ISSN 2223-4047

ВЕСТНИК

МАГИСТРАТУРЫ

1-2, 2018

научный журнал

ВЕСТНИК МАГИСТРАТУРЫ

1-2 (76) 2018

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

Учредитель:

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».
тел. 8 (8362) 65 – 44-01.
e-mail: magisterjourn@gmail.com.
http: // www.magisterjournal.ru.
Редактор: Е. А. Мурзина
Дизайн обложки: Студия PROekT
Перевод на английский язык
Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно.
Дата выхода: 15.01.2018.

ООО «Коллоквиум»
424002, Россия,
Республика Марий Эл,
г. Йошкар-Ола,
ул. Первомайская, 136 «А».

Главный редактор Е. А. Мурзина

Редакционная коллегия:

Е. А. Мурзина, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).

А. В. Бурков, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
В. В. Носов, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
В. А. Карачинов, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
Н. М. Насыбуллина, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
Р. В. Бисалиев, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
В. С. Макеева, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
Н. Н. Сентябрев, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
И. В. Корнилова, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
А. А. Чубур, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
М. Г. Церцвадзе, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
Н. В. Мирошниченко, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
Н. В. Бекузарова, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
К. В. Бугаев, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
Ю. С. Гайдученко, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
А. В. Марьина, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
М. Б. Удалов, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
Л. А. Ильина, канд. экон. наук. (г. Самара)
А. Г. Пастухов, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
А. А. Рыбанов, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
В. Ю. Сапьянов, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
О. В. Раецкая, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
А. И. Мосалёв, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
С. Ю. Бузоверов, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

© ООО «Коллоквиум», 2018

СОДЕРЖАНИЕ

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

4 ***А.А. Сайфеева, Л.Х. Хайруллина***
Топографо-анатомическое обоснование дренирования клетчаточных пространств малого таза, связанных с повреждением мочевого пузыря

8 ***Ф.С. Хужаева***
Характеристика школьной зрелости детей в зависимости от вида вскармливания в грудном возрасте

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

11 ***И.Е. Леонтьев, Т.Е. Леонтьева***
Методы повышения надёжности трубопроводной арматуры на магистральных газопроводах

14 ***И.Е. Леонтьев, Т.Е. Леонтьева***
Современные тенденции слияния автоматики и телемеханики

17 ***И.Е. Леонтьев, Т.Е. Леонтьева***
Определение эффективности создания подземных хранилищ газа

19 ***Д.С. Гладких***
Современные системы связи мобильных объектов

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

21 ***А.А. Зыкин***
Проблемы определения добровольного страхования

24 ***А.А. Зыкин***
Проблемы и перспективы развития страхования в России

26 ***С.А. Атасян, Н.А. Белова***
Рабочие документы при проведении аудиторской проверки

29 ***С.А. Атасян, Н.А. Белова***
Современные подходы и методы экономического анализа

33 ***В.С. Боева, А. И. Лыкова***
Диагностика потенциала агропродовольственного рынка Оренбургской области

37 ***М.С. Бунина***
Международный опыт аудиторской деятельности

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

39 ***Р.И. Маслов***
Преступления, совершенные на рынке ценных бумаг: классификация по критерию отношения рынка ценных бумаг к объекту преступления

42 ***Р.И. Маслов***
Противодействие незаконному выводу денежных средств, совершаемому организованными преступными группами на рынке ценных бумаг

45 ***Д.С. Бурцева, С.А. Быков***
Сравнительно-правовой анализ составов преступления геноцида по российскому и международному праву

49 ***С.С. Вакулина***
Способы формирования страховых фондов

51 ***И.Е. Гужанков***
Снижение размера законной неустойки по государственным (муниципальным) контрактам

53 ***И.Е. Гужанков***
Удержание размера неустойки из обеспечения исполнения по государственному (муниципальному) контракту

55 ***Н.М. Гулина***
Проблемы защиты чести, достоинства и деловой репутации

58 ***В.И. Загородских***
Категоризация и анализ проблем трансграничного налогообложения услуг косвенными налогами, отраженных в российской судебной практике

62 ***М.И. Зимулькин***
Основные тенденции правоприменительной практики в вопросах применения правил недостаточной капитализации

64 ***В.И. Иванова***
Вопросы с вязанные с заключением досудебного соглашения о сотрудничестве с несовершеннолетним

66 ***У.А. Боймирзоев***
Ипотека (залог недвижимости) как способ приобретения жилья в РФ

68 ***Л.Ф. Бубенина, Д.С. Костомарова***
Некоторые вопросы правового регулирования авиаперевозок, в связи с присоединением России к Монреальской конвенции

72 ***Е. Ю. Оленёва***
Развитие института алиментных обязательств в России
75 ***И.Н. Руденко***
Татуировки в преступном мире и современной моде
78 ***М.К Сейпиева***
Криминалистическая характеристика бытовых убийств
81 ***А.Д. Гильфанова***
Особенности участия педагога в процессе допроса несовершеннолетнего
84 ***И.С. Гнусарёв***
Правовое регулирование внешнеторговой деятельности
87 ***И.С. Гнусарёв***
Развитие внешнеэкономической деятельности в России на современном этапе
90 ***Д.Д. Хажина***
Правовой статус кадастровых инженеров
93 ***И.С. Трапезникова***
Актуальные проблемы российского законодательства в области контрольно-надзорной деятельности в сфере земельных отношений
95 ***И.Ю. Черникова***
Особенности оборота земель особо охраняемых территорий
98 ***А.Ю. Ромбах, Е.В. Заикина***
Практика Европейского суда по правам человека по вопросу о провокации преступлений
101 ***Д.И. Шабунин***
Экстрадиция в международном праве: правило «двойного вменения»
103 ***В.И. Хызырова***
Регулирование риелторской деятельности в США и России: сравнительная характеристика
106 ***В.И. Хызырова***
Регулирование риелторской деятельности
109 ***Л.И. Гаджиева***
Квалифицированная юридическая помощь представителя в суде
112 ***Л.И. Гаджиева***
О требованиях к представителям в судах
115 ***Р.И. Фахрутдинова***
Актуальные проблемы криминалистического исследования почерка и рукописей

117 *Информация для авторов*

МЕДИЦИНСКИЕ *НАУКИ*

УДК 14.01.23

А.А. Сайфеева, Л.Х. Хайруллина

ТОПОГРАФО-АНАТОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ДРЕНИРОВАНИЯ КЛЕТЧАТОЧНЫХ ПРОСТРАНСТВ МАЛОГО ТАЗА, СВЯЗАННЫХ С ПОВРЕЖДЕНИЕМ МОЧЕВОГО ПУЗЫРЯ

В данной статье рассмотрены виды травм мочевого пузыря, имеющих практическое значение: вне- и внутрибрюшинные разрывы; изучены способы дренирования клетчаточных пространств малого таза в зависимости от вида повреждения.

Ключевые слова: *малый таз, мочевой пузырь, дренирование.*

Актуальность

В настоящее время количество оперативных вмешательств при травмах мочевого пузыря составляет 2% от всех абдоминальных повреждений, требующих проведения хирургического лечения. Разрывы мочевого пузыря встречаются значительно реже - в 14-33% случаев, чем тупые или проникающие травмы – в 67-86%. Самой распространенной причиной повреждения мочевого пузыря являются дорожно-транспортные происшествия (90% случаев). Во время автомобильной аварии ударная сила передается через ремень безопасности. Чем больше наполнен мочевой пузырь, тем выше процент травмы. Наличие рубцов на стенке пузыря увеличивает риск разрыва.

Нередко встречаются ятрогенные повреждения мочевого пузыря. Статистические данные указывают на то, что в 85% случаев повреждение происходит при открытых операциях на брюшной полости и малом тазу (резекция кишки, дивертикулит, злокачественные новообразования), в 9%-во время операций на влагалище и в 6% во время лапароскопических вмешательств. Наиболее часто ятрогенные поврежде-

© Сайфеева А.А., Хайруллина Л.Х., 2018.

Научные руководители:

Баширов Фарид Вагизович – кандидат медицинских наук, доцент, Казанский государственный медицинский университет, Россия;

Обыденнов Сергей Александрович – кандидат медицинских наук, доцент, Казанский государственный медицинский университет, Россия;

Фраучи Иван Викторович – кандидат медицинских наук, доцент, Казанский государственный медицинский университет, Россия;

ния происходят при акушерских/гинекологических вмешательств (52-61% случаев), урологических (12-39%) и общехирургических (9-26%).

Анатомические особенности

Мочевой пузырь - полый орган, располагающийся в брюшинной полости таза, покрыт брюшиной сверху и частично с боков. Брюшина, спускаясь по передней стенке живота на мочевой пузырь, образует поперечную пузырную складку. При наполнении мочевого пузыря, поперечная связка смещается кверху. В подбрюшинной полости таза выделяют несколько клетчаточных пространств, окружающие мочевой пузырь:

1. Позадилобковое (предпузырное) клетчаточное пространство (Ретциуса). Треугольной формы.

Ограничено: спереди - лобковым симфизом с поперечной фасцией, сзади - предпузырной фасцией мочевого пузыря, снизу - лобково-простатическими связками у мужчин или лобково-пузырными связками у женщин.

Между предпузырной фасцией и передней стенкой мочевого пузыря располагается предбрюшинное клетчаточное пространство. Предпузырная фасция достигает сверху до пупочного кольца, с боков ограничивается облитерированными пупочными артериями.

Рассмотрим пути распространения мочевого затека:

- ✓ на бедро - по ходу бедренного канала;
- ✓ в боковое клетчаточное пространство – по ходу пузырных сосудов;
- ✓ вверх – по клетчатке передней брюшной стенке;
- ✓ в предбрюшинную клетчатку – через разрыв фасциального футляра мочевого пузыря;
- ✓ в околопузырное клетчаточное пространство – через разрыв предпузырной фасции.

2. Околопузырное клетчаточное пространство. Располагается между стенкой мочевого пузыря и висцеральной фасцией таза.

Пути распространения мочевого затека:

- ✓ вверх по клетчатке передней брюшной стенки до пупка;
- ✓ в боковые клетчаточные пространства по ходу пузырных сосудов, а затем в предбрюшинную клетчатку.

3. Позадипузырное клетчаточное пространство. Ограничено: спереди - мочевым пузырем и висцеральной фасцией, сзади - апоневрозом Денонвиллье-Салищева, с боков - прямокишечно-пузырными мышцами. Практическое значение имеет у мужчин, так как содержит предстательную железу, семенные пузырьки, семявыносящий проток и мочеточники.

Пути распространения мочевого затека:

- ✓ по ходу семявыносящего протока в паховый канал, а затем в мошонку;
- ✓ в забрюшинное клетчаточное пространство по ходу мочеточников.

Повреждения мочевого пузыря - одни из самых тяжелых травм живота и таза, которые нуждаются в неотложной медицинской помощи. Наиболее распространенными причинами травм мочевого пузыря являются:

- ✓ автомобильные аварии;
- ✓ проникающие ранения живота;
- ✓ падения;
- ✓ ятрогенные воздействия.

Существуют закрытые (2/3) и открытые (1/3) повреждения мочевого пузыря. Среди закрытых повреждений выделяют внутрибрюшинные и внебрюшинные разрывы мочевого пузыря.

Внутрибрюшинные характеризуются тем, что разрыв чаще всего происходит при наполненном мочевом пузыре, в наименее тонком месте (верхняя или задневерхняя поверхность мочевого пузыря), незначительным кровотечением, скоплением мочевого затека в брюшной полости и развитием мочевого перитонита. Причиной такого разрыва является действие гидравлическое толчка (падения, удары), за счет которого происходит увеличение давления в полости пузыря и распространение давления одинаково на все стенки. В результате происходит разрыв наименее прочной стенки мочевого пузыря.

Внебрюшинные разрывы чаще всего возникают при переломах костей таза, а также при незначительно наполненном мочевом пузыре. В большинстве случаев наблюдается значительное кровотечение в околопузырную клетчатку, вытекает небольшое количество мочи, формируется урогематома, приводящая к деформации мочевого пузыря. Разрыв происходит за счёт натяжения удерживающих связок (лобково-пузырная у женщин, лобково-предстательная у мужчин) вследствие перелома тазовых костей. Основные места разрыва: передняя, задняя, боковые стенки мочевого пузыря. Наиболее часто мочевой затек распространяется в тазовую клетчатку с развитием флегмоны. Развивается гнойно-некротический

цистит вследствие перехода инфекции с раны на стенки пузыря. Осложнениями могут быть остеомиелит костей таза, тромбофлебиты.

Открытые повреждения возникают при огнестрельных, колотых ранениях, в том числе при хирургических вмешательствах. В этих случаях формируется раневой канал. Как и закрытые повреждения, открытые бывают вне- и внутрибрюшинными.

Лечение разрывов мочевого пузыря всегда хирургическое. Хирургическая тактика диктуется характером повреждения мочевого пузыря и сочетанными травмами других органов. Операция состоит в восстановлении целостности мочевого пузыря, отведении из него мочи и дренировании мочевых затеков при их наличии.

Дренирование боковых клетчаточных пространств.

Методы дренирования боковых клетчаточных пространств подбрюшинного этажа таза:

Операция начинается с разреза Кромптона — Пирогова параллельно паховой связке и на 3—4 см выше нее. Разрез проходит от передней верхней ости подвздошной кости до наружного края прямой мышцы живота. После рассечения широких мышц живота и поперечной фасции отслаивают брюшину и вскрывают затек в подвздошной ямке. Продолжая отслаивать брюшину по направлению к малому тазу, попадают в боковое клетчаточное пространство таза.

Для адекватного дренирования бокового клетчаточного пространства необходимо сделать дополнительный промежностный разрез (контрапертуру). Радиальным разрезом вскрывают седалищно – прямокишечную ямку, после чего тупым инструментом (изогнутым длинным зажимом Бильрота) расслаивают сухожильную дугу m. levatorani (способ Крайзельбурда) и проникают в боковое пристеночное клетчаточные пространства малого таза. Через промежностный разрез и разрез передней брюшной стенки проводят дренажные трубки для оттока мочи и введения антисептиков.

Способы дренирования околопузырного пространства:

1) Дренирование тазовой клетчатки по Буяльскому—Мак-Уортеру. Больного укладывают в положение лежа на спине с разведенными и согнутыми в коленных суставах конечностями. Делают разрез длиной 8 — 9 см по внутренней поверхности бедра над возвышением тонкой и длинной приводящей мышц, отступя на 3 — 4 см от бедренно-промежностной складки. Пересекают короткую приводящую мышцу бедра, обнажают наружную запирательную мышцу. Проникают в околопузырную клетчатку. Через разрезы вводят дренажные трубки. Раны послойно зашивают до дренажа.

2) Дренирование тазовой клетчатки по Куприянову. Через нижний срединный разрез корнцанг проводят между боковой стенкой мочевого пузыря и медиальным краем мышцы, поднимающей задний проход, проникают через мочеполовую диафрагму, кожу рассекают у нижнего края ветви лобковой кости. Через рану захватывают и проводят дренажную трубку.

Дренирование мошонки:

Под местным инфильтрационным обезболиванием продольным разрезом вскрывают все полости мочевой инфильтрации в зоне флюктуации, опорожняют, промывают антисептическими растворами и тампонируют. Рану ведут открытым способом со сменой турунд с гипертоническим раствором и антибактериальными мазями.

Дренирование забрюшинного клетчаточного пространства:

1) Первый способ заключается в том, что после проведения лапаротомии происходит внедрение в сальниковую сумку через желудочно-ободочную связку. С нижнего края поджелудочной железы рассекают париетальную брюшину в том числе и передний листок фасции панкреатодуоденального комплекса. Поджелудочная железа отслаивается от подлежащей клетчатки. Далее по задней линии в правой боковой области живота на уровне XII ребра рассекают забрюшинную фасцию, после чего попадают в переднее околоободочное клетчатое пространство. Через контрапертуру тупым путем, а именно пальцами делают канал в области двенадцатиперстной кишки под нисходящим отделом до места расположения поджелудочной железы. В это ложе вводится дренажная трубка. Следующий этап заключается в том, что через контрапертуру правой области живота в боковой ее части, проводится другая дренажная трубка в околоободочное пространство. Трубка вводится до проекции поджелудочной железы. Такую же контрапертуру создают на левой боковой области живота, где и устанавливается дренажная трубка.

2) Второй способ заключается в следующем:

Вначале проводится цветное ультразвуковое картирование крупных сосудов, а также органов в области поясницы. Под контролем цветного картирования проводится местная инфильтрационная анестезия, которая проходит в точке пересечения мышцы, выпрямляющий позвоночник и XII ребра. Пункционная игла продвигается в очаг, расположенный в забрюшинном пространстве. Далее хирург берет остроконечный скальпель и рассекает кожу, чтобы в дальнейшем ввести троакарную иглу с дренажной трубкой в очаг затека. После введения иглы с дренажом удаляется мандрен, дренаж фиксируется на коже.

Библиографический список

1. Н. А. Лопаткин "Руководство по урологии" Т.3.М: Медицина, 1998.- 672 с.
2. А. В. Николаев "Топографическая анатомия и оперативная хирургия". - М.: 2007. - 784 с.
3. Б. К. Комяков "Урология". - 2012. - 464 с.
4. http://meduniver.com/Medical/Topochka/500.html
5.https://www.skalpil.ru/xirurgiya/1074-drenirovanie-zabryushinnogo-prostranstva.html
6. http://www.03-ektb.ru/travmy/3370-classifikatciia-travma-mochevogo-puzyriawww.03-ektb.ru
7. https://uroweb.org/wp-content/uploads/EAU-Guidelines-on-UrologicalTrauma-2011-Russian.pdf

САЙФЕЕВА АЛСУ АХМЕТОВНА – студент лечебного факультета, Казанский государственный медицинский университет, Россия.

ХАЙРУЛЛИНА ЛЮЦИЯ ХАРИСОВНА – студент лечебного факультета, Казанский государственный медицинский университет, Россия.

УДК 616.

Ф.С. Хужаева

ХАРАКТЕРИСТИКА ШКОЛЬНОЙ ЗРЕЛОСТИ ДЕТЕЙ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВИДА ВСКАРМЛИВАНИЯ В ГРУДНОМ ВОЗРАСТЕ

Результаты исследования показывают по всем показателям диагностики школьной зрелости дети из групп, находившиеся на грудном вскармливании преобладают с высоким уровнем готовности к школьному обучению. При этом, эти дети наиболее превосходят детей из группы находившиеся искусственном вскармливании и обладают более развитым мышлением и речью.

Ключевые слова: *вскармливание, психомоторное развитие, мышление, дети раннего возраста.*

За последние годы накоплены многочисленные данные, свидетельствущие о важности рационального вскармливания ребенка в раннем возрасте и его влиянии на механизмы и уровни функционирования физиологических систем в будущем [3,5,6]. Характер вскармливания ребенка является важным фактором, способствующим реализации генетического потенциала морфологического и функционального развития, как на ранних этапах, так и в последующие периоды жизни. Многие патологические состояния проявляются на первом году жизни ребенка, либо в дошкольном возрасте, но могут проявиться и при поступлении ребенка в школу [1,2,4]. Цель настоящей работы: изучить психомоторного состояния детей в 6 лет, зависимости от видов вскармливания в грудном возрасте

Материалы и методы исследования**.** Для решения поставленных задач, нами обследовано 215 детей 6 лет в ДДУ №531 Яшнабадского района г. Ташкента за период 2014-2016 гг. Все дети были разделены на 2 группы: 1 группа - 108 (50%) детей, находившиеся на грудном вскармливании; 2 группа – 107 (49,5%) детей, находившиеся на искусственном вскармливании в грудном возрасте. Для оценки психомоторного развития детей нами был использован Денверский скрининг-тест развития DDST.

Результаты и обсуждение. Проведена сравнительная характеристика у детей 6 лет в зависимости от вида вскармливании в грудном возрасте. В связи с ростом и развитием параллельно формируется также психомоторная функция детей. В наших случаях это очень четко проявляется в динамике развитии моторики и игровой деятельности в 6 летном возрасте. Обоих исследуемых группах эти показатели сравнительно выше в зрелом психомоторном развитии. Однако, показатели умственной способности (15%) составляет наибольшей величины сравнении с первой группы (2%) представлено в табл. 1

Таблица 1

Результаты оценки психомоторного развития у детей 6 лет в зависимости от характера вскармливания в грудном возрасте

Показатели	Обслед. группы	Зрелые в %	Средней зрелости в %	Низкой зрелости в %	P<
Моторная	1-гр 2-гр	78 67	22 33	- -	0,05 0,05
Сенсорная	1-гр 2-гр	73 58	26 38	1 4	0,05 0,01
Умственная	1-гр 2-гр	82 63	18 22	- 15	0,05 0,05
Игровая	1-гр 2-гр	81 79	19 21	- -	0,05 0,05
Поведение	1-гр 2-гр	73 36	22 57	5 7	0,05 0,01
Навыки	1-гр 2-гр	72 58	28 39	- 3	0,05 0,01

© Хужаева Ф.С., 2018.

Научный руководитель: *Тахирова Рохатой Норматовна* – кандидат медицинских наук, доцент, Ташкентский педиатрический медицинский институт, Узбекистан.

Таким образом, установлено, что по всем показателям, наблюдаются высоко достоверные различия при $p < 0,01$ в первой группе детей. При этом необходимо отметить, что наибольшие показатели достоверности различий приходятся на показатели моторного, сенсорного, игрового, умственного мышления и навыков. Совершенно иная картина складывается при сравнении показателей, полученных для второй группы. Но, учитывая низкие показатели достоверности различий, можно говорить о низком уровне стабильности этих данных.

Рассмотрим результаты диагностики 6 летних детей на определение психосоциальной зрелости. Данная методика проводилась путем проведения беседы, в ходе которой мы получали сведения об общих представлениях ребенка, о его способности ориентироваться в простых жизненны ситуациях, о положении в семье. Беседа была необходима для установления контакта с ребенком, создания атмосферы доверия в процессе обследования. По окончанию беседы мы анализировали всю информацию, полученную при ответах на вопросы, особое внимание обращалось на контрольные вопросы. Полученные нами данные представлены в рис. 1

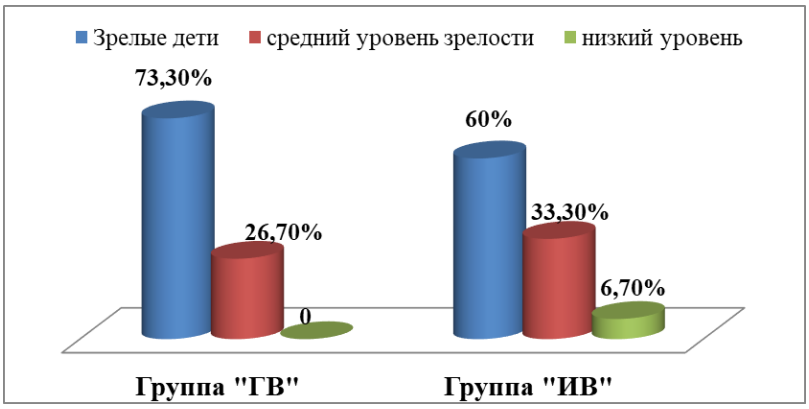

Рис. 1. Результаты оценки психосоциальной зрелости детей 6 лет к обучению в школе

Результаты нашего исследования показывают, что среди дошкольников 1 группы больше детей с высоким уровнем школьной зрелости. Кроме того, в данной группе нет условно не готовых к обучению в школе. А во второй группе все - таки имеется условно не готовые к обучению в школе, и этот показатель составляет 6,7%. Согласно результатам по указанным методикам, в обеих группах детей преобладают дошкольники с высоким и средним уровнями готовности к школьному обучению. Результаты исследования показали, что дети из группы ГВ обладают более развитым логическим мышлением и речью.

В процессе выполнения задания «имитация написанного текста», выявлялись особенности развития тонкой моторики кисти руки, двигательной координации. Благодаря выполнению этого задания можно прогнозировать успешность овладения навыками письма и рисунка, а также сделать ориентировочное заключение о развитии у ребёнка способности к саморегуляции и управлению своим поведением в целом. Уровень развития тонкой моторики кисти руки, мелких движений является одним из важных показателей психического развития и является основным критерием по готовности детей к обучению в школе. Данные представлено в рис.2.

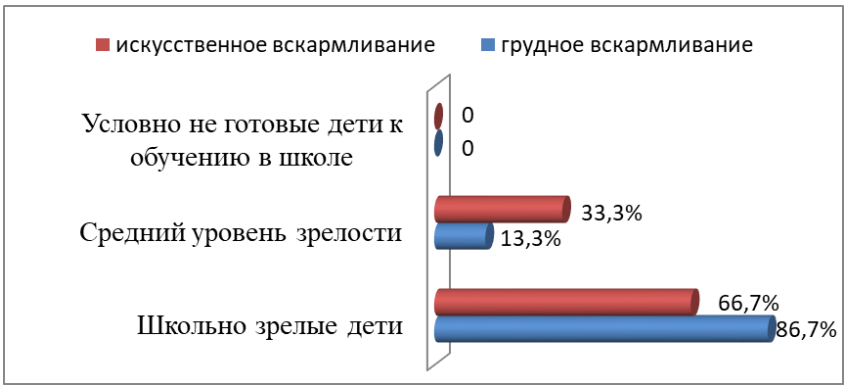

Рис 2. Результаты диагностики по методике «Имитация написанного текста»

Таким образом, согласно результатам по указанным методикам, в обеих группах детей преобладают дошкольники с высоким и средним уровнями готовности к школьному обучению. Однако в 1-группе количество зрелых для школьного обучения дошкольников (86.7%) больше.

В процессе анализа результатов по методике «Мышление и речь» мы ориентировочно можем выявить понимание множественности предметов, наличие понятия "один - много", а также понятия о грамматических конструкциях на примере существительных множественного числа, правильное их использование в соответствии с ситуацией. Представим полученные количественные результаты в табл.2.

Таблица 2

Результаты диагностики особенностей мышления

№ п\п	Дети 1 группы - ГВ	Дети 2 группы - ИВ
1. 3 балла - допущено не более двух ошибок (высокий уровень)	20 (66.7%)	10 (33.3%)
2. 2 балла - допущено от 3 до 6 ошибок (средний уровень)	10 (33.3%)	20 (66.7%)
3. 1 балл - допущено более 7 ошибок (низкий уровень)	0	0

Результаты исследования показывают, что дети 1 группы обладают более развитым (66.7%) логическим мышлением и речью.

Таким образом, согласно результатам исследования, в первой группе отсутствуют дети с низким уровнем школьной зрелости. Однако по всем показателям используемой нами комплексной методики диагностики школьной зрелости среди детей из группы ГВ преобладают дошкольники с высоким уровнем (73.3%) готовности к школьному обучению. При этом эти дети наиболее превосходят детей из группы ИВ, обладая более развитым мышлением и речью.

Библиографический список

1.Бардеева О.А. Динамика психомоторного развития детей младшего школьного возраста с различным уровнем физической подготовленности / О.А. Бардеева, Е.В. Мазурова, К.М. Антрушин // Сб. науч. статей междунар. науч. конф. «Экология образования: актуальные проблемы» /Под общ. ред. А.В. Пяткова- Архангельск: Поморский университет, 2010 - Вып.4. -С.171-174.

2.Венгер А.В. Психологическое обследование младших школьников / А.В. Венгер, Г.А. Цукерман. М., 2001.- 175 с.

3.Ильенко Л.И. Отчет о проведении рабочего совещания национальных экспертов по программе ВОЗ/ЮНИСЕФ «Десять шагов успешного грудного вскармливания» / Л.И. Ильенко и др. // Педиатрия. 2006. -№1. - С. 76-78.

4.Киселева Н.А. Некоторые подходы к психологическому обследованию детей старшего дошкольного возраста : метод, пособие для педагогов психологов дошкольных учреждений. - Краснодар, 2003. - 93 с.

5.Нетребенко О.К. Отдаленные последствия характера вскармливания детей на ранних этапах развития // Педиатрия. 2005, №5. - С. 29-32.

6.Morrow A. Human milk and diarrhea in breast-fed infants / A. Morrow et al. // J. Pediatr. 2004. Vol. 145, N 3. - P. 297-303.

ХУЖАЕВА ФЕРУЗА САИДРАСУЛОВНА – студент, Ташкентский педиатрический медицинский институт, Узбекистан.

ТЕХНИЧЕСКИЕ

НАУКИ

УДК 62

И.Е. Леонтьев, Т.Е. Леонтьева

МЕТОДЫ ПОВЫШЕНИЯ НАДЁЖНОСТИ ТРУБОПРОВОДНОЙ АРМАТУРЫ НА МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОПРОВОДАХ

В статье рассматриваются вопросы о методах повышению надёжности трубопроводной арматуры на магистральных газопроводах путём проведения современной комплексной диагностики по обнаружению скрытых дефектов на трубопроводной арматуре.

Ключевые слова: *магистральный газопровод, трубопроводная арматура, диагностика, дефект, эффективность, параметры, отказ.*

Эксплуатационная надежность магистрального газопровода в значительной степени определяется надежной работой стальной запорной арматуры, которая, в свою очередь, является дорогостоящим и дефицитным оборудованием, особенно линейные краны МГ. Последнее обусловлено большими размерами и высокой точностью изготовления рабочих поверхностей арматуры. Учитывая значительное количество запорной арматуры, эксплуатирующей на объектах транспорта газа, даже минимальное число отказов (не герметичность уплотнений штока и т. п.) приводит к потерям больших объемов газа. При авариях на МГ от надежности запорной арматуры в большой степени зависит объем безвозвратных потерь перекачиваемого продукта и, как следствие, экологический урон, наносимый окружающей среде. Поэтому для обнаружения скрытых дефектов на запорной арматуре уделяется большое внимание.

Диагностика - комплекс методов и средств обнаружения скрытых неисправностей в работе газовых кранов без разборки и прогнозирования сроков их работы, позволяющий количественно оценить безотказность и эффективность работы газовых кранов и прогнозировать эти свойства при заданной наработке, поддерживать на высоком уровне надежность газовых кранов, уменьшать расход запасных частей, материалов и трудовых затрат на техническое обслуживание и ремонт газовых кранов. Диагностика является технологическим элементом профилактики и ремонта кранов.

© Леонтьев И.Е., Леонтьева Т.Е., 2018.

Научный руководитель: *ТАРАСЕНКО ВЛАДИМИР ИВАНОВИЧ* – кандидат технических наук, профессор, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Россия.

Физические величины, определяющие связь и взаимодействие между элементами газовых кранов, называют параметрами технического состояния, или структурными параметрами. Например, параметрами технического состояния сопряжения поршень – цилиндр силового привода могут быть размеры сопряженных деталей поршня и цилиндра, которые определяют зазор между ними, овальность и др. В процессе эксплуатации под влиянием различных факторов (конструктивно-технологических, эксплуатационных и др.) параметры технического состояния изменяются от номинальных до предельных величин, обусловленных вероятностью отказов к неисправностей газовых кранов.

При диагностике параметры технического состояния газового крана и его элементов измеряют косвенно (прямое измерение структурных параметров провести невозможно). При этом используют выходные (рабочие) и сопутствующие процессы, порождаемые функционирующим механизмом или узлом. Эти процессы, называемые диагностическими признаками, функционально связаны с техническим состоянием механизма и содержат информацию, необходимую для диагностики. Такие диагностические признаки, как эффективность механизма, герметичность, время перестановки затвора, точность установки затвора в крайние положения, состав гидравлического масла, наиболее часто используют при диагностике газовых кранов. Диагностические признаки количественно можно определить с помощью соответствующих диагностических параметров, например эффективность силового привода по величине крутящего момента, насоса по величине создаваемого им давления и т. д. Эти параметры дают обобщенную информацию о состоянии механизма в целом, которая является основой для дальнейшей поэлементной диагностики.

Сопутствующие параметры можно оценить с помощью таких диагностических параметров, как скорость падения давления масла в гидроцилиндре после окончания перестановки затвора, вязкость масла, содержание в нем воды и продуктов износа, вибрации затвора при пропуске газа и т. д. Они дают более узкую, конкретную информацию о техническом состоянии диагностируемого механизма и достаточно универсальны.

Диагностические параметры механизма являются переменными случайными величинами и имеют соответствующие номинальное и предельное значения. С увеличением наработки газового крана (числа циклов открытия и закрытия затвора) диагностические признаки могут увеличиваться (время перестановки затвора и др.) или уменьшаться (давление масла и др.)

Метод диагностики газового крана зависит от способа измерении параметров, наиболее приемлемого для данных диагностических признаков. В настоящее время наибольшее распространение получили следующие методы диагностики:

- по эффективности (по параметрам рабочих процессов) - измеряют величину крутящего момента силового привода, минимальное давление газа, необходимое для перестановки затвора, время перестановки затвора, утечки газа через дренажную трубку в закрытом положении затвора, количество смазки, необходимой для герметизации затвора и уплотнения шпинделя;
- по герметичности рабочих объемов - оценивают техническое стояние гидро-пневмоприводов;
- по геометрическим величинам (зазорам, люфтам, смещениям, деформациям)-оценивают техническое состояние зубчатых и червячных редукторов, поворотных кривошипно-шатунных, реечных кулисных механизмов, подшипников, шпинделей, полуосей и др;
- по колебательным процессам - оценивают состояние силовых привода (по стуку), проверяют динамическую уравновешенность затвора крана в открытом положении при пропуске газа (по вибрации);
- по составу эксплуатационных материалов - оценивают работу силового привода (по содержанию в масле воды, механических примесей, продуктов износа) и системы управления (качество осушки импульсного газа после фильтра-осушителя).

Общее техническое состояние крана можно оценить по учетным данным (времени установки, числу ремонтов и т.д.), общим диагностическим параметрам, данным осмотра и опробования крана.

При диагностике затворов газовых кранов выполняют ряд контрольных операций. Ротаметром замеряют утечку газа через открытую дренажную трубку при закрытом затворе. По ее величине косвенно можно судить о герметичности затвора. При наличии давления газа с обеих сторон затвора крана величина утечки не должна превышать двойной величины утечки газа через затвор, допускаемой по ГОСТ 9544—75 и зависящей от диаметра крана. Если величина утечки превышает норму, замеряют количество смазки, нагнетаемой в затвор для достижения необходимой герметичности, и сравнивают полученные данные с паспортными. Аналогично проводят диагностику уплотнения шпинделя газового крана.

При диагностике силовых приводов измеряют с помощью моментомера крутящий момент при минимальном и максимальном рабочих давлениях, характеризующий эффективность работы, и время перестановки затвора крана при минимальном и максимальном давлениях в приводе. Если полученные результаты соответствуют паспортным данным, диагностику привода можно закончить. При неудовлетворительных результатах проводят диагностику гидроцилиндров по герметичности рабочих объемов.

Как правило, в силовых приводах газовых кранов устанавливают гидроцилиндры двойного действия. Для проверки герметичности поршневых уплотнений замеряют уровни масла в гидробаллонах, затем несколько раз перестанавливают затвор крана ручным насосом и гидропневматически, вновь замеряют уровни масла в гидробаллонах и сравнивают полученные результаты. При данном методе можно обнаружить только весьма значительную утечку масла через поршневое уплотнение. Герметичность можно проверить и другим методом. На отверстии для продувки воздуха одной из полостей гидроцилиндра через переходник устанавливают образцовый манометр. Затем, поставив затвор крана в конечное положение, в полости создают давление, равное 4,5—6 МПа. В течение 5—10 мин контролируют темп падения давления масла в гидроцилиндре. Если падение давления, за 5 мин превысит 0,5 МПа, поршневые уплотнения можно считать герметичными. Аналогично проверяют герметичность нагнетательного клапана ручного масляного насоса после предварительной установки на нагнетательной линии заглушки.

Обязательна диагностика силового привода по геометрическим величинам. Для достижения точности установки затвора крана в открытое или закрытое положение поворотным механизмом привода необходимо обеспечить поворот пробки крана на 90° с точностью до «Закрытия» и до Открытия»". Правильность установки затвора в конечные положения проверяют с помощью угломера и рисок, которые наносят на шпиндель, крана, или тщательно выверенного указателя поворота затвор; При отклонении угла поворота в ту или другую сторону на 1° регулируют ход поршней в приводе и устраняют люфты в шпоночном и других соединениях привода с корпусом газового крана. Отсутствие контроля за точностью угла поворота пробки приводит к потере герметичности затвора газовых кранов.

Причиной отказов в работе силовых приводов в зимнее время и очень часто является замерзание воды в нижней части гидробаллонов. Содержание воды в масле определяют в лабораторных условиях после взятия пробы из нижней части гидробаллонов. При обнаружении даже незначительного количества воды (0,1 г/л) гидромасло в приводе необходимо осушить с помощью передвижной установки осушки масла на цеолитах или полностью заменить его. Качество гидромасла характеризует также вязкость. При обнаружении (в лабораторных условиях) значительных отклонений полученных данных от величины, указанной в технических условиях, масло должно быть заменено.

При установке на газовых кранах пневматических приводов проводят диагностику по колебательным процессам (на отсутствие стуков, особенно в конечных положениях при перестановке затвора), Наличие стуков свидетельствует о неправильной регулировке хода поршней в пневмоприводе, большом моменте трения в затворе или о других факторах, которые необходимо устранить во избежание разрушения пневмоцилиндров.

Степень вибрации затворов кранов, установленных на свечных обвязках или обвязках центробежных нагнетателей, контролируют с помощью виброметров.

Практика показывает, что при вибрации на кранах, равной 50-85 мкм, возникает опасность самопроизвольной перестановки затворов кранов в результате снижения трения в них и приводах кранов.

В последнее время проблема надежности газопроводов и технологического оборудования перешла из теоретической области в практическую и стала актуальной как в рамках научно исследовательских работ, так и на уровне эксплуатации и технического надзора.

Библиографический список

1. Запорные краны для магистральных газопроводов и подземных хранилищ. (Л.И. Борщенко. Москва, «НЕДРА», 1979 г.);

2. Трубопроводная арматура. (Уфа, УГНТУ, 2003 г.);

3. СТО Газпром 2-2.3-385-2009 (Порядок проведения технического обслуживания и ремонта трубопроводной арматуры);

4. СНиП2.05.06-85*«Магистральные газопроводы»;

5. ГОСТ 9544-93. Арматура трубопроводная, запорная. Нормы герметичности затворов.

ЛЕОНТЬЕВ ИГОРЬ ЕВГЕНЬЕВИЧ – магистрант, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Россия.

УДК 62

И.Е. Леонтьев, Т.Е. Леонтьева

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СЛИЯНИЯ АВТОМАТИКИ И ТЕЛЕМЕХАНИКИ

В статье рассматриваются вопросы оптимизации процессов автоматизации на объектах магистрального газопроводах газораспределительных станциях путём объединения автоматической системы управления технологическим процессом и системы телемеханики в комплексную информационно-управляющую систему.

Ключевые слова: *газораспределительная станция (ГРС), система телемеханики (СТМ), информационно-управляющей системы (ИУС), автоматическая система управления технологическим процессом(АСУ ТП), датчики, промышленных контроллеров (ПК), программируемых логических контроллеров (ПЛК).*

Автоматика и телемеханика обычно рассматриваются в сочетании, как единый комплекс технических средств автоматизации промышленных объектов. Вместе с тем, конкретные задачи каждого из этих направлений чаще всего решаются автономно.

Основными задачами телемеханики традиционно являются сбор и пе-редача информации для систем верхнего уровня управления, а также ди-станционное управление отдельными исполнительными механизмами объекта (нередко по физическим линиям). В процессе выполнения общей задачи, осуществляется прием информации от первичных датчиков с преобразованием в цифровую форму, кодируются информационные сообщения, формируются каналы передачи информации, производится декодирование запросов с верхнего уровня управления, исправляются ошибки передачи данных и решается целый ряд других сопутствующих проблем.

В основу задач автоматики (АСУ ТП или САУ) закладывается обеспечение заданных параметров технологического процесса с одновременной реализацией автоматической защиты оборудования и обслуживающего персонала, а также организация сбора, обработки и отображения информации для конкретного уровня (объекта) управления.

Фактическое разделение функций автоматики и телемеханики во многом объясняется использованием, до определенного момента, громоздкой устаревшей элементной базой, основанной на жесткой дискретно-линейной логике, которая при усложнении задания или изменении алгоритма его выполнения на любом уровне управления, влечет за собой новое конфигурирование функциональных модулей и монтаж электрических связей. Таким образом, на протяжении долгого времени возможность и целесообразность создания комплексной информационно-управляющей системы, в которой могут быть использованы единые решения по сбору, обработке и представлению данных различным пользователям даже не рассматривались из-за технических сложностей в реализации. Как следствие, за сравнительно небольшой срок на ряде объектов магистральных газопроводов, в частности на газораспределительных станциях, оказались задействованы в совместной работе по две, три и более информационно-управляющие системы автоматики и телемеханики, выполняющие сходные функции и имеющие при этом различные внутренние и внешние интерфейсы.

Бурное развитие в конце XX века рынка промышленных контроллеров (ПК) и программируемых логических контроллеров (ПЛК) за короткое время изменило отношение к традиционным системам автоматики и телемеханики. На основе высокоинтегрированных микропроцессорных систем стало возможным и даже необходимым объединение функций и задач, относящихся к системам телемеханики и АСУ ТП.

В процессе совершенствования элементной базы информационно-управляющих систем, неизбежно меняются идеология и методология их построения, повышается доля решаемых данными системами интегрированных задач, а также упрощается алгоритм общения оператора или диспетчера со средствами

© Леонтьев И.Е., Леонтьева Т.Е., 2018.

Научный руководитель: *ТАРАСЕНКО ВЛАДИМИР ИВАНОВИЧ* – кандидат технических наук, профессор, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Россия.

управления технологическим процессом при одновременном отображении всех контролируемых параметров.

В настоящее время повсеместно наблюдается ощутимая и эффективная конвергенция автоматики и телемеханики, в результате которой телемеханизация промышленных объектов уже не осуществляется в отрыве от процесса автоматизации, а является его составной частью. При этом повышенный уровень автоматизации позволяет получить максимальную технико-экономическую эффективность телемеханики, а развитая телемеханика, в свою очередь, расширяет возможности автоматики.

Активная модернизация элементной базы информационно-управляющих систем, происходящая в современном мире, совпала по срокам с кризисными явлениями в российской промышленности. Результатом стало серьезное отставание в оснащении действующих объектов современными средствами автоматизации. Существует и другая, не менее важная проблема: техническая подготовка обслуживающего персонала зачастую не отвечает необходимому уровню, позволяющему свободно работать с информационно-управляющими системами, традиционно разделенными по функциям на требующие пока еще принципиально разного подхода в организации обслуживания устройства автоматики и телемеханики.

Наиболее простым и относительно недорогим решением вышеуказанных проблем, представляется применение информационно-управляющей системы (ИУС), объединяющей функции традиционной автоматизированной системы управления технологическим процессом (АСУ ТП или САУ) и классической системы телемеханики (СТМ). Обязательным условием является использование для построения ИУС современных аппаратных средств и качественного программного обеспечения, позволяющего объединить в единую систему все имеющиеся датчики и исполнительные механизмы без их дополнительного дублирования, которое нередко вводится для обеспечения раздельного функционирования САУ и СТМ. Кроме того, алгоритм общения оператора или диспетчера с такой ИУС должен быть предельно упрощен и, в общем случае, не требовать специальных знаний. То есть, надежность системы, ее минимизированная конфигурация и максимально оптимизированное программное обеспечение должны позволять качественное обслуживание и выполнение предписаний руководства по эксплуатации ИУС любому специалисту, знакомому с работой технологического оборудования и имеющему познания информатики в объеме средней школы.

Вычислительные и коммуникационные возможности этих контроллеров позволили к традиционному набору выполняемых задач автоматического управления, таких как:

•чтение состояния двухпозиционных объектов;

•чтение значений давления и температуры газа в течение всего процесса его подготовки;

•слежение за уровнем концентрации газа в блок-боксах и на территории ГРС;

•управление запорной арматурой по заданным алгоритмам;

•обмен данными с локальными системами автоматизации;

•отображение состояния ГРС на панели оператора,

добавить функции, которые раньше традиционно оставляли контролируемым пунктам телемеханики, а именно:

•передача данных на верхний уровень автоматизации средствами, обеспечивающими физический, канальный и представительский уровень организации информации;

•объединение множества устройств с различными протоколами обмена и перекодирование получаемой от них информации в единый сетевой протокол, принятый в конкретной реализации системы телемеханики;

•телеизмерение и телерегулирование системы катодной защиты га-зопровода;

•дистанционное телеуправление оборудованием ГРС (краны, задвижки, клапаны и т.д.);

•управление системой ограничения подачи газа потребителям;

•прием данных о составе газа и корректировка параметров, вводимых в устройства коммерческого учета расхода газа.

Объединение функций автоматики и телемеханики в рамках единой ИУС позволяет не только избежать дублирования целого ряда технических средств (датчиков, первичных преобразователей, источников питания, функциональных модулей и т. д.), но и дает возможность объединить профильные службы эксплуатирующей организации, сосредоточив высококвалифицированных специалистов в одном подразделении.

Идея объединения функций автоматики и телемеханики в единой ИУС, позволит решать сложные задачи газораспределения в газовой промышленности.

Библиографический список

1. СТО Газпром 2-3.5-454-2010 «Правила эксплуатации магистральных газопроводов, Москва 2010год;
1. ВРД 39-1.10-005-2000 «Газораспределительные станции магистральных газопроводов»;

2. СНиП2.05.06-85*«Магистральные газопроводы»;
3. Нормативный документ «Основные положения по автоматизации ГРС» ОАО "Газпром", ОАО "Газавтоматика", Москва 2001 г.

