

научный журнал

ВЕСТНИК 6-2 (117) **МАГИСТРАТУРЫ** 2021

Научный журнал

издается с сентября 2011 года

Учредитель:

ООО «Коллоквиум»

Полное или частичное воспроизведение материалов, содержащихся в настоящем издании, допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

424002, Россия, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола, ул. Первомайская, 136 «А». тел. 8 (8362) 65 – 44-01. e-mail: magisterjourn@gmail.com. http://www.magisterjournal.ru. Редактор: Е. А. Мурзина Дизайн обложки: Студия PROekT Перевод на английский язык Е. А. Мурзина

Распространяется бесплатно. Дата выхода: 30.06.2021 г. ООО «Коллоквиум» 424002, Россия, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола, ул. Первомайская, 136 «А».

Главный редактор Е. А. Мурзина

Редакционная коллегия:

- Е. А. Мурзина, канд. экон. наук, доцент (главный редактор).
- А. В. Бурков, д-р. экон. наук, доцент (г. Йошкар-Ола).
- В. В. Носов, д-р. экон. наук. профессор (г. Москва)
- В. А. Карачинов, д-р. техн. наук, профессор (г. Великий Новгород)
- Н. М. Насыбуллина, д-р. фарм. наук, профессор (г. Казань)
- Р. В. Бисалиев, д-р. мед. наук, доцент (г. Астрахань)
- В. С. Макеева, д-р. педаг. наук, профессор (г. Орел)
- Н. Н. Сентябрев, д-р. биолог. наук, профессор (г. Волгоград)
- Н.С. Ежкова, д-р. педаг. наук, профессор (г. Тула)
- И. В. Корнилова, д-р. истор. наук, доцент (г. Елабуга)
- А. А. Чубур, канд. истор наук, профессор (г. Брянск).
- М. Г. Церцвадзе, канд. филол. наук, профессор (г. Кутаиси).
- Н. В. Мирошниченко, канд. экон. наук, доцент (г.Саратов)
- Н. В. Бекузарова, канд. педаг. наук, доцент (г. Красноярск)
- К. В. Бугаев, канд. юрид. наук, доцент (г. Омск)
- Ю. С. Гайдученко, канд. ветеринарных.наук (г. Омск)
- А. В. Марьина, канд. экон. наук, доцент (г. Уфа)
- М. Б. Удалов, канд. биолог.наук, науч.сотр. (г. Уфа)
- Л. А. Ильина, канд. экон. наук. (г. Самара)
- А. Г. Пастухов, канд. филол. наук, доцент, (г.Орел)
- А. А. Рыбанов, канд. техн. наук, доцент (г. Волжский)
- В. Ю. Сапьянов, канд. техн. наук, доцент (г. Саратов)
- О. В. Раецкая, канд. педаг. наук, преподаватель(г. Сызрань)
- А. И. Мосалёв, канд. экон. наук, доцент (г. Муром)
- С. Ю. Бузоверов, канд. с-хоз. наук, доцент (г. Барнаул)

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

4 Б.С. Лозян

Программное обеспечение для информационного моделирования управления здравоохранением в организациях

7 И.В. Коваленко

Система мониторинга воздушных линий электропередач как средство для оценки состояния ЛЭП

9 К.Ю. Ибраева

Способы устранения провалов напряжения в питающих сетях

10 Н.Ш. Алеев, К.И. Дробинин

Огнеупорные материалы в защитных экранах

12 К.И. Дробинин, Н.Ш. Алеев

Обеспечение промышленной безопасности на объектах горнодобывающей промышленности

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

15 А.А. Аллахвердиев

Сущность и значение сферы консультационных услуг на современном рынке

21 А.А. Аллахвердиев

Оценка конкурентоспособности предприятий сферы консультационных услуг

28 | Я. Митева

Выявление приоритетных инструментов ВТL- продвижения для малого бизнеса

32 | С.И. Кацук

Основы процесса формирования финансовой стратегии предприятия

35 *Р.М. Комков*

Роботизация рынка ценных бумаг и перспектива ее развития

37 Ж.Г. Ускенбаев

Анализ и оценка конкурентных преимуществ фирмы

39 | А.А. Бухаров

Оценка кадрового потенциала организации

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

42 Э.Н. Нугуманов, А.Е. Маковчук

Мировой опыт борьбы с домашним насилием и возможности его применения в совершенствовании законодательства в России

45 Ю.Д. Ихсанова, А.Ю. Юзефович

Анализ административной ответственности в сфере безопасности дорожного движения в Российской Федерации. Теоретические и практические предложения для совершенствования законодательства в сфере безопасности дорожного движения

48 А.Ю. Юзефович, Ю.Д. Ихсанова

Проблемы привлечения к ответственности несовершеннолетних, управляющих транспортными средствами без водительского удостоверения

51 А.А. Дударева

Актуальные вопросы, возникающие при рассмотрении судом административных дел об оспаривании решений, действий (бездействия) органов публичной власти и других лиц, обладающих властными полномочиями

53 А.Ю. Соскиев

Некоторые проблемы реализации права на рассмотрение дела в разумный срок как конституционно-правовой гарантии на судебную защиту

56 *А.Р. Гаппоев*

Особенности теоретических и правоприменительных аспектов назначения наказания несовершеннолетним

60 С.И. Баженов

История формирования росгвардии в современной России

62 К.М. Волчков

Правовое регулирование налогообложения организаций, находящихся в процедурах банкротства

65 Н.С. Галсанова

Семья как конституционно-правовая категория

68 А.В. Дума

Гражданско-правовая природа и сущность нематериальных благ

71 Е.Е. Солтабаев

Понятие, содержание и виды обязательств по гражданскому праву Российской Федерации

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

74 С.С. Климантова, О.Е. Павозкова

Театральная деятельность как средство преодоления школьных трудностей младших школьников

77 Е. Лукьянченко

Технологии и приемы, используемые для формирования иноязычной коммуникативной компетенции учащихся с СДВГ на уроках английского языка

80 Аблай Әділұлы Совет

Mobile technologies in teaching foreign languages to university students

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

83 А.В. Стройков

Мотив преследования в песне В.С. Высоцкого «Охота на волков»

87 Информация для авторов

T \mathbf{E} X И Ч И \mathbf{E} НАУКИ

Б.С. Лозян

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ИНФОРМАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЕМ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

Расходы на информатизацию здравоохранения в 2020 году выросли по понятным причинам в 10 раз по сравнению с прошлым годом. В данной работе показаны результаты исследования по анализу данных расходов на программное обеспечение медицинских организаций. Целью данного исследования является разработка моделей для оптимизации расходов на внедрение и поддержку медицинских информационных систем.

Ключевые слова: здравоохранение, информатизация, информационные технологии, данные, закупки, расходы.

В области здравоохранения, специалисты для контроля огромных объемов данных в различных формах, таких как, записи о персонале, электронные карты пациентов, клинические данные, диагнозы, лекарства, и т. д. всё в большей мере используют информационные технологии [1]. Возможность использовать эти, все более доступные информационные инструменты при работе с большим количеством данных требуют базового понимания основных концепций данных, аналитики и интерпретации результатов [2]. Для исследования были проанализированы данные по госзакупкам, собранные из единой информационной системы в сфере закупок, которая находится в открытом доступе по адресу: «https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html». Данные, которые были собраны по каждой закупке, это: номер поставки, дата размещения, заказчик, адрес заказчика, код позиции по классификатору ОКПД2, услуга, наименование услуги, цена закупки, валюта, вид требования к закупке, наименование нормативноправовых актов, необходимость в обеспечении заявки, события, техническое задание, тип услуги, данные о составе и численности персонала лечебного заведения, численность коек, количество подразделений, количество компьютеров (рабочих мест), количество серверного оборудования, количество прикрепленного населения, показателей летальности в прикрепленном населении. Для выборки была использована фильтрация. Фильтры, которые использовались, это:

- 1)Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ;
- 2) Этап закупки: закупка должна быть завершена;
- 3)Дата размещения от 01.01.2019 по 15.12.2020;

© Лозян Б.С., 2021.

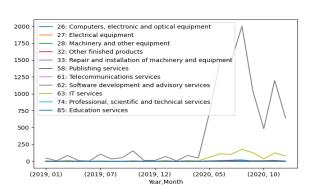
Научный руководитель: Трофимова Елена Валериевна - кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия.

4)Статьи общероссийского классификатора продукции по видам экономической деятельности (ОКПД2): 62 - Продукты программные и услуги по разработке программного обеспечения; консультационные и аналогичные услуги в области информационных технологий.

В качестве целевого показателя применялись показатели внутригоспитальной летальности.

В ходе работы были собраны детальные данные о 11650 закупках цене и составе и характеристики программного обеспечения, закупаемые в государственные учреждения включая 709 закупок медицинских учреждениях (Рис. 1 а,б). Анализировались следующие коды услуг 26: Оборудование компьютерное, электронное и оптическое, 27: Оборудование электрическое, 28: Машины и оборудование, не включенные в другие группировки, 32: Изделия готовые прочие 33: Услуги по ремонту и монтажу машин и оборудования, 58: Услуги издательские 61: Услуги телекоммуникационные, 62: Продукты программные и услуги по разработке программного обеспечения; консультационные и аналогичные услуги в области информационных технологий, 63: Услуги в области информационных технологий 74: Услуги профессиональные, научные и технические, прочие, 85: Услуги в области образования, 62.01: Продукты программные и услуги по разработке и тестированию программного обеспечения; 62.02: Услуги консультативные, связанные с компьютерной техникой; 62.03: Услуги по управлению компьютерным оборудованием; 62.09: Услуги в области информационных технологий прочие и компьютерные услуги.

Как видно на графике наблюдается рос т в 10 и более расходов на информатизацию государственного сектора в 2020г. по сравнению с 2019, а именно расходов на 58: Услуги по изданию программного обеспечения. Расходы в секторе здравоохранения не отличаются (рис 1. а) составляет примерно 10 часть от общих расходов на информатизацию государственного сектора. На втором месте 63: Услуги по обработке данных, размещению и взаимосвязанные услуги. Вероятно, это связано с необходимостью применять дистанционные бесконтактные технологии при сложившейся ситуации с вирусом.



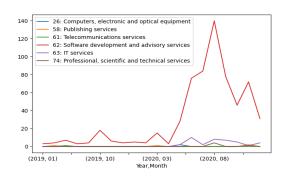


Рис. 1 а. График роста закупок ИТ продуктов в гос секторе; б. график роста закупок в медицинском секторе

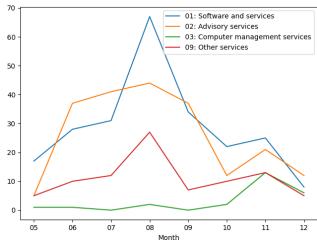


Рис. 2. Детализация статей расходов

При детализации статей расходов в медицинских учреждениях виден рост на консультативные услуги, к середине года, а в след за ними растет покупка ПО и услуги по разработке и тестированию.

В данной работе проанализированы расходы и характеристики организаций здравоохранения на информационные системы. Показан резкий рост на порядок расходов на программное обеспечение медицинскими организациями. В ходе работы разработаны специальные средства сбора и структурирования разнородных данных (экономические данные, данные о количестве персонала, вычислительных ресурсов, данные о закупаемом оборудовании). Это позволяет в оперативном режиме анализировать как общие тренды, конъюнктуру и системные закономерности при помощи более детализировано анализа текстов технического задания методами NLP, нейронными сетями. Планируется расширение характеристик датасета за счет социальных, демографических, и других данных национальной статистики. Дальнейшая работа планируется в направлении разработки моделей машинного обучения и разработки инструментов симуляции медицинских информационных сетей и программного обеспечения.

Библиографический список

- 1. S. R. Sukumar, R. Natarajan, and R. K. Ferrell, "Quality of Big Data in health care," Int. J. Health Care Qual. Assur., vol. 28, no. 6, pp. 621–634, Jul. 2015, doi: 10.1108/IJHCQA-07-2014-0080.
- 2. Z. Sun, L. Sun, and K. Strang, "Big Data Analytics Services for Enhancing Business Intelligence," J. Comput. Inf. Syst., vol. 58, no. 2, pp. 162–169, Apr. 2018, doi: 10.1080/08874417.2016.1220239.

ЛОЗЯН БОРИС СЕРГЕЕВИЧ – магистрант, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Россия.

И.В. Коваленко

СИСТЕМА МОНИТОРИНГА ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧ КАК СРЕДСТВО ДЛЯ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ ЛЭП

Повышение надежности и экономичности электроснабжения путем уменьшения аварий в воздушных линиях электропередач, вызванных интенсивными нагрузками, является важной комплексной задачей. Решение данной задачи состоит из нескольких основных этапов: своевременного обнаружения причин аварии, контроль эффективности работы линий электропередачи.

Ключевые слова: воздушные линии электропередач, модули, оценка состояния, измерение.

В настоящее время существует малое количество систем для анализа на проводах воздушных линий электропередачи, задача создания новых систем мониторинга остается актуальной. Это обусловлено тем, что существующие системы, например, использующие тензометрические датчики, характеризуются высокой стоимостью и требуют отключения существующих ЛЭП на время монтажа, а системы, реализованные на основе погодных станций, характеризуются невысокой вероятностью правильного обнаружения[1].

На смену морально устаревшим методам оценки линии электропередач повсеместно используется система мониторинга воздушных линий электропередач способная решить ряд задач:

- 1 Мониторинг ледовой, снеговой и ветровой нагрузок ЛЭП. Механическая перегрузка кабеля может привести к растяжению и обрыву ЛЭП;
- 2 Контроль допустимой токовой нагрузки кабеля. Воздействие факторов окружающей среды (температура, дождь, ветер) приводят к перегреву/охлаждению провода, что может привести к повышению токовой нагрузки;
- 3 Контроль максимально допустимой температуры провода. Позволяет сохранить механическую прочность провода предотвращая его перегрев.

Система состоит из модулей, которые устанавливаются непосредственно на воздушные линии электропередач[3].

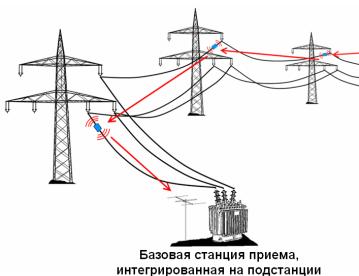


Рис. 1. Место установки модуля

Модули устанавливаются на проводах преимущественно около траверса опор в пределах одного пролета и располагаются на расстоянии примерно 500 м друг от друга.

Измерение и передача данных происходит в заданный период времени (например, каждые 10 секунд, 15 минут и т.п.).

Научный руководитель: *Мясоедов Юрий Викторович* – кандидат технических наук, профессор, Амурский государственный университет, Россия.

[©] Коваленко И.В., 2021.

Возможны различные способы передачи данных:

- 1. Использование ячеистой топологии сети (MESH). Данные измерений передаются от модуля к модулю и далее на шлюз (базовую станцию), который передает данные на сервер (GPRS, 3G, LTE).
- 2. Данные передаются с использованием модема LoRa на базовую станцию далее на сервер (GPRS, 3G, LTE)[2].

Система позволяет контролировать следующие параметры ЛЭП:

- 1. Температура провода;
- 2. Угол провиса провода;
- 3. Место обрыва провода
- 4. Вибрация провода;
- 5. Действующее значение тока;

Система открыта для интеграции различных датчиков, например для:

- 1. Определение замыкания на землю;
- 2. Температуры и влажности воздуха;

Выгоды от использования системы:

- 1. Повышение надежность эксплуатации ЛЭП;
- 2. Предотвращение аварийных и чрезвычайных ситуаций в энергосистеме и как результат снижение убытков экономики страны от ЧС;
- 3. Уменьшить затраты на содержание и эксплуатацию ЛЭП (за счет предотвращения ЧС, быстрого обнаружения мест обрыва)

В чем основные особенности:

- 1. Принципиально новый подход в мониторинге ЛЭП: уход от концепции прогнозирования ЧС и оценки технического состояния линии, основываясь на прогнозе погодных явлений, средней температуры провода на участке большой протяженности и т.п., в сторону мониторинга каждого провода (пролета) в режиме реального времени (концепции ПоТ промышленный интернет вещей). Теперь каждый провод передает данные телеметрии и тем самым встраивается в систему ПоТ[4].
 - 2. Модули являются энергонезависимыми (питание осуществляется от магнитного поля ЛЭП);
 - 3. Возможность установки модуля на ЛЭП от 1 кВ и более;
- 4. Возможность установки системы на участках ЛЭП с отсутствием связи GSM (в этом случае данные передаются на вышку с базовой станцией, далее на сервер);
 - 5. При серийном производстве относительно невысокая стоимость модуля.

За счет внедрения этой системы можно заранее увидеть причины, по которым линия электропередачи может выйти из строя и предотвратить аварию на линии, система повышает эффективность энергосистемы в целом.

Библиографический список

- 1. Ахмедова О.О., Сошинов А.Г. Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2014. № 11-4. С. 533-536; URL: https://applied-research.ru/ru/article/view?id=6173 (дата обращения: 11.06.2021).
- 2. Диагностика, реконструкция и эксплуатация воздушных линий электропередачи в гололедных районах: учеб. пособие / И.И.Левченко, А.С. Засыпкин, А.А. Аллилуев, Е.И. Сацук. М.: Издательский дом МЭИ, 2007. С. 448.
- 3. Система мониторинга воздушных линии электропередач URL: https://applied-research.ru/ru/article/view?id=6173 (дата обращения: 11.06.2021).
- 4. Самарин А. В., Рыгалин Д. Б., Шкляев А. А. Современные технологии мониторинга воздушных электросетей ЛЭП // Естественные и технические науки. 2012. № 1, 2.

KOBAЛЕНКО ИBAH BACUЛЬЕВИЧ — магистрант, Амурский государственный университет, Россия.

К.Ю. Ибраева

СПОСОБЫ УСТРАНЕНИЯ ПРОВАЛОВ НАПРЯЖЕНИЯ В ПИТАЮЩИХ СЕТЯХ

Данная статья посвящена рассмотрению способов устранения провалов напряжения в питающих сетях.

Ключевые слова: провалы напряжения, питающие сети, надёжное электроснабжение.

Одной из причин нарушения электроснабжения в питающих сетях являются провалы напряжения. Для того, чтобы снизить негативное влияние на электрооборудование необходимо применять меры по снижению данного явления. Наиболее распространенными способами устранения провалов напряжения на сегодняшний день являются:

- •создание схем надежного питания систем возбуждения для повышения устойчивости работы синхронных электродвигателей;
- •применение контакторов управления с «защелкой», удерживающей их во включенном положении независимо от наличия напряжения в цепи управления;
 - •применение схемы управления электродвигателями с дополнительным промежуточным реле;
- •использование специальных схем, предусматривающих повторное включение электродвигателей несколькими последовательными очередями;
- •применение современной микропроцессорной релейной защиты и автоматики, позволяющих: увеличивать быстродействие защит; сокращать ступени селективности по времени; применять в необходимых случаях принцип логической селективности и отказаться от ступеней селективности по времени; осуществлять диагностику состояния электрооборудования и тем самым предотвращать возможные аварии;
- •использование схемы обычного автоматического ввода резерва (АВР) или автоматического повторного включения.
- •разработка схемы, позволяющей выполнить выдачу общего сигнала с выдержкой времени при самозапуске в цепи управления электродвигателей 6 и 0,4 кВ;
- •правильная настройка работы систем контроля и управления технологическими процессами и АСУ технологического процесса в целом, основывающаяся на расчете критического времени перерыва в питании, которое определяется критическими значениями параметров технологического процесса и законами их изменения при выбеге механизмов, потерявших питание;
- •выделение питания резкопеременной нагрузки на отдельную секцию шин, включение ее по отношению к чувствительным электроприемникам через ветвь сдвоенного реактора или трансформатора с расщепленной обмоткой.

Чтобы сократить число провалов напряжения следует применять современные микропроцессорные устройства релейных защит и средств автоматики, осуществлять секционирование шин подстанций и распределительных пунктов, снижать сопротивление заземления.

Библиографический список

- 1. Гамазин, В.М. Обеспечение надежности электроснабжения потребителей и качества электроэнергии современными техническими средствами/ В.М. Гамазин, В. М. Пупин, С.И. Марков//Электрика. 2006 №10. С.22-26.
- 2. Пупин, В.М. Устройства защиты электрооборудования от провалов напряжения в питающих сетях. Требования и характеристики./ В.М. Пупин// промышленная энергетика. 2019.-№4
- 3. Фишман, В. Провалы напряжения в сетях промпредприятий. Причины и влияние на электрооборудование./В.Фишман// Новости электротехники. −2004. −№5.

 $\it ИБРАЕВА\ KPИСТИНА\ IOPЬЕВНА$ — магистрант, Казанский государственный энергетический университет, Россия.

[©] Ибраева К.Ю., 2021.

Н.Ш. Алеев, К.И. Дробинин

ОГНЕУПОРНЫЕ МАТЕРИАЛЫ В ЗАЩИТНЫХ ЭКРАНАХ

В статье отображена возможность применения огнеупорных материалов в защитных экранах, предлагаемых в качестве дополнительного мероприятия обеспечения промышленной безопасности местах пересечения газопровода с автомобильными и железными дорогами.

Ключевые слова: Промышленная безопасность, газопровод, пересечение газопровода с автомобильными и железными дорогами, огнеупоры.

Наиболее потенциально опасным участком линейной части газопровода является его пересечение с автомобильными и железными дорогами. Аварии на этих участках могут сопровождаться большим количеством пострадавших, а также значительными финансовыми затратами на устранение последствий. Обеспечению промышленной безопасности данных участков нужно уделить особое внимание.

Основным поражающим фактором, приводящим к большому количеству пострадавших, является тепловое воздействие пламени. Существующие мероприятия обеспечения промышленной безопасности участков пересечения газопровода с дорогами в основном предполагают лишь защиту газопровода от внешних нагрузок и предохранение земляного полотна в случае разрыва газопровода и не защищают от теплового воздействия пламени.

Для снижения негативного воздействия можно применить защитные экраны с огнеупорными материалами в конструкции.

Рассмотрим огнеупорные материалы, которые не разрушаться под термическим воздействием струевого горения пламени за промежуток времени от закрытия отсекающей арматуры до истечения газа из участка, отсеченного арматурой.

В зависимости от огнеупорности огнеупоры подразделяют на группы:

- огнеупорные (огнеупорность 1580-1770 °C);
- высокоогнеупорные (1770-2000 °C);
- высшей огнеупорности (выше 2000 °C). [1]

Природный газ в основном состоит из метана 70-98%. Максимальная температура горения метана может достигать до 2065°С. [2]

В связи с этим достаточно будет рассмотреть некоторые высокоогнеупорные материалы:

- 1.Хромомагнезитовые огнеупоры. Исходным материалом для изготовления служат намертво обожженный магнезит и хромитовая руда. Огнеупорность этого материала выше 1900° С, деформация под нагрузкой 2 кг/см^2 . Недостатком данного материала является низкая температура начала деформации $\sim 1470^{\circ}$ С.
- 2. Хромитопериклазовые огнеупоры марки XП1 (усовершенствованные хромомагнезитовые огнеупоры) обладают огнеупорностью не ниже 2000 °C и температурой размягчения не ниже 1550°C. Обладают пределом прочности при сжатии не менее 30 Н/мм². [3]
- 3. Периклазохромитовые огнеупоры марки ПХСП. Температура начала размягчения 1560°С. Предел прочности при сжатии не менее 37.5 H/mm^2 . [4]
- 4.Карбидокремниевые огнеупоры отличаются высокой сопротивляемостью механическим воздействиям относительно предыдущих материалов. Температура начала размягчения, не ниже 1500-1700°C, предел прочности при сжатии от $25-100~H/мм^2$ в зависимости от типа связки. [5]

Из рассмотренных высокоогнеупорных материалов наиболее предпочтительным к применению в составе конструкции защитных экранов являются карбидокремниевые огнеупоры, так как температура деформации данного материала при определённых типах связки выше остальных представленных.

Библиографический список

- 1.ГОСТ 28874-2004 «Огнеупоры. Классификация»;
- 2.Оператор по добыче нефти и газа: Учеб. пособие для нач. проф. образования / Сергей Геннадьевич Рассохин. М.: Образовательно-издательский центр «Академия», 2002.
- $3.\Gamma$ ОСТ 5381-93 (ИСО 5019-1-84, ИСО 5019-2-84, ИСО 5019-5-84) «Изделия высокоогнеупорные хромитопериклазовые. Технические условия»;
- 4.ГОСТ 10888-93 (ИСО 5019-1-84, ИСО 5019-2-84, ИСО 5019-5-84) «Изделия высокоогнеупорные периклазохромитовые для кладки сводов сталеплавильных печей. Технические условия»;

[©] Алеев Н.Ш., Дробинин К.И., 2021.

 $5.\Gamma$ ОСТ 10153-70 «Изделия высокоогнеупорные карбидкремниевые. Технические условия» (с Изменениями N 1, 2, 3);

 $AЛЕЕВ\ HAUЛЬ\ ШАЙЯХМАТОВИЧ$ — магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

 $\ensuremath{\mathit{ДРОБИНИН}}$ КИРИЛЛ ИГОРЕВИЧ — магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

К.И. Дробинин, Н.Ш. Алеев

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОБЪЕКТАХ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В статье отображено обоснование актуальности темы, исходя из накопленных данных статистики, рассмотрены основные причины возникновения аварий и смертельных травм.

Ключевые слова: промышленная безопасность, горнодобывающая промышленность, карьеры.

В современных условиях объективная оценка состояния промышленной безопасности на карьерах является главным аспектом производства. Следовательно, промышленной безопасности уделяется внимание с начала проектирования карьера и до его этапа рекультивации.

В последние годы промышленной безопасности на карьерах уделяется большее внимание, но тем не менее по данным открытых источников аварийные ситуации на карьерах происходят каждый год.

Согласно статистике Ростехнадзора на период с 2006 года по 2019 год в 2006 году был замечен пик по смертности и авариям, в 2019 году показатель аварий вышел на минимум, а показатель смертности уменьшился более чем в 2 раза по сравнению с 2006 годом. На рисунке 1 представлена динамика аварий и смертельных исходов на период с 2006 года по 2019 год. [1]

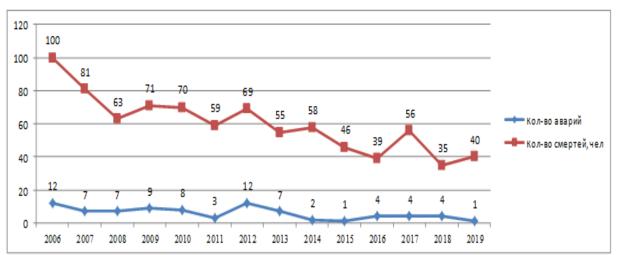


Рис. 1. Динамика аварий и смертельно травмированных рабочих на период 2006 года по 2019 год.

Для исследования причин аварий и несчастных случаев на карьерах, был рассмотрен 2019 год. Причины аварий и несчастных случаев при разработке карьера в процентном соотношении при работе на карьерах, произошедшие в 2019 году, представлены на рисунке 2. [1]

12

[©] Дробинин К.И., Алеев Н.Ш., 2021.



Рис. 2. Процентное соотношение причин аварий и несчастных случаев в 2019 году

Основная причина возникновения аварий является низкий уровень производственного контроля за требованиями промышленной безопасности.

Производственный контроль осуществляется эксплуатирующей организацией, индивидуальным предпринимателем путем проведения комплекса мероприятий, направленных на обеспечение безопасного функционирования опасных производственных объектов, а также на предупреждение аварий и инцидентов на этих объектах и обеспечение готовности к действиям по локализации аварий и ликвидации их последствий. [2]

В горнодобывающей промышленности за 2019 год были выявлены нарушения требований промышленной безопасности при разработке карьеров, представленные на рисунке 3. [1]



Рис. 3. Процентное соотношение нарушений промышленной безопасности на карьерах в 2019 году

По представленным данным можно сделать вывод, что одним из основных нарушений промышленной безопасности является нарушение порядка эксплуатации горного транспорта и оборудования, а именно эксплуатация техники с истекшим нормативным сроком, отсутствие своевременных экспертных обследований, приемочных испытаний, нарушение порядка продления срока службы технических устройств и др.

Опираясь на вышесказанное, можно сделать вывод что необходимо изучать и разрабатывать дополнительные мероприятия по повышению уровня производственного контроля за требованиями промышленной безопасности на объектах горнодобывающей промышленности, что в свою очередь может привести к снижению возникновений аварий и случаев со смертельным исходом.

Библиографический список

- 1. Федеральная служба по экологическому, техническому и атомному надзору Ростехнадзор, Ежегодные отчеты Федеральной службы по экологическому, техническому и атомному надзору. [Электронный ресурс] URL: http://www.gosnadzor.ru/public/annual_reports/ (Дата обращения: 05.05.2021)
- 2. Постановление Правительства РФ от 18.12.2020 № 2168 «Об организации и осуществлении производственного контроля за соблюдением требований промышленной безопасности».

 $AЛЕЕВ\ НАИЛЬ\ ШАЙЯХМАТОВИЧ$ — магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

 $\ensuremath{\mathit{ДРОБИНИН}}$ КИРИЛЛ ИГОРЕВИЧ — магистрант, Тюменский индустриальный университет, Россия.

Э К О Н О М И Ч Е С К И

 \mathbf{E}

НАУКИ

А.А. Аллахвердиев

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ СФЕРЫ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ

В современных конкурентных рыночных условиях, усугубившихся экономическим кризисом, наступившим в 2020 г. в результате негативной эпидемиологической обстановки в России и в мире, организациям достаточно сложно демонстрировать высокие уровни эффективности. В этой связи особую актуальность и значимость приобретает внешнее экспертное содействие, оказываемое предприятиями сферы консультационных (консалтинговых) услуг. Учет профессиональных рекомендаций внешних консультантов, предложений и опыта предприятий сферы консультационных (консалтинговых) услуг может помочь предприятиям масштабировать свой бизнес, оптимизировать накладные расходы, повысить маржинальность и, в целом, стать более продуктивными и эффективными на рынке. Специалисты по бизнес-консультированию могут помочь бизнесу любого размера максимально полно реализовать свой экономический и рыночный потенциал, предлагая ключевые идеи и критически важную информацию, способствующие достижению стратегических целей компаний. В статье освещаются сущность и роль сферы консалтинговых услуг на современном российском рынке, в том числе характеризуются результаты работы одной из организаций данной сферы.

Ключевые слова: консалтинг, рынок консультационных услуг, бизнес-консалтинг, конкурентоспособность.

