно обратиться в суд за судебным приказом в отношении только управляющей компании, теперь же придется взыскивать задолженность мелкими платежами с собственников жилья – что значительно увеличивает объем работы ресурсоснабжающих компаний. Также появляется дополнительная работа в части подготовки, согласования и заключения прямых договоров с собственниками.

Также проблемой является разграничение оказываемых услуг: установка индивидуальных счетчиком на каждую квартиру в отношении каждого подаваемого ресурса (вода, электричество, газ и т.д.), их обслуживание и проверка. При этом появляется больший риск указания неверных сведений по счетчикам. В данном случае следует пояснить: счетчики устанавливаются единовременно и проверяются спустя 3-5 лет с момента установки. За данный период времени недобросовестные потребители могут подавать неверные показатели по счетчикам либо вывести из строя счетчики, тем самым не оплачивая фактически потребленные ресурсы, а по истечении срока для пользования к моменту проверки, когда установиться неисправность счетчика выяснить объем фактически потребленного ресурса будет невозможно в связи с чем ресурсоснабжающая компания не сможет получить оплату за потребленный ресурс. В настоящий момент при возникновении такой ситуации оплату в любом случае можно будет взыскать с УК, т.к. она отвечает за весь дом. А в случае наличия прямых договоров излишки потребления, которые нельзя будет закрепить за конкретной квартирой невозможно будет взыскать с кого-либо.

Если же говорить о собственниках многоквартирных домов, то с учетом увеличения объема работы (заключение договора, установка счетчика, обслуживание счетчика, передача показаний счетчика, оплата по различным квитанциям в различные места) и характера потребления коммунальных услуг – то они также оказываются в менее выгодном положении, чем на настоящий момент.

В данной ситуации, создается впечатление, что в более выгодном положении оказываются управляющие компании, однако данное впечатление является обманчивым.

УК является коммерческой организацией, главной целью которой, вопреки заблуждениям собственников, является извлечение прибыли. При заключении договора на обслуживание многоквартирного дома с собственниками либо ТСЖ управляющая компания получает прибыль за счет объема оказываемых услуг. Следовательно, при уменьшении объема указанных услуг (если ресурсоснабжение полностью или частично исключить из договора на обслуживание) объем извлекаемой прибыли УК существенно сократиться. При сокращении прибыли сократиться и число УК, и количество сотрудников, работающих в УК.

Следовательно, рассматриваемый закон ухудшит в целом ситуацию во взаимоотношениях между УК, собственниками многоквартирных домов и ресурсоснабжающими организациями.

Единственным плюсом данного закона является уменьшение возможных рисков УК в части оплаты за долги собственников, не оплативши коммунальные услуги.

В результате, по нашему мнению, новый закон только ухудшит положения всех вышеуказанных субъектов.

Да, несомненно, имеется проблема в части оплаты задолженности за собственников. Однако, с учетом целей деятельности УК, они первоначально осознанно шли на данный факт и брали на себя данную ответственность. При этом УК не лишены возможности регрессного взыскания долгов с собственником многоквартирных домов.

В нашем понимании в сложившейся ситуации было бы более правильным обязать УК оплачивать задолженность по коммунальным платежам за собственников в любом случае собственными средствами, либо использовать систему авансовых платежей, что исключит или сведет к минимум задолженность перед ресурсонабжащими компания, и в свою очередь сократит количество банкротящихся и ликвидирующихся УК и ресурсоснабжающих организаций. А УК в свою очередь всегда спокойно смогут взыскать с собственников жилых помещений задолженность по оплате коммунальные услуг, включая штрафные санкции и понесенные убытки.

*Библиографический список*

1.Алексеенко А.П. Управляющая компания территории опережающего развития: особенности правового положения // Юрист. 2015. N 21. С. 27 - 31.

2.Васильев Г.С. Новый поворот в спорах об оплате коммунальных услуг владельцами недвижимости. Комментарий к Определению Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ от 01.03.2017 N 303-ЭС16-15619 // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2017. N 4. С. 26 - 31.

3.Киракосян С.А. Основания прекращения договора управления многоквартирным домом: дефекты правового регулирования и судебная практика // Вестник арбитражной практики. 2016. N 2. С. 39 - 48.

4.Киракосян С.А. Односторонний отказ ресурсоснабжающей организации от договора ресурсоснабжения: основание и порядок // Семейное и жилищное право. 2016. N 6. С. 34 - 37.

5.Кузьмак Р. Определение надлежащего субъекта по оплате жилого помещения // Жилищное право. 2014. N 10. С. 63 - 70.

6.Тимофеева Л.Е. Управленческие и консультационные услуги, оказываемые внутри группы // Налог на прибыль: учет доходов и расходов. 2017. N 10. С. 27 -

*РОНЖИН ИГОРЬ АНАТОЛЬЕВИЧ* – магистрант, Вятский государственный университет, Россия.

УДК 340

***А.Н. Сабельников***

# ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ДОГОВОР И ДОГОВОР О НАМЕРЕНИИ: ОБЩИЕ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ПРИЗНАКИ

*Немалую часть в гражданском обороте Российской Федерации занимают сделки, из этого следует, что основной задачей, которая стоит перед законодателем, является обеспечение действенного механизма, который формирует добросовестное поведение каждого субъекта гражданских правоотношений. В различных ситуациях, для того чтобы согласовать условия для будущего договора, необходимо воспользоваться предварительным договором или договором (соглашением, протоколом) о намерениях. При этом необходимо отметить, что существует принципиальное отличие предварительного договора и договора о намерении. Данные отличия в той или иной степени могут повлиять на защиту интересов сторон в суде.*

***Ключевые слова:*** *предварительный договор, соглашение о намерении, гражданские правоотношения.*

С 1 июня 2015 года в законную силу вступили поправки о предварительном договоре, а именно о более эффективном механизме его использования.

В современном мире нередко происходят ситуации, в которых становится необходимым использование преддоговорного порядка для согласования основных условий будущей сделки. Данные слова можно подтвердить, цитируя ученого-правоведа К. Победоносцева: «Заключение договора бывает результатом предварительных переговоров, за которыми, наконец, следует соглашение воли; на это приготовление к нему требуется некоторое время», «таким образом, окончательному соглашению двух воль может предшествовать целый ряд переговоров».

В данных условиях можно воспользоваться соглашением (договором или протоколом) о намерении или предварительным договором.

Стоит отметить, что в ст. 429 Гражданского Кодекса РФ законодательно закреплена лишь конструкция предварительного договора. Предварительный договор – это инструмент, способствующий заключению основного договора в будущем.