ЛЕОНТЬЕВ ИГОРЬ ЕВГЕНЬЕВИЧ – магистрант, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Россия.

УДК 62

И.Е. Леонтьев, Т.Е. Леонтьева

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЗДАНИЯ ПОДЗЕМНЫХ ХРАНИЛИЩ ГАЗА

В статье рассматриваются сравнительный анализ по повышению стойчивости и надежности газотранспортной системы, определение способов регулирования сезонной неравномерности газопотребления.

Ключевые слова: *Магистральный газопровод, подземное хранилище газа (ПХГ), месторождения, отбор газа, сезонная неравномерность, газопотребление, добыча газа, газоснабжение.*

Подземное хранилище газа (ПХГ) — это комплекс инженерно-технических сооружений в пластах-коллекторах геологических структур, горных выработках, а также в выработках-ёмкостях, созданных в отложениях каменных солей, предназначенных для закачки, хранения и последующего отбора газа, который включает участок недр, ограниченный горным отводом, фонд скважин различного назначения, системы сбора и подготовки газа, компрессорные цеха.

Подземные хранилища газа сооружаются вблизи трассы магистральных газопроводов и крупных газопотребляющих центров для возможности оперативного покрытия пиковых расходов газа. Они создаются и используются с целью компенсации неравномерности газопотребления, а также для резервирования газа на случай аварий на газопроводах и для создания стратегических запасов газа.

В работах ВНИИГАЗа [1] определены основные назначения подземных хранилищ газа (ПХГ), показано, что главной задачей подземных хранилищ газа является регулирование сезонного неравномерного газопотребления. В нашей стране эту задачу в первые сформировал А.И. Широковский [6]. Им были разработаны основные принципы создания подземных хранилищ газа, разработанны гидродинамические методы расчета процессов создания и эксплуатации подземных хранилищ газа, предложены методики определения потребных величин активного объема газа [2].

Значительный вклад в разработке теории подземного хранилища газа был внесен В.М. Гальпереным и И.Я Фурманом [4]. Их работы были сделаны в период начала развития подземного хранилища газа, когда открывались крупные месторождения в нашей стране. Месторождения эти залегали на относительно небольших глубинах, обладали высокими коллекторскими сводов большого диаметра [3]. Годовая добыча газа в стране тогда относительно небольшой, но уже в это время наметилась тенденция к строительству газопроводов больших диаметров. Естественно, в это время не стояла задача создания подземного хранилища газа. Более того, авторы пришли к мнению, которое для того периода времени оказалось справедливым: создание подземных хранилищ газа у потребителей, расположенных от источников газоснабжения на расстоянии не более 500-600 км, не является рациональным. Авторы исходили из того, что увеличение диаметра газопровода (повышения производительности газопровода) может быть более эффективным мероприятием увеличения подачи газа в зимний период времени по сравнению со строительством подземных хранилищ газа. Так первые газопроводы имели диаметр 700 мм. Увеличения диаметра до 900 приводило к повышению производительности газопровода 2,3 раза при относительно небольшом увеличении капитальных вложений в его строительство. Естественно, чем проводить работы по сооружению подземных хранилищ газа, лучше создать дополнительные резервы пропускной способности газопровода и обеспечить дополнительную подачу газа в зимний период [4]. Однако в связи с резким роста добычи и потребления газа использования эффекта повышения производительности газопровода для регулирования сезонной неравномерности газоснабжения начал исчезать. Рост дальности транспорта поставил задачу, которая впоследствии и была решена, найти такие технические решения при которых удельные капитальные вложения будут минимальны. Трудами большого коллектива исследователей (Ходакович И.Е., Галлиулин З. Т., Боксерман Ю.И. и др.) было показано, что для условий нашей страны наименьшие затраты получаются при сооружении газопроводов диаметром 1200-1400 мм с рабочим давлением 5,4-7,4 МПа и шагом между компрессорными станциями 90-110км.

© Леонтьев И.Е., Леонтьева Т.Е., 2018.

Научный руководитель: *Тарасенко Владимир Иванович* – кандидат технических наук, профессор, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Россия.

В настоящее время сооружение газопроводов идет при оптимальных параметрах транспорта. Это приводит к тому, что создание резервов в транспорте газа пропорционально увеличивает затраты на сооружение газопроводов.

Значительные изменения, повлиявшие на сооружение создания подземных хранилищ газа, произошли в добыче газа и разошлись в двух направлениях:

- усложнились горно-геологические условия разработки газовых месторождений;
- появились благоприятные объекты создания подземных хранилищ газа.

Действительно , в 70-х годах открываются месторождения с высоким содержанием сероводорода (Узбекистан, Оренбургская область); конденсата (Вухтыльское). Растут глубины вновь открываемых месторождений. Некоторые месторождения имеют низкие коллекторские свойства (Астраханское). Это естественный процесс связан с тем, что в значительной мере исчерпаны ресурсы легкодоступных газов, что определило благоприятные условия для создания подземных хранилищ газа. В стране начинают создаваться подземных хранилищ газа.

Вопрос оптимизации способов регулирования сезонной неравномерности газопотребления и эффективность подземного хранилища газа, изложены в монографии И.Я Фурмана, в работах А.Е. Арутюнова, Н.М. Бачуриной и С.Н. Бузинова. Суть предложения методики заключается в следующем. Подземное хранилище газа позволяет увеличить объем реализации газа, а, следовательно, и прибыль предприятия. Учитывая капитальные вложения и эксплуатационные затраты определяется внутренняя норма прибыли и в зависимости от ее величины определяется эффективность подземного хранилища газа [5]. При использовании данной методике возникает проблема определения объема реализации дополнительного количества газа.

Имеется и другой подход к определению эффективности подземного хранилища газа, который по - видимому, предпочтителен при проектировании систем. При этом подходе производится сопоставление затрат в сооружении подземного хранилища газа и в создании дополнительных мощностей в добыче и транспорте газа. Этот подход используется ВНИИГАЗом при составлении технико-экономических докладов по развитию подземного хранилища газа. Доказывается, что в настоящее время, когда основным газодобывающим регионом является север Западной Сибири, создание подземного хранилища газа в 6-7раз дешевле создания дополнительных мощностей в добыче и транспорте газа.

Таким образом, создались новые условия для развития системы подземных хранилищ газа. Появилась возможность и целесообразность создания подземного хранилища газа.

Библиографический список

1. Бузинов С.Н., Грачева О.Н., Толкушин Г.Ф. и др. Об использовании месторождения в качестве подземного хранилища газа. сб. научных тр. М. ВНИИгаз, 1995.

2. Гальперин В.М., Арский А.К., Арянин А.Н. Некоторые вопросы экономики транспорта газа. М. Изв. АН СССР. Сер. "Энергетика и транспорт", № 2, 1966

3. Гальперин В.М. Об оптимальных условиях дальнего транспорта газа. Ж. Газовая промышленность, № 4.

4. Боксерман Ю.И., Ремизов ВВ., Смирнов В.А. Проблемы целостности единой системы газоснабжения. М. МТЭА, ИНЭИРАН, Энергоцентр, 1995.

5. Арутюнов А.Е., Бузинов С.Н., Бачурина Н.М. Основные направления снижения затрат подземное хранение газа. Материалы НТС РАО «Газпром», М. ВНИИГаз, 1996г.

6. Ширковский А.И. Разработка и эксплуатация газовых и газоконденсатных месторождений. М.: Недра, 1987.

7. Вяхирев Р.И. и др. Разработка и эксплуатация газовых и газоконденсатных месторождений М.: Недра, 2002.

ЛЕОНТЬЕВ ИГОРЬ ЕВГЕНЬЕВИЧ – магистрант, Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых, Россия.

УДК 621

Д.С. Гладких

СОВРЕМЕННЫЕ СИСТЕМЫ СВЯЗИ МОБИЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ

В статье рассматриваются современные системы организации связи между подвижными объектами. Даны определения конвенциональной и транкинговой связи. Рассматриваются сотовые сети общего пользования, современные стандарты конвенциональной и транкинговой связи.

Ключевые слова: *подвижной объект, система связи, конвенциональная связь, транкинговая связь*.

Радиосвязь между подвижными объектами в настоящее время является обязательным инструментом для эффективной работы государственных, коммерческих структур и организаций. Одной из наиболее актуальных задач организации связи между подвижными объектами является выбор системы связи.

Наиболее широкое использование получили следующие виды связи между мобильными объектами:

–сотовая связь общего пользования;

–конвенциональная связь;

–транкинговая связь.

Сотовая связь общего пользования позиционируется как «телефон в кармане» и подходит для рядовых офисных работников, для которых подходит вариант использования сотового телефона и корпоративного тарифного плана [5]. Наиболее распространенными стандартами сотовой связи являются глобальный стандарт цифровой мобильной сотовой связи, с разделением каналов по времени и частоте GSM (Global System for Mobile Communications) и стандарт множественного доступа с кодовым разделением CDMA (Code Division Multiple Access).

Передача сигнала в стандартах GSM и CDMA осуществляется по-разному. В первом случае частотный диапазон разделяется на части, каждый разговор занимает лишь небольшую часть спектра. Во втором же случае кодировка позволяет абоненту использовать весь радиочастотный ресурс, что в результате обеспечивает лучшее качество связи [1].

Однако, для специализированных учреждений, таких как скорая помощь, МЧС и тому подобных, система связи должна поддерживать следующие функции:

–осуществление моментальной связи (0,2-0,5 сек) внутри заранее заданной группы абонентов;

–возможность распределения участников групп непосредственно во время сеанса связи;

–наличие системы приоритетов вызовов;

–быстрая конфигурация сети, а также возможность переконфигурировать сеть;

–сохранение связи при выходе из строя базовой станции;

–передача широковещательного сигнала абонентам сети.

Перечисленные требования невыполнимы в системах сотовой связи, однако в полной мере поддерживаются конвенциональными или транкинговыми системами.

Наиболее простым решением для организации профессиональной мобильной радиосвязи является конвенциональная система, которая использует в своей работе принцип жесткого закрепления радиоканалов за определенным абонентом или группой абонентов.

Термин «конвенциональная радиосвязь» произошел от английского слова «conventional» - обычный, традиционный. После создания в 70-х годах транкинговой радиосвязи, радиосистемы без динамического распределения каналов между абонентами или группами абонентов стали называться "конвенциональными" [2]. Данные системы связи предназначены для использования в условиях невысокой плотности абонентов или их групп. Группы/абоненты закреплены за тем или иным радиоканалом, и этот канал выбирается абонентом (но не системой).

Конвенциональная система радиосвязи содержит центральную радиостанцию и абонентские радиостанции. Передача и прием сообщений абонентов осуществляется диспетчером, однако, вместо диспетчера может использоваться система с автоматическим ретранслятором.

Транкинговая подвижная радиосвязь (от англ. «trunking» — предоставление свободных каналов, «trunk»— магистральная линия связи) — система двусторонней подвижной радиосвязи, которая использует диапазон ультракоротких волн [3]. Транкинговая система устроена аналогично сотовой: пользова-

© Гладких Д.С., 2018.

тельские терминалы и базовые станции, оборудование для увеличения дальности связи — ретрансляторы и контроллер, который управляет работой станции, обрабатывает каналы ретрансляторов и обеспечивает выход на городскую телефонную сеть. В отличие от конвенциональной системы, где группы абонентов закреплены за тем или иным радиоканалом, транкинговая система сканирует все частоты, используемые в сети и, учитывая приоритеты, предоставляет пользователю свободный радиоканал.

Транкинговая система обеспечивает ряд преимуществ, в том числе экономию на стоимости частотных лицензий, возможность добавления пользователей и групп пользователей, гибкость в конфигурировании доступа между группами пользователей, повышенную безопасность от несанкционированного прослушивания, а также сокращение времени доступа [4].

Транкинговые системы можно классифицировать на аналоговые и цифровые. Аналоговые транкинговые инфраструктуры на данный момент не востребованы, поэтому наиболее широкое распространение получили цифровые стандарты, такие как TETPA и APCO 25.

TETPA представляет собой открытый стандарт, позволяющий обеспечивать совместимость с ним разным производителям оборудования для транкинговой связи. В России стандарт «TETPA» известен под брендом «Тетрарус» и был использован при выстраивании телекоммуникационной инфраструктуры во время Олимпиады в Сочи.

APCO 25 - еще одна популярная технология транкинговой связи, обладающая возможностью обеспечения связи по каналам с высоким уровнем защищенности, достигаемым за счет применения различных технологий шифрования. Высокий уровень защищенности предопределяет достаточно высокую его востребованность у российских спецслужб.

Стоит отметить, что в РФ распространены собственные стандарты коммуникаций, функционирующих по транкинговым принципам. Их использование обусловлено необходимостью создания исключительно надежной и защищенной инфраструктуры связи.

Несмотря на преимущества транкинговых систем, наиболее актуальными остаются конвенциональные системы, благодаря значительно меньшей по сравнению с транкинговыми системами стоимостью их внедрения. К тому же, конвенциональные радиосети, которые ранее разворачивались на базе аналогового оборудования, с развитием современных технологий со временем позволили приблизить свои сервисные возможности к возможностям транкингового, за счет появления таких цифровых платформ, как MOTOTRBO, HYTERA ,DMR, IDAS, NEXEDGE [3].

Конвенциональная система MOTOTRBO, основанная на использовании стандарта цифровой подвижной радиосвязи DMR (Digital Mobile Radio), позволяет реализовать функции общего, индивидуального, группового, экстренного вызовов, GPS мониторинга местоположения радиостанции, телеметрии, а также возможности шифрования голоса и данных.

При использовании подобного рода цифровых стандартов функциональность разворачиваемой системы значительно расширяется, а также появляется возможность осуществления плавной миграции с аналоговых систем на более мощные цифровые решения. Таким образом, несмотря на бурное развитие транкинговых систем во всем мире, конвенциональная связь, оставаясь бюджетным решением, продолжает развиваться и не утрачивает своей актуальности.

Библиографический список

1.Андрейчук М.М. GSM против CDMA: в чем разница? [Электронный ресурс] – 2015 – Режим доступа: https://itc.ua/articles/gsm-protiv-cdma-v-chem-raznitsa-2/

2.Конвенциональные системы радиосвязи [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.rrya.ru/solutions/areas/radio/conventional.php

3.Нессебар Димитар Транкинговая связь: функциональные возможности. Транкинговые системы связи [Электронный ресурс] – 2016 – Режим доступа: http://fb.ru/article/246033/trankingovaya-svyaz-funktsionalnyie-vozmojnosti-trankingovyie-sistemyi-svyazi

4.Преимущества цифровой транкинговой системы [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.kenwood-radio.ru/upload/Benefits-of-NEXEDGE-Trunked.pdf

5.Стандарты сотовой связи: GSM [Электронный ресурс] – 2016 – Режим доступа: http://netclo.ru/standarty-sotovoy-svyazi-gsm/

ГЛАДКИХ ДМИТРИЙ СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Оренбургский государственный университет, Россия.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330

А.А. Зыкин

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ

В данной статье рассматриваются проблемы определения добровольно страхования. Даются четкие определения понятия добровольного страхования.

Ключевые слова: *добровольное страхование, договор между страхователем и страховщиком.*

Как известно, в основании любых исследований лежит теоретическая база. При изучении института страхования современными учёными была выявлена одна из фундаментальных проблем — правовое разграничение добровольного и обязательного страхования. Современные учёные, заинтересованные в изучении страхового права, давая понятие добровольному страхованию, зачастую указывают, что это такой вид страхования, при котором обязательным элементом является договор между страхователем и страховщиком. По мнению многих исследователей именно наличие договора является ключевым отличием добровольного страхования от обязательного. Для обязательного страхования, согласно устоявшимся тенденциям в исследовательской сфере, характерной чертой является наличие закона, регулирующего данную отрасль. Однако, исходя из данной точки зрения весьма сложно провести четкую грань между добровольным и обязательным страхованием, так как и при обязательном страховании заключаются договоры между страхователем и страховщиком, соответственно, с научной точки зрения, считать договор как ключевое отличие между добровольным и обязательным страхованием нелогично. Также следует заметить, что и при добровольном страховании договор не всегда является обязательным атрибутом. Так, например, в рамках общества взамного страхования договор как обязательный атрибут отсутствует и, соответственно нарушается правило разграничения добровольного и обязательного страхования.

Помимо вышеуказанного следует заметить, что законодатель при разграничении добровольного и обязательного страхования не закрепляет конкретные признакаки, присущие одному из видов страхования, а в законе «Об организации страхового дела» формулировка понятия добровольного страхования звучит следующим образом: «добровольное страхование осуществляется на основании договора страхо-

© Зыкин А.А., 2018.

вания и правил страхования». Данная формулировка является отражением позиции законодателя, при этом она отражает обозначенную выше проблему разграничения обязательного и добровольного страхования.

Для наиболее полного понимания проблемы разграничения понятий «добровольное страхование» и «обязательное страхование» необходимо знать, что понимается под данными видами страхования.

В соответствии с пунктом 2 статьи 927 Гражданского кодекса РФ обязательное страхование - страхование в случаях, когда законом на указанных в нем лиц возлагается обязанность страховать в качестве страхователей жизнь, здоровье или имущество других лиц либо свою гражданскую ответственность перед другими лицами за свой счет или за счет заинтересованных лиц. Обязательное страхование — такой вид страхования, который связан с рисками для общества в целом, либо же с интересами достаточно широкого круга людей.

Пункт 4 статьи 3 Закона РФ от 27.11.1992 N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" гласит, что отдельные виды страхования должны регламентироваться федеральными законами о данных видах. В таких федеральных законах в обязательном порядке должны содержаться следующие пункты, которые определяют:

а) субъектов страхования;

б) объекты, подлежащие страхованию;

в) перечень страховых случаев;

г) минимальный размер страховой суммы или порядок ее определения;

д) размер, структуру или порядок определения страхового тарифа;

е) срок и порядок уплаты страховой премии (страховых взносов);

ж) срок действия договора страхования;

з) порядок определения размера страховой выплаты;

и) контроль за осуществлением страхования;

к) последствия неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств субъектами страхования;

л) иные положения.

Таким образом, законодателем дано определение обязательного страхования и требования к законам, регламентирующим отдельные отрасли добровольного страхования. Обязательное страхование, в отличие от добровольного, в обязательном порядке должно регламентироваться на законодательном уровне, что говорит о его обеспеченности со стороны государства.

Добровольное страхование, по слову законодателя, как уже было указано выше, осуществляется на основании договора страхования и правил страхования. Для наиболее полного раскрытия понятия «добровольное страхование» следует рассмотреть его определяющие признаки:

1)Для добровольного страхования характерно добровольное желание страхователя; при обязательном страховании присутствует требование закона, т.е инициатива государства.

2)При добровольном страховании объект страхования выбирается страхователем самостоятельно, присутствует свобода выбора, которая ограничена лишь кругом того, что может и желает застраховать страховщик. При обязательном же страховании страхователь не имеет права выбора и объекты страхования строго определяются законом, независимо от воли страхователя.

3)Условия добровольного страхования определяются в основном соглашением сторон; при обязательном страховании эти условия в значительной своей части определяются законом, договор в части определения условий страхования играет вспомогательную роль.

4)В каждом конкретном случае условия заключения договора страхования указываются в договоре страхования. Если будет достигнуто обоюдное согласие между страхователем и страховщиком, то условия, изложенные в правилах страхования, могут быть изменены либо вовсе исключены. При этом правила добровольного страхования в обязательном порядке должны быть приложены к договору о страховании, а страхователь должен быть с ними ознакомлен под роспись.

5)При установлении страховой суммы страхователь имеет практически неограниченные права. Так, например, в имущественном страховании страхователь может установить страховую сумму передаваемого на страхование имущества по своему усмотрению, но не более действительной стоимости имущества. Также стоит учесть, что если в имущественном страховании пределы установления страховой суммы ограничены действительной стоимостью имущества, то в личном страховании такие границы размера страховой суммы отсутствуют. Страховая сумма устанавливается страхователем и согласуется со страховщиком.

6)Добровольное страхование не является бессрочным и требует перзаключения договора (если он был заключен) по истечении его срока и при наличии желания страховщика.

Также следует отметить, что при добровольном страховании страхователь имеет право выбора страховой компании.

На основании вышеизложенного, логичнее будет выделить определяющим признаком добровольного страхования не обязательное наличие договора, а наличие желания страхователя и страховщика заключать данные страховые отношения, а также участие законодателя в данных правоотношениях и обязательность страхования.

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая и третья) (с изменениями от 20 февраля, 12 августа 1996 г., 24 октября 1997 г., 8 июля, 17 декабря 1999 г., 16 апреля, 15 мая 2001 г., 21 марта, 14, 26 ноября 2002 г., 10 января, 26 марта 2003 г.). "Российская газета" от 8 декабря 1994 г.

2.Русецкая Э.А. Перспективы развития страхования профессиональной ответственности в Российской Федерации / Э.А. Русецкая, В.А. Арустамова // Финансы и кредит. - 2010. - № 20. - С. 46-51.

3.Навигатор страхового агента. Выпуск 4. - М.: Деловой формат, 2016. - 166 с.

ЗЫКИН АНТОН АЛЕКСАНДРОВИЧ – ВятГУ, Россия.

УДК 330

А.А. Зыкин

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

В данной статье рассматриваются проблемы и перспективы развития страхования в России.

Ключевые слова: *добровольное страхование, страховая инфраструктура, страховые выплаты.*

Современное общество развивается весьма активно и энергично, граждане с каждым годом становятся обладателями всё больших благ и достижений прогресса. В свете этого вполне естественным является желание позаботиться как о своем здоровье и жизни, так и о своей собственности. В связи с этим активно развивается институт страхования. Страхование служит для обеспечения защиты от непредвиденных ситуаций и, как следствие, непредвиденных расходов. Помимо обязательного страхования, которое регламентируется действующим законодательством, существует добровольное страхование, при котором страхователь сам выбирает те объекты, безопасность которых он хочет обеспечить.

Однако современное общество в Российской Федерации ещё не до конца адаптировалось к сложившейся ситуации и низкий уровень грамотности населения в сфере страхового права в обществе, к сожалению, имеет место быть. В свете этого страховой рынок в России, по сравнению с зарубежным страховым рынком, находится в более плачевном состоянии. При анализе страхового рынка России можно выявить множество факторов, которые сдерживают его развитие. К числу этих факторов можно отнести следующие:

1.отсутствие развитой страховой инфраструктуры;

2.ненадежность страховых компаний;

3.низкий размер страховых выплат;

4.несовершенство правового и организационного обеспечения государственного страхового надзора.

Исходя из вышеперечисленных проблем, можно сделать вывод, что рынку страхования в России есть куда расти и стремиться. Для дальнейшего роста и развития необходим целый комплекс мер, направленных на всестороннюю поддержку добровольного страхования, а также защиту страхователей от недобросовестных страховщиков. В качестве таких мер могут выступать создание фонда гарантирования страховых выплат и увеличение требований к страховым компаниям с целью недопустимости банкротства, а также издание нормативных актов, в которых бы закреплялись единообразные подходы к рассмотрению определенных страховых случаев.

В настоящее время в Российской Федерации на рынке добровольного страхования наблюдается тенденция объединения банков и различных страховых организаций с целью продажи продуктов страхования через банки. Данная мера является эффективной в определенной мере, однако, как правило, потребителю предлагаются стандарные услуги, которые не всегда удовлетворяют потребности страхователя.

В современной России ипотечное кредитование становится всё более и более популярным, и, соответственно, это влияет на страхование. Многие банки, выдавая ипотечные кредиты, хотят обезопасить себя. В силу того, что на данный момент на строительном рынке находится очень много застройщиков, часть из которых является недобросовестными, страхование рисков является важным элементом при выдаче ипотечных кредитов и способствует развитию страхового рынка. Однако следует заметить, что перспективы развития страхования в данной сфере весьма велики и данная ниша может быть интересна многим страховым компаниям.

Помимо этого существует проблема того, что на данный момент сокращение доходов у потребителей приводит к тому, что как физические, так и юридические лица сокращают объемы страхования. Одним из путей развития страхового рынка является сокращение непопулярных продуктов страхования и разработка новых продуктов, которые могут быть направлены на чуть более узкую аудиторию, но при этом будут востребованы и продаваемы. Таким образом, будут удовлетворены интересы страховщиков и увеличены доходы страховых компаний. В этом плане у отечественных страхователей есть простор для развития, так как на данный момент количество страховых предложений держится на достаточно низком уровне. Так, например, зарубежные коллеги практически не имеют свободных ниш для страховых компаний и борются за потребителей, переманивая их различными способами. В России же нет такого коли-

© Зыкин А.А., 2018.

чества страховых компаний, что даёт множество возможностей для усовершенствования системы добровольного страхования.

Ещё одним направлением развития может послужить развитие отечественного страхования на примере зарубежных коллег. Уже сейчас зарубежные страховые компании обращают внимание на российский рынок и стремятся адаптировать свои страховые продукты под потребности российского потребителя. Для российских страховых компаний это может послужить примером для активизации развития, в том числе и путём создания альянсов и различных совместных проектов с зарубежными коллегами. Данное направление деятельности весьма важно, так как оно внесёт определенное разнообразие в современный страховой рынок и будет удовлетворять различные потребности в страховании у населения России.

Помимо этого информатизация рынка страхования и переход в сеть Интернет также может значительно расширить спектр представляемых страховыми компаниями услуг, так как отпадает необходимость в аренде офисов, выплате заработной платы большому количеству сотрудников и прочим расходам. При этом освобожденные денежные средства страховые компании могут направить на развитие своей деятельности. Также развитие страхования он-лайн может привлечь более широкий круг лиц, так как у современного человека, как правило, не так много свободного времени, и иногда именно перспектива тратить время на поездку в офис является отталкивающей от приобретения страховых услуг. Удобство и доступность получения страховых услуг, не выходя из дома, может стать весьма мощным толчком к развитию страховой сферы в России.

Помимо всего вышеперечисленного на российском страховом рынке наблюдается тенденция к инвестиционному страхованию и сбережению личного капитала.

Библиографический список

1. Баканаев, И. Л., Ашаганов, А. Ю., Цокаева, Л. А., Мовтигова, М. А. Проблемы и перспективы развития страхового рынка РФ [Текст] // Молодой ученый. – 2015. – № 23. – С. 468-471.

2. Ермасов, С. В., Ермасова, Н. Б. Страхование: учебник [Текст] / С. В. Ермасов, Н. Б. Ермасова. – М.: Высшее образование, 2008. – 613 с.

3. Интервью с исполнительным вице-президентом группы «Ренессанс страхование» Сергеем Ковальчуком [Электронный ресурс] /Режим доступа: http://marketing.rbc.ru/reviews/insurance/interview-renaissance.shtml (дата обращения: 15.12.2017 г.).

4. Проблемы и перспективы развития страхования в РФ [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://bibliofond.ru (дата обращения: 17.11.2017 г.).

ЗЫКИН АНТОН АЛЕКСАНДРОВИЧ – ВятГУ, Россия.

УДК 657.6

С.А. Атасян, Н.А. Белова

РАБОЧИЕ ДОКУМЕНТЫ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ

В статье рассматриваются рабочие документы, которые необходимы при проведение аудиторской проверки. Разъясняется каким образом формируется состав рабочих документов аудитора, как эти документы оформляются и в какой форме хранятся.

Ключевые слова: *рабочие документы, аудитор, аудиторская организация, аудиторская проверка, аудиторское заключение, аудиторская выборка.*

Рабочие документы аудитора - это записи аудитора, в которых он фиксирует использованные процедуры, тесты, полученную им в ходе аудита информацию и соответствующие выводы в заключении.

Данные документы включают именно ту информацию, которую аудитор считает важнейшей для правильного выполнения проверки и, содержащая выводы, которые он проводил в аудиторском заключении. Рабочие документы аудитора позволяют ему быть достаточно уверенным в том, что весь уровень проверки проходит в соответствии с принятыми стандартами.

Главными источниками информации для планирования могут быть:

- информация о системе внутрихозяйственного контроля (именно описательная),
- данная программа аудита,
- полученные за прошлый год результаты аудитора.

Также документация аудитора может быть представлена в следующем виде:

Например, данные, которые подтверждены и зафиксированы на бумаге;

-электронном виде, и еще какой-либо форме хранения информации.

Данная документация может содержать, например, программы (аудиторские), письменные подтверждения, аналитические расчеты, проверочные листы, корреспонденцию наиболее значимых вопросов.

Данные, которые содержатся в рабочих документах, предоставляют аудитору принять решение о подходящем типе аудиторского заключения.

Эти документы, полученные в ходе проведения аудита также могут послужить основой для подготовки налоговых деклараций и для иных целей, которые способствуют улучшению работы клиентов аудиторской фирмы.

В рабочей документации содержится:

- все записи о том, как должен проходить аудит, его планирование;

-записи о времени проведения и объеме выполненных аудиторских процедур, так же характере;

- выводы, которые сделал аудитор на основе полученных данных в ходе аудита.

Для лучшего понимания рабочей документации можно поставить идентификационные индексы и ссылки(перекрестные), чтобы было удобнее комплектовать их в файлы.

Готовые аудитором рабочие документы должны четко и ясно характеризовать проделанную аудитором работу, проводимую в ходе аудита. Для этого используются все отчеты (составленные письменно), отметки непосредственно в записях, имеющихся в рабочих документах.

Аудиторская организация должна в обязательном порядке отражать в рабочей документации, предоставляемой аудитору, все стадии проведения аудиторской выборки и анализ ее результатов. Ответственность за документирование аудита поручается старшему аудитору. Старший аудитор также может перепоручить работу по документированию аудита на помощника, оставив за собой только проверку за процессом документирования. Но это позволительно лишь при согласовании с руководством аудиторской организации, в периоды большой занятости старших аудиторов, а также при наличии высокого уровня знания помощников в вопросах документирования аудита.

Помимо прочего, рабочие документы аудитора должны быть заполнены в правильном порядке при каждой проверке, например:

Раздел "Общая информация о клиенте" заполняется только при первой аудиторской проверке дан-

© Атасян С.А., Белова Н.А., 2017.

Научный руководитель: *Коршикова Светлана Николаевна* – кандидат экономических наук, доцент, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

ного клиента (кроме случаев изменения реквизитов на момент последующих проверок).

Аудитор в рабочее документации должен сформулировать выводы, сделанные по итогам проверки. Аудиторское заключение – краткий и в значительной мере формализованный документ, поэтому аудиторская организация должна хранить файлы с подробным отчётом о ходе работы с данным клиентом и выводами по всем разделам проверки: отмечены ли в процессе проверки отклонения; на какую сумму; окажет ли это влияние на достоверность бухгалтерской отчётности.

Если во время проверки изменений по данному вопросу не возникло, аудитор ставит "V" в поле "+". Если имели место изменений, т.е. ошибки или недостатки, отметка ставится в поле "+". Но если клиент самостоятельно устранил неправильность до окончания аудиторской проверки, отметка ставится в обоих полях. В случае если для данного клиента вопрос не применим, оба поля зачеркивается по диагонали.

Краткие замечания, пометки, которые были выявлены в процессе проверки, можно указать прямо под названием подходящей графы. Детальные сведения подлежат отражению на отдельных листах рабочих документов аудитора.

Курсивом показывают случаи, которые следует подчеркнуть, если они имеют место в проверяемом предприятии. Это необходимо для того, чтобы обозначить общее состояние учета в предприятии, особенности деятельности и применяемые методы. Во время проверки управляющему аудиторской проверки необходимо обеспечить дополнительными данными для осуществления контрольных функций.

Внизу под графой "+/-", после "п." указывает номер пункта отчета, описывающее выявленное отклонение. Если выявленное отклонение несущественно и не включено в отчет, в этой графе ставится прочерк.

Регистрация прав, постановка на учет в налоговых органах	+ – п.
Документальное оформление наличия и движения	+ – п.
Формирование первоначальной стоимости, в т. ч. *импортные, требующие монтажа* (способ приобретения в проверяемом периоде: *покупка, создание (строительство), безвозмездно, внесение в уставный капитал, прочее*)	+ – п.
Начисление амортизации (способ в бух. учете: *линейный, уменьшаемого остатка, по сумме чисел лет срока полезного использования, пропорционально объему продукции)*.	+ – п.
Выбытие: *продажа* (в т. ч. *с убытком*), *амортизация по окончанию срока полезного использования, преждевременный моральный износ, взнос в уставный капитал, передача в совместную деятельность, дарение, прочее.*	+ – п.
Учет основных средств (в т. ч. *забалансом*) *принятых/переданных* в *аренду/лизинг.*	+ – п.
Основные средства (в т. ч. *арендованные, в лизинге*): *ремонтировались, модернизировались (реконструировались)*	+ – п.
Отдельные виды основных средств: *объекты внешнего благоустройства, земельные участки, объекты природопользования, вложения в арендованные основные средства*	+ – п.
Переоценка основных средств	+ – п.
Налоговый учет основных средств (метод амортизации: *линейный, нелинейный*; правильность определения амортизационных групп	+ – п.

Объем рабочих документов обуславливается от профессионального суждения аудитора.

Соответствие объема рабочей документации назначается управляющим проверки, при этом основными критериями являются присутствие документов, подтверждающиеся выполнением аудиторских тестов по существу в достаточности с утвержденными программами аудита, обеспечении возможности сквозного прослеживания безошибочного формирования отчетных данных.

При каждой проверке объем документов изменяется:

-объем продолжительности сроков проверки -системы внутреннего контроля

-уровня существенности оценки

Исходя из выше сказанного, можно сказать, что рабочие документы- это неотъемлемый итог каж-

дой проверки. Рабочие документы являются владением аудитора. В них описывается работа группы аудиторов, проверенные направления контроля и предпосылки, полученные данные и принятые решения. По усмотрению аудитора они могут быть представлены аудируемому лицу, однако не могут служить заменой бухгалтерских записей. С помощью этих документов, аудиторы могут показать, что проверка сделана в соответствии с общепринятыми аудиторскими стандартами.

Библиографический список

1. Адамс Р. Основы аудита/Пер. с англ./Под ред. Я.В. Соколова. - М.: Аудит. ЮНИТИ, 2015.
2. Жарылгасова Б.Т. Российские и международные стандарты аудиторской деятельности. Учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2013.
3. Суглобов А.Е., Жарылгасова Б.Т. Международные стандарты аудиторской деятельности. Учебник. – Экономистъ, 2012.
4. Постановление Правительства РФ от 23.09.2002 N 696 (ред. от 22.12.2011) "Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности"

АТАСЯН СВЕТЛАНА АРМЕНОВНА – студентка, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

БЕЛОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА – студентка, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

УДК 631.15

С.А. Атасян, Н.А. Белова

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

В статье рассматриваются современные подходы и методы экономического анализа. Разъясняются какие подходы и методы используются для качественной оценки параметров между результативными признаками и факторами.

Ключевые слова: *кластерный анализ, дискретивный метод, рейтинговый анализ, модель оценки структуры баланса, алгоритмы.*

Исследование экономических процессов осуществляется с помощью различных методов и приемов анализа. Все они представляют собой способ системного комплексного изучения, измерения и обобщения влияния разнообразных факторов на результаты экономической деятельности. Остановимся подробнее на современных подходах и методах экономического анализа, в том числе:

1. КЛАСТЕРНЫЙ МЕТОД;

Кластер - это объединение нескольких однородных элементов, которое может рассматриваться как самостоятельная единица, обладающая определёнными свойствами.

Кластерный анализ – современный и высокоточный метод ценового прогнозирования, основанный на детализации входящих в актив объемов.

Целями проведения кластерного анализа могут быть следующие:

- определить структуру данных;
- разделить основные и второстепенные данные;
- выявить нестандартные характеристики данных.

В общем случае методику распределения данных при помощи кластерного анализа можно описать проведением следующих этапов:

1 этап: необходимо выделить наиболее явные общие характеристики;

2 этап: требуется определить методологию, в соответствии с которой будет проводиться отбор;

3 этап: необходимо провести распределение данных, соотнося их по выбранным вначале характеристикам;

4 этап: проводится сбор результатов, необходимо выделить по результатам исследования основные группы данных.

Сравнительный анализ различных методов кластерного анализа представлен в таблице 1 [2].

Таблица 1

Сравнительный анализ алгоритмов кластеризации

Метод/описание метода	Преимущества	Недостатки
Метод одиночной связи	результаты не зависят от данных, взятых вначале работы алгоритма	неравномерное разделение данных (например, может быть из 90 объектов 89 в одном кластере и 1 в другом)
Метод полной связи	небольшие кластеры связаны между собой более крупными, структура кластеров хорошо определима	результаты зависят от данных, взятых вначале работы алгоритма
Метод средней связи	снижено влияние качества начального разбиения на дальнейшее распределение данных	результаты зависят от данных, взятых вначале работы алгоритма
Метод Уорда	получение кластеров, приблизительно равных по размерам	проводится объединение соседних небольших групп

© Атасян С.А., Белова Н.А., 2017.

Научный руководитель: *Колодина Наталия Федоровна* – кандидат экономических наук, доцент, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

2. ДИСКРИМИНАНТНЫЙ МЕТОД:

Дискриминантный анализ является разделом многомерного статистического анализа, который включает в себя методы классификации многомерных наблюдений по принципу максимального сходства анализируемых наблюдений с наблюдениями, отнесенными к определенным классам по результатам обучения.

Суть: совокупность методов, позволяющих решать задачи идентификации объектов по заданному набору характерных признаков.

Методика проведения:

- выявить и формально описать различия между существующими множествами (группами) наблюдаемых объектов.
- произвести непосредственную классификацию новых объектов, т.е. отнести каждый объект к одному из существующих множеств.

Для вычисления коэффициентов дискриминантных функций могут быть использованы три алгоритма, представленные на рисунке 1.

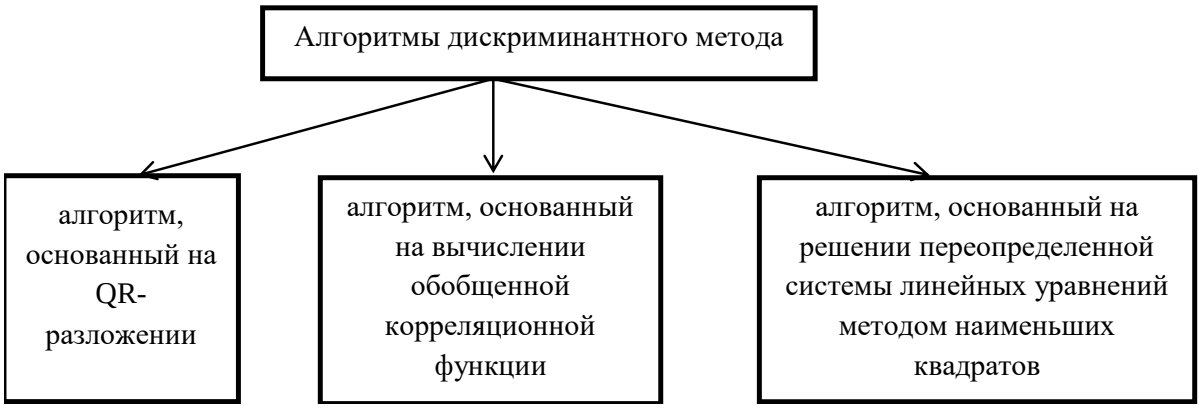

Рис. 1. Алгоритмы дискриминантного метода

1) QR - разложение представляет исходную матрицу A в виде A=Q· R, где Q — ортогональная матрица, т.е. состоящая из ортогональных друг другу векторов единичной длины, а R— верхняя треугольная матрица (нули под главной диагональю).

2) Для расчета коэффициентов дискриминантных функций нужен статистический критерий, оценивающий различия между группами. Один из методов поиска наилучшей дискриминации данных заключается в нахождении таких дискриминантных функций, которые были бы основаны на максимуме отношения межгрупповой вариации к внутригрупповой.

3) Для определения компонентов вектора x, которые являются коэффициентами дискриминантной функции, нужно решить переопределенную систему линейных алгебраических уравнений A *x= b*c прямоугольной матрицей n*m, то есть требуется произвести матричное умножение. Система из m линейных уравнений с элементами матрицы C и с m неизвестными решается методом Крамера.

Рассмотренные алгоритмы классификации на основе дискриминантного анализа дают возможность автоматического принятия решений о различии параметров без визуального анализа информации, представленной в графическом виде.

3. МЕТОД БАЛЬНО-РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ.

Рейтинговый анализ бывает двух видов [4]:

- экспертный;
- аналитический.

Основные этапы рейтингового анализа представлены на рисунке 2.

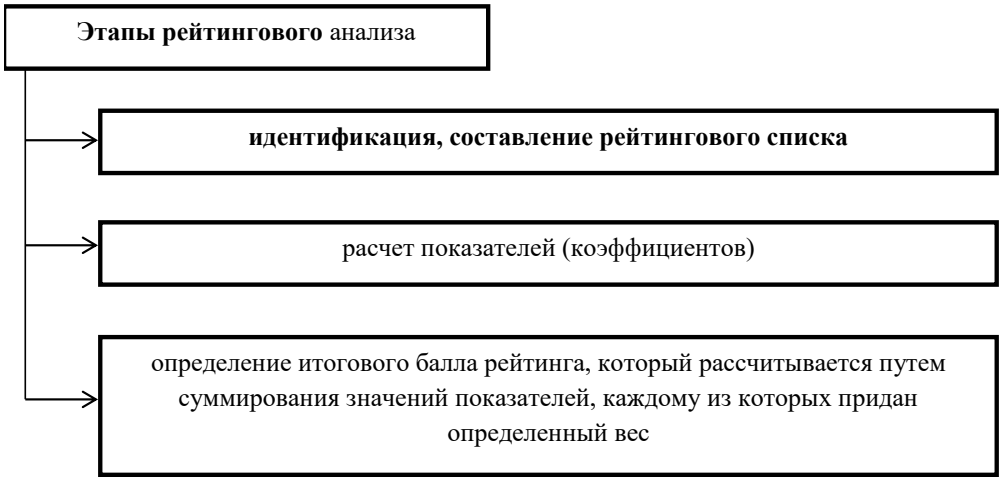

Рис. 2. Основные этапы рейтингового анализа

Модель оценки структуры баланса и платежеспособности предприятия Н.П. Кондакова проводится на основе стандартизированных значений двух показателей:

- коэффициента текущей ликвидности (Ктл);
- коэффициента обеспеченности оборотных активов собственными источниками (Ксос).

Рейтинговая оценка финансовой устойчивости Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой Сущность данной методики заключается в классификации организаций по степени риска исходя из фактического уровня значений коэффицентов финансовой устойчивости и рейтинга каждого индикатора, выраженного в баллах.

Широкую известность также имеет пятифакторная рейтинговая модель Р.С. Сайфулина и Г.Г. Кадыкова для оценки риска банкротства в среднесрочной перспективе.

Модель Альтмана— алгоритм интегральной оценки угрозы банкротства предприятия, основанный на комплексном учете важнейших показателей, диагностирующих кризисное финансовое его состояние.

$Z= -0.3877 — 1.073*X_1 + 0.0579*X_2$

X1 – Коэффициент текущей ликвидности,

X2 – Коэффициент капитализации .

Модель Лиса - это модель оценки вероятности банкротства, в которой факторы-признаки учитывают такие результаты деятельности, как ликвидность, рентабельность и финансовая независимость организации.

Z = 0,063*X1 + 0,092*X2 + 0,057*X3 + 0,001*X4

X1 — оборотный капитал / сумма активов;

X2 — прибыль от реализации / сумма активов;

X3 — нераспределенная прибыль / сумма активов;

X4 — собственный капитал / заемный капитал.

В 1977 г. британские ученые Р. Таффлер (R. Taffler) и Г. Тишоу (G. Tisshaw) апробировали подход Альтмана на основе данных 80 британских компаний и построили четырехфакторную прогнозную модель с отличающимся набором факторов. Данная модель рекомендуется для анализа как модель, учитывающая современные тенденции бизнеса и влияние перспективных технологий на структуру финансовых показателей, формула расчета имеет вид:

T (Z-score) = 0.53*X1 + 0.13*X2 + 0.18*X3 + 0.16*X4

X1 = Прибыль от продаж / Краткосрочные обязательства

X2 = Оборотные активы / (Краткосрочные обязательства + Долгосрочные обязательства)

X3 = Долгосрочные обязательства / Общая сумма активов

X4 = Общая сумма активов / Выручка от продаж

По проведенным тестам эта модель идентифицирует компанию банкрота с вероятностью 97% за год до банкротства, 70% за два года до банкротства, 61% за три года, 35% за четыре года.

Гордоном Л. В. Спрингейтом (Gordon L.V. Springate) в 1978 года, на основании модели Альтмана и пошагового дискриминантного анализа была разработана модель прогнозирования вероятности банкротства предприятия.

В процессе разработки модели из 19 финансовых коэффициентов, считавшимися лучшими, Спрингейтом было отобрано четыре коэффициента, на основании которых была построена модель Спрингейта. Оценка вероятности банкротства по модели Спрингейта производится по формуле:

$Z = 1{,}03X_1 + 3{,}07X_2 + 0{,}66X_3 + 0{,}4X_4$ (2.51)

где X_1 = Оборотный капитал / Баланс;

X_2 = (Прибыль до налогообложения + Проценты к уплате) / Баланс;

X_3 = Прибыль до налогообложения / Краткосрочные обязательства;

X_4 = Выручка (нетто) от реализации / Баланс

Существует довольно большое разнообразие методик оценки. На их создание были затрачены определенные усилия, все они были опробованы на практике и, несмотря на имеющиеся недостатки, в той или иной мере применяются для оценки банковской деятельности. Большинство методик разрабатывается в интересах надзорных органов, которые и являются авторами и основными потребителями выходной информации.