В текущих условиях консультационные услуги пользуются большой популярностью и спросом, что делает консалтинговый рынок активно развивающимся. Тем не менее, российский рынок консалтинговых

[©] Аллахвердиев А.А., 2021.

Научный руководитель: *Леонова Юлия Геннадьевна* – кандидат экономических наук, доцент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Россия.

услуг является достаточно молодым по сравнению с зарубежными странами. Так, американский и европейский рынки консалтинговых услуг берут свое начало с середины 20 века, в то время как возраст российского рынка не превышает 25 лет.

Одной из главных причин формирования и бурного развития данного рынка в России можно назвать антикризисную деятельность 90-х годов двадцатого века. Уже к началу нового тысячелетия российские компании накопили достаточный опыт в этой сфере. Консультантам удалось укрепить свой имидж и завоевать доверие клиентов, которые активно искали новые пути повышения эффективности своего бизнеса. На сегодняшний день российский консалтинг продолжает расти опережающими экономику темпами [1].

Сам термин «консультирование» происходит от латинского слова consultans — «советующий». Отсюда сущность понятия «консультирование» можно сформулировать как предоставление советов и обмен информацией. Если не принимать во внимание нюансы между отдельными видами консультирования, то можно выделить два основных подхода к раскрытию категории «консультирование» (рисунок 1) [3].

Подходы к раскрытию понятия «консультирование»

Первый подход определяет термин с функциональной точки зрения. Консультирование рассматривается как любая форма предоставления помощи в отношении содержания, процесса решения или построения задачи (или ряда задач), при которой консультант не выполняет задачу самостоятельно, а только оказывает помощь в ее выполнении.

Другой подход рассматривает консультирование как самостоятельные услуги профессионалов, при этом основное внимание уделяется требованиям, которым должны соответствовать эти услуги. Управленческое консультирование является набором услуг, оказываемых специально обученными и имеющими соответствующую квалификацию лицами, которые в объективной и независимой манере помогают клиенту выявить и проанализировать проблемы данной организации и рекомендуют способы решения этих проблем, а также при необходимости оказывают помощь в реализации предложенных решений.

Рис. 1. Подходы к трактовке категории «консультирование»

Таким образом, понятие «консультирование» можно определить как форму оказания услуг, выражаемых в предоставлении конкретных рекомендаций, помощи, профессиональных советов квалифицированным лицом.

Интересно рассмотреть основные понятия сферы консультационных (консалтинговых) услуг, так как на сегодняшний день данная тема является остро дискуссионной. Например, П.А. Посадский утверждает, что консалтинг - это «предпринимательская деятельность, осуществляемая профессиональными консультантами и направленная на обслуживание потребностей экономики и управления в консультациях и других видах профессиональных услуг» [2].

Консультационные услуги – это «услуги по предоставлению разъяснений, рекомендаций и иных форм консультаций, включая определение и (или) оценку проблем и (или) возможностей лица, по управленческим, экономическим, финансовым (в том числе налоговым и бухгалтерским) вопросам, а также по вопросам планирования, организации и осуществления предпринимательской деятельности, управления персоналом» [4].

Особенность консультационных услуг заключается в том, что консультант дает обоснованные ответы на вопросы заказчика. Консультационные (консалтинговые) услуги могут осуществлять различными способами, представленными на рис. 2.

Первоначально консалтинговые фирмы оказывали услуги компаниям в трех основных аспектах веления бизнеса:

- управление бизнесом (консалтинговые услуги в сфере менеджмента): помощь руководству / руководителям с использованием передовых методов оптимизации организации и управления компанией, помощь в реализации проектов, помощь в управлении персоналом и производственными процессами;
- техническое консультирование: помощь компаниям в решении уникальных технических проблем, таких как сбои в работе оборудования или тестирование безопасности;



Рис. 2. Способы оказания консультационных (консалтинговых) услуг

- корпоративное консультирование: помимо прочего, помощь компании в повышении эффективности и производительности внутренних производственных процессов.

Рассмотрим состав и содержание услуг в области консалтинга на примере ООО «Консэн», являющегося одной из старейших компаний на рынке консалтинговых и экспертных услуг в топливно-энергетическом комплексе. ООО «Консэн» было зарегистрировано в 1992 г. и в настоящее время оказывает широкий спектр консалтинговых услуг, которые укрупненно подразделяются на три категории:

- оказание услуг в сфере «Тарифы и инвестиции»;
- оказание услуг в сфере «Комплаенс и тарифный аудит»;
- оказание услуг в сфере «Урегулирование споров и разногласий».

В свою очередь, услуги по направлению «Тарифы и инвестиции» включают в себя:

- подготовка тарифных заявок «под ключ»;
- выполнение расчетов и таблиц, заполнение шаблонов ФГИС «ЕИАС ФАС России» и региональных сегментов ЕИАС;
- подготовка инвестиционных программ, производственных программ, программ энергоэффективности;
- сопровождение процесса установления тарифов (утверждения инвестиционной программы) в органах регулирования тарифов.

В рамках услуг по направлению «Комплаенс и тарифный аудит» ООО «Консэн» не предлагает заказчикам предоставление «экспертного заключения об обоснованности расходов», которое, по сути, не имеет практической ценности, и содержание которого не принимается во внимание органами регулирования тарифов. Вместо этого ООО «Консэн» предлагает клиентам быструю и недорогую оценку рисков и выявление недоработок, устранение которых может позволить многократно увеличить эффективность их деятельности, сократить издержки подготовки тарифных заявок, повысить квалификацию персонала заказчиков. Более того, это обеспечивает формирование доказательной базы, которая позволит, в случае если орган регулирования тарифов не учтет обоснованные расходы в установленных тарифах, эффективно и быстро принимать меры по защите своих прав в рамках законодательства.

Комплаенс-контроль тарифного регулирования заключается в том, что ООО «Консэн» проводит анализ представленных заказчиком в орган регулирования тарифов материалов, по результатам которого готовится аналитический отчет. В отчете детально указываются ошибки, недочеты материалов, оцениваются риски, обусловленные их наличием, а также предлагаются аргументированные рекомендации специалистов ООО «Консэн» по устранению или минимизации этих рисков и предоставлению необходимых дополнительных материалов в орган регулирования тарифов.

В отличие от комплаенс-контроля, тарифный аудит — это более комплексная и дорогая услуга, в рамках проведения которой ООО «Консэн» может как вкупе с компаленс-контролем, так и независимо от него, осуществить анализ организации работы подразделений заказчика, их взаимодействия между собой в процессе работы по обоснованию тарифов, правовых документов юридического лица (учетной политики, иных внутренних документов, содержание которых имеет крайне важное значение для обоснования тарифов); выработать рекомендации по оптимизации бизнес-процессов на предприятии - заказчике, а также разработать стратегию тарифного регулирования непосредственно для предприятия-заказчика. В целом, внедрение рекомендуемых мероприятий может позволить существенно сократить издержки и увеличить доходность и эффективность предприятия или группы предприятий.

Услуги по направлению «Урегулирование споров и разногласий» включают в себя следующие виды работ:

- подготовка материалов для оспаривания действий органов регулирования или установленных тарифов в ФАС России или судах;

- проведение судебных экспертиз (экономических, правовых, определение размера экономически обоснованных расходов, ставок тарифов, размера убытков);
- оказание правовой поддержки в рамках уже рассматриваемых в судах дел, в том числе и по вопросам судебных споров с контрагентами-коммерческими организациями;
- составление заявлений, исков, отзывов на исковые заявления, письменных пояснений, иных документов.

Для оценки спроса клиентов на рассмотренный пакет услуг проведем анализ динамики выручки ООО «Консэн» в разрезе видов оказываемых консалтинговых услуг (табл. 1).

Таблица 1 Анализ динамики выручки ООО «Консэн» в разрезе видов оказываемых консалтинговых услуг за 2018-2020 годы, тыс. руб.

Наименование консалтинговых услуг	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Измене 2020 г. к	
				абс., +/-	отн., %
Оказание услуг в сфере «Тарифы и инвестиции»	1400	3773	3717	2317	165,5
Оказание услуг в сфере «Комплаенс и тарифный аудит»	378	1212	1363	985	260,5
Оказание услуг в сфере «Урегулирование споров и разногласий»	709	1825	2055	1346	189,9
Итого выручка от оказания консалтинговых услуг	2487	6810	7134	4647	186,9

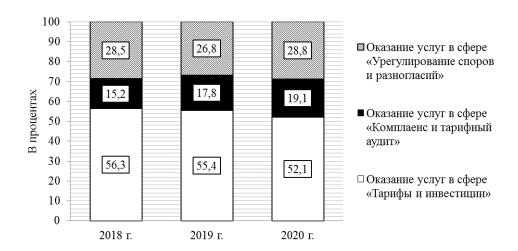


Рис. 3. Структура выручки ООО «Консэн» в разрезе видов оказываемых консалтинговых услуг за 2018-2020 годы, %

Выручка предприятия в течение исследуемого периода возрастала практически по всем видам оказываемых консалтинговых услуг, однако наибольший темп прироста (260,5%) наблюдался по услугам в сфере «Комплаенс и тарифный аудит», которые оказываются, начиная с 2017 г. Структура выручки в разрезе видов оказываемых консалтинговых услуг за 2018-2020 годы представлена на рисунке 3.

Как можно заметить, основной доход предприятию стабильно приносит деятельность по оказанию консультационных услуг в сфере «Тарифы и инвестиции». Данные услуги обеспечивают более половины всей выручки. Оказание консультационных услуг в сфере «Комплаенс и тарифный аудит» вносит наименьший вклад в формирование выручки, однако имеет место положительная динамика их доли в выручке ООО «Консэн» на протяжении всего исследуемого периода, обусловленная интенсивным ростом реализации данных услуг в абсолютном денежном выражении.

Расчет средней суммы одного договора на оказание консультационных услуг ООО «Консэн» за 2018-2020 годы представлен в таблице 2.

Таблица 2 Расчет средней суммы одного договора на оказание консультационных услуг ООО «Консэн» за 2018-2020 годы

Полимонование поморожения	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменение за 2020 г. к 2018 г.				
Наименование показателя	20161.	20191.	2020 1.	абс., +/-	отн., %			
Сумма полученной выручки от оказания консалтинговых услуг за отчетный год, руб.	2487000	6810000	7134000	4647000	186,9			
Количество договоров, заключенных на оказание консультационных услуг, ед.	8	12	15	7	87,5			
Средняя сумма одного договора, руб.	310875	567500	475600	164725	53,0			

Как следует из данных таблицы 2, за исследуемый период количество договоров, заключенных на оказание консультационных услуг, увеличилось на 87,5% (или в абсолютном выражении – на 7 договоров). При этом, в целом за три года средняя сумма одного договора на оказание консультационных услуг возросла на 53%.

Динамика выручки ООО «Консэн» в зависимости от категории клиентов приведена в табл. 3.

Таблица 3 Динамика выручки ООО «Консэн» от оказания консультационных услуг в зависимости от категории клиентов за 2018 – 2020 годы, руб.

Variation was survivable in	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменение за 2020 г. к 2018 г.			
Категории клиентов	20181.	2019 F.	2020 F.	абс., +/-	отн., %		
Частные коммерческие организации	1773231	5161980	5535984	3762753	212,2		
Государственные (муниципальные) организации	713769	1648020	1598016	884247	123,9		
Итого	2487000	6810000	7134000	4647000	186,9		

Таким образом, основной доход ООО «Консэн» получает от оказания консалтинговых услуг коммерческим предприятиям на базе частной собственности, однако, увеличивается и выручка от оказания консультационных услуг государственным (муниципальным) организациям.

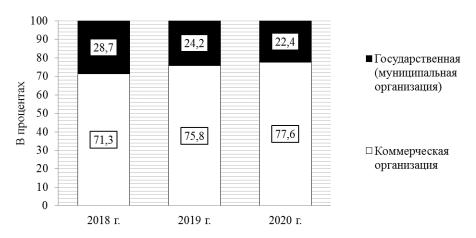


Рис. 4. Структура выручки ООО «Консэн» в разрезе категорий клиентов (заказчиков услуг) за 2018 – 2020 годы, %

Вместе с тем, в относительном выражении растет именно доля доходов от оказания консалтинговых услуг коммерческим предприятиям - за исследуемый период она увеличилась на 6,3%, составив в 2020 г. 77,6% (рис. 4). В числе основных клиентов (коммерческих организаций частной формы собственности) ООО «Консэн» следует назвать: ООО «МЭС», ООО «Опора», ООО «Т+», ООО «Смоленская региональная теплоэнергетическая компания «Смоленскрегионтеплоэнерго».

Таким образом, можно сделать вывод, что выручка ООО «Консэн» от оказания консультационных услуг с каждым годом возрастает, что подтверждает востребованность услуг компании на рынке. Основной доход в настоящее время предприятию приносит деятельность по оказанию консультационных услуг в сфере «Тарифы и инвестиции», однако в дальнейшем следует проводить регулярный мониторинг структуры спроса на отдельные виды консультационных услуг с целью гибкого реагирования на возможные изменения в спросе клиентов.

Библиографический список

- 1. Гриднева, И. А. Рынок консалтинговых услуг в России / И.А. Гриднева // Вестник Камчатского государственного технического университета. 2017. С. 20-22.
- 2.Посадский, А. П. Консультационные услуги в России: практ. пособие для менеджеров и предпринимателей / А. П. Посадкий, С. В. Хайнши; Ассоц. консультантов по экономике и упр. (при поддержке Европ. Союза). М.: Финстатинформ, 2018. 173 с.
- 3.Шешукова, Т. Г. Сущность налогового консультирования предприятий и оценка его регулирования / Т.Г. Шешукова, Д.В. Баленко // Международный бухгалтерский учет. 2019. №11. С. 15-19.
- 4.Договор о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс]: Подписан в г. Астане 29.05.2014, (ред. от 15.03.2018). Электрон. дан. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/, доступ СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 15.04.2021). Загл. с экрана.

AЛЛАХВЕРДИЕВ AДАЛЕТ AИДЫН OГЛЫ — магистрант, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Россия.

А.А. Аллахвердиев

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ

Конкурентоспособность обуславливает способность компании удовлетворять нужды потребителей более полно, чем конкуренты. Компания конкурентоспособна, если она обладает уникальными конкурентными преимуществами, то есть определенными параметрами, которые позволяют ей производить товары (услуги) лучше или дешевле по сравнению с конкурентами и, соответственно, масштабировать объемы реализации и наращивать прибыль. В статье рассматриваются вопросы оценки конкурентоспособности компаний, функционирующих на рынке консультационных услуг; дана практическая оценка конкурентоспособности одной из таких компаний.

Ключевые слова: конкурентоспособность, консалтинг, менеджмент, бизнес-среда, услуги.

Современные рыночные условия вынуждают консалтинговые фирмы в области менеджмента стремиться к повышению эффективности своей деятельности и завоеванию новых высококонкурентных ниш. Компания имеет конкурентное преимущество и обладает устойчивой конкурентоспособностью, когда она создает большую экономическую ценность, чем ее конкуренты, за счет использования своих ресурсов и стратегических возможностей. Экономическая ценность - это разница между воспринимаемыми выгодами, получаемыми клиентом, приобретающими услуги компании, и общей экономической стоимостью этих услуг. В современном мире существует тесная зависимость конкурентоспособности компании от экономических явлений и, в целом, от различных факторов внешней среды.

Для оценки влияния макроокружения на конкурентоспособность организации сферы услуг, используется широкий перечень показателей (табл. 1).

Показатели, характеризующие макросреду предприятия сферы услуг

Таблица 1

Условия макросреды организации	Показатели, характеризующие условия					
	1.1 Продолжительность жизни (мужчин, женщин)					
	1.2 Рождаемость и смертность населения региона					
1. Социально-демографические	1.3 Структура населения региона по полу, возрасту, составу семьи, занятости,					
1. Социально-демографические	удельному весу одиноких, по образованию, удельному весу служащих, пенсио-					
	неров, школьников, студентов, плотность населения по регионам и др. 1.4 Миграция населения					
	2.1 Среднегодовые темпы инфляции					
	2.2 Уровень безработицы в регионе					
2 0	2.3 Темпы ВВП, ВНП					
2. Экономические	2.4 Уровень цен					
	2.5 Циклы деловой активности					
	2.6 Структура распределения доходов населения и др.					
	3.1 Климатические особенности региона					
2. Пама с мист матил матил с с мист	3.2 Наличие, либо отсутствие естественных природных ресурсов					
3. Природно-климатические	3.3 Доступность ресурсов для освоения					
	3.4 Экологическая обстановка в регионе					
	4.1 Ценности, традиции населения страны, субкультуры					
4. Культурные	4.2 Средний уровень образования населения региона					
	4.3 Отношение людей к окружающему миру и др.					

Научный руководитель: *Леонова Юлия Геннадьевна* – кандидат экономических наук, доцент, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Россия.

[©] Аллахвердиев А.А., 2021.

Окончание таблицы 1

Условия макросреды организации	Показатели, характеризующие условия					
	5.1 Темп НТП					
5. Технологические	5.2 Интенсивность исследовательской деятельности					
	5.3 Появление новых патентов в отрасли и др.					
	6.1 Политическое устройство государства					
	6.2 Стабильность политического строя					
	6.3 Правовые акты по стандартизации, метрологии, защите прав потребителей,					
6 2000000 00000000000000000000000000000	антимонопольной политике, сертификации товаров и услуг, управлению каче-					
6. Законодательные	ством и конкурентоспособностью товаров, охране окружающей среды, пред-					
	принимательству, финансам и т.п.					
	6.4 Федеральные и региональные правовые акты, регулирующие взаимоотноше-					
	ния компонентов экономической системы страны					

Представленные в таблице 1 условия макросреды оказывают как непосредственное, так и опосредованное влияние на предприятия сферы услуг и их способность выдерживать конкуренцию. Измерить и определить степень влияния перечисленных условий на конкурентоспособность организаций достаточно трудно, так как это влияние носит сложный, комплексный характер. Рассмотренные факторы формируют условия для функционирования деловой среды. Деловая среда, являясь частью внешней среды, составляет непосредственное окружение организации. К ней относится всё, что, находясь за её пределами, взаимодействует с ней и оказывает непосредственное влияние на организацию или её отдельные части. Деловая среда меняется, если организация меняет стратегию, сферу деятельности, ассортимент оказываемых услуг, рынки и т.п.

Определить границы деловой среды довольно сложно. Для уяснения того, что следует относить к деловой среде организации, необходимо проанализировать в какой сфере деятельности или отрасли она работает, и определить, с какими элементами внешней среды она связана, подвержена их влиянию, взаимодействует в процессе достижения поставленных целей. Элементы деловой среды предприятия сферы услуг оказывают значительное влияние на её конкурентоспособность.

Далее для наглядной иллюстрации вышеизложенных тезисов проведем анализ конкурентоспособности на примере ООО «Консэн».

ООО «Консэн» является одной из старейших компаний на рынке консалтинговых и экспертных услуг в топливно-энергетическом комплексе.

Компания оказывает следующие услуги: комплаенс-контроль в сферах государственного регулирования тарифов; тарифный аудит организаций топливно-энергетического комплекс; подготовка материалов для утверждения регулируемых государством тарифов, инвестиционных программ; предоставление консультаций по вопросам, связанным с ценообразованием.

Для оценки конкурентоспособности ООО «Консэн» были выбраны аналогичные компании, занимающиеся оказанием консалтинговых услуг, сопоставимые по объему выручки с ООО «Консэн» и работающие в городе Москве.

Исследование конкурентов в любой компании преследует несколько целей, к которым следует отнести поиск относительно свободной рыночной ниши, обеспечение конкурентных преимуществ, а также выявление возможностей сотрудничества с потенциальными соперниками. При этом анализируются сильные и слабые стороны конкурентов, занимаемая ими доля рынка, их маркетинговые средства и реакция на них потребителей, их финансовое состояние и т.п. Результатами такого исследования являются выбор компанией наиболее выгодного для себя рыночного положения и разработка стратегии борьбы с основными соперниками.

Для того, чтобы провести оценку конкурентоспособности ООО «Консэн», были разработаны оценочные шкалы, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 Оценочные шкалы для проведения сравнительного конкурентного анализа ООО «Консэн»

e dene mine minimis Am nipesedemin e	и сравнительного конкурситного анализа 000 «консэн»							
Наименование критерия оценки	Колич	ество присваиваемых ба	аллов					
таименование критерия оценки	1	2	3					
Период работы на рынке	Менее 5 лет	От 5 до 15 лет	Более 15 лет					
Широта ассортимента оказываемых услуг / количество видов оказываемых услуг	Менее 3-х услуг	3-4 услуги	5 и более услуг					
Уровень средней цены на услуги в сфере «Урегулирование споров и разногласий» относительно средней цены на рынке	Больше средней цены на рынке (отклонение – больше 5%)	Примерно равна средней цене на рынке (отклонение +/-3%)	Меньше средней цены на рынке (отклонение – меньше 5%)					
Уровень средней цены на услуги в сфере «Тарифы и инвестиции» относительно средней цены на рынке	Больше средней цены на рынке	Примерно равна средней цене на рынке	Меньше средней цены на рынке					
Наличие уникальной услуги	нет	-	есть					
Уровень качества оказываемых услуг	Низкий	Средний	Высокий					
Наличие программы лояльности для клиентов, или скидок при определенной сумме договора	нет	-	есть					
Дополнительный сервис (вода, чай, кофе, вызов такси и другие)	нет	-	есть					
Уровень финансового состояния предприятия	плохое	нормальное	очень хорошее					

Результаты оценки параметров конкурентоспособности для каждого конкурента по разработанным шкалам представлены в таблице 3.

Таблица 3 Результаты сравнительного анализа конкурентоспособности ООО «Консэн» и его основных конкурентов

	ные конкуренты				
Оцениваемый параметр	ООО «Консэн»	ООО «Тори- аудит»	ООО «Лекс- консал- тинг»	ООО «Центр му- ници-пальной экономики»	ООО «Икс- групп корпо- рейшн»
Период работы на рынке	3	3	2	3	2
Широта ассортимента оказываемых услуг / количество видов оказываемых услуг	2	2	2	3	2
Уровень средней цены на услуги в сфере «Урегулирование споров и разногласий» относительно средней цены на рынке	3	2	2	2	1
Уровень средней цены на услуги в сфере «Тарифы и инвестиции» относительно средней цены на рынке	1	1	3	2	3
Наличие уникальной услуги	3	1	1	1	1
Уровень качества оказываемых услуг	2	2	2	2	3
Наличие программы лояльности для клиентов, или скидок при определенной сумме договора	1	1	1	1	3
Дополнительный сервис (вода, чай, кофе, вызов такси и другие)	3	3	2	2	3
Уровень финансового состояния предприятия	3	3	1	3	2

Далее необходимо рассчитать весовые коэффициенты значимости параметров, отражающие значимость (или «вес») определенного фактора или показателя по сравнению с другими факторами, оказывающими влияние на изучаемый объект или явление. Для расчета весовых коэффициентов использовалось мнение экспертов, в качестве которых выступили специалисты консалтинговых компаний, а также представители заказчиков (клиентов) компании ООО «Консэн», выразившие желание участвовать в данном исследовании. Общее количество респондентов составило 10 человек. Результаты выставленных оценок экспертами для расчета коэффициентов значимости представлены в таблице 4.

Таблица 4 Результаты выставленных оценок экспертами для расчета коэффициентов значимости

Наименование критерия оценки		Эксперты							Среднее значение		
		2	3	4	5	6	7	8	9	10	
Период работы на рынке	5	5	3	4	7	8	5	5	4	3	4,9
Широта ассортимента оказываемых услуг / количество видов ока- вываемых услуг	4	5	5	5	6	4	4	3	4	4	4,4
Уровень средней цены на услуги в сфере «Урегулирование споров и разногласий» относительно средней цены на рынке	3	3	4	4	5	7	6	8	4	4	4,8
Уровень средней цены на услуги в сфере «Тарифы и инвестиции» относительно средней цены на рынке	5	5	5	6	6	3	4	4	4	5	4,7
Наличие уникальной услуги	4	5	5	4	4	3	7	4	4	7	4,7
Уровень качества оказываемых услуг	8	8	8	7	7	8	9	10	7	7	7,9
Наличие программы лояльности для клиентов, или скидок при опре- деленной сумме договора	8	8	6	7	6	8	9	6	7	7	7,2
Дополнительный сервис (вода, чай, кофе, вызов такси и другие)	2	3	2	2	2	4	4	3	5	4	3,1
Уровень финансового состояния предприятия	10	10	10	8	10	10	8	10	10	9	9,5

Каждому эксперту был предложен набор критериев, которым он должен был присвоить рейтинг по шкале от 1 до 10. Как видно из таблицы 4, оценки экспертов являются достаточно сопоставимыми, хотя по ряду показателей у отдельных экспертов присутствуют некоторые расхождения в оценках. Однако, в целом, средние экспертные оценки можно считать достоверными и использовать в данном исследовании. Расчет коэффициентов значимости на основе полученных средних экспертных оценок приведен в таблице 5.

Таблица 5 Расчет коэффициентов значимости для проведения сравнительного конкурентного анализа

	Средняя	Доля оценки в
Наименование критерия оценки	оценка по всем	общей сумме
	экспертам	оценок
Период работы на рынке	4,9	0,0957
Широта ассортимента оказываемых услуг / количество видов оказываемых услуг	4,4	0,0859
Уровень средней цены на услуги в сфере «Урегулирование споров и разногласий» относительно средней цены на рынке	4,8	0,0938
Уровень средней цены на услуги в сфере «Тарифы и инвестиции» относительно средней цены на рынке	4,7	0,0918
Наличие уникальной услуги	4,7	0,0918
Уровень качества оказываемых услуг	7,9	0,1543
Наличие программы лояльности для клиентов, или скидок при определенной сумме договора	7,2	0,1406
Дополнительный сервис (вода, чай, кофе, вызов такси и другие)	3,1	0,0605
Уровень финансового состояния предприятия	9,5	0,1855
Итого	51,2	1

Как следует из данных таблицы 5, наиболее значимыми критериями при выборе той или иной консалтинговой компании выступают: качество оказываемых услуг, наличие программы лояльности для клиентов, уровень финансового состояния предприятия и, конечно же, цены на услуги. Оценка конкурентоспособности компании ООО «Консэн» и ее основных конкурентов (расчет интегрального показателя конкурентоспособности) представлена в таблице 6.

Таблица 6 Оценка конкурентоспособности (расчет интегрального показателя конкурентоспособности) ООО «Консэн» и его основных конкурентов

			Основные конкуренты							
Наименование критерия оценки	Коэффициент значимости	ООО «Консэн»	ООО «Тори- аудит»	ООО «Лекс- консал- тинг»	ООО «Центр му- ници-паль- ной эконо- мики»	ООО «Икс- групп корпо- рейшн»				
Период работы на рынке	0,0957	0,29	0,29	0,19	0,29	0,19				
Широта ассортимента оказываемых услуг / коли- нество видов оказываемых услуг	0,0859	0,17	0,17	0,17	0,26	0,17				
Уровень средней цены на услуги в сфере «Урегу- лирование споров и разногласий» относительно средней цены на рынке	0,0938	0,28	0,19	0,19	0,19	0,09				
Уровень средней цены на услуги в сфере «Тарифы и инвестиции» относительно средней цены на рынке	0,0918	0,09	0,09	0,28	0,18	0,28				
Наличие уникальной услуги	0,0918	0,28	0,09	0,09	0,09	0,09				
Уровень качества оказываемых услуг	0,1543	0,31	0,31	0,31	0,31	0,46				
Наличие программы лояльности для клиентов, или скидок	0,1406	0,14	0,14	0,14	0,14	0,42				
Дополнительный сервис (вода, чай, кофе, вызов гакси и другие)	0,0605	0,18	0,18	0,12	0,12	0,18				
Уровень финансового состояния предприятия	0,1855	0,56	0,56	0,19	0,56	0,37				
Итого	1,0000	2,29	2,02	1,67	2,13	2,26				

Далее воспользуемся полученными результатами расчетов для определения уровня использования рыночного потенциала каждым конкурентом. Для этого необходимо сопоставить фактическое значение интегрального показателя конкурентоспособности с его максимальным значением.

Уровень использования рыночного потенциала (Q_j) рассчитывается как отношение интегрального показателя конкурентоспособности к максимально возможному значению:

$$Q_{j} = \frac{M_{j}}{B_{\text{max}}}$$
 (1)

где B_{max} — максимально возможная балльная оценка (при использовании пятибалльной шкалы для оценки переменных маркетинга $B_{\text{max}}=3$).

Расчет уровня использования рыночного потенциала оцениваемыми компаниями приведен в таблице 7.

Таблица 7 Расчет уровня использования рыночного потенциала ООО «Консэн» и его основных конкурентов

71				Основные конкуренты						
Показатель	ООО «Консэн»	ООО «Тори- аудит»	ООО «Лекс- консалтинг»	ООО «Центр муниципальной экономики»	ООО «Икс-групп кор- порейшн»					
Максимально возможная балльная оценка	3	3	3	3	3					
Интегральны й показатель конкурентос пособ-ности	2,29	2,02	1,67	2,13	2,26					
Уровень использования рыночного потенциала (Qj)	76,5	67,3	55,8	71,2	75,4					

Как видно из проведенных расчетов, компания ООО «Консэн» превосходит всех своих конкурентов по оцениваемым параметрам, используя свой рыночный потенциал на 76,5%. Основным конкурентом ООО «Консэн» является консалтинговая компания ООО «Иксгруппкорпорейшн», которая использует свой потенциал на 75,4%, то есть ненамного отстаёт от оцениваемой компании. У остальных конкурентов — ООО «Тори-аудит», ООО «Лекс-консалтинг», ООО «Центр муниципальной экономики» данный параметр значительно ниже относительно ООО «Консэн».

Для более наглядного представления конкурентных преимуществ ООО «Консэн», сильных и слабых сторон компании, будет использован многоугольник конкурентоспособности, на котором отображено сравнение ООО «Консэн» с его основным конкурентом ООО «Иксгруппкорпорейшн» по выше проанализированным переменным маркетинга (рисунок 1).