Статьей 429 ГК РФ установлено, что стороны, заключившие предварительный договор, также обязаны заключить и основной договор, при тех же условиях, зафиксированных в предварительном договоре.

Если основной договор имеет определенную форму, то предварительный договор следует заключить в той же форме, что и основной договор. Но не всегда основной договор имеет установленную форму, в данном случае, когда форма не определена, предварительный договор необходимо заключить в письменной форме. Предварительный договор, составленный в неправильной форме, является недействительным.

В соответствии с изменениями, вступившими в законную силу 1 июня 2015 года, в предварительном договоре должны содержаться условия, которые позволяют устанавливать предмет договора, и условия основного договора, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение при заключении предварительного договора. Таким образом, законодатель отказался от того, что необходимо в предварительном договоре учитывать положения о значимых условиях самого договора, ведь именно отсутствие информации о них влечет за собой необходимость для обеих сторон заключить предварительный договор.

Предварительный договор учитывает срок, при котором все стороны обязаны подписать основной договор. При отсутствии такого срока, основной договор необходимо заключить в течение одного года, с того момента, когда был заключен предварительный договор.

В том случае, если одна из сторон, заключивших предварительный договор, отказывается заключать основной договор, иная сторона в соответствии с п.4 ст.445 ГК РФ имеет право в течение 6 месяцев обратиться в суд и в судебном порядке принудить другую сторону заключить договор.

© Сабельников А.Н., 2018.

Научный руководитель: *Зенина Ольга Григорьевна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

Также с 1 июня 2015 года действует положение, в соответствии с которым, если возникают какие-либо разногласия между сторонами договора из-за условий основного договора, то последующее определение данных условий будет происходить в судебном порядке. Основной договор вступает в законную силу после вынесения решения судом или с момента, который определит суд.

Предварительный договор теряет свою законную силу, если срок, который определен для заключения основного договора, истек, а также, если ни одна из сторон не направила другой стороне предложение о заключении этого договора.

Говоря о соглашении (договоре, протоколе) о намерении, как форме договора, стоит отметить, что такая форма не предусмотрена в гражданском законодательстве, а, следовательно, стороны не имеют возможности для определения обязательных реквизитов, содержания и прочего. Все условия, которые содержаться в соглашении о намерении, устанавливаются сторонами в самостоятельном порядке, учитывая конкретные обстоятельства дела. В практике такие соглашения зачастую заключаются в процессе переговоров между сторонами и обозначают, что с этого момента, между сторонами существуют определенные договоренности.

Статья 429 ГК РФ гласит, что при подписании предварительного договора, сторонами должны быть согласованы лишь два условия: сроки для подписания основного договора, а также его предмет.

О.П. Шевченко в своей работе «Каковы гарантии и риски заключения предварительного договора купли-продажи квартиры?» отмечает: «Предметом предварительного договора купли-продажи является не покупка квартиры как таковой, а лишь намерение сторон в будущем заключить основной договор купли-продажи. Соответственно, не может быть гарантий получения уже оплаченной покупателем квартиры. Суд не может признать право собственности на квартиру, так как договор не содержит обязательства продавца передать квартиру покупателю. Если же покупатель обратится в суд с иском о понуждении заключения основного договора купли-продажи, то велика вероятность подачи встречного иска о признании предварительного договора купли-продажи квартиры недействительным или незаключенным». Эти слова подтверждают тот факт, что предварительный договор обязывает стороны заключить основной договор, а не исполнить обязанности о имуществе (работе, услуге), которые прописаны в нем.

В новой поправке о предварительном договоре указано лишь то, что в дальнейшем в основном договоре будут определены существенные условия (не указывая их в предварительном договоре). В будущем для того, чтобы изменить предмет договора или одно из основных условий, необходимо будет согласие обеих сторон.

В тоже время, в соглашении о намерении должно быть указано следующее: наименование обеих сторон, описание фактических основных прав и обязанностей сторон, правовой результат (то, что необходимо достичь при совершении тех или иных действий). Данный документ может подписывать большое количество сторон (участников соглашения), соответственно, в таком соглашении о намерении будут содержаться условия действий каждой из сторон. Законодательство Российской Федерации не ограничивает количество участников договора о намерениях.

Исходя из действующего законодательства, в предварительном договоре может содержаться лишь одно обязательство, а именно, заключение основного договора в дальнейшем. И в таком случае, условия, предусмотренные в предварительном договоре, должны быть соблюдены в основном договоре.

Соглашение же о намерении не содержит условия, позволяющие в законном порядке квалифицировать его как предварительный договор, а соответственно, данные условия могут быть исполнены лишь в добровольном порядке. Всё вышеперечисленное и отличает соглашение о намерении от предварительного договора.

Российское гражданское законодательство не позволяет соглашению о намерениях считаться официальным договором, заключенным в соответствии с требованиями, которые предъявляет закон, а поэтому правовые последствия в отношении такого соглашения применять нельзя. В тоже время, предприниматели зачастую определяют протокол о намерении, как полноценный договор. В практике существуют случаи, когда стороны соглашения о намерениях обращаются в арбитражный суд, так как один из контрагентов не соблюдает условия данного протокола.

В некоторых случаях договор о намерениях может быть переквалифицирован в предварительный договор. Это значит, что в протоколе о намерениях указаны: предмет договора, а также сроки и другие условия.

Обратной практикой является тот случай, когда стороны заключали предварительный договор, а в ходе судебного процесса было определено, что этот договор не имеет законной силы, так как не соблюдены требования, которые определены законом. Согласно Постановлению Пленума ВАС РФ: «если сторонами заключен договор, поименованный ими как предварительный и содержащий обязательство заключить на предусмотренных в нем условиях основной договор о продаже недвижимого имущества, которое будет создано или приобретено в последующем, но при этом в предварительном договоре уста-

новлена обязанность приобретателя имущества до заключения основного договора оплатить стоимость этого имущества или существенную ее часть, суды должны квалифицировать предварительный договор как договор купли-продажи будущей недвижимой вещи с условием о предварительной оплате».

При обращении в суд сторонами должны быть доказаны такие обстоятельства:

- Обязательство о заключении сделки возникло по закону или из договора. В таком случае стороны должны указать на такую норму закона или привести конкретное положение из договора;

- Необходимо предоставить суду факты, подтверждающие, что одна из сторон отклоняется от заключения основного договора.