Таким образом, методика рейтинговой базируется на комплексном, многомерном подходе, учитывает реальные достижения всех конкурентов и используется гибкий вычислительный алгоритм, реализующий возможности математической модели сравнительной комплексной оценки производственно–хозяйственной деятельности организации, прошедший широкую апробацию на практике.

Подводя итог, отметим, что подходы и методы экономического анализа используются для качественной оценки параметров между результативными признаками и факторами, на них влияющими. Выбор определенного метода обусловлен конкретными критериями и условиями.

Библиографический список

1.Барсуков Д. П., Екатерининская А. А. Экономический анализ как инструмент оценки экономической деятельности организаций культуры // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 15. – С. 2636–2640

2.Бочкарёв П.В., Шестакова К.С. Алгоритмы кластеризации данных Электронный научно-практический журнал «Научный вестник».-2017.-№4.-С. 12-19.

3.Воробьев А. А. Кластерный анализ новизны проектного решения / А. А. Воробьев, И. Н. Спицын, Н. В. Кравченко // Экономические науки. — 2017. — № 05 (59) Часть 3. — С. 28—31

4.Габлдуллина Г.К., Хазиахметова Г.А. Метод экономического анализа как способ познания экономического субъекта / Г.К. Габлдуллина, Г.А.Хазиахметова // Экономика, управление и учет на предприятии.-2015.-№2.-С. 34-39.

5.Тюрин, В.В., Щеглов, С.Н. Дискриминантный анализ: монография / В.В. Тюрин, С.Н. Щеглов.– Краснодар: Кубанский гос. ун-т, 2015. –126с.

АТАСЯН СВЕТЛАНА АРМЕНОВНА – студентка, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

БЕЛОВА НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА – студентка, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

УДК 330

В.С. Боева, А. И. Лыкова

ДИАГНОСТИКА ПОТЕНЦИАЛА АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

В статье особое внимание уделяется развитию агропродовольственного рынка Оренбургской области. Представлена характеристика его нынешнего состояния и основных отраслей сельского хозяйства. Подробно рассмотрены подходы к определению агропродовольственного рынка, валовой сбор продуктов растениеводства, производство продукции животноводства и оценка деятельности сельскохозяйственных организаций. Также обозначена необходимость создания инновационно-технологических центров для обеспечения достижения высоких результатов производства. Подчеркнута значимость малых форм хозяйствования, таких как КФХ и ЛПХ, для Оренбургской области.

Ключевые слова: *Агропродовольственный рынок, диагностика потенциала, структура развития региона, производство продукции растениеводства, животноводства, индекс производства Оренбургской области.*

Независимо от того, развивается сельскохозяйственное производство или нет, в любой стране, так или иначе, имеют место агропродовольственные рынки, так как через них осуществляется продовольственное обеспечение населения и реализуется социально-экономическая политика. В современной экономике существует множество подходов к определению агропродовольственного рынка, тем не менее, до сих пор не сложилось единого мнения относительно природы и структуры агропродовольственного рынка.

Проведенный анализ подходов к определению агропродовольственного рынка позволил структурировать пять направлений, представленных в таблице 1.

Таблица 1

Подходы к определению агропродовольственного рынка [4]

Авторы	Подход	Определение / специфика
Самсонова О.Ю.	Системный подход	Агропродовольственный рынок представляет собой систему экономических отношений и институциональных форм доведения агросырьевой и продовольственной продукции до конечного потребителя.
Середин А.С.	Рыночно-ориентированный подход	Аграрный рынок как экономическая категория, представляет собой совокупность рыночного механизма, инфраструктуры и специализированных рынков.
Воробьев Н.Н.	Воспроизводственный подход	Агропродовольственный рынок – это сложная многофункциональная система товарно-денежных отношений между производителями и потребителями сельскохозяйственной продукции.
Чернышев П.Г.	Социально-направленный подход	Агропродовольственный рынок является посредником между сельским хозяйством и перерабатывающими отраслями, а также между ними и потребителями продовольствия.
Стасюлис М.В.	Интеграционный подход	Агропродовольственный рынок, как страны, так и её отдельных регионов не является изолированной саморегулирующейся системой и находится под влиянием различных групп факторов.

Анализируя представленные выше определения можно сказать, что агропродовольственный рынок в большинстве случаев рассматривается как система рынков, функционирующая с целью регулирования воспроизводственного процесса.

Рассмотрим развитие агропродовольственного рынка в Оренбургской области.

Оренбургская область – сильный и политически стабильный регион России с высокоразвитой экономикой и социальной инфраструктурой. Значительный промышленный потенциал и развитое сельское

© Боева В.С., Лыкова А.И., 2017.

Научный руководитель: *Колодина Наталия Федоровна* – кандидат экономических наук, доцент, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

хозяйство, богатые природные ресурсы и динамично развивающиеся научно-технические и финансово-кредитные сферы вместе с гибкими условиями поддержки делают регион одним из самых выгодных для инвестиций.

Аграрная экономика для Оренбургской области имеет важное значение в связи с тем, что 40,2% населения области проживает в сельской местности и эффективное функционирование сельскохозяйственных организаций для этой части населения является основой их благосостояния. В условиях дефицита квалифицированных специалистов на селе одной из первоочередных задач является создание условий для привлечения в АПК грамотных предпринимателей, творчески работающих специалистов, которые могут генерировать новые нетрадиционные идеи и результативно работать в условиях конкуренции [1, 20].

На рисунке 1 показана динамика индекса производства сельскохозяйственной продукции Оренбургской области в хозяйствах всех категорий.

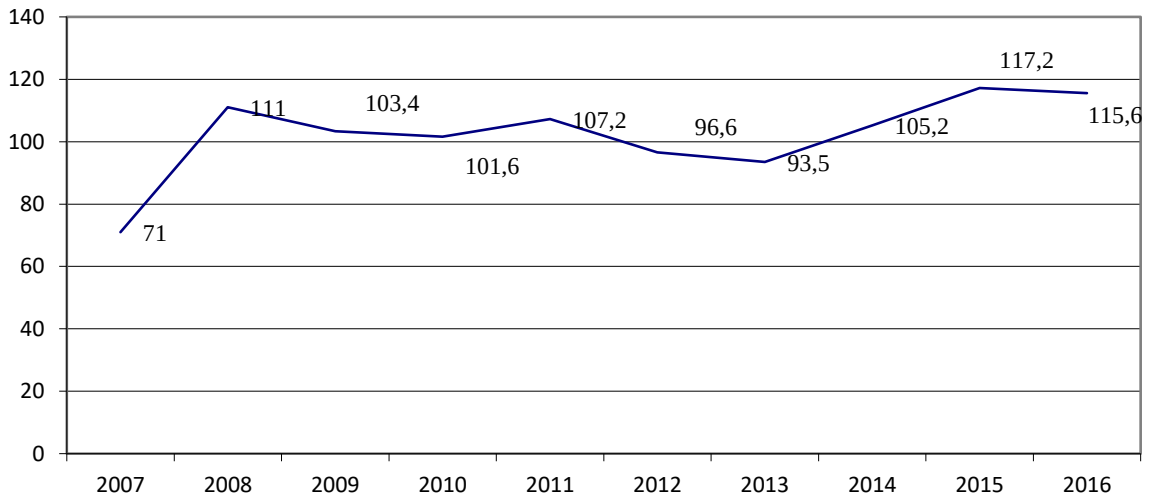

Рис. 1. Индекс производимой продукции в хозяйствах всех категорий (в % к предыдущему году)

Таблица 2

Валовый сбор продуктов растениеводства (в хозяйствах всех категорий), тыс. центнеров

Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Зерно	37177,9	24462,7	7396,3	29177,5	14705,3	20491,5
Семена масличных культур, из них:	4298,1	3463,6	2644,5	6396,6	3873,4	7582,2
- семена подсолнечника	4255,2	3456,9	2621	6298,7	3851,1	7513,7
Картофель	3149	2917,4	1196,7	2876,6	2471,2	2868,8
Овощи	2306,9	2262	1658,5	2295	2206,1	2159

Наиболее продуктивным по сбору продуктов растениеводства является 2011 г., чей валовой объем составил 46931,9 тыс. ц. Менее результативным – 2013 г. (12896 тыс. ц.), что связано с аномальной жарой во многих областях страны. Тенденцию к увеличению сбора имеет такая сельскохозяйственная культура, как картофель (увеличение в среднем на 7,8%). Численное значение сбора овощей, в среднем, осталось неизменным.

Большое значение в агропромышленном комплексе занимает также и скотоводство, а именно: молочно-мясная деятельность, которая дает около 70% стоимости всей продукции данной отрасли сельского хозяйства.

Таблица 3

Производство основных видов продукции животноводства по категориям хозяйств

Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Скот и птица на убой (в живом весе), тыс. тонн:	211,6	219,9	226,6	207,6	220,5	215,3
- сельхозорганизации	85,9	89,7	89,9	77,2	89,0	80,7
- хозяйства населения	120,5	124,0	130,9	122,1	123,5	126,1
- фермерские хозяйства	5,2	6,2	5,8	8,3	8,0	8,5
Молоко всех видов, тыс. тонн:	849,5	871,4	861,1	818,8	829,4	815,3
- сельхозорганизации	279,4	279,7	266,2	252,9	249,7	226,2
- хозяйства населения	540,0	561,2	563,9	535,6	554,6	560,4
- фермерские хозяйства	30,1	30,5	31,0	30,3	25,1	28,7
Яйца – всего, млн. штук:	1009,2	1071,9	1099,3	1103,4	1134,2	1044,7
- сельхозорганизации	683,2	726,7	751,9	757,0	781,9	703,5
- хозяйства населения	321,0	339,5	341,8	341,2	347,4	337,0
- фермерские хозяйства	5,0	5,7	5,6	5,2	4,9	4,2

Сельхозтоваропроизводители Оренбургской области в 2016 г. увеличили поголовье крупного рогатого скота. Наибольший интерес здесь проявляют хозяйства населения. Относительно небольшое снижение на 4,8 тыс. голов имеют сельхозорганизации. Менее развиты в этой сфере фермерские хозяйства, выращивающие лишь 8,6% от общего поголовья крупного рогатого скота.

Не менее важной отраслью животноводства считается птицеводство. Оренбуржье располагает отличной кормовой базой и условиями для дальнейшего его развития.

Таблица 4

Продукция сельского хозяйства по категориям хозяйств
(в фактически действовавших ценах), млн. руб.

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Хозяйства всех категорий					
Продукция сельского хозяйства, всего, в т.ч.:	58161,6	50666,9	72389,6	71097,0	82122,6
- растениеводство	26498,8	17624,2	34887,3	27675,9	37918,1
- животноводство	31662,8	33042,7	37502,3	43421,1	442004,5
Сельскохозяйственные организации					
Продукция сельского хозяйства, всего, в т.ч.:	22976,2	16711,2	27039,0	24426,3	26470,2
- растениеводство	12285,6	6724,7	16935,9	12507,7	15488,0
- животноводство	10690,6	9986,5	10103,1	11918,6	10982,2
Хозяйства населения					
Продукция сельского хозяйства, всего, в т.ч.:	30947,8	30865,8	37166,3	41263,7	45789,8
- растениеводство	10676,8	8612,4	10870,1	10807,0	13766,7
- животноводство	20271,0	22253,4	26296,2	30456,7	32023,1
Крестьянские (фермерские) хозяйства					
Продукция сельского хозяйства, всего, в т.ч.:	4237,6	3089,9	8184,3	5407,0	9862,6
- растениеводство	3536,4	2287,1	7081,3	4361,2	8663,4
- животноводство	701,2	802,8	1103,0	1045,8	1199,2

Сравнительный анализ хозяйств всех категорий показывает следующий результат: с каждым годом наблюдается стремительное увеличение показателей как растениеводства, так и животноводства. В сравнении с 2012 г. к 2016 г. объем растениеводческих культур в Оренбуржье был повышен на 11419,3 млн. руб., т.е. на 43,1%. В животноводстве 2016 г. цена продукции составила 44204,5 млн. руб., а это 12541,7 млн. руб. к 2012 г.

В целом, все сельскохозяйственные показатели были увеличены за аналогичный период в целом на 27%, что говорит о преобладающих в этот временной период благоприятных климатических условиях. Наибольшие объемы сельхозпродукции производят хозяйства населения. Объясняется это тем, что люди заинтересованы в домашнем хозяйстве, а не в рыночных приобретениях.

В Оренбургской области перенасыщен рынок по зерну, так как производство за последние три го-

да выросло в 10 раз по сравнению с началом исследуемого периода. Что касается и овощей, здесь однозначная нехватка продуктов, ситуация усугубилась в 2015 г. Область не обеспечивает себя почти наполовину, это серьезный недостаток в агропродовольственном рынке. Производство наиболее часто потребляемых продуктов питания, такие как мясо, молоко, яйца, масло растительное покрывает потребление полностью.

В целях достижения устойчивого развития экономики жизнь требует создания инновационно-технологических центров в НИИ и вузах с функциями не только демонстрации агротехнологий и новой техники, консультирования специалистов, но и обеспечения достижения требуемых результатов. Взаимоотношения таких центров и товаропроизводителей должны основываться на договорных условиях, обеспечивающих мотивацию для обеих сторон. Инновационная деятельность будет успешной, если в этом примут участие компетентные специалисты-аграрники. В связи с этим растёт значимость проблемы подготовки кадров для села. Здесь нужна существенная помощь государства в переоснащении сельскохозяйственных вузов, а не их закрытие или присоединение к вузам другого профиля.

По мнению Т.Н. Лариной и Н.Д. Заводчикова, дальнейшее развитие агропромышленного комплекса невозможно без должного внимания малым формам хозяйствования, которые производят значительную долю валовой продукции сельского хозяйства. Дело в том, что многие успешные фермеры теперь уже не пойдут работать в крупные хозяйства и холдинги, будут стремиться накапливать ресурсы и расширять собственное производство. Государство должно оказывать внимание и тем, и другим [5, 3].

Значимость малых форм хозяйствования (КФХ, ЛПХ) для страны требует решения проблем этого сектора. В целях привлечения на рынок продукции ЛПХ важно активизировать усилия по стимулированию создания инфраструктуры в сельскохозяйственных снабженческо-сбытовых кооперативах с выходом на крупные логистические центры и автоматизированные мощности по переработке сельхозпродукции. Модернизация агропромышленного комплекса, его возможности освоения инноваций должны преследовать основную цель – обеспечение достойного уровня жизни сельского труженика и полноценного питания российских граждан, ликвидацию сельской безработицы. Необходимо выявлять воздействующие факторы на инновационные процессы и барьеры, препятствующие их развитию в агропромышленном комплексе.

Библиографический список

1.Колодина Н.Ф. Стратегия управления региональным агропродовольственным рынком // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2014. №2 - С. 42.

2. Оренбургский статистический сборник 2015, orenstat.gks.ru.

3.Колодина Н.Ф. Критерии оценки потенциала продовольственного рынка // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2013. №1 (39) - С. 157.

4. Агропродовольственный ранок: понятие и структура / Рожкова Д.В., [Электронный ресурс]. – URL: https://elibrary.ru

5. Системные проблемы АПК и пути их решения в условиях Оренбургской области / Т.Н. Ларина, д.э.н., Н.Д. Заводчиков, д.э.н., профессор, ФГБОУ ВПО Оренбургский ГАУ [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru

БОЕВА ВИКТОРИЯ СЕРГЕЕВНА – студент, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

ЛЫКОВА АЛЕНА ИГОРЕВНА - студент, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

УДК 330

М.С. Бунина

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В данной статье рассмотрим различные вопросы, касающиеся аудиторской деятельности. В статье рассматриваются ведущие страны мира такие как: Великобритания, Польша, США, Япония, Германия, Россия.

Ключевые слова: *аудит, проверка, цель, эффективность, экзамены, механизм, затраты, учет, государство.*

В Великобритании есть основная цель у аудитора, она заключается в том что бы правильно составить представление о компании, составлены ли все отчеты правильно и честно.

Квалификация аудиторов должна подтверждаться членством в одном из четырех институтов Консультативного комитета бухгалтерских органов (Consultative Committee of the Accountancy Bodies). Для бухгалтеров признанных институтов это обеспечивает большое количество требуемых правительством работ. Данный тип работы является наиболее важным для членов этих организаций, хотя многие из них заняты в других областях.

Аудиторская проверка в настоящее время очень сложна, поэтому требуется высокое качество обучения. Вступительные и текущие экзамены сейчас весьма трудны. В англосаксонских странах аудиторскую проверку проводят отдельно лица или фирмы. Некоторые фирмы имеют сотни партнеров и тысячи штатных сотрудников. Однако аудит – это всегда «окончательная» ответственность члена одной из соответствующих профессиональных организаций.

Будущие польские аудиторы обязаны сдавать письменные и устные экзамены по следующим предметам: бухгалтерский учет, учет затрат на производство, оценка баланса и финансового положения, организация внутреннего контроля, информатика, гражданское и трудовое право, финансы и статистика.

Опыт Польши представляет большой интерес, поскольку в ней никогда до конца не искоренялась частная собственность и всегда был жив дух предприимчивости, что во многом облегчило переход страны к рыночной экономике. Довольно оживленные экономические, научные и культурные связи с Западом позволяли польским предпринимателям знакомиться с передовым зарубежным опытом в области организации деловой деятельности (бизнеса, внешней торговли, валютно-финансовых операций). Этому способствовала также многочисленная польская диаспора во многих европейских и американских государствах, представители которых часто посещали Польшу, принося свои представления о современном предпринимательстве и требованиях, предъявляемых к предприятию в условиях рыночной экономики.

В настоящее время в США более 45000 аудиторских фирм. Число занятых колеблется от 1 до нескольких тысяч человек. Их можно сгруппировать в 4 категории.

1. «Большая шестерка», как ее называли раньше, - супергиганты на рынке аудиторских услуг, некоторые из них находятся в состоянии слияния.
2. Национальные фирмы, имеющие международный потенциал.
3. Крупные местные и региональные фирмы.
4. Малые местные фирмы.

Таким образом, аудиторское дело в США возникло под влиянием британской практики аудита, и до начала XX века аудит основывался на английской модели. Однако темпы развития бизнеса в США резко отличались от британских, для Америки английские методы стали неприемлемыми вследствие того, что британский стиль проверки требует чересчур много времени и средств. Американские аудиторы стали практиковать применение «тестового аудита», начали учитывать интересы инвесторов, уделять все больше внимания оценке актива и пассива. В настоящее время в США более 45000 аудиторских фирм, которые группируются в 4 категории.

Аудиторская деятельность в Германии осуществляется в соответствии с Законом о профессиональном уставе аудиторов от 24.07.01 г. Этим законно определено, что аудитором является лицо, призванное публично исполнять данную профессию и подтвердившее личную и профессиональную пригодность путем сдачи соответствующего экзамена.

© Бунина М.С., 2018.

Научный руководитель: *Коршикова Светлана Николаевна* – кандидат экономических наук, доцент, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

Государственное воздействие на аудиторскую деятельность в Германии дополняется тем, что все аудиторы и аудиторские фирмы должны быть в обязательном порядке членами Аудиторской палаты. Обязанность Аудиторской палаты заключается в защите профессиональных интересов аудиторов и содействии росту авторитета аудиторской профессии, оказании консультационной и правовой помощи членам палаты, повышении квалификации аудиторов, контроле за аудиторской деятельностью и содействии в обучении новых аудиторских кадров. Членами Аудиторской палаты вместе с аудиторами, занимающимися исключительно своими профессиональными обязанностями, являются руководители, члены правлений и другие ответственные работники аудиторских фирм, даже если они не заняты непосредственно аудитом.

На примере Японии нашей стране следует признать, что попытки утвердить в Японии западные модели бухгалтерского учета и аудита удались далеко не полностью. Так и не удалось создать независимые профессиональные организации бухгалтеров и аудиторов, которые могли бы служить гарантами прогресса и усовершенствования практики учета и аудита.

Внутренний аудит в японских корпорациях не прижился, что значительно снижает эффективность корпоративного контроля. Опыт Японии является наглядным и поучительным уроком, который должен заставить призадуматься и нас. Лучше не наступать на те грабли, на которые наступил твой сосед.

Аудит в нашей стране можно охарактеризовать как молодой, но быстро развивающийся рынок профессиональных услуг. На сегодняшний день рынок аудита России является самостоятельным сегментом бизнеса с годовым оборотом в несколько десятков миллиардов рублей и количеством занятых специалистов 30 000 человек.

Характерной особенностью рынка аудита России является то, что он представляет собой два относительно самостоятельных сегмента: внешне ориентированный аудит, представленный иностранными аудиторскими фирмами, прежде всего компаниями "большой четверки", и внутренний аудиторский рынок.

Основной тенденцией изменений аудиторской деятельности в нашей стране был и остается курс на законодательное и методологическое сближение этих двух относительно самостоятельных сегментов, что отражено, в частности, в Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности Российской Федерации на среднесрочную перспективу. При этом под сближением понимается внедрение в практику работы российских специалистов и коммерческих фирм правил деятельности, выработанных и апробированных мировым аудиторским сообществом, а не попытки крупных иностранных аудиторских фирм "подмять под себя" весь рынок аудита России. Такие попытки не имеют ничего общего с цивилизованным рынком. По своей сути они бесперспективны, так как становление реального цивилизованного рынка в каждой конкретно взятой стране невозможно без активного использования национального творческого и интеллектуального потенциала. А в России он велик.

БУНИНА МАРИНА СЕРГЕЕВНА – бакалавр, Оренбургский государственный аграрный университет, Россия.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340

Р.И. Маслов

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШЕННЫЕ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ: КЛАССИФИКАЦИЯ ПО КРИТЕРИЮ ОТНОШЕНИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ К ОБЪЕКТУ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

В статье отмечается исключительная роль рынка ценных бумаг для экономики государства, актуализируется необходимость системного совершенствования государственной защиты рынка ценных бумаг мерами уголовно-правового характера, рассмотрены два подхода к определению понятия рынка ценных бумаг, а также дана классификация преступлений, связанных с эмиссией и обращением ценных бумаг, по критерию отношения рынка ценных бумаг к объекту преступления.

Ключевые слова: *защита рынка ценных бумаг, понятие рынка ценных бумаг, классификация объектов преступления, видовой объект, «антирейдерский» характер.*

Рынок ценных бумаг играет исключительную роль для общественно-экономического развития государства, поскольку является основным инструментом привлечения инвестиций, развития инвестиционного сектора. От состояния рынка ценных бумаг зависит экономическая конъюнктура государства. Объем капитализации рынка ценных бумаг – один из главных показателей, наряду с показателем валового внутреннего продукта, по которым оценивается текущая экономическая ситуация в конкретно взятой стране. Объем капитализации российского рынка акций по данным Московской биржи в январе 2017 года достигла исторического максимум в размере 40.1 трлн. рублей [6, с. 2] или 46.6 % от ВПП России в 2016 году. В 2015 году объем капитализации акций, государственных и корпоративных облигаций на российском рынке составил 69.2 % ВПП [5, с. 2-4].

Как и любые доходные сферы жизнедеятельности общества, рынок ценных бумаг подвержен угрозе со стороны неправомерных действий, в том числе совершаемых в групповой форме, причиняющих значительный вред гражданам, организациям и государству, потому рынок ценных бумаг является объектом защиты как административного, так и, что более важно, уголовного права. На постоянное расширение и усложнение преступной деятельности на развивающемся рынке ценных бумаг необходимо реагировать совершенствованием уголовного законодательства, которое невозможно без систематического анализа норм уголовного кодекса, направленных на защиту отношений, связанных с ценными бумагами.

© Маслов Р.И., 2018.

В первую очередь необходимо определиться с понятием рынка ценных бумаг. В литературе существует два подхода: первый отождествляет рынок ценных бумаг с оборотом (обращением) ценных бумаг [3, с. 614]. Под обращением (оборотом) ценных бумаг в ст. 2 ФЗ «О РЦБ» понимается заключение гражданско-правовых сделок, влекущих переход права собственности на ценные бумаги. Второй учитывает также и отношения, возникающие в процессе эмиссии ценных бумаг [8, с. 13]. Последний подход представляется более верным, поскольку эмиссия – это установленная законом последовательность действий эмитента по размещению эмиссионных ценных бумаг, которая начинается со стадии принятия решения о выпуске бумаг и завершается регистрацией отчета о выпуске. Отношения по эмиссии шире, чем заключение гражданско-правовых сделок, следовательно, они, как часть рынка ценных бумаг, как и сам рынок ценных бумаг в целом, не могут быть сведены только к обороту ценных бумаг.

Таким образом, рынок ценных бумаг – это система общественных отношений, возникающих в процессе эмиссии и обращения эмиссионных ценных бумаг, в процессе обращения неэмиссионных ценных бумаг.

Среди уголовно-правовых норм, затрагивающих рынок ценных бумаг, можно выделить нормы, направленные на защиту исключительно рынка ценных бумаг как системы отношений, возникающих в процессе эмиссии и обращения ценных бумаг, и нормы, в составах преступлений которых рынок ценных бумаг является частью более широкого объекта, т.е. наряду с другими общественными отношениями в экономической сфере, отношениям, возникающим в процессе эмиссии и обращения ценных бумаг, преступными посягательствами также может причиняться вред.

В уголовном праве традиционно объекты посягательств классифицируют по горизонтали и вертикали.

По горизонтали объекты подразделяются на основной непосредственный и дополнительный непосредственный объекты. Основной непосредственный объект – находящиеся под охраной закона общественные отношения, нарушение которых составляет социальную «природу» конкретного деяния и обусловливает необходимость их охраны уголовно-правовыми средствами. Дополнительный непосредственный объект – те общественные отношения, посягательства на которые не составляют сущности преступления, но которым этим преступлением наряду с основным объектом также причиняется вред. Дополнительный объект может быть обязательным, без которого невозможна квалификация по конкретному составу преступления, либо факультативным – иметь место либо отсутствовать.

По вертикали объект делятся на общий, родовой, видовой и непосредственный. Общий объект преступления – совокупность всех общественных отношений, находящихся под защитой уголовно-правовых норм. Родовой объект в уголовном законе, как правило, определяется по наименованию раздела Особенной части УК РФ, видовой – по названию главы. Непосредственный объект – конкретные общественные отношения, которым преступлением был причинен вред.

Понятие «экономической деятельности» в экономической теории отождествляется с понятием «экономика» [9, с. 13]. При таком подходе, используя традиционное определение родового и видового объекта, они, в рамках главы 22 УК РФ, будут совпадать. Поэтому следует согласиться с Г.А. Русановым, которым отмечал, что при определении видового объекта правильнее было бы исходить не из названия главы, а из сущности охраняемых уголовным законом отношений [4, с. 13-14]. Именно таким подходом следует воспользоваться при изучении уголовно-правовой защиты рынка ценных бумаг, как непосредственной, так и косвенной.

Преступлениями, посягающие исключительно на рынок ценных бумаг, т.е. видовым объектом которых выступают отношения, возникающие в процессе эмиссии и обращения ценных бумаг, являются:

–злоупотребления при эмиссии ценных бумаг (ст. 185 УК РФ);

–злостное уклонение от раскрытия или предоставления информации, определенной законодательством Российской Федерации о ценных бумагах (ст. 185.1. УК РФ);

–нарушение порядка учета прав на ценные бумаги (ст. 185.2. УК РФ);

–фальсификация реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета (ч. 2, 3 ст. 170.1. УК РФ);

–манипулирование рынком (ст. 185.3. УК РФ);

–неправомерное использование инсайдерской информации (ст. 185.6. УК РФ).

К преступлениям второй группы автор данной статьи относит:

–фальсификацию реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета (ч. 1 ст. 170.1. УК РФ);

–воспрепятствование осуществлению или незаконное ограничение прав владельцев ценных бумаг (ст. 185.4. УК РФ);

–фальсификацию решения общего собрания акционеров (участников) хозяйственного общества или решения совета директоров (наблюдательного совета) хозяйственного общества (ст. 185.5. УК РФ);

–незаконное предпринимательство (ст. 171 УК РФ);

–организацию деятельности по привлечению денежных средств и (или) иного имущества (ст. 172.2. УК РФ);

–легализацию (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем (ст. 174 УК РФ);

–легализацию (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления (ст. 174.1. УК РФ);

–изготовление, хранение, перевозку или сбыт поддельных ценных бумаг (ст. 186 УК РФ).

Стоит отметить, что преступления, предусмотренные статьями 170.1., 185.4. и 185.5. УК РФ носят «антирейдерский» характер и входят в группу преступлений, направленных на противодействие незаконному присвоению прав на владение и управление хозяйствующими субъектами и их активами.

Таким образом, все преступления, совершенные на рынке ценных бумаг, можно разделить на две группы:

–преступления, посягающие исключительно на отношения, возникающие в процессе эмиссии и обращения ценных бумаг;

–преступления, которыми, наряду с иными отношениями в сфере экономической деятельности, может причиняться вред и отношениям, возникающим в процессе эмиссии и обращения ценных бумаг.

Указанная классификация имеет теоретическое значение, поскольку такой подход позволяет наиболее объемно рассмотреть уголовно-правовую защиту рынка ценных бумаг, не сужая предмет исследования до специальных норм (статьи 185-185.6. УК РФ).

Библиографический список

1.Федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» // «Российская газета», N 79, 25.04.1996.»

2.«Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

3.Иванцов С.В. Преступления на рынке ценных бумаг. Криминологическая характеристика и предупреждение [Электронный ресурс]: монография/ Иванцов С.В., Новиков С.В. – Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.

4.Круглова, Н. Ю. Коммерческое право: учебник для бакалавров / Н. Ю. Круглова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2013.

5.Русанов Г.А. Преступления в сфере экономической деятельности: учебное пособие. - М.: Проспект, 2011.

6.Статья: Российский фондовый рынок. События и факты. Обзор рынка за 2016 год // Официальный сайт Национальной ассоциации участников фондового рынка [Электронный ресурс] URL: http://www.naufor.ru (Дата обращения: 22.10.2017).

7.Статья: Фондовый Рынок Московской Биржи: инструменты, сервисы и технологии. Июнь 2017 год // Официальный сайт Московской биржи [Электронный ресурс] URL: http://www.moex.com (Дата обращения: 22.10.2017).

8.Шевченко О.М. Правовое регулирование деятельности по организации торговли на рынке ценных бумаг. Новации российского законодательства и актуальные проблемы: монография. – М.: «Проспект», 2015.

9.Экономическая теория: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [А.И. Балашов и др.]; под ред. Н.Д. Эриашвили. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014.

МАСЛОВ РОМАН ИГОРЕВИЧ – магистрант, ЧОУ ВО «ЮЖНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (ИУБиП)», г. Ростов-на-Дону, Россия.

УДК 340

Р.И. Маслов

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ НЕЗАКОННОМУ ВЫВОДУ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, СОВЕРШАЕМОМУ ОРГАНИЗОВАННЫМИ ПРЕСТУПНЫМИ ГРУППАМИ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

В данной статье приводятся статистические данные по незаконному выводу денежных средств из Российской Федерации. Проанализирована наиболее распространенная схема по выводу капитала, выявлены основные признаки подозрительных операций, изобличающие преступный характер вывода на всех этапах реализации данной схемы. Предложены меры по усилению противодействия незаконному выводу денежных средств, совершаемому организованными преступными группами на рынке ценных бумаг.

Ключевые слова: *вывод капитала, покупка-продажа ценных бумаг, изобличающие признаки, подозрительная операция, уголовная ответственность*

В период экономического кризиса в России в связи с падением мировых цен на нефть и введением западных санкций, дефицитом федерального бюджета, высокой инфляцией, противодействие незаконному выводу денежных средств за рубеж и легализации преступных доходов приобретает особую значимость. Отмывание капитала, полученного преступным путем, создает основу теневой экономики, причиняет вред экономическим отношениям государства, затрудняет раскрытие и расследование преступлений, обеспечивает возможность преступным группам финансировать и осуществлять свою противоправную, в том числе террористическую, деятельность [2, с. 1].

По данным международной исследовательской организации Tax Justice Network, из России, начиная с 1990 г., в оффшоры незаконно выведено около 1,5 триллиона долларов США [6, с. 3-4]. По другим данным, только за период с 1995 года по 2015 год из России, в основном через оффшорные зоны, вывезено около 2 триллионов долларов США [3, с. 63]. При этом утвержденный объем доходов федерального бюджета РФ в 2017 году равен сумме в размере 284,7 миллиардов долларов США (по курсу Московской биржи на 14.06.2017). Дефицит федерального бюджета – 48,2 миллиарда долларов США (по курсу Московской биржи на 14.06.2017) [1]. Таким образом, сумма выведенных из России средств превышает доход бюджета РФ на 2017 год в 5,2 или 7 раз, дефицит – в 31 или 41,5 раз.

Наиболее распространенной схемой по выводу капитала является схема, связанная с биржевой покупкой-продажей ценных бумаг. Данная схема представлена на рисунке 1.

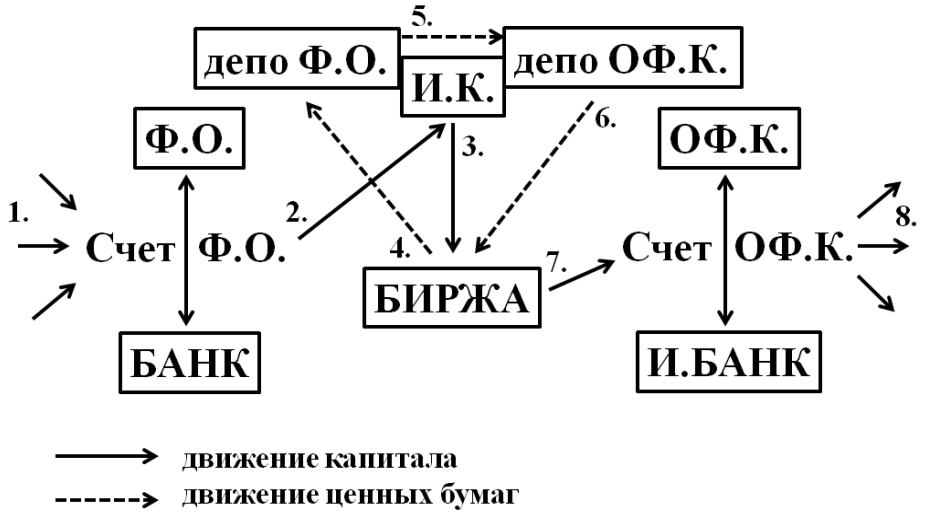

Рис. 1. Схема вывода капитала из Российской Федерации

© Маслов Р.И., 2018.

Так, организованная преступная группа, поскольку многоходовый характер вывода средств свидетельствуют о высокой организации преступной деятельности, создает фирмы без цели ведения реальной экономической деятельности, регистрируя их на подставных лиц (так называемые «фирмы-однодневки»).

Далее, указанным фирмам открывается расчетный счет в российском банке. Наряду с этим создается либо приобретается инвестиционная компания, имеющая лицензии Банка России на ведение профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг.

Также создается или приобретается иностранная компания в юрисдикциях с льготным налогообложением («оффшорная компания»), ей открывается расчетный счет в иностранном банке.

Предназначенный для вывода из России капитал поступает на расчетный счет «фирмы-однодневки», затем – на счет инвестиционной компании по договорам о брокерском обслуживании. Инвестиционная компания через биржевые торговые площадки приобретает высоколиквидные активы (например, акции Россети, РусГидро, ГМК Норильский никель, ВТБ, Сбербанк России).

Далее, ценные бумаги по гражданско-правовым договорам поступают на депозитарный счет «оффшорной компании», которая затем реализует их на той же торговой площадке. Денежные средства от продажи ценных бумаг поступают на расчетный счет, открытый в иностранном банке, и затем направляются конечным бенефициарам.

Рассмотрим поэтапно признаки, изобличающие преступный вывод средств из юрисдикции Российской Федерации.

На первом этапе (1) (зачисление подлежащих выводу средств на счет «Фирмы-однодневки») такими признаками могут быть следующие:

–размер уставного капитала «фирмы-однодневки» либо равен, либо незначительно превышает законодательно закрепленный минимальный размер уставного капитала;

–учредитель «фирмы-однодневки», ее руководитель, главный бухгалтер совпадают в одном лице, как правило, подставном;

–до активного использования счета «фирмы-однодневки» списания денежных средств носят нерегулярный характер, осуществляются в небольших количествах;

–зачисление денежных средств на счет «Фирмы-однодневки» производится большим количеством лиц, являющихся налоговыми резидентами РФ.

На втором этапе (2) (списание денежных средств по договору брокерского обслуживания на счет инвестиционной компании) признаками, свидетельствующими о преступлении, являются:

–списание раннее зачисленных денежных средств производится в короткие сроки (около двух-трех дней с момента их поступления на счет);

–списания проводятся регулярно (в нашем случае по нескольким договорам брокерского обслуживания);

–списание денежных средств не создает у «фирмы-однодневки» обязательств по уплате налогов (в рассматриваемой схеме денежные средства зачисляются с назначением платежа – оплата за товар либо услуги с включенным налогом на добавленную стоимость; а при покупке ценных бумаг налог на добавленную стоимость не включается).

Примечательно, что Банк России неоднократно [4, 5] рекомендовал обращать внимание сотрудников кредитных организаций на операции, содержащие указанные выше признаки, и при необходимости отказывать в выполнении данных операций, если возникают подозрения, что они совершаются в преступных целях (легализация доходов, уклонение от уплаты налогов, финансирование терроризма). Исходя из этого, можно сделать вывод, что сотрудники кредитных организаций осведомлены о преступном характере проводимых операций, т.е. либо состоят в сговоре с организованной преступной группой, либо являются ее участниками.

На третьем этапе (3-7) (перечисление денежных средств на счет «Оффшорной компании» путем купли-продажи финансовых инструментов на биржевых площадках) признаками, свидетельствующими о потенциальной противоправности целей, являются следующие:

–инвестиционная компания имеет лицензию на осуществление и брокерской, и депозитарной деятельности (законодательство не запрещает такое совмещение);

–передача прав на ценные бумаги от «фирмы-однодневки» к «оффшорной компании» происходит по безвозмездным договорам, либо по договорам в обеспечение несуществующего обязательства;

–реализация высоколиквидных ценных бумаг, приобретенных ранее «фирмой-однодневкой», осуществляется, как правило, вне связи с финансовой выгодой.

На последнем этапе (8) (списание денежных средств со счета «Оффшорной компании» конечным бенефициарам) выявление признаков вывода денежных средств из РФ затруднено высокой вариативно-

стью распределения капитала и волокитой в осуществлении международного сотрудничества в сфере противодействия экономическим преступлениям [7, с. 3].

Пресечение преступлений, связанных с выводом средств из юрисдикции РФ, напрямую зависит от информирования правоохранительных органов о подозрительных операциях, осуществляемых сотрудниками кредитных организаций и профессиональных участников рынка ценных бумаг, признаки которых и были рассмотрены выше. Данная информация является основанием для проведения оперативно-розыскных мероприятий, результаты которых и позволят правоохранительным органам пресечь совершаемое преступление, установить всех участников организованной преступной группы.

В РФ за неисполнение требований законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, предусмотрена административная ответственность (статья 15.27 КоАП). Однако, исходя из всего вышесказанного, принимая во внимание огромный ущерб, наносимый указанными деяниями обществу и государству, рекомендуется введение уголовной ответственности за умышленное несообщение правоохранительным органам о совершаемой или совершенной подозрительной операции сотрудниками кредитных организаций, профессиональных участников рынка ценных бумаг, осуществляющих операции с денежными средствами или иным имуществом. В качестве криминообразующего признака закрепить корыстную или иную личную заинтересованность субъекта. Проработку признаков подозрительной операции возложить на Банк России, как на мегарегулятора финансовых рынков.

Библиографический список

1.Федеральный закон от 19.12.2016 N 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов» // «Российская газета», N 292, 23.12.2016.

2.Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 07.07.2015 N 32 «О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, и о приобретении или сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем» // «Российская газета», N 151, 13.07.2015.

3.Иванцов С.В. Преступления на рынке ценных бумаг. Криминологическая характеристика и предупреждение [Электронный ресурс]: монография/ Иванцов С.В., Новиков С.В. – Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.

4.«Методические рекомендации о повышении внимания кредитных организаций к отдельным операциям клиентов» (утв. Банком России 13.04.2016 N 10-МР) // «Вестник Банка России», N 40, 20.04.2016.

5.Письмо Банка России от 31.12.2014 N 236-Т «О повышении внимания кредитных организаций к отдельным операциям клиентов» // «Вестник Банка России», N 1, 21.01.2015.

6.Статья: More than $12 trillion stuffed offshore, from developing countries alone [Электронный ресурс] URL: http://www.taxjustice.net/2016/05/09/17103/ (Дата обращения: 14.06.2017).

7. Торбин Ю.Г., Янчуркин О.В., Маматов В.Г. Противодействие легализации и незаконному выводу за рубеж банковских активов.– Журнал «Журнал российского права», N 12, декабрь 2016 г.

МАСЛОВ РОМАН ИГОРЕВИЧ – магистрант, ЧОУ ВО «ЮЖНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (ИУБиП)», г. Ростов-на-Дону, Россия.

УДК 343.3

Д.С. Бурцева, С.А. Быков

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СОСТАВОВ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ГЕНОЦИДА ПО РОССИЙСКОМУ И МЕЖДУНАРОДНОМУ ПРАВУ

В статье анализируются составы преступления геноцида, закрепленные в международно-правовых актах и уголовном кодексе Российской Федерации. Выявлены сходства и расхождения в регламентации данного общественно-опасного деяния.

Ключевые слова: *геноцид, международное уголовное право, уголовное право России.*

Геноцид – термин, обозначающий одно из опаснейших международных преступлений против человечества, относящихся к конвенционным преступлениям и неоднократно воплощавшихся в жизнь на протяжении всей истории человечества. Столь большая опасность данного деяния предопределяется направленностью на уничтожение, сочетающее в себе массовый и избирательный способ, национальной, этнической, расовой или религиозной групп людей.

С этимологической точки зрения геноцид представляет с собой гибридное слово, имеющее отношение к двум языкам: с греческого «genos» - род (племя) и с латинского «caedere» - убивать.

Попытки научного обоснования и нормативного закрепления состава данного преступления были вызваны историческими событиями, связанными с целенаправленным истреблением определенных групп людей. Стоит лишь вспомнить действия Османской империи в отношении армянского населения в начале XX века, унесшего жизни более 1,5 млн. человек [11], или зверства нацисткой Германии в 1930-1940 гг. по отношении к евреям, жертвами которых стали по разным оценкам около 6 млн. человек [7].

Впервые данный термин был введен в науку польско-американским криминологом Р. Лемкиным. Он предложил считать деяния, направленные на уничтожение расовых, этнических, религиозных и социальных обществ, международным преступлением, разделив деяния, составляющие данное преступление, на две группы: а) акты варварства, направленные против жизни людей или на подрыв экономической основы жизнедеятельности данной группы; б) акты вандализма, характеризующиеся уничтожением культурных ценностей и исторического наследия вследствие передачи детей из одной группы в другую; запретом на использование родного языка; уничтожением их культурных ценностей и т.п. [12].

В ходе Нюрнбергского процесса предъявить обвинение именно за совершения геноцида, преступления, не закрепленного на тот момент ни в одном международном правовом акте, было невозможным, что вызвало необходимость разработки международных уголовно-правовых норм, закрепляющих ответственность за акты геноцида. Одним из таких актов является принятая в 1948 году Конвенция о предупреждении преступления геноцида и наказания за него (далее – Конвенция). В данном международно-правовом акте впервые дано официальное понятие одному из самых жесточайших преступлений против человечества – геноциду и нормативно закреплена ответственность за его совершение. В преамбуле Конвенции содержатся положения следующего содержания – Генеральная Ассамблея ООН объявила, что «геноцид является преступлением, нарушающим нормы международного права и противоречащим духу и целям Организации Объединенных Наций, и что цивилизованный мир осуждает его … для избавления от этого отвратительного бедствия необходимо международное сотрудничество».

Определение геноцида закреплено в ст. II Конвенции, в которой говорится, что геноцид представляет с собой следующие действия, совершаемые с намерением уничтожить, полностью или частично, какую-либо национальную, этническую, расовую или религиозную группу как таковую:

a) убийство членов такой группы;

b) причинение серьезных телесных повреждений или умственного расстройства членам такой группы;

c) предумышленное создание для какой-либо группы таких жизненных условий, которые рассчитаны на полное или частичное физическое ее уничтожение;

d) меры, рассчитанные на предотвращение деторождения в среде такой группы;

e) насильственная передача детей из одной человеческой группы в другую [1].

© Бурцева Д.С., Быков С.А., 2018.

Научный руководитель: *Липкина Надежда Николаевна* - кандидат юридических наук, доцент кафедры международного права, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

Помимо этого, в Конвенции были закреплены основополагающие принципы в борьбе с геноцидом, ставшие обязательными для государств-участников Конвенции. К примеру, в ст. 1 данного международно-правового акта закреплено, что преступность и наказуемость геноцида проявляется вне зависимости того, совершается ли данное деяние в мирное или в военное время. Согласно ст. 5 государства-участники берут на себя обязательство соблюдать Конвенцию, закрепив ее положения во внутреннем законодательстве.

Аналогичные Конвенции положения, закрепляющие состав преступления геноцида, содержатся в принятом в 1998 г. Римском статуте Международного уголовного суда [2, ст. 6].

Несмотря на то, что СССР был одним из участников Конвенции, правовое закрепление данного общественно-опасного деяния было осуществлено только в 1996 г. с принятием Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ). В УК РФ впервые в отечественной истории закреплена одна из задач уголовного права – обеспечение мира и безопасности человечества. Следуя поставленной задаче, в кодекс была включена статья, закрепляющая состав преступления – геноцид.