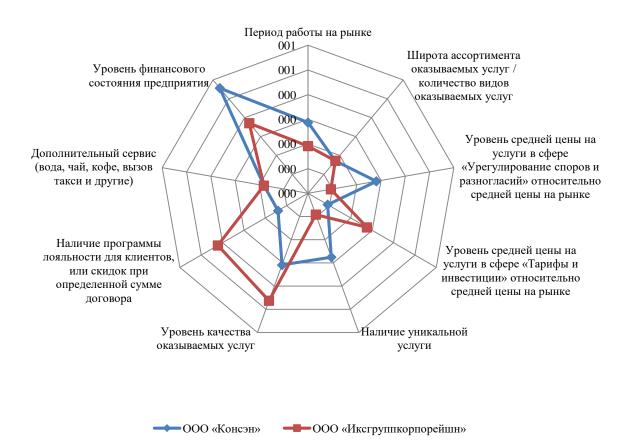


Рис. 1. Сравнение конкурентных преимуществ ООО «Консэн» и его основного конкурента ООО «Иксгруппкорпорейшн»

Таким образом, можно сделать вывод, что ключевыми сильными сторонами ООО «Консэн» по отношению к основному конкуренту ООО «Иксгруппкорпорейшн» являются:

- наличие у ООО «Консэн» уникальной услуги «Комплаенс и тарифный аудит»;
- более устойчивое финансовое положение;
- более долгий период работы на рынке и, соответственно, больший опыт работы в данной сфере;
- уровень средней цены на услуги в сфере «Тарифы и инвестиции» ниже, как относительно средней цены на рынке, так и ниже, чем у основного конкурента.

Тем не менее, по некоторым параметрам ООО «Консэн» уступает своему основному конкуренту ООО «Иксгруппкорпорейшн», а именно: у ООО «Консэн» более узкий спектр оказываемых консалтинговых услуг. Они включают только услуги, связанные с консалтингом в сфере тарифного регулирования, в то время, как ООО «Иксгруппкорпорейшн» оказывает услуги в области бухгалтерского учета, проводит финансовый аудит, оказывает услуги по налоговому консультированию. Также у ООО «Иксгруппкорпорейшн» внедрена программа лояльности для клиентов.

По итогам проведенного анализа можем заключить, что для повышения конкурентоспособности консалтинговой фирмы ООО «Консэн» следует:

- разработать программу лояльности для клиентов;
- разработать проект по расширению спектра оказываемых услуг, в частности, предлагается оказывать услуги в области бухгалтерского учета, проводить финансовый аудит, оказывать услуги по налоговому консультированию.

Реализация вышеуказанных мероприятий позволит значительно усилить позиции ООО «Консэн» относительно конкурентов, компания сумеет повысить свою конкурентоспособность, привлечь новых клиентов и повысить финансовую устойчивость.

AЛЛАХВЕРДИЕВ AДАЛЕТ AИДЫН OГЛЫ — магистрант, Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Россия.

Я. Митева

ВЫЯВЛЕНИЕ ПРИОРИТЕТНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ BTL- ПРОДВИЖЕНИЯ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

В статье рассматриваются приоритетные направление в BTL для малого бизнеса. Маркетинговая коммуникация в сфере малого бизнеса. Какие мероприятия используют для привлечения и создания имиджа, взаимодействие различных инструментов. Преследуемые цели предпринимателями при проведении BTL-мероприятии.

Ключевые слова: BTL, предпринимательские предпочтения, малый бизнес, продвижение, маркетинговая коммуникация, BTL-инструменты.

Одним из самых эффективных методов воздействия на аудиторию, является метод BTL- продвижение, подразумевает под собой косвенное воздействие с товаром путем привлечения потребителя к интересным ему акциям и мероприятиям. В современном мире все предприятия хотят выделиться и завоевать потребителя, но для малого бизнеса зачастую реклама является очень затратной и шаблонной, поэтому цель данной статьи узнать какие инструменты на сегодняшний день предпочитают использовать предприниматели малого бизнеса и для каких целей. [2]

Рынок маркетинговых услуг (BTL & Event) потерял 25% за 2020год, а общий объём инвестиций составил 90.9 млрд рублей. (По данным РАМУ)

Отношение рекламодателя к рынку BTL-услуг. Было проведено исследование среди предпринимателей малого бизнеса, были заданы ряд вопросов. Полученные данные были проанализированы. Для улучшения понимания используемых инструментов проведения BTL в малом бизнесе, был задан вопрос, как «Какие BTL мероприятия Вы проводили в своей организации?». По полученным данным среди проводящих BTL мероприятия 34 респондента из которых 22 предпринимателя используют event, а 21 акции, что говорит о популярности и эффективности этих инструментов для малого бизнеса. Наиболее невостребованным инструментом продвижения в малом бизнесе оказался сэмплинг, так как он довольно затратный для данной формы организаций. Так же эти инструменты, можно использовать как по отдельности, так и в комплексе для более достижения максимального эффекта от продвижения.

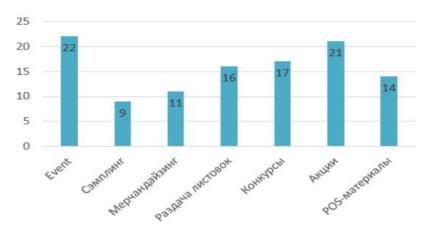


Рис. 1. Проводимые мероприятия

Для определения, какие BTL мероприятия предприниматели считают самым эффективным, был проведён оценочный вопрос, где рассмотрели такие виды продвижение как: акции, роз- материалы, конкурсы, раздача листовок, мерчандайзинг, сэмплинг и event. Под высокими оценками подразумевается 4,5, а под низкими 1,2,3. И по эти данным мы можем сделать вывод, что они, считаю event самым эффективным с очень низкой долей отрицательных оценок, которая составила 18% то есть 6 респондентов. Самый спорным ответом стали раздача листовок, и процентное соотношение оценок высоких и низких составил 50%

•

[©] Митева Я., 2021.

на 50%. Акции и event оказались самыми часто проводимыми среди предпринимателей и в соответствии они получили самые высокие оценки по эффективности, то есть можно сделать вывод, что предприниматели считают, что проводимые ими мероприятия по большей части считаются эффективными. Так же розматериалы получили более 60% положительных оценок, и имеет стандартное отклонение 0,94 по отношению к среднему значению 3,71, после чего мы можем сделать вывод, что данные могут считаться действительными. Что нельзя сказать по следующим инструментам: конкурсы, раздача листовок, мерчандайзинг, сэмплинг, у которых оценки были не однородными и имеют большое стандартное отклонение, поэтому результаты не могут считаться действительными. [1]

Результаты опроса показали, что многие факторы взаимосвязаны между собой, и одни ответы на вопросы ведут за собой следственно-причинную связь других. Во-первых, сравнив взаимодействие вида предприятия и используемые инструменты BTL продвижения, можно сделать вывод, что больше все инструмента использует в сфере продаж, и самыми актуальными инструментами являются раздача листовок, акции и event. Для услуг наиболее часто используемые мероприятия такие как event, конкурсы и акции. В сфере общественного питания event, тоже занимает лидирующие позиции, но следом идет сэмплинг, конкурсы и роз-материалы. Хотя все сферы деятельности используют различные инструменты, у них есть фавориты, такие как event, акции и конкурсы. Данные мероприятия проводятся в большинстве компаний не зависимо от направления деятельности. Также мы можем увидеть на, что среднее значение event (7,33), а стандартное отклонение = $(\pm 2,080)$, что может свидетельствовать, о что оценки респондентов были однородными и данное вывод может считаться достоверным. Что нельзя сказать о других направлениях, так как такое стандартное отклонение говорит нам о том, что оценки респондентов были не однородны, поэтому нельзя воспринимать эти данные как истину.

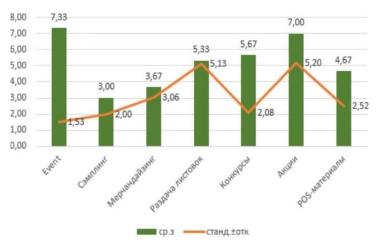


Рис. 2. Взаимосвязь вида деятельности и инструментов

Для понимания предпринимателей с формой организации малого бизнеса, необходимо узнать какие цели они преследуют при использовании BTL мероприятий. Цели, которые преследует по большая часть анкетируемых организации, это в первую очередь, можно выделить увеличение лояльности и повышение узнаваемости компаний. Также поддержание или создание имиджа, но все же нельзя сказать, что они являются достоверными, так как у повышения лояльности стандартное отклонение равняется ($\pm 5,51$), что говорит о неоднородности ответов у респондентов. Данные которые можно рассмотреть, как истину, это увеличение лояльности с стандартным отклонением в ($\pm 4,16$).

Какие цели преследует такая группа опрошенных как продажи, это, во-первых, увеличение лояльности 13 респондентов и повышение узнаваемости 14 компаний, а также поддержание или создание имиджа 13 предпринимателей. Для группы услуги, первостепенной и актуальной целью является, открытие предприятия с стандартным отклонением в (± 1) , что так же можно считать достоверной информацией.

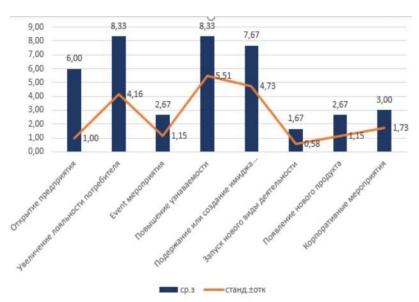


Рис. 3. Взаимосвязь вида деятельности и целей проведения BTL

Если рассмотреть взаимосвязь директора (как маркетинговые представитель организации), они чаще предпочитают самостоятельно осуществлять деятельность, так как в 42 % случаем BTL мероприятия не требуют специализированной помощи и 21% соотношении ассортимент предлагаемых услуг не является достаточно разнообразным, в таком же процентном соотношении они не обращаются в другие организации из-за высокой цены на проводимые мероприятия. Некоторые предприниматели считаю, что есть сложности погружения в отрасль. Для 16% директоров была выявлена связь о взаимодействии с event и рекламными агентствами на постоянной основе, и только 5% работаю с привлеченными специалистами на аутсорсинг. Следовательно, можно сделать вывод, что предприниматели в малом бизнесе предпочитают работать самостоятельно, так как возможно более дешево осуществлять маркетинговую деятельность рассмотрим в, и как прокомментировали некоторые предприниматели «если хочешь сделать хорошо, то сделай это сам».

Сравнив вид деятельности организаций и, какой они используют способ продвижения, можно сделать следующий вывод, что большинство компаний услуг, осуществляют свое продвижение по средствам Digital- маркетинга, а у компаний «продажи» больше преобладает наружная реклама. Информацию можно считать достоверной, так как выборка является однородно между двумя факторами такое как, услуги и продажи. Большая часть потребителей не используют на данный момент BTL мероприятия, но планируют в бедующем запускать. Можно рекомендовать для тех кто работает на B2B, создание выставочных площадок, участвовать в ярмарках и каталогов. [5]

Предпринимателей использующие BTL мероприятия, так же большая часть потребителей готовы внедрять в свои организации нестандартную рекламу, то стоит рассмотреть возможность, создания новых event мероприятий, для привлечения потребителя. Так же попробовать комбинировать два направления маркетинга, такие как Digital и BTL. Основными BTL- инструментами, которые предпочитают использовать предприниматели малого бизнеса, являются: [3]

- 1.POS-материалы
- 2.Конкурсы
- 3.Event
- 4.Акции

Для предпринимателей предпочтительнее использовать малобюджетные мероприятия, для формирования имиджа и продвижения организации, Event-мероприятия, используют в большинстве своем только для открытия бизнеса.

Библиографический список

- 1 Адамчук И.А., Стефанова В.Д. Роль маркетинга в малом бизнесе // Территория науки. 2014. №5.
- 2 Александрова Елена Николаевна, Филичкина Татьяна Борисовна Формирование системы маркетингового управления в малом бизнесе // Теория и практика общественного развития. 2014. №3.
- 3 Беквит Гарри. Продавая незримое: Руководство по современному маркетингу услуг / Гарри Беквит; Пер. с англ. М. : Альпина Паблишер, 2017. 220с.

4 Ким Наталия Николаевна Рекламная коммуникация в сфере малого и среднего бизнеса // Вестник РУДН. Серия: Литературоведение, журналистика. 2014. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/reklamnaya-kommunikatsiya-v-sfere-malogo-i-srednego-biznesa (дата обращения: 15.05.2021).

МИТЕВА ЯНА – студентка, Кубанский государственный университет, Россия.

С.И. Кацук

ОСНОВЫ ПРОЦЕССА ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассматриваются механизмы разработки и формирования финансовой стратегии организации. Приведены необходимые требования, условия, которые финансовая стратегия должна удовлетворять и соответствовать. Также представлены этапы, из которых данная стратегия должна состоять.

Ключевые слова: финансовая стратегия, разработка, анализ, за-дачи, планирование, цели, оценка.

Механизм разработки финансовой стратегии представляет собой взаимодействие определенных принципов, этапов, методов и инструментов. Необходимым условием рационального формирования и использования финансовых ресурсов предприятия, обеспечения его устойчивого развития и конкурентоспособности является эффективный механизм формирования и реализации финансовой стратегии.

Разрабатываемая финансовая стратегия позволит решить следующие основные задачи:

- обеспечение финансовыми ресурсами, необходимыми для хозяйственной деятельности за счет вовлечения в оборот части собственного капитала;
- обеспечение эффективного вложения временно свободных денежных средств с целью получения максимальной прибыли;
- мобилизация ресурсов для наиболее рационального использования основных фондов и оборотных средств;
- определить способы проведения успешной финансовой стратегии, таких как: разработка и реализация инвестиционных проектов, расширение видов оказываемых услуг, мобилизация кадров с позиции повышения их организационного и квалификационного уровня;
- разработать возможные варианты формирования финансовых ресурсов и действий финансового руководства в случае достижения крайне неустойчивого или кризисного состояния предприятия;
 - разработать способы выхода из кризисной ситуации.

Алгоритм разработки финансовой стратегии организации может быть представлен следующим образом.

- а) Анализ финансового состояния организации, который включает:
- оценку имущественного потенциала: дается на основе анализа динамики и структуры баланса предприятия, выявления нерациональных изменений его статей и расчета финансовых коэффициентов имущественного положения организации;
- анализ платежеспособности и ликвидности: определяется степень ликвидности предприятия в динамике лет, рассчитываются коэффициенты ликвидности и платежеспособности;
- анализ финансовой устойчивости: определяется размер чистых активов и чистого оборотного капитала предприятия, даётся оценка степени финансовой устойчивости на основе абсолютных и относительных показателей, выявляется тип финансовой устойчивости [1].

Основной целью проведения анализа финансового состояния является определение обеспеченности предприятий финансовыми ресурсами, необходимыми для их нормального функционирования, на основе изучения данных финансовой отчетности. В процессе анализа выявляются основные тенденции в динамике активов и пассивов баланса предприятий, показателей финансовой устойчивости, платежеспособности и рентабельности.

b) Определение периода формирования финансовой стратегии. В условиях современного нестабильного и непредсказуемого состояния экономики страны предлагается минимальный период формирования финансовой стратегии для организации – 3 года.

Главными условиями определения срока действия финансовой стратегии предприятия являются срок, на который разработана корпоративная стратегия, степень достижимости стратегических целей и уровень выделяемых для реализации стратегии ресурсов управления.

с) Постановка целей и задач финансовой стратегии. Например, главной целью финансовой стратегии организации может являться повышение уровня благосостояния собственников и максимизация её рыночной стоимости. Она требует определенной конкретизации с учетом задач и особенностей предстоящего финансового развития предприятия. В качестве целей финансовой деятельности предприятия могут выступать:

_

[©] Кацук С.И., 2021.

- формирование необходимого уровня финансовых ресурсов для достижения общесистемных целей;
- обеспечение эффективного использования финансовых ресурсов для различных видов и сфер деятельности предприятия; оптимизация денежного оборота предприятия;
 - обеспечение эффективного уровня прибыли;
 - формирование оптимальной структуры капитала и т.д.

Система стратегических целей должна обеспечивать выбор наиболее эффективных направлений финансовой деятельности, формирование достаточного объема финансовых ресурсов и оптимизацию их состава, приемлемость уровня финансовых рисков в процессе осуществления предстоящей хозяйственной деятельности и т. п [2].

- d) Разработка целевых стратегических нормативов финансовой деятельности. Планируемые показатели финансовой деятельности организации должны быть больше или, по крайней мере, равны значениям текущего периода.
- е) Планирование мероприятий и предложений. Финансовая стратегия организации может включать следующие мероприятия:
 - повышение финансовой устойчивости;
 - повышение платежеспособности;
 - оптимизацию имущества;
 - оптимизацию финансовых результатов предприятия.
- f) Количественная оценка отобранных предложений в трех вариантах. Предложения к формированию финансовой стратегии организации разрабатываются по финансовым объектам (доходы, расходы и отчисления средств, взаимоотношения с контрагентами, кредитными учреждениями) и составляющим (оптимизация финансовой устойчивости, платежеспособности, прибыли, имущества и пр.) финансовой стратегии в трёх направлениях развития событий с обязательной количественной оценкой предложений и их влияния на показатели бухгалтерской отчетности организации. Многовариантность финансовой стратегии обусловлена непредсказуемостью развития экономической среды в планируемый период и желанием организации быть готовой к любому вероятностному развитию событий. Предлагается разработать «оптимистический» вариант, предполагающий благоприятное для предприятия поведение внешней экономической среды, «наиболее вероятный вариант», когда внешние экономические условия остаются неизменными, такими же, как и в предшествующем периоде и «пессимистический» вариант при неблагоприятном для предприятия изменении конъюнктуры рынка [3].
- g) Оценка и корректировка финансовой стратегии. Происходит оценка разработанных мероприятий формирования финансовой стратегии. В зависимости от результатов оценки, в финансовую стратегию вносятся корректировки. Если корректировки исправляют неточности разработанной финансовой стратегии, стратегия принимается к реализации.
- h) Реализация финансовой стратегии и контроль ее исполнения. Принятые решения на предыдущих этапах формирования финансовой стратегии воплощаются на данном этапе. Происходит организация процесса реализации стратегии, ее регулирования и координация.

На этом этапе разрабатываются организационные мероприятия по обеспечению реализации финансовой стратегии. Данные мероприятия включают:

- формирование прав, обязанностей руководителей;
- определение центров ответственности;
- разработку систему мотивации для работников, профессиональная деятельность, которых внесла вклад в повышение эффективности деятельности предприятия.

К контрольным действиям можно отнести:

- определение условий функционирования и развития предприятия, которые необходимо систематически оценивать и контролировать;
- ullet выявление «точек контроля» мест формирования промежуточных и конечных результатов, формирования потоков ресурсов, информации и т. п.;
- сбор информации о достигнутых результатах и ее сравнение с существующими плановыми заданиями;
- внесение корректирующих действий, модификация целей, пересмотр планов, перераспределение залач.

Контроль на предприятии необходимо осуществлять на основе стратегического финансового контроля, отражающего возможности реализации основных плановых нормативов финансовой деятельности предприятия.

Разработка и реализация финансовой стратегии выступает необходимым инструментом развития компании в условиях динамичных внешних и внутренних изменений.

Наличие финансовой стратегии позволяет реализовывать общие и финансовые цели развития предприятия. Стратегия обеспечивает эффективное использование финансовых ресурсов предприятия, выявить возможные пути инвестиций. Разработка финансовой стратегии является необходимым условием развития предприятия на долгосрочный период. Наличие множества объектов управления предполагает выделение отдельных компонентов, интегрированных в единую финансовую стратегию компании.

Библиографический список

- 1. Негашев, Е. В. Методика финансового анализа: учебник / Е.В. Негашев, А.Д. Шеремет. М.: ИНФРАМ-М, 2009. 378 с.
- 2.Плотникова Е.А. Механизм формирования финансовой стратегии предприятия // сборник научных статей 5-й Международной научно-практической конференции. 2015. Том 2. С.107-115.
- 3.Кузнецова О. А., Ишеева И. А., Дворникова Ю. В. Формирование финансовой стратегии организации // Концепт. 2013. Спецвыпуск № 04.С. 1-6.

KAUVK CTAHUCЛAВ UГОРЕВИЧ — магистрант, Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения, Россия.

Р.М. Комков

РОБОТИЗАЦИЯ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ И ПЕРСПЕКТИВА ЕЕ РАЗВИТИЯ

Статья посвящена анализу автоматических торговых систем. Рассматривается их использование в торговле, а также преимущества и недостатки.

Ключевые слова: Фондовый рынок, автоматическая торговая система, роботизация торговли ценными бумагами.

С появлением современных компьютерных технологий в мире происходят постоянные изменения в функционировании финансовых рынков. Роботизация нашла широкую область применения на фондовых биржах. Так, например, стало возможным создавать автоматические торговые системы, функционирующие без непосредственного участия человека. Под торговыми системами понимают как сам механизм фондового рынка, так и алгоритмы, которые применяются при ведении торговли, на основе которых создают программы для автоматического ведения торговли.

До появления современных компьютерных технологий торговлю на фондовым рынке осуществляли только люди (трейдеры). Трейдеры выставляли заявки на покупку или продажу, а брокеры их исполняли. У каждого трейдера с опытом работы формируется свой подход и стратегия совершения сделок. С появлением компьютеризации стало возможным записывать данные стратегии в виде программного кода и исполнять с помощью роботов [1].

На рисунке 1 представлена классификация торговым систем.



Рис. 1. Классификация торговых систем

Под механической системой торговли понимается набор правил, подсчитывающих точки входа и выхода из сделки. Главными особенностями данной системы является системность и анализ исторических данных. При этом подачу заявок на продажу или покупку человек осуществляет самостоятельно.

Автоматическая торговая система как инфраструктура представляет собой программное обеспечение, выполняющая возможность автоматического совершения сделок, а также обработку информации, необходимой для совершения операций с ценными бумагами. Иными словами под автоматической торговой системой следует понимать робота, который осуществляет торговлю финансовыми инструментами. Автоматическая торговая система способна открывать и закрывать торговые позиции без участия человека. Основным отличием от механической торговой системы является наличия механизма, который доставляет заявки на покупку или продажу на биржу. Данный тип торговых систем характеризуется целостностью и автономностью [2].

Отбор финансовых инструментов, как и распределение капитала между ними является ключевыми задачами для ведения грамотной торговли. Начало непосредственной торговли определяется наличием ликвидных инструментов на текущий момент времени. Алгоритм открытия и закрытия позиций робота может быть определен действием технических индикаторов и осцилляторов, нахождением различных свечных паттернов, пределов ценового движения, наличие или отсутствие тренда. В течение торгового процесса человек осуществляет управление рисками, позициями и капиталом.

Среди преимуществ использования торговых роботов можно отметить четкие и быстрые действия открытий и закрытий позиций согласно алгоритму. Отсутствие стресса и эмоций позволяет роботу не допустить ошибок человеческого фактора.

Среди минусов использования торговых роботов можно отметить наличие убыточных сделок. Несмотря на наличие алгоритма существует обстоятельства, которые невозможно заложить в программу

Научный руководитель: Азманова Елена Геннадьевна – кандидат экономических наук, доцент, Caратовский государственный технический университет им. Ю.А. Гагарина, Россия.

[©] Комков Р.М., 2021.

(например, неожиданный выход негативных новостей), ввиду чего цена может пойти против прогноза и сделка закроется в убыток. Если робот совершит ошибку, то есть вероятность того, что он может совершить такую же ошибку, так как робот не может обучаться. Для ее устранения нужно будет менять алгоритм [3].

Таким образом, торговые роботы являются значимым этапом развития автоматических торговых систем. Они способны заменить рутинные действия трейдера, но заменить непосредственное участие человека в торговле на данный момент невозможно.

Библиографический список

- 1.Бессарабова В. Е. Динамика и тенденции развития российского и зарубежного рынков ценных бумаг в современных условиях // Социальная политика и социология. 2010. N 10. C. 203-211.
- 2.Галанов В. А. Фондовый рынок и инновационное развитие экономики // Финансы. Деньги. Инвестиции. 2011. N 1 (37). C. 20-22.
 - 3. Григорьев Д.А. Стратегии и технологии разработки торговых роботов СПБ,2010 72с.
- 4.Майоров С. О современных тенденциях развития биржевых торговых технологий // Рынок ценных бумаг. 2011. № 12. С. 34-40.
- 5.Меньшикова А. С. Влияние глобализации на развитие национального рынка ценных бумаг в рамках "открытой" и "национальной" моделей фондового рынка // Финансы и кредит. 2012. № 11. С. 56-67.
 - 6. Чеботарёв Ю.А. Торговые роботы на российском фондовом рынке. М.: Омега-Л, 2006.-136 с.

 $KOMKOB\ POMAH\ MUXA\BUMU-$ магистрант, Саратовский государственный технический университет им. Ю.А. Гагарина, Россия.

Ж.Г. Ускенбаев

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ФИРМЫ

В статье анализируется конкурентоспособность товара и фирмы, какие имеются отличия между данными понятиями. Изучаются ключевые конкурентные преимущества и этапы их осуществления.

Ключевые слова: анализ, конкуренция, конкурентоспособность товара, конкурентоспособность фирмы, оценка.

Конкуренция, в качестве ключевой особенности рынка, сильно воздействует на экономическую работу фирмы, стимулирует ее на то, чтобы быть лучше конкурентов, т.е., иметь конкурентоспособность. Оценка конкурентоспособности фирмы способна прояснить возникшее положение, установить ее место на рынке, предложить ответы на актуальные вопросы, возникающие в производстве, сбыте и т.п. [1]. Предложение реальных рекомендаций для роста конкурентоспособности фирмы и улучшения ее конкурентных преимуществ, исходя из принципа модели конкурентоспособности фирмы, даст возможность разработать рекомендации по усилению конкурентного положения. Показатель конкурентоспособности фирмы будет выступать в качестве прибора для измерения экономического положения фирмы, одним из условий результативного регулирования конкурентоспособностью и совершенствования компаний [2].

Конкурентоспособность товара выступает в качестве показателя востребованности товара у клиентов, который дает представление о том, в какой степени товар способен удовлетворить их взыскания. Как правило, термин «конкурентоспособность товара» отождествляют с термином «конкурентоспособность фирмы». Но конкурентоспособность товара выступает требуемым, однако недостаточным критерием для конкурентоспособности фирмы. Изготавливая конкурентоспособный товар, фирма не всегда является конкурентоспособной. Примером данного обстоятельства считается уровень большинства национальных компаний военно-промышленного объединения. Представляется возможным установить главные отличия между терминами конкурентоспособности товара и фирмы:

- 1. Конкурентоспособность продукции оценивается по каждому определенному ее типу, а конкурентоспособность фирмы затрагивает весь перечень и каждый тип производственно-хозяйственной работы, которую реализует фирма (финансовую, инвестиционную и т.п.) [3].
- 2. Признание конкурентоспособности, и продукции, и фирмы происходит на рынке. Наряду с этим, в противоположность оценки конкурентоспособности продукции, оценку конкурентоспособности фирмы определяет, и покупатель, и изготовитель. Только фирма определяет на сколько рациональным будет выпуск конкретного товара в определенной ситуации.
- 3. У товара и фирмы существуют отличные друг от друга временные сроки собственного жизненного функционирования. В том случае, если объектом изучения выступает настоящая оценка конкурентоспособности, параметр времени не важен, однако, если речь говорить о долгосрочном параметре, необходимо принимать во внимание, что жизненное функционирование фирмы обычно является более долгим в течение его деятельности сменяется ряд типов и форм товаров. Также, конкурентоспособность является свойством продукции, которое включает в себя целостную оценку полного комплекса производственных, коммерческих, организационных и хозяйственных коэффициентов касательно установленных условий рынка и касательно качеств иной продукции [4].

Необходимо обозначить 2 ключевых вида или сферы конкурентных преимуществ: уменьшение издержек и возможность предоставлять потребителям какой-либо товар, которого нет у конкурентов. Следовательно, конкурентное преимущество, отражающее положение фирмы в отрасли, подразумевает под собой, или возможность компании проектировать, производить и реализовать сопоставимую продукцию с меньшими расходами, нежели чем у конкурентов, или возможность предоставить потребителю продукцию лучшего качества, со специфическими признаками и послепродажным сервисом [5]. В 1-ом варианте компания получает хороший доход, реализуя продукцию по одинаковой цене с конкурентами. Во 2-ом варианте, в ситуации одинаковых с конкурентами издержек хороший доход компании предоставляет возможность диктовать максимально высокую, в отличие от конкурентов, цену. Конкурентное преимущество всех видов является следствием появления лучших показателей продуктивности, нежели чем у конкурентов. Фирма с небольшой себестоимостью товара производит эту стоимость с наиболее меньшими расходами, чем конкуренты; у компании с дифференцированными товарами прибыль с одного товара больше, чем у конкурентов. Конкурентное преимущество на базе, и максимально небольших издержек, и дифференциации считается несовместимым, т.к. предоставление хорошего уровня качества или отлаженного сервиса

Научный руководитель: *Акумова Наталия Вячеславовна* – кандидат экономических наук, доцент, Открытый университет экономики, управления и права, Казахстан.

[©] Ускенбаев Ж.Г., 2021.

неминуемо спровоцирует увеличение стоимости продукции; это выйдет дороже, нежели, в том случае, если поставить цель - быть только на уровне конкурентов [6].

Однако, директора компаний обязаны помнить о двух видах конкурентного преимущества, но четко соблюдать одно из них. Фирма, которая сделала акцент на небольших издержках, обязана предоставлять хорошее качество и сервис. Также, как и на дифференцированный товар компании обязана быть установлена не слишком завышенная цена по сравнению с конкурентами для того, чтобы это не стало уроном для предприятия.

Другим значимым показателем, который устанавливает положение в отрасли, является область конкуренции, или масштаб цели, которую стремится достичь фирма в рамках соответствующей отрасли. Руководство компании обязано определиться, какое количество типов товаров будет производить, с кем будет сотрудничать в плане сбыта, на какую категорию потребителей ориентироваться, в каких смежных сферах будет функционировать.

Конкурентное преимущество возникает в том случае, когда компания сможет предпринять необходимые действия с максимально низкими общими издержками, чем у ее конкурентов, либо осуществлять данные действия посредством специфических методов, которые сформируют неценовую потребительную стоимость и обеспечат дополнительную цену. Возможность определять потребительскую ценность обусловлено тем, какое фирма оказывает воздействие на работу собственных каналов и покупателей.

Комплекс конкурентных преимуществ классифицируется на внешние и внутренние. Внешние формируют значимость для потребителя и повышают позиции компании на рынке, дающие возможность обязать рынок установить более высокую стоимость продаж. Данные преимущества включают в себя умение распознать потребительские желания. Внутренние преимущества формируют значимость для фирмы, которая дает возможность достигнуть себестоимости меньшей, чем у изготовителя.