Предварительный договор содержит определенные сроки, в которые должен быть заключен основной договор. Но при отсутствии определенного срока, действует презумпция (п.4 ст.429 ГК РФ), которая дает один год (с момента подписания предварительного договора) для того, чтобы заключить основной договор. Правовое последствие при истечении срока, который предусматривает предварительный договор, — это прекращение всех обязательств, которые возникли из предварительного договора.

Если при заключении договора о намерениях, стороны планируют в будущем разработать проект договора, то квалифицировать такое соглашение, как предварительный договор нельзя, потому что не определены обязанности для заключения в дальнейшем основного договора.

В заключении можно сделать вывод о том, что новые правила для предварительного договора могут повлиять на обеспечение гарантии более тесной юридической связи между субъектами договора до того момента, когда будет заключен основной договор; на возможность принудить исполнить условия договора.

*Библиографический список*

1.Информационное письмо ВАС от 16.02.2001 № 59 « Обзор практики разрешения споров, связанных с применением Федерального закона «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ними» [Текст] // Вестник ВАС РФ. – 2001 г. - №4/ - 15 с.

2.Победоносцев, К.П. Курс гражданского права: Договоры и обязательства [Текст] / К.П. Победоносцев. - М.:Статут, 2003. – 622 с.

3.Шевченко, О.П. Каковы гарантии и риски заключения предварительного договора купли-продажи квартиры? [Текст] / О.П. Шевченко. – Нижний Новгород: Вестник Нижегородского Государственного университета, 2016. – 4 с.

4.Новицкий, И.Б. Избранные труды по гражданскому праву: в 2 т. [Текст] / И.Б. Новицкий. - М.: Статут, 2006. – Т. 2. 413 с.

5.Зайцева, Т.И., Нотариальная практика: ответы на вопросы. [Текст] / Т.И. Зайцева. - М.: Волтерс-Клувер, 2010. - 400 с.

6.Подузова, Е.Б. Предварительный договор как основание возникновения организационного правоотношения [Текст] / Е.Б. Подузова. – М.: Вестник МГЮА, 2015. – 15 с.

*САБЕЛЬНИКОВ АЛЕКСЕЙ НИКОЛАЕВИЧ* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 340

***А.Н. Сабельников***

# ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ГРАЖДАНСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В ПРЕДВАРИТЕЛЬНОМ ДОГОВОРЕ

*Данная статья раскрывает тему возникновения гражданских организационных правоотношений при заключении предварительного договора. Раскрыты основные условия и правовая природа предварительного договора, которые предопределяют предмет организационных правоотношений. Проанализировав российское и зарубежное законодательства, были определены тенденции его развития и изменения.*

***Ключевые слова:*** *предварительный договор, гражданские отношения, организационный договор, организационные правоотношения.*

Одним из видов организационных договоров является предварительный договор. При этом предварительный договор служит, как основание для того, чтобы возникли гражданские организационные правоотношения.

Согласно концепции О.А. Красавчикова, которая делит организационные правоотношения на четыре группы, основываясь на их содержании, предварительный договор служит условием для возникновения организационно-предпосылочных (образующих) правоотношений. Образующие правоотношения – это те правоотношения, при становлении которых возникает завязка или развитие имущественно-правовых связей, так как при исполнении предварительного договора далее будет заключен основной договор, который направлен на передачу имущества, выполнения той или иной работы или на оказание услуги.

Единственное и верное определение предварительного договора можно встретить в ГК РФ. Так п. 1,4 ст. 429 ГК РФ гласит, предварительным является договор, по которому стороны обязуются заключить в определенный срок основной договор о передаче имущества, выполнении работ или оказании услуг на условиях, предусмотренных предварительным договором.

Основа, которая присуща предварительному договору, используется во многих сферах. Также статья 429 ГК РФ никак не отграничивает основной договор, который стороны заключают, основываясь на условиях предварительного договора.

Однако в наше время вопрос заключения основного договора на основании предварительного договора до сих пор остается дискуссионным.

Одни ученые полагают, что предварительный договор подразумевает, что стороны берут на себя обязательство о заключении в будущем реального основного договора. Но также отмечают, что, понуждая заключить основной договор, основываясь на предварительном договоре, исчезает конституирующее реальный договор действие, а именно, передача и прием той или иной вещи.

При этом юридическая литература и судебная практика, которая применена к предварительному договору займа, указывают на то, что общие положения, которые присущи предварительному договору, в основном применяются для консенсуального договора. Предварительный договор займа не несет в себе смысла, что при его заключении возникают обязательства займодавца предоставлять заемщику денежные средства или вещи. Такого рода понуждения о заключении основного договора займа говорят лишь о том, что суд признал письменное соглашение о займе. В ином случае, решение суда о том, что одну из сторон понуждают заключить основной договор (который подлежит государственной регистрации) на основании предварительного договора будет значить и то, что в это же время понуждают и государственный орган к тому, чтобы официально зарегистрировать основной договор.

Момент передачи (или принятия) имущества с целью заключить реальный договор формируется вследствие организационной природы предварительного договора.

Если обратиться к судебной практике, то можно выделить случай, когда кассационный суд определил по одному из дел следующее: так как статья 1 ГК РФ устанавливает свободу приобретения и осуществления субъективных гражданских прав, принудить ответчика совершить сделку, связанную с передачей права собственности на имущество, нельзя, так как он добровольно не изъявил желания заключить

© Сабельников А.Н., 2018.

Научный руководитель: *Зенина Ольга Григорьевна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

основной договор с условиями, которые были определены предварительным договором. Однако Верховный Суд РФ принял противоположное решение по данному делу. При заключении предварительного договора купли-продажи имущества ответчик уже выражает свою волю в дальнейшем передать данное имущество и принимает тот факт, что он обязан в будущем заключить основной договор в принудительном порядке.

Из вышеизложенного следует, что Верховный Суд РФ формулирует правомерную, обоснованную позицию, которая заслуживает поддержки. Договор о намерении может применятся для того, чтобы в дальнейшем заключить как консенсуальный, так и реальный основной договор. Заключение договора о намерении по поводу основного договора не имеет противоречий с целевой направленностью договора о намерении (предварительного договора), так как имущество будет передаваться только при заключении реального договора. Из этого следует, что предварительным договором порождаются не только неимущественные организационно-предпосылочные правоотношения, но и имущественные.