Закрепляя определение геноцида в отечественном праве, законодатель сформулировал его в максимальном соответствии с нормами международного права. Однако все же прослеживаются несколько расхождений в регулировании данного состава преступления, что и обуславливает актуальность данной темы.

Непосредственный объект преступления по российскому и международному праву сформулирован сходным образом. А именно, им являются общественные отношения, обеспечивающие безопасные условия жизни национальных, этнических, расовых и религиозных групп людей.

Перечень деяний, составляющих объективную сторону и перечисленных в УК РФ, несколько отличается от аналогичной категории, содержащейся в Конвенции 1948 г.

Согласно российскому уголовному закону геноцид может совершаться путем следующих действий: убийства членов этой группы, причинения тяжкого вреда их здоровью, насильственного воспрепятствования деторождению, принудительной передачи детей, насильственного переселения либо иного создания жизненных условий, рассчитанных на физическое уничтожение членов этой группы [4, ст. 357].

Как было указано ранее, в п. «b» ст.II Конвенции одним из способов геноцида является причинение серьезных телесных повреждений или умственного расстройства представителям вышеуказанных групп людей. Под данными действиями следует понимать различного рода пытки, сексуальное насилие или аморальное обращение с людьми, унижающими их достоинство и др. Серьезность вреда может проявляться в виде обезображивания лица, нанесение увечья внешним и внутренним органам, а также длительные неудобства, характеризующиеся в затруднительности человека вести обычную жизнь. Серьезное умственное расстройство так же означает малозначительное или временное ослабление умственных способностей человека [3].

Примером к данным деяниям может служить практика Международного трибунала по Руанде, который в 1998 г. вынес приговор по делу Жана Поля Акайезу, истолковав тот факт, что систематические изнасилования женщин народности тутси составляют акт геноцида, но лишь при определенных обстоятельствах: наличия прямого умысла и последствий в виде серьезных физических или психических повреждений у членов группы [8].

Исходя из данного прецедента в международной практике, в ряд уголовных законов зарубежных стран был включен такой способ геноцида как сексуальное нападение [10]. Но стоит сказать, что просто факт систематического изнасилования не может являться проявлением геноцида, так как оно не способно привести к уничтожению непосредственного объекта геноцида. Угрозу жизни групп создает лишь нанесение вреда физическому или психическому здоровью потерпевших, а не сам факт насильственного полового контакта.

В отечественном законодательстве закреплены лишь действия, причиняющие тяжкий вред здоровью. Под данным понятием понимается вред опасный для жизни человека или повлекший за собой потерю зрения, речи, какого-либо органа или функции органа, неизгладимое обезображивание лица и др. [4, ст. 111].

Помимо этого, в международной норме закреплены последствия в виде умственных расстройств. Однако, хотя в ст. 357 УК РФ данное обстоятельство прямо не закреплено, указанные последствия в виде психических расстройств входят в медицинские критерии определения тяжкого вреда здоровью [6, п. 6.8].

Стоит сказать, что и в международных актах и в УК РФ перечень деяний, составляющих объективную сторону геноцида не является исчерпывающим. В обеих правовых системах предусмотрено, что геноцид может проявляться в виде создания иных жизненных условий, рассчитанных на физическое истребление членов групп.

Под данным способом геноцида следует понимать неограниченный перечень деяний, которые не охватываются остальными проявлениями данного преступления, закрепленными в норме. К примеру, это могут быть такие действия как: целенаправленное заражение окружающей среды химическими, радиоактивными или иными опасными для жизни и здоровья веществами; ограничение доступа к пище и воде; запрет на осуществление определенного рода деятельности, являющегося единственным средством к существованию. Помимо этого указанные деяния должны осуществляться в течение продолжительного промежутка времени и в таких масштабах, чтобы создавались условия, ставящие в опасность существования целых групп людей.

Кроме этого, в УК РФ в отличие от положений, закрепленных в Конвенции, содержится следующая разновидность проявления актов геноцида – насильственное переселение. Под данным способом понимается перемещение людей против их воли с мест постоянного проживания в чуждые им места, которыми могут быть и не приспособленные к нормальной жизнедеятельности и грозящие вымиранием групп, насильственно перемещенных [9, с.488].

Касательно субъекта преступления, в науке российского уголовного права четко определено, что им может являться вменяемое физическое лицо, достигшее 16-летнего возраста. Российских уголовный закон не содержит для субъекта данного преступления никаких специальных критериев.

В Конвенции возраст для субъекта не определен, однако специально оговаривается, что лица, совершившие геноцид, подлежат ответственности вне зависимости от того, являются ли они согласно внутреннему законодательству главой государства, должностным или частным лицами [1, ст.4]. Однако Римский статут Международного уголовного права от 1998 года установил 18-летний возраст, с которого лицо несет ответственность за совершение актов геноцида в данном международном органе [2, ст. 26].

Как видим, прослеживается противоречие между нормой отечественного и международного права. По нашему мнению, возраст, который закреплен в УК РФ, видится вполне обоснованным и логичным. Согласно положению Федерального государственного образовательного стандарта основного общего образования показывает, что 16-летний ребенок должен уже в этом возрасте уметь выделять себя относительно национальной, этнической, религиозной и расовой принадлежности, ориентироваться во многоконфессиональном мире, иметь сформированное мировоззрение [5]. Вышеуказанные обстоятельства, а также тот факт, что геноцид является одним из самых опаснейших преступлений против мира и безопасности человечества, позволяют уже в 16 лет осознавать общественную опасность и недопустимость данного преступления, что в итоге определяет способность нести ответственность за данное деяние.

Субъективная сторона рассматриваемого преступления и в международном и в российском уголовном праве характеризуется прямым умыслом. Помимо этого, в обеих правовых системах, выделяют цель геноцида – полное либо частичное уничтожение национальной, этнической, расовой или религиозных групп.

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить, что за исключением объективной стороны, состав преступления геноцида по международному праву и в УК РФ содержит аналогичные положения. По нашему мнению, это связано с тем обстоятельством, что Конвенция 1948 г., не претерпевшая существенных изменений с момента принятия, не была рассчитана на противодействие все новым проявлениям преступлений против мира и безопасности. Таким потенциалом, в силу быстрого приспособления к бурно развивающимся общественным отношениям, обладают нормы национальных правовых систем. Законодательное совершенствование норм, закрепляющих состав преступления геноцида, в уголовных законах различных стран, является важнейшим средством в противодействии данному общественно-опасному деянию и защите социальных общностей.

Библиографический список

1.Конвенция о предупреждении преступления геноцида и наказании за него 1948 г. // URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/ genocide.shtml. (дата обращения: 25.11.2017)

2.Римский статут Международного уголовного суда 1998 г. // URL:http://www.un.org/ru/law/icc/rome_statute(r).pdf (дата обращения: 25.11.2017)

3.Международный трибунал для бывшей Югославии. Решение судебной камеры по делу Семанза от 15 мая 2003 г., § 320-322 // Вестник Международного Уголовного Правосудия. URL: http://www.mup-info.com/mup/book/definitionof-crimes. (дата обращения: 26.11.2017)

4.Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СПС Консультант плюс.

5.Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации от 06 октября 2009 г. № 413 «Об утверждении и введение в действие Федерального государственного образовательного стандарта «Среднего общего образования» // СПС Консультант плюс.

6.Приказ Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации от 24 апреля 2008 г. № 194н "Об утверждении медицинских критериев определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека" // СПС Консультант плюс.

7.Аванесян В.В. Нюрнбергский трибунал и геноцид // Общество и право. 2011. № 3. С. 17–21.

8.Мемориальный музей Холокоста США [Электронный ресурс] //URL:https://www.ushmm.org/wlc/ru/article.php?ModuleId=10007157# (дата обращения: 27.11.2017)

9.Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учебник для бакалавров / отв. ред. А.И. Рарог. – Москва.: Проспект, 2016. – 496 с.

10.Уголовный кодекс Испании 1996 г. / пер. с испанского В.П. Зыряновой, Л.Г. Шнайдер; под ред. Н.Ф. Кузнецовой, Ф. М. Решетникова. М.: Зерцало, 1998.

11.Энциклопедия Britannica [Электронный ресурс]: Armenian Genocide \\ URL: https://global.britannica.com/event/Armenian-Genocide. (дата обращения: 27.11.2017)

12.Кочои С.М., Хасан Х.А. Преступление геноцида: монография. М.: Проспект, 2015.

БУРЦЕВА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА – студент Института Прокуратуры, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

БЫКОВ СЕРГЕЙ АНДРЕЕВИЧ – студент Института Прокуратуры, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 340

С.С. Вакулина

СПОСОБЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАХОВЫХ ФОНДОВ

Жизнь в наше неспокойной время, полна неожиданных и даже неприятных моментов. Любой человек может оказаться в какой-либо непростой ситуации, будь то авария, катастрофа, ограбление, серьезная болезнь. Чтобы избежать неприятных последствий, человек старается заранее обезопасить себя или же свести к минимуму эти последствия. Для этого и создаются страховые фонды, которые являются одним из способов защиты человека от неприятных последствий и рисков. Страхование в данном случае выступает, как защита имущественных интересов граждан или же организаций. Само по себе страхование позволяет не только возместить понесенные вами убытки, но и является одним из источников для инвестиций.

Ключевые слова: *страхование, страховой фонд, защита имущества, страховщик, риск, доход.*

Стоит начать с того, что же представляет из себя страхование – это одна из наиболее древнейших категорий, которая отражает определенную сферу экономических отношений в общественной жизни. Основополагающим мотивом для страхования является рисковый характер собственного производства, жизни человека, защиты своего имущества от неблагоприятных последствий.

Первый вид страхования, который появился в России стал страхование граждан, который регулировался законами «О страховании рабочих» 1912 года, «Об обязательном страховании рабочих, служащих» 1914 года, «О надзоре за деятельностью страховых учреждений и обществ» 1894 года.

Всю экономическую основу страхования определяет процесс формирования, а также расходования денежных средств страхового фонда.

Создание, формирование и правовое регулирование страхового фонда и страховых отношений регламентируется Законом от 27 ноября 1992 года «Об организации страхового дела в РФ» в котором содержится цель и задача организации страхового дела, объекты страхования, его участники, раскрываются понятия страхового риска и страховых сумм.

По статье 2 данного закона можно определить, что представляют из себя отношения в страховой деятельности, а именно защиту имущественных интересов как физических, так и юридических лиц, при наступлении страхового случая, исключительно за счет денежного фонда, которые формируются страховщиками лично из уплаченных ими страховых премий.

Сам по себе страховой фонд можно определить, как совокупность денежных запасов в общественной жизни, которые предназначены для возмещения ущерба, нанесенным стихийным бедствием, человеческим фактором, что включает в себя необходимость устранение последствий.

По организации страховых фондов можно выделить три формы: государственные страховой фонд; фонд самострахования и страховой фонд, который формируется страховой организацией. По государственному страховому фонду можно сказать, что он создается за счет общегосударственных ресурсов и в централизованном порядке. Целью же его создания является возмещение ущерба, которые вызваны крупномасштабными авариями или же стихийными бедствиями.

Фонд самострахования создается за счет денежных запасов определенных хозяйствующих субъектов. Назначение данного фонда, обеспечение безостановочной деятельности субъекта, а также что касается его финансовой устойчивости в какие-либо неблагоприятные экономические условия.

Что касается страхового фонда, то он формируется исключительно в денежной форме, а его создание определяется достаточным количеством участников, которые вносят страховые взносы. Все средства, которые накоплены страховым фондом имеют целевое назначение и строго контролируются – все выплаты возмещений или страховых сумм всем участникам данного фонда в соответствии с рядом правил и строго определенных условий.

Каждый гражданин который является участником фонда, желающий передать на страхование свою собственность и риск, приносит тем самым ее в различной степени опасности: к примеру можно привести деревянный дом, который представляет собой большую опасность, нежели кирпичный; водитель возраст которого 18 лет, представляет собой большую опасность и риск, нежели водитель имеющий

© Вакулина С.С., 2018.

большой стаж вождения и возраст которого 35 лет; что касается автомобилей : гражданин имеющий в своей собственности спортивный автомобиль будет отнесен к иному риску, нежели гражданин имеющий семейный автомобиль.

К основным принципам развития и функционирования страхового фонда относятся его многообразие, комплексность, учет отраслей экономики, а также субъектов собственности. Немаловажным является конечно же доход страхового фонда, достижение цели страхования сами страховщики могут обеспечить путем коммерческого и экономического расчета, суть которого заключается в самоокупаемости и рентабельности. К таким доходам можно отнести все суммы поступивших страховых взносов по заключенным договорам страхования; суммы полученные от брокерских вознаграждений, а также от комиссионных; суммы дохода, которые были вложены в инвестиции.

Подводя итоги можно сказать, что страхование в целом, выступает определенным способом и средством защиты своего бизнеса и интересов граждан. Так же страхование – это коммерческая деятельность, которая приносит доход. Эти доходы поступают от страховщика в процессе его страховой деятельности, а также от инвестиций. Для того чтобы страховой фонд успешно существовал, доходы страховщика должны быть равны с его расходами, которые можно определить как выплаты по страховым договорам.

Библиографический список

1."Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017)// "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N 5, ст. 410

2.Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 26.07.2017) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2017)// "Российская газета", N 6, 12.01.1993

3.Федеральный закон от 25.04.2002 N 40-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" // "Собрание законодательства РФ", 06.05.2002, N 18, ст. 1720

4.Архипов, Страхование и управление рисками: проблемы и перспективы // А.П. Архипов, А.Н. Базанов., под. ред. С.А. Белозарова 2016 г. 300 с.

ВАКУЛИНА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Филиал МГИМО МИД РФ, Россия.

УДК 347

И.Е. Гужанков

СНИЖЕНИЕ РАЗМЕРА ЗАКОННОЙ НЕУСТОЙКИ ПО ГОСУДАРСТВЕННЫМ (МУНИЦИПАЛЬНЫМ) КОНТРАКТАМ

В статье рассматриваются вопросы соразмерности устанавливаемой заказчиками ответственности за нарушение условий государственных (муниципальных) контрактов.

Ключевые слова: *контрактная система, госзакупки, государственный контракт, муниципальный контракт.*

Как бы парадоксально это ни казалось, завышенный размер ответственности поставщиков часто оборачивается против самих заказчиков. Проявляется это в том, что поставщик, возместивший банку в порядке регресса сумму неустойки, ранее выплаченную кредитной организацией заказчику в соответствии с условиями банковской гарантии, может впоследствии предъявить заказчику иск о снижении размера законной неустойки и взыскании неосновательного обогащения в части суммы, определяемой как разница между размером законной неустойки и суммы, до которой она была снижена.

Судебная практика по исследуемому вопросу не носит массового характера, но подтверждает возможность снижения размера неустойки на основании п. 1 ст. 333 ГК РФ [1].

Так, по одному из дел подрядчик, справедливо ссылаясь на безусловный и безотзывный характер обязательства гаранта, после удовлетворения регрессного требования банка о выплате суммы неустойки, ранее уплаченной банком заказчику, обратился в суде иском к заказчику о снижении размера законной неустойки и взыскании неосновательного обогащения. Суды апелляционной и кассационной инстанций [2], а также Верховный Суд РФ [3] поддержали исковые требования подрядной организации и уменьшили размер законной неустойки, взыскав с заказчика неосновательное обогащение в размере, который был определен судом как разница между размером законной неустойки и суммы, до которой она была снижена. Аналогичные решения принимаются и другими арбитражными судами [4].

Распространена практика включения заказчиками в контракты следующего условия: в случае, если причиненный исполнителем ущерб и (или) неустойка не могут быть возмещены за счет предоставленного обеспечения исполнения контракта и исполнителем в установленный срок не уплачены указанные в требовании заказчика сумма возмещения ущерба и (или) неустойки, заказчик осуществляет зачет указанной задолженности при оплате контракта.

Необходимо учитывать, что несмотря на наличие ссылки в контракте на зачет начисленной суммы неустойки в счет оплаты по контракту и рассмотрение подобных юридически значимых действий в качестве способа прекращения исполнения обязательства, такие действия не будут являться зачетом. Дело в том, что ВАС РФ, рассматривая вопрос правомерности договорного условия, предусматривавшего право заказчика на удержание суммы санкций, начисленных подрядчику за нарушение сроков выполнения работ, при осуществлении окончательных расчетов, указал, что такое условие не противоречит гражданскому законодательству Российской Федерации, но в то же время не является зачетом по смыслу ст. 410 ГК РФ [5]. К сожалению, ВАС РФ в данном решении не указал аргументы, на основании которых пришел к выводу об отсутствии совокупности признаков зачета требований для приведенного договорного условия.

Известно, что для применения зачета необходимо наличие встречного требования, которое должно носить однородный характер и срок, по которому по общему правилу должен наступить (ст. 410 ГК РФ). Исходя из ст. 410 ГК РФ и судебной практики для прекращения обязательства зачетом заявление о зачете должно быть получено соответствующей стороной [6].

Несмотря на наличие встречного требования (требование поставщика оплатить исполненное по контракту и требование заказчика по погашению начисленной суммы неустойки) признак однородности у приведенных обязательств заказчика и поставщика, как представляется, отсутствует.

Как справедливо отмечает Б.М. Гонгало, следует различать неустойку как способ обеспечения исполнения обязательства и взыскание неустойки как меру ответственности [7].

© Гужанков И.Е., 2018.

Научный руководитель: *Кванина Валентина Вячеславовна* – доктор юридических наук, профессор, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

В таком случае, даже с учетом общего признака денежного обязательства для взыскания неустойки и оплаты по контракту признака однородности у данных обязательств нет.

Взыскание неустойки и «обычные» платежи по контракту имеют разную юридическую природу: в первом случае речь идет об одной из мер гражданско-правовой ответственности, во втором случае имеется в виду «обычное» денежное обязательство в рамках заключенного сторонами контракта.

Квалификация рассматриваемого договорного условия в качестве зачета означала бы, что заказчик в таком случае должен, во-первых, уведомить поставщика о необходимости погашения начисленной суммы неустойки (ч. 6 ст. 34 Закона № 44-ФЗ), а после отказа поставщика либо отсутствия ответа на обращение заказчика также направить поставщику заявление о зачете встречных однородных требований (ст. 410 ГК РФ).

Между тем отсутствие признака однородности обязательств заказчика и поставщика позволяет освободить заказчика от обязанности направлять поставщику заявление о зачете после направления требования оплаты поставщиком начисленной суммы штрафных санкций.

Тем не менее включение в контракт условия об удержании начисленной суммы неустойки из суммы оплаты по контракту не противоречит ГК РФ и Закону № 44-ФЗ.

Для применения такого механизма заказчику потребуется включить указанное условие в проект контракта и направить поставщику требование об оплате неустойки с установлением срока для выполнения такого требования (ч. 6 ст. 34 Закона № 44-ФЗ). В случае отказа поставщика от погашения начисленной суммы неустойки заказчик вправе применить удержание неустойки из суммы оплаты по контракту.

Арбитражные суды поддерживают такие условия контрактов и справедливо ссылаются на положения ст. 421 ГК РФ, в соответствии с которой стороны свободны в заключении договора и могут определять его условия по своему усмотрению, включая установление в контракте условия об удержании начисленной суммы неустойки из стоимости работ по контракту [8].

Библиографический список

1.Гражданский кодекс Российской Федерации (ч. I) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2.Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 6 октября 2014 г. по делу № А56-57603/2013 // СПС «КонсультантПлюс».

3.Определение Верховного Суда РФ от 16 марта 2015 г. № 307-ЭС14-7753 // СПС «КонсультантПлюс».

4.Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 16 мая 2016 г. № Ф01-1474/2016 по делу № А43-25253/2015 // СПС «КонсультантПлюс».

5.Постановление Президиума ВАС РФ от 19 июня 2012 г. № 1394/12 по делу № А53-26030/2010 // СПС «КонсультантПлюс».

6.Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 29 декабря 2001 г. № 65 «Обзор практики разрешения споров, связанных с прекращением обязательств зачетом встречных однородных требований». П. 4 // СПС «КонсультантПлюс».

7.Залог, банковская гарантия и другие способы обеспечения исполнения обязательств: Постатейный комментарий главы 23 Гражданского кодекса Российской Федерации / Под ред. Б.М. Гонгало, П.В. Крашенинникова. М.: Статут, 2010.

8.Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 28 апреля 2016 г. № Ф06-5329/2015 по делу № А65-6437/2015 // СПС «КонсультантПлюс».

ГУЖАНКОВ ИЛЬЯ ЕВГЕНЬЕВИЧ – магистрант, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

УДК 347

И.Е. Гужанков

УДЕРЖАНИЕ РАЗМЕРА НЕУСТОЙКИ ИЗ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ПО ГОСУДАРСТВЕННОМУ (МУНИЦИПАЛЬНОМУ) КОНТРАКТУ

В статье рассматриваются вопросы удержания неустойки за неисполнение и (или) ненадлежащее исполнение государственных (муниципальных) контрактов.

Ключевые слова: *Контрактная система, госзакупки, государственный контракт, муниципальный контракт.*

Широко распространена практика включения заказчиками в контракты условия о возможности удержания заказчиком начисленной суммы неустойки из обеспечения исполнения по контракту.

С учетом возможности выбора поставщиком способа обеспечения исполнения обязательств по контракту (ч. 3 ст. 96 Закона № 44-ФЗ) - внесение денежных средств либо предоставление банковской гарантии - необходимо отдельно остановиться на реализации заказчиком права по удержанию неустойки в зависимости от выбранного поставщиком способа обеспечения исполнения обязательств.

Так, арбитражные суды трех инстанций, а также Верховный Суд РФ отказали заказчику в удовлетворении его требования о взыскании с поставщика неустойки, поскольку сумма удержанных заказчиком денежных средств, внесенных поставщиком в обеспечение исполнения обязательств по контракту, была больше, чем размер начисленной заказчиком неустойки.

Иными словами, суды посчитали, что денежные средства, представленные поставщиком заказчику, обеспечивают исполнение обязательств, включая обязательства по выплате начисленной суммы неустойки и, если сумма неустойки не превышает суммы удержанного обеспечения, заказчик не имеет права требовать взыскания неустойки.

Приведенный пример судебной практики носит единичный характер и вряд ли может быть поддержан.

Закон № 44-ФЗ не предусматривает возможности «зачета» штрафных санкций и денежных средств в качестве обеспечения исполнения контракта. Более того, механизмы использования обеспечения исполнения контракта в виде денежных средств (ст. 96 Закона № 44-ФЗ) и взыскания неустойки (ст. 34 Закона № 44-ФЗ) должны применяться заказчиками раздельно.

Объективной причиной для появления таких судебных актов является отсутствие в условиях контрактов четкого разграничения механизмов взыскания неустойки и денежных средств, предоставленных поставщиком, в качестве обеспечения исполнения обязательств по контракту.

Большинство заказчиков ограничиваются дублированием правил об обеспечении исполнения в контрактах из ст. 96 Закона № 44-ФЗ, принимая на себя все риски, связанные с приведенным выше судебным решением.

Вместе с тем есть и другие примеры, показывающие, как заказчики могут снизить риски принятия подобных судебных решений.

С практической точки зрения весьма удачным представляется установленное заказчиком договорное условие, согласно которому неустойка взыскивается заказчиком с поставщика за любую просрочку исполнения обязательства, а в случаях существенной просрочки, более 30 дней, заказчик также удерживает сумму обеспечения исполнения контракта.

Заказчик в таком случае отдельно взыскивает неустойку и может для случаев существенной просрочки не возвращать денежные средства, обеспечивающие надлежащее исполнение обязательств поставщика.

Подобные договорные условия, как верно отметила коллегия судей арбитражного суда кассационной инстанции, не противоречат нормам Закона № 44-ФЗ и положениям ГК РФ.

Неоднозначную правовую оценку получили случаи, когда заказчик взыскивает неустойку в рамках требования к гаранту в соответствии с условиями банковской гарантии.

© Гужанков И.Е., 2018.

Научный руководитель: *Кванина Валентина Вячеславовна* – доктор юридических наук, профессор, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

С одной стороны, Министерство экономического развития РФ полагает, что неустойка может быть уплачена из средств банковской гарантии, в случае если условиями выдачи банковской гарантии не предусмотрено иное. Отдельно в указанном разъяснении федерального органа исполнительной власти отмечается (ошибочно), что судебная практика по вопросу взыскания неустойки в счет банковской гарантии отсутствует.

С другой стороны, то же самое ведомство посчитало, что неустойка не может быть оплачена за счет средств банковской гарантии, т.к. является не основным обязательством по контракту, исполнение которого обеспечено банковской гарантией.

Как показывает анализ судебно-арбитражной практики, суды взыскивают с банков суммы начисленных заказчиком штрафных санкций в счет требования по банковской гарантии.

Например, коллегией судей арбитражного суда было установлено, что заказчиком была предъявлена обществу претензия об уплате пени за нарушение срока выполнения работ, требование истца было оставлено обществом без удовлетворения. Банк отказал в удовлетворении требования заказчика о выплате неустойки в связи с тем, что представленное требование не соответствует условиям банковской гарантии.

Арбитражный суд кассационной инстанции указал, что в силу ст. 370 ГК РФ предусмотренное банковской гарантией обязательство гаранта перед бенефициаром не зависит в отношениях между ними от того основного обязательства, в обеспечение исполнения которого она выдана, даже если в гарантии содержится ссылка на это обязательство. Следовательно, суд пришел к выводу о правомерности решения арбитражного суда первой инстанции, который иск заказчика удовлетворил.

Вместе с тем для правильного разрешения подобных споров необходимо учитывать и действующее законодательство, и условия конкретной банковской гарантии.

Так, в силу п. 2 ч. 2 ст. 45 Закона № 44-ФЗ банковская гарантия должна содержать указание на обязательства принципала, в обеспечение которых гарант выдает гарантию бенефициару.

В рассматриваемом контексте каких-либо препятствий для включения в банковскую гарантию условия об обеспечении гарантией в том числе обязательства поставщика по выплате заказчику начисленной суммы неустойки не существует. Этот вывод подтверждается уже сложившейся банковской практикой выдачи банковских гарантий и рассмотрения требований заказчиков по ним кредитными организациями.

В то же время более узкий подход к функции независимой гарантии получил свое закрепление в ГК РФ: в силу п. 4 ст. 368 в независимой гарантии должно быть определено основное обязательство, исполнение по которому обеспечивается такой гарантией. Из упоминания законодателем только основного обязательства вытекает, что обязательство по погашению суммы неустойки не является основным обязательством и не может обеспечиваться независимой гарантией для целей гражданского законодательства РФ.

Библиографический список

1.Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 29 июля 2016 г. № Ф09-7764/16 по делу № А71-7904/2015 // СПС «КонсультантПлюс». (Оставлено в силе Определением Верховного Суда РФ от 7 декабря 2016 г. № 309-ЭС16-16123 // СПС «КонсультантПлюс»).

2.Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 15 июня 2016 г. по делу № А53-26813/2015 // СПС «КонсультантПлюс».

3.Письмо Минэкономразвития России от 15 февраля 2016 г. № Д28и-416 // СПС «КонсультантПлюс».

4.Письмо Минэкономразвития России от 19 августа 2016 г. № Д28и-2160 // СПС «КонсультантПлюс».

ГУЖАНКОВ ИЛЬЯ ЕВГЕНЬЕВИЧ – магистрант, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

УДК 340

Н.М. Гулина

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

В статье рассмотрена правовая категория понятий чести, достоинства и деловой репутации, раскрывается проблема определения понятий «чести, достоинства и деловой репутации», выявлены пробелы в нормативной базе Российской Федерации и предложены пути решения.

Ключевые слова: *понятие чести, достоинства, деловой репутации; защита нематериальных благ; порочащие сведения; права человека.*

Согласно ст.21 Конституции РФ достоинство личности охраняется государством. Ничто не может быть основанием для его умаления, каждый имеет право на защиту своей чести и доброго имени.

В настоящее время, в современном мире, права и свободы человека и гражданина признаются высшей ценностью, исполнение данных прав невозможно без уважения чести и достоинства человека.

Если обратиться к судебной практике, то к сожалению, дела о защите чести и достоинства граждан в настоящее время, увеличиваются. Защита чести, достоинства и деловой репутации граждан является важным моментом на пути построения правового государства.

Проблема защиты чести, достоинства и репутации исследуется российскими учеными и юристами уже на протяжении длительного времени, но понятия «честь», «достоинства», «деловая репутация» в законодательстве не определены.

В литературе встречается такое определение чести, как «внутреннее нравственное достоинство человека, доблесть, честность, благородство души и чистая совесть; объективная оценка личности, определяющая отношение общества к гражданину, социальная оценка моральных и иных качеств личности; способность человека оценивать свои поступки, действовать в жизни в соответствии с принятыми в обществе моральными нормами, правилами и требованиями».

По мнению С. Кузина, честь отражает достоинство индивида в сознании других людей, общественную его оценку с учетом существующей морали и правовых устоев в этом обществе. В традиционном понимании честь - это общественная оценка личности, мера социальных, духовных качеств гражданина. А.Л. Анисимов отмечает, что при определении понятия «честь» различают два аспекта - объективный и субъективный.

В соответствии с Конституцией РФ, достоинство относится к ценности для каждой личности государства и охраняется законом. Статьей 21 Конституции установлено: «Достоинство личности охраняется государством. Ничто не может быть основанием для его умаления». Учитывая также положение Всеобщей декларации прав человека 1948 г. где сказано, что признание достоинства, присущего всем членам человеческой семьи и равных и неотъемлемых прав их, является основой свободы, справедливости и всеобщего мира, можно сделать вывод, что достоинство не должно разрушаться, поскольку влечет разрушение личности. По словарю С.И. Ожегову – понятие «достоинство» - совокупность свойств, характеризующих высокие моральные качества, а также сознание ценности этих свойств и уважение к себе.

Согласно утверждений А.Л. Анисимова, достоинство - это внутренняя самооценка собственных качеств, способностей, мировоззрения, своего поведения, общественного значения.

Говоря о чести и достоинстве, можно отметить, что они неразрывно связаны между собой, поскольку являются единым явлением и оценочными категориями по отношению к гражданину, его личным качествам. Такой вывод можно сделать по той причине, что в их основе лежит единый определенный нравственный критерий. Категории «честь» и «достоинство» едины, но не тождественны. Данное утверждение прослеживается в работах Пешкова О.А. Рассматривая понятие «честь» и «достоинство» в сравнении, необходимо отметить, что существуют и различие: честь- это общественная оценка личности, достоинство же – это прежде всего самооценка, т.е. оценка себя непосредственно лицом.

В неотъемлемой связи с честью и достоинством находится и такое понятие, как «репутация». В.Д. Костюк, в своей работе, говорит, что «репутация - сложившееся о лице мнение, основанное на оценке общественно значимых его качеств; преобладающее в определенной общественной среде мнение об от-

© Гулина Н.М., 2018.

Научный руководитель: *Зигура Надежда Анатольевна* – кандидат юридических наук, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

дельном лице или группе лиц; слава человека, добрая и дурная, как и чем кто слывет; общее мнение о качествах, достоинствах и недостатках кого-либо, чего-либо; сопровождающееся положительной оценкой общества отражение деловых качеств лица в общественном сознании; сложившееся у окружающих мнение о нравственном облике того или иного человека (коллектива), основанное на его предшествующем поведении. Репутация личности может быть положительной, либо отрицательной, т.к. зависит в первую очередь от поведения личности.

Понятие «репутация» также отсутствует в законодательстве. Существует понятие «деловой репутации». По мнению О.Н Садикова деловая репутация - это оценка профессиональных качеств гражданина и юридического лица. Казалиев А. же утверждает, что деловая репутация гражданина – это уровень его квалификации и профессиональной деятельности, а юридического лица - оценка производственной (иной) деятельности в зависимости от статуса на рынке предпринимательства.

Необходимо осветить и позицию Высшего Арбитражного суд РФ, который определяет, что понятие деловой репутации в гражданско-правовом смысле применимо только к физическим и юридическим лицам, участвующим в деловом обороте. По мнению арбитражных судов, это понятие имеет связь, прежде всего с предпринимательской деятельностью. Говоря о «деловой репутации», многие авторы, определяют, что понятие «деловая репутация» применимо только к физическим или юридическим лицам, осуществляющим какую-либо социальную деятельность.

В отличии от понятий «чести» и «достоинства», «деловой репутацией» может обладать юридическое лицо, независимо от вида деятельности.

Необходимо отметить, что честь, достоинство, деловая репутация физических и юридических лиц неразрывно связаны с правом, поскольку их ущемление или утрата влекут за собой потерю нормальных общественных связей, а значит, и утрату определенного статуса в правоотношениях с другими субъектами. Анисимов А.Л. отмечает, что именно поэтому, честь, достоинство, деловая репутация являются важнейшей социально-правовой ценностью и потребностью для любого государства и общества и нуждаются в соответствующей законодательной защите.

В настоящее время, в российском законодательстве нет определения формулировки понятиям чести, достоинства и деловой репутации.

Тот факт, что понятие «деловая репутация», как говорилось ранее, может быть применена только к лицам, осуществляющим какую-либо социальную деятельность, либо юридическим лицам, противоречит мнению кандидата юридических наук Тимерханова А.А., который считает, что «деловая репутация» применима только к юридическим лицам, поскольку оно осуществляет предпринимательскую деятельность, для которого деловая репутация носит имущественный характер и может быть оценена в денежном выражении. Зенин И.А., в тоже время, говорит о том, что понятие «деловой репутации» может распространяться и на гражданина.

Отсутствие четких понятий в законе, вызывает противоречия и сложности и неоднозначность в применении на практике. Следовательно, возникает необходимость в точном определении понятий «честь», «достоинство» и «деловая репутация».

Понятие «честь», «достоинство», «деловая репутация» выделяются законодательством в ст. 152 Гражданского кодекса, где устанавливается право на их защиту. Статья 152 является одновременно общей и специальной нормой, которая предоставляет гражданину право требовать опровержение порочащих его честь, достоинство и деловую репутацию.

Также необходимо отметить, что имеется много нормативно-правовых актов, по защите чести, достоинства, деловой репутации. Государственные гарантии защиты чести, достоинства и деловой репутации граждан и юридических лиц содержится, например, в таком нормативном акте, как Федеральный закон «О средствах массовой информации» №2124-1 от 27.12.1991 г., в нормах Федерального закона «О персональных данных» №152-ФЗ от 27.07.2006 г., целью которого является обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина при обработке его персональных данных, в том числе защиты прав на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну. Государственные гарантии вопросов защиты деловой репутации регулируются Федеральным законом №38-ФЗ от 12.03.2006 г. «О рекламе», где в соответствии с ст. 5 устанавливается, что «реклама должна быть добросовестной и достоверной. Недобросовестная реклама и недостоверная реклама не допускаются. К недобросовестной рекламе относится реклама, порочащая честь, достоинство или деловую репутацию лица, в том числе конкурента».

Необходимо указать на тот факт, что ст.152 ГК РФ, говорит нам не только о защите деловой репутации юридического лица, но и устанавливает порядок опровержения сведений, порочащих честь, достоинство или «деловую репутацию гражданина». При этом, четкое определение «деловая репутация гражданина» в законодательстве отсутствует. Законодатель не устанавливает, что подразумевается под «деловой репутацией гражданина», т.е. относятся ли к данной категории лица, которые занимаются предпринимательской деятельностью, либо лица, которые трудоустроены в соответствии с нормами трудово-

го законодательства. Каким социальным статусом должен обладать гражданин, имеющий право на применение к нему понятия «деловая репутация гражданина».

Подводя вышесказанное, полагаем, что в целях устранения пробелов в законодательстве необходимо определить четкие понятия «чести», «достоинства» и «деловой репутации» и категории лиц, подпадающих под данные понятия, что исключит путаницу на практике и пробелы в законодательстве, путем внесения изменений в действующее законодательство.

Библиографический список

1.Астахов П. О защите чести и деловой репутации юридических лиц]//Современное право.- 2005.- № 12.- С.17.

2.Кузин С. Споры вокруг репутации//ЭЖ-Юрист.- 2007.- № 26.- С.5.

3.Конституция Российской федерации, "Российская газета" от 21 января 2009 г. № 7.

4.Ожегов С.И. Словарь русского языка / под ред. Шведовой Н.Ю. - М., Язык, 1987. 18-е изд.

5.Анисимов А.Л. Указ. соч. - С.9.

6.Защита деловой репутации и других нематериальных благ юридических лиц //Правовые вопросы связи.- 2005.- № 1.

7.Костюк В.Д. Указ. соч. - С.315.».

8.Казалиев А. Компенсация репутационного вреда: торг неуместен //Бизнес-адвокат.- 2006.- № 22; Сошникова М.П. Гражданско-правовые и экономические аспекты деловой репутации // Законодательство и экономика. - 2008. - № 1.

9.Тимерханов А. А. Деловая репутация юридического лица. Автореф. дис.: на соискание ученой степени кандидата юридических наук. М., 2013

10.Зенин И. А. Гражданское право. М., 2014.

11.Гражданский кодекс РФ. "Российская газета" от 8 февраля 2011 г. N 25

ГУЛИНА НАТАЛЬЯ МИХАЙЛОВНА – магистрант, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

УДК 336.22

В.И. Загородских

КАТЕГОРИЗАЦИЯ И АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ ТРАНСГРАНИЧНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ УСЛУГ КОСВЕННЫМИ НАЛОГАМИ, ОТРАЖЕННЫХ В РОССИЙСКОЙ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКЕ

В статье рассматриваются спорные вопросы трансграничного налогообложения услуг косвенными налогами. Выделены проблемы внутрироссийского законодательства в сфере взимания налога на добавленную стоимость при оказании трансграничных услуг. Проводится детальное рассмотрение одного из споров предложенной тематики.

Ключевые слова: *НДС, услуги, трансграничный, практика, споры, классификация, международный.*

Сфера оказания услуг занимает важное место в гражданско-правовом обороте и глобальном экономическом пространстве, наряду с реализацией товаров и выполнением работ. Фискальным механизмом российского государства предусмотрена система косвенного налогообложения реализуемых товаров (работ, услуг). Так, в Российской Федерации взимаются одновременно несколько косвенных налогов: акцизы, налог на добавленную стоимость, таможенные пошлины. Объектом налогообложения применительно к рассматриваемым налогам является реализация соответствующих товаров (работ, услуг). Учитывая перманентный прирост оборота указанных объектов, как на национальном, так и на межгосударственном рынках, в совокупности с появлением новых объектов гражданского оборота, невозможно представить ситуации отсутствия коллизий и пробелов в правовом регулировании вопроса взимания налогов с их реализации.

Так, одним из ярких примеров вышесказанному может служить недавнее появление в налоговом законодательстве России такой налогово-правовой категории как «услуги, оказываемые в электронной форме», принимающей вызов современных правовых реалией.

Вместе с тем, проводя анализ судебной практики по вопросам трансграничного налогообложения услуг косвенными налогами, не приходится говорить о фактическом отсутствии в правовом регулировании рассматриваемого вопроса пробелов, а также норм, позволяющих давать неоднозначное толкование закона и порождающих возникновение споров.

Исходя из изложенного, представляется возможным провести определенную категоризацию спорных ситуаций, в результате которой, каждая из категорий будет иметь свои особенности, указывать на области, недостаточно детально урегулированные нормами налогового законодательства.

Категории споров, выделяемые в рамках судебной практики по вопросам трансграничного налогообложения услуг косвенными налогами, нормы права, порождающие возникновение соответствующих категорий налоговых споров (с указанием подкатегорий налоговых споров), соответствующие прецеденты.

В соответствии с характером возникающих в судебной практике спорных ситуаций представляется возможным классифицировать их следующим образом.

1. Споры, сопряженные с применением международных соглашений Российской Федерации в сфере налогообложения.

В числе споров, характерных для данной категории дел, выделим дело № А33-13562/2008 по заявлению ОАО «Производственное объединение «Красноярский завод комбайнов» о признании недействительным решения налогового органа о привлечении общества к налоговой ответственности, предусмотренной пунктом 2 статьи 119 НК РФ.

В рамках указанного спора по результатам проведения камеральной налоговой проверки общества налоговым органом было вынесено оспариваемое решение, базирующееся на доводе о том, что налоговая декларация была предоставлена налогоплательщиком несвоевременно.

Обращая внимание на положения Соглашения между Российской Федерацией и Республикой Беларусь, Высший Арбитражный суд РФ сделал вывод о том, что по вопросам, не урегулированным

© Загородских В.И., 2018.

Научный руководитель: *Винницкий Данил Владимирович* – доктор юридических наук, профессор, заведующий кафедрой финансового права, Уральская государственная юридическая академия, Россия.

международным договором, применяются нормы внутригосударственного российского налогового законодательства. Установленный Положением особый порядок реализации налогоплательщиком налоговой обязанности по представлению налоговой декларации не отменяет и не исключает применение норм национального законодательства в части, не урегулированной Соглашением, в том числе о привлечении налогоплательщика к налоговой ответственности за несвоевременное представление налоговой декларации.

Следовательно, исходя из буквального текста статьи 7 НК РФ следует вывод, что положения НК РФ и принятых в соответствии с ним нормативных правовых актов о налогах и сборах не применяются только в случае, когда имеются положения международного договора, по-иному регулирующие соответствующие правоотношения [3, с. 51].

2. Споры, связанные с установлением места реализации налогоплательщиком услуг для целей определения налоговой юрисдикции, в рамках которой оказанные услуги подлежат налогообложению.

2.1. Споры, вытекающие из конфликта квалификации и соотнесения фактически оказанных налогоплательщиком услуг с категориями услуг, поименованными в действующем законодательстве для целей установления места реализации услуги.

Квалификация оказываемых услуг необходимо для целей определения места их оказания, что непосредственным образом влияет на возникновение (отсутствие) обязанности по уплате налога на добавленную стоимость в силу статьи 146 НК РФ.

Например, в рамках дела № А36-3591/2009, ФАС Центрального округа отождествил не поименованные в Налоговом кодексе Российской Федерации консалтинговые услуги с поименованными консультационными услугами, исходя из того, что под консалтингом понимается деятельность специализированных фирм по консультированию лиц по широкому кругу вопросов. Однако, указанный механизм соотнесения услуг, непоименованных в Налоговом Кодексе Российской Федерации с поименованными, по признакам, присущим данным услугам, не может быть универсальным и должен применяться исключительно с учетом конкретных условий договора, на основании которого они оказываются.

В рассматриваемом случае консультирование в рамках договора является вспомогательной услугой, в связи с этим не может определять место реализации основной услуги по договору [4, с. 30]

Также, в рамках дела № А40-125605/2013 суд, указал, что перевозка собственных пассажиров и пассажиров партнера на международных авиалиниях должна иметь одинаковые налоговые последствия в виде обложения НДС по ставке 0 процентов, что не противоречит правовой позиции, выраженной в пункте 18 Постановления Пленума ВАС РФ от 30.05.2014 № 33.

В рамках споров данной категории также представляется возможным выделить, к примеру, дело № А40-125605/2013, в рамках которого Арбитражный суд Московского округа пришел к выводу, что оказанные обществу услуги по обработке информации о наличии свободных мест, о тарифах на свободные места, о типах воздушных судов и иной информации, которая после обработки становится доступной фактическим приобретателям билетов - пассажирам, данные которых обрабатываются и предоставляются авиакомпании, являются услугами по обработке информации. В силу подпункта 4 пункта 1 статьи 148 НК РФ местом реализации данных услуг является место осуществления деятельности покупателя – Российская Федерация, поэтому общество как налоговый агент обязано удержать и перечислить в бюджет НДС при оплате услуг иностранного поставщика.

2.2. Споры, сопряженные с конфликтом квалификации оказанных налогоплательщиком услуг в качестве находящихся в непосредственной взаимосвязи с недвижимым имуществом.

В рамках споров данной категории представляется возможным выделить позицию ФАС Северо-Западного округа, изложенную в Постановлении от 24.07.2014 по делу № А42-2701/2011. Так, Судом было отмечено, что предоставление налогоплательщиком собственного персонала на период чартера на буровой установке для ее эксплуатации, проведения на ней обслуживающих и ремонтных работ, носит обеспечительный (вспомогательный) характер по отношению к основной услуге – сдаче вышеуказанной буровой установки в аренду. Таким образом, местом оказания услуг по предоставлению персонала, а также услуг по сдаче имущества в аренду, в силу статьи 148 НК РФ является территория Российской Федерации. Из изложенного Судом сделан закономерный вывод о том, что реализация услуг по предоставлению персонала является объектом налогообложения НДС.

Наиболее показательным спором данной категории является дело № А40-207233/2015, в рамках которого судом кассационной инстанции был сделан следующий вывод: налогоплательщик в рассматриваемом деле не является налоговым агентом в отношении иностранных подрядчиков, выполнивших геолого-разведческие и иные работы. Суд отметил, что, поскольку: 1. скважина, в отношении которой проводились подрядные работы, расположена на территории иностранного государства – Республики Союза Мьянмы; 2. услуги, выполненные иностранными контрагентами на

территории Союза Мьянмы представляют собой неотъемлемый этап строительства указанной скважины; 3. скважина является недвижимым имуществом; 4. работы выполнялись иностранными подрядчиками в целях разведки и добычи природных ресурсов на территории иностранного государства; 5. услуги были оказаны налогоплательщику через филиал в Республике Союза Мьянма, зарегистрированный и действующий в соответствии с законодательством Мьянмы. Таким образом, данные услуги не подлежат обложению НДС.

3. Споры, связанные с конфликтом квалификации оказанных налогоплательщиком услуг как непосредственно взаимосвязанных.