Внутреннее конкурентное преимущество является результатом более высокой «производительности», гарантирующий компании высокую рентабельность и недопущение уменьшения цены продаж, которое может произойти под влиянием рынка или конкуренции. Данные преимущества включают в себя профориентированность, объемы производства, стаж, операционную результативность.

Исследование конкурентных преимуществ подразумевает такие стадии как:

- изучение опыта успешных отраслей;
- структурное исследование отраслей;
- определение места компании на глобальном уровне, обнаружение ее конкурентных преимуществ;
- установление статического направления компании;
- установление звеньев ценностей компании.

Параметры конкурентного преимущества фирмы классифицируются на внешние, воздействие которых несущественно обусловлено фирмой, и внутренние, которые практически полностью зависят от директоров компании. Определенная фирма может обладать рядом преимуществ.

Влияние любого из преимуществ представляется возможным определить количественно и изучить в динамике. Нужно отметить, что, чем большим количеством конкурентных преимуществ обладает фирма в отношении существующих и будущих потребителей, тем лучше её конкурентоспособность, больше жизненный цикл, результативность, плодотворность. С данной целью нужно увеличивать степень теоретической подготовки касательно управления и осваивать новые конкурентные преимущества [7].

Библиографический список

- 1. Брюховецкая Н.Е., Корытько Т.Ю. Анализ формирования и оценка добавленной стоимости продукции машиностроительных предприятий // Экономика промышленности, 2018. № 1 (81).
 - 2. Литвинова Н.Г. Основы теории экономического анализа // Финансы и статистика, 2017. С. 636.
- 3. Мусаева А.Д., Алиева З.Ш. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия // ФГБОУ ВПО Санкт-Петербургский государственный экономический университет (СПбГЭУ). Филиал в г. Кизляре, 2015. С. 168.
- 4. Богданова Т.А., Воронов Д.В., Бобарико С.А. Конкурентный анализ компании АШАН: Реализация конкурентных преимуществ // Экономика, Бизнес, Инновации, 2018. С. 171.
- 5. Антилл Н., Ли К. Оценка компаний: анализ и прогнозирование с использованием отчетности по МСФО // Альпина Паблишер, 2016. 215 с.
 - 6. Светуньков С.Г. Экономическая теория маркетинга // Издательство СПБ ГУЭФ, 2008. С. 208.
- 7. Симченко О.Л. Анализ и систематизация основных подходов и методов оценки эффективности предприятия // Вестник Челябинского государственного университета, 2018. № 7 (417).

VCKEHБAEB~ЖАНТVPE~ГАЗИЗОВИЧ — магистрант, Открытый университет экономики, управления и права, Казахстан.

А.А. Бухаров

ОЦЕНКА КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

В статье анализируется вопрос оценки кадрового потенциала персонала компании. Средства оценки кадрового потенциала персонала находятся в основе ряда бизнес-процессов по работе с персоналом, в частности, управления его совершенствования, что дает возможность разглядеть навыки и таланты работников для реализации намеченных целей, определить окупаемость расходов на кадры, их стоимостное измерение. В этой статье мы рассмотрели всевозможные подходы к методологии и критериям оценки кадрового потенциала работников, оценили их способности и ограничения в использовании.

Ключевые слова: персонал, управление человеческими ресурсами, кадровый потенциал, оценка кадрового потенциала, технологии оценки кадрового потенциала.

Ключевым критерием для акцелирации социально-экономического совершенствования экономики выступает создание и плодотворное применение кадрового потенциала компании [1].

Несомненно, что в различных трудных ситуациях выигрывает тот, у кого самый компетентный штат сотрудников. Как раз по этой причине найм, оценка и аттестация кадров является очень актуальной темой [2]

Определить коэффициент кадрового потенциала, с точки зрения некоторых авторов, достаточно трудно, из-за того, что компонентом потенциала считается уровень профессионализма работников, установить который проблематично.

В термин кадрового потенциала входят непосредственно сотрудники и конкретная степень их обоюдных способностей, которые требуются для осуществления целей. В каждой компании, помимо рабочих обязанностей и операций, сотрудники взаимодействуют друг с другом, параллельно формируя корпоративную и организационную среду предприятия.

Процедура оценки персонала считается методом вычисления личностного вложения каждого сотрудника в итоговые показатели деятельности всей фирмы, т. е. ценности сотрудника для компании, и дает возможность установить индивидуальный вклад в процессе создания кадрового капитала. Значительной стадией оценки кадрового потенциала компании считается выбор определенных коэффициентов, которые ее определяют.

На рисунке 1 представлены подходы к оценке кадрового потенциала фирмы.



Рис. 1. Подходы к оценке кадрового потенциала организации [3]

Научный руководитель: Акумова Наталия Вячеславовна – кандидат экономических наук, доцент, Открытый университет экономики, управления и права, Казахстан.

[©] Бухаров А.А., 2021.

Технология для оценки кадрового потенциала обязана разрабатываться, принимая во внимание характерные черты компании и кадров, которые трудятся в ней. Кадровый потенциал определяет степень конкурентоспособности фирмы, экономическую результативность и перспективность продолжительного жизненного функционирования.

Для максимально непредвзятой и результативной оценки необходимо использовать ряд технологий параллельно друг с другом. Результативность обусловлена выбором способа и его качественного применения, а поэтому, вычисляет и рациональность принятых управленческих решений, исходя из итоговых показателей оценки (рисунок 2).



Рис. 2. Система показателей оценки уровня кадрового потенциала организации

Исследование способов оценки кадрового потенциала работников и фирмы обнаружило, что все технологии классифицируются на 4 категории, исходя из оцениваемых коэффициентов:

- 1) оценка кадрового потенциала по информации из опросников работников и выписках по кадровому составу;
 - 2) оценка кадрового потенциала по персональным итогам деятельности;
- 3) оценка кадрового потенциала по общественно-психологическим и индивидуальным качествам работника;
 - 4) оценка кадрового потенциала по хозяйственным коэффициентам фирмы [4].

1-ая категория методов изучает анкетную информацию определённых работников и отчеты по кадровому составу фирмы, включающие в себя данные о структуре и движении персонала. Демонстрирует данный подход способ, который предоставил С.Е. Беляев, заключающийся в применении для нахождения интегрального коэффициента уровня кадрового потенциала характеристики, установленные в принятых государством и директорами компаний актах [5].

Акты свидетельствуют о наличии у работника компетенций в процессе прохождения им тренингов, о наличии опыта и содержат в себе данные о тарифном разряде, образовании, возрасте, опыте работы по профилю и в конкретной фирме и т.п.

2-ая категория методов подразумевает под собой оценку кадрового потенциала работника по итогам его деятельности, т.е. оценивает, на сколько компания смогла реализовать собственные цели. Процедура оценки эффективности обязана быть грамотно проведена, опираться на предварительно установленные критерии для того, чтобы гарантировать требуемую степень непредвзятости. Процедура оценки предполагает общие критерии контроля по коэффициентам эффективности работы и приписывание различных степеней значимости для всевозможных коэффициентов.

3-ая категория методов подразумевает под собой оценку общественно-психологических и индивидуальных свойств кадрового потенциала: специфику мыслительной работы, когнитивных навыков, показателя интеллекта и мотивации, что дает возможность прогнозировать действия работника. В роли средств обычно используются психологическое тестирование и ситуационное моделирование.

4-ая категория методов подразумевает под собой оценку кадрового потенциала работников по экономическим коэффициентам компании: доходность, стоимость человеческого капитала, отдача вложений.

Наряду с этим, самой эффективной технологией оценки кадрового потенциала сотрудника является наблюдение за ним и оценка его способностей и знаний непосредственно на трудовом месте. Здесь подразумевается определение испытательного срока, обновление состава сотрудников по отделам компании, краткосрочное замещение, дающее возможность оценить навыки к определённым типам деятельности. По этим же причинам временно задействуют молодого сотрудника в деятельности передовой проектной группы. Для директоров ряда уровней оказывается очень полезной краткосрочная работа в маленьких фирмах, которые представляют определённый интерес для большой компании, где очень ценится возможность принимать индивидуальные решения в нестандартных и непредсказуемых моментах.

Таким образом, директорам компаний необходимо больше времени уделять данному вопросу, посредством организации мониторинга и аттестации работников фирмы, а также применять и проектировать собственные технологии оценки, которые будут принимать во внимание все нюансы и демонстрировать комплексную непредвзятую оценку кадрового потенциала.

Библиографический список

- 1. Богатырева М.Р., Абдуллина А. Кадровая политика как способ управления персоналом в организации// В сборнике: Предпринимательство в региональной экономике: состояние и перспективы материалы международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых». 2016. С. 34-37.
- 2. Богатырева М.Р., Кириллова А. Н. Влияние профессионального развития персонала на экономический рост компании// Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Пилипчук И.Н. 2015. С. 186-188.
- 3. Максимова Л.В., Гнездилов Е.А., Максимов И.С. К определению понятия «кадровый потенциал организации» // Вестник университета (Государственный университет управления). 2014. № 20. С. 188-195.
 - 4. Баскакова О. В. Экономика предприятия (организации). М.: Дашков и К., 2013. 94 с.
- 5. Мисинева И. А., Гецов М. А. Особенности кадрового обеспечения реализации международных маркетинговых стратегий // Решетневские чтения: материалы XVIII Междунар. науч. конф., посвящ. 90-летию со дня рождения генер. конструктора ракет.-космич. систем, акад. М. Ф. Решетнева (11-14 нояб. 2014 г., Красноярск): в 3 ч./ под. общ. ред. Ю. Ю. Логинова; Сиб. гос. аэрокосмич. ун-т. Красноярск, 2014. Ч. 2. С. 461-463.

 $\mathit{БУХАРОВ}$ АЛЕКСЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ — магистрант, Открытый университет экономики, управления и права, Казахстан.

Ю Р И Д И Ч Е С К И Е *НАУКИ*

Э.Н. Нугуманов, А.Е. Маковчук

МИРОВОЙ ОПЫТ БОРЬБЫ С ДОМАШНИМ НАСИЛИЕМ И ВОЗМОЖНОСТИ ЕГО ПРИМЕНЕНИЯ В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

В данной работе рассматриваются некоторые способы защиты потерпевшего лица от домашнего насилия в зарубежных странах. В работе изучены пути противодействия насилию в семье на всех этапах от его профилактики до уголовной ответственности за уже совершенный акт насилия.

Ключевые слова: семья / насилие / международный опыт / уголовная ответственность / помощь

Проблема домашнего насилия связан с тем, что часто женщины не заявляют в правоохранительные органы о фактах его совершения. 70-90% женщин, которые являются жертвами домашнего насилия, долгое время не обращаются в полицию за оказанием помощи. Причина скрытного данного вида преступления связана со страхом женщины, с отсутствием возможности сообщения окружающим людям о происходящем в доме насилии. Для того, чтобы оказать помощь лицам, которые страдают от домашнего насилия, в настоящее время им предоставляется возможность сообщения о данных фактах. С этой целью в социальной сети «Fasebook» осуществляет свою деятельность компания «Черная точка». Ее работа направлена на то, чтобы человек, который подвергается домашнему насилию, смог привлечь внимание общественности к данному явлению путем рисования на ладони черной точки и выставлением фотографии с данной ладонью для показа в социальные сети либо, при отсутствии такой возможности, с помощью демонстрации данной точки окружающим людям при нахождении в общественном месте. Такой знак дает возможность для пояснения окружающим людям, что лицу необходима защита, но об этом оно не может сообщать лично.

Проблема, которая связана с существованием домашнего насилия и с выработкой эффективным средств для борьбы с ним, является очень важной и приобретает пристальное внимание со стороны государства. Эта проблема имеет международный уровень, так как факты домашнего насилия распространены по всем миру. Государство и общественность обеспокоено как ростом официально установленных фактов насилия, так и проблемой его скрытности. В связи с этим для лиц, которые страдают от домашнего насилия разрабатываются условия, чтобы они могли сообщить о данных фактах, получить необходимую помощь, в том числе и психологическую. В этом плане представляет интерес средств, которые применяются для борьбы с домашним насилием в зарубежных странах.

[©] Нугуманов Э.Н., Маковчук А.Е., 2021.

В США, чтобы обеспечить таких жертв возможность сообщения о насилии, им предоставлена возможность позвонить на горячую телефонную линию (1-800-621-НОРЕ). Такая линия работает в круглосуточном режиме. Диспетчеры, которые принимают звонки, разговаривают на 10 различных языках, в том числе на русском. Звонки принимаются психологами, опытными специалистами, основная цель которых заключается в выслушивании обращения лица и предложения ему объективного, правильного совета. Подобные линии функционируют также в нашей стране. Так, в 2011 году на базе центра кризиса «Анна», который располагается в г. Москва, работает бесплатный всероссийский телефон доверия, который предназначен для женщин, страдающих от домашнего насилия. В настоящее время таким номером является 88007000600. В центре принимаются звонки с любого региона России. Можно получить помощь от психологов, справочную информацию и поддержку. Такой же центр функционирует в Италии (телефон – 1522). В телефонном центре работаю многоязычные специалисты. Также в Италии предусмотрено, что для малоимущих граждан, в том числе и иностранных, гарантирована защита в суде: адвокат, которого выбирает лицо, потерпевшее от домашнего насилия, оплачивается полностью с государственного бюджета. А также в число расходов включаются издержки, связанные с судебным производством и ведением уголовного дела¹.

Согласно законодательству, которое действует в Германии, лица, которые подвергаются домашнему насилию, могут заявлять об этом в полицию на протяжении 3-х месяцев. Когда органов правоохранительной сферы вызывают на место, в котором совершается преступное событие, тогда со стороны пострадавшего не требуется письменного заявления о возбуждении дела. Полиция имеет также право установления срока, в течение которого виновное лицо не может выходить на контакты. Нарушение данного запрета в Германии воспринимается как криминал. В опыте Германии полагаем, что возможность органов правоохранительной сферы возбуждать самостоятельно производство, связанное с фактом домашнего насилия, является одним из эффективных способов в борьбе с данными противоправным явлением.

В Швеции преступные деяния, которые относятся к категории насилия в семье, относятся также к делам, имеющим публичное обвинение. В обязанности полиции входит осуществление предварительного следствия, во главе которого находится прокурор, а потерпевшее лицо не может оказывать препятствий для того, чтобы уголовное дело продвигалось (к примеру, им не может быть отозвано заявление). Для инициирования предварительного следствия требуется основание, которое позволяет предположить, что преступное деяние публичного обвинения совершалось. Иными словами, для того, чтобы начать следствие, достаточным является владение сведениями о том, что присутствуют признаки преступного деяния. К примеру, основание для возбуждение дела о домашнем насилии – это наличие у жертвы различных травм, в том числе ран, синяков, которые получены ею от близкого человека. В Швеции также полицией осуществляется оценка степени риска и угрозы для определения необходимости в предоставлении пострадавшему лицу защиты. От того, какой степенью обладает угроза, предусмотрены разные степени защиты лица. Полицией могут проводиться индивидуальные консультации для потерпевшего, а также использоваться для защиты разные средства техники (к примеру, акустическая сигнализация, экстренный телефон, который поддерживает GPS). Пострадавшему также предоставляется персональное контактное лицо, чтобы проводить переговоры о безопасности².

Также, в результате анализа научных статей, опубликованных в сети Интернет, нами был выявлен позитивный опыт Франции в способах защиты потерпевшего лица от домашнего насилия после того, как оно обратилось в суд. К примеру, когда при рассмотрении материалов по делу и исследовании показаний виновного и пострадавшего, судебный орган придет к выводу о том, что насилие в семье присутствовало, им выносится Постановление о защите, которое предполагает наложение запрета на приближение виновного лица к пострадавшему. Также судом выносятся меры, имеющие временный характер: определение того, с кем временно остаются общие дети, кто из лиц будет продолжать проживание по месту регистрации, какие материальные обязанности возлагаются на виновника. В соответствии с законодательством Франции насилие в семье, которое обращено к одному из его членов, указывает на наличие отягчающих обстоятельств, поэтому в зависимости от того, какое именно преступное деяние было совершено, может увеличивать в крупных масштабах срок нахождения виновного лица в тюрьме. Так, в ситуации, когда в результате осуществления лицом домашнего насилия, совершено убийство супруги, преступника ожидает пожизненное заключение в тюрьме, а не 30 лет нахождения с исправительной колонии, которое предусмотрено в том случае, если лицо, которое убило жертву, не состояло бы с ним в брачных отношениях.

В Британии лицо, которое страдает от домашнего насилия, имеет возможность для обращения в полицию за предоставлением ему защиты. В британском законодательстве прописаны определенные

 1 Архипова А. С. Международный опыт противодействия семейному насилию / А. С. Архипова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. -2018. -№ 7. - C. 234.

² Ёвсикова Е. В. Особенности законодательного урегулирования предупреждения домашнего насилия в Российской Федерации и других государствах - членах Евразийского экономического союза / Е. В. Евсикова, В. В. Жигулина // Вестник КРУ МВД России. − 2015. − № 3. − С. 21.

меры, применяемые жертвами домашнего насилия. К примеру, полиция наделена полномочиями для того, чтобы задержать предполагаемого насильника в правоохранительных органах на установленное время — 48 часов. Полицейские самостоятельно могут подавать обращение в судебный орган (уголовный суд) для того, чтобы им выдали охранный ордер для жертвы, согласно которому насильник не имеет права появления в своем доме на протяжении 28 дней. Такой способ позволяет обезопасить потерпевшее лицо при его нахождении в своем доме и дает ему возможность в течение срока действия ордера обратиться в судебный орган (гражданский) с просьбой об ограничение для виновного возможности дальнейшего общения с жертвой.

Для того, чтобы обеспечить безопасность будущей семейно жизни до вступления в брак либо начала проживания в Британии для граждан имеется возможность обращения в полицию с заявлением о проверке будущего супруга на случаи насилия в семье. Но получение достоверных сведений может быть гарантировано для лица только в том случае, когда о прошлом случае домашнего насилия было заявлено в полицию в установленном порядке и данный случай был внесен в реестр правовых нарушений¹.

Проведенный анализ международного опыта позволил отметить очевидность попыток принятия всесторонней борьбы с домашним насилием зарубежными странами. Противодействие домашнему насилию имеет тенденцию проявления уже на этапе создания брачных уз, в профилактике агрессивных отношений в семье, в расследовании преступных деяний, связанных с домашним насилием, в защите женщин, страдающих от насилия в семье, в перевоспитании домашних тиранов. В результате изучения мирового опыта по борьбе с домашним насилием, нами определены перспективные способы борьбы, которые можно применить в России:

- выделение преступлений, которые относятся к домашнему насилию из общих дел, имеющих частное обвинение (выделение в УК РФ самостоятельной статьи, в которой будут установлены особенности, условия, порядок и ответственность за домашнее насилие с ужесточенными мерами наказания);
- наделение судов полномочиями по предоставлению пострадавшему от домашнего насилия охранного ордера. При этом под охранным ордером следует понимать правовой документ, который предназначен для защиты жертв домашнего насилия от жесткого обращения и оказания им всевозможной правовой помощи. К такая помощь должны выражаться в: запрет виновному вступать с пострадавшим в любе контакты, в том числе личные встречи, подарки, письма, телефонные переговоры; запрет приближения виновного лица к пострадавшему; запрет посещения виновным места учебы, работы пострадавшего;
- дополнение ст. 44 УК РФ мерой наказания в виде принудительного посещения виновным курса лечения от алкогольной и наркотической зависимости и внесение данной нормы в самостоятельно выделенную статью «Домашнее насилие».

HУГУМАНОВ ЭДУАРД HУРИСЛАМОВИЧ — магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

MAKOBYJK AЛЕКСЕЙ EBГЕНЬЕВИЧ — магистрант, Тюменский государственный университет, Россия.

_

 $^{^1}$ Кардашевский В. В. Актуальные вопросы применения международного опыта административно-правового регулирования профилактики и пресечения правонарушений в сфере семейно-бытовых отношений / В. В. Кардашевский // Вестник Московского университета МВД России. -2016. -№ 7. - C. 148.

Ю.Д. Ихсанова, А.Ю. Юзефович

АНАЛИЗ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

В статье рассмотрены вопросы теоретических знаний относительно понятия, правовой природы административной ответственности в сфере безопасности дорожного движения. Было выявлено, что действующее законодательство имеет ряд упущении в сфере безопасности дорожного движения. Выработаны предложения по совершенствованию действующего административного законодательства в исследуемой сфере и практики его применения.

Ключевые слова: правонарушения, административная ответственность, безопасность дорожного движения.

В условиях развития современного общества постоянного внимания требуют вопросы обеспечения прав, свобод и законных интересов человека и гражданина, а также поддержание правопорядка. Это осуществляется с помощью различных правовых средств, среди которых значительное место отведено административной ответственности.

С каждым годом количество автомобилей на дорогах увеличивается, следовательно, увеличивается их плотность, что приводит к увеличению количества дорожно-транспортных происшествий. Статистика ежегодно фиксирует большое количество дорожно-транспортных происшествий, которые происходят в основном по вине водителя транспортного средства. Часто нарушения правил дорожного движения водителями автотранспортных средств не приводят к последствиям, но несут в себе потенциальную опасность их возникновения. Именно с целью предотвращения противоправных действий в области безопасности дорожного движения и просвещения граждан в духе соблюдения установленных правовых требований государство предусматривает такие правовые средства, как административная ответственность.

Административная ответственность водителей автотранспортных средств служит для предотвращения этим негативным общественным явлениям.

Административная ответственность как институт административного права находилась в поле зрения ученых-управленцев как в советское время, так и в современный период развития государства. Однако недостаточно внимания уделялось вопросу административной ответственности на транспорте, в сфере дорожного движения, прямой административной ответственности водителей в административно-правовой науке. Этот вопрос исследовался фрагментарно или рассматривался в рамках более широких научных исследований. Хотя он в значительной мере интересует субъектов контроля за соблюдением правил дорожного движения и, конечно, водителей транспортных средств. [2]

С учетом всего выше сказанного предлагаем следующее определение административной ответственности в сфере безопасности дорожного движения: административная ответственность за правонарушения в сфере безопасности дорожного движения — это применение к лицам, которые совершили административные правонарушения, посягающие на состояние защищенности жизни, здоровья людей, их интересов, а также интересов других лиц во время перемещения людей и грузов механическими транспортными средствами, а также людей без транспортных средств по дорогах, административных взысканий, влекущих для этих лиц негативные последствия имущественного, морального, личностного или иного характера и налагаемых уполномоченными на то органами или должностными лицами на основаниях и в порядке установленных нормами административного законодательства.

Показатели аварийности в XI в. в Российской Федерации достигли максимальных значений за всю историю развития дорожного движения, и, как следствие, повышение эффективности всего механизма обеспечения безопасности и предотвращение административных правонарушений является приоритетной задачей.

Безопасность дорожного движения в целом, предотвращение административных правонарушений в сфере дорожного движения в частности на сегодняшний день является первоочередной задачей Правительства Российской Федерации, поскольку имеет общенациональное значение. По некоторым данным, латентность административных правонарушений достигает 30% и является достаточно высокой».[3] Этому способствует появление у многих водителей чувства безнаказанности при совершении администра-

45

[©] Ихсанова Ю.Д., Юзефович А.Ю., 2021.

тивных правонарушений в области дорожного движения, как следствие, пренебрежение правилами дорожного движения. Также в большинстве случаев водители-нарушители уверены в неэффективной работе правоохранительных органов.

Многократные изменения нормативно-правовых актов в течение короткого промежутка времени и устанавливающих санкций на административные правонарушения не благоприятствуют повышению уровня безопасности дорожного движения. В результате деятельность юрисдикционных органов по профилактике нарушений Правил дорожного движения становится менее эффективной, появляется ряд проблем. Таким образом, основной юрисдикционный принцип — неотвратимость наказания за совершенное административное правонарушение в области дорожного движения — подвергается сомнению и не соблюдается в практической деятельности [4].

Учитывая изложенное выше, можно сделать вывод о необходимости заимствования опыта зарубежных стран относительно: видов административных взысканий за нарушение правил дорожного движения (в частности, систему административных взысканий может быть дополнено такими мероприятиями как ограничение, запрет или прекращение деятельности субъекта хозяйствования); размеров административных штрафов (устанавливается в основном в размере реального вреда, а в некоторых государствах до реальной суммы ущерба прилагается еще и имущественный размер последствий, которые этот вред нанесет в будущем); внедрение системы начисления штрафных баллов (США, Канада, Великобритания); применение комбинации из различных санкций (например, в Норвегии изъятие удостоверения водителя применяется как дополнительная мера наказания в сочетании со штрафом и тюремным заключением); взыскания штрафа на месте совершения административного правонарушения (Германия, Швеция, Швейцария, Франция); установления наказания за опасные нарушения правил дорожного движения в виде тюремного заключения (Япония); законодательного закрепления пожизненного лишение права на управление транспортными средствами (Дания, Норвегия); совершенствование технических средств организации и надзора за дорожным движением и тому подобное.[1]

Считаю, что совершенствование законодательства РФ об административной ответственности в сфере безопасности дорожного движения с учетом зарубежного опыта должно происходить таким образом, чтобы сохранить положительные аспекты достояние отечественной системы права.

Анализ возможных путей повышения эффективности мер административной ответственности, применяемых для повышения безопасности дорожного движения, позволяет сформировать следующие выводы:

- 1. Неприемлемость установления административной ответственности за совершение правонарушений рассматриваемой категории иначе, чем в федеральном законе Кодексе об административных правонарушениях Российской Федерации.
- 2. Наличие таких направлений повышения эффективности мер административной ответственности, как: дифференциация размеров административных штрафов, дифференциация (с возможностью существенного сокращения) сроков лишения права управления транспортным средством, создание дополнительных процессуальных гарантий лицам, привлекаемым к административной ответственности, и потерпевшим.
- 3. Необходимость установления административно-правовой категории злоупотребления правами со стороны лица, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, а также специального перечня обстоятельств, отягчающих административное наказание за совершение правонарушений в области дорожного движения.

Полагаем целесообразным закрепить административную ответственность за неисполнение выше-указанных обязанностей в виде административного штрафа. Также следует устранить противоречие между ПДД и КоАП в части возрастного ценза. На наш взгляд, лицо, допущенное к участию в дорожном движении, на основании и в соответствии с ПДД должно нести административную ответственность вне зависимости от его возраста.

На основании вышеизложенного остается только сделать вывод, что административное законодательство с его масштабностью, динамизмом и детальной проработкой остается пробельным, противоречивым и в силу своего растущего значения требует внимания законодателя.

Библиографический список

1.Банчук А.В. Право об административных нарушениях: опыт стран Западной и Восточной Европы, требования Европейского Суда по правам человека и стандарты Совета Европы. URL: http://www.pravo.org.ua/files/administr/covv/banchuk_pravo (дата обращения: 17.11.2020).

2. Колпаков В.К. Ответственность за нарушение правил дорожного движения: обновление и коллизии. Москва, 2017.

3.Семёнов А.Э. Административная ответственность в области дорожного движения // Молодой ученый. 2015.

4.Юрпалова Д. Н. Специфика предупреждения дорожно-транспортных преступлений подразделениями ГИБДД // Теория и практика общественного развития. 2014. № 6.

 $\it UXCAHOBA\ \it HOЛИЯ\ \it ДАМИРОВНА$ — студент, АОЧУ ВО "Московский финансово-юридический университет МФЮА", Россия.

 $WO3E\Phi OBUY\ WAHHA\ WOPbEBHA$ — кандидат юридических наук, доцент, АОЧУ ВО "Московский финансово-юридический университет МФЮА", Россия.

А.Ю. Юзефович, Ю.Д. Ихсанова

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, УПРАВЛЯЮЩИХ ТРАНСПОРТНЫМИ СРЕДСТВАМИ БЕЗ ВОДИТЕЛЬСКОГО УДОСТОВЕРЕНИЯ

В статье рассмотрены особенности привлечения несовершеннолетних граждан в возрасте от 16 до 18 лет к административной ответственности за управление транспортным средством без водительского удостоверения. Было выявлено, что действующее законодательство позволяет несовершеннолетним практически безнаказанно управлять транспортными средствами без каких-либо документов. Предлагаются правовые пути решения выявленной проблемы.

Ключевые слова: водительское удостоверение, административная ответственность несовершеннолетних, управление транспортным средством без водительского удостоверения; наказание владельцев транспортных средств.

Многие могут удивиться, но оказывается в Российской Федерации любой подросток не имеющий водительского удостоверения может практически безнаказанно управлять автомобилем, подвергая опасности свою жизнь и жизнь других участников дорожного движения. К сожалению, на эту проблему обращается внимание только тогда, когда происходит дорожно-транспортное происшествие с участием несовершеннолетнего водителя.

Большинство несовершеннолетних садятся за руль автомобиля, так как не могут потерпеть до 18-и лет и полагают, что навыки вождения, полученными ими от родителей во время езды вокруг дачи, достаточны для того, чтобы выезжать на проезжую часть. В последнее время среди подростков популярно покупать старые советские автомобили в аварийном состоянии и устраивать на них гоночные заезды, в то время как техническое состояние такого транспортного средства еда позволяет ему сдвинуться с места.

В данной статье будет проанализирована установленная законом ответственность для несовершеннолетних, и тех, кто допустил передачу им управления.

Сразу отметим, что ответственность по Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях [2] наступает с 16 лет по части 1 статьи 2.3. Однако по части 2 этой статьи лица с 16 до 18 лет, совершившие незначительное правонарушение, могут быть освобождены от ответственности как несовершеннолетние.

В настоящее время, к экзамену на управление транспортным средством с объемом двигателя до 50 куб. см допускаются лица в возрасте от 16 лет.

С 17 лет разрешается управлять мотоциклом помощнее, до 125 куб. см.

Категория В и легковые автомобили становятся доступны лишь с 18 лет, хотя обучение можно начать и раньше.

Все эти требования обусловлены серьезностью возможных последствий от того, что водитель не справится с управлением.

Административное законодательство предусматривает следующие санкции, которые возможно наложить на несовершеннолетнего, управляющего транспортным средством.

Если несовершеннолетний находился за рулем транспортного средства без на управление им, то он по части 1 статьи 12.7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях будет оштрафован на сумм от 5 до 15 тыс. руб. Если он оплатит данный штраф в течение 20-ти суток со скидкой 50%, то сумма составит 2,5 тыс. руб. – одну полную заправку автомобильного бензобака. При этом само транспортное средство будет помещено на шрафстоянку, от куда ее можно забрать с любым лицом, имеющим водительское удостоверение.

30 тыс. руб. заплатит подросток не имеющий права на управления транспортным средством и находящийся за рулем в состоянии алкогольного опьянения. Если у него такой суммы он будет заключен под стражу на срок от 10 до 15 суток, то есть может вообще ничего не платить.