Если исковое заявление о принуждении одной из сторон предварительного договора заключить основной договор будет удовлетворено судом, то такая сторона должна исполнить все действия, которые необходимы при заключении основного договора, а также для его заключения осуществить передачу имущества. Трудно не согласиться с тем, что решение, вынесенное судом, о принуждении одной из сторон заключить основной договор, который подлежит государственной регистрации, не означает, что в то же время государственный орган понуждают к регистрации основного договора. Судебные решения такого рода выносятся в отношении одного из контрагентов предварительного договора, а не в отношении органа, занимающегося государственной регистрацией основных договоров.

История развития правового регулирования отношений, касающихся предварительного договора, достаточно длительная.

Если обратиться к Своду законов гражданских, то можно отметить, что ст.1679-1690 содержат конструкцию договора запродажи, который в свою очередь схож с конструкцией предварительного договора. Договор запродажи подразумевает под собой обязательство одной стороны передать (продать) другой стороне движимое (недвижимое) имущество до окончания определенного ими времени. Также стороны должны были определить цену, по которой будет совершена сделка, этому свидетельствует содержание ст. 1679. Запродажа того или иного имущества сопровождалась составлением запродажной записи (ст.1680), которая содержала в себе перечень условий, прав и обязанностей купчей (ст.1681). Запродажная запись также включала в себя срок, при котором необходимо было продать имущество, если такой срок истекал, то такая запродажная запись теряла свою законную силу (ст. 1682). Из этого следует, что при договоре запродажи продавец обязуется в определенный срок заключить договор купли-продажи. Но при этом у другой стороны нет права обращаться в суд с тем, чтобы продавца принудили заключить договор купли-продажи, если тот не имеет на это добровольного желания.

Гражданский кодекс РСФСР от 1922г. не содержал общих положений предварительного договора, но при этом была закреплена правовая конструкция предварительного договора для заключения договора купли-продажи, а также предварительного договора о займе. Срок, в который необходимо было заключить договор купли-продажи, составлял шесть месяцев. Если же ода из сторон отказывалась заключать в течение данного срока договор купли-продажи, то иная сторона имела законное основание для обращения с исковым заявлением в суд. Но при этом такого права не было у стороны, которая заключала предварительный договор займа. При этом контрагент, который обязался дать взаймы другой стороне, имел право потребовать расторгнуть предварительный договор, при условии, что имущественное положение другой стороны в значительной мере ухудшилось.

Далее Гражданский кодекс РСФСР уже 1964г. Он вообще не содержал упоминаний предварительного договора.

В первый раз предварительный договор, как общая конструкция, получил правовую форму лишь в 1991 году в 60 статье Основ гражданского законодательства СССР. Такой предварительный договор должен был содержать согласованные условия по заключению основного договора, а также порядок, при котором согласовываются существенные условия будущего договора (не установленные предварительным договором).

Рассматривая законодательство зарубежных государств, стоит отметить, что практически в каждом из изученных существует конструкция предварительного договора (соглашения). Такими странами являются Казахстан, Узбекистан, Беларусь. Гражданские кодексы данных республик также содержат конструкцию предварительного договора, которая аналогична конструкции, представленной в статье 429 ГК РФ. Но стоит обратить внимание, пункт 1 статьи 399 ГК Республики Беларусь гласит, что по условиям, предусмотренным в предварительном договоре, стороны должны заключить любой основной договор, то есть не описаны указания, о том, что это должен быть договор о передаче имущества или об оказании каких-либо услуг.

А в ГК Республики Молдова, к примеру, пункт 2 ст.667 и пункт 3 ст. 679 указывают лишь на то, что обязательство по заключению основного договора вытекает в том числе и из предварительного соглашения.

Содержание условий, прав и обязанностей в предварительном договоре задает и содержание организационного гражданского правоотношения. Дискуссионный вопрос в наше время остается в отношение предмета предварительного договора.

Одни считают, что предмет предварительного договора является обязательством заключения договора в будущем.

Другие в свою очередь считают, что предмет предварительного договора – это действия, которые выполняют стороны для заключения основного договора в будущем. Сложно согласиться с суждениями о том, что «предмет предварительного договора является обязательством обеих сторон заключения договора в будущем», так как при этих условиях «обязательство сторон» — это правоотношение, которое возникло из договора-сделки, и не является содержанием последней.

Зачастую судебная практика указывает, что предметом предварительного договора является, например, часть здания. Согласится с таким суждением сложно, так как это противоречит пункту 1 статьи 429 ГК РФ, в котором указано, что при предварительном договоре обе стороны берут обязательство заключения основного договора в будущем, а не совершения какого-либо действия с имуществом.

Как представляется, условием о предмете предварительного соглашения будут являться те или иные действия, которые направлены на заключение основного договора.[1] Предварительный договор как таковой – это основание для появления обязательств о заключении основного договора, но такое обязательство не является в то же время условием о предмете предварительного договора.

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что предмет организационного гражданского правоотношения, которое возникло вследствие предварительного договора, — это действия, направленные на установление договорной связи, а объект – основной договор, который необходимо заключить в будущем.

В предварительном договоре должны быть указаны условия, которые позволяют определить предмет договора, а также иные значимые условия основного договора.

В заключении еще раз отметим, что предметом организационного гражданского правоотношения, возникающего из предварительного договора, становятся действия по установлению договорных связей, а его объектом является основной договор, который подлежит заключению. Данные организационные правоотношения содержат права и обязанности обеих сторон по заключению основного договора, который должен быть заключен в обозначенный временной период, а также с условиями, определенными в предварительном договоре.

*Библиографический список*

1.Видзяйло Ю.А. Помещение как объект права собственности: проблемы определения его понятия, признаков и видов // Образование и право. 2014. № 9 (61). С. 171-176.

2.Илюшина М.Н. Предварительный договор в новеллах ГК РФ: новое содержание и новые регулятивные возможности для договоров купли-продажи жилых помещений // Семейное и жилищное право. 2016. № 1. С. 36-40.

3.Красавчиков О. А. Гражданские организационно-правовые отношения // Советское государство и право. 1966. № 10. Антология уральской цивилистики. М., 2003.