В рассматриваемом случае речь идет о выявлении непосредственной взаимосвязи между двумя оказанными налогоплательщиком услугами, одна из которых подлежит налогообложению на территории Российской Федерации по ставке 18 процентов, другая – подлежит налогообложению по ставке 0 процентов или не подлежит налогообложению на территории Российской Федерации. Наличие такой взаимосвязи, при условии, что одна из оказанных услуг является составной частью второй оказываемой услуги, по мнению налогоплательщика, свидетельствует об их едином порядке налогообложения.

Положительная для налогоплательщика точка зрения была высказана Верховным Судом РФ в определении от 24.10.2016 по делу № А40-79255/2014.

Суд, удовлетворяя требование Авиакомпании о признании недействительным решения налогового органа об отказе в возмещении суммы НДС, разъяснил, что под услугами по обслуживанию воздушных судов непосредственно в аэропортах РФ и воздушном пространстве РФ в целях применения подпункта 22 пункта 2 статьи 149 НК РФ следует понимать любые услуги, оказанные авиакомпании (заказчику) в рамках заключенных договоров и направленные на подготовку воздушного судна к вылету с пассажирами, багажом и грузом, поскольку такие услуги являются составной частью обслуживания воздушных судов в аэропортах и представляют собой комплекс мер, направленных на осуществление воздушной перевозки.

Кроме того, надлежит учесть правовую позицию, изложенную в определении Верховного Суда РФ от 04.08.2016 по делу № А56-51251/2015, в соответствии с которой в аналогичной ситуации промежуточными экспедиторами должны выставляться счета-фактуры со ставкой 0 процентов по НДС, а не 18 процентов, ввиду того, что указанная перевозка, исходя из совокупности заключенных договоров является международной, конечным пунктом перевозки являлась территория иностранного государства. В указанном определении суд ссылался на пункт 18 постановления Пленума ВАС РФ от 30.05.2014 № 33 «О некоторых вопросах, возникающих у арбитражных судов при рассмотрении дел, связанных с взиманием НДС» (Аналогичная позиция изложена в постановлении Арбитражного суда Уральского округа от 06.05.2015 по делу № А60-34867/2014; постановлении Арбитражного суда Уральского округа от 13.05.2015 по делу № А60-34868/2014). В удовлетворении требования отказано, поскольку в отношении спорных услуг подлежала применению налоговая ставка 0 процентов.

Одним из наиболее интересных споров рассматриваемой категории, однако, частично и затрагивающим иные категории споров, является дело № А40-194412/2015, в рамках которого налогоплательщик оказывал иностранным компаниям услуги по организации клинических исследований лекарственных препаратов иностранных производителей на территории РФ. При этом налогоплательщик полагал, что оказывает два вида услуг - услуги по обработке информации и консультированию, при оказании которых НДС не исчислялся на основании подпункта 4 пункта 1 статьи 148 НК РФ, так как заказчиками выступали иностранные организации, и агентские услуги, облагаемые НДС. Исходя из фактических обстоятельств дела, ряд услуг, оказанных налогоплательщиком, действительно является консультациями или обработкой информации, и не подпадает под перечень мероприятии по организации клинических исследований, указанный в Законе № 61-ФЗ, правилах проведения клинических исследований и соответствующих государственных стандартах. Указанное обстоятельство признавалось налоговым органом и данные услуги были исключены из ряда услуг, подлежащих налогообложению (стр. 18 постановления суда кассационной инстанции). Таким образом, вывод суда кассационной инстанции о том, что в силу общей направленности заключаемых Обществом с иностранными контрагентами договоров на организацию проведения клинических исследований, оказанные консультационные услуги не являются самостоятельными, а также направлены на организацию клинических исследований и должны налогооблагаться по общим правилам, представляется спорным. Следует отметить, что судами трех инстанций сделано заключение о направленности действий налогоплательщика на минимизацию налогового бремени. Однако, из судебных актов не следует исследование вопроса о возможности возникновения у налогоплательщика обязанности по уплате налога в отношении спорных услуг в налоговой юрисдикции иностранного контрагента. В противном случае, возможно, речи о минимизации налогового бремени и наличие «анти-уклонительного» ключа судебных актов могло бы и не быть. В итоге, судами трех инстанций была косвенно выведена правовая категория –

«комплекс услуг», не имеющая закрепления в налоговом законодательстве. Договор на оказание комплекса услуг предполагает наличие в рамках него услуги, хотя и имеющей в отрыве от контекста договора собственную квалификацию, однако имеющую значение для ее конкретного получателя лишь в рамках всего комплекса оказываемых услуг. Следуя логике судов трех инстанций, услуги, оказываемые в рамках комплекса услуг, имеют одинаковый порядок налогообложения.

4. Споры, касающиеся определения налога на добавленную стоимость, уплаченного контрагенту в составе цены за оказанные услуги, в части превышающей предусмотренную законодательством ставку, в качестве исполнения, произведенного при отсутствии к тому законных оснований (неосновательного обогащения) и его последующего взыскания.

Данная категория споров отличается от иных категорий тем, что в рамках нее, при разрешении налоговых споров используется механизм взыскания, свойственный гражданскому законодательству, но не свойственный налоговому.

Одним из примеров подобного спора может служить дело № А40-2065/2014. Так, в соответствии с определением Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 23.06.2015 по указанному делу сумма НДС, уплаченная покупателем услуг сверх установленного НК РФ размера, является исполнением, которое произведено при отсутствии к тому законных оснований, и подлежит возврату этому лицу.

Исполнитель, получивший по договору возмездного оказания услуг НДС сверх суммы, которую он обязан был предъявить заказчику с учетом требований НК РФ, получил неосновательное исполнение. Такое исполнение подлежит возврату. Удержание указанной суммы свидетельствует не только о незаконном, но и о недобросовестном поведении участников гражданского оборота.

Данной позиции также неоднократно придерживался Высший арбитражный суд РФ (Постановление Президиума ВАС РФ от 08.11.2011 № 6889/11 по делу № А57-12246/2010, Постановление Президиума ВАС РФ от 21.12.2010 № 1993/09 по делу № А40-8404/07-37-86, Постановление Президиума ВАС РФ от 09.04.2009 № 16318/08 по делу № А40-37607/07-51-379).

Общий вывод по анализу судебной практики.

В результате проведенного анализа судебной практики по вопросам трансграничного налогообложения услуг косвенными налогами возможно прийти к выводу о том, что споры данной тематики довольно типизированы и в большинстве случаев разрешаются судами в одинаковом порядке, что не влечет значительного нарушения единообразия формирующейся судебной практики.

Возникающие пробелы в правовом регулировании налоговых отношений по оказанию трансграничных услуг достаточно оперативно закрываются законодателем путем внесения соответствующих изменений в Налоговый Кодекс Российской Федерации. Зачастую указанные изменения касаются дополнения положений статьи 148 НК РФ необходимыми тестами для определения места реализации той или иной услуги, а также дополнения положений статьи 146 НК РФ вновь возникающими категориями услуг.

Так, например, количество налоговых споров, связанных с оказанием услуг по трансграничной транспортной перевозке значительно снизилось в результате внесения изменений в Налоговый Кодекс Российской Федерации.

Таким образом, основной целью является обоснованное и своевременное реагирование законодателя на возникающие в судебной практике спорные ситуации путем внесения изменений и дополнений в Налоговый Кодекс Российской Федерации.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 14.04.2014, № 15, ст. 1691.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации, 07.08.2000, № 32, ст. 3341.

3. Зрелов А. Применение в налоговых отношениях принципов и норм международного права // Налоговый вестник. – 2014. – №10. – С. 51-62.

4. Горшкова Л.Л. Спорные вопросы о месте реализации работ (услуг) // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2010. – № 23. – С. 23-31.

ЗАГОРОДСКИХ ВЛАДИСЛАВ ИВАНОВИЧ – магистрант, Уральская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 340

М.И. Зимулькин

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ В ВОПРОСАХ ПРИМЕНЕНИЯ ПРАВИЛ НЕДОСТАТОЧНОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ

В статье рассматриваются вопросы совершенствования подхода российских судов к рассмотрению споров, связанных с применением правил недостаточной капитализации. В статье подробно рассматривается дело ООО «Новой табачной компании».

Ключевые слова: *тонкая капитализация, судебная практика, налоговый спор, дивиденды, обзор.*

Под недостаточной капитализацией в российском законодательстве понимается ситуация, когда заемные обязательства организации существенно превышают ее собственный капитал. Применение правил недостаточной капитализации, а именно отдельных положений статьи 269 НК РФ, означает переквалификацию процентов по займу в дивиденды и, соответственно, обложение налогом соответствующего пассивного дохода.

В российской судебной практике можно заметить негативную для налогоплательщика тенденцию в случаях получения займа от иностранной материнской/сестринской компании. В данном случае суды преимущественно соглашаются с позицией налогового органа, применяя правила недостаточной капитализации.

При анализе релевантной судебной практики можно установить, что для применения правил недостаточной капитализации российские суды обходятся следующей совокупностью обстоятельств:

1. выдача займа осуществлялась аффилированной иностранной компанией;
2. проценты по займу фактически поступили иностранной аффилированной компании;
3. несоответствие величины собственного капитала объему заемных обязательств;
4. транзитный характер отношений.

Наличие всех перечисленных признаков фактически гарантирует переквалификацию процентов по займу в дивиденды, что явно следует из сложившейся судебной практики.

При разрешении споров данной категории суды основывают свою позицию на собственной интерпретации Комментариев к статьям 9 и (или) 24 Модельной конвенции ОЭСР. Суды исходят из того, что их позиция в полной мере соответствует мировой практике, выраженной в Комментарии к модельной налоговой конвенции ОЭСР, которой необходимо руководствоваться при разрешении данной категории дел. Аргументы налогоплательщика о противоположном обычно не были должным образом исследованы судом, хотя по некоторым отдельным делам российские суды поднимались до детального анализа материалов дела, доказательств сторон и нюансов их оценки.

Однако такой подход к разрешению указанной категории споров возможен только при совпадении всех рассматриваемых нами признаков недостаточной капитализации.

Отсутствие или неопределенность одного из указанных критериев может также означать невозможность применения правил тонкой капитализации.

Таким примером, в частности, могут являться схожие отношения с одним исключением – как заемщик, так и работодатель являются российскими организациями.

В данном случае суды обычно не применяют правила недостаточной капитализации, но и не позволяют налогоплательщику учесть данные выплаты в качестве расходов по налогу на прибыль организаций.

Одним из важнейших судебных решений на уровне Верховного суда Российской Федерации, закрепляющим невозможность переквалификации процентов по займу в дивиденды в отношениях с российской организацией является дело «НТК».

Дело «НТК» оказало значительное влияние на правоприменительную практику и по праву считается прецедентным, так как выводы, которые были сформированы по результатам его рассмотрения, были включены в обзоры Верховного Суда Российской Федерации.

В исследуемом прецеденте подлежат раскрытию два вопроса, имеющих принципиальное значение при применении правил тонкой капитализации, а именно:

1.можно ли переквалифицировать проценты по займу в дивиденды, когда имеет место совершение сделки между 2 российскими организациями;

© Зимулькин М. И., 2018.

2. можно ли переквалифицировать проценты по займу в дивиденды, когда реальная выплата иностранной организации отсутствовала.

В случае с «НТК» проценты по займу были выплачены российской организации – займодавцу, которая самостоятельно осуществила расходы полученных денежных средств; иностранная сестринская компания указанные денежные средства фактически не получала.

Решение по делу «Новая табачная компания» являлось показательным с той точки зрения, что суд исключил презюмирующий характер правил недостаточной капитализации, отказавшись применить их при наличии формальных признаков. В качестве оснований для отказа в применении правил недостаточной капитализации суд установил обстоятельства, подтверждающие реальный экономический характер операций и обращение денежных средств исключительно на территории Российской Федерации.

С учетом позиции Верховного Суда Российской Федерации, норму, содержащуюся в пункте 4 статьи 269 НК РФ уже нельзя применять как правило, устанавливающее неопровержимую презумпцию незаконности операций налогоплательщика и необходимости обязательной переквалификации «излишних» процентов в дивиденды уже при формальном наличии признаков тонкой капитализации.

Прецедент «НТК» по сути устанавливает право налогоплательщика, несмотря на наличие признаков недостаточной капитализации, доказать реальность экономических операций, осуществленных в соответствии с критериями статьи 9 Соглашения об избежании двойного налогообложения, а именно на рыночных условиях, характерных для независимых предприятий.

Вместе с тем, Верховным Судом Российской Федерации было верно установлено, что переквалификация заемных процентов в дивиденды повлечет необоснованное двойное налогообложение в результате дальнейшей выплаты дивидендов российской организацией – займодавцем иностранной аффилированной компании, так как в данном случае произойдет взимание различных или одного и того налога с фактически одного и того же экономического блага.

В случае если практика по недостаточной капитализации будет идти по обозначенному пути, то это, несомненно, приблизит рассмотрение налоговых споров в российских судах к международным стандартам разрешения споров по данной категории.

Библиографический список

1.Определение Верховного Суда РФ от 28.12.2016 № 305-КГ16-18259 по делу № А40-149755/2015 (ООО «Скания Лизинг»); определение Верховного Суда РФ от 22.07.2015 № 310-КГ15-7822 по делу № А54-979/2014 (ООО «Гиперцентр-Рязань»); постановление Арбитражного суда Московского округа от 26.01.2015 № Ф05-16095/2014 по делу № А40-27810/14 (ООО «Зарников Шугар»); постановление Арбитражного суда Московского округа от 08.12.2015 № Ф05-16692/2015 по делу № А40-123542/14 (ООО «Континентал Тайрс РУС»); решение Арбитражного суда Волгоградской области от 06.06.2016 по делу № А12-7382/2017 (ООО «Орион»).

2.Определение Верховного суда Российской Федерации от 18.03.2016 по делу № А40-87775/2014).

3.«Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 2 (2016)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 06.07.2016).

4.«Обзор практики рассмотрения судами дел, связанных с применением отдельных положений раздела V.1 и статьи 269 Налогового кодекса Российской Федерации» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 16.02.2017).

ЗИМУЛЬКИН МАКСИМ ИГОРЕВИЧ – магистрант, Уральский государственный юридический университет, Россия.

УДК 340

В.И. Иванова

ВОПРОСЫ С ВЯЗАННЫЕ С ЗАКЛЮЧЕНИЕМ ДОСУДЕБНОГО СОГЛАШЕНИЯ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ

В статье рассматривается вопрос о возможности заключения досудебного соглашения о сотрудничестве с несовершеннолетним подозреваемым/обвиняемым через анализ Пленума Верховного суда, судебной практики, закона, проведен анализ проблемы допустимости заключения досудебного соглашения о сотрудничестве с несовершеннолетним подозреваемым/обвиняемым.

Ключевые слова: *несовершеннолетний подозреваемый/обвиняемый, особый порядок судебного разбирательства, досудебное соглашение о сотрудничестве.*

В законодательстве вопрос о заключении досудебного соглашения с несовершеннолетним обвиняемым/подозреваемым имеется ряд противоречий: с одной стороны закон не предусматривает возможность заключения досудебного соглашения о сотрудничестве с несовершеннолетним в силу запрета на рассмотрение уголовных дел в отношении этой категории обвиняемых в особом порядке судебного разбирательства., с другой стороны - глава 40.1 УПК РФ не содержит ограничений на ее применение в отношении несовершеннолетних при условии последующего рассмотрения уголовного дела судом в общем порядке, а именно ст. 317.1 УПК РФ, регламентирующей порядок заявления ходатайства о заключении досудебного соглашения о сотрудничестве, законодатель указал на возможность приглашения защитника законным представителем подозреваемого/обвиняемого. По смыслу п. 12 ст. 5 УПК законные представители могут быть именно у несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого.

Пленум Верховного суда РФ придерживается иной позиции: «Если лицо совершившее преступление в возрасте до 18 лет, на момент рассмотрения дела в суде, достигло совершеннолетия, полномочия законного представителя по общему правилу прекращаются. В исключительных случаях реализация этих функций может быть продолжена путем принятия судом решения о распространении на лиц в возрасте от 18 до 20 лет положений об особенности уголовной ответственности несовершеннолетних [1]

Также Пленум Верховного суда РФ постановил, что "если несовершеннолетний содействовал следствию в раскрытии и расследовании преступления, изобличении и уголовном преследовании других соучастников преступления, розыске имущества, добытого в результате преступления, судам следует учитывать эти обстоятельства при назначении несовершеннолетнему наказания" [2]. При таком подходе несовершеннолетние обвиняемые попадают в худшее положение, чем взрослые обвиняемые: если в случае заключения досудебного соглашения о сотрудничестве и соблюдении иных условий верхний предел максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного соответствующей статьей УК, снижается наполовину (ч. 2 ст. 62 УК), то при соблюдении условий, указанных Пленумом, верхний предел может снижаться лишь на одну треть от максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного соответствующей статьей УК (ч. 1 ст. 62 УК). На мой взгляд необходимо дополнить ч. 2 ст. 62 УК РФ следующими положениями:

"В случае заключения досудебного соглашения о сотрудничестве, в том числе с несовершеннолетним обвиняемым и (или) подозреваемым при наличии смягчающих обстоятельств, предусмотренных пунктом "и" части первой статьи 61 настоящего Кодекса, и отсутствии отягчающих обстоятельств срок или размер наказания не могут превышать половины максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного соответствующей статьей Особенной части настоящего Кодекса. В случае, когда дело когда обвиняемый/ подозреваемый является несовершеннолетним, то наказание назначается с с учетом пределов, установленных ст. 88 настоящего Кодекса".

Что касается возможности применения особого порядка судебного разбирательства в отношении несовершеннолетнего обвиняемого, то следует учитывать, что в ч. 2 ст. 420 УПК речь идет не просто об общем порядке производства по уголовному делу, а об общем порядке, "установленном частями второй и третьей настоящего Кодекса". А часть третья УПК включает, в частности, и раздел X "Особый порядок судебного разбирательства". Следовательно, как в контексте ст. ст. 147, 226.6, 321, так и в контексте ст. 420 УПК общий порядок производства по уголовному делу включает в себя в качестве составной части и особый порядок судебного разбирательства.

© Иванова В.И., 2018.

К тому же в ч. 1 ст. 315 УПК при регламентации порядка заявления ходатайства о постановлении приговора без проведения судебного разбирательства в связи с согласием с предъявленным обвинением упоминается и такой участник уголовного судопроизводства, как законный представитель подсудимого. Но так как по смыслу п. 12 ст. 5 УПК законный представитель может быть у обвиняемого (подсудимого), повторим, в случае его несовершеннолетия, это еще одно весомое подтверждение того, что закон допускает применение особого порядка судебного разбирательства по уголовным делам в отношении несовершеннолетних. На практике в последние годы суды все более активно применяют особый порядок судебного разбирательства в отношении несовершеннолетних.

Наиболее разумно было бы не связывать институт досудебного соглашения о сотрудничестве исключительно с особым порядком судебного разбирательства, разделить два различных правовых института: институт особого порядка судебного разбирательства и институт досудебного соглашения о сотрудничестве. При этом в случае соблюдения подсудимым всех условий и выполнения всех обязательств, предусмотренных заключенным с ним досудебным соглашением о сотрудничестве, руководствоваться нормами ч. 5 ст. 317.7 УПК, касающимися назначения льготного наказания, и при общем порядке судебного разбирательства . Считаем, что принятие этих предложений позволит применять институт досудебного соглашения о сотрудничестве и по уголовным делам в отношении несовершеннолетних, причем безотносительно к проблеме возможности применения по таким делам особого порядка судебного разбирательства.

В последнее время, анализируя изменения Пленума Верховного Суда РФ, которые по вопросу заключения досудебного соглашения с несовершеннолетним можно сделать вывод, что позиция уже не столь однозначна, как ранее: «в тех случаях, когда по уголовному делу установлено соблюдение всех условий и выполнение всех обязательств, предусмотренных в досудебном соглашении о сотрудничестве, возможен не только особый, но и общий порядок судебного разбирательства, причем в указанных случаях и при общем порядке суду следует назначать подсудимому наказание по правилам ч. 2 или ч. 4 ст. 62 УК». [1]

Считаю, что заключение досудебного соглашения о сотрудничестве с несовершеннолетним не только не нарушит его права , но и даст возможность существенно снизить возможную меру наказания за счет применения судом норм ч. 2 ст. 62 УК РФ. Поэтому необходимо внести в УПК РФ изменения, которые позволят применять досудебного соглашения о сотрудничестве с несовершеннолетними, при условии рассмотрения уголовных дел в отношении их с положениями предусмотренных главой 50 УПК РФ гарантий.

Библиографический список

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 01.02.2011 N 1 (ред. от 29.11.2016) "О судебной практике применения регламентирующего особенности уголовной ответственности несовершеннолетних. СПС «Консультантплюс».

2. Уголовный кодекс Российской Федерации СПС «Консультантплюс».

3.Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации.

ИВАНОВА ВЕРА ИВАНОВНА – магистрант, Уральский государственный юридический университет, Россия.

УДК 340.12

У.А. Боймирзоев

ИПОТЕКА (ЗАЛОГ НЕДВИЖИМОСТИ) КАК СПОСОБ ПРИОБРЕТЕНИЯ ЖИЛЬЯ В РФ

С появлением ипотеки было вызвано экономическими потребностями общества, развитием его товарно-денежных отношений. С течением времени оно постоянно совершенствовалось, отражая особенности времени конкретной страны. В последнее время термин «ипотека» употребляется в различных смыслах и в связи с этим имеет богатейшее содержание. Это и собственно залог недвижимости, и способ обеспечения какого-либо обязательства (в первую очередь возникающего из договора), и получение кредита под залог недвижимости. Его также стали использовать для различных схем финансирования строительства жилья, которые на самом деле к ипотеке отношения не имеют. Это слово стало модным, и его расширительное толкование при использовании для конкретных ситуаций тормозит развитие ипотеки в России. В статье рассматривается термин «ипотека» как способ приобретения жилья.

Ключевые слова: *ипотека, ипотечное кредитование, система ипотечного кредитования, рынок ипотечного жилищного кредитования, риски ипотечной деятельности.*

Приобретение собственного жилья − первоочередная потребность для каждого человека, без удовлетворения которой нельзя говорить ни о каких иных социальных приоритетах развития страны.

Уже несколько лет действует Федеральный закон от 16 июля 1998 года № 102-ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)». Закон не только создал новые нормы, унифицировал старые, но и породил множество вопросов, связанных с применением норм, касающихся ипотеки. Один из таких вопросов как использование ипотеки в целях приобретения жилья в Российской Федерации.

Как мы знаем из части Гражданского кодекса Российской Федерации ипотека является одним из видов залога. Согласно ч. 4 ст. 334 ГК РФ к залогу недвижимого имущества (ипотеке) применяются правила ГК РФ о вещных правах, а в части, не урегулированной указанными правилами и законом об ипотеке, общие положения о залоге.

Следовательно, ипотеку в первую очередь следует понимать как способ обеспечения обязательств, где ее объектом является недвижимое имущество. Ахметьянова З.А. объясняет тем, что ипотека надежно защищает интересы кредитора по основному обязательству, предоставляя ему право в случае невыполнения должником основного обязательства получить удовлетворение из стоимости заложенного недвижимого имущества. В то же время ипотека защищает и законные интересы должника по основному обязательству, поскольку в случае недействительности основного обязательства ипотека также недействительна, так как обязательства, возникающие из договора об ипотеке, являются дополнительными (акцессорными) по отношению основному обязательству, обеспеченному ипотекой [4,158].

Однако ипотеку понимают еще как способ приобретения вещных прав, где под ним понимается как юридический факт, которое влекут за собой возникновения прав собственности у лица. Это объясняется тем, что при нарушении выполнений обязательств у залогодержателя возникает право на приобретение этой вещи (ч. 1 ст. 334 ГК РФ). Однако по отношению жилья на практике вместо этой диспозиции нормы права, применяется норма, при которой залогодержатель получает удовлетворение от продажи стоимости заложенного жилья. Например, в Решение Советского районного суда города Владивостока от 26 января 2016 года по делу № 2-38/16 г. установил, что АО «Агентство по ипотечному кредитованию» обратилось в суд с вышеуказанным иском к Рыбинцевой М. К. и Асеевой Т. В., в обоснование исковых требований указав, что по кредитному договору <номер> от <дата>., заключенному между заемщиком – залогодателем Рыбинцевой М.К. и заемщиком Асеевой Т.В. и ОАО Социальный коммерческий банк Приморья «Примсоцбанк», ответчикам предоставлен ипотечный жилищный кредит в сумме <номер> рублей на срок 180 месяцев для приобретения в собственность Рыбинцевой М.К. квартиры, расположенной по <адрес>. Обязательства по возврату кредита ответчики не исполняют надлежащим образом. Суд, опираясь на статью 54 ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» вынес решения взыскать солидарно с Рыбинцевой М. К., Асеевой Т. В. задолженность по кредитному договору путем продажи квартиры на публичном торге.

© Боймирзоев У.А., 2018.

Это объясняется тем, что у залогодержателя не имеется интереса приобретать жилые помещения для своих нужд. В том числе это касается «Агентство по ипотечному кредитованию», которая создана в целях финансирования кредитов за счет выпуска собственных долговых обязательств, гарантированных государством, то есть фактически за счет государственного долга [5,642].

Поэтому, говоря об ипотеке как способ приобретения жилья, то здесь следует рассматривать с точки зрения ипотечного кредита, поскольку сторона при помощи договора реализует свои интересы в целях приобретения жилья. Ипотечное кредитование, то есть покупка жилья за счет заемных (кредитных) средств, но под залог приобретаемых жилых домов или квартир, широко используется среди населения.

При приобретении жилья за счет кредитных средств в отношении этого жилого помещения возникает залог в силу закона (п. 1 ст. 77 Закона от 16.07.1998 № 102-ФЗ). При этом возможно заключение двух самостоятельных договоров с банком - кредитного договора и договора об ипотеке. Но, как правило, условие об ипотеке приобретаемого объекта недвижимости содержится в самом кредитном договоре.

Перед заключением договора заемщик имеет право получить полную информацию об условиях предоставления, использования и возврата ипотечного кредита (п. 2 ст. 9.1 Закона от 16.07.1998 № 102-ФЗ). Такая информация должна размещаться в местах оказания услуг (местах приема заявлений о предоставлении кредита, в том числе в сети Интернет).

При заключении договора заемщику предоставляется график платежей с информацией о суммах и датах платежей по кредитному договору с указанием отдельно сумм, направляемых на погашение основного долга, и сумм, направляемых на погашение процентов (п. 2 ст. 9.1 Закона от 16.07.1998 № 102-ФЗ).

В кредитном договоре должна быть определена полная стоимость кредита, обеспеченного ипотекой (п. 1 ст. 9.1 Закона от 16.07.1998 № 102-ФЗ). Эта информация должна располагаться в рамке в правом верхнем углу на первой странице кредитного договора.

Договором может быть предусмотрена выдача закладной, то есть ценной бумаги, удостоверяющей, в частности, право ее законного владельца на получение исполнения по денежным обязательствам, обеспеченным ипотекой, без представления других доказательств существования этих обязательств (п. 1 ст. 13 Закона от 16.07.1998 № 102-ФЗ).

Таким образом, следует сделать вывод. Ипотека (залог недвижимости) как способ приобретения жилья в РФ используется как залогодержателем, так и кредитором.

Теоретически у залогодержателя возникает право собственности на жилье, но на практике жилые помещения продается на публичных торгах в целях удовлетворения своих потребностей.

Кредитор использует ипотеку при помощи такого инструмента, как ипотечный кредит. Однако из-за финансовых проблем, кредитор теряет право собственности на жилье в связи ненадлежащего исполнения обязательства по договору кредита.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Федеральный закон от 16.07.1998 № 102-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об ипотеке (залоге недвижимости)» СЗ РФ. 1998. № 29. Ст. 3400.

3. Решение по делу 2-38/2016 (2-2661/2015;) ~ М-2449/2015 (24.05.2017, Советский районный суд г. Владивостока (Приморский край)) // URL https://rospravosudie.com/court-sovetskij-rajonnyj-sud-g-vladivostoka-primorskij-kraj-s/act-556765967/

4. Ахметьянова З.А. Вещное право: учебник. М.: Статут, 2011.

5. Т. П. Варламова, А. П. Трубина. Роль АИЖК в организации ипотечного кредитования в России // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право: журнал. Саратов: ИСУ. № 4-2 / том 13 / 2013.

БОЙМИРЗОЕВ УТКИРЖОН АБДУРАУФОВИЧ – магистрант, Филиал МГИМО МИД РФ, Россия.

УДК 340

Л.Ф. Бубенина, Д.С. Костомарова

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АВИАПЕРЕВОЗОК, В СВЯЗИ С ПРИСОЕДИНЕНИЕМ РОССИИ К МОНРЕАЛЬСКОЙ КОНВЕНЦИИ

Статья посвящена особенностям правового регулирования отношений, возникающих при осуществлении международной воздушной перевозки пассажиров и багажа в связи с присоединением РФ к Монреальской конвенции 1999 года.

Ключевые слова: *международная воздушная перевозка, Монреальская конвенция, ответственность, авиаперевозчик, унификация.*

Занимаясь исследованием какого-либо юридического явления, приходится обращаться к его истокам. Необходимость исторического анализа заключается во всестороннем изучении правовой проблемы или феномена с целью дальнейшего совершенствования законодательства.

«17 декабря 1903 года считается днем, когда в воздух взлетел первый в мире самолет с двигателем. Правда пролетел он всего 12 секунд и 36,5 метра, со скоростью 43 км/ч» [1]. С тех пор прошло 114 лет и небо над нашими головами бороздят огромные воздушные лайнеры, способные преодолевать многие тысячи километров всего за несколько часов.

Технический прогресс привел к тому, что уже «в 20 годах прошлого века мировое авиационное сообщество усвоило простую истину: многообразие правил международных воздушных перевозок, установленных государствами по своему усмотрению, создают для пассажиров и перевозчиков массу правовых проблем при осуществлении международных воздушных сообщений» [2]. При этом каждое государство осуществляло регулирование воздушных перевозок по своему усмотрению, что стало создавать для пассажиров и перевозчиков массу юридических проблем при осуществлении международных воздушных сообщений. Тогда, для того чтобы возникло единое правовое пространство, в котором правили бы единые для всех правила. 12 октября 1929 года в Варшаве была подписана Конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок [3]. (далее – Варшавская конвенция). Конвенция блестяще справилась со своей задачей. В присоединившихся к ней странах, перевозчики на единообразном юридическом языке, без особых проблем возмещали вред пассажирам при осуществлении международной воздушной перевозки. «В 50-70 годы Варшавская конвенция неоднократно дополнялась различными документами и переросла в так называемую «Варшавскую систему», громоздкую и отчасти противоречивую…» [4], она снова возвращала все к первоистокам, подрывая тем самым идею унифицированного режима международных воздушных перевозок. Возникли два блока государств, одни из которых пользовались правилами Варшавской конвенции, а другие игнорировали их. В связи с этим к середине 90-х годов мировому авиационному сообществу пришлось решать возникшую проблему: продолжать блоковую разобщенность или вновь встать на путь унификации.

Международное сообщество пошло уже проверенной и более эффективной тропой, и 28 мая 1999 года в городе Монреаль была принята «Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок» [5], (далее – Монреальская конвенция), которая предотвратила назревающие конфликты в данной сфере и избежала возможного причинения ущерба как пассажирам, так и перевозчикам. Как пишет Виталий Дмитриевич Бордунов Эксперт ИКАО (от англ. ICAO — International Civil Aviation Organization) — Международная организация гражданской авиации): «Участие в ней– это вопрос престижа страны, имиджа ее перевозчиков среди потребителей их услуг, показатель того, является ли перевозчик родом из юридического захолустья, или, напротив, применяет новейшие правила перевозок мирового уровня» [2].

24 марта 2017 года Государственная дума приняла закон о присоединении РФ к Монреальской конвенции для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок. Российские международные перевозки до этого момента 18 лет действовали, от части, уже по устаревшим правилам «Варшавской системы». Непонятно до сих пор, по каким государственным соображениям, законодательная ветвь не торопилась вывести страну на более совершенный юридический уровень, обновить правовую систему в сфере международных воздушных перевозок.

© Бубенина Л.Ф., Костомарова Д.С., 2018.

Научный руководитель: *Шугурова Ирина Викторовна* – профессор, кандидат юридических наук, доцент кафедры международного права, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

Сегодня авиационная отрасль находится на подъеме. За восемь месяцев количество перевезенных пассажиров увеличилось примерно на 20%. По отношению к прошлому году рост международных перевозок составил более 24%, на 12% увеличились внутренние перевозки [7]. Все чаще заголовки средств массовой информации пестрят о повешении ответственности авиаперевозчиков, о дополнительных гарантиях, открывшихся перед пассажирами в связи с ратификацией Монреальской конвенции. Стоит разобраться, действительно ли пассажирам можно рассчитывать на реальные гарантии в защите своих прав, или это удачно разрекламированная фикция?

Обратим внимание на сферу применения Монреальской конвенции, которая в соответствии со ст.1 распространяется только в отношении международной перевозки людей, багажа или груза [5]. При этом перевозка будет считаться международной только при том условии, что на территории государств-участников конвенции будут расположены место отправления и место назначения. Так совершая перелет из России в Беларусь применить нормы Конвенции не представляется возможным, поскольку Беларусь не присоединилась к настоящей конвенции [8]. Однако, ч.2 ст.1[5] перелет в направлении Москва - Минск- Москва приравнивает к международной перевозки, поскольку место отправления и место назначения расположено на территории одного и того же государства-участника. Но перелет в противоположном направлении Минск -Москва- Минск не подлежит правовому регулированию по указанной норме.

Одно из лидирующих положений Конвенции, нашедшее закрепление в преамбуле, по праву занимает принцип наиболее полного возмещения. Конвенция в разы увеличивает размеры компенсаций, подлежащих выплате за вред, происшедший в случае смерти или телесного повреждения пассажира; уничтожения, утери или повреждения зарегистрированного багажа, груза; а также за вред, происшедший вследствие задержки при воздушной перевозке пассажиров, багажа или груза.

Изначально, по ст. 22 Варшавской конвенции [3] (применяемой Российской Федерацией до вступления в законную силу Монреальской конвенции - 20 августа 2017 года), размер компенсации перевозчика в отношении каждого пассажира ограничивался суммой 125 000 франков. Изменения, заложенные в Конвенции 1999 года претерпели не только размер ответственности, но и произошел отказ от валюты в целом, с её заменой на специальные права заимствования.

СПЗ - специальные права заимствования (Special Drawing Rights — SDR) [9] - условное платежное средство, эмитируемое Международным валютным фондом, формирующиеся на основе стоимости корзины из пяти валют: доллар, евро, иена, юань и фунт стерлингов. Официальный курс СПЗ по отношению к рублю ежедневно устанавливает Банк России. [10] В пересчете на рубли курс составляет 1 SDR = 82,82 рублей (по состоянию на 20.12.2017 г.).

Монреальская конвенция определяет новые пределы материальной ответственности перевозчика. С 21 августа 2017 согласно п.1 ст. 21 Конвенции в случае смерти или телесного повреждения пассажира он вправе рассчитывать на не менее 100 000 СПЗ (по нынешнему курсу это более 8 млн рублей). 4694 СПЗ – за *задержку воздушного судна (порядка 388 тысяч рублей); уничтожении, утери, повреждении или задержки багажа – в 1000 СПЗ (порядка 82 тысяч рублей).*

Кроме того, успешной модернизацией Варшавской конвенции является норма, предусматривающая механизм пересмотра пределов ответственности, т.е. индексация. Государства-участники раз в пять лет могут пересматривать установленные конвенцией лимиты возмещений с учетом инфляции, если последняя превышает 10 процентов. Что и было сделано ИКАО в 2009 году.

Таблица 1

Пороговые значения ответственности:		
	Монреальская конвенция, 1999 г.	ИКАО в 2009 году
в случае гибели пассажира;	100 000 SDR (8,2 млн руб.)	113 100 SDR (9,3 млн руб.)
в случае повреждения или утраты багажа, вне зависимости от его веса;	*1000* SDR (82 тыс. руб.)	1 131 SDR (93 тыс. руб.)
за задержку рейса	4694 SDR (388 тыс. руб.)	4694 SDR (366 тыс. руб.)

Стоит отметить, что компенсации, установленные Воздушным Кодексом [11], а также принятом позднее Федеральным Законом «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном» [12], сохраняют свое действие, минимальная компенсация в размере 2 025 000 рублей подлежит выплате.

Казалось бы ответ однозначен, Монреальская конвенция устанавливает размер компенсации в разы больше, чем это установлено в национальном законодательстве. Однако, ВК РФ говорит о минималь-

ном размере соответствующих выплат, на деле такие компенсации в разы выше. К тому же и в пределах 100 000 СПЗ и выше, размер такой компенсации еще предстоит обосновать. Единых стандартов в обосновании данных сумм не существует. В данном случае необходимо обращаться к гражданскому законодательству страны, в юрисдикции которой рассматривается данный спор. В России размер компенсации складывается из возмещения понесенных расходов, возмещения вреда, причиненного смертью кормильца, и возмещения морального вреда.

На наш взгляд вопрос выбора применимого права важнее, чем суммы компенсаций. От национального законодательства зависит порядок рассмотрения дела, порядок расчета, и, в результате, размер компенсации.

Именно поэтому, Монреальская конвенция сделала еще один шаг навстречу пассажиру в выборе юрисдикции иностранного государства. Помимо четырех вариантов, закрепленных в Варшавской конвенции в 1929 года, в ст. 33 Конвенции [5], добавлен пятый вариант - возможность обратиться суд к авиакомпании в государстве, где пассажир на момент происшествия имел постоянное или основное место жительства; но только при условии, что авиакомпания выполняет в эту страну полеты и имеет в этой стране офис или представительство.

Почему же все-таки Россия долгое время не принимала участие в конвенции в то время, когда к ней быстро присоединялись другие государства? Анализируя политическую ситуацию как внутри страны, так и за ее пределами в последнее десятилетие можно сделать вывод: до 2017 года Россия не была готова как в экономическом, так и правовом плане стать участницей Монреальской конвенции. Во-первых присоединение повлечет увеличение Бюджета РФ для выплат за ущерб причиненный гражданам Российской Федерации и иностранным лицам во время международных воздушных перевозок; во-вторых появляется необходимость привести внутринациональное право в соответствии с привила Монреальской конвенции.

К чему же приведет присоединение России к данному международному договору? Ратификация Монреальской конвенции позволит привести российское законодательство в сфере воздушных перевозок в соответствие с международными правовыми нормами, что будет способствовать развитию конкурентных условий осуществления авиаперевозок и повышению ответственности перевозчиков [13]. «Монреальская конвенция откроет шлагбаум для использования потенциала России как транзитной базы...не только на грузовых перевозках, но и на пассажирских…» [14], - Директор филиала Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA англ. International Air Transport Association) в РФ Дмитрий Шамраев.

Библиографический список

1. Кто первый изобрел самолет // NaSamoletah.Ru URL: http://nasamoletah.ru/poznavatelno/kto-pervyj-izobrel-samolet.html (дата обращения: 13.12.2017).

2. В.Д.Бордунов Монреальская конвенция - вторая попытка России выбраться из юридического захолустья // Aviation EXplorer URL: https://www.aex.ru/docs/2/2014/1/29/1975 (дата обращения: 13.12.2017).

3. Конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок от 12.10.1929 (с изм. от 18.09.1961) Для СССР данный документ вступил в силу с 18 ноября 1934 года // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами, Вып. VIII, - М., 1935, с. 326 – 339.

4. Международное частное право / Под ред. И.П.Кожокаря, А.А.Ананьвой. - 2 изд. - Саратов: издательский центр "Наука", 2015. - С. 244.

5. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок от 04.11. 2003 (Для Российской Федерации данный документ вступил в силу 21 августа 2017 года) // СЗ РФ 2017. № 37.

6. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 №146-ФЗ (с изм. от 28.03.2017 №39-ФЗ)// СЗ РФ, 2001 г. №49. Ст. 4552

7. Интервью заместителя министра транспорта Российской Федерации Валерия Михайловича Окулова «Земные проблемы воздушного пути» // Транспортная стратегия – XXI век. Ж. 2017. №37. С. 56.

8. CONVENTION FOR THE UNIFICATION OF CERTAIN RULES. Current lists of parties to multilateral air law treaties // International Civil Aviation Organization URL: https://www.icao.int/secretariat/legal/List%20of%20Parties/Mtl99_EN.pdf (дата обращения 19.12.2017).

9. Special Drawing Rights // Международный валютный фонд URL: http://www.imf.org/external/Russian/index.htm (дата обращения 19.12.2017).

10. Перечень иностранных валют, официальные курсы которых по отношению к рублю устанавливаются Банком России ежедневно (по рабочим дням) // Центральный банк Российской Федерации URL: http://www.cbr.ru/currency_base/daily.aspx (дата обращения 19.12.2017).

11. Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 №60-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ РФ. 1997. № 12. Ст. 1383. 2017. № 31. Ст. 4777.

12. ФЗ "Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу пассажиров и о порядке возмещения такого вреда, причиненного при перевозках пассажиров метрополитеном" от 14.06.2012 №67-ФЗ (ред. от 23.06.2016) // СЗ РФ. 2012. № 25. Ст. 3257. 2016. № 26. Ст. 3891.

13. Информация Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека от 05.04.2017 г. // Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека URL: http://rospotrebnadzor.ru/about/info/news/news_details.php?ELEMENT_ID=8115 (дата обращения: 20.12.2017).

14. "Регулирования должно быть ровно столько, сколько нужно" // ATO.RU URL: http://www.ato.ru/content/regulirovaniya-dolzhno-byt-rovno-stolko-skolko-nuzhno(дата обращения: 14.12.2017).

БУБЕНИНА ЛИДИЯ ФЕДОРОВНА – студентка, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

КОСТОМАРОВА ДАРЬЯ СЕРГЕЕВНА – студентка, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 347.635.3

Е.Ю. Оленёва

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В РОССИИ

В статье рассматриваются вопросы о возникновении института алиментных взаимоотношений, его развитие в России. На основе изученного материала были выделены основные периода развития алиментного законодательства и основные законодательные акты семенного права и дана характеристика по каждому из них.

Ключевые слова: *семейное право, алименты, алиментные обязательства, должник, супруги, договор о правовой помощи.*

Охрана семьи и несовершеннолетних является одной из важнейших задач нашего государства, поэтому проблема уплаты и взыскании алиментов весьма актуальна, о чем указывает значительный рост публикаций в прессе, увеличение числа нормативных правовых актов. Поскольку семья является одним из наиболее значимых социальных институтов, определяющих основу общественного развития, то разрешение проблем, связанных с преступлениями против семьи и несовершеннолетних детей – одна из важнейших задач государства. В Семейном кодексе РФ целая глава посвящена соглашению об уплате алиментов.

Алиментное обязательство – это урегулированное нормами семейного права имущественное правоотношение, возникающее на основе соглашения сторон или решения суда, в силу которого одни члены семьи обязаны предоставить содержание другим ее членам, а последние в праве ее требовать.

Из приведенного определения возникает вопрос о соотношении терминов «содержание» и «алименты». Содержание представляет собой обеспечение какого-либо средствами для жизни, а алименты же являются лишь одной и основных частей содержания [6; 8].

Круг лиц, имеющих право на алименты, лиц, обязанных их уплачивать, размер и сроки выплаты алиментов, порядок их индексации и другие отношения, связанные с установлением и исполнением алиментных обязательств, регулируются Семейным кодексом.

В еще одном понятии, что данное С.П. Гришаевым, под алиментными обязательствами понимается, обязательства особого рода; они возникают на основе императивных норм семейного права, характеризуются сложным субъектным составом и элементом публичности [9].

Уголовную ответственность за злостное уклонение родителей от уплаты средств на содержание детей нельзя исследовать, не проведя анализ развития уголовного законодательства в нашем государстве.

Институт алиментных прошел долгий путь развития, начиная от помощи общины нуждающимся и заканчивая дифференцированным подходом к алиментированию членов семьи.

Реформы в политической и социально-экономической сферах в разные периоды существования нашего государства, а также международные стандарты повлияли на становление норм правовой (в том числе и уголовной) охраны семьи и несовершеннолетних.

При рассмотрении вопроса алиментных отношений в России следует выделять четыре основных периода, каждый из которых характеризуется определенным уровнем развития права [7, с. 112-113].

К первому периоду принято относить алиментное законодательство допетровского и петровского периодов, ко второму – императорской России, третий и четвертый периоды – советское алиментное законодательство и законодательство современной России соответственно.

Первый период развития алиментного законодательства в России охватывает X-XVIII вв. и является по времени самым продолжительным. До XV в. брачно-семейные вопросы не были закреплены на законодательном уровне.

Основными регуляторами внутрисемейных отношений в дохристианскую эпоху были традиции и обычаи, определявшие порядок заключения брака, отношения между супругами, родителями и детьми. На данный период времени не возникала необходимость в создании специальных норм по алиментированию, так как полная власть мужа в семье и отсутствие возможности расторгнуть брак исключали претензии по предоставлению содержания [8, с. 21].

© Оленёва Е.Ю., 2018.

Научный руководитель: *Бугаев Константин Валериевич* – кандидат юридических наук, доцент, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

С принятием христианства данные вопросы перешли в ведение церкви. В этот период семейные отношения также основываются на принципе доминирования мужской власти. При сравнении обычаев дохристианского времени и норм, закрепленных писаными источниками права XI-XV вв., следует отметить прогресс в развитии диспозитивных начал. При рассмотрении писаных источников права того времени следует отметить, что многие из них содержат нормы, обязывающие близких родственников заботиться друг о друге.