Как видим, езда без водительского удостоверения для несовершеннолетнего угрожает ему суммой в 2,5 тыс. руб., что в двадцать и более раз меньше цены обучения в автошколе. То есть он фактически остается безнаказанным и может и дальне незаконно ездить до следующей встречи с инспектором.

_

[©] Юзефович А.Ю., Ихсанова Ю.Д., 2021.

Конечно не все так просто. Так, если у подростка нет собственных средств для уплаты штрафа, то его по части 2 статьи 32.2 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях придется платить его родителям, которые могут быть привлечены и к ответственности за игнорирование обязанностей по воспитанию ребенка.

На практике подросток садится за руль в ведома своих родителей, братьев, сестер и они должны нести за это ответственность, хотя всегда будут это отрицать, чтобы избежать предусмотренных законом санкций [5].

Если же подросток находился за рулем не собственного автомобиля, то здесь возможны суровые санкция для того, кто на самом деле имеет право управлять данным транспортным средством. Это 30 тыс. руб. по части 3 статьи 12.7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, если ответственное лицо знало, что его автомобилем управляет подросток, а это еще надо доказать, поэтому в сводках происшествий, почти всегда указывается, что несовершеннолетний взял родительский автомобиль без их ведома. Если же подросток находился в состоянии опьянения, тогда ответственное лицо кроме штрафа будет лишено водительского удостоверения на срок 1,5-2 года по части 2 статьи 12.8 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях.

При этом «если владелец авто присутствует в машине, находится в трезвом состоянии и имеет действующий страховой полис, то автомобиль представители ГИБДД изымать не будут» [4].

Кроме всего прочего владелец транспортного средства согласно 2 части статьи 12.37 Кодекса Российской Федерации об административных должен будет уплатить штраф за отсутствие страховки у лица, которое осуществляло управление.

Если же произошло дорожно-транспортное происшествие с участием несовершеннолетнего водителя, не имеющего водительского удостоверения, то, согласно части 3 статьи 26 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] все расходы по компенсации причиненного других лицам материального и морального ущерба компенсируются за счет личных средств причинившего вред подростка или его родителей.

В случае, если при происшествии от рук несовершеннолетнего серьезно пострадали или погибли люди, виновника отправят в детскую колонию на срок, зависящий от тяжести последствий преступления.

Несовершеннолетнего, который совершил административное нарушение, то есть передвигался на транспортном средстве без наличия соответствующей открытой категории водительского удостоверения, могут поставить на учет в комиссии по делам несовершеннолетних [3]. И, если за первое нарушение такой меры еще можно избежать, за второе она неминуемо будет назначена. Более того, в отношении семьи подростка могут инициировать дело по лишению родительских прав, раз они не могут контролировать его лействия.

Подведем итоги. По законам Российской Федерации управление транспортным средством запрещено детям до 16 лет, не имеющим водительского удостоверения и не прошедшим обучения в автошколе. К сожалению, сами дети не всегда готовы преодолевать данные этапы, ведь взять скутер у друга или машину у родителей можно прямо сейчас. Однако не стоит забывать, что подобное безответственное поведение может привести к серьезным последствиям. Прежде всего, финансовые потери понесет лицо, позволившее сесть за руль подростку без водительского удостоверения, сам подросток и его семья. Также, при возникновении дорожно-транспортного происшествия, может быть нанесен серьезный вред здоровью ребенка и другим участникам дорожного движения, а это чревато отправкой в колонию для несовершеннолетних и значительными по объему выплатами пострадавшим.

На наш взгляд, текущее административное наказание для несовершеннолетнего управляющего транспортным средством без соответствующих прав слишком мягкое. Необходимо внести в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях новый вид наказания: «запрет на сдачу экзамена на получение водительского удостоверения». Для несовершеннолетних установить срок - 5 лет. Таким образом, если подросток не захотел подождать год-два до 18 летнего возраста, ему придется подождать гораздо больше.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 31 июля 2020 г. № 262-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2.Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-Ф3 (с посл. изм. и доп. от 15 октября 2020 г. № 341-Ф3) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 1 (часть I). Ст. 1.

3.Приказ МВД России от 15 октября 2013 г. № 845 «Об утверждении Инструкции по организации деятельности подразделений по делам несовершеннолетних органов внутренних дел Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70485810/(дата обращения: 24.05.2021).

- 4.Несовершеннолетний без прав за рулем какое наказание? [Электронный ресурс]. URL: https://shtrafigibdd.online/59-shtraf-za-ezdu-nesovershennoletnih-bez-prav-v-2020-godu.html(дата обращения: 20.05.2021).
- 5.Несовершеннолетний без прав за рулем: какой штраф и что еще грозит? [Электронный ресурс]. URL: https://autotonkosti.ru/q/nesovershennoletniy-bez-prav-za-rulyom-kakoy-shtraf-i-chto-eshchyo (дата обращения: 20.05.2021).

 $\it UXCAHOBA\ \it HOЛИЯ\ \it ДАМИРОВНА$ — студент, AOЧУ BO "Московский финансово-юридический университет МФЮА", Россия.

 $WO3E\Phi OBUY\ WAHHA\ WOPbEBHA$ — кандидат юридических наук, доцент, AOYУ ВО "Московский финансово-юридический университет МФЮА", Россия.

А.А. Дударева

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ РАССМОТРЕНИИ СУДОМ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ДЕЛ ОБ ОСПАРИВАНИИ РЕШЕНИЙ, ДЕЙСТВИЙ (БЕЗДЕЙСТВИЯ) ОРГАНОВ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ И ДРУГИХ ЛИЦ, ОБЛАДАЮЩИХ ВЛАСТНЫМИ ПОЛНОМОЧИЯМИ

В статье рассматриваются актуальные проблемы, возникающие при рассмотрении судами административных дел об оспаривании решений, действий (бездействия) органов публичной власти и других лиц, обладающих властными полномочиями. Предложены пути их решения в целях правильного и эффективного рассмотрения административных дел по существу.

Ключевые слова: подсудность, административное судопроизводство, гражданское судопроизводство.

Самой широкой и распространенной категорией административных дел, рассматриваемых в рамках административного судопроизводства, являются дела об оспаривании решений, действий (бездействия) органов государственной власти, иных государственных органов, органов военного управления, органов местного самоуправления, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих[1].

Изучение проблем при рассмотрении судом данной категории дел является актуальным и важным на сегодняшний день, поскольку их разрешение способствует правильному и эффективному рассмотрению по существу, а также выполнению задач административного судопроизводства, предусмотренной ст. 3 КАС РФ.

Одной из проблем, возникающей на практике, является разграничение дел в порядке административного и гражданского судопроизводства. В связи с отсутствием в процессуальных кодексах четких разграничений понятий «гражданское дело» и «административное дело», проблема возникает не только у административных истцов при подаче иска, но и у судов на стадии принятия процессуального обращения.

Как уже было сказано раннее, КАС РФ пошел по традиционному варианту формулирования правил подведомственности, суть которого сводится к перечислению административных дел. При применении данного положения возникает вопрос о том, является ли перечень указанных в ней административных дел исчерпывающим, или «в порядке, предусмотренном КАС, могут рассматриваться и не поименованные в ст. 1 данного Кодекса дела, возникающие из публично-правовых отношений» [2].

С одной стороны, перечисленные в ст. 1 КАС РФ категории дел, подробнее рассматриваются в каждых отдельных главах КАС РФ, регламентируя характерные им особенности рассмотрения. Из этого можно сделать закономерный вывод о том, что все административные дела, рассматриваемые в рамках административного судопроизводства, перечислены в ст. 1 КАС РФ, и более подробная процедура рассмотрения содержится в главах Особенной части КАС РФ.

C другой стороны, в изложении ст. 1 KAC, присутствует формулировка «в том числе», которая по смыслу означает, что, помимо перечисленных в статье категорий дел, могут быть и иные дела, рассматриваемых по правилам КАС $P\Phi$.

Закрепление данного положения привело к возникновению противоречивой судебной практике, «к процессуальным затратам, потери времени и денежных средств» [3]. Поэтому Верховному Суду РФ приходиться самостоятельно разрешать вопросы, вынося судебные постановления, тем самым фактически осуществляя нормотворчество.

Основные процессуальные ошибки на стадии принятия иска связаны либо с неправильным указанием на вид судопроизводства, либо с неправильным восприятием судьей предмета иска.

Проанализировав судебную практику Верховного суда РФ и других судов общей юрисдикции, многие дела не принимаются к производству в связи с отсутствием в перечне ст. 1 КАС РФ определенной категории дел, а так же с существованием спора о праве.

Для устранения неясностей в правоприменении судами, предполагается правильным внести изменения в ст. 1 КАС РФ. В данной статье должно быть указание на то, подлежит ли перечень указанных дел расширительному толкованию или нет. Предполагается правильным, что ст. 1 КАС РФ должна содержать

_

[©] Дударева А.А., 2021.

Научный руководитель: *Татьянина Лариса Геннадьевна* – доктор юридических наук, профессор, Удмуртский государственный университет, Россия.

неисчерпывающий перечень административных дел. Остальные непоименованные административные дела должны основываться на трех принципах, отличающих их от других дел, в том числе гражданских.

Одной из проблем при рассмотрении данной категории дел является невыполнение требования обязательности по опубликованию решения суда. Как указал Самарский областной суд в Справке о результатах обобщения практики [4], суды в настоящее время не возлагают на административных ответчиков такой обязанности. Представляется, что невыполнение данного положения судами влияет на укрепление законности и предупреждение нарушений в сфере административных и иных публичных правоотношений.

Таким образом, проанализировав судебную практику судов общей юрисдикции, необходимо обратить внимание на вышеназванные проблемы и пути их решения, так как своевременное и правильное разрешения административных дел является главной задачей административного судопроизводства.

Библиографический список

- 1. «Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации» от $08.03.2015~\mathrm{N}$ 21-Ф3 (ред. от 26.07.2019) // «Собрание законодательства РФ», 09.03.2015, N 10, ст. 1391,
- 2. Некоторые проблемные вопросы, возникающие при рассмотрении административных дел районными судами и в суде апелляционной инстанции [Электронный ресурс] / Ламонов, Бурашникова // Журнал административного судопроизводства .— 2016 .— №1 .— С. 113-120 .— Режим доступа: https://rucont.ru/efd/512480
- 3. Иванова И.А. Выбор административного судопроизводства для защиты прав: судебная практика // Юридические исследования. -2018. № 6. С. 62 66. DOI: 10.25136/2409-7136.2018.6.26430 URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=26430
- 4. «Справка о результатах обобщения практики рассмотрения районными (городскими) судами Самарской области дел об оспаривании решений, действий (бездействия) органов государственной власти, органов местного самоуправления, организаций, наделенных отдельными государственными или иными публичными полномочиями, должностных лиц, государственных и муниципальных служащих» (подготовлена Самарским областным судом 28.05.2019).

ДУДАРЕВА АННА ДЕНИСОВНА – магистрант, Удмуртский государственный университет, Россия.

А.Ю. Соскиев

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА РАССМОТРЕНИЕ ДЕЛА В РАЗУМНЫЙ СРОК КАК КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ ГАРАНТИИ НА СУДЕБНУЮ ЗАЩИТУ

В статье исследованы практические проблемы реализации права на рассмотрение судом дела в разумный срок. Автором, в частности, детально проанализированы конституционно — правовые основы и отдельные правовые аспекты реализации права на рассмотрение дела в разумный срок не только с позиций доктринальных (теоретических) разработок, но в том числе с учетом правоприменительной практики национальных органов судебной власти, а также правовых позиций Европейского Суда по правам человека.

Ключевые слова: разумный срок, процессуальные сроки, конституционная гарантия, судебная защита прав, компенсация.

Процессуальные сроки рассмотрения дел в судах общей и арбитражной юрисдикций, несмотря на краткость и четкость их правовой регламентации, нередко бывают нарушены непосредственно судьями, на которых процессуальным законодательством в первую очередь возлагается обязанность по своевременному рассмотрению и разрешению спора. Нарушение установленных Гражданским процессуальным кодексом РФ, Арбитражным процессуальным кодексом РФ сроков рассмотрения дела, в свою очередь, также влечет невыполнение задач судопроизводства, не достижение целей судебной формы защиты прав, свобод и законных интересов. Все перечисленное, в свою очередь, является формой несоблюдения конституционно – правовой гарантии на судебную защиту прав (ст.46 Конституции Российской Федерации).

В российской науке гражданского (арбитражного) процессуального права, а также в исследованиях уголовно — процессуального направления анализу основных причин подобного нарушения процессуальных сроков посвящено немало трудов. Безусловно, в указанных исследованиях основная доля критики направлена всегда в сторону судей (должностных лиц органов следствия или дознания), от профессионализма и дисциплинированного подхода которых в основном и зависит своевременность и правильность рассмотрения гражданского спора или уголовного дела в судебном порядке. Более того, проблема несоблюдения российскими судами общей и арбитражной юрисдикций процессуальных сроков рассмотрения дела из категории проблемы национального уровня перешла в проблему, которая неоднократно становилась предметом жалобы и рассмотрения в Европейском Суде по правам человека. Таким образом, вопрос нарушения процессуальных сроков рассмотрения дела не является исключительно аспектом конкретного судебного разбирательства. Это проблема, которая бросает тень на всю судебную систему Российской Федерации, на статус судейского корпуса всей страны.

Вопрос несоблюдения процессуальных сроков при рассмотрении гражданских и уголовных дел становился предметом обсуждения непосредственно и Верховного Суда Российской Федерации [1]. Так, в постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27.12.2007 года №52 достаточно подробно были проанализированы основные причины нарушения процессуальных сроков, даны разъяснения судьям относительно особенностей применений норм, регламентирующих применение процессуальных сроков, сформулированы рекомендации. Кроме того, в этом постановлении также указано на обязательность применения в отношение судей, допускающих грубое и систематическое нарушение процессуальных сроков, дисциплинарной ответственности вплоть до прекращения полномочий.

Среди причин того, почему высшим судебным органом Российской Федерации уже достаточно длительное время уделяется пристальное внимание вопросу соблюдения процессуальных сроков является то обстоятельство, что Российская Федерация в 1998 году ратифицировала и присоединилась к Европейской конвенции защиты прав и основных свобод человека, а также к Протоколу №11 к ней. В соответствии с нормами указанной Конвенции (в частности, пунктом 1 статьи 6) предусмотрено, что каждый человек имеет право на справедливое и публичное рассмотрение судом гражданского спора или уголовного дела в разумные сроки и не должен пребывать в неопределенном состоянии относительно результатов рассмотрения своего дела.

© Соскиев А.Ю., 2021

[©] Соскиев А.Ю., 2021.

Обращения российских граждан в Европейский Суд по правам человека в свою очередь лишь еще больше раскрыли содержание проблемы несоблюдения российскими судами процессуальных сроков рассмотрения дел, по которым они проходили в качестве истцов, ответчиков, потерпевших или обвиняемых [2]. Значительное количество жалоб на несоблюдение процессуальных сроков рассмотрения судебных дел в конечном итоге повлияли на то, что указанная проблема стала предметом научных дискуссий и исследований российских процессуалистов, на основании научных разработок которых были определены содержание и границы принципа разумности сроков судебного разбирательства. Важнейшим же итогом комплексного подхода к решению указанной проблемы, по нашему мнению, является законодательная инициатива Верховного Суда Российской Федерации, которая получила свое закрепление в принятых Федеральном законе от 30.04.2010 №68-ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» и Федеральном законе от 30.04.2010 года №69-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» [2]. При этом указанные законы, как представляется, не только были направлены на разрешение проблемы несоблюдения судебными органами процессуальных сроков рассмотрения гражданских споров (уголовных дел), но также предполагали решение важной политической задачи по сокращению числа обращений российских граждан с жалобами на деятельность судебных органов в Европейский Суд по правам человека, обеспечить развитие, совершенствование судопроизводственной деятельности, в том числе, с учетом содержания международных принципов

Принятие вышеуказанных федеральных законов во многом повлияло на развитие отечественной доктрины процессуального права, представители которой смогли раскрыть содержание понятия «разумный срок судопроизводства», а также проанализировать те факторы, которые должны быть учтены судом при рассмотрении вопроса присуждения компенсации за нарушение разумных сроков судебного разбирательства.

Согласно словарю С.И. Ожегова разум — это способность человека мыслить логично и творчески. Следовательно, разумное решение — это решение, которое человек принимает, руководствуясь интеллектом и логикой. [3] Исходя из приведенных определений в науке гражданского процессуального права содержание разумного срока судопроизводства в свою очередь предлагается формулировать следующим образом: «разумный срок — это обоснованный и не противоречащий букве и духу закона период времени, в течение которого судебный орган обязан рассмотреть и принять решение по гражданскому, арбитражному и уголовному делу и передать его на принудительное исполнение в компетентные органы.[4]

В соответствии с действующим гражданским процессуальным законодательством РФ (ст.107 ГПК РФ), арбитражным процессуальным законодательством РФ (ст.113 АПК РФ), уголовно - процессуальным законодательством РФ (ст.109, ст.162 ГПК РФ) процессуальные сроки устанавливаются либо непосредственно законом и являются обязательными для суда, органов следствия, дознания, прокуратуры на всех стадиях судопроизводственной деятельности, либо определение их продолжительности самостоятельно устанавливается судом. Последняя категория сроков должна также отвечать требованию разумности и суд обязан при установлении их продолжительности исходить из сложности дела, количества лиц, участвующих в рассмотрении дела и, конечно, объективно необходимого времени для сбора доказательств по делу, т.е. руководствоваться т.н. принципом разумности (ст.107 ГК РФ). В то время, как представляется, в случае, если рассмотрение дела затягивается судом в силу занятости или болезни судьи, в силу неоднократного его отложения в виду недостаточной подготовки, то вряд ли сроки рассмотрения могут быть квалифицированы как разумные. Безусловно, сложным является вопрос формирования каких – либо точных критериев определения разумности сроков, тем более, невозможно их законодательное закрепление. Но в то же время в правоприменительной практике, в научных исследованиях необходимо формировать хотя бы приблизительный перечень данных критериев с тем, чтобы исключить возможность судебного рассмотрения дела, продолжительность которого исчислялась бы месяцами или годами. Соответственно факт выявления какого – либо из указанных критериев можно было бы рассматривать в качестве основания для обращения в суд с требованием о компенсации за нарушение разумных сроков рассмотрения дела.

Изучение практики Европейского суда по правам человека, на наш взгляд, в вопросе более подробного раскрытия содержания категории «разумный срок», используемой в российской процессуальной науке и процессуальном законодательстве, могла бы оказать важное содействие [5]. Следует отметить, что Европейский суд по правам человека прежде, чем начать рассматривать дело по существу, проводит оценку степени разумности общего срока рассмотрения дела. Любое отклонение от установленного законом периода судебного разбирательства чаще всего признается данным судебным органом как нарушение права на судебное разбирательство в разумный срок независимо от причин такого нарушения. Таким образом, подход Европейского Суда по правам человека относительно признания вины национальной судебной системы в нарушение сроков рассмотрения дело дела носит строго формальный характер.

В целом при таком формальном подходе к определению разумности срока судебного разбирательства, на наш взгляд, заключается потенциал непосредственно принципа разумности. Формальное отклонение от установленных сроков должно расцениваться в качестве своеобразной презумпции нарушения разумных сроков, исходя из которой должна проводиться дальнейшая оценка всех иных причин несоблюдения сроков рассмотрения дела, устанавливаться степень их уважительности.

Установленные законодателем процессуальные сроки рассмотрения дела или совершения иных процессуальных действий а priori являются разумными потому как при их установлении законодателем уже была проведена оценка факторов, влияющих на продолжительность судебного разбирательства. Исходя из системного анализа, в частности, статей 23,24,26, 154 ГПК РФ, к числу данных факторов следует относить сложность категории дел, отнесенных к подсудности мировых судей, районных судов, верховных судов субъектов Российской Федерации, а также квалификацию представителей судейского корпуса, особенности процессуального порядка принятия судебных актов и т.д. Эти же факторы, на наш взгляд, учитывалась законодателем и при определении продолжительности специальных сроков, которые являются более сокращенными по сравнению с так называемыми общими процессуальными сроками. Более сокращенный период устанавливается для споров, предмет которых с точки зрения общественной важности требует немедленного рассмотрения (например, 10 дней установлено для рассмотрения дел об обжаловании действий (бездействий) и решений государственных органов (ч.2. ст.252 ГПК РФ), 5 – дневный срок судебного разбирательства предусмотрен для рассмотрения дел по спорам, возникающих из избирательных правоотношений (ст.260-260.1 ГРК РФ).

Таким образом, исходя из вышеизложенного подведем некоторый итог.

Разумность срока судебного разбирательства является проблемой, которая имеет не столько частно – правовой характер, сколько публичный и влияет на общий имидж судов общей, арбитражной юрисдикций. Нарушение процессуальных сроков рассмотрения спора по причинам, не зависящим от лиц, участвующих в деле, это всегда демонстрация органами судебной власти пренебрежительного отношения к судопроизводственной деятельности. Такое отношение со стороны представителей судейского корпуса недопустим и должен расцениваться как дисциплинарное нарушение. На предмет степени разумности срока судебного разбирательства должно проводится исследование периода, выходящего за рамка установленного законом продолжительности рассмотрения дела. Само по себе рассмотрение дела в течение периода времени, превышающего легально предусмотренные сроки, не всегда является нарушением закрепленного в Конституции Российской Федерации (ст.46), а также в Европейской конвенции защиты прав и основных свобод человека (ст.6) права на судебную защиту. Окончательная квалификация несоблюдения органами судебной власти сроков рассмотрения дела в качестве нарушения допустимо лишь при исследовании причин, повлекших нарушение процессуальных сроков.

Разумный срок – оценочное понятие, потому его определение не может быть в какой – то конкретной форме сформулировано в законе. Разумность срока судебного разбирательства определяется в каждом конкретном случае, исходя из анализа совокупности факторов, оказавших влияние на период рассмотрения дела в суде.

Библиографический список

- 1 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2007 г. № 52 «О сроках рассмотрения судами Российской Федерации уголовных, гражданских дел и дел об административных правонарушениях» // Сборник постановлений Пленумов Верховного Суда Российской Федерации по гражданским делам. М.: Проспект, 2009. С. 437 447.
- 2. Федеральный закон от 30.04.2010 №68-ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // СПС КонсультантПлюс; Федеральный закон от 30.04.2010 года №69-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» // СПС КонсультантПлюс
 - 3. С.И. Ожегов. Словарь русского языка. М.: Русский язык, 1984. С. 582 583.
 - 4. И.Н. Поляков. Разумные сроки судопроизводства: понятие и значение // СПС КонсультантПлюс
- 5. Постановление ЕСПЧ от 15 июля 2002 (§ 125) по делу «Калашников против России» // Стандарты Европейского суда по правам человека и российская правоприменительная практика: Сборник аналитических статей / Под ред. М.Р. Воскобитовой. М.: Анахарис, 2005. С. 457.

 $COCKИЕВ\ AЛАНБЕК\ IOPЬЕВИЧ$ — магистрант, Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова, Россия.

А.Р. Гаппоев

ОСОБЕННОСТИ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНЫХ АСПЕКТОВ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ

В данной статье рассматриваются теоретические и правоприменительный аспекты назначения наказания несовершеннолетним. Раскрывается специфика уголовной ответственности и особенности назначения наказания несовершеннолетним. Исследуется содержание уголовной ответственности несовершеннолетних, а также отношение современного законодателя к подростковой преступности.

Ключевые слова: несовершеннолетние, преступление, уголовная ответственность, наказание.

На протяжении всего исторического пути Россия сталкивалась с проблемой детской и подростковой преступности, а также с беспризорностью и безнадзорностью, которые выступали детерминантами преступности несовершеннолетних. В связи с этим на современном этапе очень важно показать гуманную государственную политику в сфере уголовной ответственности несовершеннолетних и назначения им наказаний.

Крайне важно понимать, что несовершеннолетние являются очень уязвимой категорией лиц, которые вовлекаются в систему правосудия. Привлечение несовершеннолетних к уголовной ответственности не может и не должно быть связано с нарушением их прав.

В современном мире все чаще встречаются случаи совершения преступлений лицами, не достигшими совершеннолетия. Среди данных преступлений, в первую очередь, стоит отметить такие, как кража, грабеж, разбой. Также увеличивается число агрессивно настроенной молодежи, участвующей в деятельности различных сообществ экстремистской направленности, в противодействии и прогнозировании функционирования которых, по мнению многих исследователей, наиболее эффективно «применение метода индикаторов, не потерявшего своей актуальности, а также усиление взаимодействия между правоохранительными органами, институтами гражданского общества и научной средой» [6, с.45].

Так, в связи с этим большое внимание в современном уголовном праве уделяется ответственности несовершеннолетних за совершаемые ими противоправные действия.

Отличительной чертой уголовной ответственности и особенности назначения наказания несовершеннолетним являются актуальными вопросами на протяжении многих лет не только в пределах Российской Федерации, но и за рубежом, требующие пересмотра законодательной базы, а также изменения государственной политики в целом и в конкретно данном вопросе.

Законами России строго определен возраст, с которого наступает уголовная ответственность. В УК РФ приняты две возрастные категории, с которых может быть назначена уголовная ответственность для лиц, не достигших совершеннолетия: с шестнадцати лет и с четырнадцати лет — за преступления, относящиеся к категории тяжких и особо тяжких.

Применяемые виды наказаний в отношении лиц, не достигших возраста уголовной ответственности, установленного законом РФ, должны быть направлены, в первую очередь, на исправление и перевоспитание подростков, а заложенный в них объем принуждений и правовых ограничений должен быть сведен к минимуму.

На сегодняшний день, судебная практика в РФ ориентирована на первоначальный анализ особенностей использования принудительных мер воспитательного влияния и только лишь в случае невозможности их применения ставит вопрос о применении ужесточенных видов наказания.

При выборе наказания суд должен учитывать не только тяжесть преступного деяния, но также и личностные особенности несовершеннолетнего. Все индивидуальные отличия личности несовершеннолетнего правонарушителя оказывают влияние на соизмеримость и выбор конкретного вида наказания.

При этом в судебной практике РФ при вынесении наказания учитывается не только паспортный возраст, но и так называемый возраст биологический, который предполагает установление уровня психического развития несовершеннолетнего.

Данный нюанс вызван тем, что в шестнадцатилетнем возрасте ребенок не может осознать всю противоправность и общественную опасность совершенного им поступка.

Поэтому меры наказания, применяемые в отношении несовершеннолетних, должны быть направлены не на изоляцию их от общества (как это происходит в отношении совершеннолетних), а на перевоспитание подрастающей личности, которая в силу несформированности их качеств (взаимоуважение, ответственность, морально-этические принципы и другие) переступила черту закона.

[©] Гаппоев А.Р., 2021.

Статистика судебной практики в РФ говорит о том, что в отношении подростков судебными органами при вынесении приговора крайне редко применяются меры воспитательного характера, они ограничиваются распространенными видами санкций, таких как лишение свободы или условное осуждение к лишению свободы.

Итак, следует выделить несколько причин вынесения таких вердиктов:

- в подростковом возрасте совершается большее количество преступлений с тяжкими и особо тяжкими составами, за которые судом выносятся жесткие приговоры;
 - отсутствие данных, указывающих суду на применение мер воспитательного воздействия;
- субъективная сторона преступления, а именно тот факт, когда несовершеннолетний не раскаивается в совершенном им деянии, ведет себя вызывающе в рамках расследования уголовного дела, а также на судебном заседании [4, с.13].

Все выше перечисленное не позволяет судьям использовать в отношении несовершеннолетнего обвиняемого какую-либо из мер наказания, обладающую воспитательным характером.

Нельзя оставить без внимания тот факт, что совершенные преступления в составе группы лиц по предварительному сговору или же в составе организованной группы с участием лиц, не достигших возраста уголовной ответственности, не должны отождествляться ни отягчающими, ни соотносящимися обстоятельствами в отношении несовершеннолетних. Очевидно, что на законодательном уровне имеется потребность в выработке дифференцированного подхода к разрешению данной проблемы, учитывая при этом индивидуальные особенности личности несовершеннолетнего.

Не столь часто судебные органы вместе с вынесением приговора в отношении несовершеннолетнего применяют еще и меры воспитательного характера. Для применения наказания в отношении несовершеннолетних можно выделить некоторые основные принципы: существует конкретный перечень применяемых наказаний; при назначении наказания во внимание принимается, в первую очередь тот факт, что на законодательном уровне уже прописано, что возраст несовершеннолетнего является обстоятельством, смягчающим вину, а, следовательно, применяемые санкции уменьшаются; при назначении наказания обвиняемому лицу, в том числе и несовершеннолетнему, судом учитываются и такие обстоятельства, которые характеризуют личность (возраст, особенности психического развития), жизненные обстоятельства (особенности воспитания в семье, пример близких и значимых для подростка взрослых, а также сверстников); отличием наказаний несовершеннолетних от совершеннолетних является тот факт, что они могут быть освобождены от наказания в виду применения к ним мер воспитательного характера.

Таким образом, можно говорить о том, что при применении наказания в отношении несовершеннолетних в РФ по сравнению с наказаниями для лиц, достигших совершеннолетия, существует ряд отличий, которые не в полной мере реализуются в практическом судопроизводстве, т. к. они все-таки должны быть направлены не столько на само наказание, сколько на переустановку жизненных ориентиров подрастающего поколения. Главной целью должно являться недопущение повторного совершения преступления.

Итак, уголовное наказание состоит в лишении или ограничении прав лица, которое совершило преступление, в пределах, установленных уголовным законом (ч.1 ст.43 УК РФ).

В тоже время пределы ограничения прав, а также применяемые к лицам, совершившим преступления, конкретные меры уголовно-правового характера уголовный закон связывает с рядом обстоятельств, которые относятся к совершенному преступлению и личности преступника (ч.3 ст. $60 \text{ УК P}\Phi$).

При этом в некоторых случаях таких, например, как недостижение лицом, совершившим преступление, возраста совершеннолетия, личность несовершеннолетнего правонарушителя играет ключевую роль в установлении как пределов назначения уголовного наказания в целом, так и отдельных видов уголовных наказаний.