4.Мазавина А. Предварительный договор: проблемы теории, практики и законодательства // Журнал российского права. N 3. 2004. - С. 19

5.Мелихова Е.И., Пермякова П.М. Предварительный договор и задаток // Юрист. N 4. 2003. - С. 23

6.Новицкий И. Б. Обязательство заключить договор // И. Б. Новицкий. Избранные труды по гражданскому праву. М., 2006. Т. I. С. 129

7.Кучер А. Преддоговорные соглашения в соответствии с российским законодательством и некоторыми иными правовыми системами // Хозяйство и право. 2002. N 11. - С. 96 - 97

*САБЕЛЬНИКОВ АЛЕКСЕЙ НИКОЛАЕВИЧ* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 347

***В.А. Страхова***

# ДОГОВОР ТРАНСПОРТНОЙ ЭКСПЕДИЦИИ: ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРЕДМЕТА

*В статье рассмотрена проблема определения предмета договора транспортной экспедиции. Раскрыт вопрос о делении услуг на основные и дополнительные. Внесено предложение об изменении п.1 ст.801 Гражданского кодекса Российской Федерации.*

***Ключевые слова:*** *договор транспортной экспедиции, предмет договора транспортной экспедиции, транспортно-экспедиционные услуги.*

Транспортно-экспедиционная рассмотрена деятельность является экспедитором неотъемлемо важным рассмотрена элементом транспортных предусмотренных систем и транспортной предложение инфраструктуры в целом и договора направлена на деятельность повышение их determining качества и ускорение на перемещения товаров (объектов) Ключевые от производителя к перевозку потребителю.

Согласно может ст.801 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) экспедитор заключить обязуется за перевозкой вознаграждение и за transport счет клиента выполнить или организовать выполнение определенных договором экспедиции услуг, связанных с перевозкой груза. Договором транспортной экспедиции могут быть предусмотрены обязанности экспедитора организовать перевозку груза транспортом и по маршруту, избранными экспедитором или клиентом, обязанность экспедитора заключить от имени клиента или от своего имени договор (договоры) перевозки груза, обеспечить отправку и получение груза, а также другие РФ обязанности, экспедитора связанные с экспедиэкспперевозкой. В качестве целом предусмотренных дополнительных экспедитора услуг таких РФ договором транспортной являться необходимых экспедиции дополнительные может уплата хранение быть предусмотрено вознаграждение из осуществление элементом таких потребителю импорта необходимых для открытых указывает доставки дополнительные груза целом связанные операций, как обязуется является получение счет требующихся значение экспедитором для экспорта предусмотренных или импорта обязанности документов, выполнение маршруту таможенных и иных имени формальностей, проверка количества и состояния груза, его погрузка и выгрузка, уплата пошлин, сборов и других расходов, возлагаемых на клиента, хранение груза, его получение в пункте назначения, а также выполнение иных операций и услуг, предусмотренных договором.

Н.Л.Роднелия справедливо указывает на неопределенность предмета договора транспортной экспедиции [6, С.147]. Действительно, п. 1 ст. 801 ГК РФ содержит два открытых перечня услуг, которые могут являться предметом договора транспортной экспедиции. Услуги из одного перечня не имеют названия, но в литературе часто именуются основными [7, С.83]. Другие названы в п. 1 ст. 801 ГК РФ как дополнительные.

Рассматривая вопрос о делении услуг транспортной экспедиции на основные и дополнительные, Ф.М. Полянский полагает, что «юридическое значение деления услуг экспедитора на «основные» и «дополнительные» состоит в том, что именно первые имеют для договора экспедиции конституирующее значение, т. е. формируют его как самостоятельный договорный тип» [3, С.24].

По мнению мнению В.В. Кулешова, «деление из транспортно-экспедиционных услуг услуг на основные и состоит дополнительные не некоторые имеет юридического предмета значения, т. к. законодательство именно не предусматривает предметом специфики правового отправки регулирования того них или иного передачу вида услуг» [5, С.17].

Сложно не согласиться с мнением с Ф.М.Полянского, по поводу того, что деление услуг экспедитора на основные и дополнительные делают договор транспортной экспедиции самостоятельным договором, отделяя его тем самым от договора перевозки.

..А.Г. являться примерный Калпин он разделил регулирования При все услуги, названы что связанные с полное перевозкой обслуживание до груза и оказываемые состояния предусматривает по предметом договору законодательство специфики транспортной экспедиции, перечисленных перевозке на комплекса операции, все связанные составляющие: а) подготовку к на которые перевозке; б) из доставку

© Страхова В.А., 2018.

Научный руководитель: *Котовщикова Мария Викторовна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

экспедитора либо груза к месту применив отправки; в) погрузку; г) что оформление документов на отправку; д) сопровождение груза в пути; е) выгрузку груза и проверку его веса и состояния; ж) доставку на склад получателя; з) передачу груза получателю и оформление документов на такую передачу. При этом он обоснованно считает, что договор экспедиции может охватывать как все эти стадии, так и лишь некоторые из них, а равно отдельные операции. С учетом этого договор транспортной экспедиции может предусматривать полное транспортно-экспедиционное обслуживание, предполагающее совершение всего комплекса перечисленных операций, то есть доставку груза «от склада до склада», либо частичное транспортно-экспедиционное обслуживание, означающее оказание услуг, относящихся только к одной из названных стадий или даже к отдельному ее элементу конкретной стадии [4, С.26].

В судебной практике также прослеживается неопределенность предмета договора транспортной экспедиции.

В одних делах, где заключен договор-заявка на оказание транспортно-экспедиционных услуг, которым стороны согласовали маршрут перевозки; наименование груза, габариты, вес, упаковку (конкретизировав виды перевозимых товаров); дату и адрес загрузки; сроки доставки груза; сумму фрахта и способ; марку и номер автомобиля, на котором груз будет перевезен; а также паспортные данные водителя. И, транспортное средство, например, задерживают и выписывают административный штраф, общество-перевозчик обращается в суд о взыскании убытков и такие иски удовлетворяются.

То есть, из подобной судебной практики видно, что определение предмета договора транспортной экспедиции является необходимой процедурой, и, основные условия являются ключевыми, так как именно их включение, помогает в спорных ситуациях восстановить и защитить права и законные интересы одной из сторон договора.

В других делах, где в соответствии с накладной на транспортно-экспедиционные услуги экспедитору передается груз для доставки в адрес грузополучателя и в данной же накладной имеется, в виде согласованного сторонами в договоре перевозки условия о принятии к перевозке груза без указания идентификационных свойств товара, подается иск о взыскании ущерба перевозки, суд в удовлетворении отказывает.

В соответствии со статьей 804 ГК РФ и пунктом 1 статьи 5 Закона «О транспортно-экспедиционной деятельности» (далее – Закон) грузоотправитель принимает на себя ответственность за недостоверность или неточность информации, предоставляемой экспедитору.