Значительно большее значение семье стали придавать в эпоху Петра I., например, в Воинском Артикуле 1715 года была предусмотрена ответственность холостого человека за рождение внебрачного ребенка путем возложения на него обязанности выплатить деньги на содержание матери и ребенка [9, с. 80].

В последующем, в Своде законов Российской империи 1832 года, была предусмотрена обязанность родителей содержать своих законных детей до достижения последними 21 года. В Уставе наказаний, налагаемых мировыми судьями в 1864 году в ст. 143 закреплена уже уголовная ответственность за неисполнение алиментных обязательств.

Новый этап развития семейного права приходится на XIX – начало XX веков. В этот период все больше внимания уделяется алиментным обязательствам, предпринимаются попытки разрешить проблему содержания нуждающихся членов семьи.

В Уголовном уложении 1903 года содержался ряд норм о преступлениях против несовершеннолетних. Кроме того, суд имел право лишить виновного власти над несовершеннолетним с учреждением над ним опеки или попечительства, что может являться аналогом современного лишения родительских прав.

Первые уголовные кодексы, принятые в РСФСР, подробно не регулировали отношения в области семьи и несовершеннолетних. Так, в Уголовном кодексе РСФСР 1922 года была единственная статья, предусматривающая ответственность родителей за неуплату алиментов, причем появилась она не сразу, а лишь в 1924 году и предусматривала ответственность за неуплату алиментов несовершеннолетним детям в виде принудительных работ или лишением свободы до 6 месяцев или штрафом до 500 рублей [4, с. 150].

Но уже в 1926 году был принят новый Уголовный кодекс РСФСР. В нем ответственность за неуплату алиментов, была разграничена, о чем свидетельствует выделение в ст. 158 УК РСФСР двух частей и за злостное, уклонение от платежа присужденных судом средств на содержание детей уже было предусмотрено лишение свободы на срок до шести месяцев или штраф до 300 рублей.

Статьи Кодекса 1926 года содержат нормы, закрепляющие алиментные отношения родителей и детей:

- оба родителя должны содержать несовершеннолетних и нетрудоспособных детей;
- алименты могут предоставляться или по соглашению, или в принудительном порядке;
- родители должны выплачивать алименты даже в случае лишения их родительских прав;
- при усыновлении также возникают алиментные отношения.

В 1989 году Генеральной Ассамблей ООН была принята Конвенция о правах ребенка, обязывающая государства принимать все необходимые меры, и в том числе законодательные, способствующие защите детей от негативной обстановки, препятствующей их благополучной жизни и развитию [1].

После распада СССР в связи с перестройкой политической системы Российской Федерации возникла необходимость приведения законодательства в соответствие с международными нормами и стандартами и в результате законотворческой работы Государственной Думой 24 мая 1996 г. был принят Уголовный кодекс РФ.

В Главе 20 УК РФ предусмотрена уголовная ответственность за преступления против семьи и несовершеннолетних. Одной из норм, направленных на защиту прав несовершеннолетних, является ч. 1 ст. 157 УК РФ, которая устанавливает ответственность лиц, не исполняющих свои обязанности по содержанию несовершеннолетних и нетрудоспособных совершеннолетних детей, регламентированные статьями 80, 85 Семейного кодекса РФ.

К началу 1990-х годов назрела необходимость реформирования алиментного законодательства с учетом произошедших в государстве изменений.

Принятие в 1993 году Конституции Российской Федерации привело к необходимости издания нового кодифицированного закона и в семейно- правовой сфере [2].

С 1 марта 1996 г. в стране действует Семейный кодекс Российской Федерации, который внес существенные изменения в регулирование алиментных правоотношений. В основе данных правоотношений – приоритет защиты прав и интересов несовершеннолетних и нетрудоспособных членов семьи [3].

Особенностью современного законодательства в области алиментных правоотношений являются комплексный подход к его регулированию. Данные правоотношения регулируются не только Семейным

кодексом РФ, но и нормативными правовыми актами, принятыми в соответствии с ними, а также целым рядом иных самостоятельных кодифицированных и некодифицированных актов, включающих нормы гражданского, жилищного, административного и уголовного права [4, с. 161].

Так в практике сложилось несколько подходов к решению этой проблемы. Судебные приставы-исполнители ряда подразделений ФССП России считают возможным привлечь лицо к уголовной ответственности в случае уклонения от исполнения алиментных обязательств после трех предупреждений; а в других подразделениях полагают, что достаточно одного предупреждения за период 6 месяцев [5, 10].

Для урегулирования данного вопроса необходимо на уровне федерального законодательства урегулировать данный вопрос, указав конкретное количество предупреждений для должников, уклоняющихся от уплаты алиментов.

Одной из эффективных мер по предупреждению преступлений всегда являлась угроза применения наказания. С 1 января 2013 г. в санкции, предусмотренной за злостное уклонение родителя от уплаты средств на содержание детей появилось новое альтернативное наказание – принудительные работы (однако закон отсрочил применение этого вида наказания до 1 января 2017 г).

Таким образом, алиментное законодательство в своем развитии прошло длительный путь эволюции и основной целью правового регулирования алиментных правоотношений должна оставаться защита прав несовершеннолетних нетрудоспособных членов семьи, нуждающихся в материальной помощи.

На основе исторического анализа мы пришли к выводу, что идея алиментных обязательств впервые в России возникла еще в XII веке, однако алиментные обязательства как самостоятельный институт семейного права оформился лишь в конце XX века.

Библиографический список

1.Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // «Сборник международных договоров СССР», выпуск XLVI, 1993.

2.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

3.Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017) // «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996, № 1, ст. 16.

4.Данилян М.А. К вопросу об истории развития алиментного законодательства в России // Современное право. – 2012. – №4.

5.Ибрагимова, Н.Ш. Особенности правового регулирования института алиментных обязательств в семейном праве Российской Федерации // Ленинградский юридический журнал. – 2013. – № 2.

6.Макеева, О.А. Актуальные направления реформирования алиментного законодательства России // Семейное и жилищное право. – 2012. – № 2.

7.Петрова Ю.В. Развитие института алиментирования в России // 10 Корпус. – 2017. – № 3

8.Постоленко, В.К. Алиментные обязательства членов семьи / В.К. Постоленко. – Москва : Лаборатория книги. – 2010.

9.Романенкова, Е.Н. Семейное право. Краткий курс / Е.Н. Романенкова. – Москва : Проспект. – 2015.

10.Ранисимов Л. Алиментные обязательства в системе социальной защиты материнства и детства. М. – 2013. – № 5.

ОЛЕНЁВА ЕКАТЕРИНА ЮРЬЕВНА – студент, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

УДК 343.98

И.Н. Руденко

ТАТУИРОВКИ В ПРЕСТУПНОМ МИРЕ И СОВРЕМЕННОЙ МОДЕ

В данной статье рассматривается история становление татуировки в России, ее течения, виды, значение для правоохранительных органов. Дана характеристика криминальным татуировкам.

Ключевые слова: *криминалистика, татуировки, субкультура, преступные татуировки, мода, современные тату.*

Криминальная субкультура в России с давних пор получила свободное распространение. По татуировкам можно было узнать прошлую криминальную жизнь ее носителя, количество судимостей, отбытый срок, нрав, сексуальную ориентацию, ранг в уголовной иерархии. Трактовка татуировок являлась для полиции инструментом в борьбе с преступностью. На изучение татуировок требовалось много времени, поэтому от нового направления постепенно отказались. Полиция лишь регистрировала татуировки, относясь к ним, как к особым приметам преступника. Каталогом пользовались, когда нужно было установить личность погибшего, идентифицировать или опознать преступника, объявить розыск и т.д. [4]

Актуальность данной темы обусловлена потребностью в изучении современной татуировки как способа проявления идентичности, демонстрации стремления к самовыражению и обновления списка уже изученных тюремных татуировок. Исследования по данной теме несут как теоретическую значимость, так и практическую.

Татуировка – это нанесение на тело рисунков, надписей, аббревиатур путем введения под кожу красящих веществ, при помощи специальных приспособлений. [1] С древних времен татуировка являлась социальным явлением. Татуировка подчеркивала принадлежность к сословной, профессиональной, религиозной, племенной либо преступной группе. И во все времена использовалась как средство возвышения личности, так и в качестве клейма, уничижающего личность. В древности татуировки делали практически во всех уголках света – от Японии до Мексики, от скифов Горного Алтая до фараонов Древнего Египта. В Европе татуировки были широко распространены среди германцев, бриттов, галлов, греков, славян. Первым мастером татуировок на Западе называют Мартина Хильдебрандта, который в 1860-х, во время Гражданской войны в США, наносил как татуировки знаки войсковой принадлежности на телах солдат, для того, чтобы после смерти их можно было с легкостью опознать. После войны Хильдебрандт открыл в Нью-Йорке первую тату-студию, где полностью покрыл тело своей дочери татуировками, которая в свою очередь демонстрировала их публике в цирке. На рубеже XIX-XX веков татуировка становится популярным и очень дорогим увлечением аристократии по всему миру. Несмотря на ее популярность в аристократических кругах татуировка осталась маргинальным явлением и в основном наблюдалась лишь у проституток, моряков и мафии.

Преступники восприняли обычай татуирования еще в 19 веке и постепенно стали основными их носителями. На этот факт одним из первых обратил внимание итальянский врач-психиатр Чезаре Ломброзо, который считал татуировки проявлением атавизма и признаком нравственно дефективных людей. [2] В настоящее время понятна ошибочность такого толкования. Первоначально татуировки преступников носили подражательный характер, были примитивны и наивны. Интерес представлял сам процесс нанесения татуировки. Со временем к ней стали относиться серьезнее, так как татуировка для преступника стала способом общения с подобными как на свободе, так и в местах заключения.

Условно татуировки можно разделить на три большие группы:

1) означающие самоутверждение или содержали подражание кому-либо (из условно числа значимых популярна для наносящего сколько лиц). Данная группа показывает личностно ценностные ориентации субъекта;

2) татуировки, связанные с какими-то личными или другими значимыми событиями, имевшими место в жизни носителя;

3) татуировки, связанные с уголовным прошлым или желанием носителя подражать кому-либо из лиц криминальных тюремных групп.

© Руденко И.Н., 2018.

Научный руководитель: *Бугаев Константин Валериевич* – кандидат юридических наук, доцент, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

Символика татуировок в криминальной среде тесно связана с традициями, обычаями и законами криминальной субкультуры. В зависимости от содержания татуировки можно дифференцировать следующим образом:

1) информационно-иерархические, которые показывают, какое место в преступной «табели о рангах» занимает то или иное лицо (вор в законе, блатной, мужик петух и т.д.); ориентируют тенденциях криминального сообщества на выбор той или иной манеры поведения со вновь поступившими;

2) личностно – установочные татуировки, раскрывающие черты биографии татуированного, его отношение к различным видам деятельности, статус к правоохранительным органам, к противоположному (и не только) и т.д.; зачастую они носят угрожающий характер. Сюда же к алкоголю, наркотикам и т.д.;

3) сигнально – обособительные татуировки являются своеобразными опознавательными знаками, показывающими, что носитель принадлежит к той или иной устойчивой преступной группе; кроме того, они могут служить как средство контакта между носителями, незнакомыми между собой, но имеющими одну и ту, же татуировку (из татуировок данного вида наиболее распространены перстни (перстаки));

4) воровские (тюремные) татуировки, которые означают, что их носитель побывал в местах лишения свободы, а также в спецшколе, спец ПТУ, приемнике-распределителе, воспитательной колонии. Они означают также, что носитель знает тюремную субкультуру (законы и традиции и готов их соблюдать);

5) профессиональные татуировки обозначают принадлежность (или желание принадлежать) к какой-либо профессии; данный вид татуировок особенно распространен среди лиц, служивших на флоте, в армии, ВДВ и т.д.;

6) памятные татуировки наносятся в память о каких-то тюремных особо значимых для носителя событиях, имевших место в прошлом;

7) сексуально эротические татуировки демонстрируют сексуальную ориентацию, отражают мечты о будущих сексуальных контактах. Этот вид татуировок особенно распространен среди молодежи. В целях профилактики (защиты) нередко наносится татуировка, указывающая, что ее носитель является активным гомосексуалистом. Эти татуировки наносятся на закрытые участки тела (спина, живот, бедра, половой член), кроме татуировок, наносимых насильно.

Существуют классические уголовные татуировки, которые сообщают об их владельце конкретную информацию. Так, у лиц, принадлежащих к криминальной элите, более сложно выражена групповая криминальная солидарность. Это видно и в татуировках, надписях, рисунках, аббревиатурах. Кандалы вокруг конечностей означают пять лет за решёткой, причём по одному окову за каждые. Одной из самых популярных тюремных татуировок являются так называемые «воровские звёзды». В советское время их могли носить только криминальные авторитеты. Первое означало: «Никогда только не надену погон», второе: «Никогда не встану на колени перед ментами». С тех пор статус этого рисунка несколько упал, и его можно встретить и у рядовых зэков. Но злоупотреблять им все, же не стоит, они имеют определённый смысл – отказ от сотрудничества с властями. Похожее значение, только с более агрессивным смыслом, имеет так называемый «оскал». Это изображение хищного животного, «оскалившегося на власть». Оно подразумевает ненависть к её представителям и готовность на насильственные действия в отношении них. Несмотря на весь консерватизм тюремной жизни, она тоже меняется с течением времени, повинуясь общему ходу истории. Отражается это и на татуировках. Так, с концом советской власти пошли на спад политические мотивы в нательной живописи арестантов. До этого в течение нескольких десятилетий антикоммунистическая тематика была одной из преобладающих в уголовном мире. Дошло до того, что большой популярностью стала пользоваться всевозможная нацистская символика – не потому, что зэки были ярыми поклонниками идей Гитлера и его партии, а просто из-за её антисоветской направленности. Отголоски этой моды на свастики и антисемитизм можно встретить и сейчас. Однако с концом коммунистической идеологии образ врага потерял свою чёткость. Власть, пришедшая на смену Советам, сложно изобразить в каком-то конкретном виде. Преступный мир себе стал аполитичным, и на смену борьбе с режимом пришла религия. Как и мусульманские мотивы у зэков соответствующего вероисповедания.

Специалист по тюремной субкультуре Александр Сидоров рассказывает о новых тенденциях в мире уголовного художественного творчества: «Помимо классических тюремных татуировок есть и те, что вошли в моду в последнее время. Очень популярны сегодня надписи на иностранных языках, афоризмы и с французского, и с английского, и с немецкого. Популярна также латынь, крылатые фразы из древней Греции и древнего Рима. Новые уголовные татуировки появляются крайне редко. Единственное исключение, которое я встречал – изображение шприца. Это традиционный знак наркоманов. Недавно появилась мода наносить рядом с ним буквенное обозначение конкретного наркотика, который употреблял человек». [3]

Впервые татуировка как элемент образа, как модное, стильное дополнение к внешнему виду проявила себя в Америке в послевоенные годы. Сами рисунки имели контур, зато не отличались большим количеством цветов и не содержали теней. Этого было достаточно, поскольку важен знак был сам тюремных факт татуировки, а не её исполнение или оригинальность рисунка. В СССР в 1980-х происходят колоссальные сдвиги в понимании живописи татуировки. Появляются первые цветные тату, все больше людей из рок-подполья делают себе татуировки, тем самым популяризируя данный вид искусства. С конца 1990-х культурный обмен между Россией и Западом. Люди, получая не искаженную советской пропагандой информацию, склонялись к мысли, что татуировка не признак криминала, а вид искусства. Татуировка на территории СНГ прошла все мыслимые ступени развития, но ее закрытость советских лет создала особенные, самобытные стили и традиции. На территории СССР стали проводиться первые тату – фестивали, где мастера татуировки обменивались опытом с отечественными и зарубежными коллегами. Это приносит свои плоды – общественное мнение к татуировке изменяется.

Но сегодня, как никогда раньше и подобно тенденциям развития общности Запада, тату в России стала явлением массовой культуры: все, независимо от профессии, вероисповедания и материального положения, стали украшать себя экзотическими иероглифами, магическими знаками и орнаментами. Для мужчин тату – символ мужественности, женщины же видят в ней нечто загадочное и сексуальное, а в какой-то момент становится для феминисток одним из способов демонстрирования своего отношения к гендерному равноправию и к гендерной определенности. Татуировка стала способом выражения эстетических предпочтений. Некоторые культурологи, например, как Медникова М.Б. считают тату исключительно архаическим явлением. Первобытное мышление не покинуло нас безвозвратно, оно глубоко спряталось, но в любой момент готово вернуться.

Именно поэтому в настоящее время существует так много видов и стилей татуировок. Необходимо отметить, что в последнее время татуируются в основном лица молодежного возраста. Взрослые предпочитают татуировки не наносить либо наносить их на скрытые участки тела. Одной из причин отказа взрослых и опытных осужденных от нанесения татуировок является нежелание иметь лишнюю особую примету. [1]

Таким образом, несмотря на историю, татуировка является модным и развивающимся направлением в искусстве. Ведь тату – это своеобразный вызов обществу, так как в настоящее время люди все также негативно и осуждающе относятся как к татуировкам, так и к людям, носящих их. Также татуировка выступает важным идентификационным признаком, так как является особой приметой для следственных органов. При этом ее сведение также оставляет индивидуальный след на коже. Татуировка помогает определить род занятий, психологические качества личности, отношение к обществу и иные характеристики, что позволяет определить дальнейшую тактику следственных мероприятий.

Библиографический список

1.Александров Ю.К. Очерки криминальной субкультуры, М.: Права человека, 2001.
2.Косулин В.Д. Искусство татуировки, СПб: Диамант, 2001.
3.Мильяненков Л.А. По ту сторону закона: Энциклопедия преступного мира, СПб: «Дамы и господа», 1992.
4.Сидоров А.А. «Фима Жиганец»: Великие битвы уголовного мира. История профессиональной преступности Советской России. Книга вторая (1941-1991 г.г.), М.: МарТ, 1999.

РУДЕНКО ИРИНА НИКОЛАЕВНА – студент, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

УДК 343.98

М.К Сейпиева

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА БЫТОВЫХ УБИЙСТВ

В статье рассматривается понятие, расследование и раскрытие бытовых убийств. Раскрываются такие элементы, криминалистической характеристики как способ, совершение, сокрытие и обстановка преступления, данные о времени и месте совершения кражи, о предмете преступного посягательства и о характеристике лиц.

Ключевые слова: *криминалистика, криминалистическая характеристика, бытовые убийства, расследование и раскрытие убийств.*

Убийство – одно из самых тяжких преступлений. Приходится констатировать, что нередко убийства совершаются в отношении родных и близких преступника. Так, по различным данным, в России 60–70 % преступлений происходит на «пьяно-кухонно-бытовой почве» [4].

Под убийством совершенном на бытовой почве, мы понимает насильственное, лишение жизни человека (нескольких человек), совершенное в сфере внепроизводственной социальной жизни [1].

Расследование и раскрытие, а тем более предотвращение данных убийств представляет собой одну из наиболее важных задач правоохранительных органов. Количество этих преступлений в России остается очень большим и, к сожалению, имеет тенденцию к дальнейшему росту [3 с. 106-107].

Вместе с тем раскрываемость подобного вида преступлений низка, так как лицо, совершившее убийство, часто принимает еще более разнообразные (по сравнению с совершением убийства, например, незнакомого преступнику человека) меры к сокрытию следов, а также к тому, чтобы было невозможно установить местонахождение убитого или его личность. Изучение в процессе расследования преступления личности убитого позволит выдвинуть версии о том, кто может быть причастен к совершению убийства. А пока личность убитого не установлена, такие версии выдвинуть весьма проблематично.

Криминалистическая характеристика преступлений – это система присущих тому или иному виду преступлений особенностей, имеющих наибольшее значение для расследования и обусловливающих применение криминалистических методов, приемов и средств. Так, изучение специфических особенностей элементов криминалистической характеристики убийств, совершенных на семейно-бытовой почве, позволит выдвинуть версии о неизвестных фактах конкретного убийства, основанные на сведениях о выявленных для этой категории преступлений элементах.

Важным элементом криминалистической характеристики убийств, как любого другого вида преступлений, являются объективные данные о способах их совершения и сокрытия. Способы совершения убийств на семейно-бытовой почве весьма разнообразны, чаще всего преступником используются бытовые орудия (ножи, топоры, палки и бруски дерева, разбитые бутылки, табуретки, сковородки, вазы и т. д), то, что попалось под руку. Исследование более 100 приговоров судов 26 регионов России дает основание сделать вывод о том, что убийства на семейно-бытовой почве совершались в процессе (или после) распития спиртных напитков, чаще всего в вечернее и ночное время в месте проживания (или работы) убитого или лица, совершившего убийство [2, с. 316-317].

Практика раскрытия и расследования убийств рассматриваемой категории показывает, что при их совершении в основном применяются способы, препятствующие обнаружению следователем и оперативным работником следов убийства и убийцы. Учитывая, что после установления личности убитого легче выйти на след преступника, а убийства на семейно-бытовой почве совершают чаще всего родственники, близкие знакомые жертвы, преступник предпринимает различные меры к тому, чтобы установить личность убитого было невозможно. Он старается уничтожить следы, которые оставил при совершении убийства. Типичные действия по устранению материальных следов – сокрытие трупа или его частей; перенесение трупа с места убийства; уничтожение, обезображивание (кислотой и другими едкими средствами, сжигание и т. д.) и расчленение трупа (отчленение головы и кистей рук, захоронение частей в различных местах); сокрытие орудий или средств убийства, одежды и обуви убийцы, вещей, принадлежавших убитому, следов на месте происшествия, в том числе с помощью различных средств бытовой химии.

© Сейпиева М.К., 2018.

Научный руководитель: *Бугаев Константин Валериевич* – кандидат юридических наук, доцент, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

Невозможно совершить убийство, не оставив следов, в связи с этим именно механизм следообразования является важнейшим элементом криминалистической характеристики. Знание этого механизма позволяет обнаружить местонахождение типичных следов убийства и убийцы. К числу таких следов прежде всего относятся труп потерпевшего, орудия и средства преступления, следы крови и пребывания преступника на месте происшествия и др. Учитывая специфику связи преступника и жертвы, отметим, что на месте убийства нередко остаются следы распития спиртных напитков, так как состояние алкогольного опьянения часто становится катализатором ссоры, в ходе которой совершается преступление. В связи с этим обстоятельством имеют место идеальные следы, так как соседи слышат крики как результат выяснения отношений.

Учитывая семейно-бытовой характер преступления, убийству нередко, как уже отмечалось, предшествуют неоднократные, разные по времени и продолжительности ссоры, и, как следствие, на месте происшествия можно обнаружить такие «давние» следы, как пятна на потолке и стенах от пищевых продуктов, повреждения на стенах, дверях, мебели (от воздействия на них различными предметами), а также капли, брызги, потеки, мазки, отпечатки крови и других веществ. На теле потерпевшего зачастую выявляются телесные повреждения (кровоподтеки, ссадины, царапины), образованные за разное количество времени до наступления смерти, так как убитые нередко – жертвы истязаний. Подобные следы свидетельствуют о действиях лица, совершившего убийство, задолго до него, говорят о том, как развивались предшествующие события [5, с. 73].

Чаще всего убийства совершают лица, злоупотребляющие алкоголем, не работающие или имеющие периодические небольшие заработки, ранее судимые за совершение преступлений, в том числе насильственных. При этом следует отметить, что убийства совершают как мужчины, так и женщины. Последние чаще всего решаются на преступление тогда, когда уже не в силах выносить периодические истязания от обидчиков и готовы понести законное наказание, лишь бы не жить более в такой обстановке.

Одним из элементов криминалистической характеристики умышленных убийств, совершенных на бытовой почве, является место их совершения. Около 60% из них совершенны в жилищах, более тритии – в парках, скверах, поле, свыше 10% в иных местах. Эти убийства отличает то, что реализация преступного замысла виновного осуществляется преимущественно в месте совместного проживания убийц и жертв или в близи него [4].

Потерпевшими чаще всего становятся лица, проживающие совместно с подозреваемыми, их родственники различной степени родства (как мужья, жены, дети, так и братья, сестры, дяди, тети, свекры, свекрови и т. д.). И, как говорилось выше, пострадавшим может стать человек, истязающий лиц, проживающих совместно с ним. Сведения о потерпевшем и его поведении, как правило, используются как одно из оснований для построения версий об убийце (его поле, возрасте, круге общения, образе жизни, конфликтности, иных характеристиках).

Типовые мотивы совершения убийств на бытовой почве взаимосвязаны и осложнены некоторыми обстоятельствами, предшествующими преступлению. Данные обстоятельства обусловлены действиями, как преступника, так и потерпевшего, а именно:

- при убийстве из мести: угрозы, акты насилия, распространение позорящих слухов, причинение иной обиды стороны будущему преступнику со стороны потенциального потерпевшего;
- при убийстве из ревности: распад семьи по инициативе потерпевшего (потерпевшей), упреки, подозрении относительно его (ее) супружеской неверности;
- при убийстве на сексуальной почве: ранее совершенные покушения на аналогичное убийство, аномальные сексуальные проявления, развод на почве сексуальной неудовлетворенности, попытки самоубийства в связи с сексуальными отклонениями [6].

Таким образом, выявленная нами специфическая обстановка подготовки, совершения и сокрытия убийства (место, время, характер связи между субъектом преступления, потерпевшим, механизм следообразования, иные обстоятельства) обычно дает возможность представить наиболее типичную и вероятную взаимосвязь между преступником, способом преступления и жертвой. Поэтому такие данные имеют первостепенное значение для выдвижения и проверки версий не только о механизме события, но и о виновном и соучастниках преступления.

Библиографический список

1.Варламов, В.А. Детектор лжи. 2-е изд. – М.: ПЕР СЭ-Пресс, 2004.

2.Криминалистика: учебник / под ред. А.Ф. Волынского, В.П. Лаврова. – 2-е изд. перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2015.

3.Нуркаева Т.Н. Спорные вопросы квалификации убийства, совершенного из хулиганских побуждений и по бытовым мотивам. // Вестник ВНГУ. – 2016. – № 2.

4.Состояние преступности. Официальный сайт МВД России. // [Электронный ресурс]. – https://xn--b1aew.xn--p1ai/folder/101762.

5.Харламов В.С. Современные проблемы противодействия убийствам в семейно-бытовой сфере (на примере Санкт-Петербурга) // Мир юридической науки. – С.-Пб.: ООО «МНИОЦ». – 2012. – № 7.

6.Шошин, С. В. Расследование умышленных убийств, совершенных на бытовой почве: Дис. … д-ра юрид. наук / С. В. Шошин. – Саратов. – 2000.

СЕЙПИЕВА МАДИНА КАИРБЕКОВНА – студент, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий, Россия.

УДК 340

А.Д. Гильфанова

ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ ПЕДАГОГА В ПРОЦЕССЕ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО

В статье рассматриваются вопросы участия педагога в процессе допроса несовершеннолетнего. Представлена специфика допроса несовершеннолетнего. Выявлены функции педагога при участии в допросе несовершеннолетнего.

Ключевые слова: *психология допроса несовершеннолетнего; педагог; следователь.*

В настоящее время вопрос преступности несовершеннолетних носит проблемный характер. К сожалению, наблюдается развитие форм негативного воздействия на психику несовершеннолетнего, оказывающее влияние на формирование делинквентного поведения несовершеннолетних.

При этом несовершеннолетние рассматриваются как лица не достигшие восемнадцатилетнего возраста. Они имеют ряд отличительных особенностей в силу своего возраста. Учет психофизиологических особенностей несовершеннолетних позволит наиболее конструктивно построить взаимодействие во время допроса.

Высокая эмоциональная возбудимость несовершеннолетнего обусловлена активностью гормональных процессов [4]. Также следует отметить повышенную физическую и познавательную активность несовершеннолетнего, избыток сил и энергии. В зависимости от возраста, возникает ряд особенностей психики несовершеннолетнего, прежде всего это неустойчивость, связанная с процессом становления личности, физического и духовного развития.

Эмоциональная сфера несовершеннолетнего характеризуется повышенной чувствительностью. Например, у младшего возраста повышается тревожность в общении со сверстниками, а у более старшего возраста - тревожность с взрослыми. Главной задачей является стремление к самостоятельности и социальному признанию. Это выражено в общении с другими людьми, несовершеннолетний желает добиться отношения к себе как к взрослому человеку [4].

В нашей работе особое внимание хотелось бы уделить процедуре допроса несовершеннолетнего. Специфика обуславливается наличием небольшого жизненного опыта и объема знаний, эмоциональной неустойчивостью, а также эмоциональностью суждений и действий, внушаемостью, тенденцией к слиянию реальности и воображения. Отличительной особенностью также является фокусировка внимания на факте, имеющим эмоциональное закрепление, вследствие чего возникает трудность адекватного восприятия всех фактов уголовного дела. Во время допроса возможно демонстративное поведение несовершеннолетнего. Это нередко связано с гипертрофированным представлением о дружбе, боязнь осуждения со стороны ближайшего окружения.

Рассмотрим порядок допроса несовершеннолетнего. На основании ст.424 УПК РФ [1], вызов несовершеннолетнего на допрос осуществляется через его законных представителей. Допрос несовершеннолетнего осуществляется не более 2х часов без перерыва и не более 4х часов в день. Необходимо отметить, что обязательным является присутствие педагога или психолога при допросе подозреваемого, не достигшего шестнадцатилетнего возраста или с психическими отклонениями (ст.425 УПК РФ). При допросе несовершеннолетнего вправе присутствовать его законный представитель, но с особой осторожностью необходимо отнестись к определению участия в допросе несовершеннолетнего потерпевшего по делам о половом преступлении. Учитывая деликатность уголовного дела, следователь должен выяснить мнение потерпевшего о присутствии в допросе кого-либо из родителей.

Существует особый подход к приглашению педагога для участия в допросе несовершеннолетнего. Он должен быть дифференцированным, то есть допрос малолетних проводится с участием педагога, который работает в дошкольном учреждении, а допрос обучающихся старших классов с участием педагога, преподающих в соответствующих классах. Необходимо учесть, существуют ли неприязненные отношения у педагога и несовершеннолетнего, иначе данный факт может привести к осложнению установления психологического контакта с допрашиваемым. Поэтому, крайне важно узнать у несовершеннолетнего, с

© Гильфанова А.Д., 2018.

Научный руководитель: *Саблин Дмитрий Александрович* – кандидат педагогических наук, Оренбургский государственный университет, Россия.

каким педагогом ему наиболее комфортно и в присутствии какого педагога он предпочтет давать показания.

Задачами педагога при допросе несовершеннолетнего являются: выявление социальных, педагогических и психологических причин и условий, что заставило несовершеннолетнего совершить преступление; помощь несовершеннолетнему и следователю найти контакт друг с другом; предоставление заключения специалиста, насколько меры пресечения, методы воздействия, способы и объем наказания, приемлемы для данного несовершеннолетнего учитывая его психофизические и психологические особенности.

По нашему мнению, необходимо учитывать мнение педагога, в виде заключения специалиста, насколько меры пресечения, методы воздействия, способы и объем наказания, способны преодолеть эти причины и условия.

До принятия участия в допросе несовершеннолетнего педагогу следует подготовиться заранее. Проанализировать личность несовершеннолетнего. Выявить его отношение к сверстникам (безразличие, агрессия, приятельские отношения, чуткость и т.д.). Черты характера, круг его увлечений, а также данные, относящиеся к социально-демографической и нравственно-психологической характеристикам. Изучить личное дело несовершеннолетнего, характер взаимоотношений в семье и наличие каких-либо отклонений в поведении. При проведении допроса необходимо опираться на положительные стороны несовершеннолетнего [2].

В процессе допроса педагогу необходимо создать доверительную атмосферу. Препятствовать психическому давлению со стороны следователя, но и не принимать роль адвоката. Педагогическое обеспечение контакта между несовершеннолетним и следователем заключается в том, что педагог должен помочь следователю и несовершеннолетнему стать понятными друг для друга и понятыми друг другом. Педагог должен помочь избавиться от психологического дискомфорта, следить за тем, чтобы следователь не играл доверием ребенка, пользуясь тем, что тот не имеет достаточного жизненного опыта. Добиться такого доверия и злоупотребить им - это хуже, чем заставить ребенка совершить еще одно преступление. Педагогическое обеспечение контакта следователя и допрашиваемого включает в себя, тем самым, и исключение из арсенала средств воздействия на ребенка педагогически запрещенных приемов [2].

Педагогу необходимо выявить те причины, которые подвигли несовершеннолетнего совершить преступление. В принципе, все причины и условия, которые могут заставить человека стать преступником, специалисту известны. Однако их роль и соотношения в конкретном преступлении нуждаются в исследовании. Рассмотрим следующую ситуацию. Разбойное нападение, совершенное группой лиц, состоящей из двух несовершеннолетних. Один из обеспеченной семьи, с возможностью благополучно развиваться и причиной совершения преступления является пренебрежение к правам других людей, а также наличием большого количества свободного времени. Другой несовершеннолетний совершил преступление, как знак протеста взрослым и всему миру, так как незадолго до этого сам стал жертвой разбоя, не получив помощи и поддержки от взрослых. С точки зрения уголовно-правовой квалификации преступления, поведение обоих несовершеннолетних сходное, но совершенно разное по своей психологической, социальной и духовной природе. У следователя возникают затруднения в том, чтобы правильно выявить и оценить эти факторы во всем их многообразии. В этом случае педагог помогает оценить всю ситуацию, поэтому он должен обладать также навыками социального работника или психолога.

От принятия процессуальных решений уполномоченного лица будет зависеть судьба несовершеннолетнего. Принимая это решение, уполномоченное лицо руководствуется узким кругом параметров (ст.60 УК РФ). При принятии решения не учитываются мнение педагога, глубокие представления о психике данного несовершеннолетнего, его особенностях. Также не учитываются рекомендации педагога, в которых представлены аргументированные выводы о возможных педагогических последствиях после принятия того или иного решения, принятое в отношении конкретного обвиняемого несовершеннолетнего. Данная рекомендация может помочь уполномоченному лицу развеять сомнения и найти оптимальную стратегию и тактику исправления несовершеннолетнего.

Таким образом, педагог должен способствовать эффективному взаимодействию между несовершеннолетним и следователем, выявить причины, которые подтолкнули на совершение преступления и спрогнозировать педагогические последствия при различных решениях принятым уполномоченным лицом в отношении уголовного дела.

Библиографический список

1.Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 05.12.2017) [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/

2.Бабушкин, А.В. Педагоги и правосудие. [Электронный ресурс] / Режим доступа : http://www.coast.ru/referats/librery1/editions/pedagog/2.htm

3.Иванов, А.В. Участие педагога и психолога в процессе допроса малолетних потерпевших / А.В. Иванов // Казанский педагогический журнал. – 2016.

4.Методические рекомендации по организации и ведению допроса несовершеннолетних в специализированном помещении на этапе следствия. – СПб: Санкт-Петербургская общественная организация «Врачи Детям», 2014. – 66 с.

ГИЛЬФАНОВА АЙНА ДЖАМИЛЬЕВНА – студент, Оренбургский государственный университет, Россия.

УДК 346(075.8)

И.С. Гнусарёв

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В данной статье рассмотрены проблемы, касающиеся общественных отношений, складывающихся в процессе реализации внешнеторговой детальности. Автор стремится проследить основные тенденции развития норм, регулирующих внешнеторговую деятельность, сформулировать легальное определение внешнеторговой деятельности. Проанализированы основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

Ключевые слова: *внешнеторговая деятельность, договорные отношения, таможенными органами, внешнеторговая сделка, участники внешнеторговой деятельности.*

Современный мировой рынок характеризуется высокой конкурентоспособностью. Процессы глобализации затрагивают все сферы человеческой деятельности, в том числе и экономическую сферу. Взаимозависимость национальных экономик растет. При таких обстоятельствах увеличивается не только интерес к экономическому, производственному и научно-техническому сотрудничеству с зарубежными партнерами, но и растет значимость внешнеторговых связей для государства.

В настоящее время наблюдается активное развитие международных коммерческих отношений, происходит ускорение экономического взаимодействия. Характерны постоянные изменения договорных отношений между странами.

Необходимо отметить, что «легальное» закрепление юридических понятий имеет важное значение, поскольку это непосредственно связано с установлением содержания, а, следовательно, влияет на его правовое использование, так и правоприменение норм. В связи с этим выявляется необходимость принципиального изменения как в сфере экономических отношений внутри государства, так и в сфере внешнеторговой деятельности. Ни одно государство, в том числе и Российская Федерация не может в полной мере развиваться без внешнеэкономических связей, что особенно остро ощущается в течение последних нескольких лет.

Современная экономика не ограничивается пределами одного государства, сегодня каждый субъект государственного управления понимает, что международная торговля, а также международное разделение труда являются взаимовыгодными. Внешнеэкономические связи государства вырастают из взаимозависимости национальных экономик, основанной на системе международного разделения труда, то есть специализации государств на производстве отдельных видов продукции для удовлетворения потребностей мирового рынка. Целесообразность международного разделения труда обусловлена сосредоточением производства определенного товара в экономике отдельных стран с целью последующей выгодной их продажи на мировом рынке и удовлетворения тем самым потребностей других стран, создающих опрос на этот продукт.

В международной практике термины «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговая сделка», как правило, не используются. Так, в Принципах международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) [1] используется понятие «международный коммерческий договор», а в Регламенте Европейского Парламента и Совета Европы «О праве, подлежащем применению к договорным обязательствам («Рим I»)» от 17 июня 2008 г. № 593/2008 — «договорные обязательства в гражданской и торговой сфере, содержащие конфликт законов». Что касается отдельных видов договоров, то, например, в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. применяется соответственно термин «договор международной купли-продажи».

К одним из основных законодательных актов в этой области относится Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (далее - Закон № 164-ФЗ) [4], в котором определены правовые основы осуществления внешнеторговой деятельности и установлены соответствующие принципы государственного регулирования в России.

© Гнусарёв И.С., 2018.

Научный руководитель: *Тихомирова Анжелика Витальевна* – кандидат юридических наук, доцент, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

Руководство внешнеэкономической деятельностью поручено правительству, в нем участвуют также негосударственные организации - торгово-промышленные палаты.

Внешнеторговая деятельность — деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью, такое определение содержит п. 4 ст. 2 Закона № 164-ФЗ.

Под внешней торговлей товарами понимаются импорт и (или) экспорт товаров (п. 7 ст. 2 Закона №164-ФЗ). импорт товаров в Российскую Федерацию означает фактическое пересечение товаров через Государственную границу Российской Федерации или пределов иных территорий, над которыми Российская Федерация осуществляет юрисдикцию, без обязательства об обратном вывозе и последующие необходимые действия, связанные с таможенным оформлением и выпуском товаров таможенными органами, в тех случаях, когда выпуск предусмотрен Таможенным кодексом Таможенного союза, [2] или в соответствии с Федеральным законом от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [3] - в тех случаях, когда товары поступают из стран, не являющихся участниками Договора ЕАЭС (Евразийского экономического союза).

«В настоящее время таможенное регулирование – единственный вид публично-правового регулирования, переданный Россией на наднациональный уровень в рамках интеграционных процессов, происходящих на территории Евразии. 1 июля 2010 г. на международной арене возникло новое образование – Таможенный союз Республики Казахстан, Республики Беларусь и Российской Федерации. Причиной образования этого союза послужило не только объективное притяжение государств-республик бывшего СССР, но, и намерение России ускорить ход переговоров о вступлении во Всемирную торговую организацию. После образования Таможенного союза существенно изменилась динамика интеграционных процессов на территории бывшего СССР и началась открытая конкурентная борьба России с Европейским союзом за вновь возникшие государства». [6]

В качестве принципов государственного регулирования внешнеторговой деятельности установлены:

а) защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности, а также прав и законных интересов российских производителей и потребителей товаров и услуг;

б) равенство и недискриминация участников внешнеторговой деятельности, если иное не предусмотрено федеральным законом;

в) единство таможенной территории РФ;

г) взаимность в отношении другого государства (группы государств);

д) обеспечение выполнения обязательств РФ по международным договорам РФ и осуществление возникающих из этих договоров прав РФ;

е) единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

ж) единство применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности на всей территории РФ (ст. 4 Закона № 164-ФЗ). Согласно п. 27 ст. 2 Закона № 164-ФЗ, участниками внешнеторговой деятельности являются российские и иностранные лица, занимающиеся внешнеторговой деятельностью.

Российским лицом признаются:

- юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации;

- физическое лицо, имеющее постоянное или преимущественное место жительства на территории Российской Федерации, являющееся гражданином Российской Федерации или имеющее право постоянного проживания в Российской Федерации либо зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Иностранным лицом признаются физическое лицо, юридическое лицо или не являющаяся юридическим лицом по праву иностранного государства организация, которые не являются российскими лицами.

Здесь же отметим, что любые российские лица и иностранные лица обладают правом осуществления внешнеторговой деятельности, причем это право может быть ограничено в случаях, предусмотренных международными договорами Российской Федерации, Законом № 164-ФЗ и другими федеральными законами.

Сущность взаимности состоит в предоставлении физическим и юридическим лицам иностранного государства определенных прав при условии, что физические и юридические лица предоставляющего эти права государства будут пользоваться аналогичными правами в данном иностранном государстве. Вводя оговорку о взаимности в международный договор, государство преследует цель обеспечить своим организациям и гражданам за границей пользование определенными правами. Поскольку в законодательствах государств имеются значительные различия, в отношении взаимности возникают определенные сложности. Согласно ст. 2 Закона № 164-ФЗ под взаимностью в области внешнеторговой деятельно-

сти в российском законодательстве понимается предоставление одним государством (или группой государств) определенного режима международной торговли взамен предоставления вторым государством первому государству такого же режима.

Вместе с тем, в 2014 г. из-за введения санкций странами Евросоюза и США внешнеэкономическая ситуация на Российском рынке изменилась, а также из-за падения цен на углеводородное сырье на мировом рынке.

Следом за чередой запретов и ограничений на импорт товаров из Евросоюза и США, Президент России, В.В. Путин подписал указ о применении встречных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации. [5] Документ запрещает импорт сырья и продовольствия из государств, которые поддержали санкции в отношении России. Наиболее чувствительными к продовольственному эмбарго оказались страны Европы, и производители рыбы, овощей, фруктов, сыров и мяса.

У производителей санкционных стран появился переизбыток товаров, что вызвало обвал цен на продукты в этих странах. Тем не менее, по словам экспертов, «потери для самой России могут проявится в заметном ускорении инфляции и, соответственно, в росте цен на внутреннем рынке». [7]

Российское внешнеторговое регулирование значительно изменилось в связи с развитием интеграционных процессов в рамках ЕАЭС. Именно создание Евразийского экономического союза, создание Таможенного союза и формирование единого евразийского экономического пространства, предопределили и изменения в таможенно-тарифном регулировании, порядке введения защитных мер.

С учетом изложенного следует отметить, что, хотя взимание защитных пошлин имеет прежде всего регулирующее и охранительное значение для экономики, рынков и производителей России и ЕАЭС, в то же время нельзя не отметить важность и бюджетно-финансовой его составляющей, что подчеркивается не только детальным регулированием бюджетных и расчетных аспектов рассматриваемых отношений, но также и установлением основ финансового контроля в данной области на уровне ЕАЭС.

Библиографический список

1. Принципах международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) // Библиотечка "Российской газеты", вып. 13, 2001.

2. Таможенный кодекс Таможенного союза // СЗ РФ. – 2010. – № 50.– ст. 6615.

3. Федеральный закон от 27 ноября 2010 года № 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации" // Российская газета от 29 ноября 2010 г. № 269.

4. Федеральный закон от 8 декабря 2003 года № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // СР РФ. – 2003. – № 50. – Ст.4850.

5. Указ Президента РФ от 06.08.2014 № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» // СЗ РФ. –2014. – № 32 – ст. 4470.

6. Бублик, В.А. Внешнеэкономическая деятельность: манящие перспективы и проблемы криминализации / В.А. Бублик, И.Я. Козаченко, А.В. Губарев // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. – 2015. – № 1. – С. 38.

7. Маркова, Е. Внешнеэкономическая деятельность в Российской Федерации в условиях санкций / Е. Маркова // Актуальные вопросы инновационной экономики. – 2015. – № 9. – С. 117.

ГНУСАРЁВ ИГОРЬ СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

УДК 346(075.8)

И.С. Гнусарёв

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Данная статья посвящена изучению развития внешнеэкономической деятельности на современном этапе. Анализ развития внешнеэкономических отношений представляется важной научной и практической задачей в сложившихся условиях глобализации, позволяет сформулировать стратегию управления и планирование хозяйственной деятельности страны.

Ключевые слова: *внешнеторговая деятельность, таможенное регулирование, экспортные и импортные товары, валютный контроль, международный коммерческий арбитраж.*

С созданием суверенного государства в Российской Федерации были осуществлены мероприятия, направленные на существенную демократизацию внешнеэкономической деятельности в стране, расширение самостоятельности в этой области предприятий и организаций всех форм собственности.

Основы становления новой системы государственного регулирования внешнеэкономических связей в России были заложены Указом Президента «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР» от 15 ноября 1991 г. № 213. [7]

Так, Указ отменил специальную регистрацию предприятий и организаций в качестве участников внешнеэкономической деятельности. Российские предприятия получили право осуществлять внешнеэкономическую деятельность с момента их регистрации в местных органах исполнительной власти.

В сфере валютного и таможенного регулирования также произошли изменения, а именно были сняты ограничения на бартер, произошло сокращение перечня подлежащих лицензированию и квотированию товаров (работ и услуг), изменился порядок налогообложения и др.

Указом Президента РФ от 29 января 1992 г. «О свободе торговли» [8] также подтвердил принцип свободного перемещения товаров на территории России.