Как мы уже указывали выше, в частности, применительно к несовершеннолетним пределы назначения уголовного наказания наряду с общими дополнительно регулируются специальными нормами УК РФ. К таким нормам, на наш взгляд, можно отнести п. «б» ч. 4 ст. 18, ч. 2 и 3 ст. 20, ч. 2 ст. 57 и 59, п. «б» ч. 1 ст. 61, ст.87, 88, 89 УК РФ. Вышеуказанные положения уголовного закона устанавливают возраст уголовной ответственности и несовершеннолетия, ограничения применения к несовершеннолетним положений уголовного закона о рецидиве, назначении отдельных видов наказаний и т. д. [3, с.29]

По существу, учет личности несовершеннолетнего при назначении наказания обязывает правоприменителя учитывать несовершеннолетие в качестве смягчающего наказание обстоятельства и обеспечивать учет дополнительных обстоятельств, указанных в ч.1 ст.89 УК РФ. К числу таких обстоятельств закон относит условия жизни и воспитания, уровень психического развития и иные особенности личности. Данные положения закона подтверждаются и позицией Верховного Суда РФ, исходя из которой, при назначении наказания несовершеннолетним, следует учитывать не только положения ст. 60 УК РФ, но и обстоятельства, предусмотренные ст. 89 УК РФ.

Относительно применения к несовершеннолетним отдельных мер уголовно-правового характера необходимо отметить существующие в настоящий момент и зафиксированные в международных стандартах назначения наказаний несовершеннолетним подходы, которые заключаются в учете особенностей личности несовершеннолетних, неприменении смертной казни, ограничении назначения наказания в виде лишения свободы случаями совершения тяжких и особо тяжких преступлений, широком применении воспитательных мер не связанных с уголовным наказанием к несовершеннолетним.

В этой связи следует отметить Типовой закон о правосудии в отношении несовершеннолетних, разработанный ООН и предусматривающий меры альтернативные наказанию, применяемые взамен мер уголовной ответственности.

Интерес представляет и консолидированная позиция стран Евросоюза к назначению наказаний несовершеннолетним, которая изложена в ряде рекомендаций Комитета министров Совета Европы. В частности, приоритет восстановительных и воспитательных мер при осуществлении правосудия в отношении несовершеннолетних.

В связи с изложенным, полагаем, что в настоящее время в отношении несовершеннолетних в сфере международных стандартов и в отечественном законодательстве сформировался подход, в соответствии с которым меры, применяемые к несовершеннолетним в связи с совершением преступления подразделяются на меры восстановительного и воспитательного характера и уголовные наказания.

Рассматривая назначение уголовного наказания несовершеннолетним, следует отметить, что отечественное законодательство в данной сфере придерживается общепринятых международных стандартов.

Так, законодательно закреплен запрет назначения несовершеннолетнему наказания в виде пожизненного лишения свободы и сметной казни (ч. 2 ст. 57, ч. 2 ст. 59 УК РФ). Ограничен перечень наказаний, назначение которых возможно несовершеннолетним (ч.1 ст. 88 УК РФ).

Учитывая круг преступных деяний, совершаемых несовершеннолетними и тяжесть совершенных преступлений основной санкцией, которая предусмотрена статьями УК РФ, за совершенные несовершеннолетними общественно-опасные деяния, как правило, является лишение свободы.

В настоящее время наиболее часто применяемыми мерами к несовершеннолетним правонарушителям являются наказания, не связанные с изоляцией от общества, и условное осуждение.

Завершая рассмотрение вопросов назначения наказания и применения иных мер уголовно-правового характера к несовершеннолетним правонарушителям необходимо обратить внимание на то обстоятельство, что уголовное наказание применяется к более чем половине несовершеннолетних осужденных, что свидетельствует о преобладании уголовного наказания как меры уголовно-правового реагирования государства на преступления, совершаемые несовершеннолетними.

При этом отечественное уголовное законодательство придерживается положений международных стандартов в сфере назначения наказаний несовершеннолетним в части касающейся учета особенностей личности несовершеннолетнего, ограничения назначения наказания в виде лишения свободы, расширения наказаний не связанных с изоляцией от общества [7, c.14].

Одновременно, необходимо отметить, что меры восстановительного и воспитательного характера не получили широкого распространения, не смотря на то, что доля несовершеннолетних, к которым применены меры воспитательного воздействия имеет тенденцию к увеличению. При этом меры восстановительного характера применяются в незначительной степени, что на наш взгляд, обусловлено, в том числе отсутствием четко регламентированной процедуры их применения в процессуальном законодательстве.

В целях обеспечения максимальной объективности при постановлении судебного приговора, во избежание назначения различных наказаний за схожие или аналогичные преступления с аналогичными чертами личности преступника, а также смягчающими и отягчающими обстоятельствами, иными критериями, учитываемыми при назначении наказания, следует обеспечить его наибольшее правовое урегулирование.

Обозначенные проблемные аспекты подтверждают необходимость формирования и научной разработки новой юридической конструкции — «механизм назначения наказания несовершеннолетним». Вообще, категория «механизм», несмотря на некую свою метафоричность, в теории права играет весьма значимую роль. С ее помощью рассматриваются комплексные инструментальные явления. Механизм назначения наказания несовершеннолетним выступает подсистемой механизма применения права, который, в свою очередь, является частью механизма правореализации. Для них свойственна единая целевая установка — воплощение правовых предписаний в фактическое поведение субъектов, но разные средства ее достижения. Судебные органы не располагают единым алгоритмом действий, и, соответственно, в каждом конкретном случае правоприменительный орган волен самостоятельно, при четком соблюдении правовых установлений, определять средства достижения поставленной цели. Именно механизм назначения наказания несовершеннолетним выступает гарантом соотнесения определенной жизненной ситуации с конкретной правовой нормой, нашедшей применение в приговоре суда по делу.

Механизму назначения наказания несовершеннолетним, как системному явлению, свойственна сложная внутренняя структурированность, совокупность взаимосвязанных функционирующих компонентов, изменение одного из которых в этой системе влечет изменение и других, в итоге получается качественно иной инструмент, не способный достигнуть поставленных перед ним целей. С учетом изложенного, полагаем, что обозначенный механизм состоит из субстанциональной основы (норм права и принципов назначения наказания), институциональной основы (деятельности компетентных органов власти по постановлению приговора суда) и функциональной основы, содержание которой образуют правоотношения, в рамках которых назначается наказание несовершеннолетним. Каждый из указанных элементов имеет свои, обусловленные назначением уголовного наказания и своеобразием метода правового регулирования, особенности [5, с.137].

Первой составляющей выступают нормативные установления, занимающие центральное место в содержании обозначенного механизма, регламентирующие последовательный алгоритм назначения наказания несовершеннолетним и содержащие конкретные составы преступлений и наказания за них, а также нормы, регламентирующие принципы назначения наказания подросткам (законность, справедливость, гуманизм). К нормативной основе следует также отнести конституционные нормы, касающиеся презумпции невиновности, права на судебную защиту, закрепляющие, что права и свободы человека являются высшей ценностью и др.

Обобщение правоприменительной практики и анализ приговоров уголовных дел, вынесенных в отношении несовершеннолетних, свидетельствуют о том, что подчас суды при определении вида и размера наказания оперируют лишь обобщающими формулировками, без указания на конкретные факты, подтверждающие положительную или отрицательную оценку личности подростка. Объясняется это нередко отсутствием в материалах дела исчерпывающей информации о его учебе, окружении, досуге и т.д.

Функциональную составляющую механизма назначения наказания несовершеннолетним образуют правоотношения, предполагающие всегда наличие не только прав, но и обязанностей. Определенные права и обязанности могут возникать и при назначении уголовного наказания подросткам. Более того, в границах правоотношения определяются и формально закрепляются условия, с которыми связано возникновение подобных правоотношений, разрешается уголовное дело, выносится индивидуальный правоприменительный акт. Центральным моментом механизма назначения наказания несовершеннолетним является момент вынесения приговора. Все элементы механизма располагаются по определенным правилам, внутренней схеме и действуют поэтапно. Они создаются и существуют для достижения социально полезных результатов, предопределенных стадиями развития общества и его потребностями.

Проблема создания объективно работающего механизма назначения наказания несовершеннолетним в современных условиях приобретает особое социальное звучание. Его сущность состоит в его направленности на осуществление в отношении последнего лишений и ограничений прав и свобод, регламентированных уголовным законодательством за совершение преступления. Данное положение определяет цель исследуемого механизма как многоаспектной и целостной составляющей правовой действительности, занимающей особое место в правовой системе.

Библиографический список

- 1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС КонсультантПлюс
- 2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-Ф3 (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2021) // СПС КонсультантПлюс
- 3. Андрюшенков В. А. Особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних: учеб. пособие. Омск: Изд-во ОмГТУ, 2020.-116 с.
- 4. Егорова Т.И. Уголовное законодательство и судебная практика в сфере назначения наказания несовершеннолетним // Российский судья. 2021. №2. С. 12-16.
- 5.Крылов Н.Г. Механизм назначения наказания несовершеннолетним: к постановке проблемы // Вопросы российского и международного права. 2020. Т. 10. №10-1. С. 134-140.
- 6. Логинова Н.В. Проблемы назначения наказания за преступления, совершаемые несовершеннолетними // В сборнике: Преодоление правового нигилизма в современном обществе. 2018. С. 44-47.
- 7.Сироткин А.С. Проблемы н
нназначения наказания несовершеннолетним // Юридический факт. 2020. -
№108. С. 13-15.

ГАППОЕВ АЛАН РУСЛАНОВИЧ – магистрант, СОГУ им. Коста Л.Х., Россия.

С.И. Баженов

ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ РОСГВАРДИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В статье автор раскрывает историю формирования Росгвардии в современной России и ее место в механизме Российского государства. Особое внимание уделено причинам создания Росгвардии в Российской Федерации.

Ключевые слова: Росгвардия, войска Национальной гвардии, создание, органы безопасности, правоохранительные органы.

Реформа правоохранительных органов современной России, являющаяся одной из наиболее крупных из всех проводимых реформ в истории Российского государства, не повлекла за собой снижения эффективности оперативного управления и привела к возможности сохранения непрерывности реализации полномочий, которые были возложены на правоохранительные органы согласно проведенным преобразованиям. 5 апреля 2016 года Указом главы российского государства В.В. Путиным была образована Федеральная служба войск национальной гвардии Российской Федерации (далее - Росгвардия), и вместе с тем преобразованы внутренние войска МВД РФ в войска национальной гвардии. [1] Тогда же Президентом России в Государственную думу были внесены законодательные проекты, касающиеся закрепления правового положения Росгвардии, предложения об изменении некоторых актов законодательства.

Объединение, которое предшествовало Национальной гвардии, представляли собой внутренние войска МВД РФ, которые были сформированы еще в 1992 году.

В состав войск вошли все бывшие формирования Внутренних войск МВД СССР, дислоцируемые на территории РСФСР.

К Росгвардии, в соответствии с Указом Президента России, стали относиться специальные подразделения ОМОН, СОБР, ЦСН СОР и авиации МВД РФ, а вместе с тем вневедомственная охрана МВД РФ. Формирование Росгвардии происходило в процессе реформы по совершенствованию деятельности правоохранительных органов нашей страны.

Руководителем Росгвардии в соответствии с Указом Президента был назначен генерал армии Золотов В.В. Управление деятельностью войсками Росгвардии осуществляется главой государства, В.В. Путиным. Далее, 16 января 2016 года Президентом был подписан указ, согласно которому 27 марта необходимо считать Днем войск национальной гвардии Российской Федерации. Отмечено, что делается это «в целях сохранения преемственности воинских традиций и повышения престижа службы в войсках национальной гвардии РФ».[2]

Относительно причин создания войск Росгвардии учеными высказываются различные точки зрения.

В частности, в качестве причин создания Росгвардии выделяются такие факторы, как поддержка авторитетности правящей партии, оказание противодействия незаконному проведению митингов в обстановке снижения уровня материального благополучия граждан.

Необходимость особого контроля над оборотом оружия в государстве правоохранители также относят к причинам создания данных войск.

Позиции, высказываемые такими исследователями, как А.Ю. Киреева и А.М. Попов, по нашему мнению, представляют определенный интерес. Ученые полагают, что необходимость формирования Росгвардии обусловлена необходимостью совершенствования деятельности правоохранительных органов нашей страны и реформами, проводимыми в данной сфере. Притом учеными ставятся вопросы, касающиеся функционирования ФСВНГ, ФСБ в качестве оставшихся силовых подразделений, и МВД, по-прежнему обладающим всеми полномочиями в сфере борьбы с преступностью, однако теперь не имеющим специальных подразделений, использующих оружие. [Ошибка! Источник ссылки не найден., с. 207]

Мы же полагаем обоснованной позицию В.А. Пронько, который обосновывает формирование Росгвардии следующими обстоятельствами:

[©] Баженов С.И., 2021.

Научный руководитель: *Николаева Екатерина Александровна* – кандидат юридических наук, доцент, Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова, Россия.

- 1) внешние причины (непрерывно возрастающие террористические и экстремистские угрозы, дестабилизированная обстановка в некоторых государствах, множественные вооруженные конфликты, активный рост военных угроз в отношении нашей страны, перемещение военных угроз в информационную сферу и внутреннее пространство страны и пр.);
- 2) внутренние причины (высокий уровень организованной преступности, деятельность террористического подполья, наличие проблем в миграционной сфере, рост коррупции в сфере государственной службы, постоянные утечки капиталов из страны и пр.).[Ошибка! Источник ссылки не найден., с. 240]

Примечателен тот факт, что исследователи по-разному оценивают роль и место Росгвардии в механизме государства. Одни авторы определяют данное формирование как военизированные [Ошибка! Источник ссылки не найден., с.33], вторые относят Росгвардию к правоохранительным органам государства [Ошибка! Источник ссылки не найден., с. 141], третьими Росгвардия характеризуется как спецслужба, четвертыми предпринимаются попытки обоснования отнесения Росгвардии к органам безопасности. [Ошибка! Источник ссылки не найден., с. 122]

Наиболее полноценно отражающей сущность деятельности данной службы мы считаем позицию А.А. Дерюгина.

Данное формирование наделено довольно широкими полномочиями. Существование Росгвардии в механизме государства обусловило неоднозначность оценок результатов ее деятельности.

В заключение считаем необходимым сказать о том, что формирование Росгвардии — событие значительное, важная веха в процессах преобразования, в частности, органов безопасности, да и правоохранительной системы государства в целом. Но сейчас Росгвардия проходит лишь начальную стадию собственного развития, а в связи с этим возникают определенные вопросы, предполагающие последующее их законодательное и практическое разрешение.

Библиографический список

- 1.Указ Президента РФ от 05.04.2016 N 157 (ред. от 17.06.2019) «Вопросы Федеральной службы войск национальной гвардии Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 11 апреля 2016 г. N 15 ст. 2072
- 2. Указ Президента Российской Федерации от 16.01.2017 г. № 10 «Об установлении Дня войск национальной гвардии Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 23 января 2017 г. N 4 ст. 634
- 3. Бекетов О.И., Опарин В.Н., Сургутское В.И. Сфера внутренних дел и современная система правоохранительных органов России // Рос. юрид. журнал. 2018. № 1. С. 137—142.
- 4. Дерюгин А.А. Войска национальной гвардии Российской Федерации в механизме государства // Гос-во и право: эволюция, современное состояние, перспективы развития. 2017. С. 119—122.
- 5. Киреева А.Ю., Попов А.М. Национальная гвардия в системе правоохранительных органов России // Обеспечение безопасности в международном и национальном пространстве. 2017. С. 205—211
- 6.Попов К.И. Формирование Федеральной службы войск национальной гвардии Российской Федерации: правовые аспекты // Вестник военного права. 2016. № 2. С. 33.
- 7.Пронько В.А. Национальная гвардия России: совершенствование правоохранительных органов для борьбы с терроризмом, экстремизмом и организованной преступностью // Актуальные проблемы современного законодательства. 2016. С. 238—255.

БАЖЕНОВ СЕРГЕЙ ИГОРЕВИЧ — магистрант, Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова, Россия.

К.М. Волчков

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ, НАХОДЯЩИХСЯ В ПРОЦЕДУРАХ БАНКРОТСТВА

В статье рассматриваются вопросы о том, является ли банкрот налогоплательщиком и какие налоги подлежат к уплате. Рассмотрены налоговые обязательства банкрота, сформулированы основания возникновения налоговых обязательств. Выделены налоги, плательщиком которых является банкрот.

Ключевые слова: банкротство организаций, налогообложение, налоги, НДС, конкурсное производство, конкурсная масса, налогоплательщик.

В 2020 году, в период пандемии COVID-19 и нерабочих дней, численность граждан и организаций, признанных банкротами, заметно увеличилась. И, вероятнее всего, будет увеличиваться ближайшие месяцы.

Количество судебных решений о банкротстве граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, в январе-сентябре 2020 года составило 77050, что на 64,9% больше, чем в этом периоде 2019 года [3].

Количество судебных решений о признании компаний банкротами и открытии процедур банкротства в первом квартале 2020 года составило 2607, что на 11,2% меньше, чем за аналогичный период 2019 года, следует из данных Единого федерального реестра сведений о банкротстве [3]. Следует подчеркнуть, что проблема банкротства в настоящий момент стоит особенно остро.

Одним из наиболее актуальных и достаточно противоречивых вопросов при банкротстве организаций является вопрос о том, считается ли должник налогоплательщиком на стадии процедуры банкротства.

Научная новизна работы заключается в комплексном подходе к научно-теоретическому анализу.

На основании НК РФ можно сделать вывод, что организация или физическое лицо, признанные банкротами, являются налогоплательщиками, так как в перечне "не признаются налогоплательщиками" они не состоят [4]. Также и в Федеральном законе "О несостоятельности [банкротстве]" N 127-ФЗ в ст.5 требования по уплате налогов, исчисленных за периоды конкурсного производства, не исключены из числа обязательных платежей [5]. Таким образом, банкрот остается субъектом налогообложения, который способен генерировать доход, являющийся налоговой базой.

Принятие арбитражным судом решения о признании должника банкротом влечет открытие дела о банкротстве. Данная процедура проводится с целью соразмерного удовлетворения требований кредиторов. Как правило, должники не занимаются бизнесом во время процедуры банкротства. Все имущество должника, имеющееся на дату начала процедуры банкротства и выявленное в процессе процедуры банкротства, составляет конкурсную массу [5].

Налогообложение конкурсной массы, уменьшение ее на сумму текущих налоговых обязательств вопреки интересам конкурсных кредиторов означает обложение имущества должника налогами на имущество в процедурах банкротства, таких как налог на имущество, земельный налог, учет продаж имущества для расчета налога на прибыль, а также для определения суммы НДС, подлежащей восстановлению и уплате в бюджет в случае, если ранее при приобретении соответствующих активов НДС, уплаченный продавцу, был востребован должником в качестве налогового вычета [1].

Если должник ведет убыточную деятельность, то это основной показатель того, что он не в состоянии платить НДС в бюджет. Но убыточность - не единственный признак. Каждую ситуацию нужно оценивать отдельно. Убыточность деятельности может быть подтверждена существующей задолженностью по НДС на стадии банкротства за предыдущий налоговый период, убытком от торговой деятельности, отраженным в декларации по налогу на прибыль за период, предшествующий началу процедуры банкротства, а также ряд других знаков [7].

На покупателей имущества банкрота не переносится НДС и они, не уплачивая налог как часть цены, не могут требовать его в качестве вычета. Такое регулирование, безусловно, влияет на ликвидность конкурсной массы должника. Покупателю, являющемуся плательщиком НДС, выгоднее приобретать недвижимость с НДС, декларируя сумму в виде налогового вычета, чем без НДС [1].

Научный руководитель: *Мошкова Дарья Михайловна* – доктор юридических наук, доцент, Московский государственный юридический университет им. О.Е. Кутафина (МГЮА), Россия.

[©] Волчков К.М., 2021.

Решение о восстановлении налога в случае, если цена, по которой имущество было продано в рамках процедуры банкротства, меньше его остаточной стоимости, является несправедливым. В этом случае сумма НДС, подлежащая уплате в результате взыскания, будет более значительной, чем налог, который был бы начислен и начислен покупателю, который возместил бы его из бюджета, объявив его налоговым вычетом, если бы операции вопрос признан налогооблагаемым.

Сумма восстанавливаемого НДС, исчисленная за налоговый период после возбуждения дела о банкротстве, будет являться текущим платежом, что приводит к уменьшению степени удовлетворения в реестре требований кредиторов [7].

Поправки в Налоговый кодекс, одобренные депутатами в третьем чтении 23 сентября 2020 года, устанавливают, что налог на добавленную стоимость не будет взиматься с операций по продаже товаров, работ, а также услуг или имущественных прав банкротов. в том числе сделки по продаже товаров, произведенных и приобретенных после признания должников банкротами [4]. Следует подчеркнуть, что принять вычет за такие товары и услуги будет невозможно, даже если банкрот выставит счет-фактуру с выделенной суммой НДС.

До этого можно было принять к вычету НДС с продукции банкротов, произведенной во время хозяйственной деятельности. Банкроты, владеющие земельными участками, признанными объектом налогообложения в соответствии со статьей 389 Налогового кодекса Российской Федерации, на праве собственности или на праве бессрочного пользования являются налогоплательщиками земельного налога [4].

Налог на прибыль также является одним из налоговых обязательств должника, признанного банкротом, на основании того, что имущество может быть продано по цене, которая превышает остаточную стоимость по балансу и сформирует налогооблагаемый доход.

Налогооблагаемый доход будет уменьшен на текущий убыток от реализации прав требований к дебиторам, иного имущества, если цена его продажи оказалась ниже остаточной стоимости. Данный доход будет уменьшен и на убыток, образуемый при списании задолженности, не действительной ко взысканию [7].

Также доход, который был получен в период конкурсного производства, может быть направлен на погашение убытков прошлых лет. Это погашение вероятно лишь при условии документального подтверждения хозяйственных операций, осуществленных за период формирования убытка, такого рода погашение может привести к снижению налога на прибыль не более, чем на 50 процентов [2].

Вариант погашения на убытки прошлых лет в конкурсном производстве затруднителен в исполнении, поскольку обязанность по передаче документов бухгалтерского учета конкурсному управляющему осуществляется на ненадлежащем уровне. Положительный финансовый результат от продажи конкурсной массы в ходе процедуры банкротства облагается налогом на прибыль [7].

Необходимость налогообложения положительного финансового результата, сформированного в ходе процедуры банкротства, возникла в тот момент, когда должник в результате реализованных на текущем этапе эффективных мер, в том числе метода привлечения дополнительных инвестиций от участников и других лиц, смог выйти из банкротства, расплатившись с кредиторами, и продолжить предпринимательскую деятельность [2].

Взимание налога на прибыль организаций в этом случае не нарушает основных принципов налогообложения. Но в случае, когда налог на прибыль признан текущим требованием, выигравшим у зарегистрированных кредиторов в момент банкротства и уменьшив процент удовлетворения их требований, такой вывод сделать нельзя [6].

Таким образом, должник в стадии конкурсного производства является налогоплательщиком. Налог на прибыль будет возникать, поскольку вследствие продажи конкурсной массы будет сформирован налогооблагаемый доход. Тоже самое качается транспортного и земельного налогов. Вся хозяйственная деятельность банкротов не облагается НДС. Покупатели товаров, работ, а также услуг у банкротов не могут принять НДС к вычету. С 1 января 2021 года это распространяется также на товары, работы, услуги, произведенные должником после признания его банкротом.

Библиографический список

1. Бациев, В. В. НДС при банкротстве: подводные камни продажи имущества в конкурсе / В. В. Бациев //URL:https://zakon.ru/blog/2019/4/6/nds_pri_bankrotstve_podvodnye_kamni_prodazhi_imuschestva_v_konkurse;

2. Бациев, В. В. Налоги при банкротстве. Спорные подходы в правовом регулировании. / В. В. Бациев // URL: https://www.eg-online.ru/article/366988;

3. Единый федеральный реестр юридически значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и иных субъектов экономической деятельности // https://fedresurs.ru;

4.Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-Ф3 // «Собрание законодательства PΦ», 07.08.2000, № 32, ст. 3340;

5.Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-Ф3 «О несостоятельности (банкротстве)» // «Собрание законодательства РФ», 28.10.2002, № 43, ст. 4190;

6. Чернышев, М. А. Налог на прибыль в банкротстве организаций: платить или нет / М. А. Чернышев // URL: https://rusbankrot.ru/people/nalog-na-pribyl-v-bankrotstve-organizatsiy-platit-ili-net;

7.Юзвак, М. В. Банкротство и налоги [разъяснения Минфина России] / М. В. Юзвак // URL: https://lawfirm.ru/comments/index.php?id=20474, URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331.

ВОЛЧКОВ КИРИЛЛ МИХАЙЛОВИЧ – магистрант, Московский государственный юридический университет им. О.Е. Кутафина (МГЮА), Россия.

Н.С. Галсанова

СЕМЬЯ КАК КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ

В данной статье мы рассматриваем вопросы конституционноправового закрепления семьи как ценности для государства и общества. В статье дается анализ теоретико-правовых основ понятия семьи.

Ключевые слова: семья, категория, институт семьи, брак, Конституция Российской Федерации, Семейный кодекс.

Несмотря на то, что в XXI веке институт семьи переживает кризис, в основе любого социума продолжает находиться именно семья. Она является в первую очередь понятием социальным, личным и только потом юридическим. Именно поэтому определение семьи в законодательстве РФ найти попросту невозможно — цивилисты считают неудачным введение юридического элемента в личные и социальные отношения. Что, однако, не мешает существовать целой отрасли законодательства и семейному праву в целом.

Институт семьи – один из важнейших социальных институтов современного общества. Понимание конституционно-правового статуса семьи и конституционной правосубъектности участников семейных правоотношений является одним из важных составляющих для построения эффективной семейной политики. При этом на сегодняшний день отсутствует комплексное понимание института семьи с точки зрения конституционного права, а отраслевые определения семьи в значительной степени разнятся. Такое состояние приводит к неоднозначному пониманию прав и обязанностей участников семейных правоотношений.

В Российской Федерации согласно Конституции [9] семья находится под защитой государства. При этом выстраивание эффективной системы конституционно-правовой защиты семьи невозможно без четкого понимания правового статуса данного института. Обращаясь к конституционно-правовому статусу семьи, следует отметить, что институт семьи носит сложный социально-юридический характер. Однако ряд теоретиков и практиков сходятся во мнении о необходимости законодательного закрепления понятия «семья».

Так, С.А. Муратов в качестве положительного аспекта в пользу закрепления легального определения «семья» приводит аргумент о том, что семья является субъектом права [14]. Профессор А.М. Нечаева определяет семью как «общность совместно проживающих лиц, объединенных правами и обязанностями, предусмотренными семейным законодательством». По ее мнению, такое определение способствовало бы развитию социальной политики. В своем определении профессор особое внимание обращает на такое важное составляющее понятия семьи, как общность совместно проживающих лиц, которая «служит своеобразным фундаментом существования семьи, ее ядром, ради создания которого и совершались шаги к ее образованию» [10].

Юридическое понимание термина «семья» предложил В.А. Рясенцев, согласно которому семья — это «круг лиц, связанных правами и обязанностями, вытекающими из брака, родства, усыновления или иной формы принятия детей на воспитание и призванными способствовать укреплению и развитию семейных отношений» [13].

Так, профессор Б.М. Гонгало констатирует отсутствие официального определения семьи. Кроме того, он отмечает, что универсального понятия дать невозможно, так как в различных отраслях законодательства (гражданском, жилищном, трудовом и т.д.) в понятие «семья» вкладывается разное содержание [11].

Однако следует согласиться с мнением Т.В. Шершень о том, что законодательное закрепление определения понятия семьи необходимо, оно обусловлено как практической, так и теоретической целесообразностью вопроса, созданием эффективного механизма правовой охраны семьи, обеспечивающего стабильность и устойчивость семьи в российском обществе и государстве [14].

Таким образом, институт семьи возникает в правовом смысле на основании юридических фактов: заключение брака, рождение или в результате принятия детей на воспитание посредством различных форм. Одним из краеугольных камней в понимании правового статуса семьи является определение понятия «брак». Легального термина «брак» в законодательстве не содержится, и, по мнению ученых [6], это приводит к правовым коллизиям.

Научный руководитель: *Суркова Ирина Сергеевна* – кандидат юридических наук, доцент, Байкальский государственный университет, Россия.

[©] Галсанова Н.С., 2021.

В теории существуют различные классификации семьи, но для нас наибольший интерес представляет традиционная семья, существующая в российском правовом и нравственном поле. Употребляя термин «традиционной» российской семьи и высказываясь за ее сохранение и защиту, мы подразумеваем, вопервых, семью разнополую, а во-вторых, семью моногамную, образованную одной женщиной и одним мужчиной.

В словаре С.И. Ожегова семья – это ячейка (малая социальная группа), общества, важнейшая форма организации личного быта, основанная на супружеском союзе и родственных связях, т.е. на многосторонних отношениях между мужем и женой, родителями и детьми, братьями и сестрами и другими родственниками, живущими вместе и ведущими общее хозяйство.

А с точки зрения права под семьей понимается круг лиц, связанный правами и взаимными обязанностями, вытекающими из брака, родства, усыновления или иной формы принятия детей в семью на воспитание. В литературе можно встретить и такое определении семьи: Семья— это прежде всего добровольный союз между мужчиной и женщиной, который основывается на добровольном согласии с целью продолжения рода и ведения совместного быта. Как мы видим, существует множество понятий «семьи» и данные определения применяются в различных аспектах деятельности, исходя из экономических, социальных, политических, правовых и других отношений.

Под словом «семья» традиционно подразумевают базовую «ячейку общества». Говоря простыми словами, семья — сообщество людей, которых объединяет кровное родство или же брачные узы.

С точки зрения юриспруденции, семья — группа людей, проживающих совместно и связанных одними правами и обязательствами. Это организованная группа граждан, которых объединяет не только правовая, но и моральная ответственность, а также общий быт.

Семейное законодательство исходит из необходимости укрепления семьи, построения семейных отношений на чувствах взаимной любви и уважения, взаимопомощи и ответственности перед семьей всех ее членов, недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в дела семьи, обеспечения беспрепятственного осуществления членами семьи своих прав, возможности судебной защиты этих прав. До настоящего времени семья является наиболее устойчивым социальным образованием, меняются формы семьи, выполняемые ею функции, но сама семья как уникальный социальный институт сохраняется. Необходимость укрепления семьи выступает основополагающим принципом семейного законодательства России (п. 1 ст. 1 Семейного кодекса РФ). В дореволюционном семейном праве России семья рассматривалась и "как союз лиц, связанных браком, и лиц, от них происходящих...", и как основная ячейка государственного организма, пользующаяся некоторой автономией, и как "одна из форм хозяйственного быта", и как "группа лиц, связанных браком или родством, живущих совместно друг с другом".