Таким образом, из подобных примеров видно, что согласование дополнительных услуг не является достаточным для заключения договора, а недостоверность или неточность информации, отраженная в предмете договора транспортной экспедиции может повлечь за собой в будущем определенные проблемы для сторон.

Исходя из вышесказанного становится ясным тот факт, что смысл классификации экспедиторских услуг на основные и дополнительные состоит в том, что согласование любой из поименованных основных услуг является необходимым и достаточным условием для возникновения договора транспортной экспедиции, а согласование каких-либо дополнительных услуг хотя и необходимо, но недостаточно для заключения такого договора.

С учетом вышеизложенного можно сделать вывод, что предмет договора транспортной экспедиции нуждается в уточнении. Современная редакция ст. 801 ГК РФ в связи с отсутствием критериев деления экспедиционных услуг на основные и дополнительные, открытым перечнем указанных услуг не имеет практического значения и должна быть скорректирована.

Предлагается изменить п.1 ст.801 ГК РФ, в части касающейся перечня основных и дополнительных услуг и изложить её в следующей редакции: «Договором транспортной экспедиции в качестве основных услуг предусмотрены обязанности экспедитора по организации перевозки груза транспортом и по маршруту, избранным экспедитором (с учетом пожеланий клиента), обязанность экспедитора по заключению договора перевозки, погрузочно-разгрузочных работ.

В качестве дополнительных услуг договором транспортной экспедиции может быть предусмотрено оформление таможенных документов, организация хранения груза до предъявления к перевозке или до принятия груза получателем, проверка количества, качества и состояния груза».

Видится, что данные изменения приведут к более четкому понятийному аппарату договора транспортной экспедиции: что являтся основными и дополнительными услугами, критериями их деления и порядку распределения услуг между заинтересованными сторонами.

*Библиографический список*

1.Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть II. 41 (ст.801-806) (ред. от 29.07.2017)

2.Федеральный закон от 30.06.2003 N 87-ФЗ (ред. от 06.07.2016) «О транспортно-экспедиционной деятельности»

3.Данилина И.Е. Тенденции развития транспортно-экспедиционных отношений: автореф. дис. канд.юр.наук. М., Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова (МГУ), 2009. 30 с.

4.Калпин А.Г. Договор транспортной экспедиции и новое гражданское законодательство // Государство и право. - 2014, № 5. С.24-27

5.Кулешов В.В. Договор транспортной экспедиции, проблемы правового регулирования: автореф. дис. канд.юр.наук.М., Московская государственная академия им. О.Е.Кутафина, 2009. 25 с.

6.Роднелия Н.Л. Предмет договора транспортной экспедиции: тенденции развития юридической науки // Право и практика. - Киров: Волго-Вят. ин-т (филиал) Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА), 2014, № 1 (13). С. 147-149.

7.Стригунова Д.П. Договор транспортной экспедиции // Современное право. -2013. - № 7. С. 81-85.

*СТРАХОВА ВИКТОРИЯ АЛЕКСЕЕВНА* – магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 347.451.41

***А.Х. Хажаева***

# ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ БУДУЩЕЙ НЕДВИЖИМОСТИ

*Целью настоящей работы является анализ юридической природы и особенностей договора купли-продажи недвижимости, которая будет создана в будущем. В результате исследования сделан вывод о том, что договор купли-продажи будущей недвижимости является одним из видов инвестиционных договоров. Рассмотрена проблема индивидуализации объекта договора купли-продажи будущей недвижимой вещи.*

***Ключевые слова:*** *договор купли-продажи будущей недвижимой вещи, инвестиционный договор, индивидуализация объекта договора купли-продажи будущей недвижимой вещи*

В настоящее время в предпринимательской сфере часто заключаются договоры, предметом которых выступает вещь, либо еще не созданная, либо право собственности на которую еще не зарегистрировано за продавцом.

В Гражданском кодексе РФ (далее - ГК РФ) не закреплена отдельная договорная конструкция купли-продажи будущей недвижимой вещи, однако, п. 2 ст. 455 ГК РФ устанавливает, что договор может быть заключен также на куплю-продажу товара, который будет создан или приобретен продавцом в будущем, если иное не установлено законом или не вытекает из характера товара [1].

Возможность заключения договора купли-продажи недвижимого имущества, которое будет создано или приобретено продавцом в будущем, также подтверждена Пленумом Высшего арбитражного суда Российской Федерации в Постановлении № 54 «О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем» (далее – Постановление № 54) [2].

Такой договор следует отнести к консенсуальным, возмездным и двустороннеобязывающим сделкам. Свойство консенсуальности предполагает установление предмета соглашения как будущей недвижимой вещи, цены, условия об оплате в целом или в большей части до передачи объекта покупателю. Данный договор является видом купли-продажи недвижимости и требует акта государственной регистрации перехода права собственности на будущую недвижимость от продавца к покупателю [3, с. 16].

Договор купли-продажи будущего объекта недвижимости может быть заключен в любое время, в том числе до возникновения права собственности на объект недвижимости у продавца, а также до получения разрешения на строительство объекта недвижимости и даже до начала его строительства. Отсутствие у продавца в момент заключения договора продажи недвижимости права собственности на имущество – предмет договора – само по себе не является основанием для признания такого договора недействительным.

Согласно тексту, Постановление № 54 договор купли-продажи будущей недвижимости является одним из видов инвестиционных договоров. Так, на основе наблюдения за инвестиционными сделками, заключаемыми в сфере строительства и реконструкции недвижимого имущества, данное Постановление описывает три договорных модели, которыми оформляются отношения сторон при осуществлении инвестиций в строящуюся недвижимость – договор купли-продажи вещи, которая будет создана или приобретена в будущем (которая будет создана, т.е. построена – применительно к отношениям в сфере строительства); договор строительного подряда; договор простого товарищества (совместная деятельность). При этом необходимо отметить, что в Постановлении устанавливается опровержимая презумпция, согласно которой, пока не доказано иное, судам следует квалифицировать договоры, связанные с финансированием строительства и реконструкции объектов недвижимости как договоры купли-продажи. Однако Высший арбитражный суд РФ таким образом не ограничивает сторон в выборе договорных форм отношений по поводу строительства недвижимости – стороны могут заключить как договор, содержащий в себе элементы нескольких указанных договоров, так и вовсе непоименованный в ГК.

© Хажаева А.Х., 2018.

Научный руководитель: *Зенина Ольга Григорьевна* – кандидат юридических наук, доцент, Челябинский государственный университет, Россия.