Почти одновременно появились первые документы, касающиеся таможенных пошлин на экспортные и импортные товары. Постановления Правительства России от 31 декабря 1991 г. № 91 «О введении экспортного тарифа на отдельные товары, вывозимые с территории Российской Федерации» [10] и от 15 января 1992 г. «О таможенных пошлинах на импортные товары» [11] носили временный характер и действовали до введения общего таможенного тарифа.

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 23 января 1992 г. № 42 «Об изменении ставок экспортного тарифа Российской Федерации» [9] ранее утвержденные ставки этого тарифа были преобразованы. В частности, предусмотрена более четкая и удобная для пользования редакция экспортного тарифа. Вторым из упомянутых Постановлений Правительство России отменило действующий с 1981 г. таможенный тариф СССР.

Были также введены в действия другие федеральные законы в области внешнеэкономической деятельности.

Так, в 1995 г. был принят Федеральный закон от 13.10.1995 № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности». [4]

Настоящий Федеральный закон определял основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности, порядок ее осуществления российскими и иностранными лицами, права, обязанности и ответственность органов государственной власти Российской Федерации и органов государственной власти субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности.

Федеральный закон № 157-ФЗ утратил силу в связи с принятием Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8 декабря 2003 года № 164-ФЗ (далее – Закон № 164-ФЗ), вступившего в силу с 18 июня 2004 года. [3]

© Гнусарёв И.С., 2018.

Научный руководитель: *Тихомирова Анжелика Витальевна* – кандидат юридических наук, доцент, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

В соответствии с пояснительной запиской к Федеральному закону № 164-ФЗ внесение дополнений и изменений в действующий Федеральный закон от 13 октября 1995 г. № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» обусловлено прежде всего интенсивным развитием внешнеторговых связей России, ее интеграцией в мировую экономику и необходимостью, вследствие этого, формирования современного и адекватного механизма торговой политики на основе принципов и правил международной торговли, в первую очередь норм Всемирной торговой организации (далее – ВТО).

Основная идея закона заключалась в адаптации действующего внешнеторгового законодательства к новым правовым и экономическим реалиям.

В законе уточнялось распределение компетенции между Федерацией и субъектами Федерации, между органами федеральной власти в области внешнеторговой деятельности.

Закон устанавливает основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности на основе таможенно-тарифного и нетарифного методов, включающих в себя следующие меры: установление и отмена импортных и экспортных таможенных сборов и пошлин; установление и отмена запретов и ограничений международной торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью; установление и отмена мер экономического и административного характера, способствующих развитию внешнеторговой деятельности; заключения международных торговых договоров и договоров о таможенных союзах, зонах свободной торговли, региональной экономической интеграции, поощрении и защите капиталовложений, а также о приграничной торговле; установление иных мер, предусмотренных законопроектом.

Законом определяются также основания для установления запретов и ограничений в международной торговле товарами, услугами и интеллектуальной собственностью в целях обеспечения безопасности международного мира и стабильности, защиты прав и законных интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований и российских участников внешнеторговой деятельности.

Другими немаловажными нормативно-правовыми актами в сфере внешнеэкономической деятельности стали: Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле», [2] Федеральный закон «О таможенном тарифе», [5] Федеральный закон «О международном коммерческом арбитраже». [6]

Также в настоящее время трудно переоценить роль таможенного законодательства в регулировании внешнеэкономической деятельности – фактически это основной публично-правовой инструмент регулирования внешней торговли.

«В настоящее время таможенное регулирование – единственный вид публично-правового регулирования, переданный Россией на наднациональный уровень в рамках интеграционных процессов, происходящих на территории Евразии. 1 июля 2010 г. на международной арене возникло новое образование – Таможенный союз Республики Казахстан, Республики Беларусь и Российской Федерации. Причиной образования этого союза послужило не только объективное притяжение государств-республик бывшего СССР, но и намерение России ускорить ход переговоров о вступлении во Всемирную торговую организацию. После образования Таможенного союза существенно изменилась динамика интеграционных процессов на территории бывшего СССР и началась открытая конкурентная борьба России с Европейским союзом за вновь возникшие государства». [12]

Действующее таможенное законодательство трактует таможенное регулирование крайне широко. Согласно ст. 1 Таможенного кодекса Таможенного союза, [1] «таможенное регулирование в Таможенном союзе – правовое регулирование отношений, связанных с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза, их перевозкой по единой таможенной территории Таможенного союза под таможенным контролем, временным хранением, таможенным декларированием, выпуском и использованием в соответствии с таможенными процедурами, проведением таможенного контроля, уплатой таможенных платежей, а также регулирование властных отношений между таможенными органами и лицами, реализующими права владения, пользования и распоряжения указанными товарами».

Что касается практического осуществления внешнеэкономической деятельности, то в 2008 г. Правительство Российской Федерации одобрило внешнеэкономическую стратегию страны до 2020 года, подготовленную Минэкономразвития России.

Ее целью было создание условий для достижения высоких позиций России в мировой экономике на основе эффективного участия в мировом разделении труда и повышении конкурентоспособности народного хозяйства РФ.

Библиографический список

1. Таможенный кодекс Таможенного союза: прил. к Договору о Тамож. кодексе Тамож. союза, принятому решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств 27.11.2009 № 17 // Собрание законодательства РФ. – 2010. – № 50. – ст. 6615.

2. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» // Российская газета. – 2003. – 17 декабря.

3. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // Российская газета. – 2003. – 18 декабря.

4. Федеральный закон от 13.10.1995 № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» // Российская газета. – 1995. – 24 октября.

5. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе» // Российская газета. – 1993. – 05 июня.

6. Закон РФ от 07.07.1993 № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» // Российская газета. – 1993. – 04 августа.

7. Указ Президента «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР» от 15.11.1991 № 213 // Российская газета. – 1991. – 19 ноября.

8. Указ Президента РФ от 29.01.1992 № 65 «О свободе торговли» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – № 6. – ст. 290.

9. Постановление Правительства России от 23.01.1992 № 42 «Об изменении ставок экспортного тарифа Российской Федерации» // Реформа. – 1992. – № 1.

10. Постановление Правительства России от 31.12.21991 № 91 «О введении экспортного тарифа на отдельные товары, вывозимые с территории Российской Федерации». – URL: http://docs.c№td.ru/docume№t/9002801

11. Постановление Правительства России от 15.01.1992 № 32 «О таможенных пошлинах на импортные товары». –

URL: http://uristu.com/library/posta№ovle№iya/pravpost_32/

12. Бублик, В.А. Внешнеэкономическая деятельность: манящие перспективы и проблемы криминализации / В.А. Бублик, И.Я. Козаченко, А.В. Губарев // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. – 2015. – № 1. – С. 38.

ГНУСАРЁВ ИГОРЬ СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Россия.

УДК 340

Д.Д. Хажина

ПРАВОВОЙ СТАТУС КАДАСТРОВЫХ ИНЖЕНЕРОВ

В статье рассмотрены положения Федерального закона № 221-ФЗ, определяющие статус кадастрового инженера как субъекта, имеющего право осуществлять кадастровую деятельность. В связи с изменением правового регулирования данной деятельности, повышением роли саморегулируемых организаций кадастровых инженеров и национальных объединений, возникают спорные вопросы при их реализации в переходный период. Учтены разъяснения, которые даются на официальном сайте Росреестра.

Ключевые слова: *кадастровый инженер, кадастровая деятельность, формы деятельности кадастровых инженеров, ответственность кадастровых инженеров.*

Федеральным законом № 221-ФЗ «О кадастровой деятельности» [1] (далее – Закон) определено, что кадастровую деятельность имеет право осуществлять только кадастровый инженер. Согласно статье 29 Закона кадастровым инженером признается физическое лицо, являющееся членом саморегулируемой организации кадастровых инженеров Его деятельность признаётся в качестве профессиональной. Это значит, что кадастровую деятельность могут осуществлять только специалисты, имеющие необходимый уровень подготовки, который подтверждается действующим квалификационным аттестатом. При этом следует иметь в виду, что аттестацию лиц претендующих на специальность кадастрового инженера проводят аттестационные комиссии, сформированные органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации.

Обязательными условиями принятия физического лица в члены саморегулируемой организации кадастровых инженеров являются:

1) наличие гражданства Российской Федерации;

2) наличие высшего образования по специальности или направлению подготовки, перечень которых утверждается органом нормативно-правового регулирования в сфере кадастровых отношений, или наличие высшего образования по специальности или направлению подготовки, не вошедших в указанный перечень, и дополнительного профессионального образования по программе профессиональной переподготовки в области кадастровых отношений;

3) наличие опыта работы в качестве помощника кадастрового инженера не менее двух лет, в течение которых он под руководством кадастрового инженера принимал участие в подготовке и выполнении кадастровых работ;

4) сдача теоретического экзамена, подтверждающего наличие профессиональных знаний, необходимых для осуществления кадастровой деятельности;

5) отсутствие наказания в виде дисквалификации за нарушение законодательства о государственном кадастровом учете недвижимого имущества и кадастровой деятельности, предусмотренное Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, в соответствии с вступившим в законную силу решением суда;

6) отсутствие непогашенной или неснятой судимости за совершение умышленного преступления;

7) наличие действующего договора обязательного страхования гражданской ответственности кадастрового инженера.

Пункты 2-4 не применяются к лицам, имевшим на 01.07.2016 действующие аттестаты кадастрового инженера. [2] Соответствующие разъяснения были даны на сайте Росреестра. Было указано, что для лиц, имевших на день вступления в силу Федерального закона от 30.12.2015 № 452-ФЗ действующие квалификационные аттестаты кадастрового инженера (сведения о которых внесены в государственный реестр кадастровых инженеров до 1 июля 2016 года включительно), предусматриваются особые переходные положения: право осуществления кадастровой деятельности наряду с кадастровыми инженерами до 1 декабря 2016 года; для включения в состав членов саморегулируемой организации кадастровых инженеров не требуется прохождение стажировки и сдача теоретического экзамена; требование о наличии необходимого образования не применяется до 1 января 2020 года. Учитывая изложенное, для осуществ-

© Хажина Д.Д., 2018.

ления кадастровой деятельности в качестве кадастрового инженера после 1 декабря 2016 года необходимо обязательное вступление в состав членов саморегулируемой организации кадастровых инженеров [3].

Квалификационный аттестат кадастрового инженера, в независимости от его места предоставления даёт право аттестованному лицу заниматься кадастровой деятельностью на всей территории Российской Федерации. Орган исполнительной власти, выдавший аттестат кадастрового инженера, обязан направить в орган кадастрового учета уведомление, подтверждающее выдачу аттестата кадастрового инженера тому или иному лицу. При этом уведомление должно быть направлено в срок не более чем один рабочий день, со дня выдачи квалификационного аттестата. Таким образом, органом кадастрового учета формируется федеральный реестр кадастровых инженеров.

Проведение экзамена в целях подтверждения наличия у претендента профессиональных знаний, необходимых для осуществления кадастровой деятельности, организуется национальным объединением. Экзамен проводится в форме тестирования с применением автоматизированной информационной системы, проектирование и внедрение которой осуществляются национальным объединением. Экзамен принимается комиссией, формируемой национальным объединением. Информация о результатах экзамена подлежит размещению на официальном сайте национального объединения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» в срок не позднее чем три рабочих дня со дня проведения экзамена.

Кадастровый инженер на своё усмотрение может выбрать одну из двух форм деятельности:

1) в качестве индивидуального предпринимателя

2) в качестве работника на основании заключенного трудового договора.

В последнем случае юридическое лицо обязано иметь в штате не менее двух кадастровых инженеров и обеспечивать сохранность документов. Соответственно договор подряда заключается с самим кадастровым инженером или с юридическим лицом. Соответствующие разъяснения были даны на сайте Росреестра. Было указано, что кадастровый инженер не вправе осуществлять кадастровую деятельность одновременно в качестве индивидуального предпринимателя и работника юридического лица [3].

Результатом кадастровых работ выполненных инженером в независимости от формы его деятельности является:

1) межевой план, если объектом работ является земельный участок.

2) технический план, если объектом работ является здание, сооружение, помещение или объект незавершенного строительства.

3) акт обследования в случае необходимости снятия объекта с учёта.

Каждый кадастровый инженер должен иметь печать, штампы, бланки и идентификационный номер его квалификационного аттестата. Кроме того, кадастровый инженер имеет усиленную квалифицированную электронную подпись. Кадастровый инженер несет ответственность за качество геодезических работ. Статьей 29.1 Закона определяются права и обязанности кадастровых инженеров.

Кадастровый инженер при наличии вины несет ответственность за несоблюдение требований федеральных законов, иных нормативных правовых актов Российской Федерации в области кадастровых отношений, в том числе за недостоверность сведений межевого плана, технического плана, акта обследования или карты-плана территории, на основании которых в Единый государственный реестр недвижимости вносятся сведения об объектах недвижимости и которые подготовлены таким кадастровым инженером.

Ответственность кадастрового инженера определяется в соответствии со статьёй 29.2 Закона. К таковой можно отнести:

1) уголовную (за внесение заведомо ложных сведений, подлог документов, если эти деяния причинили крупный ущерб гражданам, организациям, государству);

2) административную (за внесение заведомо ложных сведений, если это действие не содержит уголовно наказуемого деяния);

3) дисциплинарную (ответственность в части нарушений требования, стандартов и правил СРО, ответственность, возникающая в части неисполнения работником по его вине возложенных на него трудовых обязанностей);

4) материальную (прямой действительный ущерб организации, упущенная выгода взысканию не подлежит, выплаты в пределах среднего месячного заработка)

5) имущественную (ответственность за несоблюдение требований Закона, других федеральных законов, иных нормативных правовых актов в области кадастровых отношений, в том числе за недостоверность сведений межевого плана, технического плана, акта обследования или карты-плана территории).

В качестве санкции можно рассматривать предусмотренное Законом аннулирование квалификационного аттестата [4].

Предусмотрено также заключение договора обязательного страхования гражданской ответственности кадастрового инженера. В соответствии с ним возмещаются убытки, причиненные действиями (бездействием) кадастрового инженера заказчику кадастровых работ и (или) третьим лицам за счет страхового. Объектом страхования являются имущественные интересы, связанные с риском ответственности кадастрового инженера по обязательствам, возникающим вследствие причинения убытков заказчику кадастровых работ и (или) третьим лицам.

Библиографический список

1.Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О кадастровой деятельности» // Собрание законодательства РФ. – 30.07.2007. – № 31. – Ст. 4017.

2.Федеральный закон от 30.12.2015 № 452-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственном кадастре недвижимости» и статью 76 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» в части совершенствования деятельности кадастровых инженеров» // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru. – 30.12.2015.

3.Росреестр: официальный сайт. 2016. URL: http://www.rosreestr.ru (дата обращения: 18.10.2016).

4.Федоренко Ю.В. Ответственность как важное условие становления института кадастровых отношений // СПС КонсультантПлюс. – 2015.

ХАЖИНА ДИАНА ДАМИРОВНА – магистрант, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

УДК 340

И.С. Трапезникова

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ КОНТРОЛЬНО-НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ

В статье рассматриваются отдельные проблемы, возникающие в связи с организацией и осуществлением земельного надзора (контроля). Уделяется внимание необходимости более чёткого правового регулирования и практической реализации земельного надзора (контроля) на государственном и муниципальном уровне. Автором обозначаются причины неэффективности осуществления земельного надзора (контроля).

Ключевые слова: *земельный надзор (контроль), эффективность земельного надзора (контроля), правовое регулирование контрольно-надзорной деятельности в сфере земельных отношений.*

Совершенствование правового регулирования контрольно-надзорной деятельности создаёт условия обеспечения её эффективности. Справедливо отметить мнение С.А. Боголюбова [3, с. 168] о том, что действие организационно-правового механизма обеспечения требований земельного права и провозглашение гарантий земельных прав не принесут ожидаемых результатов без постоянного регулярного и эффективного разноуровневого надзора (контроля) за использованием и охраной земель физическими и юридическими лицами – земельного контроля. Правовое регулирование этого контрольно-надзорной деятельности должно обеспечиваться прежде всего путём принятия федеральных законов.

В правовой доктрине выделяются основные проблемы и недостатки этого процесса. Например, консолидация всей сферы государственного земельного надзора (контроля) исключительно на уровне федеральных органов исполнительной власти (органы субъектов РФ не наделены полномочиями по осуществлению государственного земельного надзора (контроля) [5, с. 52]. Для достижения цели земельного надзора (контроля) – сохранения земли как природного ресурса, а также важнейшего компонента окружающей среды и средства производства – необходимо решить вопрос об организации на территориях муниципальных образований действенного муниципального контроля [6, с. 173]. А также эффективного взаимодействия государственных и муниципальных инспекторов в целях исключения дублирования при проведении проверок, защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, соблюдения обязательных требований земельного законодательства. Объекты муниципального земельного контроля определены расплывчато и неоднозначно, органы местного самоуправления не наделены правом к привлечению и осуществлению мер административного характера. Соответственно, эффективность мер воздействия остается на низком уровне. Неоднозначно до сих пор в законодательстве определен предмет муниципального земельного контроля, а именно: основным нормативным правовым актом по руководству осуществления контроля, остается Земельный кодекс РФ [1], в котором не определено, что входит в задачи муниципального земельного контроля, какими полномочиями наделяются органы местного самоуправления. А специальное регулирование должно осуществляться муниципальными нормативными правовыми актами. Таким образом следует, что предмет контроля чётко не определен, хотя и указано, что он «осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации» [4, с. 58]. Соответственно, на нельзя говорить о желаемой эффективности муниципального контроля.

Существуют несовершенства, коллизии в законодательстве осуществления государственного земельного надзора. Например острая нехватка методических и инструктивных материалов, необходимых для грамотного проведения проверок в рамках земельного надзора (контроля), приводит к признанию проверок недействительными, а норма указанная в п. 58 Административного регламента Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по исполнению ею функции по осуществлению государственного земельного надзора, утвержденного Приказом Минэкономразвития России от 20.07.2015 № 486 [2], которая говорит о том, что предписание об устранении выявленного нарушения земельного законодательства выдаётся вместе с актом проверки при выявлении нарушений требований земельного законодательства, противоречит презумпции невиновности, указанной в статье 49 Конституции РФ, поскольку виновность лица не доказана в предусмотренном федеральным законом порядке.

При проведении мероприятий по осуществлению земельного надзора (контроля) уполномоченные органы не редко сталкиваются с рядом проблем и вопросов – «почему количество выявленных правонарушений с каждым годом увеличивается?». Одной из причин является юридическая неграмотность

© Трапезникова И.С., 2018.

граждан, плохое осведомление об оформлении земельных участков, а также несовершенство земельного законодательства.

Ещё одним существенным недостатком является кадровая политика государства. Немало постановлений о привлечении к административной ответственности отменяются в судах в связи с нарушением процедуры и сроков привлечения к ответственности, что говорит о невысокой квалификации государственных земельных инспекторов. Данная проблема возникает из-за отсутствия обучающих программ и курсов профессиональной подготовки специалистов государственного земельного надзора. Деятельность государственного инспектора подразумевает не только знание юридической литературы и законодательства, но и работу с геодезическим оборудованием. Привлечение же высококвалифицированных специалистов для прохождения государственной гражданской службы в орган, осуществляющий государственный земельный надзор, затруднено низким для такой работы денежным содержанием. Среди неразрешенных проблем остается улучшение материально-технической базы и инвентаря, необходимого для правильного осуществления деятельности при совершении проверок, с целью их более точного содержания, с целью не допускать некорректных данных.

Говоря о штрафах, необходимо отметить, то что их размер не может считаться эффективным фактором стимулирования правомерного поведения. Соответственно, гражданам и юридическим лицам – правонарушителям – проще выплатить штраф, чем исправить допущенное нарушение. Однако, в связи с изменениями, внесенными с марта 2015 года, их размер существенно увеличился, примерно в 3-4 раза, что является прогрессивной мерой со стороны государства. К тому же представляется неверным исчислять штрафы без учета размера земельного участка. Самовольное занятие 2 соток и 200 гектар наказывается одинаково.

В заключение следует отметить, что в отношении совершенствования земельного надзора (контроля) на текущий момент предприняты определенные конкретные меры, а именно: внесены изменения в проекты Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования государственного земельного надзора» и Федерального закона «О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях», в результате принятия которых предмет государственного земельного надзора изменен на проверки конкретных земель, земельных участков, частей земельных участков, а штрафы исчисляются исходя из кадастровой стоимости земельного участка.

Введение в 2015 г. нового инструмента для повышения эффективности государственного земельного надзора (контроля) – административного обследования объектов земельных отношений, как предполагалась, изменило процедуру планирования и реагирования на нарушения.

Однако представляется, что все эти меры хоть и призваны повысить качество земельного надзора (контроля), но к серьезному улучшению ситуации с неправомерным поведением землепользователей в короткие сроки не приводят. С учётом сокращения общего числа государственных гражданских служащих, в том числе государственных инспекторов необходим кардинальный пересмотр процедур и методов не только планирования, но и осуществления земельного надзора (контроля). Возможно, необходимо изменение общего функционала и статуса государственного инспектора по использованию и охране земель. Деятельность по осуществлению контроля и надзора в области охраны и использования земель становится основополагающей составляющей системы управления, эффективное осуществление которой в значительной мере может гарантировать сохранение природного и экономического потенциала земли.

Библиографический список

1.Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 29.10.2001. – № 44. – Ст. 4147.

2.Приказ Минэкономразвития России «Об утверждении Административного регламента Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по исполнению Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии государственной функции по осуществлению государственного земельного надзора» от 20 июля 2015 г. № 486 // Предоставлен СПС «КонсультантПлюс».

3.Боголюбов С.А. Земельное право: учебник. – М. Юрайт, 2013. – С. 168.

4.Гряда Э. А. Особенности приобретения права собственности на земельные участки публичноправовых образований. // Власть Закона. – 2014. – № 2 (18). – С.58.

5.Калугина О.В. Административно-правовое регулирование государственного земельного контроля // Административное и муниципальное право. – 2011. – № 3. – С. 52.

6.Чичкин А. В. Современные проблемы правовой охраны земель сельскохозяйственного назначения в Оренбургской области: материалы международной научно-практической конференции, посвященной памяти докт. юрид. наук, профессора Козыря М. И. – М., 2012. – С. 173.

ТРАПЕЗНИКОВА ИРИНА СЕРГЕЕВНА – магистрант, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

УДК 340

И.Ю. Черникова

ОСОБЕННОСТИ ОБОРОТА ЗЕМЕЛЬ ОСОБО ОХРАНЯЕМЫХ ТЕРРИТОРИЙ

В статье рассмотрены отдельные вопросы, влияющие на оборотоспособность земель особо охраняемых территорий, находящихся в федеральной, региональной или муниципальной собственности. Проанализировано значение отнесения данных земель к изъятым из оборота или ограниченным в обороте. Отмечается необходимость учитывать возможность осуществления хозяйственной и иной деятельности на землях данной категории при совершении сделок.

Ключевые слова: *земли особо охраняемых территорий, оборотоспособность, ограничение оборотоспособности, изъятие из оборота, права на земельные участки.*

В связи с тем, что земли особо охраняемых территорий относятся к категориям земель, которые имеют особую ценность и значение, к ним применяются специальные требования хозяйственного использования и оборота.

Земельный кодекс РФ [1] в статье 94 закрепляет виды земель особо охраняемых территорий. Их правовой режим устанавливается нормами как земельного законодательства, так и специальными нормативными правовыми актами. Как отмечают Анисимов А. П., Доржи-Горяева Э. В., Чикильдина А. Ю., в современном земельном законодательстве практически не освещаются вопросы, связанные с правовым режимом и оборотоспособностью земельных участков из состава земель особо охраняемых природных территорий [5, с. 24]. Они во многом зависят от установления правового режима данных земель, который может определяться на федеральном, региональном и муниципальном уровне, от необходимости их сохранения и ограничения возможности осуществления хозяйственной деятельности, их застройки. Могут возникать проблемы при определении их границ.

Земли рассматриваемой категории в соответствии со статьёй 27 Земельного кодекса РФ могут быть изъятыми из оборота или ограниченными в обороте. Часто при переводе земель в категорию особо охраняемых природных территорий затрагиваются интересы частных лиц. Это неизбежно приводит к конфликту частных и публичных интересов. Согласно законодательству, большинство земель особо охраняемых территорий полностью изымаются из оборота. Это, в частности, касается земель национальных парков и государственных заповедников, которые находятся в федеральной собственности. При этом законом допускается нахождение на данных землях участков сторонних землепользователей, если их деятельность не нарушает установленного режима охраны.

Земельный кодекс РФ в пункте 7 статьи 95 предусматривает ограничения видов деятельности на землях особо охраняемых природных территорий (далее – ООПТ) федерального значения. Список является неполным и может дополнятся федеральными законами. Земли дендрологических парков, ботанических садов, земли лечебно-оздоровительных курортов и т.д., которые также имеют статус ООПТ, могут находится как в федеральной, так и в региональной собственности. На эти категории земель не действуют такие жёсткие ограничения, как полное изъятие из оборота. Данные земли могут передаваться землепользователям на условиях аренды. Что касается земель историко-культурного назначения, то здесь тоже чётко прослеживается конфликт частных и публичных интересов. При переводе земель в данную категорию, как отмечают Баранов В.А., Приженникова А.Н.[2, с. 28-43], должен быть соблюден порядок уведомления частных землепользователей о данном действии. В реальности этот порядок часто нарушается, землепользователи узнают о том, что их участки переведены в категорию земель историко-культурного назначения и имеют ограничения в использовании только спустя много времени, когда встаёт вопрос о совершении сделок с данным участком.

Также возникают проблемы с установлением границ участков, относящихся к землям особо охраняемых территорий, так как нет четкой позиции законодателя, какие параметры при этом следует принимать в расчёт. К примеру, при создании музеев-заповедников часто в расчёт принимаются сведения о границах участков исходя из исторических источников. Это часто приводит к нарушению прав частных собственников. При создании охранных зон историко-культурного назначения часто нарушаются предписания территориального планирования, что ведёт к прямому нарушению положений Градостроитель-

© Черникова И.Ю., 2018.

ного Кодекса РФ. На практике встречаются ситуации, когда создание и расширение охранных зон производится в отношении уже застроенных земель.

Земельный кодекс РФ не предусматривает изъятия земель историко-культурного назначения у землепользователей, но может ограничить хозяйственную деятельность на данных участках, если они подлежат исследованию и консервации, а также имеют статус земель, на которых размещены объекты культурного наследия. Не изымаются из оборота и земли лечебно-оздоровительных местностей и курортов, за исключением земель, которые относятся к первой санитарной зоне. Последние полностью изымаются из оборота.

Федеральным законом от 28.12.2013 № 406-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [3] лечебно-оздоровительные местности и курорты исключены из состава земель особо охраняемых природных территорий. Отсюда следует, что практически все земли данной категории вовлечены в гражданский оборот. Как отмечают Э.С. Навасардова, К.В. Колесникова [8, с. 185-193], курортные земли и земли лечебно-оздоровительного назначения часто являются предметом коррупционных интересов частных лиц. Большая доля ответственности за оборотом земель лечебно-оздоровительных зон и курортов возложена на субъекты РФ, но в связи с отсутствием должного финансирования на природоохранные мероприятия из федерального бюджета нет должного контроля за исполнением предписаний земельного законодательства со стороны субъектов РФ в отношении таких земельных участков.

Согласно пункту3 статьи 97 Земельного кодеса РФ к природоохранным землям относятся земли, занятые защитными лесами. Галиновская Е.А. [7, с. 42-55] отмечает, что защитные леса могут находится на землях любой категории, включая земли населенных пунктов. Для земель, на которых располагаются защитные леса, устанавливается особый природоохранный режим использования таких земель. К землям рекреационного назначения относятся земли, предназначенные для организации отдыха, туризма, физкультурно-оздоровительной и спортивной деятельности граждан. Данная категория земель также регулируется нормами земельного законодательства об особо охраняемых территориях. Соответственно, эти земли подпадают под запрет осуществления на них видов деятельности, которые не соответствуют целевому назначению этих земель.

В своей статье, посвященной анализу споров в отношении земель особо охраняемых территорий, Сапоткина Т.И.[9] приводит пример того, как суд отказал Росимуществу в иске о признании спорного участка земли, на котором расположена база отдыха, не подлежащим приватизации сославшись на норму статьи 27 Земельного Кодекса РФ.

Последний вид земель, который относится к землям особо охраняемых территорий, это особо ценные земли. К ним относятся земли, в пределах которых имеются природные объекты и объекты культурного наследия, представляющие особую научную, историко-культурную ценность (типичные или редкие ландшафты, культурные ландшафты, сообщества растительных, животных организмов, редкие геологические образования, земельные участки, предназначенные для осуществления деятельности научно-исследовательских организаций). На земплепользователей данных земель накладывается обязанность по их сохранению, что также необходимо учитывать при совершении сделок. В частности, пункт 3 статьи 37 Земельного кодекса РФ прямо предусматривает необходимость уведомления покупателя об ограничениях использования земельного участка и других указанных обстоятельствах. В противном случае покупатель вправе требовать уменьшения покупной цены или расторжения договора и возмещения убытков.

В связи с вышеизложенным можно сделать вывод о том, что все категории земель, которые относятся к землям особо охраняемых территорий, могут использоваться только по своему целевому назначению. Использование этих земель не по целевому назначению запрещено законодательством РФ. На земли могут накладываться как частичное ограничение в виде запрета той или иной хозяйственной деятельности. Либо полное в виде изъятия этих земель из оборота.

Библиографический список

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 29.10.2001. – № 44. – Ст. 4147.

2. Федеральный закон от 14.03.1995 № 33-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об особо охраняемых природных территориях» // Собрание законодательства РФ. – 20.03.1995. – № 12. – Ст. 1024.

3. Федеральный закон от 28.12.2013 № 406-ФЗ (ред. от 23.06.2014) «О внесении изменений в Федеральный закон «Об особо охраняемых природных территориях" и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации. http://www.pravo.gov.ru – 30.12.2013.

4. Федеральный закон от 25.06.2002 № 73-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 01.07.2002. – № 26. – Ст. 2519.

5. Анисимов, А.П., Доржи-Горяева, Э.В., Чикильдина, А.Ю. Современный взгляд на проблемы и перспективы землепользования в границах особо охраняемых природных территорий// Юрист. – 2012. - №15. – С. 24-30.

6. Баранов, В.А., Приженникова А.Н. Частные и публичные интересы в земельных правоотношениях// Современный юрист. 2015. – №3(12). – С.28-43.

7. Галиновская, Е.А. Правовые особенности реализации договора аренды лесного участка, включенного в границы населенного пункта// Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2016. – № 8 (179). – С. 42-55.

8. Навасардова, Э.С., Колесникова, К.В. О пороках экологического законодательства, питаюших коррупцию// Всероссийский криминологический журнал. - 2016. – Т. 10. – № 1. – С. 185-193.

9. Сапоткина, Т.И. Споры в отношении земель сельскохрзяйственного назначения, земель особо охраняемых территорий и объектов, земель лесного фонда // [Электронный ресурс] – URL // http://отрасли-права.рф (дата обращения 15.12.2017 г.).

ЧЕРНИКОВА ИРИНА ЮРЬЕВНА – магистрант, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

УДК 340

А.Ю. Ромбах, Е.В. Заикина

ПРАКТИКА ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА ПО ВОПРОСУ О ПРОВОКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

В статье исследуются критерии, используемые Европейским судом по правам человека для разграничения «полицейской провокации» и законных оперативно-розыскных мероприятий. Кроме того, на основе анализа практики Европейского суда по правам человека дается подробный анализ основных требований, включаемых в данные критерии.

***Ключевые слова**: международное право, права человека, Европейский суд по правам человека, полицейская провокация.*

Конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г. (далее – Конвенция), являясь источником общеевропейских стандартов основных прав и свобод человека, заложила основу европейской системы защиты прав человека. На её основе создан Европейский суд по правам человека (далее – ЕСПЧ), правовые позиции которого «носят нормоустанавливающий характер» [1, с. 110], «развивают представления о правах человека и одновременно закрепляют стандарты их обеспечения и защиты» [2].

Ратифицировав Конвенцию, Российская Федерация в соответствии с ее ст. 46 признала *ipso facto* и без специального соглашения юрисдикцию Европейского Суда по правам человека обязательной по вопросам толкования и применения Конвенции и Протоколов к ней в случаях предполагаемого нарушения Российской Федерацией положений этих договорных актов, когда предполагаемое нарушение имело место после их вступления в действие в отношении Российской Федерации [3].

К числу правовых позиций ЕСПЧ, оказавших влияние на отечественную правоприменительную практику по уголовным делам, следует, безусловно, отнести правовые позиции по вопросу о провокации преступлений правоохранительными органами, в случае установления наличия которой, ЕСПЧ устанавливает нарушение ст. 6 Конвенции.

Как указал ЕСПЧ в постановлении по делу «*Банникова против России*», для определения провокации он использует два основных критерия: содержательный и процессуальный [4, § 37–65]. Данные критерии используются ЕСПЧ последовательно. Рассмотрим, какие требования включаются ЕСПЧ в каждый из них.

В рамках содержательного критерия необходимо выделить такие требования как: обязанность правоохранительных органов расследовать уголовное дело в пассивной форме, требование добровольности поведения лица, требование наличия «объективного подозрения» в отношении лица, требование учета особенностей, связанных с источником информации о преступлении, и требование «присоединения» к преступлению [5].

Важнейшее требование, проходящее красной нитью сквозь абсолютное большинство жалоб о подстрекательстве, – это обязанность правоохранительных органов расследовать уголовное дело в пассивной форме. Как указал ЕСПЧ в постановлении по делу «*Банникова против России*», первым вопросом, подлежащим исследованию ЕСПЧ при получении жалобы на провокацию, является вопрос о том, действовали ли представители государства, проводившие оперативно-розыскные мероприятия (далее – ОРМ), в рамках «по существу пассивного» поведения или осуществляли действия, спровоцировавшие преступление [4, § 46]. Данное требование означает, что сотрудники правоохранительных органов не должны оказывать влияние на лицо, напрямую побуждая его к совершению преступления. К действиям, которые могут быть расценены в качестве давления на лицо с целью совершения им преступления можно отнести, например, обещание финансовой выгоды, упоминание абстинентного синдрома с целью вызвать сострадание лица, использование доверия лица и его желания помочь коллеге [6, 7].

Из данного требования вытекает другое, не менее важное: требование добровольности поведения лица, в отношении которого проводятся ОРМ. В соответствии с данным требованием в каждом конкретном случае необходимо установить действовало ли лицо добровольно при совершении преступления или же было вынуждено его совершить в связи с оказанным на него в рамках ОРМ давлением. Здесь, в отли-

© Ромбах А.Ю., Заикина Е.В., 2018.

Научный руководитель: *Липкина Надежда Николаевна* – кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры международного права, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

чие от предыдущего требования, на первый план выходит такой признак, как добровольность соответствующих действий лица, в отношении которого проводятся ОРМ.

Третьим, не менее важным требованием, отличающим полицейскую провокацию от правомерных ОРМ, является требование наличия «объективного подозрения» в отношении конкретного лица.

Суть данного требования заключается в следующем: на момент принятия решения о проведении ОРМ в распоряжении правоохранительных органов должны находиться подтвержденные сведения о том, что лицо приступило к осуществлению преступной деятельности или готовится к её осуществлению. Так в постановлении по делу «*Тейшера де Кастро против Португалии»* ЕСПЧ подчеркнул, что, из материалов дела не следует, что у компетентных властей были веские основания подозревать г-на Тейшейра де Кастро в торговле наркотиками. Основываясь на этом и иных обстоятельствах дела, ЕСПЧ высказал сомнение в том, что в случае отсутствия провокации правоохранительных органов г-н Тейшейра де Кастро вообще совершил бы преступление, что позволило ЕСПЧ установить нарушение Конвенции [8, § 38–39].

В постановлении по делу «*Веселов и другие против Российской Федерации*» ЕСПЧ указал, что Конвенция предусматривает обязанность властей доказать, «что они имели достаточные основания для проведения негласного мероприятия» [9, § 90].

Четвертое требование – необходимость учета особенностей, связанных с источниками информации о преступлении, которые можно классифицировать по разным основаниям, в частности, на: 1) анонимные источники и 2) источники, личность которых установлена. Кроме того, источником информации могут выступать: 1) частные лица и 2) полицейские источники. Споров, связанных с первой группой, обычно не возникает. Так в постановлении по делу «*Милиниене против Литвы*» ЕСПЧ не признал нарушения Конвенции в ситуации, когда источником информации было обратившееся в полицию частное лицо, которое осознало, что заявитель будет требовать взятку в целях разрешения дела в благоприятную для первого сторону [10].

Однако именно во втором случае наиболее часто возникает спор, поскольку нередко полицейские информаторы учувствуют в дальнейшем в негласных операциях, что весьма остро ставит вопрос о «пассивности» властей. В связи с этим, как указал ЕСПЧ в постановлении по делу «*Веселов и другие против Российской Федерации*», при поступлении информации от сотрудников полиции и информаторов необходимо четко разделять их использование в качестве источников информации и их участия в негласных мероприятиях [9].

Еще одним содержательным критерием, позволяющим отграничить правомерные ОРМ от полицейской провокационной деятельности, является требование «присоединения» к преступлению, тесно связанное с требованием наличия «объективного подозрения».

Сущность данного требования сводится к следующему: ОРМ могут проводиться только после начала осуществления лицом, в отношении которого проводятся ОРМ, преступной деятельности, то есть как минимум при наличии признаков приготовления данного лица к совершению преступления. Как отметил ЕСПЧ в постановлении по делу «*Милиниене против Литвы»,* важно, чтобы правоохранительные органы «присоединились» к преступной деятельности лица, в отношении которого проводятся ОРМ, а не спровоцировали ее [10, § 38].

В рамках процессуального критерия можно выделить: 1) требования, связанные с особенностями получения санкции на совершение соответствующего ОРМ, 2) требования, связанные с особенностями судебной процедуры проверки правомерности ОРМ.

В рамках первого требования ЕСПЧ неоднократно указывал на необходимость наличия ясного и предсказуемого порядка получения разрешения на проведение ОРМ [11]. В рамках второго – на необходимость соблюдения принципа верховенства права, выражающегося, в частности, в предоставлении судебных гарантий от произвола властей при осуществлении ОРМ [7].

Итак, нами были рассмотрены два основных критерия определения ЕСПЧ провокации преступления – содержательный и процессуальный. Как уже упоминалось, первостепенное значение имеет содержательный критерий, однако можно заметить, что ЕСПЧ последовательно расширяет сферу применения и процессуального критерия, в том числе за счет расширительного толкования отдельных его элементов.

Как можно было увидеть, вопрос о провокации преступлений занимает в практике ЕСПЧ далеко не последнее место. И за все время деятельности ЕСПЧ накопилось множество его правовых позиций. В связи с этим видится целесообразной подготовка ЕСПЧ «обзора практики» по данному вопросу.

Библиографический список

1.Липкина Н.Н. Правовые основания применения концепции «свободы усмотрения» в практике Европейского суда по правам человека // Журнал российского права. 2008. № 9 (141).

2.Богатырев А.З., Тарчокова А.А. Особая роль Европейской конвенции и решений ЕСПЧ в системе международно-правовых источников регулирования конституционно-правового статуса личности // Международный научно-исследовательский журнал. 2013. № 7. Ч.3. С. 121-123.

3.Федеральный закон от 30.03.1998 №54-ФЗ «О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней» // Собрание законодательства РФ. 1998. № 14, ст. 1514.

4.Bannikova v. Russia: European Court of Human Rights' Judgment of November 4, 2010 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-101589 (дата обращения: 09.12.2017).

5.Капинус О.С. Практика Европейского суда по правам человека по вопросу провокации преступления и её уголовно-правовое значение // Законы России: опыт, анализ, практика. 2014. № 12. С. 62-70.

6.Nosko and Nefedov v. Russia.: European Court of Human Rights' Judgment of October 30, 2014 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-147441 (дата обращения: 09.12.2017).

7.Ramanauskas v. Lithuania.: European Court of Human Rights' Judgment of February 5, 2008 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-84935 (дата обращения: 09.12.2017).

8.Teixeira de Castro v. Portugal.: European Court of Human Rights' Judgment of June9, 1998 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-58193 (дата обращения: 09.12.2017).

9.Veselov and others v. Russia.: European Court of Human Rights' Judgment of October 2, 2012 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-113289 (дата обращения: 09.12.2017).

10.Milinienė v. Lithuania.: European Court of Human Rights' Judgment of June 24, 2008 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-87142 (дата обращения: 09.12.2017).

11.Khudobin v. Russia.: European Court of Human Rights' Judgment October June 26, 2006 [Электронный ресурс] // European Court of Human Rights' Official Database «HUDOC». Режим доступа: http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-77692 (дата обращения: 09.12.2017).

РОМБАХ АЛЕКСЕЙ ЮРЬЕВИЧ – студент, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

ЗАИКИНА ЕЛИЗАВЕТА ВЛАДИМИРОВНА – студент, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 341

Д.И. Шабунин

ЭКСТРАДИЦИЯ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ: ПРАВИЛО «ДВОЙНОГО ВМЕНЕНИЯ»

В статье рассматриваются вопросы, связанные с определением понятия «экстрадиция» и его значения в международном праве, а также с таким принципом данного института, как правило «двойного вменения». Автором изучены мнения различных специалистов по поводу его сущности, а также проанализированы условия применения данного правила.

Ключевые слова: *борьба с преступностью, экстрадиция, правило «двойного мнения», двойная подсудность, международное сообщество.*

Важной составляющей развития системы международной безопасности является сотрудничество между государствами по борьбе с преступностью. Недаром в литературе высказывается точка зрения о том, что после мировых войн и возможных глобальных катастроф транснациональная и национальная преступность становится главной угрозой современности [1, с. 5], поскольку неблагоприятно влияет на экономическую, политическую и социальную сферы жизни общества.

Одним из действенных механизмов противодействия преступлениям и их пресечения является институт экстрадиции, применение которого позволяет обеспечить в каждом конкретном случае неотвратимость ответственности и наказания лиц, совершивших уголовно наказуемые деяния [2, с. VI-VII (предисловие)].

Экстрадиция (выдача) – это основанный на международных договорах и общепризнанных принципах и нормах международного права акт передачи лица, обвиняемого или осужденного государством, на территории которого он находится, другому государству, чьи законные интересы затронуты или гражданином которого он является, для привлечения его к уголовной ответственности или для приведения в исполнение приговора [3, с. 576].

Экстрадицию следует расценивать как особую форму сотрудничества государств, основанного на общепризнанных принципах и нормах международного права, с целью защиты законных интересов человека, общества и государства от наиболее опасных преступных посягательств. Н.А. Сафаров в своей работе «Экстрадиция в международном уголовном праве: проблемы теории и практики» отмечает, что институт выдачи имеет превентивный характер, так как наглядно демонстрирует антисоциальному лицу, что его нахождение за пределами территориальной юрисдикции государства не позволит ему избежать уголовной ответственности и наказания [2, с. VII (предисловие)].

Международное сообщество уделяет особое внимание правовому регулированию данного института, поэтому на сегодняшний день действует достаточно большое количество договоров об оказании правовой помощи по уголовным делам и о выдаче преступников. По некоторым преступным деяниям, которые представляют собой опасность для всего мирового сообщества в целом, действуют специальные конвенции, например, такие как Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов 1970 г., Международная конвенция о борьбе с захватом заложников 1979 г. и др. Однако сам факт наличия международных договоров не может считаться достаточной гарантией эффективного международного правопорядка. Для его обеспечения необходимо выполнение взятых на себя международных обязательств всеми субъектами международного права, а также неуклонное соблюдение международно-правовых норм и норм внутригосударственного законодательства [4, с. 34].

Важным критерием правомерности выдачи является вопрос о том, какие преступления следует считать экстрадиционными. Для того чтобы механизм экстрадиции применялся на практике, уголовно наказуемое деяние должно соответствовать правилу «двойного вменения».

При рассмотрении проблем, связанных с применением правила «двойного вменения» («двойной криминальности» [5, с. 33], «двойной преступности» [6, с.127]) следует учитывать, что определение деяния как преступного относится к внутренней компетенции государства. Различная оценка деяния порождает в свою очередь различия в мерах правового реагирования. Согласно правилу «двойного вменения» лицо выдается в тех случаях, когда совершенное им деяние признается преступным по законодательству

© Шабунин Д.И., 2018.

Научный руководитель: *Липкина Надежда Николаевна* - кандидат юридических наук, доцент кафедры международного права ФГБОУ ВО «СГЮА», Россия.

как запрашивающего государства, так и государства, которое должно принять решение относительно выдачи [2, с.52].

Ю.В. Минкова в своей работе оперирует понятием «двойная подсудность» применительно к двустороннему определению преступности экстрадиционного деяния [7, с. 9]. Однако Н.А. Сафаров утверждает, что данный термин нельзя назвать подходящим, ведь термин «подсудность», имеющий процессуальное значение, не несет должной смысловой нагрузки, которую отражает «двойное вменение» применительно к определению экстрадиционного деяния [2, с.52]. В данном случае смысл понятия «двойное вменение» заключается в том, что лицо, может быть привлечено к уголовной ответственности как одним, так и другим государством, тогда как «двойная подсудность» более ассоциируется с процессом выбора суда, компетентного рассматривать соответствующее дело. Поэтому, как представляется, термин «двойное вменение» обоснованно считается наиболее подходящим.