В советском семейном праве определение семьи давалось посредством перечисления оснований ее возникновения - основанное на браке или родстве и присущих ей признаков - объединение лиц, связанных между собой взаимными правами и обязанностями, взаимной моральной и материальной общностью и поддержкой, рождением и воспитанием потомства, ведением общего хозяйства.

В.А. Рясенцев выделял общее (социологическое) и специальное (юридическое) понятия семьи. В юридическом смысле, определяя семью как "круг лиц, связанных правами и обязанностями, вытекающими из брака, родства, усыновления или иной формы принятия детей на воспитание и призванными способствовать укреплению и развитию семейных отношений".

В.С. Толстой обращал внимание на существование своего понятия семьи "едва ли не в каждой из отраслей права".

Необходимость выработки единого понятия семьи в праве назрела давно. Легальное определение понятия семьи представляется логичным закрепить в Семейном кодексе Российской Федерации. По справедливой оценке профессора А.М. Нечаевой, "единого определения семьи нет даже в семейно-правовой литературе, чему способствует отсутствие определения характеризующих ее признаков в семейном законодательстве, даже в СК РФ, что легко объяснить. Во-первых, у нас не существует такой традиции, а вовторых, любое определение невольно является авторским, отличается собственным видением, которое может быть ошибочным".

В тексте распоряжения Правительства РФ от 25 августа 2014 г. № 1618-р «Об утверждении Концепции государственной семейной политики в Российской Федерации на период до 2025 года» к традиционным семейным ценностям отнесена «ценность брака, понимаемого как союз мужчины и женщины, основанный на государственной регистрации в органах записи актов гражданского состояния, заключаемый в целях создания семьи, рождения и (или) совместного воспитания детей, основанный на заботе и уважении друг к другу, к детям и родителям, характеризующийся добровольностью, устойчивостью и совместным бытом, связанный с взаимным стремлением супругов и всех членов семьи к его сохранению» [3].

По нашему мнению, неоднозначное толкование «семьи» приводит к негативным последствиям в правовом регулировании семейных отношений в целом. Мы считаем что, необходимо законодательно закрепить определение «семьи» а именно в ст.2 Семейного кодекса РФ внести следующее понятие: Семья -

это объединение лиц, связанных взаимными правами, и обязанностями возникающими из факта брака, родства, усыновления (удочерения) или иной формы устройства детей на воспитание в семью. Важно отметить тот факт, что семьей в Российской Федерации может считаться зарегистрированный брак только между мужчиной и женщиной, что в свою очередь законодательно закреплено в 12 статье Семейного кодекса. Это важный момент, поскольку во многих странах (США, Франция, Испания, Швеция и т. д.) легализованы однополые браки. С одной стороны, это хорошо, ведь люди могут таким образом выражать себя, а государство законодательно дает им такое право. Но с другой – такие браки полностью рушат институт семьи, так как самой природой заложено совсем иначе. Да, такие союзы весьма популярны в настоящее время, но с точки зрения воспроизводства популяции и продолжения рода они бесполезны. Несмотря на легализацию однополых браков, с нравственной стороны они рушат традиционный институт семьи, нарушаю общепринятые и веками построенные основы социальных норм.

В таких семьях не будут выполнятся основные функции семьи.

В настоящее время в Государственную думу внесен законопроект [12] о приравнивании фактических брачных отношений к зарегистрированному браку в том случае, если мужчина и женщина живут вместе более 5 лет или если мужчина и женщина живут вместе более 2 лет и имеют общего ребенка. С помощью такой нормы законодатель старается предотвратить имущественные споры, возникающие между сожителями. Однако возникает ряд других вопросов. Так, под сомнение ставится принцип добровольности при заключении брака. Кроме этого, не ясен вопрос с рядом конституционно-правовых гарантий: будет ли распространяться норма Конституции Российской Федерации о праве не свидетельствовать против себя, супруга и близких родственников на лиц, проживающих совместно более 5 лет в фактических брачных отношениях. Представляется, что внесение изменений в Семейный кодекс в части приравнивания фактических брачных отношений к браку изменит конституционно-правовой статус семьи в целом, а насколько эти изменения будут носить позитивный характер покажет правоприменительная практика.

Из вышесказанного можно сделать вывод, семья — это сложная социальная и правовая категория, включающая в себя институты брака, отцовства, материнства, детства. При этом в соответствии с действующим законодательством конституционно-правовая защита семьи и конституционно-правовые гарантии распространяются только на брак, заключенный в установленном порядке. Семья — комплексный конституционно-правовый институт, который имеет тесную связь с различными отраслями права и призван обеспечивать нормы конституционного права на отраслевом уровне.

Библиографический список

- 1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 27.05.2021).
- 2.Агеева А.В. Конституционно-правовая природа понятия семьи в Российской Федерации / А.В. Агеева // Современные научные исследования: теория, методология, практика. 2019. Т. 1, № 4. С. 7–21.
 - 3. Авакьян С.А. Конституционное право России, том 1 М.: Норма, Инфра-М, 2019. 864 с.
- 4.Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120805/ (дата обращения: 30.05.2021).
- 5.Киселев А.В. Ячейка общества под защитой государства? / А.В. Киселева / Правовой Сервер Консультант-Плюс [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (дата обращения 29.05.2021).
- 6.Проект Федерального закона № 368962-7 «О внесении изменений в Семейный кодекс Российской Федерации» (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 22.01.2018) / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 30.05.2021).
- 7. Советское семейное право. Учебник / А.М. Белякова, В.А. Рясенцев, В.Ф. Яковлев; ред. В.А. Рясенцев. М. : Юрид. лит., 2018. 256с.
- 8.Шершень Т.В. О праве на семью и проблеме определения понятия семьи в современном российском праве / Т.В. Шершень // Семейное и жилищное право. 2020. № 6. С. 14–18.

 Γ АЛСАНОВА НИНА СЕРГЕЕВНА — магистрант, Байкальский государственный университет, Россия.

А.В. Дума

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И СУЩНОСТЬ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ БЛАГ

В статье рассматривается гражданско-правовая природа и сущность нематериальных благ. Изучаются основные признаки нематериальных благ, предлагается перечень нематериальных благ.

Ключевые слова: нематериальные блага, признаки нематериальных благ, гражданский кодекс РФ, объекты нематериальных благ.

Соответственно ст. $128 \ \Gamma K \ P\Phi \ [1]$ объекты гражданских прав содержат в себе вещи, которые представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Объекты гражданских прав

В статье 150 ГК РФ [2] указан список нематериальных благ, основные позиции из которого представлены на рисунке 2.

Итак, основываясь на сути содержания упомянутых статей ГК РФ представляется возможность подвести итоги:

- 1. В ГК отсутствует законная характеристика нематериальных благ, а только отмечается то, что они являются одним из компонентов объектов гражданских прав.
- 2. Список нематериальных благ в соответствующей статье не закончен, и может быть дополнен иными, неуказанными материальными благами. В частности, геном индивида, национальным языком и т.п. [3].

Отсутствие в ГК официальной характеристики термина «нематериальные блага» - значительный изъян в нынешнем законодательстве, из-за которого возникают определенные трудности с теоретической и практической стороны.

Хотя, не взирая на вышеупомянутое обстоятельство, в концепции гражданского права и иных юридических источниках имеется внушительный ряд определений данного термина.

По словам ученого А.П. Сергеева, нематериальными благами являются принадлежащие индивиду духовные ценности, которые не могут быть переданы другому человеку, и которые не относятся к финансовому аспекту. По его мнению, нематериальные блага ориентированы на универсальное обеспечение жизни человека и из них формируется образ действий индивидов гражданского права. Ученый считает, что эти блага более корректно называть личными неимущественными из-за того, что это понятие лучше раскрывает их суть [3].

_

Научный руководитель: *Шулина Ирина Анатольевна* – кандидат юридических наук, доцент, Автономное образовательное учреждение высшего образования Ленинградской области «Государственный институт экономики, финансов, права и технологий», Россия.

[©] Дума А.В., 2021.

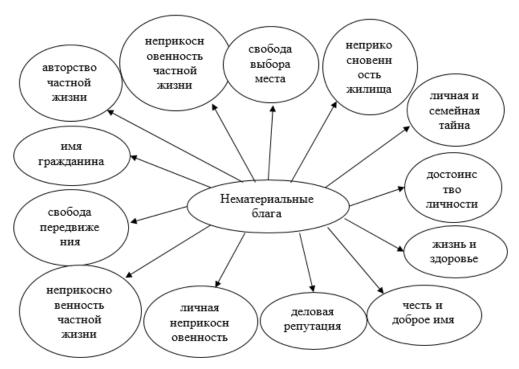


Рис. 2. Нематериальные блага

По моему мнению, самую точную характеристику термина «нематериальное благо» дала М.Н. Малеина. Она считала, что нематериальные блага подразумевают объект субъективного личного неимущественного права, у которого есть отдельно своя и общественная духовная значимость, не обладающий традиционными качествами, связанный с индивидуумом на протяжение всего существования человека [4]. Эта характеристика способствует корректному пониманию смысла нематериальных благ, их черт и качеств.

Таким образом, как было описано выше, в ст. 128 ГК РФ существует список предметов гражданских прав, в которых присутствуют нематериальные блага. Итак, блага классифицируются на материальные и нематериальные исходя из соответствующих им свойств. В чем состоит особенность нематериальных благ, и в чем они различаются с материальными? Чтобы корректно ответить, нужно обозначить их признаки.

1. Нематериальные блага обладают признаком духовной значимости, которое отличается от вещественной стоимости продукта. По словам остальных специалистов нематериальные блага отличаются внеэкономической сущностью. Этот признаки сходит из термина «нематериальные блага», выступающим антиподом материального. Смысл изучаемого признака состоит в следующем. Нематериальные блага являются последствием проекции объектов и фактов истинной реальности, существующим лишь в сознании, но не в действительности.

2.Признаком нематериальных благ считается неразрывность их с индивидом, обладающим ими. Это свойство исходит из п.1 ст. 150 ГК, в котором указано, что нематериальные блага не могут передаваться другим личностям. Смысл этого признака заключается в том, что у нематериальных благ существует неделимый союз с индивидом, обладающим ими и, следовательно, права касательно нематериальных благ (далее НБ) распространяются лишь на их «хозяина», и утрачивают силу после его жизни. Но, соответственно п. 2. Ст. 150 ГК РФ НБ, присущие покойному, могут охраняться иными индивидами. Дополнительно, согласно с п 1. Ст. 152 ГК РФ по распоряжению причастных субъектов возможна охрана чести, достоинства и деловой репутации человека после его жизни.

В юридических источниках можно встретить утверждения, что после жизни человека, он теряет свои личные права и нужды по причине того, что у покойников не существует никаких желаний. После подачи иска, направленного на восстановление справедливости в отношении покойного по причине искажения его нравственности, принципов и морали, объектом правовой защиты являются потребности непосредственно истца, который хочет соблюдения собственных прав и учитывается социальный интерес.

Другим признаком НБ выступает их целостная ориентированность на обеспечение функционирования индивида. Смысл этой особенности состоит в том, что без НБ нельзя жить как с физической стороны

(обеспечение жизнедеятельности и оптимальных внешних условий), так и с общественной (гарантии охраны имени, чести, достоинства и т.п.).

В юридических источниках специалисты рассматривают и иные, добавочные свойства НБ. Часть специалистов как свойство НБ в качестве объектов гражданских прав выделяют их изменчивость. В частности, К.И. Голубев и С.В. Нарижний считают, что у НБ имеется изменчивая черта. Значительная часть НБ изменяются в течение какого-либо периода (здоровье, внешняя среда, индивидуальный облик и т.п.) [5]. В общем, это мнение можно принять, по причине того, что в течение времени способны модифицироваться честь, здоровье индивида и т.п. Но этот признак есть и у материальных вещей, которые тоже в продолжение жизни могут изменяться. Из-за этого указанный признак невозможно отнести к перечню главных свойств НБ, по причине того, что оно относится и к иным предметам гражданского права.

Итак, после всего сказанного подвести следующие итоги. Такие признаки НБ как их духовная значимость, нерушимая связь с индивидуумом, обладающий ими, целостная ориентированность на жизнеобеспечение человека выступают главнейшими признаками, дающие возможность отличить их от материальных благ гражданского права. Признаки, упомянутые в качестве добавочных представляется возможным анализировать в качестве факультативных свойств НБ, потому что у них есть ряд минусов, их невозможно использовать до конца, и их трудно отличить от материальных.

Библиографический список

- 1. ГК РФ Статья 128. Объекты гражданских прав "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) // Российская газета, N 238-239, 08.12.1994.
- 2. ГК РФ Статья 150. Нематериальные блага "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) Российская газета, N 238-239, 08.12.1994.
- 3. Гражданское право Т. 1: учебник: в 3 т. / Е. Н. Абрамова, Н. Н. Аверченко, Ю. В. Байгушева и др.; под ред. А. П. Сергеева. М.: Велби, 2010.- 205 с.
- 4. Красавчикова Л.О. Понятие и система личных неимущественных прав граждан (физических лиц) в гражданском праве Российской Федерации. Екатеринбург, 1994. С. 12.
- 5. Голубев К.И., Нарижний С.В. Компенсация морального вреда как способ защиты неимущественных благ личности. Юридический центр Пресс 2001. С. 47.

ДУМА АНАСТАСИЯ ВИКТОРОВНА— студентка, Автономное образовательное учреждение высшего образования Ленинградской области «Государственный институт экономики, финансов, права и технологий», Россия.

Е.Е. Солтабаев

ПОНЯТИЕ, СОДЕРЖАНИЕ И ВИДЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ГРАЖДАНСКОМУ ПРАВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье детально проанализированы понятие и виды обязательств в гражданском праве Российской Федерации, гибкая классификация которых устанавливает нормы регулирования правовых отношений сторон.

Ключевые слова: Гражданский кодекс $P\Phi$, содержание обязательства, классификация обязательств, основаниями возникновения обязательств, правоотношения в обществе.

Обязательства создают основу правоотношений в социуме. Во всевозможных обстоятельствах люди являются то кредиторами, то должниками. ГК РФ под обязательством подразумевает правоотношение, в процессе которого должник должен в угоду кредитора осуществить конкретные действия (передать имущество, реализовать услугу и т.д.) или, наоборот, не осуществлять конкретное действие, а кредитор, в свою очередь, может предъявлять требования к должнику, чтобы тот выполнил свои обязанности перед ним [1]. Причины формирования обязательств представлены на рисунке 1.

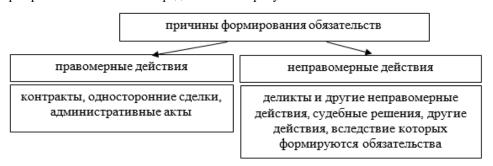


Рис. 1. Причины формирования обязательств

Содержание обязательства является совокупностью прав и ответственности кредитора и должника, которые обладают неэквивалентными по объему правомочиями. Например, кредитор может спрашивать с должника осуществления его обязанности перед ним, а у должника имеется обязанность реализовать предписанные обязательством действия, или не делать их вовсе. Сперва кажется, что это отношение является односторонним по сущности, но, если детальнее проанализировать эту тему, то нужно принять во внимание, что у кредитора тоже существуют конкретные предписания. В частности, в процессе передачи имущества кредитор обязан гарантировать его соответствующий прием; в течение получения денежных средств он обязан их взять (или из рук в руки, или с помощью открытия собственного счета, на который впоследствии придут деньги). Следовательно, утверждать, что обязательства могут быть только односторонними, некорректно [2].

В концепции права существует огромное количество видов обязательств по всевозможным основаниям [3]. Наиболее распространённые представлены на рисунке 2.

Научный руководитель: Милохова Анна Владимировна - кандидат юридических наук, доцент.

[©] Солтабаев Е.Е., 2021.



Рис. 2. Классификация обязательств

Далее рассмотрим их более детально.

Виды обязательств на основе разделения прав и обязанностей между контрагентами.

Простые. В данном случае кредитор может требовать со второй стороны выполнения обязательств перед ним, а должник обязан данные обязательства выполнить. Данную группу составляют обязательства касательно возмещения урона, взыскания необоснованного обогащения. В случае договорных обязательств — договор займа.

Сложные. В данном случае у обеих сторон есть собственные права и обязанности. Данную категорию составляет значительная часть различных договоров из ГК РФ. В частности, по контракту аренды собственник недвижимости должен предоставить помещение, а съемщик обязан получить его и отдать за него деньги [4].

Подразделение обязательств по основаниям возникновения.

Договорные, которые явились следствием подписанных договоров, когда обе стороны по обоюдному желанию заключают правоотношения и определяют собственные права и обязанности. Они классифицируются на:

- 1)на обязательства, где контрагентами выступают 2 лица и более;
- 2)односторонние соглашения, в которых обязательства формируются по желанию одного субъекта (завещание или др.).
 - 3) деликтные, которые касаются незаконных действий;
- 4)неосновательное обогащение, при котором субъект забрал или отложил деньги или собственность посредством иного индивида в отсутствии правовых на то причин.

Внедоговорные. Являются следствием незаконных актов одного из контрагентов, которые классифицируются на:

Подразделение обязательств по субъектному составу.

1)С множественностью субъектов, в частности:

долевые, при которых должники выполняют обязательства в долях, предусмотренных правовыми актами или договором;

солидарные, при которых собственные требования представляется возможным предъявить к каждому из контрагентов;

субсидиарные, при которых с добавочного должника можно потребовать выполнить предписанные обязательства, если у главного должника нет возможности их осуществить [5].

- 2)Участием третьих лиц. Существуют регрессные обязательства, при которых обязательства были выполнены третьей стороной или в угоду иным индивидам.
- 3)Переменой лиц, при которых одна из сторон делегирует собственные обязанности иному субъекту (цессия, суброгация и др.).

Подразделение обязательств по определенности предмета.

Индивидуальные, когда у предмета существуют индивидуальные характеристиками. В частности, в процессе купле продаже помещения указывается улица, номер дома, этаж, площадь, и т. д.

С предметом, который относится к определенному виду.

Альтернативные, при которых должник может выбрать одно из ряда действий, направленных на осуществление обязательства.

Факультативные. В ситуации неспособности выполнить главное обязательство сторона должна осуществить иное предписанное действие.

Однородными обязательствами являются те, которые подразумевают под собой передачу кредитору собственности и/или прав, установленных родовыми характеристиками, в частности, финансовых обязательств или обязательства по передаче бездокументарных ценных бумаг конкретного типа. Данное понятие используется в процессе подписания кредиторами договора о схеме удовлетворения их взысканий к контрагенту [6]. Условиями такого договора выступают:

наличие требований ряда кредиторов к одному должнику;

однородность данных обязательств.

Понятие обязательств в ГК РФ, их виды не являются чисто теоретическими конструкциями. Отнесение обязательства к конкретному виду напрямую сказывается на его правовом регулировании, применении к такому правоотношению определенных норм ГК РФ.

Библиографический список

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021) [Электронный ресурс]: доступ из справочно-правовой системы «Компания «КонсультантПлюс».
- 2. Гражданское право: учебник: в 2 т. / С.С. Алексеев, О.Г. Алексеева, К.П. Беляев и др.; под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2018. Т. 1. 528 с.
 - 3. Иванова Е. В. Гражданское право. Общая часть. Учебник и практикум для СПО. М.: Юрайт, 2019. 258 с.
- 4. Слепенкова О. А. Принципы исполнения обязательств: некоторые проблемные аспекты // Правовая политика и правовая жизнь. 2019. № 2. С. 90.
 - 5. Волос А. А. Принципы обязательственного права. Москва: Статут, 2018 240.
- 6. Ровный В. В. Принципы исполнения обязательств: вопросы динамики // Сибирский юридический вестник. 2018. № 1. С. 32–37.

П Е Д А Г О Г И Ч Е С К И Е *НАУКИ*

С.С. Климантова, О.Е. Павозкова

ТЕАТРАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СРЕДСТВО ПРЕОДОЛЕНИЯ ШКОЛЬНЫХ ТРУДНОСТЕЙ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

В данной статье представлен анализ возможностей театральной деятельности в преодолении школьных трудностей младших школьников, проанализированы результаты работы по использованию возможностей театральной деятельности в решении данной проблемы в работе педагога

Ключевые слова: школьные трудности, театральная деятельность, младший школьник.

Театральная деятельность обладает большими возможностями для решения целого ряда задач, связанных с речевым, социальным, эстетическим, познавательным развитием ребенка. Эти возможности обусловлены ее особым содержанием, характером и эмоциональной насыщенностью. Театральная деятельность, в отличие от изобразительного искусства и музыки, не входит в систему общего начального образования, тем не менее, педагоги иногда используют ее в работе, например, как инсценировку к празднику.

Согласно закону «О театре и театральной деятельности в Российской Федерации», театральная деятельность — это деятельность по созданию, распространению и сохранению произведений театрального искусства. Основными целями театральной деятельности являются создание и показ театральных постановок, концертов; организация других художественно-творческих мероприятий; изготовление предметов художественного оформления театральных постановок, концертов, представлений; запись и издание фото, видео-, аудио-материалов творческой деятельности с учетом соблюдения закона Российской Федерации об авторском праве и смежных правах [5].

Кроме непосредственной работы над спектаклем, что само по себе уже немало, так как приходится выучить роль так, чтобы зрителям было понятно происходящее, в программу театральной деятельности входят и работа над дикцией, интонацией, упражнения на взаимодействие между актерами, работа с ритмом, работа с интонацией, двигательные упражнения, работа с собственным телом, голосом, ощущениями и многое другое.

[©] Климантова С.С., Павозкова О.Е., 2021.

По нашему мнению, театральная деятельность обладает большими возможностями в преодолении школьных трудностей. С поступлением в школу ребенок сталкивается с новыми условиями, задачами, правилами, которые усложняются с каждым годом. По определению Н.П. Локаловой «школьная трудность» – это субъективное переживание несоответствия между требованиями учебной деятельности и возможностями учащегося, это своего рода неуспешность в учебной деятельности, которая приводит к нарушениям в физическом и психическом здоровье [4]. Следует отличать понятие «трудность», от понятий «неуспеваемость» и «дезадаптация». По современным исследованиям до 40% обучающихся младших классов испытывают школьные трудности [2].

Школьные трудности – комплекс школьных проблем, которые могут возникать у ребенка с началом систематического обучения в школе, они приводят к выраженному функциональному напряжению, ухудшению здоровья, нарушению социально-психологической адаптации, а также к снижению успеваемости обучения, что может повлечь за собой неуспеваемость и дезадаптацию.

К школьным трудностям относятся весьма разнообразные проявления, например неусидчивость, невнимательность, трудности при предсказывании текста, списывания с доски, неряшество в тетради, систематические опоздания и так далее [1]. Существует несколько подходов классификаций школьных трудностей. Эти подходы объединяет то, что проявление школьных трудностей исследователи связывают с недостатком сформированности универсальных учебных действий, с эмоционально-волевыми качествами и коммуникативно-социальными навыками.

Было установлено, что театральная деятельность является эффективным средством преодоления школьных трудностей благодаря целому комплексу возможностей. На занятиях театральной деятельностью удается создать особую эмоциональную обстановку, обеспечить благоприятный эмоциональный настрой детей, включать их в активную деятельность, предоставить возможность самовыражения и самореализации, кроме того, подобрать специальные упражнения, игры, связанные с решение проблем школьных трудностей – на развитие внимания, речи, коммуникации и т.д.

Эмпирически мы проверяли эти возможности в ходе эксперимента, далее обратимся к его результатам. Исследование проводилось с младшими школьниками третьего класса, в котором ведется кружок дополнительного образования «Театр». В кружке занимаются 8 девочек и 7 мальчиков. Занятия проходят один раз в неделю. Нами была разработана программа экспериментальной работы, которая включала в себя описание этапов, задач, методов и методик исследования.

На констатирующем этапе экспериментальной работы нам было важно понять, кто из детей испытывает школьные трудности, какого они типа и в чем их причины. Для этого мы осуществляли экспертную оценку и использовали ряд специальных методик. Методики были направлены на изучение сформированности у детей умения сознательно подчинять свои действия правилу, обобщенно определяющему способ действия, умения внимательно слушать говорящего; на изучение уровня развития речи, продуктивности ассоциаций; на изучение концентрации и устойчивости внимания [7]. Экспертная оценка позволила понять характер школьной трудности, а диагностические методики были направлены на выявление причин этих трудностей. Обобщенные данные результатов методик по изучению процессов произвольности, развития речи, свойств внимания анализировались и сопоставлялись в отношении каждого конкретного ребенка.

Были зафиксированы следующие виды трудностей: невнимательность, рассеянность, сложности при пересказе текста, трудности в понимании объяснений учителя с первого раза, неряшество в тетради, неусидчивость, пропуск букв при письме. В результате были подготовлены монографические характеристики детей, которые испытывали школьные трудности.

В соответствии с полученной информацией дальше нами разворачивался формирующий эксперимент. Для организации благоприятного эмоционального настроя обучающихся и включению их в активную деятельность нами был продуман целый комплекс разнообразных мер. Прежде всего, они касались особой организации начала занятий. Занятия начинаются с игр, направленных на создание положительного эмоционального микроклимата внутри коллектива. Для переключения настроения после учебного дня, настройки на дальнейшую продуктивную работу мы использовали дыхательные упражнения. В ходе проведения этих упражнений дети не находятся за партами, они стоят в кругу вместе с педагогом, наблюдают за действиями друг друга. В ходе занятий участники могут спокойно передвигаться по классу, сидеть или стоять там, где им удобно. Само содержание каждого занятия наполнено игрой, общением, творчеством. Все эти обстоятельства влияют на создание необходимого настроя.

На занятиях обеспечивалась возможность самовыражения и самореализации младших школьников. Во время подготовки к спектаклю, ребенок может сам выбрать себе роль, отказаться от нее, если чувствует, что роль ему не подходит. Продумать свои действия, что и как он будет выполнять, участвовать в создании своего костюма. Дети на занятиях подбирают музыку к спектаклям, делают декорации. Они чувствуют себя значимыми и важными участниками процесса подготовки спектакля.

Для развития речи, эмоционально-волевой сферы, развития памяти и внимания нами были отобраны игры и упражнения, направленные на преодоления школьных трудностей данных детей. Были использовали такие игры, как «Заполни середину», «Зеркало», «Скульптура», большое внимание уделялось развитию дикции и чувству ритма [6]. На занятиях дети погружаются в активную речевую среду, их речь спонтанна, они поставлены в условия диалога, при этом возникает необходимость расширения лексического запаса, подбора нужных в данной ситуации слов.

Результаты контрольного показали следующие изменения: у младших школьников улучшились показатели концентрации и устойчивости внимания, возросли показатели сформированности умения сознательно подчинять свои действия правилу, слушать говорящего, произошли положительные изменения в уровне развития речи.

Мы смогли зафиксировать положительную динамику в преодолении выявленных в начале исследования школьных трудностей, дети, которые их испытывали, стали более внимательными, стали лучше и аккуратнее работать в тетрадях, стали демонстрировать более высокие предметные результаты. Положительные изменения были зафиксированы у всех детей этой группы. Эта динамика также была описана нами в монографических характеристиках.

По нашему мнению, театральная деятельность обладает большими возможностями в преодолении школьных трудностей. Она позволяет создавать благоприятную эмоциональную обстановку, за счет организации игрового взаимодействия, свободных межличностных отношений, отсутствия строгой отметки. Есть возможность заинтересовать ребенка, предложить ему ситуацию, где он может активно себя проявлять. Театрализованные игры связаны с развитием всех познавательных процессов, недостаток сформированности которых и является основной и ведущей причиной школьных трудностей. Благодаря разнообразию театральных игр и действий есть возможность отбирать необходимые для коррекции того или иного типа трудностей.

Библиографический список

1Ануфриев, А. Ф., Костромина, С. Н. Как преодолеть трудности в обучении детей. Психодиагностические таблицы. Психодиагностические методики. Коррекционные упражнения. — Москва: Ось-89, 1997. - 224 с.

2Безруких, М.М. Трудности обучения в начальной школе: причины, диагностика, комплексная помощь [Текст] / М.М. Безруких. – М.: Эксмо, 2009. – 464 с.

3Домашенкина, О. В. Личностный рост учащихся начальных классов в условиях творческой деятельности в школьном театральном кружке // Научный журнал. – 2019. - №3. – с. 150-154.

4Локалова, Н.П. 120 уроков психологического развития младших школьников / Психологическая программа развития когнитивной сферы учащихся I-IV классов). - М.: «Ось-89», 2006. - 130 с.

5Модельный закон «О театре и театральной деятельности» (принят на восемнадцатом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств - участников СНГ, постановлением от 24 ноября 2001 года № 18-12) — Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: https://online.zakon.kz/Document (дата обращения: 10.10.2020)

6Станиславский, К. С. Работа актера над собой в 2 ч. / К. С. Станиславский. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 215 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07315-7. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/453246 (дата обращения: 09.03.2021).

7Сборник психологических тестов. Часть II: Пособие / Сост. Е.Е.Миронова — Мн.: Женский институт ЭН-ВИЛА, 2006. – 146 с.

КЛИМАНТОВА СВЕТЛАНА СЕРГЕЕВНА — Муниципальное бюджетное общеобразовательное учреждение муниципального образования «Город Архангельск» «Средняя школа № 36 имени Героя Советского Союза П. П. Усова», Россия.

 $\Pi ABO3KOBA\ OЛЬГA\ EB\Gamma EHЬEBHA$ — к.п.н., доцент, Северный (Арктический) федеральный университет им. М.В. Ломоносова, Россия.

Е. Лукьянченко

ТЕХНОЛОГИИ И ПРИЕМЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИНОЯЗЫЧНОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ УЧАЩИХСЯ С СДВГ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

В статье рассматриваются технологии и приемы, используемые для формирования иноязычной коммуникативной компетенции у учащихся с СДВГ на уроках английского языка. Предлагаются технологии и приемы, показавшие наивысшую эффективность при развитии коммуникативных компетенций у обучаемых с СДВГ.

Ключевые слова: СДВГ, уроки английского языка, коммуникативные УУД, технологии и приемы.

Наиболее часто встречающимся видом хронических отклонений в поведении у детей считается синдром дефицита внимания с гиперактивностью (СДВГ). Вопросы этого заболевания исследуются многими авторами — иностранными и отечественными. Наиболее полно раскрыл данную тему Стэнли Турецки в собственной работе «Трудный ребенок» [1], Рассел Баркли в труде «Ваш непослушный ребенок» [2]. В РФ также имеется перечень научных трудов, в которых описывается данное отклонение, в частности, работы Н. Н. Заваденко [3], Ю. Б. Гиппенрейтер [4], Н. В. Музычкиной [5], и др.