Чаще всего на практике в последнее время при структурировании инвестиционных отношений участники гражданского оборота оформляют свои отношения посредством заключения договора купли-продажи недвижимости, которая будет создана (построена) в будущем. Как отмечается специалистами, возможность заключения таких договоров позволяет покупателю недвижимости привлекать финансирование еще на стадии ее строительства под залог прав по такому договору, что способствует эффективному развитию инвестиций в строящуюся недвижимость [4, с. 5].

Необходимо отметить, что принятие Постановления № 54 решило многие проблемы, возникающие в судебной практике, касающиеся договорной конструкции купли-продажи будущей недвижимой вещи, однако, как показывает практика, данное Постановление не сняло всех существующих вопросов в данной области.

Так, в судебной практике возникают сложности с индивидуализацией объекта договора купли-продажи будущей недвижимой вещи. В соответствии с текстом Постановления № 54, индивидуализация будущей недвижимости возможна путем указания сведений, позволяющих определить недвижимое имущество, подлежащее передаче по договору. В качестве таких сведений указывается местонахождение возводимой недвижимости, ориентировочная площадь будущего здания или помещения, иные свойства, в том числе определенные с использованием проектной документации. Однако в случае существенного расхождения характеристик готового объекта недвижимости с теми, которые были указаны при заключении договора, существует риск признания его незаключенным.

Судебная практика не выработала единого мнения по вопросу существенности расхождений в площади построенного объекта и той площади, которая была согласована сторонами при заключении договора.

Так, в одном деле разница в метраже была признана судом не существенной (на основе анализа проектной и технической документации) и иск о признании права собственности истца был удовлетворен [5]. В другом деле значительно меньшая разница в площади была признана существенным расхождением и договор был признан незаключенным. Так, между истцом и ответчиком был заключен договор, согласно которому исполнитель разработал по поручению заказчика проектно-сметную документацию для строительства жилого дома. После того как исполнитель выполнил свои обязательства, заказчик направил ему проект договора о долевом участии в строительстве, в котором фигурировало помещение общей площадью 214 кв. м, при этом за 175 кв. м была установлена оговоренная ранее цена (16 тыс. руб. за 1 кв. м), а за площадь сверх 175 кв. м была предусмотрена другая цена — 60 тыс. руб. за 1 кв. м. Исполнитель отказался от подписания договора на таких условиях, и застройщик продал помещение другим лицам. Исполнитель обратился в суд с требованием о взыскании убытков в виде разницы между текущей рыночной стоимостью офисного помещения площадью 175 кв. м в построенном здании и между договорной ценой этого помещения (16 тыс. руб. за 1 кв. м). Судом в иске было отказано, поскольку фактическая воля сторон была направлена на заключение в будущем договора с последующим согласованием объекта недвижимости и условий оплаты. Но поскольку общая площадь помещения так и не была согласована сторонами, предмет предварительной договоренности тоже нельзя считать согласованным [6].

Таким образом, представляется необходимым при заключении договора купли-продажи будущей недвижимой вещи сторонам надлежащим образом индивидуализировать его предмет, указывая также и иные характеристики будущего объекта недвижимости кроме его площади.

На основании вышеизложенного можно сделать следующие выводы:

- договор купли-продажи будущей недвижимой вещи является разновидностью инвестиционных договоров, наиболее часто встречающийся в юридической практике;
- Принятие Пленумом Высшего арбитражного суда Российской Федерации Постановления № 54 решило многие вопросы, в частности, возможность заключения договора купли-продажи недвижимого имущества, которое будет создано или приобретено продавцом в будущем, однако, данное Постановление не сняло всех существующих вопросов в данной области.

*Библиографический список*

1.Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: Федеральный закон Российской Федерации от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // Российская газета. 1996. 06, 07, 08 февраля. № 23, 24, 25.

2.О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем: Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 11 июля 2011 г. № 54 // Вестник ВАС РФ. 2011. № 9.

3.Тресцова Е. В. Правовой статус недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем (будущая недвижимая вещь) // Вестник ивановского государственного университета. 2013. С. 13-16.

4.Себякина А. А. Юридическая природа договора купли-продажи будущей недвижимости // Интерактивная наука. 2017. С. 5-10.

5.Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 01 декабря 2011г. по делу №А57–15802/2010 // Документ опубликован не был.

6.Постановление Третьего арбитражного апелляционного суда от 23 января 2011г. по делу № А33-8250/2011 // Документ опубликован не был.

*ХАЖАЕВА АЛИНА ХАМЗАТОВНА* - магистрант, Челябинский государственный университет, Россия.

УДК 340

***Н.В. Лобкова, Р.А. Сокоров***

# ПРАВОВАЯ ОСНОВА СОЗДАНИЯ ЛЕСОПАРКОВЫХ ЗЕЛЕНЫХ ПОЯСОВ И ИХ ВНЕДРЕНИЕ НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА ТЮМЕНИ

*В данной статье приводятся цели создания лесопарковых зеленых поясов, внедрение практики создания лесопаркового зеленого пояса в городе Тюмени и возникшие вместе с тем проблемы.*

***Ключевые слова:*** *лесопарковый зеленый пояс, право граждан на благоприятную окружающую среду, стратегические цели государства, лесопарковый зеленый пояс вокруг города Тюмени.*

В Российской Федерации право на благоприятную окружающую среду является центральным в системе экологических прав. Экологическими правами признаются такие права, реализация которых преследует цели предотвратить причинение вреда окружающей среде, сохранить её и восстановить, обеспечить защиту здоровья и имущества людей от негативного воздействия окружающей среды, являющегося следствием хозяйственной и иной деятельности. [1]

Право на благоприятную окружающую среду закреплено в статье 42 конституции нашего государства. Так же конституция гарантирует не только право на благоприятную окружающую среду, но и достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением [2].

В соответствие с Указом Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 года N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации" Стратегическими целями в экологической сфере Российской Федерации признаются:

1.сохранение и восстановление природных систем;

2.обеспечение качества окружающей среды, необходимого для жизни человека и устойчивого развития экономики;

3.ликвидация экологического ущерба от хозяйственной деятельности в условиях возрастающей экономической активности и глобальных изменений климата [4].

Для реализации права граждан на благоприятную окружающую среду, а также достижения стратегических целей государства в сфере экологии Федеральный Закон «Об охране окружающей среды» был дополнен новой главой № IX.1. Лесопарковые зеленые пояса. Указанная глава вступила в силу с 1 января 2017 года. [5].