Что касается значения данного правила, то, как отмечает Ю.Г. Васильев, следует обратить внимание на то, что «...принцип двойной подсудности содействует поддержанию общего духа социального правосознания в обществе через уверенность в том, что оно не связано обязательством выдать лицо, которое по его внутригосударственным стандартам законности не является виновным в совершении актов, заслуживающих наказания» [8, с. 106]. Таким образом, значение правила «двойного вменения» также заключается в том, что оно обеспечивает соблюдение справедливости в правовом и моральном аспекте, так как никакое лицо не может быть выдано другому государству, если по законам государства, в котором он находится, совершенное деяние не является преступным.

Другим проблемным вопросом, касающимся правила «двойного вменения», является определение самого круга преступных деяний, за которые лицо может быть подвергнуто выдаче. Так, для положительного решения по запросу об экстрадиции требуется, чтобы во внутригосударственном законодательстве за совершенное запрашиваемым лицом преступление предусматривалась мера наказания не менее строгая, чем лишение свободы на какой-либо согласованный между государствами срок [6, с.127]. Как считают исследователи в данной области, такой подход следует признать самым удачным, так как он открывает возможности для передачи преступников без сложного правового анализа состава преступления, действующего внутригосударственного законодательства и т.д.

Борьба с преступностью на международном уровне является одним из средств обеспечения международной безопасности и общественного порядка. Без должного уровня сотрудничества между государствами международная преступность продолжит развиваться и разветвляться. Институт экстрадиции – это мощное средство, позволяющее привлечь виновное лицо к ответственности и исключить возможность ухода его от ответственности, в частности, в связи с переездом в другое государство.

Библиографический список

1.Лунеев В.В. Тенденции современной преступности и борьбы с ней в России // Государство и право. – 2004. – № 1. – С. 5–18.

2.Сафаров Н.А. Экстрадиция в международном уголовном праве: проблемы теории и практики. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 416 с.

3.Международное право. Особенная часть: учебник для вузов / отв. ред. Р.М. Валеев, Г.И. Курдюков. – М.: Статут, 2010. – 624 с.

4.Строева О.А. Правовые средства регулирования вопросов международного сотрудничества в сфере выдачи и передачи лиц, совершивших преступление // Экономические и гуманитарные науки. – 2015. – № 10. – С. 31–37.

5.Лукашук И.И., Наумов А.В. Выдача обвиняемых и осужденных в международном уголовном праве: учеб.-практ. пособие / Акад. правовой ун-т, Ин-т государства и права РАН. – М.: Рос. Юрид. Изд. Дом, 1998. – 160 с.

6.Галенская Л.Н. Международная борьба с преступностью. – М.: Междунар. отношения, 1972. – 176 с.

7.Минкова Ю.В. Институт выдачи преступников в международном праве: автореф. дисс. … канд. юрид. наук. – М.: Изд-во Московского государственного института международных отношений (университета) МИД России, 2002. – 20 с.

8.Васильев Ю.Г. Институт выдачи преступников (экстрадиции) в современном международном праве. – М.: Современная экономика и право, 2003. – 320 с.

ШАБУНИН ДАНИЛА ИГОРЕВИЧ - студент Института прокуратуры, Саратовская государственная юридическая академия, Россия.

УДК 346.2

В.И. Хызырова

РЕГУЛИРОВАНИЕ РИЕЛТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В США И РОССИИ: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

В статье анализируется опыт регулирования риелторской деятельности в США, выявляется общее и особенное в содержании прав и обязанностей субъектов риелторских отношений, механизмов их защиты в США и России.

Ключевые слова: *риелторская деятельность, правовое регулирование, риелтор, недвижимость, риелтор в США, брокер, агент*

Термин «риэлтор» появился в 1916 году в США и был зарегистрирован как специальный знак ассоциации риэлторов. Риэлторы отличались от других торговцев недвижимым имуществом, поскольку оказывали исключительно посреднические услуги, не представляя интересы клиента при заключении сделок лично [1].

Обратимся к опыту США в целях рассмотрения правовой природы риелторской деятельности, выявления общего и особенного в содержании прав и обязанностей субъектов риелторских отношений, а также способов их защиты в США и в России как в теоретических (определение понятия риелторской деятельности, определение прав и обязанностей риэлторов и др.), так и в практических (для совершенствования существующего законодательства РФ, для совершенствования правоприменительной практики в сфере риэлторской деятельности и т.д.) целях.

В настоящее время в США риелторы занимаются в основном посредничеством при купле-продаже недвижимости (как правило, жилого фонда). Бартерные сделки не характерны для американского рынка недвижимости. Таким образом, доля других сделок с недвижимым имуществом, которые они помогают заключать, невелика. Российский рынок же недвижимости имеет совершенно иную структуру и деятельность риелторских организаций не ограничена лишь посредничеством при купле-продаже и включает широкий спектр видов деятельности риэлтора.

Профессия риелтора в США является очень престижной. Риелторская деятельность урегулирована государственными законами, а также на уровне профессиональных сообществ, оказывающих значительное влияние и на рынок недвижимости, и на развитие экономики стран в целом.

В США отсутствует система получения обязательного государственного разрешения на риелторскую деятельность, но, вместе с тем, действует законодательное регулирование на уровне штатов, которым устанавливаются общие требования к деятельности. Согласно этим требованиям роль обязательной сертификации отводится профессиональным сообществам риэлторов, которая представляет собой аналог лицензирования.

За деятельностью риелторских агентств в США следит Национальная Ассоциация риэлторов (НАР) — самая большая профессиональная организация в Соединенных Штатах. НАР занимается вопросами лобби, стандартов работы, этики риэлторов и их обучения. В нее входит порядка 1 300 000 членов, хотя участие в НАР необязательно. По мнению С.Я. Васильевой, Л.В. Нечаевой, НАР является фактически законодательной структурой, определяющей стандарты и кодекс этики риелторской деятельности в США [2].

В России с 1992 года действует Российская Гильдия Риэлторов (РГР) – национальная организация профессиональных участников рынка недвижимости, объединяющая около 1500 компаний, которая как и НАР в США нацелена на формирование стабильного рынка недвижимости путем участия в разработке законодательных актов, регулирующих рынок недвижимости, внедрения собственных стандартов практической деятельности [3].

Чтобы стать агентом по недвижимости в Соединенных Штатах, как и в России, необязательно иметь специализированное высшее образование. Однако есть определенные ограничения для людей, решивших стать брокером по недвижимости. Так, кандидат должен: быть старше 18 лет быть гражданином Соединенных Штатов Америки. Желательно проживать в том же штате, на территории которого риелтор планирует осуществлять профессиональную деятельность, не иметь судимостей. Новичок обязан пройти

© Хызырова В.И., 2018.

Научный руководитель: *Тихомирова Анжелика Витальевна* – кандидат юридических наук, доцент, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

специальные курсы. По окончании нужно сдать платный экзамен. Лишь пройдя курсы риелторского мастерства и сдав экзамен (нужно ответить минимум на 70 процентов вопросов) можно получить лицензию. Без нее деятельность риелтора в США невозможна.

Следует обратить внимание на том, что в США лицензия риелтора и лицензия брокера – две разные вещи. Чтобы получить лицензию брокера, нужно иметь опыт работы риелтора минимум 2 года. Агент в США не имеет права работать самостоятельно в отличие от брокера по недвижимости.

Специфика работы риелтора и брокера по недвижимости в США так же состоит в том, что каждые два года брокер обязан пройти переподготовку и подтвердить свой статус, иначе он переводится в категорию пассивных риелторов, что означает потерю эффективности для агента на 80 процентов. В некоторых штатах переподготовка происходит каждые 4 года [4].

В России же, на рынке недвижимости субъектов, оказывающих риелторские услуги, называют риелторами, брокерами или агентами. Остановимся на этих понятиях.

Официальным правообладателем товарного знака (знак обслуживания) РИЭЛТОР является РГР стала, решением которой утверждено следующее определение «риэлтор» - это аттестованный специалист, работающий на рынке недвижимости в компании, имеющей профессиональный сертификат общенационального образца и являющийся членом РГР.

Агент по недвижимости – физическое лицо, имеющее квалификационный аттестат агента и представляющее интересы брокера, непосредственно работающее с клиентами и осуществляющее подготовительную работу для заключения брокером договоров с клиентами по осуществлению гражданско-правовых сделок с недвижимым имуществом, изменению прав собственности на него. Агент по недвижимости не имеет права подписи документов по заключенным сделкам от имени субъекта рынка недвижимости и осуществляет свою профессиональную деятельность на основании гражданско-правового договора, заключаемого им с брокером [5].

Остановимся на том, за что в США агенты и брокеры могут лишиться лицензии на осуществление риелторской деятельности:

– непрофессиональная бухгалтерия, «игра с чужими деньгами» - нецелевое использование риелтором денежных средств клиента;

– сокрытие информации о дефектах объекта недвижимости и не уведомление этом клиента, при условии доказанности клиентом нарушения;

– мошенничество с ипотекой;

– нарушение профессиональной этики. Национальная Ассоциация Риэлторов разработала и внедрила в практику риелторской деятельности Кодекс этики, в которой прописываются права и обязанности риэлтора перед клиентами и коллегами.

– сокрытие риелтором информации о судимости;

– отказ от сотрудничества с Государственной Комиссией по недвижимости или ненадлежащее сотрудничество;

В некоторых штатах любая сделка с недвижимостью требует наличия юриста;

– невыполнение лицензионных требований.

В США, в отличие от России, обязательна страховка профессиональной деятельности риэлтора. Она обязательна и защищает от ошибок.

Одним из позитивных явлений в США можно назвать мультилистинговую систему (далее – МЛС) – национальную базу данных по недвижимости. Подписка дает право размещения объявлений. Без обращения в МЛС невозможно представить работу риэлтора в США. Так, объект недвижимости может быть выставлен на продажу только в том случае, если риелтор представляет его эксклюзивно, заключив предварительно договор с собственником. В этом случае риэлтор несет уже персональную ответственность за качество информации, попадающей в базу данных, а также за ее обновление. Если агент не внес вовремя изменения, например, по цене, то его могут лишить права пользоваться данным источником.

С.Я. Васильева., Л.В. Нечаева пришли к выводу о трудности внедрения подобной электронной базы в российской действительности, поскольку в нашей стране Российская гильдия риелторов, в отличие от национальной ассоциации риелторов США, контролирует и координирует деятельность незначительной части профессиональных участников рынка недвижимости, поскольку членство в РГР является добровольным[6].

Отметим, что в настоящее время в России риелторы уже пошли по пути общемировой практики организации сделок с недвижимостью, например, в Новосибирске МЛС была создана по инициативе НАР еще в 2002 году. Уже в первые месяцы ее существования в нее вошли больше трети агентств недвижимости-членов Ассоциации в Новосибирске [7]. На данном этапе существует проблема внедрения мультилистинговой системы именно на федеральном уровне.

Исходя из вышеизложенного, приходим к выводу, что в США в отличие от России, риелторскую деятельность регулирует государство, которое стремится защищать интересы своих граждан, поэтому на рынок недвижимости в США допускаются только профессиональные специалисты – сдавшие экзамены и получившие лицензию.

Стремление граждан вложить средства в нечто надежное, чем является недвижимость, сделало профессию риелтора весьма востребованной и популярной на российском рынке. Однако из-за отсутствия законодательной и нормативной базы риелторские фирмы на нашем рынке не имеют единых, общих для всех принципов работы, что характерно для американских риелторов.

Полагаем, что слепое копирование западных образцов не всегда оправдано, потому что состояние рынка недвижимости в США несколько иное, нежели в России. Потенциал его участников, инфраструктура этого рынка по уровню намного выше. Тем не менее опыт работы зарубежных коллег весьма важен и многие его аспекты вполне приемлемы и для российских реалий.

Библиографический список

1.Крутик А.Б., Горенбургов М.А., Горенбургов Ю.М. Экономика недвижимости// Учебники для вузов. Специальная литература .СПб.: издательство «Лань», 2001. С.401 – 406.

2.Васильева С.Я., Нечаева Л.В. Некоторые проблемы правового регулирования риелторской деятельности в России/ Территория науки, 2014. – С. 10 –11.

3.Российская гильдия риелторов. Официальный сайт. URL: http://rgr.ru/files/gildiya/missiya-i-tceli-rgr (дата обращения: 10.12.2017)

4.Рудяков, А.Н. Фидуциарные обязанности риелтора: зарубежный опыт и реалии Российского права. 2012. № 12.С. 134.

5.Ткаченко В.В., Зимин В.А. Сделки с недвижимостью// Пособие для риелтора. 2006. С.7

6.Васильева С.Я., Нечаева Л.В. Указ.сочинения. С. 15.

7.Новые технологии продаж недвижимости в Новосибирске. URL:http://www.nar.ru/publications/multilistingovaya-sistema-novye-tehnologii-prodazh-nedvizhimosti-v-novosibirske/ (дата обращения: 10.12.2017)

ХЫЗЫРОВА ВИЛИЯ ИЛЬДАРОВНА – магистрант Южно-Уральского государственного университета, Россия.

УДК 346.2

В.И. Хызырова

РЕГУЛИРОВАНИЕ РИЕЛТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В статье анализируются существующие проблемы в правовом регулировании риелторской деятельности.

***Ключевые слова**: риелторская деятельность, правовое регулирование, риелтор, недвижимость, лицензирование, саморегулирование.*

Риелторская деятельность появилась в России вместе с возникновением рыночных отношений, а сегодня рынок недвижимости стал не только одним из наиболее значимых секторов российской экономики, но и, будучи тесно связанным с жилищной проблемой большинства населения, приобрел огромное социальное значение. Вместе с тем правовой статус и основы функционирования риелторских организаций и риэлторов имеют довольно поверхностную регламентацию, так как в настоящее время ни в одном федеральном акте не упоминается определения риелторской деятельности.

В период с 1996 по 2002 годы в России существовало обязательное лицензирование риелторской деятельности. Положение «О лицензировании риелторской деятельности» определяло какая деятельность является риелторской и определяло порядок и условия выдачи лицензий на осуществление риэлтерской деятельности [1].

С 08 февраля 2002 года вступил в силу федеральный закон №128-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности", отменивший лицензирование этой деятельности [2].

Лицензирование любого вида деятельности обуславливается объективной необходимостью обеспечения государственного контроля за качеством производимой продукции, оказываемых услуг, производимых работ, добросовестностью субъектов, осуществляющих ту или иную деятельность, а также в отдельных случаях необходимостью ограничения осуществления той или иной деятельности в связи с ее особым характером, угрожающим безопасности государства, здоровью граждан и т.п. [3, 84].

Отход государства от политики лицензирования как способа контроля за профессионализмом лиц, являющихся представителями отдельных видов предпринимательской деятельности, связывают с тем, что избыточное лицензирование порождает «административные барьеры», которые мешают развитию рыночной экономики [4, 78]. Тем самым, в качестве возможной причины отмены лицензирования риелторской деятельности можно называть концепцию либерализации бизнеса.

Вместе с тем, предполагается, что в соответствии с административной реформой, отмена лицензирования должна сопровождаться одновременным переходом к иным формам регулирования, в том числе в саморегулированию, которое представляет собой альтернативу государственному регулированию. Рассмотрим по какому пути осуществляется регулирование риелторской деятельности после отмены обязательного лицензирования.

С принятием Федерального закона от 1 декабря 2007 года № 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях» создана правовая и экономическая основа саморегулирования, определены порядок создания и осуществления деятельности саморегулируемых организаций в различных сферах предпринимательской и профессиональной деятельности [4].

В качестве примера, следует привести саморегулирование в строительной отрасли: с января 2009 года было прекращено предоставление лицензий на осуществление деятельности в области проектирования, строительства и инженерных изысканий. Федеральным законом от 22 июля 2007 года № 148-ФЗ «О внесении изменений в Градостроительный кодекс РФ и отдельные законодательные акты РФ» введены нормы, касающиеся института саморегулирования в строительной отрасли [5].

В отличии от строительной деятельности, саморегулируемые организации как один из вариантов организации и одновременно правового контроля за осуществлением риелторской деятельности пока не получили законодательного закрепления.

На необходимость регулирования риелторской деятельности обратил внимание и Владимир Путин на медиафоруме в Санкт-Петербурге весной 2015 года. Президент назвал два возможных пути решения сложившейся ситуации: по-другому выстроить работу СРО или перейти к лицензированию риелторских компаний [6].

© Хызырова В.И., 2018.

Научный руководитель: *Тихомирова Анжелика Витальевна* – кандидат юридических наук, доцент, Южно-Уральский государственный университет, Россия.

22 июня 2016 года в Государственную Думу депутатами Государственной Думы ФС РФ Д.В. Ушаковым, М.В. Емельяновым, А.В. Руденко, С.А. Дорониным, О.Л. Михеевым был внесен Проект федерального закона «О посреднической (агентской) деятельности на рынке сделок с недвижимостью» № 1106182-6, который был направлен на установление основ правового регулирования риелторской деятельности в Российской Федерации.

Анализ пояснительной записки к проекту закона показал, что в основе данного проекта лежит модель саморегулирования профессиональной деятельности, дополненная установлением имущественной ответственности субъектов предпринимательской деятельности и некоторыми административно-правовыми нормами.

Проект Федерального закона «О посреднической (агентской) деятельности на рынке сделок с недвижимостью» № 1106182-6 года был отклонен Государственной Думой ФС РФ.

Комитет Государственной Думы по природным ресурсам в заключении к законопроекту высказал сомнение о целесообразности введения механизма саморегулирования для регулирования деятельности риэлторов для упорядочивания отношений на рынке недвижимости, поскольку «подобного рода подход возможен в том случае, если соответствующая деятельность обладает высокой степенью потенциальной опасности нанесения при ее осуществлении ущерба правам, законным интересам, жизни или здоровью граждан».

Полагаем, что нельзя согласиться с указанной позицией, поскольку данная деятельность до 2002 года не безосновательно подлежала обязательному лицензированию, что подтверждает высокую социальную значимость производимых услуг для общества и экономики государства, так как основное назначение посреднических услуг риелторов – удовлетворение общественных потребностей, связанных с недвижимостью, которая является одной из важнейших материальных ценностей человека, закрепленная конституционно. Считаем, что с 2002 года степень потенциальной опасности риелторской деятельности только увеличилась в связи с распространением риелторских услуг и обуславливается так же тем, что главными участниками являются физические лица, ущерб которых от недобросовестных действий риелторов может исчисляться стоимостью квартиры, к примеру, если по сделке, сопровождаемой агентством, впоследствии выявятся какие–либо обстоятельства, которые приведут к признанию этой сделки недействительной.

В отсутствии эффективного правового регулирования важнейших общественных отношений, возникающих в сфере коммерческого оборота недвижимости, Национальным Советом Российской гильдии риелторов утверждена общефедеральная система добровольной сертификации услуг на рынке недвижимости. Российская и региональные гильдии риэлторов созданы с целью формирования профессионального рынка недвижимости и самокоординации деятельности его участников на современной правовой основе и деловой этике.

Вместе с тем, следует отметить, что в настоящее время система добровольной сертификации представляет собой некий кодекс правил и этических норм, приемлемых для участников рынка недвижимости. Система осуществляет лишь минимальную защиту интересов потребителей данных услуг со стороны добросовестных риелторских агентств, о чем говорят и сами риелторы [4, с.80-85].

Так же необходимо обратить внимание именно на добровольный характер сертификации, который подразумевает, что риелторские агентства, готовые гарантировать права потребителей их услуг и выступающие за прозрачный рынок и честную конкуренцию, подтверждают в рамках сертификации свое соответствие требованиям и профстандартам, которые устанавливаются в рамках профессионального сообщества риелторов. Вместе с тем, на рынке существуют агентства недвижимости, которые не имеют никаких обязательств перед потребителями услуги и не заинтересованы в прозрачности проводимых сделок с недвижимостью.

Приходим к выводу, что в настоящее время самой большой проблемой на данный момент является то, что риелторская деятельность не имеет специального правового регулирования, тем самым создается очень много спорных вопросов, касающихся отношений, возникающих в связи с предоставлением риелторских услуг. И поэтому мы считаем, что главным решением этой проблемы, является принятие Федерального закона «О риелторской деятельности» и регламентация деятельности саморегулируемых организаций в сфере риелторской деятельности.

Библиографический список

1.Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о лицензировании риэлтерской деятельности» от 23 ноября 1996 г. № 1407// Российская газета. 1996. № 237.

2.Федеральный закон «О лицензировании отдельных видов деятельности» от 8 августа 2001 г. № 128-ФЗ//Российская газета. 10.08.2001. №2766 (0).

3.Андрианов, В.Д. Бюрократия, коррупция и эффективность государственного управления/В.Д. Андрианов. – М.: Волтерс Клувер,2011. – 288 с.

4.Лебедева, Е.А. Лицензирование и саморегулирование: перспективы развития/ Е.А. Лебедева// - журнал Эффективное антикризисное управление .- 2017.- 120 с.

5.Федеральный закон «О саморегулируемых организациях» от 1 декабря 2007 года № 315-ФЗ//Российская газета. 06.12.2007. № 4536 (0).

6.Федеральный закон «О внесении изменений в Градостроительный кодекс РФ и отдельные законодательные акты РФ» от 22июля 2007 года № 148-ФЗ// Российская газета. 25.07.2008. № 4715 (0).

7.Ведомости. Правительство обсуждает как регулировать риелторов.URL:https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2016/02/17/629979-pravitelstvo-obsuzhdaet-kak-regulirovat-rieltorov/ (дата обращения: 01.12.2017)

8.Накушнова, Е.В. Особенности правового регулирования обязательств по оказанию риелторских услуг / Е.В. Накушнова// Современное право.- 2012. - № 12. – 85 с.

ХЫЗЫРОВА ВИЛИЯ ИЛЬДАРОВНА – магистрант Южно-Уральского государственного университета, Россия.

УДК 340

Л.И. Гаджиева

КВАЛИФИЦИРОВАННАЯ ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ В СУДЕ

В статье рассматривается конституционное право каждого на обращение в судебные органы, предлагается указанное право считать составными элементами более широкого понятия - права на получение квалифицированной юридической помощи.

Ключевые слова: *представительство, квалифицированная юридическая помощь*

Представительство в гражданском процессе является институтом, который обеспечивает защиту прав и свобод юридических лиц и граждан.

Согласно статье 48 Конституции РФ каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи. Как одно из наиболее значимых, данное право было закреплено в международно-правовых актах, таких как статья 14 Международного пакта о гражданских и политических правах и статья 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод.

Это конституционное право, сутью которого является возможность обращения в судебные органы с целью защиты своих законных интересов.

Понятие института «представительства» достаточное емкое и содержит в себе разные правовые явления, главными из которых являются квалификационная юридическая помощь и представление интересов лица в судебном процессе.

Анализ специальной литературы показал, то существуют разные точки зрения авторов, рассматривающих представительство как правовой институт. Точного определения указанного понятия нет и в гражданском процессуальном кодексе. Представительство рассматривается и как совокупность юридических норм и как отношение между представителем и судом, в котором он действует в интересах представляемого лица.

Другие авторы рассматривают представительство как совместную деятельность, которая осуществляется представителем и судом. В последнем случае, следует отметить, что представитель не является субъектом спорного отношения.

Представитель не относится к лицам, участвующим в деле, не относится к лицам содействующим осуществлению правосудия, следовательно, не имеет своего процессуального статуса. Данное умозаключение вызвало множество дискуссий, большая часть мнений основана на том, что представитель относится к лицам, участвующим в деле.

Высказывается и мнение о том, что представитель является самостоятельным участником гражданского судопроизводства со сложным процессуальным положением.

Табаков предлагает в качестве отправной точки рассмотреть признак юридического интереса и выводит свою классификацию участников гражданского судопроизводства. Предлагаемое им разделение предполагает три группы:

1. Участвующие в деле лица, такие как стороны, третьи лица, заявители и другие заинтересованные лица по делам особого производства и по делам, возникающим из публичных правоотношений;

2. Участники судопроизводства, выступающие в защиту прав, свобод и законных интересов лиц, участвующих в деле. К ним относятся: прокурор, лица, обращающиеся в суд за защитой нарушенных прав.

3. Участники судопроизводства, содействующие правосудию, а именно: свидетели, эксперты, переводчики, специалисты.

Также встречается мнение, что самостоятельной фигуры представителя не существует, так как представительства предназначены заменить отсутствующего субъекта процесса. Действительно, представитель участвует в деле вместо определенной стороны и реализует именно те права, которые принадлежат представляемому, т.е. лицу, участвующему в деле

Однако, достаточно часто встречаются случаи, когда представитель участвует совместно со стороной, которых может быть несколько, так как закон не устанавливал ограничений. И в таком случае

© Гаджиева Л.И. 2018.

Научный руководитель: *Краснова Татьяна Владимировна* – и.о. заведующей кафедрой гражданского права и процесса, Тюменский государственный университет, Россия.

возникает неопределенность процессуального положения представителя. В таком случае, представитель не реализует права и обязанности вместо стороны, а действует самостоятельно. Такие представители обеспечивают реализацию конституционного права на получение квалифицированной юридической помощи. И они становятся активными участниками дела. В настоящее время институт представительства все более отдаляется от оказания квалифицированной юридической помощи, в связи с чем, требуется специальное процессуальное регулирование.

Несмотря на множество мнений, все авторы согласны с тем, что представительство в суде должно тесно рассматриваться с понятием «квалифицированная юридическая помощь». Так как именно ожидая квалифицированную юридическую помощь, граждане обращаются к услугам представителя.

Основными элементами механизма реализации права на квалифицированную юридическую помощь являются:

- право лица на добровольное исполнение требования государственных органов;
- право лица на самостоятельное разрешение возникшей конфликтной ситуации посредством проведения примирительных процедур;
- право лица на обращение с заявлениями и жалобами на действия должностных лиц, осуществляющих властно-распорядительную либо административную деятельность, к вышестоящим должностным лицам;
- право на обращение в суд за судебной защитой (право на доступ к правосудию);
- право лица на обжалование состоявшихся судебных решений.

Согласно мнению Конина, право на защиту гарантировано международно-правовыми стандартами и российским законодательством, но не применяется, так как отсутствуют условия, благодаря которым это право является востребованным в какой-то конкретный период.

Считаем верным утверждение о том, что реализацию права на квалифицированную юридическую помощь необходимо рассматривать в контексте с доступностью и эффективностью правосудия, поскольку в последнее время выявилась тенденция, что именно посредством обращения в суд граждане и юридические лица добиваются восстановления своего нарушенного права.

Право на обращение в суд за судебной защитой предполагает тесную взаимосвязь с доступностью и эффективностью правосудия.

"Квалифицированная юридическая помощь – деятельность определенных нормами международного и внутригосударственного права субъектов – профессиональных юристов, заключающаяся в разъяснении смысла нормативно-правовых установлений и совершении юридических и фактических действий, направленных на защиту или восстановление прав, свобод и законных интересов каждого".

И формулируя представительскую деятельность в суде, мы прежде всего связываем его именно с юридической помощью, предоставляемой профессионалом с высоком квалификацией.

Само понятие "квалифицированная юридическая помощь" затрагивает в первую очередь ее качественную составляющую, а именно, наличие у субъекта, оказывающего ее, соответствующей квалификации, которая может выразиться в сдаче, например, квалификационного экзамена для получения предусмотренного законом статуса. Необходимо отличать качество помощи, которую оказывают лица, имеющие высшее юридическое образование, и лица, которые получили в установленном законом порядке статус путем сдачи квалификационного экзамена. Тем более, что наличие статуса предполагает не только дополнительные профессиональные возможности, но и меры профессионального контроля в виде ответственности за недостаточное качество этой помощи и этические нарушения, каковой является дисциплинарная ответственность, в частности предусмотренная в адвокатском сообществе.

Однако важно не сводить данное требование к формальному критерию, например к образованию. Согласно А. Л. Миронову, необходимо отказаться от сужения круга лиц, имеющих право оказывать квалифицированную юридическую помощь. Это приведет к отрицательным последствиям, и необходимо предусмотреть ответственность за оказание неквалифицированной юридической помощи.

Анализ практики позволяет сделать вывод, что не всякую юридическую помощь, оказываемую представителями в гражданском процессе, даже при наличии у этих лиц юридического образования, можно признать квалифицированной.

Как справедливо отметила О.В. Невская, для решения вопроса об отнесении юридической помощи к разряду квалифицированной необходимо выяснить два момента: кто и как ее оказывает.

В связи с этим следует признать очевидную правоту Г.М. Резника, который отметил: "Квалифицированной в соответствии с мировой практикой может считаться помощь, оказываемая специалистами по праву - как минимум лицами, имеющими юридическое образование, при обязательном соблюдении профессиональных стандартов и этических норм, поддерживаемых профессиональным контролем. Вне этих стандартов и норм юридическая помощь квалифицированной признана быть не может. Казалось бы, нелепо полагать, что Конституция России, гарантируя право каждого на получение квалифицированной

юридической помощи, допускает оказание помощи неквалифицированной - конституционно не гарантированной, но тем не менее имеющей право на существование, оказываемой без соответствия каким-либо критериям. Но если взглянуть на правовое поле современной России, такая нелепость в голову невольно приходит, ибо юридическую помощь у нас может оказывать буквально кто угодно".

Конституционный Суд РФ, выступая против адвокатской монополии, фактически уравнял при оказании квалифицированной юридической помощи адвоката, деятельность которого основывается на законе и Кодексе профессиональной этики и который, перед тем как получить статус адвоката, прошел достаточно серьезные квалификационные испытания, над которым постоянно довлеет вероятная ответственность за непрофессиональное оказание правовых услуг вплоть до прекращения статуса адвоката, и лицо, не связанное никакими ограничениями, в первую очередь корпоративными, и не несущее никакой ответственности за свои непрофессиональные действия по защите прав и интересов своего клиента.

Таким образом, право на защиту прав и законных интересов являются составными элементами более широкого понятия - права на получение квалифицированной юридической помощи, которое, в свою очередь, неразрывно связано с глобальной системой защиты прав человека и гражданина. Эта система основывается на нормах как международного, так и национального права. В то же время доступность права именно на квалифицированную юридическую помощь является весьма проблематичной в современной правовой жизни нашего общества.

Библиографический список

1.Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

2.Асаркасян А. В. Юридическая помощь и проблемы ее оказания // Право и государство: теория и практика. 2010. № 5. С. 13–18.

3.Закомолдин А. В. Квалифицированная юридическую помощь в уголовном процессе России: Понятие, содержание, гарантии: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007. С. 12.

4.Конин В.В. Право на квалифицированную юридическую помощь и ее доступность: некоторые теоретические вопросы // Адвокат. 2013. N 6.

5.Невская О.В. Что такое квалифицированная юридическая помощь? // Адвокат. 2004. N 11. С. 23.

6.Резник Г.М. К вопросу о конституционном содержании понятия "квалифицированная юридическая помощь" // Адвокат. 2007. N 4. С. 25 - 27.

ГАДЖИЕВА ЛЯМАН ИМРАН КЫЗЫ – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 340

Л.И. Гаджиева

О ТРЕБОВАНИЯХ К ПРЕДСТАВИТЕЛЯМ В СУДАХ

В статье рассматривается проблема установления требования о наличии отечественного юридического образования к судебным представителям по договору.

Ключевые слова: *представительство в суде, юридическое образование, судебная система, законопроект № 273154-7.*

Современное состояние представительства в гражданском судопроизводстве последние годы является предметом острых дискуссий. Выдвигаются предложения о повышении требований к представителям в судах.

Представительство в суде позволяет не только восполнить отсутствие заинтересованной стороны доверенным лицом, но и осуществить представление интересов участников процесса на должном профессиональном уровне. Владимиров И.А. считает, что квалифицированная юридическая помощь должна определяться самим процессом ее предоставления, а именно: недопущение юридических ошибок и во избежание фактических ошибок.

В гражданском праве понятие судебного представительства представлено не только процессуальным законодательством, но и базово в Гражданском кодексе РФ. Кодекс отводит вопросам передоверия главу 10, которая содержит общие указания, касающиеся не только представительства в суде, но и передоверия в отношении представления чужих интересов в других сферах правового взаимодействия (заключение сделок, обращение в компетентные органы и прочее). В отношении судебного передоверия нормы ГК РФ интересны с точки зрения правил оформления доверенностей, которые призваны подтвердить полномочия доверенного лица.

ГПК РФ предоставляет участникам процесса возможность пользоваться услугами представителя. При этом граждане могут участвовать в процессе как лично, так и только через представителя и вместе с ним. Интересы же предприятий в судебных отношениях представляют уполномоченные на то должностные лица (на основании учредительных документов или доверенностей) либо сторонние представители, к примеру по договору. Представительство в суде в гражданском процессе осуществляется лицом, в соответствии с положениями ГПК РФ: дееспособным; имеющим документальное подтверждение своих полномочий.

При этом полномочиями в силу закона обладают: родители, усыновители, опекуны и попечители несовершеннолетних, недееспособных или ограниченно дееспособных лиц; в отношении пропавшего без вести – тот, кому делегировано в доверительное управление имущество исчезнувшего.

Законные представители, в свою очередь, могут доверить ведение дел в суде иному лицу.

Не могут быть представителями в судебном процессе, за исключением участия этих лиц в силу возложенных на них законом обязанностей, граждане в статусе: судьи, прокурора, следователя.

Широко обсуждается в профессиональном сообществе, законопроект законопроект № 273154-7 "Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты".

Целью данного законопроекта является установление единых требований о наличии отечественного юридического образования у лиц, оказывающих квалифицированную юридическую помощь гражданам и организациям по представительству в судах.

Появление подобной инициативы связано с тем, что встречаются случаи, когда представителем в суде выступает гражданин без специального образования. Тем самым он вводит в заблуждение представляемых в суде гражданина или организацию. Результатом подобного некомпетентного представительства становиться отсутствие должной юридической помощи, некачественное представление интересов доверителя в суде и в итоге – вынесение судебного акта, не учитывающего в полной мере интересы сторон. Подобная ситуация становится причиной в недоверия суду, неверие в эффективность судебной системы, потери престижности профессии юриста.

© Гаджиева Л.И. 2018.

Научный руководитель: *Краснова Татьяна Владимировна* – и.о. заведующей кафедрой гражданского права и процесса, Тюменский государственный университет, Россия.

Предлагаемый проект для решения указанных проблем, предлагает подтвердить свою квалификацию в судебном процессе документом об образовании. Так установлено требование о подтверждении высшего юридического образования по аккредитованной в России программе либо ученую степень в России. В случае, если представитель – иностранец, получивший юридическое образование за рубежом, то для него появится дополнительное требование: сдать специальный экзамен по юридической специальности в «общероссийской общественной организации граждан, которые имеют юридическое образование».

Несмотря на то, что в проекте не указана организация, которая будет уполномочена принимать специальный экзамен, можно предположить, что допуск к представительству в суде по данному законопроекту будет осуществлять Ассоциация юристов России (АЮР) — общероссийская общественная организация, объединяющая юристов-практиков, учёных, государственных, общественных деятелей, представителей бизнеса и молодых юристов. В законопроекте также отсутствует уточнение, касающееся российских граждан, получивших юридическое образование за рубежом.

Статья 49 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации допускает оказание помощи по представительству как со стороны любых юридических лиц, так и со стороны граждан, не имеющих специального образования, то есть не имеющих надлежащей квалификации.

В результате такого лояльного подхода, общество получает услуги по представительству в судах ненадлежащего качества.

Нередко представитель называет себя адвокатом или юристом, не имея юридического образования, а гражданину, который нанимает такого представителя для участия в суде, такое введение в заблуждение или даже обман не всегда очевидны.

Результатом становится низкое качество получаемых гражданами услуг и невозможность исправления этих недостатков в случае, если судебный акт, вынесенный при некачественном представлении интересов гражданина, вступил в силу и не может быть оспорен.

Законопроект предполагает внесение в статью 49 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, изложив ее в следующей редакции:

«Статья 49. Лица, которые могут быть представителями в суде.

1. Представителями в суде могут быть дееспособные граждане, имеющие высшее юридическое образование, полученное по имеющей российскую государственную аккредитацию образовательной программе, либо присвоенную в Российской Федерации ученую степень по юридической специальности, либо имеющие юридическое образование, полученное за рубежом и сдавшие профессиональный экзамен по юридической специальности в общероссийской общественной организации граждан, которые имеют юридическое образование, а также надлежащим образом оформленные полномочия на ведение дела, за исключением граждан, указанных в статье 51 настоящего Кодекса. Граждане, указанные в статье 52 настоящего Кодекса, имеют полномочия представителей в силу закона.

2. Представителями в суде могут быть российские организации, а также иностранные организации, имеющие аккредитацию при общероссийской общественной организации граждан, которые имеют высшее юридическое образование, определяемой Правительством Российской Федерации. Для непосредственного участия в судопроизводстве организации, являющиеся представителями, могут направлять только дееспособных граждан, имеющих высшее юридическое образование, полученное по имеющей российскую государственную аккредитацию образовательной программе, либо присвоенную в Российской Федерации ученую степень по юридической специальности, либо имеющие юридическое образование, полученное за рубежом и сдавшие профессиональный экзамен по юридической специальности в общероссийской общественной организации граждан, которые имеют юридическое образование, за исключением граждан, указанных в статье 51 настоящего Кодекса».

Однако, как указывает Егиазарян в правоприменительной практике нередко возникают споры, которые носят узко специализированный характер (в области медицины, строительства), при этом суть спора сводится к установлению вопросов фактического характера. В случае вступления в силу законопроекта, гражданин не сможет выбрать в качестве представителя лицо, которое не имеет юридического образования, однако этот специалист является профессионалом в строительстве, имеет опыт участия в суде в качестве представителя. В такой ситуации, Егиазарян считает, что законопроект в какой–то мере ограничит граждан и организации в праве выбора своего представителя в суде.

Таким образом, рассмотренная в статье проблема вызывает неоднозначные отклики, с одной стороны, установление требования к судебным представителям по договору о наличии отечественного юридического образования позволит оградить доверителей от некомпетентных лиц, выдающих себя за специалистов, но не знающих основы российского законодательства. По мнению Крашенинникова, будет способствовать реализации прав граждан и юридических лиц на получение квалифицированной юридической помощи и положительным образом отразится на эффективности судебной системы. А с другой

стороны, в условиях рыночной экономики неквалифицированные представители не должны оставаться на рынке юридических услуг, и данный процесс должен носить естественный эволюционный характер.

Библиографический список

1."Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017)

2.Проект Федерального закона N 273154-7 "Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты"

3.Обсуждение проекта ФЗ №273154 «Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты.»// Электронный ресурс: http://www.npvo35.ru/node/1197

4.В ГосуДуму поступил законопроект, запрещающий неюристам быть представителями в судах// Электронный ресурс: http://www.nalog-briz.ru/2017/10/273154-7.html

5.Судебная защита только с дипломом// http://www.uk-prioritet.ru/presscenter/articles/sudebnaya-zashhita-tolko-s-diplomom/

ГАДЖИЕВА ЛЯМАН ИМРАН КЫЗЫ – магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

УДК 330

Р.И. Фахрутдинова

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ПОЧЕРКА И РУКОПИСЕЙ

В статье рассматриваются вопросы криминалистического исследования рукописей и текстов, раскрывается различие графологии и почерковедения, в целом, выявляются теоретические проблемы изучения данной темы.

Ключевые слова: *почерковедение, графология, криминалистическая экспертиза письма, психология почерка, личность автора, эксперт-почерковед, графолог.*

В современном мире, где скорость и динамика движения человека по общественным ступеням определяет успешность. Порой, считается за основу жизни, в рутине «сознательных» поступков и слов, так важно бывает остановиться, и обратить внимание на то, о чем не модно говорить с коллегами и дома, а именно – на душу человека и его внутреннее состояние.

«Почему речь идет о душе, когда на повестке вопрос криминалистического исследования почерка и его основ?» - скажете вы. И, отчасти, будете правы. Но лишь отчасти. Поскольку, в остальном, человек, так или иначе, затронувший данную тему, не может не подчеркнуть глубокую взаимосвязь свойств личности и его почерка. То, как каждая деталь письма, каждая запятая может свидетельствовать о наличии в нас тех или иных качеств, об их выраженности может поразить любого человека, который лишь только начинает свой путь в исследовании данного вопроса, но человека, имеющего хоть малейший опыт в разделе психологии, именуемого графологией, удивить данным заявлением невозможно.

Итак, для раскрытия темы, давайте перейдем к самому определению. Что такое графология и как она связана с такой актуальной для правоохранительных органов экспертизой, как почерковедческая?

Сразу необходимо отметить, что научных представлений в этой, противоречивой, на первый взгляд, науке предостаточно, и соответственно, определений и терминов так же не мало. Однако, мы остановимся на одном из наиболее кратко и отчетливо раскрывающих, на наш взгляд, понятий.

Графоло́гия (от др.- греч. γράφω — «пишу» и λόγος — «учение») — учение, согласно которому существует устойчивая связь между почерком и индивидуальными особенностями личности.

Графология – это раздел психологии, изучающий проблемы характера человека путем изучения почерка. Она находит свое место во многих сферах человеческой жизни, в том числе и в криминалистике. Теоретическим фундаментом методов судебно-психологической экспертизы были многочисленные и регулярно проводимые психологические исследования для судебно-следственной практики.

К задачам, которые стояли за данными исследованиями, можно отнести:

- психологию свидетельских показаний;
- психологию обвиняемого;
- психологию участников судебного процесса;
- психологию показаний несовершеннолетних и пр.

Экспертиза письма после 20-х годов прошлого века фактически стала приравниваться к почерковедению.

Вместе с тем, будет системно верным раскрыть понятие почерковедения. Итак, почерковéдение (судебное почерковедение) — раздел криминалистики, изучающий развитие письменно-двигательных навыков человека, разрабатывающий методы исследования почерка в целях решения задач судебно-почерковедческой экспертизы. Почерковедение не следует путать с графологией — спорной, с точки зрения различных ученых, психологической дисциплиной.

Когда раскрыты оба понятия, значительно проще говорить о наиболее широком изучении так тесно между собой связанных, но все-же отличных друг от друга явлениях.

Следующие свойства почерка имеют криминалистическое значение:

- индивидуальность, под которой подразумеваются характерные особенности почерка, присущие разным лицам.

© Фахрутдинова Р.И., 2018.

Научный руководитель: *Епихин Александр Юрьевич* – доктор юридических наук, профессор, Казанский Федеральный Университет, Россия.

- динамическая устойчивость, то есть стереотипность, стабильность совокупности действий, совершаемых при письме, во времени и по отношению к сбивающим факторам.

- избирательная изменчивость, иными словами - вариационность, то есть результат реакций организма на различные условия.

Назначая почерковедческую экспертизу, субъект исследования может ставить следующие задачи:

- определить кем выполнен текст исследуемого документа;

- выяснить, одним или разными лицами выполнены тексты в различных документах;

- определить подлинность подписи.

Однако, почерковедческая экспертиза может ставить перед собой и иные задачи. Их можно разделить на идентификационные (установление исполнителя рукописи, установление тождества почерков), диагностические (установление сведений о личности писавшего), ситуационные (определение условий выполнения текста, в том числе, установление умышленного изменения почерка).

Коротко говоря, российская почерковедческая экспертиза подразделяет рукописи на:

- тексты (рукопись, содержание которой в основном состоит из букв и цифр, включающая не менее четырех слов, или восьми цифр, или трех слов и трех цифр);

- краткие записи (то же самое, но меньшего объема);

- подписи.

Самыми распространенными для почерковедческой экспертизы документами являются: завещания, договоры подряда, письма, долговые расписки и другие, имеющие значение для исхода того или иного дела, материалы.

Стоит отметить, что, к сожалению, в российском научном обществе предмет графологии изучен куда слабее, нежели в таких странах, как Израиль, Франция, Венгрия и других европейских государствах. В нашей научной литературе, посвященной на эту тему, не достаточно информации для всестороннего освещения предметов исследования, которыми являются общеметодологические и общетеоретические положения, содержащиеся в научных трудах по вопросам подготовки применения графологии.

Кроме того, в результате исследования данной научной тематики, мы столкнулись с такой проблемой как устаревшие российские подходы к вопросам диагностики тех или иных качеств личности посредством почерковедения. К примеру, всем известно, что когда строчки идут вверх – это оптимизм, а когда падают вниз – пессимизм. Этот подход действительно существовал до 18 века в Европе, до тех пор, пока францз Крепье-Жаменн ни открыл и ни сформулировал главный принцип диагностики почерка: синтезный, гештальт-подход. В настоящее же время актуален индивидуализированный подход к идентификации свойств личности автора письма, который включает в себя более широкий и общий охват текста, а, следовательно, речь идет о более высоких требованиях к профессионализму эксперта.

В заключении следует сказать, что почерковедческая экспертиза является достаточно информативной и специфической формой получения информации об авторе текста и нельзя недооценивать ее роль как в системе криминалистической области знаний, так и для науки, в целом.

Библиографический список

1.Кравченко В.И. Графология: характер по почерку // Учебно-методическое пособие. – 2006.

2.Гольдберг И. Как расшифровать почерк. Графология шаг за шагом // Учебник. – 2008.

ФАХРУТДИНОВА РУЗАЛИЯ ИНЦАВОВНА – магистрант, Набережночелнинский институт Казанского Федерального университета, Россия.

Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются **в отдельных файлах** по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца – 0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху – 2, справа и снизу – 1, 5.

Структура текста:

- **Сведения об авторе/авторах:** имя, отчество, фамилия.
- **Название статьи.**
- **Аннотация** статьи (3-5 строчек).
- **Ключевые слова** по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- **Основной текст статьи**.

Страницы **не нумеруются**!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками **черного и серого цветов**.

Формулы выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле)**:

- имя, отчество, фамилия (полностью),
- место работы (учебы), занимаемая должность,
- сфера научных интересов,
- адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
- адрес электронной почты,
- контактный телефон,
- название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
- необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com

Мы ждем Ваших статей! Удачи!

Для записей