Статистические показатели демонстрируют: в США гиперактивных детей -4-20%, в Великобритании -1-3%, в Италии -3-10%, в Китае -1-13%, в Австралии -7-10%, в России -4-18%. В Казахстане распространенность СДВГ у школьников составляет 16%.

По причине того что количество школьников с СДВГ в 1-4-х классах чересчур большое, характерные признаки детей с СДВГ демонстрируют безрезультатность усвоения учебной программы на стандартных занятиях: их несконцентрированность, невнимательность, отвлекаемость, гиперподвижность являются следствием отставания в учебе и спада мотивации [6]. У детей с СДВГ плохо развиты коммуникативные УУД: имеются трудности при взаимодействии с другими людьми, отсутствует навык налаживания рабочих коммуникаций. Они не способны результативно сотрудничать и эффективно объединяться для общей деятельности.

Данная информация обуславливает актуальность проектирования результативной модели деятельности педагога на занятиях английского языка по формированию коммуникативных компетенций у школьников с СДВГ.

Технологии и приемы, показавшие наивысшую эффективность при развитии коммуникативных компетенций у обучаемых с СДВГ

Первоначально, в процессе взаимодействия со школьниками с СДВГ нужно сделать так, чтобы на занятиях по английскому языку им было безопасно и комфортно. Обучение на занятиях должно организовываться в эмоционально привлекательном виде для того, чтобы они могли адаптироваться к нагрузке и сформировать самоконтроль. Данному условию отвечает игровой вид уроков.

Работу со школьником с СДВГ нужно организовывать индивидуально. Необходимо делать акцент на концентрации внимания, не замечая вызывающие действия и одобряя правильное поведение.

Подача информации на занятии обязана быть систематизированной. Необходимо использовать краткость формулировок, рисунков, схем. Коммуникативный аспект определяет все составляющие учебно-воспитательной деятельности по английскому языку. Зная это, для роста результативности формирования навыков учебной деятельности и коммуникативных компетенций на занятиях английского языка необходимо применять компоненты технологий, которые представлены на рисунке 1.

Научный руководитель: *Утеубаева Эльмира Айтказиевна* – кандидат педагогических наук, Карагандинский университет им. Е.А. Букетова, Казахстан.

[©] Лукьянченко Е., 2021.

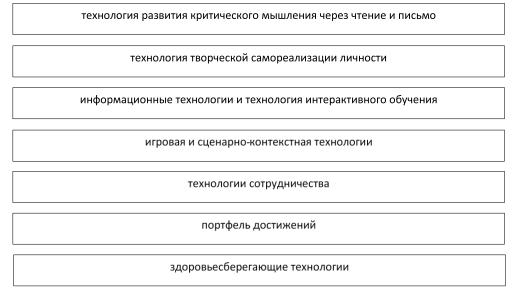


Рис. 1. Технологии, используемые для роста результативности формирования навыков учебной деятельности и коммуникативных компетенций на занятиях английского языка

Классические виды занятий (лекция, беседа, олимпиада, зачет, семинар) оказываются нерезультативными в процессе взаимодействия со школьниками с СДВГ в отличии от креативных занятий (литературный день, стен – газета и т.п.).

Главной целью на первой стадии обучения английского языка является воспитание у школьников желания обучаться ему. Чтобы достичь данной цели необходимо использовать всевозможные виды мотивации: целевую, мотивацию успеха, страноведческую, эстетическую и инструментальную. Дополнительно необходимо обеспечить ситуацию успеха для каждого ребенка с помощью применения разноуровневых упражнений.

Необходимо большую часть занятия отводить практическим упражнениям с помощью всевозможных креативных заданий и вовлечь детей в активную работу на занятии посредством индивидуальной деятельности, в парах и групповой деятельности.

Для формирования коммуникативных компетенций на занятиях по английскому языку эффективными являются следующие приемы и упражнения:

Прием «короб идей»

Цель: актуализация существующих у школьников знаний касательно темы занятия.

Формы работы: индивидуальная и групповая.

Ход занятия: на доске изобразить короб, в который в процессе занятия будет собрано все то, что каждый школьник знает об исследуемой теме. После этого происходит обмен мнениями по определенной схеме.

«Пометки на полях (ИНСЕРТ)»

Цель: помочь школьнику отслеживать собственное осознание прочитанного текста

Формы работы: индивидуальная и групповая.

Ход занятия: Школьникам необходимо рассказать о нескольких маркировочных знаках и дать задание в процессе чтения помечать ими определенные абзацы и строки в тексте.

Маркировочные знаки требуется ставить следующие:

«Галочка» (v) ставится напротив данных, которые знает школьник.

«Плюс» (+) ставится напротив данных, с которыми впервые познакомился ребенок.

«Минус» (–) ставится напротив данных, которые идут вразрез с существующими у школьника понятиями.

«Вопрос» (?) ставится напротив данных, в которых ребенок не может понять суть.

Прием «Кластер»

Цель: структурировать существующие знания по теме.

Кластер — задание в графической форме, которое демонстрирует смысловые взаимодействия конкретных слов.

Ход занятия: Школьник указывает в центре бумаги главное слово, а от него ставит вектора в разные стороны, соединяющие данное понятие с остальными, от которых вектора направляются дальше.

Применение: на разных этапах занятия. На этапе вызова — для стимулирования мышления. На этапе осмысления — для систематизации обучающего материала. На этапе рефлексии — в конце урока, обсуждение результатов деятельности.

Большинство ребят с СДВГ талантливы. Часто гиперактивные дети - замечательные актеры, артисты, изобретатели. Задача педагога заключается не в том, чтобы обязать школьников решить все задания в тесте, а обнаружить внутренние резервы учащегося и научить реализовать собственные замыслы.

Библиографический список

- 1. Stanley Turetski with Lesley Tonner. The Difficult Child. [Texct], NY: Bantam Books, 2000 152 c.
- 2. Баркли Р., Бентон К. Ваш непослушный ребенок. [Текст] Спб.: Питер, 2004–218 с.
- 3. Заваденко Н. Н. Гиперактивность и дефицит внимания в детском возрасте: учебное пособие для вузов / Н. Н. Заваденко. [Текст] 2-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 274 с.
- 4. Гиппенрейтер Ю.Б. Общаться с ребенком. Как? /Ю.Б. Гиппенрейтер [Текст] М.: АСТ: Астрель, 2007.– 240 с.
- 5. Взрывной ребенок. Новый подход к воспитанию и пониманию легко раздражимых, хронически несговорчивых детей / Р.В. Грин; пер. с англ. А.Смолян, Н. Музычкиной. [Текст] Москва: Теревинф, 2018. 264 с.
- 6. Семен Нодельсон: СДВГ. Синдром дефицита внимания и гиперактивности. Семейная болезнь [Текст] Издательство: Бахрах-М, $2018 \, \Gamma$. $-200 \, c$.

 $\ensuremath{\textit{ЛУКЬЯНЧЕНКО}}$ ЕКАТЕРИНА — студентка, Карагандинский университет им. Е.А. Букетова, Казахстан.

Аблай Әділұлы Совет

MOBILE TECHNOLOGIES IN TEACHING FOREIGN LANGUAGES TO UNIVERSITY STUDENTS

The article argues the relevance of the use of mobile technologies in learning English. The particular interest in interactive applications in this article is due to the fact that mobile technologies are increasing the number of interactive educational tools. Their complex creation can complement both the theory of mobile education and the theory of using interactive tools in learning processes.

Key words: mobile applications, learning English, mobile technologies, QR coding, mobile learning.

In our time, information flows and telecommunications have a significant impact on society.

In the process of developing scientific knowledge, mobile communication means are improving and acquiring more and more improved parameters for transmitting information. Androids, laptops, and PCs are already familiar attributes in the existence of individuals [1].

There are a large number of methods of teaching English, which involve the use of mobile tools. These tools help to activate cognitive activity in schoolchildren, improve the visualization of the material in the classroom and the dynamism of its implementation.

Studying the data in the global network, and having conducted our research on the available mobile technologies, we will describe several of them that are aimed at teaching English.

- 1. Learn English Elementary apps. With this tool, you can learn anywhere, regardless of whether you are in the room or walking down the street. It seems possible to install it on your phone. One lesson lasts twenty minutes and includes test questions to consolidate the studied material.
- 2.WORDSHAKE. This is a kind of game in which you need to come up with the maximum number of concepts from the provided letters of the alphabet for a certain period. The idea is to make as long a word as possible to get more points.
- 3.JOHNNY GRAMMAR'S QUIZMASTER. This application is a cross-section of knowledge in this language, which is carried out through the correct answers to the proposed questions.
- 4.Learning English With The New York Times. But this technology will appeal to students who want to easily understand what is said in a foreign language, add new words to their vocabulary and learn to read. This training includes twelve classes, which are compiled on the basis of information from popular magazines and other printed publications.
 - 5.LangBook = Dictionaries + Tests. It includes questionnaires and electronic dictionaries.
- 6.LinguaLeo. An application aimed at quickly memorizing phrases and concepts. It is divided into four types: concept-translation, text perception by ear, modeling of concepts and phrases, and translation-concept. This technology is combined with an Internet portal, which also has listening, learning games and essays [4].

From all that has been written, we can conclude that at the moment there is a large number of mobile technologies that contribute to fast and easy learning of the English language.

The purpose of the experimental work is to test the effectiveness of a set of exercises that are aimed at teaching adults English grammar through mobile technologies.

Based on the purpose of our research, the tasks of experimental work are as follows:

- 1. Verification of the correctness of the hypothesis, according to which the use of educational material contributes to the improvement of the level of grammatical skills, taking into account all the features associated with teaching English grammar to an adult audience through mobile technologies.
 - 2. Identification of the initial level of proficiency of adult learners in grammatical skills.
 - 3. Development of a set of exercises that are aimed at teaching adults English grammar.
- 4. Conducting a ascertaining cross-section of knowledge, showing the level of students proficiency in grammatical skills.
 - 5. Analysis of the results of experimental work.

During the experiment, we used the following research methods:

- 1. A questionnaire to identify the difficulties of learning English grammar for adults through mobile technologies.
- 2. Monitoring the activities of teachers and students. Using the method of observation, we concluded that the degree of activity of students in the classroom is identical to their interest.

[©] Аблай Әділұлы Совет, 2021.

- 3. Study of the documentation.
- 4. Conversation. Studying the documentation and talking to the English teachers in both groups, we found that the students 'academic performance is identical to their diligence.
- 6. Testing. Using this method, we identified the level of training of students at the initial stage of experimental work and at the end of training, established the level of effectiveness of the use of educational material with all the features taken into account, related to teaching adult audiences the grammatical norms of the English language.
 - 7. Experimental training using the developed set of exercises in the course of forming grammatical skills.
 - 8. Interpretation of experimental data.

The developed lessons are aimed at an adult audience (30 years old). The classes were conducted with the employees of the Business Center "Kazakhstan".

At the end of the course (120 hours), students had to master the main grammatical skills of the English language and the etiquette of business foreign language communication.

Based on all of the above, the provided approach to the processes of learning English using mobile technologies continues the established standards of language learning using interactive tools, but complements them with the use of radically innovative mechanisms using mobile platforms. This study demonstrated their reality and effectiveness in training. Along with this, the process of learning English is now possible not only during classes, but also can be carried out independently by students and in the form of a game process, and this becomes more important for the fruitful study of the English language.

The results of the survey of adult students of the English Language courses helped to identify certain difficulties experienced by students in mastering the grammatical skill. The majority of adult students (55.8%) experienced the greatest difficulties in learning and applying grammatical forms of the verb in their practice.

Also difficult to master grammatical forms was the noun. The percentage of students experiencing difficulties in learning the noun is 28.8%, and the verb is 55.8%.

Teachers of the courses "English for Adults" use a variety of educational technologies and methods designed primarily for adult students. They use the following technologies: project-based learning, mobile technologies, and critical thinking technologies. Among the methods used in the courses for adult students, there were partially-search, less often the case method and the method of debate. At the same time, it should be noted that these technologies and methods of teaching English to adult students of the courses "English for Adults" are mainly aimed at developing speaking skills (monologue and dialogic speech), as well as working out lexical and grammatical material in combination. Grammatical material is usually explained by teachers to adult course participants using rules and demonstrating the work of new grammatical material in speech.

As a result of observing the pedagogical process among the employees of the Business Center "Kazakhstan", we concluded that the process of teaching grammar skills is characterized by the fact that it takes place in several stages, each of which must solve a specific educational task. The stages of learning skills correspond to the psychological phases of skill formation – this is a preparatory, elementary, combining, stage of systematizing generalization and inclusion of grammatical skills in speech activity.

The results of the experimental work showed that the use of grammar games through mobile technologies in the course of teaching English is an effective method of memorizing grammatical units and constructions. Frequent repetition of the same words and phrases allows students to remember their meaning and use cases, helps to firmly fix the learned grammar in memory. The obtained results confirmed the hypothesis that the effectiveness of the formation of grammatical skills in adult students of the courses "English for Adults" increases due to the use of a specially developed system of work with the inclusion of grammatical games through computer technologies, which are built taking into account the stages of mastering grammar and the operational structure of the grammatical skill.

List of literature:

- 1 Bazarova L.B. Primenenie mobil'nyh tekhnologiy v obuchenii inostrannym yazykam [Application of mobile technologies in teaching foreign languages] // Dostizheniya nauki i obrazovaniya 2018. № 17 (39) C. 75-76. [Electronic resource] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/primenenie-mobilnyh-tehnologiy-v-obuchenii-inostrannym-yazykam
- 2 Voronkova Yu. V. Ispolzovaniye mobilnykh prilozheniy dlya izucheniya inostrannykh yazykov [The use of mobile applications for learning foreign languages] // Problemy i perspektivy razvitiya obrazovaniya v Rossii. [Text] 2014. No. 31. S. 48-51.
- 3 Drygina M. V. K voprosu ispolzovaniya mobilnykh tekhnologiy dlya izucheniya inostrannogo yazyka [On the use of mobile technologies for learning a foreign language] Samarskiy nauchnyy vestnik, 2018. No. 3 (24). S. 317-321. [Electronic resource]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ispolzovaniya-mobilnyh-tehnologiy-dlya-izucheniya-inostrannogo-yazyka
- 4 Kasatkina N.N. Ispolzovaniye mobilnykh tekhnologiy v izuchenii inostrannykh yazykov [The use of mobile technologies in the study of foreign languages] // Yaroslavskiy pedagogicheskiy vestnik 2016. No. 4. S. 43-47. [Electronic resource]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-mobilnyh-tehnologiy-v-izuchenii-inostrannyh-yazykov

- 5 Kuryaeva R.I. Innovatsionnyye podkhody k metodike prepodavaniya angliyskogo yazyka [Innovative approaches to the methodology of teaching English] Vestnik Kazanskogo tekhnologicheskogo universiteta, 2014. No. 12.P. 266-270. [Electronic resource]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnye-podhody-k-metodike-prepodavaniya-angliyskogo-yazyka
- 6 Odinokaya M. A., Lebedev A. A. Analiz polozhitelnykh praktik organizatsii mediaobrazovaniya posredstvom mobilnykh prilozheniy [Analysis of positive practices of organizing media education through mobile applications] // Evropeyskiye issledovaniya. 2016. No. 12 (23). S. 77-81. [Electronic resource] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-polozhitelnyh-praktik-organizatsii-mediaobrazovaniya-posredstvom-mobilnyh-prilozheniy
- 7 Prikhodko E.A. Sovremennyye informatsionnyye (mobilnyye) tekhnologii v prepodavanii grammatiki angliyskogo yazyka (nelingvisticheskiye spetsialnosti) [Modern information (mobile) technologies in teaching English grammar (non-linguistic specialties)] // Vestnik Moskovskogo gosudarstvennogo lingvisticheskogo universiteta. Obrazovaniye i pedagogicheskiye nauki. 2015. No. 9 (720). S. 147-151. [Electronic resource] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-informatsionnye-mobilnye-tehnologii-v-prepodavanii-grammatiki-angliyskogo-yazyka-nelingvisticheskie-spetsialnosti
- 8 Steklyannikova M.I. Ispolzovaniye sovremennykh mobilnykh prilozheniy na urokakh angliyskogo yazyka [Using modern mobile applications in English lessons] // Uchenyye zapiski Instituta sotsialnykh i gumanitarnykh znaniy [Text] 2016.Vol. 14. No. 1.P. 521-524.
- 9 Titova S.V. Mobilnoye obucheniye segodnya: strategii i perspektivy [Mobile learning today: strategies and prospects] // Vestnik Moskovskogo universiteta. Seriya 19. Lingvistika i mezhkulturnaya kommunikatsiya. 2012. No. 1.S. 9-23. [Electronic resource] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/mobilnoe-obuchenie-segodnya-strategii-i-perspektivy
- 10 Titova S.V. Model mobilnogo obucheniya inostrannym yazykam [Model of mobile learning of foreign languages] // Pedagogika i psikhologiya obrazovaniya 2017. No. 1. S. 123-133. [Electronic resource] URL: https://cyberleninka.ru/article/n/model-mobilnogo-obucheniya-inostrannym-yazykam

 $AБЛАЙ \ \partial ДІЛҰЛЫ \ COBET$ — магистрант, Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева, Казахстан.

Ф И Л О Л О Г И Ч Е С К И Е

А.В. Стройков

МОТИВ ПРЕСЛЕДОВАНИЯ В ПЕСНЕ В. С. ВЫСОЦКОГО «ОХОТА НА ВОЛКОВ»

В статье рассматривается мотив преследования в песне В. С. Высоцкого «Охота на волков» («Рвусь из сил – и из всех сухожилий...»).

Ключевые слова: мотив, мотив преследования, традиция, новаторство, традиция и новаторство в литературном творчестве

Владимир Семёнович Высоцкий (1938 – 1980) не нуждается в представлении. Тексты выдающегося автора-исполнителя прочно вошли в «золотой фонд» отечественной песенной лирики.

Одно из известнейших произведений барда – композиция «Охота на волков». Ниже будет рассмотрен мотив преследования и способы его художественного выражения в названной песне.

Начнём с того, что *мотив преследования* — один из архетипических мотивов мировой литературы. Его истоки можно найти уже в глубокой древности.

Так, главный герой гомеровской «Одиссеи», многострадальный царь Итаки, терпит многочисленные бедствия, насылаемые на него разгневанным морским владыкой Посейдоном [2, с. 44].

Ещё одним примером может служить трагедия Эсхила «Эвмениды». Её протагонист – матереубийца Орест – вынужден искать избавления от преследующих его демонических эриний [4, с. 187].

Как видим, Высоцкого нельзя назвать первопроходцем. Но и бездарным эпигоном (как может показаться на первый взгляд) он, конечно же, не был – в таком случае его имя было бы безвозвратно забыто.

Опираясь на давнюю традицию, поэт вместе с тем привнёс в неё «новое слово», наполнив глубоко личным содержанием, что и обусловило неповторимую художественную оригинальность интересующей нас песни.

**

[©] Стройков А.В., 2021.

Песня «Охота на волков» («Рвусь из сил – и из всех сухожилий…») была написана в августе 1968 г., а уже осенью того же года состоялось её первое публичное исполнение.

Свободолюбивое, «бунтарское» звучание песни не могло не привлечь внимание властей. Однако, несмотря на свой «полуподпольный» статус, «Охота…» быстро завоевала огромную популярность.

Что интересно, через десять лет Высоцкий написал песню «Конец охоты на волков, или Охота с вертолётов», которую можно рассматривать как своего рода «продолжение – переосмысление» более раннего произведения. К этому же условному циклу исследователи относят песню «Прошла пора вступлений и прелюдий...».

«Охота на волков» не единожды звучала на театральной сцене. Так, она исполнялась Высоцким во время спектакля «Берегите ваши лица» (режиссёр — Ю. П. Любимов, автор пьесы — А. А. Вознесенский). Включение в спектакль «крамольной», «идеологически вредной» песни привело к тому, что постановка была снята из репертуара сразу же после премьеры.

В конце 1970-х гг. текст песни был напечатан в самиздатовском альманахе «Метрополь». Первый секретарь Московской писательской организации Ф. Ф. Кузнецов, принимавший активное участие в кампании против «Метрополя», обратил на «Охоту...» особое внимание: «... А вот и образец политической лирики. (Читает "Охоту на волков"). Чувствуете, о каких флажках здесь идёт речь (намёк на один из сквозных образов песни – A. C.)? [8]».

«Охота на волков» пользовалась популярностью не только в Советском Союзе, но и за его пределами. Среди переводчиков песни – польские поэты М. Ягелло, Я. Чопик, Е. Литвинов, Я. Качмарский [6].

Приведём текст интересующей нас песни:

«Рвусь из сил – и из всех сухожилий, Но сегодня – опять как вчера: Обложили меня, обложили – Гонят весело на номера!

Из-за елей хлопочут двустволки — Там охотники прячутся в тень, — На снегу кувыркаются волки, Превратившись в живую мишень.
Идёт охота на волков, Идёт охота — На серых хищников Матёрых и щенков!
Кричат загонщики, и лают псы до рвоты, Кровь на снегу — и пятна красные флажков.

Не на равных играют с волками Егеря, но не дрогнет рука: Оградив нам свободу флажками, Бьют уверенно, наверняка.

Волк не может нарушить традиций – Видно, в детстве, слепые щенки, Мы, волчата, сосали волчицу И всосали: нельзя за флажки!

И вот – охота на волков,
Идёт охота –
На серых хищников
Матёрых и щенков!
Кричат загонщики, и лают псы до рвоты,
Кровь на снегу – и пятна красные флажков.

Наши ноги и челюсти быстры – Почему же – вожак, дай ответ – Мы затравленно мчимся на выстрел И не пробуем через запрет?!

Волк не может, не должен иначе. Вот кончается время моё: Тот, которому я предназначен, Улыбнулся и поднял ружьё.

Идёт охота на волков, Идёт охота — На серых хищников Матёрых и щенков! Кричат загонщики, и лают псы до рвоты, Кровь на снегу — и пятна красные флажков.

Я из повиновения вышел: За флажки – жажда жизни сильней! Только – сзади я радостно слышал Удивлённые крики людей.

Рвусь из сил – и из всех сухожилий, Но сегодня – не так, как вчера: Обложили меня, обложили – Но остались ни с чем егеря!

Идёт охота на волков,
Идёт охота —
На серых хищников
Матёрых и щенков!
Кричат загонщики, и лают псы до рвоты,
Кровь на снегу — и пятна красные флажков [1]».

Первое, на что хотелось бы обратить внимание, – использование Высоцким *приёма зоологизации*. Поэт уподобляет себя волку – загнанному, затравленному, рвущемуся «из сил и из всех сухожилий».

Другой художественный приём, к которому прибегает Высоцкий, — *приём антитезы*. Мы видим оппозицию преследователей и преследуемых, охотников и жертв. Превратившимся в «живую мишень» волкам противопоставлены охотники с двустволками, стреляющие из-за елей, егеря, «лающие до рвоты» гончие псы. Пожалуй, с наибольшей художественной полнотой эта дихотомия выражена в следующих строках:

«Вот кончается время моё: Тот, которому я предназначен, Улыбнулся и поднял ружьё».

Преследуемые находятся в заведомо проигрышной позиции: «Не на равных играют с волками | Егеря, но не дрогнет рука...»; «Обложили меня, обложили – | Гонят весело на номера!». Вместе с тем бессилие волков есть бессилие кажущееся: «серые хищники» способны дать отпор обидчику («наши ноги и челюсти быстры»), избежать гибели. Однако волки продолжают играть пассивную роль жертвы. Боязнь «попробовать через запрет» пересиливает даже инстинкт самосохранения.

Лирический герой сознаёт «ненормальность», «алогичность», явную абсурдность такого порядка вещей. В его душе вызревает яростный протест.

Наконец, наступает переломный момент:

«Я из повиновения вышел: За флажки – жажда жизни сильней! Только – сзади я радостно слышал Удивлённые крики людей».

Преодолев нерушимый, казалось бы, барьер, лирический герой спасается от преследования и находит гармонию с самим собой. Он перестаёт быть безвольной марионеткой в чужих руках. Чувство страха и безысходности более не властно над ним.

Безусловно, «Охота на волков» содержит в себе мощный антитоталитарный посыл. В этом отношении сегодня – в условиях нарастания тоталитарных тенденций в политической жизни страны (о чём предупреждал ещё в 2004-ом году А. Лукин [5]), попрания гражданских свобод, усиления государственного контроля над общественными организациями, образовательными и культурными учреждениями, всё новых запретов и ограничений (за примерами далеко ходить не нужно), она обретает особую актуальность.

Однако воспринимать интересующую нас песню исключительно как обыкновенную антисоветскую «агитку», «образец политической лирики» (как это делал тот же Ф. Ф. Кузнецов) было бы непростительной ошибкой. Такая трактовка представляется крайне поверхностной и тенденциозной.

Вернёмся к истории создания песни. Стимулом к её написанию стало внезапно нахлынувшее на Высоцкого ощущение необъяснимой тревоги. Поэту, находившемуся тогда в селе Выезжий Лог (Красноярский край), где шли съёмки фильма В. Назарова «Хозяин тайги», вдруг показалось, что на него из ночной темноты направлены десятки прицельных взглядов. Интуиция не обманула Высоцкого — за ним действительно тайком наблюдали местные жители, жаждавшие увидеть знаменитого артиста «вживую».

Таким образом, поэта интересует прежде всего общефилософская, «вневременная» проблема индивида и «серой толпы». Лирический герой песни является, если можно так выразиться, рефлексирующим нонконформистом, отверженным и гонимым.

Флажки, ограждающие «пространство преследования», символизируют разного рода условности, стереотипы, ханжеские «нормы морали», с которыми так или иначе сталкивается каждый (вне зависимости от эпохи и государственной системы).

В образе егерей в свою очередь представлены завистники и клеветники, чьи нападки порою бывают очень и очень болезненны.

Что же касается «идеологической» составляющей, то она отходит на второй (если не на третий) план.

B заключение отметим, что *единство традиции и новаторства* – одна из ключевых закономерностей литературного процесса.

Ценные суждения по этому вопросу можно найти, например, у Γ . Н. Поспелова: «...традиция, особенно в личном творчестве, не может существовать без *новаторства* (курсив автора – А. С.). Если писатель творит только исходя из традиций, он может создать лишь эпигонские произведения, никак не развивающие литературу и даже ведущие её к застою. А в единстве традиции и новаторства, каким всегда является настоящее творчество, определяющей стороной и ведущей силой всегда оказывается новаторство. Только в осуществлении какого-то новаторства и может проявляться соответствующая ему традиция [3, с. 128]».

Библиографический список

- 1. Высоцкий В. С. Охота на волков. [Электронный ресурс] URL: https://rustih.ru/vladimir-vysockij-oxota-na-volkov/
- 2. Стройков А. В. Мотив преследования в романе Д. Моррелла «Первая кровь» [Электронный ресурс] / А. В. Стройков// Вестник магистратуры. -2018. -№12. C. 44-46 URL: http://www.magisterjournal.ru/docs/VM87_2.pdf
 - 3. Поспелов Г. Н. Теория литературы: Учебник для ун-тов. М.: Высш. школа, 1978. 351 с.
 - 4. Радциг С. И. История древнегреческой литературы: Учебник. 5-е изд. М.: Высш. школа, 1982, 487 с.
 - 5. Лукин А. В. Диктатура и жизнь. Полис. Политические исследования. 2004. № 1. С. 14-16
- 6. Беднарчик А. Вчера и сегодня Владимира Высоцкого в Польше [Электронный ресурс] URL: https://wysot-sky.com/0006/015.htm
- 7. Новиков В. И. Высоцкий / Владимир Новиков. 8-е изд., стереотип. М.: Молодая гвардия, 2018. 492[4] с.: ил. (Жизнь замечательных людей: сер. биогр.; вып. 1692).
- 8. Дело «МетрОполя: Стенограмма расширенного заседания секретариата МО СП СССР от 22 января 1979 года (подготовка текста, публикация, вступ. ст. и коммент. Марии Заламбани). Новое литературное обозрение 2006. № 6. [Электронный ресурс] URL: https://magazines.gorky.media/nlo/2006/6/delo-metropolya.html
- 9. Михалёва Э. «Берегите ваши лица», или премьера, у которой не было продолжения... [Электронный ресурс] URL: http://vagant2003.narod.ru/2002155011.htm

СТРОЙКОВ АНДРЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ – магистрант, Пензенский государственный университет, Россия.

Информация для авторов

Журнал «Вестник магистратуры» выходит ежемесячно.

К публикации принимаются статьи студентов и магистрантов, которые желают опубликовать результаты своего исследования и представить их своим коллегам.

В редакцию журнала предоставляются в отдельных файлах по электронной почте следующие материалы:

1. Авторский оригинал статьи (на русском языке) в формате Word (версия 1997–2007).

Текст набирается шрифтом Times New Roman Cyr, кеглем 14 pt, с полуторным междустрочным интервалом. Отступы в начале абзаца -0, 7 см, абзацы четко обозначены. Поля (в см): слева и сверху -2, справа и снизу -1, 5.

Структура текста:

- Сведения об авторе/авторах: имя, отчество, фамилия.
- Название статьи.
- Аннотация статьи (3-5 строчек).
- Ключевые слова по содержанию статьи (6-8 слов) размещаются после аннотации.
- Основной текст статьи.

Страницы не нумеруются!

Объем статьи – не ограничивается.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И. В.статья.**

Статья может содержать **любое количество иллюстративного материала**. Рисунки предоставляются в тексте статьи и обязательно в отдельном файле в формате TIFF/JPG разрешением не менее 300 dpi.

Под каждым рисунком обязательно должно быть название.

Весь иллюстративный материал выполняется оттенками черного и серого цветов.

Формулы выполняются во встроенном редакторе формул Microsoft Word.

- 2. Сведения об авторе (авторах) (заполняются на каждого из авторов и высылаются **в одном файле**):
 - имя, отчество, фамилия (полностью),
 - место работы (учебы), занимаемая должность,
 - сфера научных интересов,
 - адрес (с почтовым индексом), на который можно выслать авторский экземпляр журнала,
 - адрес электронной почты,
 - контактный телефон,
 - название рубрики, в которую необходимо включить публикацию,
 - необходимое количество экземпляров журнала.

В названии файла необходимо указать фамилию, инициалы автора (первого соавтора). Например, **Иванов И.В. сведения.**

Адрес для направления статей и сведений об авторе: magisterjourn@gmail.com
Мы жлем Ваших статей! Улачи!