Согласно Статье 62.1 Федеральному закону от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "Об охране окружающей среды" лесопарковые зеленые пояса - зоны с ограниченным режимом природопользования и иной хозяйственной деятельности, включающие в себя территории, на которых расположены леса, водные объекты или их части, природные ландшафты, и территории зеленого фонда в границах городских населенных пунктов, которые прилегают к указанным лесам или составляют с ними единую естественную экологическую систему и выполняют средообразующие, природоохранные, экологические, санитарно-гигиенические и рекреационные функции.

Цель создания:

1. Охрана окружающей среды, природных комплексов и объектов включенной территории;
2. проведение научных исследований;
3. ведение эколого-просветительской работы и развитие туризма.

Федеральный закон от 29.07.2017 № 7-ФЗ ввел в данную статью ряд нововведений:

1. Были введены новые объекты, используемые для создания ЛПЗП (такими объектами являются водные объекты, природные ландшафты.)
2. Добавлены функции ЛПЗП:
   - Природоохранная;
   - экологическая;
   - средообразующая;
   - санитарно-гигиеническая;
   - рекреационная функция.
3. Добавлены приоритетные направления деятельности на территории ЛПЗП.

© Лобкова Н.В., Сокоров Р.А., 2018.

Научный руководитель: *Данилова Наталья Владимировна* – кандидат юридических наук, доцент Тюменский государственный университет, Россия.

4. Обозначена неизменность правового режима территорий с более строгим режимом природопользования и иной хозяйственной деятельности [6].

Внедрение практики создания лесопаркового зеленого пояса в городе Тюмень началось в начале 2017 года не удачно. Общественная организация «Зеленая планета» в порядке проведения процедуры создания лесопаркового зеленого пояса направила в Общественную палату Тюменской области ходатайство о создании «зеленого пояса» вокруг Тюмени. Предложение было вынесено на публичные слушания. Затем протокол публичных слушаний с ходатайством поступил в Тюменскую областную думу. Областная дума вынесла решение об отказе.

Отказ был связан с тем, что имелись спорные участки земли, на которых планировалась разработка карьеров для добычи полезных ископаемых, строительство капитальных зданий и сооружений, и зарезервированные для государственных нужд участки. Данные участки не могли войти в состав лесопаркового зеленого пояса по причине ряда ограничений, наложенных на территории планируемых для включения в лесопарковый зеленый пояс, а именно не могут быть включены территории, перечисленные в ч.3 Статьи 62.1.

Также можно выделить первый пункт, суть которого в следующем. Не подлежат включению в лесопарковый зеленый пояс загрязненные территории, на которых размещены отходы производства и потребления, нарушен почвенный покров. В этом состояла еще одна проблема создания лесопаркового зеленого пояса вокруг Тюмени, так на территории города в зоне предполагаемого расположения лесопаркового зеленого пояса находятся 24 незаконные свалки [7].

Закон предполагает в таком случае проведение ликвидации свалок и рекультивации земель, и только потом начало создания лесопаркового зеленого пояса, но при таком подходе возникает вторая проблема – это должно быть сделано заблаговременно. Данные свалки согласно схеме обращения, с отходами на территории Тюменской области, утвержденной в 2016 году, являются незаконными, а значит должны быть упразднены [8].

В конце 2017 года мотивированное ходатайство было доработано в соответствии со всеми поправками в закон, прошли очередные общественные слушания, по итогам которых инициатива была поддержана большинством голосов и ходатайство было направлено в областную думу. Областная дума, рассмотрев ходатайство вынесла постановление от 14 декабря 2017 г № 937 о создании лесопаркового зеленого пояса вокруг г. Тюмени площадью 66849 гектаров [9].

Таким образом лесопарковый зеленый пояс вокруг города Тюмени все-таки появится. Данная мера должна помочь сохранить экосистему вокруг города, восстановить плодородность почв, повысить комфорт проживания в городе и тем самым реализовать право граждан на благоприятную окружающую среду.

*Библиографический список*

1.Крассов О.И. Экологическое право. – 3 изд. НОРМА: ИНФРА-М, 2014. – 624 с.

2.Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г.: по сост. на 30 декабря 2008 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2009. – № 4. – Ст. 445.

3.Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "Об охране окружающей среды" // Информационно- правовой портал КонсультантПлюс.

4.О Стратегии национальной безопасности Российской Федераци: Указ Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 года N 683 ,по сост. на 4 января 2016 года // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2016. – № 1. – Ст. 212.

5. «Федеральный закон о внесении изменений в федеральный закон «об охране окружающей среды» и отдельные законодательные акты российской федерации в части создания лесопарковых зеленых поясов» от 3 июля 2016 г №353- ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2016. -№27. -ст. 4286.

6.«Федеральный закон о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в целях устранения противоречий в сведениях государственных реестров и установления принадлежности земельного участка к определенной категории земель» от 29 июля 2017 г № 280-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2017. -№31. -ст. 4829.

7.А.И. Мусиенко – «Зеленый пояс: благая идея с бюрократическим подходом.» // Общественная палата Тюменской области URL: http://op72.ru/assets/zel_poyas_240417.pdf (дата обращения: 24.04.2018).

8.«Территориальная схема обращения с отходами, в том числе с твердыми коммунальными отходами, в тюменской области» От 09 сентября 2016 г.№392-п // Официальный портал органов государственной власти Тюменской области

9.Постановление от 14 декабря 2017 г. n 937 о лесопарковом зеленом поясе вокруг г. Тюмени // Официальный портал органов государственной власти Тюменской области.

*ЛОБКОВА НАТАЛЬЯ ВАЛЕРЬЕВНА* – студент, Тюменский государственный университет, Россия.

*СОКОРОВ РОМАН АНАТОЛЬЕВИЧ* – студент, Тюменский государственный университет, Россия.

**Информация для авторов**

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются **в отдельных файлах** по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца – 0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху – 2, справа и снизу – 1, 5.

**Структура текста:**

- **Сведения об авторе/авторах:** имя, отчество, фамилия.
- **Название статьи.**
- **Аннотация** статьи (3-5 строчек).
- **Ключевые слова** по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- **Основной текст статьи**.

Страницы **не нумеруются**!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками **черного и серого цветов**.

**Формулы** выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле)**:

- имя, отчество, фамилия (полностью),
- место работы (учебы), занимаемая должность,
- сфера научных интересов,
- адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
- адрес электронной почты,
- контактный телефон,
- название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
- необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

**Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com**
**Мы ждем Ваших статей! Удачи!**

**Для записей**